

2023年全县招商引资质效报告(优秀5篇)

在现在社会，报告的用途越来越大，要注意报告在写作时具有一定的格式。报告的作用是帮助读者了解特定问题或情况，并提供解决方案或建议。下面我就给大家讲一讲优秀的报告文章怎么写，我们一起来了解一下吧。

全县招商引资质效报告篇一

根据市委书记和市长的指示，11月份以来，市商务局、市财政局、市经协办等单位联合组成市招商引资工作调研组，采取听汇报、看现场、查资料、开座谈会等形式，实地调研了全市招商引资情况，并赴益阳、衡阳、郴州等地考察学习，通过多种途径了解了省外先进经验。现将有关情况汇报如下：

一、我市招商引资情况和特点

(一)引资总额增长较快。“十一五”期间，全市实际引进市外内资930亿元，到位外资10.4亿美元，新批外资企业120多家。到“十一五末”，实际引进内外资总额是“十五”末的近2倍。今年1-11月，全市实际引进内外资总额255亿元，同比增加14.9%，鼎城区、临澧县、石门县居全市前三名，预计全年引资总额可达到275亿元，同比增长17%，其中引进市外国内资金255亿元，增长17%；引进外资2.98亿美元，增长19%。三项指标可超额完成年度计划任务。临澧县的招商引资工作氛围浓、领导力量强、干部作风扎实、成效显著，该县在财政较困难的条件下，投入园区基础建设资金1.2亿元，今年园区生产企业72家，创税收9500万元、实现产值33.6亿元，分别比去年增长93.4%和54.2%，截止11月底，该县共引进千万元以上项目106个，其中亿元以上工业项目13个，目前在建项目达到142个，其中亿元以上项目20个。津市市发挥老工业基地优势，着力抓园区建设，围绕盐化工、纺织、机械制造三个主导产业上下游配套抓招商，今年签约项目29个，总投资

达44.6亿元。

(二)项目结构逐步优化。全市围绕十二大优势产业抓增量、抓引进、抓配套，取得良好成效。特别是装备制造、电子信息及新材料、新能源产业在质和量上有较大的突破，引进了三升光电、华富高科、胜美达电子、奥泰尔科技、大北互感、恒至凿岩、金晟安科技、金源汽车、中天精密、启维磁性材料、天盛电化、龙津智能、凯迪控股、里昂能源、中联环电、中天新能源等一批新兴产业项目。三一重工、中联重科、联想集团、泸州老窖、创元铝业、海螺水泥、南方水泥、恒安纸业、东鹏陶瓷、中钢集团、中航精工、金天钛业、嘉莉诗服饰、雨润集团等一大批战略投资者纷纷落户常德，使我市大工业构架和雏形基本形成。今年引进了中联重科起重机、汉风高档客车生产、联想控股、武陵酱酒生态园、凯元纺织、顺风车业、巨龙建材等一批重点项目。

(三)招商活动卓有成效。今年以来，我市采取“走出去、请进来相结合的办法，先后举办了常德(东莞)招商推介会、湖南首届“侨商侨智聚三湘”活动和第二届中国常德桃花源旅游节。组团参加了首届中国-亚欧博览会、第七届湘台经贸交流合作会等国家、省组织的重大招商活动。通过招商活动，宣传推介了常德，结交了一批客商，谈成了一批项目意向，签约了一批项目，巩固了一批成果。在活动中全市共签约项目78个，协议投资总额339亿元，其中引进市外内资311亿元，引进外资4.2亿美元。大力开展小分队招商引资，全市10支招商小分队联络客商、对接项目、开展洽谈，取得了较好的工作成效，今年，共签约项目14个，投资总额23亿元。大力推进异地常德商会建设，今年新成立了惠州、东莞、珠海、广州等4个异地常德商会，使异地常德商会总数达到9家，有8个商会会员单位在常德投资，总额近10亿元。

(四)平台建设得到加强。近几年来，全市加强了园区硬件建设，加大了对园区道路、绿化、水电气基础建设和生产生活配套设施的建设力度，共投入建设资金近30亿元。津市、西

洞庭、临澧、澧县近两年来在基础设施建设的投入上达到2个亿以上，津市达到3个多亿。全市共建成标准化厂房30万平米，其中经开区16万平米。

二、存在的主要问题

(一)招商引资总量不大，在全省排位有待提升

近年来，虽然我市招商引资保持了较好增长势头，但从全省各市州招商引资的情况来看，我市增长幅度相应偏低。到今年11月，我市引资额居全省第7位，增幅18%，列全省第8位，与其他市州比增幅下滑、排名后移。株洲以31%的高增长速度超越我市；益阳保持28%的增长速度逼近我市，预计年内超过我市。利用外资情况看，至今年11月，我市利用外资2.98亿美元，只占全省4.8%比重，居第7位。从外向型经济指标情况来看，我市外向型经济在全省占比明显偏低，今年1-11月，我市进出口总额3亿美元，排位后移1位，居全省第10位。外资引进、进出口和加工贸易等外向型经济发展一直是我市的短腿，这将制约我市经济健康稳定发展。

(二)引进的大项目、好项目不多，招商引资质量有待提高

近两年来，我市虽然签约了148个亿元以上项目，但是很少引进世界500强和国内100强工业龙头企业；从投资的规模来看，投资20亿元以上的重大战略项目极少，投资10亿元以上工业项目只有6个，仅占亿元以上签约项目的4.1%。几大新兴优势产业还没有真正形成产业链，难以做大做强。而中小企业的引进又受到多方面瓶颈的制约，难以在量上面有聚集效应。加之受近来国际金融危机、国内金融紧缩政策、土地指标偏紧和成本上升、标准化厂房建设不足及生活配套设施不完善等因素的制约，致使项目落地难、推进难，已签约项目破土动工和投产的较往年偏少，仅占签约项目的40%。

(三)招商引资基础条件不够完善，投资环境有待优化

一是平台建设有待加强。基础设施不够配套。园区没有与城市建设同步规划、同步实施。与武陵区工业园相连的三间路已经规划3年，还未完全建成，18家企业货物进出比较困难。由于津澧桥和石龟山大桥同时维修，安乡成了“孤岛”，企业产品进出要靠绕道二次转运。生活设施不配套。除临澧、鼎城为企业配套建设有员工宿舍外，其他区县市工业园很少有员工宿舍。常德经开区职工宿舍和食堂距厂区较远，园区内公交、宾馆、酒店、娱乐尚未健全，业余文化生活枯燥乏味，很难吸引年轻员工到园区就业，更难留住企业高管和高技术人才。标准化厂房不足。调查发现，县市区工业园区现有标准化厂房多为投资企业建设，园区自身投入建设标准化厂房较少，有的区县还没有建设标准化厂房。石门县去年完成6000平米后，后续无力。而从沿海转移过来的中小企业对标准化厂房需求较大。目前，石门和鼎城就有30多家中小企业已经转移到乡镇，靠租用闲置工厂、学校、粮站等维系生产。物流不配套、成本高。市城区和德山至今还没有成规模的专业化综合物流园区，货物流转非常不便捷，工厂原材料和产品主要靠货站拼货或零担、客运进出，成本奇高。

全县招商引资质效报告篇二

xxx年，在区委、区的领导下，在市、市对外开放办的指导下，海南区商务局认真贯彻区委五届五次全委（扩大）会议精神，紧紧围绕全区中心工作，坚定不移的实施开放带动战略和经济强区战略，与时俱进，开拓创新，各方面工作都有了新的进展。现将我区xxx年度对外开放、招商引资工作情况汇报如下：

xxx年1—11月份，全区生产总值完成176407.2万元，同比增长55.2%，工业增加值完成103277.9万元，同比增长83.4%，财政收入完成15397万元，同比增长105.0%。

今年以来，我区切实把招商引资作为全区中心工作来抓，通过落实招商引资目标责任制，大力改善政策、服务、基础设

施等投资环境，加大外宣力度，强化招商措施，主动出击，全方位开放，招商引资取得一定成效。

1、1--11月份全区共引进新扩建项目62个（新建项目53个，扩建项目9个）。其中上亿元项目3个，它们分别是乌海市榕鑫焦化有限公司投资2.5亿元新建年产105万吨捣固焦、60万吨重介洗煤项目，内蒙古蒙华海勃湾发电有限责任公司投资24.6亿元扩建2330mw发电机组项目，乌海市沪蒙焦化有限公司投资1.5亿元新建年产60万吨捣固焦、60万吨重介洗煤项目。千万元以上项目21个，累计投资总额达349418万元。招商项目主要集中在焦化、洗精煤、白灰、耐火材料等行业，其项目数占总数的69.35%。

2、1--9月份全区招商引资共引进到位资金102422.8万元，完成市下达任务的102.4%，同比增长153.3%，其中，引进区外到位资金89492万元，完成市下达年度任务的111.9%，同比增长197.9%，两项指标均提前完成市下达的全年招商引资任务。

1、重点项目进展情况。

xxx年，我区将15个项目列为重点工业项目，其中，自治区级重点项目一个，即神华集团投资424590万元，新建年产30万吨煤焦油深加工、100万吨捣固焦□4200mw发电机组项目，一期年产15万吨煤焦油深加工、100万吨捣固焦项目已于9月25日奠基剪彩。市级重点项目14个，分别为：煤气发电项目，总投资20000万元，新建2×25mw发电机组，现正在前期准备；乌海市合兴电化有限责任公司，总投资8000万元，新建年产电石10万吨项目，一期年产2.5万吨电石项目已建成待电；乌海市泰兴电化有限责任公司，总投资9600万元，新建年产电石10万吨项目，一期年产2.5万吨电石项目已建成待电；乌海市大田化工有限责任公司，总投资8000万元，新建年产电石10万吨项目，一期年产2.5万吨电石项目已建成投产；乌海市榕鑫煤焦化有限责任公司，总投资25000万元，新建年产105万吨捣固焦、90万吨重介洗煤项目，一期35万吨捣固焦、

90万吨重介洗煤项目现已进入设备安装阶段；乌海市宝冠铁合金有限责任公司，总投资xxx万元，新建年产1.4万吨硅铁项目现已投产；乌海市金基伟业煤焦有限责任公司，总投资7000万元，新建年产20万吨捣固焦、60万吨重介洗煤项目，现已投产；乌海市沪蒙煤焦有限责任公司，总投资15000万元，新建年产60万吨捣固焦、60万吨重介洗煤项目，一期年产30万吨捣固焦项目已进入烘炉阶段；乌海市汇凯化工有限责任公司，总投资8000万元，新建年产5万吨电石、5万吨硅铁项目，正在前期准备，预计11月开工建设；乌海市明化冶炼有限公司，总投资4000万元，新建年产2万吨硅铁项目，一台12500kva矿热炉已投产；内蒙古乌硅铁合金有限责任公司，总投资3000万元，新建年产2.5万吨硅铁项目，正在进行土建施工；乌海市乌拉山煤焦化有限责任公司，总投资6000万元，年产44万吨机焦项目，一期年产24万吨机焦项目现已投产；乌海市海丰化工有限公司，总投资3000万元，扩建年产5.5万吨电石项目，现已投产；乌海市丰源化工有限责任公司，总投资2300万元，扩建年产9万吨电石项目，一期年产2.5万吨电石项目已投产。

总投资24.6亿元的`内蒙古蒙华海勃湾发电有限责任公司三期扩建2330mw机组项目于xxx年9月底开工建设，目前工程钢架炉本体结构已完成，一台冷水塔也已建成，共计投入资金4.8亿多元，两台机组预计将于xxx年年底并网发电。

2、续建项目进展情况。

3000万元以上项目共有11个，分别是乌海市正旭铁合金有限公司投资8000万元，建设年产4万吨硅铁项目；乌海市白音乌素焦化有限公司投资3000万元，建设年产20万吨机焦项目；乌海市俱进冶炼有限公司投资4000万元，建设年产2万吨硅铁项目；乌海市合兴电化有限责任公司投资8000万元，建设年产10万吨电石项目；乌海市泰兴电化有限公司投资9600万元，建设年产12万吨电石项目；乌海市金基伟业煤焦化有限责任

公司投资7000万元，建设年产20万吨捣固焦、60万吨重介洗煤项目；乌海市金航焦化有限责任公司投资7000万元，建设年产50万吨机焦、60万吨重介洗煤项目；乌海市海明焦化有限责任公司投资6300万元，建设年产20万吨捣固焦、60万吨重介洗煤项目；乌海市明化冶炼有限责任公司投资4000万元，建设年产2万吨硅铁项目；乌海市乌拉山煤化工有限责任公司投资5000万元，建设年产44万吨机焦项目；乌海市明星焦化有限责任公司投资3000万元，建设年产20万吨机焦项目。目前，金基伟业20万吨捣固焦、60万吨重介洗煤项目已基本达产，正旭、俱进、白音乌素、金航、海明、明化、乌拉山、明星9个项目一期已投入生产，泰兴、合兴2个项目一期年产2.5万吨电石炉已建成待电。1000万元以上项目6个，云祥焦化有限公司投资2500万元，建设年产20万吨机焦项目；树天焦化有限公司投资2500万元，建设年产20万吨机焦项目；吉兴源煤焦有限责任公司投资2500万元，建设年产20万吨机焦项目，已全部建成投产。海融焦化有限责任公司投资2500万元，建设年产20万吨捣固焦、60万吨重介洗煤项目，已建成投产。德润铁合金有限责任公司投资xxx万元，建设年产1.2万吨硅铁项目，1台7500kva矿热炉已于xxx年3月投产，另一台7500kva也已建成待电。申邦冶金有限责任公司投资xxx万元，建设年产1.3万吨硅铁项目，1台8000kva矿热炉设备安装完毕。

3、新扩建千万元以上项目进展情况。

xxx年开工项目有6个，它们分别是：海立煤焦公司投资xxx万元建设年产20万吨机焦、旭森煤焦公司投资xxx万元建设年产20万吨机焦两个项目的一期工程已进入设备调试阶段；鄂海顺达公司投资xxx万元建设年产20万机焦、大华煤焦公司投资2500万元建设年产26万吨机焦、荣信焦化公司投资xxx万元建设年产20万吨机焦、兴德冶炼公司投资1600万元建设年产1.2万吨硅铁4个项目一期工程已投产。

xxx年，引进3个超亿元项目、21个超千万元项目大部分已开工建设，其中，投资8000万元，占地88亩的金海商城项目的一期工程已基本完工；投资xxx万元的温馨家园房地产开发项目一期工程已建成并投入使用；乌海市星火电炉碳素有限责任公司投资1000万元，新建年产5000吨碳块3000吨电极糊项目也已全部建成投产；乌海市正兴煤化公司投资5000万元，建设年产30万吨原煤项目，一期工程已投入生产；投资5000万元的亚力达物流中心正在土建施工。

按照自治区和乌海市对招商引资工作的有关规定□xxx年9月，我局对辖区内的70家投资超千万元以上的企业建立了项目档案，并在当年全区档案检查时获得好评□xxx年，在原项目档案的基础上，进一步建立健全新扩建千万元以上项目档案，并将13家投资3000万元以上企业的项目档案报送市，内容包括项目简介、会议纪要、立项批复、营业执照或法人身份证明及企业到位资金证明，合资企业和股份制企业还增加了合同协议、公司章程、区外投资方到位资金证明等内容，为规范我区招商项目的管理提供了可靠参考依据。

我区将有合作意向、具有发展潜力、科技含量高的5个项目确定为海南区重点招商项目，并成立以区级领导为组长的重点项目协调领导小组，专门为项目的工作做好协调。它们分别是：30万吨煤焦油深加工、100万吨捣固焦□4200mw发电机组项目；20万吨二甲醚项目；60万吨燃料甲醇项目；10万吨聚氯乙烯、10万吨烧碱.70万吨电石□2200mw发电机组项目；10万吨硅铁、10万吨电石、4万吨工业硅、200吨多晶硅□2330mw发电机组项目。

今年以来，我区继续实施“走出去、请进来”战略，先后组织乡镇办和有关经济部门参加各类经贸洽谈会和高载能产业研讨会，认真考察和借鉴先进地区招商引资、工业园区建设经验和做法。今年10月中旬将组织由区级领导带队，分4个组赴江、浙、沪、粤、闽、陕、川、黔等地区招商考察。同时，

还与上海市中硅网合作，开辟专栏发布海南区重点招商项目，进一步提高我区知名度和对外辐射力。

1、电力供应紧张严重制约我区高载能工业的发展。

2、引进、培育大项目的工作力度不够。

3、办公条件差，办公设施缺乏，交通工具落后。

4、工作职能调整后，工作量大、人员不足。

1、在对外开放方面。要不断完善招商引资的政策措施，优化投资环境，提高对外开放水。

2、在“一站式”办公工作方面。要加强同小区管委会、各乡镇办、驻区有关部门的协调联系，为投资者提供更加优质高效的服务。

3、在招商引资工作方面。继续实施“走出去、请进来”战略，加强国内外横向经济联系，发挥网上招商的作用，跟踪落实已达成意向项目。

全县招商引资质效报告篇三

由美国次贷危机引发的经济危机席卷整个世界，西方发达经济体受到沉重的打击，许多跨国公司纷纷破产，各国大型金融企业均出现巨额亏损，所在国家相继采取救助措施进行干预，接管破产银行。其影响范围广，持续时间长，影响程度深，使整个西方世界出现一派萧条的景象。导致我国出口需求严重不足，出口加工型的企业订单迅速减少，一批中小型企业破产倒闭，经济大受拖累。面对这样复杂严峻的国际经济形势，国家纷纷出台政策，积极应对。xx年 月 5日xx总理召开国务院常务会议，确定扩大内需促进经济平稳较快增长十项举措，决定在未来三年内，中央财政共投资4万亿元，要求

做到出手要快，出拳要重，措施要准，工作要实。2月3日又出台十大产业振兴规划，以降低企业负担，增加企业收入。这些政策的实施，必将对今后我国经济增长产生重大而深远的积极影响。由于世界金融危机的进一步发展，对我国经济影响的进一步加深，使处于中部地区的我县招商引资工作面临严峻挑战，对招商工作提出了更高的要求，专业招商，产业链招商，资源招商成为中部欠发达地区招商引资的必然选择，竞争日趋激烈。

二、我县招商引资工作现状及存在问题

为响应国家中部地区崛起战略，促进县域经济又好又快增长，县委县政府实施“三化、三集中”战略，先后出台一系列优惠政策和措施，重点建设县工业园区和临江产业园。县工业园区已初具规模，入园企业数十家。临江产业园正在紧张规划建设，已有企业开始入驻。十八个专业招商分局到沿海发达地区开展招商工作，引资企业规模不断扩大，质量不断提高，香港互益纺织工业园、江苏常熟锦绣经纬编、新锦丰方便面等一批重大工业项目落户县工业园区。xx年新签约外资项目4个，累计合同利用外资3437.68万美元，实际利用境外资金264.22万美元，境内市外项目75个，实际到位资金34.07亿元，外来投资企业对县域经济的贡献率38.29%。

虽然我县招商引资工作取得了一定成绩，但与苏北等地区比在发展速度、招商工作力度上无法相提并论。与临县望江比也存在明显差距。主要表现在以下几个方面：一是看的多，谈的多，真正签约落户的少。二是引资项目总体质量不高，结构不优，小项目、一产、三产项目多，大项目少，重大工业项目和财源性项目少，对整体经济拉动效应不足，财政贡献率不高。三是项目开工率低、资金到位率低、建设速度慢，投产、达产率不高，不能满足发展速度的要求。四是投资软环境、硬环境难以满足招商引资、经济发展和外商的要求。

三、对如何破解我县招商引资难题的几点思考

针对当前国际国内经济形势和我县招商引资工作效果不好的现状，就如何进一步推动我县招商引资工作谈几点意见。

第一，强化服务观念，为项目落户和建设搭建高速通道和平台，积极为外来投资企业排忧解难。树立“以服务企业为本”的理念，以服务体系建设为起点，细化服务内容，拓宽服务领域，创新服务手段，提高服务水平，实现零距离贴心服务，建立重点项目帮办制度，县领导对外来投资重点项目实行点对点帮扶，为项目落户和建设搭建高速通道和平台。进一步规范招商引资责任单位联系点负责制、项目包推责任制等服务企业制度，引导企业快速建成达效。加大督查落实力度，加强与企业的联系，超前对接，积极服务，帮助企业分析、解决落户和竣工投产前的主要问题。关注企业当下的生存状况，对工业园区、临江产业园以及各乡镇工业集中区的企业运营情况进行全面分析、梳理，建立外来投资企业运营档案，掌握外来投资企业运行情况，及时解决企业建设、生产经营中出现的突出问题。加强投融资平台建设，拓宽企业投融资渠道，搭建新型发展平台，增强企业活力，切实为企业排忧解难。

第二，实行制度创新，提高工作实效。为了能更有效地促进招商引资工作顺利开展，更好地完成年度招商引资任务，以制度创新为突破口，结合当前形势，清理和调整与当前形势和科学发展观不相适应的文件、政策、规定，进一步优化、创新各项制度，完善招商引资项目责任制、岗位责任制、督查督办制、绩效考核制，优化细化招商引资任务考核方案。结合当前形势，科学院合理分解招商引资目标任务。建立完善服务机制，建立重点招商项目领导帮办制度，为引进重点项目搭建服务平台和高速通道，提高工作实效。

第三，加强招商引队伍建设，进一步优化驻外招商分局的布局。招商引资干部队伍，是招商引资工作的主体，是招商引资工作中最活跃，最革命的因素。xx年，我县在各单位派出外出招商小分队的基础上，向苏、浙、沪、闽、粤等地派出了

8支专业驻外招商分局,专业开展招商引资工作。被派出专业招商的同志,大多数能坚守岗位,积极探索、创新方法,宣传、推介**,引进了一批高质量的项目。随着经济形势的变化和产业升级的需要,驻外招商机构必需进一步优化、调整和加强,结合我县的主导产业,优选一批有开拓精神,特别能吃苦,有奉献精神的同志到纺织服装业、食品加工业、型材加工业等相对较发达的地区开展招商工作。做到有的放矢,坚忍不拔,出手要准,出拳要狠,务求实效。

第四,创新招商引资方式,进一步提升引资规模和质量,促进产业升级。随着国际国内经济形势的发展,招商市场细分已日趋明显,竞争日趋激烈,创新招商引资方式成为必然选择。一是集约招商和专业招商。集约化、专业化园区因大大降低入园企业运行成本和高效的服务而成为企业界的首选,这就要求新建立的临江产业园和乡镇产业集中区,一定要科学规划,建设之初即进行功能定位,引进一个企业就能带来一批企业,实现集约化和专业化招商。二是产业链招商。选择招商项目要选择有实力的处于产业链前端的有发展前途的朝阳产业的企业,这样的企业有扩张意愿的,就是金矿,发现一个就一定要想方设法,紧盯不放。这时招商人员就要做足功课,对该产业行业进行详细周到的了解,出口必有行话,目标园区为其及其下游产业预留发展空间,让企业家能切实地看到他的未来,做到招得来,留得住,有发展。三是利用我县优质资源招商。经过近几年的大力招商,似乎我们的资源已经不足,这是我们没有看到。我县目前招商资源还十分丰富,矿产资源、淡水资源、旅游资源、棉花资源等资源还大有潜力可发掘。这些资源型的项目,要形成产业链、深加工和牵动性。**县地处三省交界,面临长江,背倚大别山,人文历史绵长、悠久、文化底蕴厚重,山区、湖区风景秀丽而优美,小孤山是万里长江上唯一的岛屿,是大陆地区唯一的妈祖神庙;白崖寨是国家级的文物保护单位,其古城墙号称南國小长城,旅游资源可以深度发掘的十分丰富。另外,我县几十万外出务工的农民工,经过十几年的磨练,其中一大批已经成长为产业工人,为我县劳动密集型产业招商提供了有

力的保障。四是品牌招商。在我县社会主义市场经济建设中，形成了一批小有名气的地方品牌。有的因为经营不善而倒闭，有的还在生产经营，想扩大规模而资金不足。这些产品有的是特殊工艺，有的是原产地，具有不可替代性和广阔的市场潜力。是我县潜在的招商引资资源，只是缺乏认识的层次和高度，如果运作得当，就会形成我县招商引资新的增长点。第五，进一步优化发展环境，学习先进地区的做法。一个地区的发展环境直接影响到招商引资工作的质量和效果。我县的招商引资的发展环境，通过近年来的建设，已大为改善。但与苏北和临县望江相比，还有很大差距。要想在招商引资上有新突破，加强环境建设，优化发展环境迫在眉睫。望江县与我县是临县，区位和资源优势均不及我县，却被推选为xx年浙商最佳投资县级城市。望江县xx年推出了服务浙商宣言，目标定位准确，引资效果明显，当年即获得市级招商引资一等奖，值得我们大力学习。

总之，招商引资工作是一项系统工程，既是第一要事，也是第一难事。需要全县上下齐心协力，互相配合协调，形成合力，才有可能做得更好。

全县招商引资质效报告篇四

招商引资工作成效与经济发展紧密相关，是促进区域经济又好又快发展的重要途径，也是促进产业结构调整与升级、培育新的经济增长点的重要手段。3月25-31日，围绕当前招商引资工作开展情况，区委督查室组织调研组深入乡镇、部门、企业开展专题调研。现将调研情况报告如下。

一、我区招商引资工作的现状

20xx年以来，共引进市外投资项目236个，计划总投资502.27亿元，累计到位资金326.75亿元。236个项目中，工业项目96个，计划总投资176.10亿元，累计到位资金98.6亿元；房地产项目63个，计划总投资174.53亿元，累计到位资金128.45

亿元；其他产业项目77个，计划总投资151.64亿元，累计到位资金99.7亿元。20xx年1-12月，我区完成利用内资（自治区外、大陆境内）资金60.94亿元，占市下达年任务60亿元的101.57%，同比增长5.03%；完成利用外资（大陆境外）6571万美元，占市下达年任务6300万美元的104.30%，同比增长16.55%。

总体上，我区招商引资工作取得了一定成绩，是固定资产投资、经济发展的主动力，但仍属于小打小闹、四平八稳的招商，与加快发展的需要很不相称，与大招商、大发展的要求差距也比较大。

二、当前我区招商引资工作存在的问题、困难及原因分析

（一）上热下冷现象严重。主要表现在：一是畏难情绪和依赖性太强。一些单位领导对招商引资工作领域陌生，特别是招商政策、招商流程、招商知识等不熟悉，导致无从下手，存在畏难情绪；有的领导干部存在对招商工作牢骚多、怪话多、怨气大，干劲不足、精神松懈、得过且过、不思进取的现象；还有的领导依赖性太强，认为招商引资工作是主要领导的事，与自己关系不大，习惯听命与按照主要领导的命令去做事，不敢做、不想做的思想泛滥，工作缺乏激情、创新；二是干部职工招商的氛围不浓。对于招商引资工作，由于市、区都没有奖励措施，因此有些单位调动干部职工参与招商的积极性不高。

（二）招商系统人员、经费少，力量薄弱。具体表现在：一是区招商局编制数（含1名工勤编）9个，其中2人在贵港国家生态工业（制糖）示范园区（以下简称园区）工作，一人抽调至区征地拆迁工作组工作，所以该局实际投入招商工作的人员只有6人。这么少的人，围绕党委、政府的中心工作已耗费很多精力，对于招商业务主动出击少、被动接招多。二是专项招商经费在全市招商系统部门中最少，去年今年均为5万。以20xx年为例，虽说安排专项招商经费为5万，其中2万用于

招商宣传画册制作费用，所以真正用于招商的经费只有3万。三是各乡镇（街道）缺乏招商工作经费和专业的招商人员。由于各乡镇（街道）财政收入水平不高，没有专门的招商引资工作经费，如要赴外地开展招商引资工作，必须向上级部门申请，等待时间长，因此，有的乡镇（街道）往往是从办公经费中支取，造成办公经费紧张，同时也影响了招商引资工作的开展。此外，目前各乡镇（街道）的招商人员非常少，很缺乏懂项目、懂经济、懂国家产业政策及相关的法律法规的专业队伍。

(三)招商引资优惠政策落实不到位。多年来，我市对招商引资的政策形同虚设，真正落实到位的没有几个。比如，政策里说的“凡落户工业园区的企业，均享受国家西部大开发、广西民族区域自治、贵港市招商引资等各项优惠政策”、“凡进入工业园区的企业，将在土地使用、金融扶持、信息共享、税费减免等方面享受到优惠”。然后在现实中，来投资的企业在土地使用、金融扶持等方面难以得到优惠政策的落实，影响了企业建设的信心。又如，冠峰制药有限公司药品生产搬迁扩建项目选址在园区西江科技创新产业城□20xx年6月份签订入园意向协议书，占地150亩□20xx年底签订项目入园合同，目前已投产。按照入园合同，双方约定的土地优惠价格为6.8万元/亩，由于种种原因，优惠政策至今尚未得到落实，土地招拍挂工作也没有完成，而土地价格已上升了3倍多，高昂的费用让企业难以承担。

(四)“软环境”建设太软。近年来，随着国家对西部地区投资力度加大，我市一批批基础设施和生态工程相继上马，“硬环境不硬”的局面已有所改观，但“软环境太软”对外来投资者产生了巨大的负面影响，主要表现在：一是服务意识淡薄。特别是一些职能部门，没有主动服务，而是靠罚款来代替工作。一些投资商反映在具体实施过程中遇到困难问题向有关部门反映解决难，有的过分强调按法规办事，对企业出现的一些问题不作事前告知和通知整改，而是重罚款、轻服务。二是诚信、守信的信用环境有待提高。有些领导在招商引资

时信誓旦旦，拍胸膛，承诺一大堆，真正项目落地后，却爱理不理，企业办事难现象凸现。有的领导为了追求项目开工数，在企业没有取得合法用地的前提下，催企业开工建设，实行“先让企业上车后补票”的做法搞项目建设，结果受国土部门叫停、拆除、罚款，损失惨重，企业苦不堪言；三是项目储备、推介不足。现有储备项目储备量不足，且储备项目中新项目少、老项目多。另外项目推介粗浅，只起到简单介绍项目的的作用，没能全面诠释项目的产业背景及优势、进展情况、上下游产业情况、产业和优惠政策、收益等，对客商吸引力不大。

(五)土地指标少、成本过高、招拍挂耗时长导致项目难以落地。一是土地指标落实难问题凸现。例如，园区项目用地指标少是当前影响项目落地的最大因素□20xx年到20xx年间，已入园企业77家共安排企业用地10247亩，而获得土地指标企业只有34家共计3384亩，平均每年564亩；国土部门已批供地的实际面积共计1446.22亩，平均每年206亩；获得土地证企业仅13家共计1446.22亩；已安排用地批次企业17家共计1356.419亩；未安排用地批次企业22家共计2191亩。未来三年我区计划招商引资亿元项目40个，根据“入园项目投资强度必须达到150万元/亩以上”的入园条件来测算，未来三年需项目用地2600亩左右。到目前为止，园区已经没有可建设用地，今年园区申请未来三年土地调规面积为2500亩，现材料已组织上报，待市政府批复。又如，在调研中，中里乡也反映乡镇用地指标少问题：该乡山鹤商住小区20xx年已立项，并已通过建设部门的规划审批，但由于项目涉及土地调规及用地指标问题，项目迟迟不能推进，影响该乡城镇化建设；该乡适合发展种养业，辖区范围内有不少畜禽养殖场及山塘养殖，但由于大部分地方都涉及耕地保护区，其中20xx年卫片执法就涉及20多个养殖场。二是土地价格过高。当前我市征地成本费为19.354万元，其中：三费补偿44000元，青苗补偿款2500元，农民配合征地奖励费15000元，工作经费、村镇扶持费、奖励基金6500元，新增建设用地使用费25000元，

社保资金30000元，住建测绘费270元(0.39元/m²) □国土测绘费约270元(0.37元/ m²) □土地评估费10000元，挂牌服务费10000元，基础设施配套建设费用50000元。去年我市工业用地挂牌价格为18万元/亩，比梧州高6万元/亩，比贺州市高8万元/亩，比钦州市高6万元/亩；三是土地招拍挂难问题凸现。项目从签约入园，从获得土地指标后到完成土地招拍挂工作则需要2-3年时间，特别是国有土地的项目。如园区20xx年获得土地指标批复的21个项目 □20xx年1月报送了项目用地招拍挂材料，至今尚未进行招拍挂工作。然而，这21个项目中冠峰制药、群星电缆等一批企业现已投产了，企业无法获得土地证而无法融资，产能也无法体现出来。

(六) 盲目性招商，缺乏针对性。招商评估机制不够完善，对招商项目没有开展全方位甄别评估，存在是商就招没有把好项目入口关的现象，导致把投资回报小、土地利用率不高、科技含量低的项目也引了进来，效果不理想。目前，我区所缺的招商项目应为：适合进入标准厂房的纺织、织布、电子加工、鞋类加工等劳动密集型产业项目和高科技产业类项目；适合进入有色金属新材料高新技术产业园的电线、电缆等涉铜项目；适合进入国家现代农业示范区的农产品加工项目。

三、促进我区招商引资工作大发展的建议

(一) 加强领导，形成科学、高效招商引资工作机制。建议成立港北区招商引资工作领导小组，由区主要领导担任组长，区分管领导担任副组长，有关区直部门及各乡镇（街道）主要领导为成员，统一负责确定区本级重大招商项目的招商条件、优惠政策，负责确定在全区范围内统筹布局重大招商项目、区本级重大招商项目的准入等，协调解决重大招商项目推进中的困难。同时，在领导小组中明确各级各部门在招商工作中的职责，建立相互配合、相互支持的工作制度，包括领导小组定期召集会议研究推进工作以及要素保障、资源共享等；探索凡是经过领导小组审议的项目，各级各有关单位立即启动相关前期工作，需到领导小组成员单位办理的审批

事项一律改为备案的做法；从有利于园区发展、有利于招商项目落地的角度出发，探索改进园区的管理体制、项目的入园审批；对招商引资的工作流程进行规范。

（二）增加招商经费，加强招商队伍建设。一是加大对区招商部门专项招商经费的投入，同时加强对乡镇（街道）招商引资工作的经费支持。二是大幅度增加招商系统的人员编制（如20xx年、20xx年，百色市、钦州市分别一次性增加市投资促进局10个、8个事业编制），也可以探索招聘国内招商引资的“能人”，或聘请在企业任职、具有良好人脉的业务骨干或部门领导。三是建立长效培训机制。制定并落实专职招商人员业务培训计划，每年通过集中授课的方法，统一开展专职招商人员业务培训，并列入区委、区政府培训计划。四是选派干部到招商一线挂职锻炼。区委组织部从区直部门特别是区直综合、经济管理等部门中，选择一批政治素质好、社交能力强、经济知识丰富的优秀干部到乡镇（街道）挂职，专职抓招商工作。五是派专员到先进地市和先进工业园区跟班学习。六是建立一支专门负责项目土地指标报批和招拍挂工作的服务团队，为企业解决核心问题。

（三）增强服务意识，促使招商优惠政策落地生根。一是落实市委常委、厅级领导5项或10项重点工作制度，落实部门挂钩服务招商企业，落实项目包干负责制，落实“围墙内”和“围墙外”工作制度（即围墙内的事由企业负责，围墙外的事由政府负责的工作制度），努力营造一流的招商环境，使客商放开手脚安心搞建设。二是出台招商引资方案，建立奖励激励机制。建议市委、市政府依据现行的政策法规，进一步调整完善相关政策措施，研究制定本级政府和财力能够承受兑现、可操作性强、针对性强、便于落实的实施细则、优惠政策。同时，加大优惠政策的宣传力度，使外商在决定投资意向时能明确了解有关优惠政策。

（四）打造优良的投资软硬环境。一是狠抓招商干部作风建设，严肃查处吃拿卡要者或乱作为、不作为、慢作为者。二

是加强招商项目库建设。加强对项目的调研、评估、分类，切实从投资者的角度出发，分析项目的市场效益和发展前景，加强对产业升级、产业延伸、高附加值和高科技含量工业项目的包装和策划，并进行不定期修订、补充和完善招商项目储备库，提升项目推介的成功率。三是储备商源，落实招商引资工作“四个一”。充分利用进驻我市的各省市商会、贵港在外经商的商人及外出打工的乡亲，通过座谈等形式储备招商信息，做好招商引资“四个一工程”：赠送一册招商画册。通过招商画册，介绍我市招商资源、投资政策等；半年召开座谈会一次。通过与外商座谈，了解全国各地的商机；制作一本外商名册，加强与客商的联系；制定一套招商引资工作方案。四是改进政务服务工作。建议尽快建立项目帮办服务机制，在市政务服务中心成立市招商引资项目帮办中心，实行项目尤其是重大项目“一对一”帮办制度。也可以借鉴天津滨海新区的做法，在市政务服务中心的基础上成立行政审批局，各相关部门都简政放权，以行政审批局一枚公章取代几十枚公章。五是加大基础设施配套建设，提升园区承载力。建立园区考核制度，将市政工作带入园区，不断加大园区基础设施配套建设，着力规划建设医院、学校、市场等基础设施，完善园区功能，提高园区品位，解决企业职工生活、子女教育、医疗等问题。

(五)落实土地指标、降低土地价格和加快土地招拍挂工作。一是政府对园区在资金上给予大力扶持，提前预支土地指标，提前预征土地，并完成“三通一平”等前期工作，让客商入园即可开工建设；二是放宽土地政策，通过税收抵押土地价格的形式降低土地价格，着力从土地要效益向企业要效益转变，为企业提供廉价土地；三是利用专业队伍，帮助企业解决招拍挂工作，解决企业融资难问题。

(六)创新工作方法，进行针对性招商。一是开展标准厂房专题招商。目前我区园区内已建成集生产、办公、住宿一体化的31万平方米的标准厂房，其他相关配套设施也基本建成，要通过网上宣传、委托宣传或招商的方式提高招商项目入驻

率。目前要与昊信联行集团对接好，委托其旗下拥有强大网上招商数据库的阿力士招商网做好网上招商工作。二是开展有色金属项目产业链招商。依托园区西江科技创新产业城内的有色金属新材料高新技术产业园20万吨光亮铜杆项目，开展铜精深加工项目产业链招商工作，通过产业链招商吸引上下游涉洞深加工企业项目，加“长”加“宽”有色金属产业。重点引进和发展低氧、无氧光亮铜杆，铜箔，铜线，铜板带等精深加工项目；延伸引进和发展特种电线电缆、特种及复合管材等终端应用产品项目；培育发展纳米固体、粉体材料项目，进一步提高产品附加值。三是开展农产品加工项目特色招商。我区已申报获得农业部、财政部国家农业综合开发现代农业园区和国家现代农业示范区。国家现代农业示范区中心核心区——港北区农产品加工产业园区建设目前正在实施中，要专题包装一批农产品加工项目，招引其入驻到示范园区，下一步要谋划好港北区农产品加工产业园区农产品加工项目的招商工作。四是实施驻点招商和小分队招商。驻点招商方面，从相关部门抽调若干名懂经济、善沟通、综合素质高的干部参与我市开展的驻点招商工作，驻点地以珠三角和长三角等东部地区为主，围绕我区标准厂房、有色金属、农产品加工三个重点领域开展招商工作。小分队招商方面，根据工作需要，随时选出招商小分队外出招商，主要工作是外出考察意向到我区投资的企业项目，和根据捕捉到的项目信息主动外出对接企业项目。

全县招商引资质效报告篇五

在现实生活中，越来越多的事务都会使用到报告，其在写作上具有一定的窍门。我敢肯定，大部分人都对写报告很是头疼的，以下是小编整理的2020提升我区招商引资质量的调研报告范文，希望对大家有所帮助。

注重改善投资环境，提升招商引资层次和水平是吸引外来投

资、提高资本使用效率、优化资源配置，促进区域经济快速发展起着十分关键的作用。为进一步了解我区投资环境实际情况，围绕“改善投资环境，提升引资层次和水平”问题，民革青山湖区总支组成调研工作组，于6月下旬至7月下旬走访调查企业62家，发放问卷62份，认真听取了有关人士的意见和建议。在此基础上，调研组对全区改善投资环境，提升招商层次和水平的情况进行了多次认真分析和讨论，形成了“关于我区改善投资环境，提升招商层次和水平”的调研报告。

近年来，在区委、区政府的坚强领导下，全区招商引资呈稳健发展态势。特别是今年以来，全区上下进一步解放思想、创新创业、聚焦发展、实干求变，抢抓南昌市深入打造“带动全省发展的核心增长极”的机遇，坚持“二产三产并举、双轮驱动，工业化城市化同步、两化提升”战略定位，通过大开放、大招商、招大商，吸引大资金、引进大项目、推动大建设，为实现全区招商引资在总量、体量、质量上有新突破，实现青山湖区新一轮更好更快更大发展，全面建设科学发展先行区，和谐幸福青山湖奠定坚实的经济基础。具体呈现出以下特点：

在硬环境方面。近年来，我区投资硬环境得到了持续改善，城市框架不断拉大，城市功能不断完善，对外吸引力不断增强，项目承载力不断提高。一是在空间承载上。一方面通过“腾笼换鸟”、边角活用等多种方式盘活存量用地，使一些有发展前景的企业向空中和地下获取了发展所需要的空间；另一方面完成了全区1548亩的土地收储和103万平方米的拆迁工作，为企业入驻提供了空间。二是在商贸流通上。相继引进、建成了恒茂·梦时代广场、达观国际广场、百货大楼、大润发购物广场等商贸流通企业，方便了群众生产生活，增强了城区服务功能，也带动和促进了地方经济的繁荣发展。三是在城市建设上。区委、区政府按照产业发展到哪里，道路就修到哪里的要求，投入资金达100多亿元，完成了青山湖大道升级改造，推进了昌南大道东延、朱桥路、广州路等路

网的建设，不断完善基础设施的建设；加快了水、电、气、通讯等配套设施建设，满足了区经济社会发展需求。四是在社会事业上。通过筹措资金重建、新建校舍面积超过12.8万平方米，近5万平方米校园d类危房全部拆除，营造了良好的学习环境。推进了农村危旧房改造、村村通自来水等民生工程，促进了社会事业发展。

在软环境方面。从调查反映的情况来看，90%以上的企业法人代表和经营业主，对我区目前的经济软环境还是比较满意，这主要表现在以下三方面：一是优化了服务环境。通过深化行政审批制度改革，精简行政审批项目，加强了公共服务职能，设立了行政服务中心，大力发展电子政务，提供“一条龙”服务，提高了行政透明度和工作效率。同时，积极与海关、检验检疫、税务、银行等相关单位沟通协调，大通关、融资等方面都有了很大的改善。二是营造了亲商环境。为使客商在我区放心、舒心、安心的投资，区委、区政府出台了《关于大力促进非公有制经济更好更快发展的若干措施》、《关于扶持楼宇经济发展的若干措施》、《关于支持文化创意产业大发展、大繁荣的若干优惠政策》等一系列的政策，制定了一整套保护企业的专门文件；每个企业及项目按照“一个项目、一个领导、一套班子、一抓到底”的要求，由一名区领导牵头，成立协调服务小组，并确定项目负责人，做到责任明确、任务明确、时限明确，形成一级抓一级、层层抓落实的工作格局，帮助娃哈哈饮料生产基地项目、长隆国泰服装产业基地项目、深圳兆驰led生产线项目、恒信德龙汽车产业园项目、深圳玉禾田集团江西总部项目等40多家企业解决工商注册、资金扶持、外贸自营出口、外币通道等问题60多个，切实解决企业实际困难。目前，全区上下已营造出了重商、亲商、护商的良好氛围。三是深化了产业配套。通过做优园区平台、做大产业集群、做强规模企业等措施，90%以上的企业认为我区的针织服装、食品饮料等产业配套及产业延伸发展与其他县区相比还是比较完善。四是强化了执法环境。近年来，我区从创新机制、强化责任、加强查处、依法监督入手，齐心协力，共造经济发展环境，使职能部门依法

行政的整体水平进一步规范。

1、政务环境有待进一步改善。一是政府部门办事效率有待进一步提高。虽然区和乡镇、园区两级设立了行政服务中心，但从调查的情况看，投资商反映最多的就是审批效率整体不够高，审批周期太长，办事效率不高的问题。主要表现如下：一方面个别部门对窗口人员授权不到位、不彻底，窗口无实际审批权。另一方面一些大项目的审批环节涉及的部门往往达到多个，才能完成审批。如在项目建设领域行政审批方面，一般要经过办理“选址意见书”、“建设用地规划许可证”等多个阶段，每个阶段又涉及多个程序，多个申报材料，多个办理部门，导致在实际运行中，协调不畅、配合不好、推进不力等问题依然存在。二是服务水平有待进一步提高。个别领导和工作人员对改善投资环境的重要性认识不足，没有树立“环境就是生产力”和“人人是环境、事事是环境”的服务观念，因而导致服务意识淡薄，服务职能弱化，服务质量和水平不高。三是通关效率有待进一步提高。现代企业规模不断扩大，生产效率不断提高，跨关区或转关运输日益普遍，对我区与海关、检验检疫等口岸监管部门沟通协调提出了越来越高的要求，但相关部门协调力度有限，制约了通关能力与效率的提高。

2、发展空间需进一步拓展。通过调查反映，虽然我区近年来积极通过“腾笼换鸟”、大拆迁等方式拓展城区发展空间，也取得了一定成效，但还是不能有效缓解用地紧张的局面。特别是在接洽了一些技术含量高、产业关联强、附加值大的项目之后，往往因没有合适成熟的用地，最终导致项目承接不了，以致流失。

3、安商环境还不够理想。项目开工前，抢建抢栽屡禁不止；正在开工建设的项目，堵路、阻挠施工、强行高价揽工等现象时有发生，导致工程无法正常进行，严重影响了项目建设进度。有的已投产项目也存在周边村民寻衅滋事、找企业麻烦、以各种名目索要好处费等现象，导致治安事件时有发生，

企业经营，投资商不堪其扰，安商环境难以形成。因此，许多客商反映，政府既要重视招商，更要重视安商。

4、企业后续服务不够到位。在调查中发现，有的单位对引进企业的后续服务不够，缺乏跟踪和走访，对企业的经营情况和困难了解不够。如投资商反映工业园区建设缺少配套设施，工人工作、生活不便，企业难留住人才，制约了企业的进一步发展。现在的情况是我们千辛万苦把企业、资金引进来，至于企业发展怎样则很少过问。

5、投资成本上升企业压力加大。通过调查，87%以上企业普遍反映在我区投资综合成本与其他县区相比较，不断的成为影响我区投资环境的一个主要因素。主要表现在收费高、税收较多等原因，以及劳动、运输等方面成本的增加，造成了企业税外费用增多。

要使我区招商引资加快发展步伐，必须下决心把优化发展环境作为一项重大举措来抓，作为我区改进作风、提高管理和服务水平的重要任务来抓，坚决纠正一切妨碍发展的认识和做法。为此，建议做好以下几个方面的工作：

1、深化政务环境改革。以推进新一轮行政审批制度改革为突破口，创新行政管理方式，进一步减少审批事项，做到规范操作，简化程序，公开透明，切实做到“一站式”服务、阳光下作业、并联式审批，对招商引资项目审批提供“一条龙”服务，对项目建设过程提供“全方位”服务，对项目建成投产后提供“经常性”服务，对解决企业在生产经营过程中遇到的困难提供“全天候”服务。

2、拓展产业发展空间。一方面加快实施旧城改造，引导建城区范围内的国有企业、村级产业有序“腾笼换鸟”、“退低进高”、“退小进大”，把空间腾出来，打造一批与城市形态相适应的都市型产业，让现有的资源发挥最大的经济效益。另一方面大力拓展新平台，全力打造临江商务区、昌东工业

园区、幸福渠流域起步区、罗家片区“四大平台”，拓展城市发展空间。

3、完善配套设施建设。这次调查问卷中，仅有70.9%的受访者对我区的硬件环境表示满意，从一个方面说明了我区发展所需的基础设施迫切进一步改善。建议以“大建设”为契机，积极争取资金，高起点规划建设和改造城区基础设施，进一步完善配套基础设施，以硬环境吸引投资，为招商引资提供可选择的空间。进一步加强区内的交通、通讯、水利、生态、环保等基础设施建设，确保投资企业基本需求。从服务好企业生产和群众生活需要出发，大力推进城市社区、教育、文化、卫生、商贸等配套建设，努力增强服务功能。

4、健全联席会议制度。由区主要领导牵头，每月召开一次招商项目联席会议，及时通报全区招商引资的最新动态，对新引进重大工业项目、基础设施项目、以及高新技术项目、商贸服务业等重点招商项目由联席会议全体成员单位共同研究，国土、发改、城建、环保、金融等部门应提前介入，加强沟通，简化审批手续，提高工作效率。同时，建议政府不定期召开企业座谈会，有计划、有重点地听取情况汇报，通过高层决策，高位推进，及时发现和解决问题。

5、大力推进产业化招商。进一步坚持招商产业化、投入多元化和发展可持续化的总体思路，集聚各类资本投入，加快推进昌东工业园区、临江商务区、幸福渠流域起步区、罗家片区“四大平台”建设；依托临江商务区、中国（江西）纺织服装创意产业园、罗家瑶湖片区等重要载体和主题，积极引进产品科技含量高、市场前景好和关联度强、支撑带动能力强的企业。

6、完善产业发展政策。制订并出台纺织服装、食品饮料、电子信息等产业发展扶持政策，帮助、引导企业用足、用活、用好政策，力争通过政策聚焦，算大账、算长远账、算发展账，对重大招商项目、重点工程建设，积极给予更多支持。

同时，要坚定不移地实施大项目、大企业战略，对骨干企业、重点项目，实行政策倾斜，着力培育起一批带动力强的大项目、大企业做强做大；扶持产业集群化，进一步提升全区招商引资的吸引力。

7、加快人才培养机制。牢固树立人才资源是第一资源的观念，认真落实和不断完善人才政策，优化创新人才发展环境。探索建立与南昌大学、江西师范大学、江西财经大学等院校和科研院所的联系平台，大力培养经济管理人才、企业经营管理人才、各类专业技术人才。充分利用青山湖职校优势，大力发展职业技术教育，采取订单式、定向式培训，培养大量的技工人才，缓解企业用工需求问题。

8、继续推进文明创建活动。重视企业文化建设，积极开展创建学习型企业、诚信企业、创新型企业活动；重视企业家的培养、关心企业家成长、支持企业家发展；大力营造创新、创造、创业的人文环境。深入开展群众性精神文明创建活动，通过开展各种活动，引导民风、树立新风，不断推进城市建设和城市管理工作，加强城市环境卫生管理和市容市貌整治。抓好城市绿化、美化、净化、亮化，推进“生态青山湖”建设，努力把青山湖建设成为人与自然和谐、经济发展与城市建设协调、物质文明与精神文明并举的新型城区。

9、营造良好的法制环境。建议成立由公、检、法等执法单位为主的安商综合执法组，对损坏经济发展环境的违法违纪情况，实行常年保持高压打击态势，严肃查处损坏经济发展环境的违法违纪案件，不给违法违纪分子以任何可乘之机，为我区经济发展环境进行法制护航。