

# 最新公司转正心得报告 国网公司员工转正心得体会(实用5篇)

报告材料主要是向上级汇报工作,其表达方式以叙述、说明为主,在语言运用上要突出陈述性,把事情交代清楚,充分显示内容的真实和材料的客观。那么报告应该怎么制定才合适呢?下面是小编为大家带来的报告的范文模板,希望能够帮到你哟!

## 公司转正心得报告篇一

进入工作岗位,寻找成长的平台是许多人的梦想。在国网公司,许多员工不仅仅是一份稳定的工作,更是一份成长的过程。当一名员工顺利转正,意味着成长的过程将进入到一个新的阶段。本文将分享国网公司员工转正心得体会。

### 第二段:从实践中获得资历

国网公司有着严格的职业晋升体系和规范的岗位职责。在实际工作中,员工需要根据自己的实际情况和成长路径,制定一份长期的职业规划,在诸多的工作中积累经验和提升自己的专业技能。在遇到各种问题时,能够通过多方面的沟通和协调,学会把握疑难问题的本质,并通过努力寻找答案和解决方案。通过这样的实践过程,获得自己的职业资历和认知水平的提高,为自己的转正打下坚实的基础。

### 第三段:准备面试与努力表现

国网公司对员工转正的要求非常严格,需要员工满足一定的工作年限和职业技能水平。在自己的基础条件和工作经历基础上,需要认真准备面试题目,积累相关的专业知识,全面认知公司的管理理念和文化。在日常的工作中,还能够全程参与公司的各类业务活动和培训,努力表现自己的专业能力

和全面素养，充分展现自己的职业潜力和发展能力。

#### 第四段：成长的过程

员工的转正，代表了一个成长的过程。在国网公司的工作中，无论是前期的适应工作，还是努力学习和实践，都是在不断的挑战自己，探索岗位职责和应对策略的过程中成长而来。团队合作、自我管理、沟通表达能力等能力的提升，都是在实践中不断总结和完善得来。转正后，也意味着自身的能力和责任的不断增加，需要为企业和团队做出更多的贡献，自我管理和职业发展的重要性也将更加突出。

#### 第五段：总结

在国网公司工作，员工除了能够获得稳定的职业和成长平台，更是一次挑战和成长的过程。通过实践和认识自我，走出一条符合自己个人职业规划和公司要求的职业发展路线，才是最终的成长之路。员工转正的过程也代表了一种负责任的态度和对公司和团队的承诺，更加需要用心投入和努力维护团队形象和企业价值。

## 公司转正心得报告篇二

在我加入电力公司实习一年后，我终于迎来了转正的机会。这段时间对我来说充满了挑战和机遇，我收获了很多宝贵的经验和知识。转正之际，我不禁回想起过去的一年，感触良多。在这篇文章中，我将分享我的经历和体会，希望能给其他实习生和即将转正的同事们提供一些启发和帮助。

#### 第二段 - 学习与适应

在实习的第一段时间里，我最大的挑战是适应公司的文化和工作环境。电力公司作为一家大型的国有企业，拥有严格的管理制度和繁琐的工作流程。与此同时，对于一个实习生来

说，学习各种专业知识也是一项重要的任务。我通过主动参与培训班和请教同事们的方式，不断学习和提高自己。我也时常反思自己的不足之处，并努力改善。在这个阶段，我懂得了适应能力的重要性，并且明白只有不断学习和提高自己，才能在电力公司这样的大企业中立足。

### 第三段 -提升团队意识

作为一个成员，更好地融入团队是我转正过程中的另一个重要挑战。在电力公司，合理分工和协作是团队的核心价值观。我深入了解了团队合作的重要性，并通过与同事们的沟通合作方式，逐渐提升了自己的团队意识。我学会了聆听别人的意见和建议，并且在有需要时，我愿意主动帮助其他人。我相信，一个团队的成功不仅仅取决于个人的能力，更重要的是大家能够和谐相处，形成良好的工作氛围。

### 第四段 -积极准备和展示

随着转正的日子临近，我开始为自己的面试做准备。我研究了电力公司的发展方向和未来计划，了解了公司对于员工的要求和期望。我还总结了自己过去一年的工作表现，整理了实习期间的成果和收获。在面试中，我积极回答问题，主动展示自己的实习成果，并与面试官交流和互动。我相信在这个过程中展示自己的能力和潜力，会对最终的转正结果产生积极的影响。积极准备和自信的态度是我在转正过程中最宝贵的经验之一。

### 第五段 -转正之后的展望

转正之后，我将迎来新的挑战 and 机遇。成为正式员工，我将有更多的责任和任务。我希望能够继续学习和提高自己，不断完善工作技能，为公司的发展做出更大的贡献。同时，我也期待与更多的同事们合作，共同完成各种项目和任务。对于公司的未来，我充满信心，并希望能够留下来成为公司的

中流砥柱。

## 总结

在电力公司实习并转正的一年中，我面临了很多挑战和机遇。通过学习与适应，提升团队意识，积极准备和展示，我成功地转正，并获得了更多的机会。我将继续努力提升自己，为公司的发展做出更大的贡献。

## 公司转正心得报告篇三

我是北京冠xx地产咨询有限公司商务部总监助理杜xx。我于20xx年x月x日进入公司，开始为期三天的无薪试用。20xx年x月x日正式进入试用期，届时试用期已满一个月，特向公司提出转正申请。下面我主要就我的工作内容、工作目标、执行计划、执行效果、执行总结及转正后工作展望五个方面进行汇报：

### 一、工作内容

进入试用期以来，我的工作主要是：

- 1、掌握按揭借贷的相关知识，并给销售部人员培训；
- 2、协助我们的按揭客户准备办理按揭所需资料；
- 3、及时更新销售状态的记录。

### 二、工作目标

有目标才会有前进的方向。试用期中，我的业务目标是在15天内有能力给销售部人员培训按揭借贷的知识；在20天内协助我们的首位按揭客户准备好按揭资料；确保房源销售状态、签约信息、回款情况以及月度销售签约资金回收统计一致。试

用期中，我的个人目标是在20天内可以有思路的安排自己的工作事项；一个月后能够顺利转正。

### 三、执行计划

为了实现工作目标，我的执行计划如下：

- 1、工作前三天上网搜索按揭借贷的相关知识，并整理成资料。
- 2、工作7日内就我了解的按揭知识对销售部人员进行理论知识的培训。工作思路是：在培训之前整理好培训资料，为方便讲解，制作成ppt□培训后，总结销售部人员期望了解的按揭问题，并在一周内整理出来。
- 3、通知我们的首位按揭客户准备办理按揭资料，拟定在20天内准备齐全。由于之前没有经验，协助我们的首位按揭客户准备按揭资料，主要是在“通路”，一方面了解办理按揭需提供什么资料、怎样准备资料，一方面与工行负责按揭的曹主任、宋经理建立良好的友谊，树立好公司形象和个人形象。
- 4、工作15日内有能力为销售部人员培训按揭借贷的知识，并让他们感觉到我很专业。工作思路是：在第二次培训之前，对比较常见的问题进行总结，并对自己存在的疑问及时向工行的宋经理询问、总结，使培训资料不断完善、更加准确、有理有据。
- 5、在3天内，结合认购单、签约单、收据制定出签约信息统计表、回款情况统计表及月度销售签约资金回收统计表，保证内容一致。
- 6、在试用期，端正学习态度，做好自己的本职工作。做到不迟到、不早退、不旷工，并自愿加班学习专业知识，以求顺利开展工作及顺利转正。

## 四、执行效果

“华人管理教育第一人”余世维曾经说过“决战商场，赢在执行！”这说明了执行力在工作中的重要性，换言之，一个人的工作业绩和他对工作的执行情况是密切相关的。现将我对工作的执行情况总结如下：

1、我超额完成了“无薪试用”的工作任务。刚进入公司，李总给我出了按揭借贷的八个问题，包括按揭借贷的含义、按揭出现的原因、办理按揭的条件、流程、所需资料、按揭借贷还款方式、按揭客户能否提前还款、二次购房按揭的规定，要求我在三天内完成。实际上，我在第一天就顺利完成了八个问题的解答。在第二天下午下班后我就按揭借贷的八个问题给李总和同事刘冰进行了讲解，讲解时我做到了完全脱稿，李总对我的工作态度、工作思路给予了充分肯定。

2、就按揭借贷的知识，我先后对销售部人员进行了两次培训。第一次主要是针对按揭理论知识进行培训，尽管我做了充分的准备，但由于我接触按揭借贷的知识只有一个星期的时间，只是学习了按揭的理论知识，没有对办理按揭过程中遇到的实际问题进行研究，所以在培训时不能及时、准确的解答销售部人员提出的实际问题。为了使销售部人员对按揭知识有更全面、更准确的认识，半个月后我给销售部人员进行第二次培训。

在第二次培训之前，我对比较常见的问题进行了总结，并对自己存在的疑问及时向工行的宋经理进行询问，之后自己加以总结，使培训资料不断完善，更加详细，鉴于第二次培训的时候我对按揭知识已有深刻的理解，所以我可以自信的给销售部人员讲解并准确的回答他们提出的问题，培训结束前我就培训内容进行了随机提问，根据销售部人员的回答情况，表明他们掌握的情况良好。

3、我协助我们的首位按揭客户在18天内准备好了按揭资料，

比预定目标提前了2天。刚开始，我们首位按揭客户资料是按照工行提供的《资料清单》准备的，拿到工行审核，工行宋经理基于我们的首位按揭客户无法提交个人收入符合银行要求的证明，又由于他是企业法人dai表，所以让其补充公司资料，我一方面通知客户补充资料，一方面完善《办理按揭资料清单》，把学到的知识添加到资料清单中。

三天后，我拿着该客户的资料到工行请宋经理再次审核，宋经理又提出了新的问题：验资报告需整本复印、造三个月工资表，之后我再联系客户，再完善《办理按揭资料清单》，并添加准备资料的注意事项，如此反复补充了五次资料，我们的首位按揭客户的资料才准备齐全，办理按揭的“路”走通了。

同时，为了方便以后的按揭客户准备按揭资料，我制定出一套详细的《万利财富广场购房客户办理按揭材料》，包括《办理按揭的条件》、《办理按揭资料清单》、《办理按揭的流程》、《分红证明》(模板)、《企业经营情况报告》(模板)、《工资表》(模板)，这些材料整理的详细、具体、清晰，给办理按揭的客户减少了许多麻烦，必定提高办理按揭的效率。另外，由于我和李总制作的《办理按揭资料清单》非常详细，所以得到了工行宋经理的高度评价，并向我索要，当作了他工作的参考资料；通过与工行个贷中心曹主任、宋经理多次交往，我给他们留下了良好的印象，他们对我的言行举止、办理按揭的工作给予了充分肯定。

4、我根据认购单、签约单、收据制定出签约信息统计表、回款情况统计表及月度销售签约资金回收统计表。现在，我负责销售状况的记录、更新、上报，有新的认购信息或签约信息，我会及时记录，从不怠慢，并认真核对，因此确保了各项信息的一致。

5、届时，我正在协助按揭客户准备办理按揭的资料。每个客户的情况都不一样，协助每个客户准备资料对我来说都是极

大的考验。接下来，我将针对每个客户的具体情况整理出解决问题的方案。在整理的过程中，反复思考，找出最佳的解决办法。这样做不仅可以提高办理按揭的效率，而且可以提升我的思维能力。

## 五、执行总结

“对工作进行总结，才能有所发现，有所创新，有所前进。”

尽管我工作时间仅有短短的一个多月，但我在工作中却有很多的收获，自己的进步也很大，不仅体现在业务方面，而且体现在个人方面。首先，我圆满完成了在试用期中制定的业务目标。我给销售部人员进行了按揭借贷知识的培训，并起到了良好的效果；我协助我们的首位按揭客户准备好按揭资料用了18天，比我的计划提前了两天；另外，我所统计的房源销售状态、签约信息、回款情况以及月度销售签约资金回收统计各项资料完全一致。

其次，为了今后更好的开展工作，我掌握了必备的专业知识和技能。现在，我熟练掌握了按揭借贷的相关知识。通过深入学习，我还了解到“钱是有时间价值的”“名义利率指的是年利率，实际利率指的是月利率”，“客户作按揭借贷的原因之一是理财的需要”等。另外，通过为我们的首位按揭客户准备按揭资料，引起了我的许多思考。例如，相对于购买住宅而言，购买商用房办理按揭所需资料更加繁琐。为什么呢？我们的资料繁琐主要体现在：是企业法人dai表或股东的话，另需提交公司资料，包括营业执照复印件、税务登记复印件、机构dai码证复印件、验资报告复印件；另外，资料要求更加规范，如须提交企业完税凭证、企业或个人对账单。银行为什么会这样要求呢？第一、我们这个项目是商业地产，购买房产需要资金比较多，另外还款年限不能超过十年，限定了每月的还款额比较多；第二、在购买我们的房产之前，我们的按揭客户大多都有不少的借贷；第三、归根结底，银行关



心的是按揭客户的偿还能力。当然，只要有证据证明个人或家庭的可支配收入能够达到银行要求，即可不提交公司资料。

再次，现在我可以有思路、有步骤的安排我的工作事项。每天我都会写工作计划，在工作计划的指引下安排自己的工作，并且能够达到预期的目标。

另外，在与工行的曹主任、宋经理，房管局备案科负责人交往时，我非常注意自己的言行举止，因此，为公司和个人塑造了良好形象，给他们留下了非常好的印象，对我的业务开展而言，必将有很大的推动作用。

在个人方面，进入公司以来，我的工作态度一直都很端正，一方面是为自己负责，一方面是为公司负责。

主要体现在：

- 1、严格遵守公司的规章制度，从未迟到、早退、旷工，也从未请过假。
- 3、我每天都会给自己制定工作计划，并且积极主动的去完成它。

由于大学的时候学的是法律专业，所以在工作之前我没有对房地产方面的知识进行学习。刚来到公司，我的工作的内容可谓是我知识领域的空白。为了在最短的时间内胜任我所担任的工作，我根据自身的情况，广泛学习按揭借贷的知识，并从中筛选有用信息，及时吸收消化。对于按揭知识的掌握，我经历了三个阶段：从广泛学习到有针对性的学习，从有针对性的学习到对理论知识熟练掌握，从对理论知识的熟练掌握到活学活用、举一反三。

尽管我在试用期中有很多的收获，取得了一定的成绩，但我也清楚的认识到我还存在许多不足，如：刚从学校毕业，社

会经验不足;尽管掌握了按揭的知识,但还不能做到活学活用;刚接触按揭借贷、合同备案的知识,还不能站到一定的高度分析问题、解决问题,针对这些问题,我也做了分析,主要原因是我接触这方面的工作时间短、思维不系统造成的。为此我也制定了解决问题的方法:从点滴做起,从小事积累,端正学习态度,遇到问题及时解决,利用各种途径搜索有价值的信息进行学习,并理论联系实际,做到举一反三。

## 六、转正后工作展望

我申请成为公司的正式员工,是为了今后能更好的开展工作,为公司实现更大的价值。转正后,我的短期业务目标是:在网上合同备案系统开通五天之内完成按揭客户的合同备案,在合同备案后的15天内为我们的22位按揭客户办理好按揭,按揭客户的余款全部回款到账。

## 公司转正心得报告篇四

尊敬的公司领导:

您好!

我是\*\*,现在车间从事工作,我于年初来到我们化工厂工作,转眼间,四个月的试用期时间已到,基于自己对专业技能知识及工作技能的掌握情况已通过工作岗位审核,现向公司领导进行转正申请,拟将个人这四个月以来的试用工作情况述职如下,请各位领导予以评判,准许。

### 一、掌握知识和技能

#### (一)初级学习阶段

3. 学会稳汽和循环氢的标准取样操作。

## (二) 中级学习阶段

1. 绘制本岗位的详细流程图；
3. 了解重整岗上的工艺指标和控制的产品质量标准；
4. 掌握压缩机巡检内容、日常维护和事故处理预案。

## (三) 定岗冲刺阶段

1. 学会粗汽油馏程、干点、凝点、闪点的控制方法，能够替主操盯盘；
2. 了解重整岗的开停工方案包括蒸汽扫线原则、引油流程；
3. 冬季投用伴热流程；
4. 掌握重整岗上部分事故处理方法；
5. 作为重整副操能够独立完成巡检内容，并能查找本岗位的安全隐患。

## 二、学习任务完成情况

1. 顺利通过压缩机和重整岗位的考试；
3. 配合同事完成车间的日常工作。

## 三、工作中的不足与改进

1. 对产品质量控样掌握不好，今后多向主操请教；
2. 对大型设备(如塔、换热器的内部结构)不清楚等，在今后的检修中注意多加观察；

3. 遇到紧急情况易慌张，不会处理，今后多学习事故处理预案。

#### 四、自我鉴定与评价

年轻的我，对工作充满热情、耐心、喜欢与团队合作，有较强的进取精神并且灵活掌握所学专业知知识，对工作十分认真负责。

善良的我，待人诚恳，乐于助人，诚实守信，不怕吃苦。

我，具有很强的求知欲望，我知道自己不聪明，因此在学习新东西，我会耐心的学习反复的思考，直到最后弄明白为止。

我怀着一颗感恩的心幸福的生活，无论生活中遇到怎样的艰难，我都会以乐观向上的态度去面对它，努力地克服它。

在车间的日子，有些力气活确实干不了，但同事们非常照顾我，感谢他们，在今后自己要加强体育锻炼，提高身体素质。

感谢领导给我一个锻炼自己的机会，一个展示自我的平台，接下来的工作当中，我会努力工作，为企业创造财富，也实现自己的人生价值。

### 公司转正心得报告篇五

国网公司是我心中的一个理想企业，作为一名实习生，我十分幸运地加入了这个大家庭。在此期间，我深刻感受到了职场的紧张、快节奏和高要求，但同时也收获了丰富的学习和成长。在这片土地上，我的梦想开始变成现实，我的目标开始实现。今天，在我转正之际，我想分享一下自己的心得体会。

第二段：调整心态

成为国网公司的一员，全身心地投入工作是必备的精神状态。作为一名实习生，我获得了很多实践机会，但他没有办正式员工的待遇，也没有权力去决策和执行。当我准备转正之后，拥有了更多的时间和机会学习工作技能和流程，深感功夫不负有心人，虽然态度上不能有丝毫松懈。

第三段：提高工作效率

第四段：迎接挑战

国网公司作为传统行业的代表，面临着许多的困难和挑战。在实习期间，我接触到了很多新的业务和新的行业，以及众多的新技术。在游泳中，你才能更好和更快地适应新的场景，同样的，在国网公司，勇于尝试和创新才能更好地完成任务和实现目标。正是在这样一种鼓励挑战与创新的环境中，我重新发现了自我潜力和价值。

第五段：总结

国网公司的工作让我更清楚地认识到自身的价值和未来的发展方向。作为一名实习生，我在工作中着眼于本职工作，同时也保持学习的状态，向公司的各个方向了解、学习、提高。成为国网公司的正式员工，我将继续努力工作、不断学习，发挥自己的专业水平和工作创新能力，以实现更高的职业追求。