

2023年大学生四月总结五月计划(汇总5篇)

计划可以帮助我们明确目标、分析现状、确定行动步骤，并在面对变化和不确定性时进行调整和修正。计划可以帮助我们明确目标，分析现状，确定行动步骤，并制定相应的时间表和资源分配。以下是小编为大家收集的计划范文，仅供参考，大家一起来看看吧。

大学生四月总结五月计划篇一

时间过的总是那么的快，四月在无声的暴雨中悄悄的离我们而去。四月对我个人来说，即开心又是那么的担心。开心是我有了一个好的上升发展空间了，担心的是我怕我毁了跟着我的兄弟姐妹们，我也怕我耽误了他们。非常感谢领导对我的栽培，感谢我的直接老领导谢总一直对我的教导和帮助。就本部四月的表现做出以下工作总结：

十部现有工作人员八名，见监一名，见监助理一名，高级客户经理二名，客户经理四名。离公司基本编制还差六人。五月这点必须按照公司安排的任务，整编制十四人数。

十部完成业绩35万4520，主要构成：签订大拍服务合同费，35万，鉴定费4000元，保管费520元，及完成任务的44,29%平均业绩为44315.业绩的分布为王南阳137700, , 范瑞平400, 孙晔93520, 潘园园95000, 孙成功8800, 胡靓19000, 上客量57批，签订大拍合同19份，成单率33.3%。注销合同15份，件数20件，离公司安排任务还有一定距离。就四月本部情况分析三点：

一. 部门初步工作情况

苦了。初到十部，每个人的对应位置，和思想也许还没有转变过来，这点也是部门后期接来的重点对待工作。大家都没有及时的了解自己所处的位置和带头作用。部门基本还没有形成自己的一套风格和管理特性，所以在这方面要多请教我的老领导谢总。

二. 工作点不明确

1. 四月部门的工作重点也没有放到实处，做为领头的我，一味的去追求业绩，去和九大部门比拼，以为会杀出自己的一片天地。月头以为有大单的支撑会把部门业绩顶起。导致部门造成了一定松动，没有及时的调整好部门的作战目标和方向。也直接导致了老员工放松自己，没有给自己的目标量化，细化下去。新员工的到来也没有直接性的给老员工带来刺激感，一对一的辅导也没有很好的进行着。也导致给到新员工的太少，部门阶段性的目标也没有细化下去，每天一味的就只关心还能出多，有没有业绩。当然业绩对于我部来说是非常的重要，但是一个部门的构建不是一天就能吃成个胖子，我们忽略了基本功的修炼，忽略了简单的工作重复做的习惯。部门员工心态的变化也没有及时跟上沟通，这点是我以后要重点学习的。

三. 人力资源管理没落到实处

缺少了很好的培训，也耽误了新人成长的速度，这点我们没有及时的认知到，在以后的工作中，会重点对待。

单，就是简单的工作重复做。重复的工作必须做。首先设定合理的业绩目标，时间化，阶段化，数量化。每个人围绕自己阶段性的'目标全力的去实施，这点部门在25号以后及时的调整了工作，这里我非常的感谢我们的培训老师邹老师，因为和邹老师的沟通我明白了量的重要性，就25号以后，每天安排新员工必须每天打120个电话，发100个帖子，老员工每天必须打50个电话200条帖子，我相信只有量的上去才会有质

的变化，就这样的工作量，每晚我部加班到11点才下班的人员不下五人，这点我非常的感动，大家都为了同一个目标，同一个方向去做，我想说兄弟们你们辛苦了，谢谢你们。我也相信按照大家这样的精神，这样的工作态度下去，本部十部在未来肯定有我们的一席之地，每个人的在鼎藏也会得到相对应的回报。

《四月总结加五月计划》全文内容当前网页未完全显示，剩余内容请访问下一页查看。

大学生四月总结五月计划篇二

四月份工作总结：

四月份我矿井下严格执行“一停四不停”指令，加强井下瓦检、安检、通风、排水工作，认真落实领导带班制度，土建工程全面开工，严格执行文明施工，确保安全质量，规范施工形象，严格按照质量标准化施工，紧抓各环节的衔接工作。主要开展以下工作：

- 一、完善了相关软件资料，编制复工整顿方案并上报审批。
- 二、对主副斜井及井底车场行了碎部测量并制图，协助榆次测绘院进行了井上下联系测量和地面控制测量。
- 三、35kw变电站设备进场并安装；水文观测孔深井泵供电系统安装。
- 四、井下1#排水点增设一台md85—45×2型离心泵，一趟排水管路。
- 五、完成了劳动用工管理“五个百分百”，对职工进行了入

场培训和全员培训。

六、筹备组建了矿山辅助救护队。

七、地面工程：

1、筛分车间：二层漏斗、墙及顶板浇筑完毕，三层模板、钢筋安装完成。

2、筒仓工程：仓内漏斗砼浇筑，标高30.15~35.15米处外墙抹灰

及涂料粉刷。

3、联建楼：地下室及基础室外回填，主体三层、四层浇筑完毕。

4、矿区公路及人行天桥：排洪渠台帽浇筑砼105m³人行天桥9条空心梁安装完毕，北侧挡墙砌筑1209m³回填土4560m³安装盖板70米。挖副斜井土方约3000m³

5、高山水池室外管网工程：涵洞连接工程盖板安装完成；主斜井上方砌砖及防水完成50米；安装管路（排污管、暖气管、井下静压水、生活用水、饮用水等并排安装）约150米；高山水池人工回填土并夯实4000m³置埋管土方约2500m³

6、35kv变电站土建配套工程：围墙抹灰完成50%、35kv配电室地面，室内电缆沟，室内电缆支架安装，主变、避雷针、电抗器基坑开挖，室内抹灰，室外北侧沟道砌筑，屋面找平层。

7、绿化工程：工业场区南北共开挖换填土方1634m³植树300余棵，并按要求进行养护。

五月份工作计划：

一、积极准备煤矿复工验收。

二、火工品库、高山山水池验收并投入使用。

三、水文观测孔安装深井泵及排水管路□35kw变电站设备安装、调试。

四、土建工程

1、筛分车间：三、四层主体完工，五层钢筋，模板安装完成。

2、筒仓工程：地面、坡道、散水及屋面保温层、防水层完成□+30.15m和35.15m地面完成。

3、联建楼：主体全部完工，一层至五层砖砌体1800m

4、矿区公路及人行天桥：排洪涵244-300米段安装盖板；广场护坡副斜井西侧90米挡墙开挖及砌筑；人行天桥桥面铺装及栏杆安装；栏杆砌砖抹面200米。路基回填碾压准备铺油。

5、高山水池室外管网工程：安装主斜井一副斜井管路、职工饮用水管路、深井—高山水池管路、井下静压水、强排水管路。

6□35kv变电站：围墙抹灰装修完工，室内地面，室内外装修，屋面防水，主变、避雷针、电抗器基础完工，场区道路施工完工。

7、绿化工程：矿区公路开挖换土，绿化，植树，种花等。

利民煤业有限公司

二〇一三年四月二十七日

四月份我的工作重心在于续费，首先关注孩子最近的学习状态，兴趣的维持，课堂的表现和代课老师进行沟通。其次分批电话和家长沟通，了解家长的想法，做记录。对课时，学费，孩子课堂表现有疑问的家长，耐心和家长沟通，倾听家长的想法，帮助家长解决困扰。强调学习英语的重要性，让孩子坚持学英语不要中途放弃。但是也有一些家长回馈一些负面信息，意志坚决想暂停一段时间孩子的英语学习。我做好了各种挽留工作，就让家长自行选择，尊重家长的决定，和退班家长要及时保持沟通，他还是我们的潜在客户，如果孩子学英语，希望家长第一时间选择我们的学校。在话术方面，自己还有很大的空间需要提高，抓住家长的疑虑点，和家长举不同的例子，让事实说话，尽最大努力让家长成为我们的长久客户。做好跟踪服务，做好记录工作，随时和家长沟通，家长，学校，老师共同努力，让孩子英语有所提高，学有所用。

其次是风采大赛的准备工作，节目的拟定，学生的选择，排练的时间，家长的沟通，和jocye负责不同年龄段的孩子。一次次的练习，和孩子的磨合，音乐的选择，出场方式，站位谢幕都还在练习之中。期待和孩子排练的越来越好，有机会登上舞台展示自我。

再次是新老师的加入使我们有了新鲜的血液，我们共同努力让我们的学校越办越好。新老老师的工作安排，了解学校的简介，课程的设置□demo课流程，家长答疑解惑，帮助新老老师积累正能量，做好安排的工作。让新老老师做好前台接待，协助代课老师完成一些工作如（补课，维持纪律，打扫卫生等等）

另外做好自己的本职工作，备好课，上好课，把每一次课当成第一次课来上，让自己的课堂充满激情，调动孩子的积极性，让孩子在保持兴趣的同时，学有所用。请假的孩子统一

安排时间补课，未上课的孩子及时和家长沟通了解原因，另行安排时间补课。及时以飞信的形式把作业，课后反馈发给家长，让家长了解授课内容，以便在家让孩子预习复习所学内容。四月份迪斯尼a1班上公开课，邀约家长进班听课，了解孩子的学习情况。大部分家长对于孩子近期的表现比较满意，有疑问的家长及时和家长沟通，解决问题。

五月份的工作计划。首先是风采大赛的彩排工作，5月中旬海选，尽快准备充分，音乐的选择，孩子更方面的配合，道具及服装的安排。抓紧时间安排彩排，让孩子有机会展示自己。其次是教师的培训工作，周三开晨会，安排工作安排。周五进行家长疑难问题的话术培训，迪士尼教材的了解，单词，句型，儿歌动作的规范要求。同时学校有招生工作，做好本职工作展开招生工作，培训新老老师招生话术。如有活动，做好宣传工作，鼓励孩子报名参与。和新老师沟通如何和家长宣传活动，活动的亮点，费用等一些细节。五月份续费压力不是太大，再次做好自己本职工作，备好课，上好课，安排新老老师打一部分回访电话，了解家长最近的想法，如有疑问及时和家长沟通。定期上公开课，安排时间让家长进班了解孩子最近的学习状况，更好地把握孩子。开家长会，制定学习计划，家长需配合完成的工作。和家长一起努力，让孩子在学英语的道路上越来越顺利。

学校会因为我们的努力越来越好，我们一起加油！

大学生四月总结五月计划篇三

通过长时间的不懈努力，上个月完成了自己定的目标，心里想把一件事情做好，并付出努力才可以完成。我听说过这样一个故事，一个年轻人像一个大师请教我怎么样才能成功，那个大师把他头按到水池里，让他无法呼吸，让他坚持了好长时间，那个人在水里无法呼吸。难受的要死。那大师说。

当你渴望成功的欲望就像你需要空气的愿望那样强烈的时候，你就会成功。

在上月的工作总结，我把大部分的精力放在了新来的有效客户身上，把他们的什么情况备注的很清楚，有效的及时跟踪，把一些客户的问题解决，还有客户都担心的几个问题，提前问下自己，更能有效的给客户解决。如果能设身处地为她人着想，了解别人心里想什么的.人，就不用担心什么。还有一些客户想占小便宜，让他拿已得到手，他就会更加珍惜。

在空余时间我会多看一些书籍，提高自己的能力和素养。养成勤力的好习惯。在公司这么久，其实很多的客户花费在了维护客户和解决老客户的问题上，但是续费的客户寥寥无几，我希望把续费和销售软件一样的提成，这样我们更能增加服务的热情，和更好的售后服务。上班的时间差不多每天都在10个小时以上，谁也不想去迟到早退，形成了好的氛围，但是反过来我们迟到了扣钱就行了中午不来也就算了。这样也是行不通的。在这方面也做了改善，也挺满意。

一、对于老客户，和固定客户，要经常保持联系，在有时间有条件的情况下，好稳定与客户关系。在拥有老客户的同时还要不断从各种媒体获得更多客户信息。

二、要有好业绩就得加强业务学习，开拓视野，丰富知识，采取多样化形式，把学业务与交流技能向结合。

三、见客户之前要多了解客户的状态和需求，再做好准备工作才有可能不会丢失这个客户。对所有客户的工作态度都要一样，但不能太低三下气。给客户一好印象，为公司树立更好的形象。对客户不能有隐瞒和欺骗，这样不会有忠诚的客户，在有些问题上你和客户是一致的。

四、一周一小结，每月一大结，看看有哪些工作上的失误，及时改正下次不要再犯。要不断加强业务方面的学习，多看

书，上网查阅相关资料，与同行们交流，向他们学习更好的方式方法。自信是非常重要的。要经常对自己说你是最好的，你是独一无二的。拥有健康乐观积极向上的工作态度才能更好的完成任务。

本月工作中存在的问题主要就是没有一个明确的唯一的目标，没有做到集中推荐一套优质房源。在带客户的时候不够强势，没有甄别客户的购房意向及强烈程度，总是不知不觉的就跟着客户的思路走，导致失去主动性。

客户的总量每周总是很多，带看质量却不尽如人意，同时没有做到有效的逼定或没有做到及时了解其意向。再有就是维系房源的效率不足，导致有客户没有房子匹配，这也是好多与成功失之交臂的重要原因，所以五月份要重点的开发优质房源，然后根据客户的情况及时匹配，才能快速达成成交出业绩。总的来说要总结经验教训，迎接更好的明天。五月份工作计划：

第一周：开发出房源三个，优质房源一个（不一定能上a类不过一定要是好房子）同时整理所有有效客户，捋一遍所有意向购房的客户。确定客户意向，找到一个可以本月成交的诚意客户。

第二周：针对所开发房源，集中收取钥匙及委托，把握住业主，把握主动，用优质的房子去寻找客户。

第三周：将前两周带看的所有客户集中回访一遍，有诚意购房客户及时逼定，无论买卖租赁，成交一单。

第四周：集中推荐的优质房子在网络，短信，电话推盘中体现，有目的性推荐，做到最大效率完成每天工作。另外加强对重点项目的详细学习，熟悉新录房源，做到心中有房，加强对周边楼盘的熟悉。本月整体计划：进一步加强重点项目的熟悉，提高带客户的能力。加大租赁客户的带看力度及效

率，争取从租赁成交中有所成长进步。 无论租赁还是买卖，本月必须开单！

奥北b组 欧志君

012年 5月1日

大学生四月总结五月计划篇四

一、2017年四月份工作总结

1、计划完成情况简介：四月份，我公司按照上级要求，认真贯彻落实安全指示精神，对井下“一通三防”工作进行监督管理及隐患排查，主通风机运行正常，主通风机运行频率40hz,负压0.88kpa 矿井总进风量10863m³/min□总回风量为11100m³/min□

(1) 井下掘进工作面通风情况：本月我矿共有十个掘进工作面，其中5个机掘面和5个炮掘面。机掘有30201工作面1号回风巷，30201工作面2号回风巷，30201工作面辅运巷南段，30201工作面辅运巷北段，30201工作面胶运巷南段；炮掘面有3-1煤西翼辅助运输大巷、3-1西翼主运煤门机头硐室、主井清撒斜巷、变电所、30201工作面胶运巷北段。

(2) 巷道贯通方面：本月贯通：矿连采队与掘锚队间27#、28#、29#联巷的贯通，贯通后经调整后通风系统正常。

(3) 安全监测监控方面：各工作面探头随工作面及时跟进，并随时更换失效探头及标校传感器。

(4) 防尘洒水方面：井下共加设并完善水幕共2处.，完成各工作面隔爆水棚前移工作。

巷现已设置临时密闭。

2、本月生产条件及影响因数分析：

本月计划完成任务基本达标，但存在通风设施滞后的问题，究其原因主要存在问题为：外委榆林公司人员不足是造成通风设施滞后主要原因。

3、质量管理

本月主要验收工作为联巷密闭及风门的验收工作，在验收中存在主要问题为部分密闭抹面不严造成轻微漏风，风门安装不规范造成漏风、密闭及风门没有安装调节风窗漏风，针对此情况现已要求五建一处通风队及外委施工单位于2017年4月21日前将不合格密闭重新喷浆、风门重新按规定安装、尽快加工调节风窗并安装。

二、2017年5月份计划排定情况：

1、生产计划排定情况

(1) 完成151队与风井清撒斜巷贯通后控制设施的施工

(2) 完成连采队与掘锚队间29#联巷的密闭施工工作，完成1#、2#回风巷联巷17#密闭及风门施工工作。

(3) 主井3-1辅运煤门北与风井清撒斜巷贯通后通风系统调整及施工控制设施。

(4) 加强风井清撒斜巷浮煤积水及风门的管理，保证通风系统正常。。

(5) 继续日常巡检、测风、测温及风门巡检工作。

(6) 加强井下电气焊审批及现场监督检查工作。

2、预计下月生产条件及影响因素分析

下月主要任务仍然是密闭的施工，预计存在问题主要是榆林公司密闭施工队人员不足，施工进度慢，造成的密闭滞后问题，同时可能存在密闭施工时因道路问题影响下料等问题。

3、保障措施

针对存在问题要求外委榆林公司施工队尽快配备相关人员，将队伍补齐同时通风队要对外围队施工工程进行跟踪落实，避免影响生产。同时加强设施管理工作，对损坏设施责任人进行处罚，尽量避免砌好的设施不被破坏，以确保井下通风系统正常工作。

4、质量管理

在下月的验收工作中，加强密闭及风门等通风设施标准化管理，确保设施施工位置、厚度、及抹面等符合标准化规定。对于检测监控方面的'探头、闭锁装置及分站等要确保传输数据准确及时，探头还要随工作面前移及时跟进。加强对风井清撒斜巷、风井清撒斜巷回风巷及主井清撒斜巷处风门及临时风障管理。

负责人： 伊化矿业通风队

二〇一四年四月二十三日

一、主要工作内容。

1. 认真要求组员，按流程教导学员，对每一个学员进行项目测评。对测评不合格学员重点关注，对其缺点进行讲解和调整。

2. 严格要求组员做好车辆安全工作，以及对每一辆教练车车

况认真检查，及时维修避免车辆出现问题影响学员练车。

3. 严格督导组员完成车内清洁，让学员得到更舒适的练车环境。

4. 积极配合公司的各个决策，一切为公司利益出发。对于新组的成立积极配合，认真对待分配到新组的员工多给他们机会锻炼，使其在新组得到更大的发挥，为公司做出更多大的贡献。

5. 认真配合好督导工作以便于为公司招到更多学员。

二、本月存在的问题。

四月份从总体成绩来看很不错。但是，四月中整个过程安排还是不够完美。总感觉自己在安排过程中还欠缺一些方式方法。对学员的进度把控还是不够详细。四月最后一场由于中途没有完全掌控学员进度，导致一些学员在侧方位停留时间过长，进度放慢导致学员整体实力受到一定影响，外加上考试前等待时间过长和考试人数过多安全员催促，导致学员心态受到极大影响。这也是在考试前没有给学员做一些心态安抚和调整。

三、本月工作心得。

四月份相对三月份来说并没有轻松太多，为了出成绩也没有闲下来。各个项目教练也是认认真真的对学员进行教导。教练工作本来就是费心伤神的工作，必须得有耐心和责任心才能教导出好的学员。为了作出好的成绩认真的付出这是比不可少的。认真对待每一场考试，成功和付出是成正比的，这是铁打的定律。虽然，认真的过程很累，但总体效果还是很明显。

四、5月份工作计划。

五月主要计划是延续四月的好成绩，完善四月的不足，使五月份能做出更优异的成绩。

1. 对学员安排的方式方法做出新的改进，提前安排好学员练习的车辆。
2. 完全把控学员的进度，了解每一个学员所学项目的时间。要求每一个教练把每天学员新学项目情况发到b组工作群，以便我及时了解学员进度并做好相关记录。
3. 按原计划严格要求车内清洁干净和车辆安全维护，车况维护。
4. 加强给方面的专业性。包括测评合场。

大学生四月总结五月计划篇五

四月份我的工作重心在于续费，首先关注孩子最近的学习状态，兴趣的维持，课堂的表现和代课老师进行沟通。其次分批电话和家长沟通，了解家长的想法，做记录。对课时，学费，孩子课堂表现有疑问的家长，耐心和家长沟通，倾听家长的想法，帮助家长解决困扰。强调学习英语的重要性，让孩子坚持学英语不要中途放弃。但是也有一些家长回馈一些负面信息，意志坚决想暂停一段时间孩子的英语学习。我做好了各种挽留工作，就让家长自行选择，尊重家长的决定，和退班家长要及时保持沟通，他还是我们的潜在客户，如果孩子学英语，希望家长第一时间选择我们的学校。在话术方面，自己还有很大的空间需要提高，抓住家长的疑虑点，和家长举不同的例子，让事实说话，尽最大努力让家长成为我们的长久客户。做好跟踪服务，做好记录工作，随时和家长沟通，家长，学校，老师共同努力，让孩子英语有所提高，学有所用。

其次是风采大赛的准备工作，节目的拟定，学生的选择，排练的时间，家长的沟通，和jocye负责不同年龄段的孩子。一次次的练习，和孩子的磨合，音乐的选择，出场方式，站位谢幕都还在练习之中。期待和孩子排练的越来越好，有机会登上舞台展示自我。

再次是新老师的加入使我们有了新鲜的血液，我们共同努力让我们的学校越办越好。新老师的工作安排，了解学校的简介，课程的设置□demo课流程，家长答疑解惑，帮助新老师积累正能量，做好安排的工作。让新老师做好前台接待，协助代课老师完成一些工作如（补课，维持纪律，打扫卫生等等）

另外做好自己的本职工作，备好课，上好课，把每一次课当成第一次课来上，让自己的课堂充满激情，调动孩子的积极性，让孩子在保持兴趣的同时，学有所用。请假的孩子统一安排时间补课，未上课的孩子及时和家长沟通了解原因，另行安排时间补课。及时以飞信的形式把作业，课后反馈发给家长，让家长了解授课内容，以便在家让孩子预习复习所学内容。四月份迪斯尼a1班上公开课，邀约家长进班听课，了解孩子的'学习情况。大部分家长对于孩子近期的表现比较满意，有疑问的家长及时和家长沟通，解决问题。

五月份的工作计划。首先是风采大赛的彩排工作，5月中旬海选，尽快准备充分，音乐的选择，孩子更方面的配合，道具及服装的安排。抓紧时间安排彩排，让孩子有机会展示自己。其次是教师的培训工作，周三开晨会，安排工作安排。周五进行家长疑难问题的话术培训，迪士尼教材的了解，单词，句型，儿歌动作的规范要求。同时学校有招生工作，做好本职工作展开招生工作，培训新老老师招生话术。如有活动，做好宣传工作，鼓励孩子报名参与。和新老师沟通如何和家长宣传活动，活动的亮点，费用等一些细节。五月份续费压力不是太大，再次做好自己本职工作，备好课，上好课，安排新老老师打一部分回访电话，了解家长最近的想法，如有疑问

及时和家长沟通。定期上公开课，安排时间让家长进班了解孩子最近的学习状况，更好地把握孩子。开家长会，制定学习计划，家长需配合完成的工作。和家长一起努力，让孩子在学英语的道路上越来越顺利。

学校会因为我们的努力越来越好，我们一起加油！

一、主要工作内容。

1. 认真要求组员，按流程教导学员，对每一个学员进行项目测评。对测评不合格学员重点关注，对其缺点进行讲解和调整。
2. 严格要求组员做好车辆安全工作，以及对每一辆教练车车况认真检查，及时维修避免车辆出现问题影响学员练车。
3. 严格督导组员完成车内清洁，让学员得到更舒适的练车环境。
4. 积极配合公司的各个决策，一切为公司利益出发。对于新组的成立积极配合，认真对待分配到新组的员工多给他们机会锻炼，使其在新组得到更大的发挥，为公司做出更多大的贡献。
5. 认真配合好督导工作以便于为公司招到更多学员。

二、本月存在的问题。

四月份从总体成绩来看很不错。但是，四月中整个过程安排还是不够完美。总感觉自己在安排过程中还欠缺一些方式方法。对学员的进度把控还是不够详细。四月最后一场由于中途没有完全掌控学员进度，导致一些学员在侧方位停留时间过长，进度放慢导致学员整体实力受到一定影响，外加上考试前等待时间过长和考试人数过多安全员催促，导致学员心

态受到极大影响。这也是在考试前没有给学员做一些心态安抚和调整。

三、本月工作心得。

四月份相对三月份来说并没有轻松太多，为了出成绩也没有闲下来。各个项目教练也是认认真真的对学员进行教导。教练工作本来就是费心伤神的工作，必须得有耐心和责任心才能教导出好的学员。为了作出好的成绩认真的付出这是比不可少的。认真对待每一场考试，成功和付出是成正比的，这是铁打的定律。虽然，认真的过程很累，但总体效果还是很明显。

四、5月份工作计划。

五月主要计划是延续四月的好成绩，完善四月的不足，使五月份能做出更优异的成绩。

1. 对学员安排的方式方法做出新的改进，提前安排好学员练习的车辆。
2. 完全把控学员的进度，了解每一个学员所学项目的时间。要求每一个教练把每天学员新学项目情况发到b组工作群，以便我及时了解学员进度并做好相关记录。
3. 按原计划严格要求车内清洁干净和车辆安全维护，车况维护。
4. 加强给方面的专业性。包括测评合场。