

# 最新度招商引资工作汇报(实用5篇)

在日常的学习、工作、生活中，肯定对各类范文都很熟悉吧。大家想知道怎么样才能写一篇比较优质的范文吗？以下是我为大家搜集的优质范文，仅供参考，一起来看看吧

## 度招商引资工作汇报篇一

三个月以来，在县委、县政府的正确领导下，在高新区党工委、管委会的精心指导下，在县经合局的鼎力支持下，在管委会其他领导和部门的有力配合下，我们按照“招得来，落得住，能发展”的招商思路和理念，全力做好招商引资工作。现就现阶段高新区招商工作作以简要汇报。

三个多月来，共接待客商3批15人次，组织自主赴外招商3次，参与其他部门或单位外出招商2次，拜会客商(企业)5家(人次)，签订入园合同2家，分别是总投资约8亿元的陕西环保集团投资的固废处理项目，总投资约9亿元的广东科顺防水项目；意向签约项目1个，西安经建油漆搬迁项目；正在洽谈项目2个，分别是西安巨力石油助剂项目和中化近代环保项目，力争形成“洽谈一批、签约一批、开工一批、投产一批”的招商引资良性发展格局。同时，积极围绕陕煤化集团“十三五”期间在蒲城高新区煤化园片区布局投资600亿元烯烃二期项目，实施精准招商战略，配合协调相关部门做好水、电、路、讯、供热、天然气等基础设施配套完善和规划、建设选址、用地储备等前期工作，确保该项目顺利落户建设，发挥“大集团引领、大项目支撑”的招商引领作用，加快高新区跨越式发展。

1、吃透区情。高新区是20xx年9月成立的，由原蒲城工业园、渭北煤化工业园合并而成，高新区的主导支柱产业为“煤化工、精细化工、装备制造、新型材料和生物产业”。我们主要围绕这五大支柱产业集群加快培育和招大引强，在经济发

展新常态下实施精准招商和特色招商，提高了招商的针对性和签约率。

2、强化服务。受现阶段国家环保国土、去产能、供给侧改革、清理整顿各地招商引资优惠政策等政策性影响，各地招商引资优惠政策基本趋同，主要取决于对客商的服务质量和效率等软环境建设上。因此，我们意识到对落户企业能否提供优质高效的服务决定着是否还会有更多的企业来我区投资发展，是否会形成以商引商的“洼地”效应，所以近三个月来，我们负责招商的领导同志主要围绕已落户的友泰塑业、禾合化工等项目做好“四项审批”手续的办理、建设期间的报建及外围环境保障、临时用电用水的协调、土地手续的上报等各项服务工作，履职尽责，强化服务，以实实在在的工作筑牢“招商基本功”，在尽可能的情况下，赢得客商满意，用我们的诚意打动投资商，用我们最大的努力提供优质高效的服务，践行当初招商洽谈时的庄严承诺，把入区合同中的承诺事项逐一落到实处。

3、注重扩大宣传。在内强素质的同时，我们外树形象，注重扩大宣传。省级高新区批复后，社会关注度高。我们针对这一实际，在第四届大荔黄河金三角投资合作交流大会之前，以最短的时间高质量高标准编制了最新的高新区投资指南宣传彩页和以“双核驱动、三张名片”为主题的宣传视频，在大会上进行了宣传推介，与会客商和各级领导反响强烈，扩大了高新区的知名度和影响力。

4、加快协调。招商是一门很综合性学科，对外要推介高新区的优势，对内要加快协调，牵扯的方面很广，也很杂，牵一发动全身，这就需要我们与经发、环保、国土、规划、辖区镇政府等相关部门做好协调工作，争取他们的理解与支持，尽可能最大限度形成合力，把我们“招得来，落得住，能发展”的招商思路和理念落到实处。

1、领导重视是基础。招商引资在一定程度上讲是“一把手”

工程。因为它涉及面广、协调量大。这就要求我们紧紧依靠党工委、管委会主要领导的支持。

2、统筹协调是关键。招商部门位卑言轻、惟有加快部门之间的协调、上下级的联动，才能促成一个项目的落户，一个招商项目的成功，离不了领导的重视，离不了审批部门的关心，离不了相关单位的协调。

1、人员问题。截至目前，我们依然是一局一人的局面，信息梳理，项目持续跟踪、洽谈、对接，招商入区合同的拟定等等没有人不行，建议从全县经济部门中抽调懂经济、有招商实务经验丰富的同志充实到高新区来，能够更好地发挥招商引领发展作用。

2、土地问题。完备的基础设施配套和充裕的土地储备是招商工作的基础保障。目前，已签约的陕西环保集团固废处理项目和广东科顺防水项目，即将签约的西安经建油漆搬迁项目3个项目用地问题迫在眉睫。建议国土部门和辖区政府尽快启动征地工作，为项目的落户创造条件。

最后，我们从事招商的领导、同志决心在高新区管委会党工委、管委会的正确领导下，在县经合局的业务指导下，一如既往地干好招商引资工作，为加快高新区发展和建设渭北明珠新蒲城增砖添瓦，做出高新区应有的贡献。

以上汇报，不妥之处请批评指正。

## 度招商引资工作汇报篇二

20xx年初，由xx经济开发区管委会牵头，发改委、国土局、工商局、供电公司、湖阳乡、护河镇、乌溪镇等单位联合派驻的xx县驻x招商小分队工作人员赴x全面展开驻点招商工作。小分队工作人员在x期间，广泛宣传xx县以及开发区投资环境和招商引资政策，全面收集企业投资信息，主动上门拜访，

全面出击，重点突破，成效已逐步显现。现将工作进展情况汇报如下：

1、尽早启动□x月xx日全县招商引资动员大会后□x月xx日开发区招商小分队成员单位就立即召开会议，研究工作方案，落实招商任务，制定管理制度□x月xx日小分队成员就奔赴x□x□x等地开展工作，并邀请县领导拜访了近xx家企业。

2、主动出击：小分队现已对x市、x市、x市、x市、慈溪市、余姚市、奉化市□x市北仑区等多个市县区xxx多家单位进行了走访；深入xx家企业开展招商工作；共接待x批x客商来xx及开发区考察；与x经济技术协作办□x镇海区庄市街道办事处□xx市鄞州区经济发展局□x市鄞州区国内经合办等政府部门建立了畅通的联系渠道。

3、宣传推介：利用x国际会展中心这一宣传平台，积极参加□xxxxx涂料工业展览会□□□xxxx中国x国际渔业博览会暨鱼具用品展览会》，在会上发放了多份开发区投资指南，广为宣传xx的投资环境和政策，结识了较多新的朋友和企业家。

4、亲情引商：“亲不亲故乡人”，经常与xx乃至x籍在x的人士进行交流沟通，不放过任何招商线索。目前经过朋友和老乡的介绍，凡来xx考察过的企业老总都改变了对xx的原有印象，且通过考察x市有x家企业计划在xx投资建厂，投资额近x亿元人民币。我们相信通过不懈的努力，更多的企业家将会到xx投资兴业、安家落户。

5、委托招商：我们借助开发区与x市国内投资与对外交流合作协会长期友好合作的平台，委托他们发布我们的`招商信息，并通过他们和与有外投的意向企业联系，紧跟不放。

一是今年国家宏观调控政策较紧，企业外投信心不足；二是沿海大部分地区都出台了鼓励企业本地发展的优惠政策，并

约束和限制本地企业外流；三是大部分外投企业投资规模较小，尤其是我们鼓励发展的汽车零部件和高新技术产业，与我们的“门槛”不相适应；四是目前浙商对项目落地方的要求也越来越高，要土地证、土地款首付比例低、投资强度不要过高等；五是我们小分队成员自身开展工作能力还很有限，还需不断的加强学习和锻炼，提高捕捉、研究与分析招商信息的能力。

1、继续运用已建立的招商引资渠道，多跟踪联系，及时捕捉企业信息。我们坚持每天走访x至x家企业，电话拜访x至xx家企业，每个星期要和x的政府部门、投资协会及在x的老乡保持一次联系或聚会，每天对上门走访、电话拜访和其它渠道了解到的信息进行认真的梳理、研究和分析，对有意向投资的客商，我们将重点跟踪，绝不轻易放过。

2、对有外投意向的企业，我们及时组织他们来xx考察；对有明确投资意向的企业，我们立即向领导汇报，争取第一时间请领导上门拜访商定。

3、继续做好宣传、推介xx及开发区工作，计划在x月中下旬在余姚召开一次招商推介会。

4、对已落户开发区的企业做好协调和服务工作，以良好的服务和诚信的态度，争取在以商招商上取得突破。

5、将汽车零部件及循环经济产业作为招商引资的重点，发扬不怕苦、不怕累的钉子精神，为xx县以及开发区的经济发展增添后劲。

## 度招商引资工作汇报篇三

今年以来，按照区委、区政府的'总体定位和谋划部署，全区紧紧围绕硅基电子及装备制造、新型化工及高端医药、商贸物流三大主导产业，密集开展精准招商，招商引资成效显著。

上半年，全区招商引资总体情况较好，实现亿元以上项目到资xx□xx亿元，全市第x位；同比增长xx□x%□全市第x位；累计新入库项目x个，新开工项目xx个，其中，新开工xx亿元以上项目x个。现将全区招商引资工作开展情况汇报如下：

## 一、总体进展情况

（一）围绕主导产业，开展精准招商。今年以来，全区外出招商xx余次，累计走访与接待企业xxx余家，先后考察并接待了天麦生物、豪森制药、宇培集团、阳光控股集团、盛晟集团、中粮集团、特步集团等一批行业领军企业。同时，设立了三个由县级领导牵头的招商专项工作组，采取“走出去”和“请进来”的方式，有针对性的考察重点企业和邀请重要客商来我区考察，不断增强招商引资实效。

（二）招商成效初显，实现产业集聚。在区相关部门和开发区的密切配合和共同努力下，全区招商引资成效初显。上半年，鞋服生产基地（特步三期）、万豪新能源、盛康药业、汽车电磁离合器、奥莱购物小镇等一批重大主导产业项目签约、落地，项目协议投资额近xx亿元。随着安能（皖北）电商物流快递产业园和鞋服生产基地（特步三期）项目的正式签约，奥特莱斯购物小镇项目前期工作的有序推进，我区商贸物流产业集聚优势逐步增强，辐射带动能力将进一步显现。

（三）加强帮办服务，优化营商环境。一是实行“一个项目、一位领导、一套班子、一跟到底”的“首席服务官”责任制。确定一名副科级以上干部牵头项目帮办，帮办员针对项目审批筹建、开工建设和生产经营三个阶段开展帮办，切实提高帮办服务的主动性、规范性、实效性，建立健全招商引资项目帮办服务长效机制。二是营造公开透明的政策环境和政务环境，出台《创优“四最”营商环境投诉处理实施办法》，强化对区营商环境投诉工作受理、指导、协调和监督，不断提高服务保障水平。

## 二、下一步工作打算

1、在主导产业招大引强上出实招。一是持续聚焦xxx等产业集中集聚的区域，借助中博会、世界制造业大会、徽商大会等重大经贸活动平台，开展我区专题招商推介活动，多渠道、多角度、全方位做好宣传推介。二是积极拓宽引资视野。抢抓淮河生态经济带上升国家战略机遇以及x融入x都市圈的有利时机，重点引进具有牵动性、带动性的大项目。三是深入实施专题招商、以商招商、小分队招商等，成功探索了中介委托招商，拓宽招商引资信息渠道，将源源不断的信息流转化成项目流、资金流。四是围绕主导产业行业龙头企业，重点引进产业附加值高、核心竞争力强，努力在世界xxx强工业企业、央企、大型民企以及“隐形冠军”即细分行业市场占有率较高企业的引进上取得实效。

2、在智能终端整机引进上求突破。目前，区内初步形成了手机生产上下游配套企业xx余家，整机产品主要是附加值、科技含量较低的功能机，仍缺少附加值高的品牌整机终端企业。下一步将重点依托六二八光电科技给三星、华为、小米等国际国内一线手机品牌配套的有利条件，积极引进智能整机生产项目，努力形成引进一个整机项目，带动一批配套集聚的发展局面。

3、在加快主导产业集聚发展上见实效。辖区内三大主导产业已基本明确，下一步将重点围绕主导产业开展招商，招大引强，加快实现主导产业集聚发展。一是硅基电子产业方面：加快引进x联合创科技等产业链缺失环节目标企业；二是高端生物医药产业方面：紧盯天麦生物、豪生制药等研发能力强、产品竞争力强的高端医药企业，积极引进其新药研发、中试以及原料药生产基地。加快推动中科院物质研究院□x大学化工学院、华东理工大学化工学院等高校院所生物医药研发中心和科技成果转移转化中心落地。三是商贸物流方面：扎实做好奥莱购物小镇项目开工建设前期准备工作，加快推动宇

培集团电商冷链产业中心项目、韵达皖北快递电商产业园项目、糯稻电商产业园项目签约落地。逐步形成以x六二八光电科技为龙头的硅基电子产业集群，以x吉玛生物□x利夫生物为龙头的生物医药产业集群，着力增强以万达广场、奥莱购物小镇、“三通一达”为核心的商贸物流辐射带动力。

4、在项目审核评估履约上谋新招。一是规范签约协议文本。严格参照市级招商引资协议范本，明确项目投资额、税收等指标，明确项目经营期限、违约责任和退出机制。二是加强效益评估测算。强化招商项目联评联审制度，在项目签约前，加强对行业前景、企业实力评估以及项目经济效益指标测算，确保项目可行、指标科学、政策合理。三是加强政策风险防控。为解决企业履约不到位、追责难度大问题，建议协议约定的各类投资补贴采取借转补方式给予，补贴资金可从企业实际缴纳的税收中进行抵扣。

5、在开发区体制机制改革上挖潜力。一是摸清家底。利用合署办公人员下沉各产业集聚管理部的优势，加强与开发区各产业集聚区管理部和相关职能部门的联系，尽快摸清区内闲置土地、厂房以及僵尸企业情况，为引进新项目提供必要的载体支撑。二是盘活资源。在做好新项目引进的同时，全面摸排区内企业生产经营情况，对经营中遇到问题和困难的企业，积极引进战略投资者，以入股、并购等方式推动双方合作，解决企业在市场、资金、技术等方面的问题，提升现有企业经营效益。

## 度招商引资工作汇报篇四

下面是小编为大家整理的,供大家参考。

根据安排，现将扶贫移民局201x年1-9月招商引资工作开展情况简要报告如下：

一是领导高度重视。今年以来，扶贫移民局把招商引资作为



年度重要工作抓紧抓实，坚持以2个亿为底线目标、全力奋斗2.2亿的招商引资目标任务，成立以党组书记为组长，班子成员为成员的招商引资领导小组，加强招商引资工作力量，强化宣传引导，全局形成主要领导亲自抓、分管领导具体抓、人人重视参与的招商引资工作格局。

二是加强对外联络。局主要领导亲自带头，多方搜集信息，持续加大对外招商力度，先后赴北京、成都、重庆等地开展联系对接工作，重点走访各地企业家协会、商会、乡友会，介绍西充发展情况和招商引资政策，吸引有意向的企业、乡友到西充创业投资。1-9月外出以及接待来县考察企业、乡友等10余次。

三是成功招引签约。通过多方努力，目前已与北京阿姆斯特生物科技有限公司达成签约协议，该公司以生产研发有机肥为主的现代农业企业，项目计划总投资3.92亿元，分三期在义兴镇白马村建设生物菌、有机肥生产研发基地，项目占地150余亩，计划建设厂房5000余平方米，投产后可实现年产15万吨生物有机肥。截止8月底，项目前期规划设计已经完成并通过环评程序，目前正在和企业积极对接协调厂房选址用地指标问题，预计今年内全面启动开工建设。

下一步工作中，扶贫移民局在积极配合协调相关部门为已落地企业项目建设加强服务的同时，继续加大招商引资力度，积极开展对接联系工作，力争实现招商引资工作新突破。

## 度招商引资工作汇报篇五

招商引资工作对于地方的发展有着重要的作用，以下是小编为您带来的招商引资工作情况汇报，感谢您的阅读！

20xx年，陵县在市委、市政府的领导下，紧紧围绕“三年倍

增、实现跨越发展”的总体目标，紧扣招商引资主题，坚持把招商引资和推进项目建设作为核心要务，狠抓责任落实，进一步改善和优化投资环境，强力推进招商引资和项目建设工作，全县招商引资工作保持了良好的发展态势，招商引资工作取得显著成效。

年初，县委、县府对全年招商引资工作进行了认真谋划，并由县政府下发文件，明确各县直部门、乡镇的招商引资任务，提高招商引资工作在考核成绩中的比重，要求全县各单位、部门把招商引资作为工作重心，集中骨干力量推进招商引资工作。

2月17日召开的20xx年全县经济工作会议上，县委、县政府对全县招商引资工作做出了详细部署，并指出20xx年工作的思路与重心，动员全县上下进一步认清形势、坚定信心，明确目标、加压奋进；6月xx日，全县工业发展暨招商引资工作会议召开，总结工业经济运行及招商引资情况，安排部署下一步工作任务；7月18日，全县招商引资工作调度会议召开，对全县工业会议以来的招商引资情况进行调度；9月23日，召开全县大干四季度、圆满完成全年目标任务动员会议，对招商引资工作进行安排部署，确保完成全年目标。

今年以来，紧紧抓住北上对接央企、强企和南下承接产业转移招商的机会，积极组织、参加国内各大商业展会，主动出击拜访各大型企业，进一步宣传、推介陵县。县主要领导10多次带队分赴北京、天津、上海、广州等地组织、参加洽谈活动。5月30日，县长曲锋带队赴广州参加德州—广州经贸洽谈会，签定了投资30亿元的力驰汽车工业园项目和投资12亿元的兴隆高档皮革项目；10月18日，县委书记马俊昀带队赴上海参加20xx德州—上海区域战略合作恳谈会，签订了投资10亿元的花卉博览园项目和投资15亿元的造纸工业园项目；11月22日，县委书记马俊昀带队赴北京参加20xx山东德州融入首都经济圈合作恳谈会，签订了投资300亿元的中国华阳集团

低碳产业园项目和投资100亿元的德州专用汽车产业城项目，并与中国服装集团深入洽谈交流；12月22日，县委书记马俊昀带队赴天津滨海新区参加德州—天津环渤海经济圈区域合作恳谈会，签订了投资30亿元的东方公园片区综合开发项目和投资15亿元的西格玛产业园项目。

在积极走出去的同时，邀请客商来陵县实地考察。举办了20多次投资环境推介会，会见客商800多人。以优质的资源吸引客商，用真情的服务感动客商，加快推进项目落地进程。3月23日，中国低碳产业投资中心主任张佐佑一行来陵县考察，洽谈低碳产业项目；5月30日，中国华戎控股有限公司董事长、总经理赵国强来陵县投资考察，签订了东方智慧养生园、北斗产业园项目；9月27日，陵县召开台商投资说明会，签订了投资5亿元的养老健康产业园项目；11月6日，北京中国服装集团公司总经理梁勇一行来考察；11月xx日，东风汽车公司(党委)办公厅主任赵书良一行来参观考察；11月28日，全国工商联汽摩配用品业商会副会长杨庆海一行来考察；12月5日，上海燎申集团董事长助理、投资部总经理胡焯一行来考察；12月12日，中国城市发展战略研究会会长雯轲率队来考察。

在广泛联系线索的基础上，进一步发挥驻外分队招商的作用，着力开展三个“引进”，一是着力引进聚集、带动效应强的产业龙头项目。结合重点产业形成引进一个、带动一批、成龙配套、优势互补的项目引进格局。二是着力引进具有独立知识产权、掌握核心技术、关键技术优势企业。三是着力引进占用资源少、科技含量高、辐射带动功能强的现代加工工业项目。另外，围绕提升我县马颊河生态岛载体的服务功能，加强了旅游、金融、物流、培训、养生等服务业项目招商。目前，投资30亿元中金控股、投资20亿元安徽鑫诚商贸开发项目正在积极洽谈推进；投资8亿元青岛依美服饰项目即将开工。

加强招商队伍建设，进一步理顺招商引资的工作体制和机制，加强招商队伍人员业务培训。邀请国土、国税、地税、建设、

发改委等部门12名专职人员讲解相关法规政策，观看昆山招商局局长孙建中和国际投资环境研究院院长黄静等名家视频讲座，并到德州经济开发区、齐河等11个县市区以及天津滨海新区、曹妃甸开发区等地参观学习。围绕“走出去、走下去、走进来”的工作方针锤炼招商队伍，提高招商人员业务水平和招商能力，并加强对招商干部自身素质修养的建设，培养出一支具有务实的态度、严谨的作风、求实的精神的招商主力军。

充分调动现有企业的积极性，强化企业招商主体地位，使之成为招商引资的重要力量。鼓励已在陵县投资的客商坚定投资发展的信心，并通过与国内外大型企业、科研院所、高等院校合作，引进国内外资金与项目。通过他们影响，联系、吸引更多客商前来考察合作，形成以商招商的联动效应。富路车业通过发挥产业聚集效应，联系引进了投资8.6亿元的汽车配件工业园项目；金嘉实集团联系引进了投资15亿元的西格玛产业园项目；加州锦城置业引进了万晟和恒盛两个大型置业项目。通过以商招商，实现了龙头型项目的引进，延伸了上下游配套产业链，促使我县主导产业不断做大做强，对县域经济起到了强力的拉动作用。

在集约利用土地的基础上，灵活利用现有资源，使资源利用最优化、最大化，并进一步提高资源利用的综合效益。

一是激活优势资源。充分利用项目东区和马颊河生态岛独特的区位优势和巨大的发展空间资源，变资源为财源。陵县坚持高起点定位，编制印发《央企、强企500强企业名录》，重点对接引进央企强企，已落户北斗产业园、东方智慧养生园、智诺理想镇等多个过50亿元的项目。

二是盘活闲置资源。结合“4+2”产业园现有资源，在县委、县府科学领导下，紧抓产业升级、优化产业布局，盘闲挖潜，实现新突破。盘活力创空调、广鑫铁塔等闲置资源，广州康采恩集团成功并购华茂集团。目前中金集团并购中南控股等

项目也在洽谈推进中。

三是放活乡镇资源。紧抓两区同建有利时机，依托社区和小城镇建设，结合乡镇自身实际，将既有资源灵活利用，提高农村资源价值，促进就业。鼓励投资家庭农场项目，着力引进纺织服装等项目。滋镇引进了投资8000万元的德强家庭农场项目；前孙镇引进了投资6400万元的绿野休闲农场项目；郑家寨镇引进了投资1500万元的张家桥家庭农场项目。实现了两区同建、资源利用、农民致富的良性循环。

为进一步优化招商环境，打造一流的投资环境，建立并规范了政务大厅，专门抽调精干力量集中办公。为加快项目落地进程，成立了“项目落地办”，为项目落地提供“一条龙”服务。建立项目集中审批推进和考核制度，提高办事效率，营造高效的服务环境、稳定的政策环境，真正做到“以服务促招商，以服务促推进”；集中力量完善项目东区和马颊河生态岛的基础设施建设，加快各项工作的筹划及项目落地工作的进展，打造更好的投资平台、更优的发展环境。

严格落实陵县招商引资奖惩办法，激发各单位招商引资工作的主动性和积极性。对在招商引资工作中成绩突出的单位和个人表彰奖励。在2月17日的全县经济工作大会上，对上一年招商项目引荐人按照政策给予奖励，对在招商引资工作中涌现出来的先进个人给予大张旗鼓的表彰。同时，严格实行“一把手”责任制。要求各部门、乡镇“一把手”明确招商任务，创新工作思路，带头外出招商，集中主要精力抓招商。政府强化监督，对摸到的线索、签订的项目要求及时上报，县考核办、重督办和招商局对项目进展持续跟踪，实行“月督查、月调度”；对长时间无进展的单位进行约谈。奖惩政策的激励，全县上下呈现了议招商、抓招商的良好局面。

在市委、市政府的指导下，紧抓德陵一体化和“一圈一带”机遇，按照“招大引强”的原则，充分发挥优势资源、优势产业的带动作用，依托三大载体平台，强化产业招商、突出

专业招商、狠抓园区招商。培育发展新兴产业，着力引进科技含量较高、耗能低、拉动力强的项目。加大对重点区域的招商力度，在招商引资项目质量、数量和结构上实现更大突破。

根据县委、县政府的决策部署，20xx年的招商工作将重点做好三个方面的工作：

各级各部门领导干部、县域企业家和专业招商队伍是招商引资工作中的三大骨干力量，进一步发挥三大主体的作用。加强领导干部的招商引资责任考核，进一步明确招商引资核心工作地位，切实发挥“带队伍、作表率”的作用，形成浓厚的招商引资氛围。突出加强以商招商，使企业家充分利用所拥有的广泛资源，成为陵县的宣传员，吸引上下游企业来陵县投资创业。充分发挥各驻外招商分队的“桥头堡”作用，大力收集投资项目信息，积极对接项目，进一步做好陵县的宣传推介工作。

德州项目东区、马颊河生态岛和“4+2”产业园区是陵县的三大招商引资载体。围绕三大载体和六大产业，充分依托现有行业龙头，发挥产业聚集效应，着力引进龙头型项目和上下游配套项目。“4+2”产业园区致力于优化产业结构，使园区提档升级，将产业园区打造成更有吸引力、更具发展前景的载体平台。在市委、市政府规划建设“生态科技城”的发展战略下，项目东区重点引进高科技、低碳环保项目，建设成“科技引领、产业支撑”的现代生态产业高地。马颊河生态岛重点发展第三产业，引进商务金融、教育培训、生态居住、医疗养老、旅游度假等项目，打造成京沪沿线的旅游明珠。

土地、环保和产业政策是招商工作中的关键要素。贯彻落实集约利用土地的政策，在此基础上，灵活利用现有资源，重点引进高效益、低耗能的环保型项目。依托现有六大产业的产业优势，延伸产业链条，进一步优化产业结构，打造国内

知名的产业集群高地。

20xx年，我们将紧紧围绕市委、市政府提出的“实现跨越发展”总要求，突出抓好“科学决策、招大引强、优化环境、促进落地、建好队伍”五项任务，使陵县招商引资工作再上一个新台阶，为尽快实现富强陵县、品味陵县、幸福陵县做出新的贡献。

根据会议安排，我就上半年招商引资工作情况及下半年工作打算作一简要汇报：

今年以来，全县招商引资工作始终突出打造“开放蓬安”的主题，大力实施开放战略，在县委、县政府的坚强领导下，通过全县上下的共同努力，招商引资再创辉煌。1-6月，我县共接待客商260余人次，洽谈项目126个，签订正式合同20个，协议引资17.6亿元，到位资金3.1亿元(含金电、南渠路、航星钢铁技改等续建项目到位资金)，完成年度目标任务64.5%。其中，工业项目6个，到位资金1.2亿元，完成年度目标任务的60%。招商引资工作实现了时间任务双过半。上半年我县的招商引资工作，主要有如下特点。

(一)领导招商带动作用明显。今年1月，县委、县政府领导分别带队对成渝及沿海地区客商进行了回访。3月、5月和6月□xx书记□xx县长等县委、县政府主要领导及分管领导7次带队赴重庆、成都、北京、广东、上海、浙江等地定点招商，通过政府引导、民间商会等形式，深入接触40余名企业老板，洽谈了一批项目。同时，还派出两个由副县级后备干部带队的招商引资小分队赴浙江温州、台州和宁波进行驻点招商，为全县招商引资工作的顺利开展奠定了良好的基础。

(二)招商引资力度继续加大。一是全县继续实行“定项目、定额度、定单位、定人员、定奖惩”的“五定”责任制，将全年到位资金4.5亿元的招商引资任务分解落实到县委每一位常委、县政府每一位副县长，人大、政协领导班子集体，政

府工作部门，各区、乡镇。二是按照全市“对外开放年”活动要求，围绕打造“开放蓬安”这一主题，全县深入开展“打造开放蓬安，我该怎么办”大讨论活动，进一步凝聚人心，鼓舞士气，形成了上下齐心，众志成城抓招商的良好氛围。三是由宣传部牵头，重新整理、印刷招商引资宣传册和光盘，重新树立了良好的蓬安对外开放新形象。四是坚持每月一通报，季度一挂牌，半年一小结，预奖预惩，年终拉通算帐，从严考核，逗硬奖惩。在目标综合考核上，提高了招商引资工作在全年综合目标考核中的比重，乡镇占30分以上，县级经济部门占50分以上。

(三)园区招商取得了大突破 上半年，通过完善开发区载体，建立了开发区新机制，开发区招商取得大突破，一大批项目入驻开发区：一是北京荷田生物化工有限公司首期投资1.6亿元，征地200亩，建薯类分离、脱毒深加工厂；二是成都华普希望饲料有限公司投资3500万元建饲料加工企业；三是遂宁兴贵有限公司投资3000万元建汽车变速器、饲料粉碎机加工厂；四是四川七环猪种改良有限公司投资4000万元建年加工能力50-100万头的肉食品深加工企业。此外，重庆紫苑集团购买我县土地存量资产，投资1亿余元打造的紫苑·阳光丽都小区已正式动工。

(四)产业招商迈出新步伐。继巨龙公司、齐祥食品公司之后，四川七环种猪改良有限公司整体收购我县702库房，投资3000万元建万头生猪良种繁育中心，此外，该公司还在工业开发区投资4000万元建肉类加工厂，即将签订正式协议；成都华普希望饲料有限公司投资3500万元建饲料加工企业已进驻开发区。同时对接东莞产业政策调整，一大批养殖企业 and 专业大户近日将来我县考察。

(五)已落户企业进一步扩大投资。金华纺织在去年新增一万锭的基础上，今年计划再新增一万锭，从而达到四万锭的规模，目前，厂址已落实，即将进场；航星钢铁也不断实施技改，今年投入2500万元新购置连铸连轧等设备，力争三年内钢年



产量达20万吨。

(六)一大批项目正在洽谈之中。黑龙江丹东木业有限公司拟投资6亿元建大豆深加工企业;中南国际投资有限公司投资2亿元建砷化镓晶圆项目;重庆东方纺织有限公司拟投资建8万锭纺纱、织布项目;浙江金瓯集团拟投资1500万元建服装加工厂项目;浙江省新天地灯饰公司拟投资1000万元建灯饰加工厂项目;与浙江乐清市经济开发区联合开发“蓬安-乐清”工业园区项目;重庆灯头厂整体搬迁项目;河北博康医药开发有限责任公司投资3500万元建喜树种植基地及深加工企业;重庆天生物业(集团)有限公司及成都地泰实业有限公司各拟投资2500万,建3万头dly生猪养殖场等。对于这些重点项目,我们采取专人跟踪,扭住不放的办法,力争达成正式合作关系,实现项目引进新突破。

### (七)主动服务招商引资的氛围更加浓厚热情

一是坚决兑现优惠政策。上半年组织相关部门深入企业调查摸排,对近两年招商引资优惠政策落实情况进行了清理,并逐一落实。二是不断提升服务水平。完善项目秘书制、首问责任制、部门问责制。坚持在行政服务中心办理招商引资项目的各种证照,一条龙服务,限时办结。每季度召开一次由外来企业及有关部门参加的座谈会,交流沟通,查找问题;坚持县招商引资领导小组成员每月对重点外来企业进行一次走访、座谈,了解情况,解决问题。针对海峡公司员工招收的问题,由县就业局牵头,全力组织,确保了该企业的正常生产。三是坚持即查即治即办。对破坏招商引资环境的人和事,加大查处力度,促使招商引资软环境得到进一步好转。

客观分析,上半年的招商引资工作虽然取得了显著成效,但存在的问题和和差距仍然不容忽视。一是招商引资工作仍然存在上热下冷的现象,县委、政府高度重视,但一些部门、乡镇还存在一定的畏难情绪。有的单位招商引资行动迟缓,启动滞后;有的消极坐等,没有积极外联和跑上;还有的工作

茫然，缺乏切实可行的思路和招法。二是对意向性项目跟踪还不及及时，签约率不高。目前正在还有一大批项目还需要进一步跟踪，但由于一些项目责任单位没落实，导致这些项目进展缓慢。三是软环境在一定范围内还存在反弹现象。在个别单位还有有执行政策不到位，阴奉阳违的情况，个别单位工作不主动，没有深入企业服务，即使偶尔去一次也只是做做秀，没有真正帮助企业或投资商解决实际问题；有的对投资商在接待态度、服务质量和工作效率上做得还不到位；四是目前我县开发区土地已基本用完，无法满足新项目的用地需求。面对存在的问题，我们必须认真加以解决。在全市大力实施开放战略的良好形势下，要使我县招商引资工作取得更大的成效，就必需进一步强化举措，再鼓干劲，再添措施，才能确保全年招商引资工作的大丰收。

(一)不断深化招商引资认识。坚持把招商引资工作作为整个经济工作的火车头，作为县域经济发展的第一动力，作为党政主要领导抓经济工作的第一要务，作为锻炼干部的第一战场，作为各级各部门年度考核的第一内容，进一步树立“无外不快、无外不强”的思想，树立“敢为天下先，敢用天下钱，敢招天下贤”的勇气和胆识，切实增强招商引资的紧迫感和责任感，树立科学的发展观，充分调动全民招商的积极性，经费强保障，工作强支持，突出工业开发区招商、产业招商、区域招商，以招商引资的大突破助推县域经济的大跨越。

(二)继续优化招商引资环境。进一步优化投资软环境。建立部门联系会议制，坚持领导联系项目制、项目秘书制。继续坚持每季度评选服务最佳和最差单位，并在电视台公布。坚持对损坏蓬安投资环境的害群之马严查严惩，绝不姑息。同时，加快载体建设。认真清理、整合我县现存的土地、厂房存量资产，力争全面盘活。尽快完成工业开发区用地手续，开辟新的用地，着力搞好“三通一平”，满足引进项目的用地需求。

(三)大力细化招商引资措施。一是在总结经验的基础上，再成立2个由县招商引资领导小组副组长负责的招商小分队，各配备一名副县级领导后备干部及一名工作人员，分赴上海、江苏、广东，和成都-重庆。二是积极参加省、市组织的各种招商活动，对接项目，围绕重点项目、重点产业招商。三是要加大跟踪督办力度，意向项目抓洽谈，洽谈项目抓签约，签约项目抓开工，在建项目抓投产，投产项目抓效益，环环相扣，步步紧跟，切实地提高招商项目的履约率和成功率。四是加大对已引进项目的扶持力度，促使其增资扩股，做大做强，实现二次招商。

(四)进一步强化招商引资考核。全面落实党政“一把手”抓招商引资工作责任，坚持“一把手”负总责，加大考核奖惩力度，推行刚性考核、逗硬奖惩，把招商引资的考核与“一把手”的政绩考核的主要内容，把招商引资列入岗位目标考核，层层分解任务，对目标完成情况要严格进行刚性考核，年末坚决兑现奖惩。同时，广泛宣传发动，形成全社会的合力，把广大干部群众的招商热情充分激发出来，形成“人人关心招商、个个参与招商”的良好氛围和上下联动、资资互动、内外并举、各业并进的招商引资新局面。