

最新销售专员转正申请书(通用6篇)

范文为教学中作为模范的文章，也常常用来指写作的模板。常常用于文秘写作的参考，也可以作为演讲材料编写前的参考。相信许多人会觉得范文很难写？这里我整理了一些优秀的范文，希望对大家有所帮助，下面我们就来了解一下吧。

销售专员转正申请书篇一

尊敬的领导：

您好！

试用期已经快要结束了，经过了三个月的时间工作，我在各方面都得到了提升，得到了同事们的认可，我认为，我可以成为一名合格的员工，特此申请转正。

经过了这些时间的工作我从一名没有多少经验的员工变成了，一位合格的员工，在工作中我一直认真恪守者自己的职责，因为我知道试用期是对我们的考验，也是我们学习的时间，这段时间正是我们提升自己的关键时候，因此我从没有浪费时间，每天我都提前来到公司学习上班，每天都是下班之后一小时才回去，我花大量的时间来学习工作，因为我知道，我们的时间短暂，想要获得结果就需要努力付出，我从不吝啬自己的汗水，因为我知道汗水是成长的必然，没有流过汗就不会有所成功。

我来到工作岗位尽职尽责，从不触犯公司的任何规章制度，作为公司的一员维护公司的规定是我们的任务，也是我们必须做的，公司安排的任务每次我都会，圆满完成，从没有一次拖欠工作，因为我知道一个员工就必须对自己的工作负责，我们既然身在岗位就要做好分内的事情，我们房地产工作虽然简单但是需要我们去努力工作，在对待客户上，我一直保

持尊敬，从没有怠慢任何一个客户，我总是全心全意的去帮助他们，因此从没有过任何的差评，客户对我都很满意。

在公司我对待每一位同事都保持足够的友好，因为团结是公司强大的基础，保持友好才能够让公司有强大的凝聚力，无论任何同事有需要我都会积极的伸出援助之手，我都从不会拒绝，因为我知道帮助他人就是帮助自己，因为我们是一个集体，只有我们大家都有所成就才能够让我们的公司发展起来，让公司变得更好，所以我也一直非常注重公司的团结，我们下面的人团结了，领导就可以减轻压力，就不用了浪费更多的经历去磨合我们。我也一直尊重上级领导，上级的命令每次都会及时完成，每次都会做好，从不懈怠。

经过试用期我已经基本掌握了房地产的相关知识，通过三个月的磨砺，和实践练习，对房地产的基本情况也了解，学会了房地产工作要怎么、去做，更是学到了很多技巧，我相信我转正后会继续做好，能够把工作做圆满，让公司满意。

我非常喜欢房地产这份工作，这让我感到快乐，感到了满足，每当我完成一次目标我都感到非常快乐，我希望以后能够与公司一起发展，一起进步，一起成长，更希望领导能够批准我让我正式成为公司的一员。

此致

敬礼！

申请人：

20xx年xx月xx日

销售专员转正申请书篇二

日月如梭，转眼间已经来公司三个月了，几个月的工作使我

深深感受到机遇和挑战并存，成功与辛酸同在。感谢领导给我的这次转正申请机会。参与这次申请，使我求真务实的熟悉自己，在用心积极中不断追求，在拼搏奉献中实现自己，在市场竞争中完善自己。

我就这三个月的工作状况向各位领导作个扼要汇报，请批评指正。

1、从3月28日进职后在公司进行了半个月的全面培训，透过培训了解了智光的企业文化和公司的经营理念、以及治理方式、价值观念等，更好的明确个人使命感和职责感，同时也增强了团队意识。

2、对公司产品进行了全面的熟悉了解，以及行业知识，竞争对手的产品特点。知己知彼，才能在市场上有效竞争与销售，我们务必最大程度发挥自己的上风、弱化自己的劣势，攻击对手的较弱的地方。

4、透过培训也暴露了自己的好多不足之处，产品知识不能及时的理解把握，演讲潜力和技巧也需进步。

1、从5月8日进进市场以来，根据领导的安排对河南北部地区市场的客户和天津的部分客户进行了开拓。对搜集到的潜伏客户进行了造访，对市场状况进行了一个具体的了解，并发掘出了几家意向性的客户。

2、经了解，在电力系统外的项目上保护仪表选用主要根据设计院图纸所选，厂家比较分散，中压保护这块，有南瑞，江苏斯菲尔，南京因泰莱，上海安可瑞电气，紫光测控等；在低压仪表这块大部分选用比较低真个指针式仪表，只有个别客户对智能仪表有所需求，电网系统的'保护装置大部分来源于电力公司的进围企业。

4、透过前期的市场开发，也取得必须的成绩，跟天津利海科

技以达成了年销售50万的销售协议，安阳电力设备厂的中国建材团体安阳轻工机械厂新型装备制造基地配电自动监控系统正在洽商，天津天开康迪对我公司自动化产品的全面合作关系也在浅谈之中，河北梅花味精的用电监控系统也将在7月份对我公司产品进行评估。

经过领导对工作思路的明确布局和指导以及结合前段时间对市场的造访了解，对以后的工作计划如下，以代理商为主和成套厂家以及设计院相结合的策略进行市场的开发。以项目找合作伙伴，只有合作伙伴看到完美的结果或尝到甜头时才能全力以赴的推广我们的产品。

在每个市另行找出一到两家合作伙伴，以防止受制于个别代理商，把握市场的主动权。

同时自身也要加强业务知识和产品的学习，以便能流利的对产品进行先容，提升自身的业务素质，力争能到达在一般状况下不用技术支持配合也能够自己搞定。

最后感谢自动化产品部金总和大区经理袁署对我的支持和指导，感谢这个布满活力的团队的帮忙，让我全身心无顾虑的投进到工作中。

此致

敬礼！

申请人□xxx

20xx年xx月xx日

销售专员转正申请书篇三

您好！

试用期已经快要结束了，经过了三个月的时间工作，我在各方面都得到了提升，得到了同事们的认可，我认为，我可以成为一名合格的员工，特此申请转正。

经过了这些时间的工作我从一名没有多少经验的员工变成了，一位合格的员工，在工作中我一直认真恪守者自己的职责，因为我知道试用期是对我们的考验，也是我们学习的时间，这段时间正是我们提升自己的关键时候，因此我从没有浪费时间，每天我都提前来到公司学习上班，每天都是下班之后一小时才回去，我花大量的时间来学习工作，因为我知道，我们的时间短暂，想要获得结果就需要努力付出，我从不吝啬自己的汗水，因为我知道汗水是成长的必然，没有流过汗就不会有所成功。

我来到工作岗位尽职尽责，从不触犯公司的任何规章制度，作为公司的一员维护公司的规定是我们的任务，也是我们必须做的，公司安排的任务每次我都会，圆满完成，从没有一次拖欠工作，因为我知道一个员工就必须对自己的工作负责，我们既然身在岗位就要做好分内的事情，我们房地产工作虽然简单但是需要我们去努力工作，在对待客户上，我一直保持尊敬，从没有怠慢任何一个客户，我总是全心全意的去帮助他们，因此从没有过任何的差评，客户对我都很满意。

在公司我对待每一位同事都保持足够的友好，因为团结是公司强大的基础，保持友好才能够让公司有强大的'凝聚力，无论任何同事有需要我都会积极的伸出援助之手，我都从不会拒绝，因为我知道帮助他人就是帮助自己，因为我们是一个集体，只有我们大家都有所成就才能够让我们的公司发展起来，让公司变得更好，所以我也一直非常注重公司的团结，我们下面的人团结了，领导就可以减轻压力，就不用了浪费更多的经历去磨合我们。我也一直尊重上级领导，上级的命令每次都会及时完成，每次都会做好，从不懈怠。

经过试用期我已经基本掌握了房地产的相关知识，通过三个

月的磨砺，和实践练习，对房地产的基本情况也了解，学会了房地产工作要怎么、去做，更是学到了很多技巧，我相信我转正后会继续做好，能够把工作做圆满，让公司满意。

我非常喜欢房地产这份工作，这让我感到快乐，感到了满足，每当我完成一次目标我都感到非常快乐，我希望以后能够与公司一起发展，一起进步，一起成长，更希望领导能够批准我让我正式成为公司的一员。

此致

敬礼！

申请人□xx

xx年xx月xx日

销售专员转正申请书篇四

尊敬的销售部领导：

我叫xxx□于20xx年x月x日进入公司进行培训。根据公司的需要，负责办事处销售工作。本人工作认真，且具有较强的责任心和进取心，乐于与他人沟通，有很强的团队协作能力。责任感强，确实完成领导交付的工作，和公司同事之间能够通力合作，关系相处融洽而和睦。积极学习新知识、技能，注重自身发展和进步。在主管的指导下，我在相对较短的时间内熟悉了有关市场的基本情况，马上进入工作。在本部门的工作中，我勤奋工作。当然，在工作中我也出现了一些小的差错和问题，主管能够及时给我指出，促进了我工作的成熟性。

在这四个月的工作中，我深深体会到与客户交流沟通是有趣味性的。我在不断努力工作的同时也不断的去发掘客户的潜

在需求。我更加有信心将市场做大做强。希望公司领导能够给予我最大的`支持。

我想特别感谢我父母给予我生命。感谢当初面试我的杨总和王经理，能录用我。感谢我的主管与同事，能够在工作中给我很好的建议，及时纠正我工作上的错误，不断的在工作上给我帮助。

我在此提出转正申请，希望自己能成为公司的正式员工，恳请领导予以批准。

此致

敬礼！

申请人□xx

20xx年x月x日

销售专员转正申请书篇五

尊敬的领导：

我于20xx年10月20日进入公司担任试用员工，如今已经达到了3个月的试用期，按照公司的规章制度，本人现申请成为公司的正式员工。

初来乍到，我曾经非常担心自己无法适应公司的工作环境以及如何与同事相处。但是，公司宽松而协作的工作氛围以及团结向上的企业文化让我很快地融入到公司中。在试用期间，我在销售部门工作，并学到了许多新技能，也结识了一些新的同事。在这个过程中，各个部门的'领导和同事们都非常耐心地指导我，使我能够在较短的时间内适应公司的工作环境以及熟悉公司的操作流程。

在本部门工作时，我一直严格要求自己，认真及时地完成领导分配的每一项任务，并且主动为领导分忧；在专业和非专业问题上，我虚心向同事请教、学习，不断提高和充实自己，希望能够早日独当一面，为公司做出更大的贡献。尽管初入职场难免会出现一些小差错，但这些经历却让我不断成熟起来，在处理各种问题时更全面地考虑，杜绝失误的发生。在此，我想特别感谢部门的领导和同事们对我的入职指导和帮助，以及在工作时给予我的提醒和指正。

经过这三个月，我现在已经能够独立处理公司销售订车系统、整理部门内部资料、进行各项分类保管，协助进行销售分析，从整体上协助领导掌握公司的销售运作流程。当然，我也意识到自己还有很多需要提升的地方，比如处理问题的经验以及团队协作能力，这需要我继续不断地学习以提高自己的业务能力。

这几个月来，我学到了很多的东西，思考了很多问题。看到公司的快速发展，我深感自豪和骄傲，也更加迫切地希望能够以正式员工的身份在公司工作，实现自己的奋斗目标，展现自己的人生价值，并与公司一起成长。在此，我非常诚恳地请求领导批准我的转正申请，给予我继续锻炼自己并实现理想的机会。我会以谦虚的态度和高涨的热情做好我的本职工作，为公司创造价值，与公司一起展望美好的未来！

此致

敬礼！

申请人□xxx

xx年xx月xx日

销售专员转正申请书篇六

尊敬的公司领导：

你好！

转眼间，不知不觉来到公司已经四个月了。在泽汇工作的这些日子里，让我从一个懵懂的大学毕业生的身份转变成跨境电商菜鸟，让我明白了社会也是一个学校，使我学会了很多东西。

作为一名xxx销售专员，我的工作基本上从以下几个方面着手：

1、选品。可以说产品决定了销售的业绩，一个好的产品成为爆款，足够让店铺状态变的很好，迅速提升店铺流量，让更多的产品有机会推销出去。此外，我个人觉得新店铺可以上些热销但相对廉价产品，吸引客户，让新店铺迅速出单。

2、刊登产品也很重要。由其主图更是关键；编写标题尽量简洁明了；填关键词，分三级目录编写，一个xxx一两个单词就可以了；描述把产品尺寸，颜色，材质写下。

3、审核过后，产品优化。根据店铺哪个产品有流量了，没卖动是不是应该调价了，以流量说话，其它尽量不动就好了。

4、订单处理，多注意订单处理时效性，及时标记发货，并跟进上网信息。

转正理由：已达到公司转正标准。

自我评价：首先，非常感谢公司给我一份这么好的工作，提供这么优美的`办公环境，让我每天工作激情满满，能够迅速的进入工作当中。其次，四个月来，从一开始不谙世事的刚毕业的大学生，直到现在，在工作上经常加班，积极处理工

作问题，对自己的店铺出现的问题提出解决措施，使自己的店铺走上了良性的轨道上快速发展，为公司创造价值，带来可观的利润；在生活上，与公司同事和睦相处，能与不同岗位同事们共同合作，完成既定的目标。最后，本人希望通过自己的努力，给公司带来更大的利润和价值。望允准本人的转正申请。

短期来说，本人希望通过下季度的工作，对自己店铺进行良好的管理，将自己的店铺做大，给自己带来提成的同时，为公司创造更多的价值。

长远来看，本人一直想往管理层方向发展，成为一名优秀的管理人才。根据公司的规章制度以及考核标准，不断的通过升级，来实现自己的预期目标，带领团队，为公司培养更多优秀的人才，以及创造更多的价值。

此致

敬礼！

申请人□xxx

xx年xx月xx日