

最新个人工作总结(精选8篇)

围绕工作中的某一方面或某一问题进行的专门性总结，总结某一方面的成绩、经验。那关于总结格式是怎样的呢？而个人总结又该怎么写呢？下面是我给大家整理的总结范文，欢迎大家阅读分享借鉴，希望对大家能够有所帮助。

个人工作总结篇一

20__年销售工作，在公司经营工作领导魏总的带领和帮助下，加之全组成员的鼎力协助，自己立足本职工作，恪尽职守，兢兢业业，任劳任怨，截止__年12月26日，__年完成销售额__百元，起额完成全年销售任务的60%，货款回笼率为80%，销售单价比去年下降了10%，销售额和货款回笼率比去年同期下降了12%和16%。现将全年来从事销售工作的心得和感受总结如下：

一、切实落实岗位职责，认真履行本职工作。

作为一名销售经理，自己的岗位职责是：

- 1、千方百计完成区域销售任务并及时催回货款；
- 2、努力完成销售管理办法中的各项要求；
- 3、负责严格执行产品的出库手续；
- 4、积极广泛收集市场信息并及时整理上报领导；
- 5、严格遵守公司制定的各项规章制度；
- 6、对工作具有较高的敬业精神和高度的主人翁责任感；
- 7、完成领导交办的其它工作。

岗位职责是职工的工作要求，也是衡量销售经理工作好坏的标准，自己始终以岗位职责为行动标准，励志，从工作中的一点一滴做起，严格按照职责中的条款要求自己的行为，在业务工作中，首先自己能从产品知识入手，在了解技术知识的同时认真分析市场信息并适时制定营销方案，其次自己经常同其它销售经理勤沟通、勤交流，分析市场情况、存在问题及应对方案，以求共同提高。在日常的事务工作中，自己能积极着手，在确保工作质量的前提下按时完成任务。

总之，通过实践证明作为销售经理技能和业绩至关重要，是检验销售经理工作得失的标准。今年由于举办奥运会四个月限产的影响，加之自己对市场的瞬息万变应对办法不多而导致业绩欠佳。

二、明确客户需求，主动积极，力求保质保量按时供货。

工作中自己时刻明白销售经理必须有明确的目地，一方面积极了解客户的意图及需要达到的标准、要求，力争及早准备，在客户要求的期限内供货，另一方面要积极和客户沟通及时了解客户还款能力，考虑并补充完善。

例如：

1、今年九月份，河南省__防腐防水有限公司在北京__镇垃圾处理厂污水池需要881—h11防腐涂料，当时奥运会禁运刚刚结束，生产线还在石家庄没回迁，由于工期急对方要料急迫，自己在九月初就及时和生产线及时沟通，这样既节约了时间，又使生产线安排了进货，在生产线努力配合下，很及时给客户供了货，受到了客户的好评。

2、今年八月下旬，自己得知金九鼎公司急需环氧富锌涂料，自己了解后及时汇报领导并尽快寄去有关资料，自己深知，这是个有潜力的大客户，多次前去和客户进行沟通，虽然因为限产公司不能供货耽误了良机，但是通过和客户的交往，

为产品以后的销售奠定了坚实的基础。

三、正确对待客户投诉并及时、妥善解决。

销售是一种长期循序渐进的工作，而产品缺陷普遍存在，所以销售经理应正确对待客户投诉，视客户投诉如产品销售同等重要甚至有过之而无不及，同时须慎重处理。自己在产品销售的过程中，严格按照公讣制定销售服务承诺执行，在接到客户投诉时，首先应认真做好客户投诉记录并口头做出承诺，其次应及时汇报领导及相关部门，在接到领导的指示后会同相关部门人员制订应对方案，同时应及时与客户沟通使客户对处理方案感到满意。比如：有客户投诉901涂料白色差别太大，自己及时反馈给技术部，技术部做出改变配方解决问题的承诺。

四、认真学习我厂产品及相关产品知识，依据客户需求确定可代理的产品品种。

熟悉产品知识是搞好销售工作的前提。自己在销售的过程中同样注重产品知识的学习，对公司生产的涂料产品的用途、性能、参数基本能做到有问能答、必答，对相关部分产品基本能掌握用途、价格和施工要求。

五、涂料产品市场分析

涂料产品销售区域大、故市场潜力巨大。现就涂料销售的市场分析如下：

(一)、市场需求分析

涂料应用虽然市场潜力巨大，但北京区域多数涂料厂竞争已到白热化地步，再加之奥运会过后会有段因奥运抢建项目在新一年形成空白，再加上有些涂料销售已直接威胁到我们已占的市场份额，虽然我们有良好的信誉和优良品质，但在价

格和销售手段上不占优势，销售任务的加30%，销售经理的日子并不好过；可是我们也要看到今年取得三合一认证，为明年打拼多了份保障，如果上三版市场，资金得到充分的支持，还是有希望取得好销售业绩的，关键是公司给销售经理更大更有力的支持和鼓舞。

(二)、竞争对手及价格分析

这几年通过自己对涂料市场的了解，涂料生产厂家有二类：一类进口和合资品牌如杜邦、上海开林、上海国际、海虹等，此类企业有较强实力，同时销售价格下调，有的销售价格同我公司基本相同，所以已形成规模销售；另一类是和我公司生产产品相等，此类企业销售价格较低，如大连振邗氟碳漆销售价格仅为60元/公斤、此类企业基本占领了代销领域。沈阳一家企业已经挤入北京水利工程供货，石家庄金鱼牌饮用水涂料也在挤占我公司901的市场份额，北京通县紫禁城牌涂料日趋强大，很多钢构厂都用他们的涂料，尤其是环氧复锌涂料。

六、__年销售经理工作设想

总结一年来的工作，自己的工作，比如上海某贸易公司。

(二)、__年首先要积极追要往年的欠款，并想办法将欠款及时收回，及时向领导汇报，取得公司的支持。

(三)、__年自己计划更加积极搜集市场信息并及时联系，力争参加招标形成规模销售。

(四)、为积极配合代理销售，自己计划在确定产品品种后努力学习代理产品知识及性能、用途，以利代理产品迅速走入市场并形成销售。

(五)、自己在搞好业务的同时计划认真学习业务知识、技能

及销售实战来完善自己的理论知识，力求不断提高自己的综合素质。

(六)、为确保完成全年销售任务，自己平时就积极搜集信息并及时汇总，力争在新区域开发市场，以扩大产品市场占有率。

七、对销售管理办法的几点建议

(一)、__年销售管理办法应条款明确、言简意赅，明确业务员的区域、任务、费用、考核、奖励，对模棱两可的条款予以删除，年底对销售经理考核后按办法如数兑现。

(二)、__年应在公司、销售经理共同协商并感到满意的前提下认真修订规范统一的销售管理办法，使其适应范围广且因地制宜，每年根据市场变化只需调整出厂价格。

(三)、__年应在情况允许的前提下对销售经理松散管理，解除固定八小时工作制，采用定期汇报总结的形式，销售经理每周到公司1—2天办理事务，如出差应向领导汇报目的地及返回时间，在接领导通知后按时到公司，以便让销售经理有充足的时间进行销售策划。

(四)考虑销售经理实际情况合理让销售经理负担运费，小包装费，资金占用费，减免补偿因公司产品质量等原因销售经理产生的费用和损失。

(五)、由于区域市场萎缩、同行竞争激烈且价格下滑，__年领导应认真考察并综合市场行情销售经理的信息反馈，上下浮动并制定出合乎公司行情、市场行情的公司出厂价格，以激发销售经理的销售热情。

个人工作总结篇二

当工作进行到一定阶段或告一段落时，需要回过头来对所做的工作认真地分析研究一下。下面是小编为大家整理的个人工作总结，仅供参考，更多个人工作总结点击“”查看。

我于____年_月_日成为公司的试用员工，到今天3个月试用期已满，根据公司的规章制度，现申请转为公司正式员工。从来公司的第一天开始，我就把自己融入到我们的这个团队中，现将这三个月的工作情况总结如下：

1、非常注意的向周围的老同事学习，在工作中处处留意，多看，多思考，多学习，以较快的速度熟悉着公司的情况，较好的融入到了我们的这个团队中。

2、对工作认真负责，任劳任怨，与同事配合默契，平时刻苦钻研，不断创新，能够在规定时间内出色的完成任务，保证公司项目进度，做到让客户、领导、自己都满意。

总之，经过三个月的试用期，我认为我能够积极、主动、熟练的完成自己的工作，在工作中能够发现问题，并积极全面的配合公司的要求来展开工作，与同事能够很好的配合和协调。在以后的工作中我会一如继往，对人：与人为善，对工作：力求完美，不断的提升自己的业务水平及综合素质，以期为公司的发展尽自己的一份力量。

在紧张、充实的工作氛围下，时间总是过得很快。转眼间，我来到公司已经_个月了。_个月来，在公司和领导的关心和指导下，在同事们热情帮助下，我较快熟悉了公司环境，适应了新的工作岗位。对于公司能够给我这个成长和锻炼的机会，我很珍惜，所以每天我都是非常认真努力去做我的工作，也因此感到很充实。现将试用期来工作情况简要总结如下：

一、主要收获

1、专业理论学习，不断提高自身认识。进入一个新的工作环境，最能发现自身的不足。作为一名新人，我坚持把学习作为自我完善和提高的重要途径，认真学习公司制度，熟悉公司的企业文化，同时认真思考，分析总结，对企业工作有了一定的认识。

2、写作能力有所提高。通过报告研究和书编制项目的锻炼，我觉得自身较以前在行文逻辑和语言表述精准方面有所提高。另外，我尝试过不同语言风格的写作。这些项目经历能为日后报告编制工作打下很好的基础。

3、思考问题的能力有所提高。一是思考问题的主动性有所提高，执行项目时，会有意识从整体上把握项目，思考自己负责部分对整个项目的作用及如何开展工作。二是认真揣摩别人对我完成工作的修改意见，加以总结，提升自己。

4、更加注重工作中的细节。通过与同事的沟通讨论及学习领会领导在领会上提出的要求，我特别注重工作中的细节问题，以提醒自己在以后的工作中尽可能少犯低级错误，提高工作成果质量。

二、需要改进的地方

回顾三个月来的工作，我虽然做了一些事情，在各方面取得了一定的进步，但也清醒地认识到自己还存在许多不足之处：

1、专业理论学习的深度和广度不够，尤其是将理论用于实践中的能力还比较欠缺。正因为学习不够，向同事分享的东西也不够。因此，加强学习是未来工作中必须长期坚持的一项重要内容。

2、思考问题不够多，不够深。有时接手一项任务，缺乏对项

目整体的思考，导致完成的任务质量不高。有时对于一项任务，总想着有没有以前类似的东西可以模仿，缺少主动思考的过程。因此，今后应多思考，从全局把握项目，充分激发自己的潜能。

3、工作的自信心不够。有时认为自己底子薄，与同事差距大，工作起来缺乏自信心，把一些任务想得过于困难，从而影响工作效率。今后要加强与领导同事的沟通，积极调整心态，以良好的状态投入工作。

短短三个月的时间，我感觉受益颇丰，因工作而成长，因成长而快乐，感谢公司，感谢领导，感谢给予我支持和帮助的同事们，我愿与你们一同成长，为企业的发展贡献自己的力量。

时间一晃而过，转眼间到公司已经三个多月了。这是我人生中弥足珍贵的一段经历，在这段时间里领导及同事在工作上给予了我极大的帮助，在生活上给予了我极大的关心，让我充分感受到了领导“海纳百川”的胸襟，感受到了“不经历风雨，怎能见彩虹”的豪气。在肃然起敬的同时，也为我有机会成为公司的一份子而自豪。在这三个多月的时间里，在领导和同事们的悉心关怀和指导下，通过自身的努力，各方面均取得了一定的进步，现将我的工作情况作如下汇报。

一、通过培训学习和日常工作积累使我对大发有了一定的认识。

在9月份，我拿到的第一份资料就是公司简介，当时觉得企业规模较大，发展空间。经过了不太漫长的程序而入职，其间对公司有了一定的了解。通过了三个多月的亲身体会，对本职工作和公司有了更深的了解。公司的文化理念，我对这一文化理念非常认同，公司发展不忘回报社会的壮举，令人敬佩。公司以人为本、尊重人才的思想在实际工作中贯彻，这是不断能发展壮大的重要原因。

二、遵守各项规章制度，认真工作，使自己素养不断得到提高。

爱岗敬业的职业道德素质是每一项工作顺利开展并最终取得成功的保障。在这三个多月的时间里，我能遵守公司的各项规章制度，兢兢业业做好本职业工作，三个月从未迟到早退，用满腔热情积极、认真地完成好每一项任务，认真履行岗位职责，平时生活中团结同事、不断提升自己的团队合作精神。一本《细节决定成败》让我豪情万丈，一种积极豁达的心态、一种良好的习惯、一份并按时完成竟是如此重要，并最终决定一个的人成败。这本书让我对自己的人生有了进一步的认识，渴望有所突破的我，将会在以后的工作和生活中时时提醒自己，以便自己以后的人生道路越走越精彩。

三、认真学习岗位职能，工作能力得到了一定的提高。

根据目前工作分工，我的主要工作任务是历史审稿。通过完成上述工作，使我认识到一个称职的__人员应当具有良好的专业基础、流畅的文字写作能力、灵活的处理问题能力。

四、不足和需改进方面。

虽然到公司来了三个多月，对公司还不够了解，审稿熟练程度也不够，问题还很多。随着对公司和工作的进一步熟悉，我觉得多做一些工作更能体现自己的人生价值。“业精于勤而荒于嬉”，在以后的工作中我要不断学习业务知识，通过多看、多问、多学、多练来不断的提高自己的各项业务技能。学无止境，时代的发展瞬息万变，各种学科知识日新月异。我将坚持不懈地努力学习各种知识，并用于指导实践。在今后工作中，要努力做好本职工作，把自己的工作创造性做好做扎实，为公司的发展贡献自己的力量。

五、几点建议。

公司正处于企业转型期，是一个非常关键的时期，这一时期应该从管理上下工夫，企业管理的好坏，会决定企业转型的成败。

首先，要加强思想观念的转变，加大培训力度，特别是管理干部要改变老观念，要从实干型向管理型转变。领导干部定期参加外培，这样可以开阔视野、学习管理理论。

其次，公司要健全管理制度、明确岗位职责、建立激励机制、完善考核方式。好的制度可以改变人的行为，好的制度可以激励员工，好的制度可以强化管理。

第三，要做好后继人才的培养工作。成立十五年了，当年创业的壮年人已经逐渐变成了老年人，这也是客观规律，从现在起，要做好老同志的传帮带工作，把他们的好做法传下来，永载史册。

第四，既要引进人才，还要用好人才，特别是要挖掘公司内部现有人才，限度发挥各类人才的作用。

来到公司工作，我的收获莫过于在敬业精神、思想境界，还是在业务素质、工作能力上都得到了很大的进步与进步，也激励我在工作中不断前进与完善。我明白了公司的美好明天要靠大家的努力往创造，相信在全体员工的共同努力下，公司的美好明天更辉煌。

从正式的展开工作到现在已经是有较长的一段时间了，而我也是在其中渐渐的找寻到自己真正想要的东西。在工作中我也是尽量的做到全身心的投入，并且也是有非常努力的让自己变得更加的优秀，对于这段时间自己也是有尽可能的去做到更多的事情，也是在自己的工作上得到了不少的东西。

一、工作态度认真，任务完成良好

在自己所负责的这部分工作上也是有尽力的付出自己的心，更是努力让自己从其中找寻努力的方向，同时我个人也是对这份工作有很大的喜欢。面对工作时，我都是投入了百分百的努力，争取自己能够在尽快的时间中就找寻到心中所想要的东西，同时也让我在完成工作时有付出自己的努力。当然领导对我完成的工作的认可是我这段时间中最为开心的时间，更是让我在其中找寻到了极大的满足感，同时也让我对自己的工作更有完成好的信心。这段时间我完全是遵照着公司的制度行事，几乎是没有任何的违反，更是将自己的全身心都投入到工作中，努力去提升自己，让自己更加的适合于这份工作岗位。

二、工作环境的感受

整个公司都是处于一个紧张运转的状态下，更是激发了我对工作的热情，更想要让自己可以做到完全的融入到工作，同时努力让自己在这段时间中去成长。看着身边的同时如此努力的工作，一方面也是对我的激励，让我可以也坚持的奋斗；而另一方面也是让我感受到了竞争的激烈，只有在这其中去更多的提升自我才能让我在公司有更好的发展。当然我也很是喜欢公司整体的团队氛围，让我可以在自己的工作过程中感受到了更多的幸福与快乐，同时也让我在大家的帮助下有了更大的提升。

三、转正后的努力

对于领导对我的肯定，我是发自内心的感到欢喜，同时我也是有对这段时间的工作进行检讨，明白自己在完成工作过程中还存在的欠缺。我相信我的转正是给了我一个全新的机会去改变自己，去证明自我，我相信我是可以将自己在工作上还存在缺漏的地方都弥补好，更是要尽力去完成好每一分的工作任务。我相信只要我坚持的做好我所负责的工作，那我便是一定可以在这份工作中得到更多的东西，更是可以将自己的任务都完成好。接下来的时间我还是会努力让自己在工

作中去慢慢感受自己需要成长的地方，更是要对自己的工作去付出更多的努力，并且让我可以从其中找寻到自己内心真正缺失的东西。

我于20__年__月__日进入公司，根据公司的需要，目前担任__一职，负责____工作。

本人工作认真、细心且具有较强的责任心和进取心，勤勉不懈，极富工作热情；性格开朗，乐于与他人沟通，具有良好和熟练的沟通技巧，有很强的团队协作能力；责任感强，确实完成领导交付的工作，和公司同事之间能够通力合作，关系相处融洽而和睦，配合各部门负责人成功地完成各项工作；积极学习新知识、技能，注重自身发展和进步，平时利用下班时间通过培训学习，来提高自己的综合素质，目前正在电大就读专科，以期将来能学以致用，同公司共同发展、进步。

两个多月来，我在王总、公司领导和同事们热心帮助及关爱下取得了一定的进步，综合看来，我觉得自己还有以下的缺点和不足：

- 1、思想上个人主义较强，随意性较大，显得不虚心与散漫，没做到谦虚谨慎，尊重服从；
- 2、有时候办事不够干练，言行举止没注重约束自己；
- 4、业务知识方面特别是相关法律法规掌握的还不够扎实等等。

在今后的工作和学习中，我会进一步严格要求自己，虚心向其他领导、同事学习，我相信凭着自己高度的责任心和自信心，一定能够改正这些缺点，争取在各方面取得更大的进步。

根据公司规章制度，试用人员在试用期满两个月合格后，即可被录用成为公司正式员工。且本人在工作期间，工作认真、细心且具有较强的责任心和进取心，勤勉不懈，极富工作热

情;性格开朗,乐于与他人沟通,具有良好和熟练的沟通技巧,有很强的团队协作能力。因此,我特向公司申请:希望能根据我的工作能力、态度及表现给出合格评价,使我按期转为正式员工。

来到这里工作,我的收获莫过于在敬业精神、思想境界,还是在业务素质、工作能力上都得到了很大的进步与提高,也激励我在工作中不断前进与完善。我明白了企业的美好明天要靠大家的努力去创造,相信在全体员工的共同努力下,企业的美好明天更辉煌。在以后的工作中我将更加努力上进,希望上级领导批准转正。

三个月的时间好像只是一场梦一样,在这三个月来,我从一名懵懵懂懂的试用期员工变成如今在工作中努力奋斗的新员工,这样的转变,在三个月前的我是完全无法想象的。

就算是在如今,回忆起来也确实非常的不可思议,三个月前,我走出了学校的“高塔”,并来到了__公司这一全新的发展地!回顾这三个月,尽管这一段时间的学习和工作都算不上顺利平坦。但在经历了这么多之后,我自身作为__岗位员工的能力也有了很大的提升!这使得我能通过试用期的考核,并在如今成为正式的__员工!

现在,试用期的工作过去,我也要对自己这几个月来的情况做一个详细的总结,让自己好在接下来的工作中更加顺利的完成任务!以下是我的工作总结:

一、个人情况总结

在这段时间的工作中,前期,我作为对工作几乎一无所知的新人,主要是与其他新员工一起在__领导的教导下进行基础培训。回顾这场培训,尽管在仅仅只有短暂的_天时间,但在领导的积极教导下,我们却通过这_天的时间,充分的记住了作为一名__员工的基础知识。并顺利的完成了培训的考核。

但是记住并不等于掌握，在后来的工作上，我被安排由__前辈负责教导。在前辈的指点下，我一点点的熟悉着工作和之前学会的技能。在一次又一次的失败中，我也总结到了许多个人的经验。并且，在后来，我也了解到在__这份岗位中，我们现在所做的也不过是最基础的工作而已。在后面，还有更加复杂的工作需要去学习和掌握。

二、工作情况

尽管只是一名试用期员工，但在工作方面我一直保持着演技且细心的态度。面对自己的工作任务，我会多次检查并确认，以此保证自身的正确率。且在前辈的传授下，我也逐渐掌握了更加方便的方法去完成自己的任务，尽管有些方法并不适合我的习惯，但我也因此学会了独立思考，并完善了自己的工作。

三、试用期的总结

总的来说，在这场试用期中，我充分的掌握了一名__岗位员工所应该有的能力和知识。但相比于其他的前辈，我在工作的成绩上还有许多的不足!为此，我也会在接下来的工作中继续努力，让自己更好的掌握工作能力，加强个人对公司的贡献!

教师是人类文化的传递者，是培育新一代的园丁。当今社会竞争非常激烈，对教师也提出了更高的要求。作为一名青年教师，为了使自己更能适应新时代的教育改革，为了进一步丰富自己的专业知识、提高素质修养，更能胜任教育教学工作，更好地培养教育学生，为人师表，成为一名合格的人民教师，就要不断丰富自己的知识，提高自己的能力。

一、自身优缺点

个性随和，从不与人计较。在工作中能认认真真积极参与，

一丝不苟地做好自己的事情。目前所存在的不足是：由于经验有限，参与科研工作投入不够，自我感觉功底较浅。所以，虽然经过课程改革的洗礼，在教育观念方面有了明显的转变，但是，还需不断学习，特别是业务方面的知识、理论；其次是个人基本功的扎实与提高。

二、个人提高计划

根据本人优缺点，特制定以下自我提高计划：

- 1、理论学习方面，认真学习领会新课程，掌握自己所任学科的专业特点，善于思考，养成多思多想多写的习惯，做的化要落实到学的化，形成自己的教学风格。
- 2、认真做好学校各项日常教学常规工作，抓好教学质量，继续培养学生各方面良好习惯的养成。
- 3、勤于反思，在总结经验中完善自我。
- 4、基本功方面不间断地练习提高。
- 5、积极使用现代信息技术。

三、具体措施

- 1、专业水平的提高。

(1)学习教育理论，在理性认识中丰富自我。

认真阅读《课程标准》《教学用书》等有关资料，钻研新教材，新课标，研究教法，体会新课程的性质、价值、理念，提高自己的业务能力。

每学期读一本教育专著，如《青少年心理问题研究》等，及时作好笔记，写出自己的心得，丰富自己的文化素养。多看

权威性的教育类期刊杂志，如：《中国教育报》、《中小学教育》等，了解更多教育专家、行家的观点，了解当前的教改动态，这些对自己今后的教育教学工作都具有指导意义。

(2)、专业素质的提高，在汲纳中充实自我。

在老教师的帮助下，坚持教学相长，获得自我发展。勤听课，通过课堂听课，与授课者进行交流与沟通；勤质疑，勇于提出自己的问题或不同观点，在共同探索中达到共同进步；从中得到真切的感受，不断完善自我，促进个人专业知识的提升，让自己与新课程同成长。

2、日常教学常规的扎实与提升。

精心备课；细心批改每一本作业，要求批语的书写要认真、规范，要及时做好批改记录。有教案、不迟到、不坐着讲课、不提早下课、不拖堂、不挖苦讽刺学生等；尤其要多关注后进生，本学期采用“一帮一”以优带差、小组竞争的方式提高教育教学质量和良好习惯的养成，切实促进后进生各方面能力的提高。

3、勤于反思，完善自我。

学会思考教育问题，积极把先进的教育理念转化为教师的行为等，从反思中提升教学研究水平。每节课后，把自己在教学实践中发现的问题和有价值的东西赶快记下来，享受成功，弥补不足。在总结经验中完善自我。

4、练就自己扎实的基本功。

“钢笔字、毛笔字、粉笔字、简笔画、普通话”是教师的基本功。如能写一笔好字，不仅看着潇洒悦目，更能影响可塑性强的学生。简笔画可以使教师板书生动有趣，也会吸引住学生注意力。每周各练习一张钢笔字，不断临摹、揣摩字的写

法，使自己的写字水平有所提高，向着创新型教师的方向做不懈的努力。

5、利用信息技术手段辅助教学。

掌握现代化教学手段技术及应用。积极参加学校组织的计算机培训学习，更好地掌握网络知识，合理利用网络资源。我要抓住一切时机，积极阅读有关的书籍和学习资料，利用业余时间练习打字、设计幻灯片和尽快学会基本的软件制作，不断开阔视野，充实自我，以配合自己专业知识的增长与教学工作的顺利进行。

在今后的工作中我会严格要求自己，争做一名领导省心、家长放心、同事欣赏、学生喜欢的科研型教师。

在本学期里面，在校学工处、校团委的英明领导与支持下，在社联全体干部的共同努力下，社联领导班以“服从领导、团结同学、勇于创新、扎实工作”为准则，认真完成了教师安排的各项工作任务，自身的工作水平和综合本事等都有了很大提高。现将本学期的工作情景以及今后的努力方向汇报如下：

一、恪尽职守，认真作好本职工作

本学期，社联领导班认真履行岗位职责，较好地完成了各项工作任务。

一是认真负责地做好社联干部招新、社团招新活动、社团档案整理登记事务，成功策划组织了“社团大家族”的成果展示与交流活动迎接全国百位校长光临。二是富于创新地完成了社团文化节的工作。本学期，在第__届社团文化节的举办应对重重阻力的情景下，社联组织了社长动员会议、社联干部会议、社团活动申请文件整理、汇演组织安排、社团活动全程监察等各项服务协调工作，进取主动地为学校和社团之

间建立了沟通的桥梁，推动调整了学校与社团的关系，解决社团活动中遇到的各种问题，并促进了社团在学校内影响力的提高。三是进取主动地完成了社联橱窗的制作、宣传栏规则起草和社联工作准则的起草等办公室工作和教师交办的其它工作任务。

二、严于律己，不断加强干部作风建设

本学期，社联领导班对自身严格要求，始终把服务人民、舍得付出、艰苦奋斗作为自我的准则，始终把作风建设的重点放在严谨、细致、扎实、求实、脚踏实地、埋头苦干上。在工作中，以制度、纪律规范自我的一切言行，严格遵守各项校规、工作准则，团结同学，谦虚谨慎，主动理解来自各方面的意见，不断改善工作；并规范社联干部的作风，使工作能够顺利开展，使社联合会的干部作用更加具象，有利于往后工作的开展和社团主流意识的建设。

总之，本学期，社联领导班做了必须的工作，也取得了一些成绩，但距教师和同学们的要求还有不少的差距，主要是对社团活动的前后期宣传力度欠缺、社团活动条件的争取不足和社联组织效率不够高。同时对于各个社团发展的指导、监察及管理也有待进一步的完善。在下学期，领导班将着力培养干部团体整体素质与本事；贯彻一般号召与个别指导，完善督促各个社团健康、高速发展；加强外联交流宣传工作，打造华师一品牌社团并推广至其他学生群体。

在今后的工作中，社联领导班将发扬成绩，克服不足，以对工作高度负责的精神，脚踏实地，尽职尽责地做好各项工作，进一步强化职责意识，在培养社联干部上下功夫，增强事业心和职责感，认真做好职责范围内和教师交办的工作任务，埋头苦干，奋发进取，追求卓越，充分发挥社联干部的带头作用，努力创造一流的工作业绩。培养下一代合格的社联干部，不辜负教师和同学们对我们的期望。

回顾三年多来的工作学习情况，有收获也有不足。现将入学以来的思想、工作和学习等方面的情况给组织汇报如下：

一、思想上

认真学习党和国家的各种路线、方针、政策以及__届__全会等精神，在思想上同党中央保持高度一致；深入了解了辩证唯物主义和历史唯物主义，正确政绩观和马克思主义群众观，努力把改造客观世界同改造主观世界相结合，进一步树立正确的世界观、人生观、价值观和利益观，坚定共产主义理想信念和“为人民服务”的意识；加强学习《中国共产党章程》、《党内监督条例》和《党纪处分条例》，进一步加深对中国共产党的历史、宗旨和精神的了解和理解，加强党员先进性教育活动以及创优争先活动的参与并认真思考，努力提高自身的党性修养和觉悟，让自己真正做到从思想上入党。

紧密结合践行社会主义荣辱观，时刻保持高度的警惕，认识什么是一个党员该做的，什么是不该做的。同时积极响应支部党员活动，配合当前的理论前沿，为自己补充新鲜血液。

二、学习上

进入大学以来，我一直把学习当做自己的第一要务，不敢有丝毫的松懈。我明白，作为一名大学生，最重要的就是学好扎实的专业知识，为今后的人生打下坚实的基础。

每学年我都秉承着“认真、高效”的学习态度和学习方法，进一步明确了自己追求的方向。在专业课学习上，我主动预习、认真听课、及时做笔记、以精益求精的态度高质量地完成老师布置的作业和课程设计，多次得到专业课老师的表扬，也真正在同学中起到了模范带头的作用。通过自己的努力，我大二、大三学年智育得分及综合测评成绩均排在专业第一名，并非常荣幸地获得了长沙理工大学第__届“百优大学生”的称号。

我深知当今时代是科技高速发展的时代，没有先进的科学文化知识是很难指导实践，很难顺应时代的发展，很难为人民作出大的贡献的。在这种形势下，要时刻都有紧迫感、使命感、危机感，及时吸收和拥有最新成果，占领科学文化的制高点，就能走在时代的前列，才能更好地将自己所学的知识运用到祖国最需要的地方去。

三、工作上

自入大学校园以来，仅仅让自己优秀是不足够的，而是让你身边的每位同学优秀起来，自大一起，我就是系里面学生会成员，经过大学三年多的磨砺，始终相信“不想当干部的干事不是好干事”，于是在大三学年成功竞选为交通运输工程系团总支副书记，我觉得既然老师相信我，同学们信任我，我就要扎实地将自己的工作做好、做到位，让同学们感觉他们的选择是没有错的。

在大四以前，我一直是系里面的宣传骨干，但到了团副这个职位，我更多地感受是一份责任。我时刻担负着组织安排的工作，指导并监督各个部门的工作，并关注校、院学生会的整体运作，将交通运输工程系的团学工作做到、最棒。因为我知道，只有高效率的传达上级领导的政策方针，才能使得广大师生上下齐心，同追发展，共创交通运输工程系辉煌的明天！

四、生活上

我是一个来自农村的女孩，但由于父母的教养和从小所受到的教育环境，我在大学一直朴素节俭，从不与人攀比。读大学这么久，我的生活费大部分是通过自己的努力，假日做点兼职、奖学金，靠这些顺利读完自己的学业。因为在长沙这样一个高消费的城市，这钱是要好好计划才能够自己好好学习和生活的。

平时，我性格开朗，严以律己宽以待人；善于和同学沟通，也乐于帮助同学，所以很多同学不管生活上还是思想方面有了困难也乐意前来寻求我的帮助，这使我建立了很好的人际关系，并获得了大家的尊重和支持。

五、不足之处：

这三年多来，虽然取得了一定的成绩，但仍存在一些不足之处，剖析如下：

1. 学习不够深入。当前工作形势对我们的综合素质提出了更大挑战，学习是刻不容缓的事情。但是自己在政治理论学习和业务学习上都不够深入细致，对于一些新知识、新理论，只是一知半解，缺乏刻苦专研的精神，尤其是在工作繁忙的时候，忙于一般性的事务工作，学习还不够深入。在各项政治理论学习中，还存在有一定的走过场的做法。今后要进一步端正学习态度，进一步探索学习方法，在理论深度上下工夫。

2. 小节问题需要改进。比如：工作方法有时比较简单，工作中有时情绪急躁、爱发脾气。

这是我的一些感想和对自身不足之处的看法，也是作为一个党员在的一次自我剖析。当然，这些感想还比较粗浅，我身上存在的问题也不仅仅是自己总结的这几方面，还有许多没有察觉的缺点，需要在与同志们的进一步交流中发现和改进，需要各位领导和同志们给予批评指正。总之，今后我愿和大家一起在开拓中前进，在前进中开拓，保持积极进取的良好精神状态，和大家一起团结奋斗、发挥优势，使自己在今后的各个方面进一步走向成熟！

今年即将过去了，作为车间技术人员的我，在车间领导和同志们关心和支持下，通过努力工作，为企业做出了应有贡献。在过去一年中，我在工作和生活中高标准应求自己，做了很

多工作，现将一年来工作做以下个人鉴定：

一、过去一年的工作中，在很多前辈的关心帮助下，不管是技术方面还是质检与管理，使我工作上有了很大的进步，当然成绩已经成为过去，在以后的工作中我会加倍努力，争取做的更好；以前从书本上学到“科学的东西来不得半点虚伪和骄傲”。

技术含量较高，这就要求我对待工作不能人浮于事，做老好人，而要以踏实、严谨的态度对待工作，不懂的东西要善于学习，已懂的东西更要精益求精，因为技术在不断进步更新，只有通过不断地学习，辅以求精务实，脚踏实地的作风，方能胜任自己的工作岗位。一切工作过程中，技术和质检工作贯穿始终，在工作经验的积累中，逐步培养自己的预见性。

二、在平时工作中，首先做好日常工作，我与车间其他技术员既有分工又有合作，坚持经常和其他技术员进行工作交流，充分发扬民主，杜绝独断专行，统一思想统一步骤，从而圆满完成车间各项生产任务。

三、每月将车间生产情况进行一次总结，及时将总结上交到技术处；将车间主材消耗进行总结，及时上交计划处。做好统计技术分析工作，将车间生产中出现的异常情况，进行分析采取纠正措施，写出纠正措施报告。

四、由于五长丝车间长期纺木浆，导丝轮废丝多，可纺性差，我经常和原液车间技术员沟通，反映车间可纺性情况，并与职能处室技术员多联系沟通，希望能够改变浆粕配比来提高可纺性，今年企业采取了使用多种浆粕混用办法，大大提高了可纺性。

总之，在今后的工作与学习当中，我将不断的总结与反省，不断地鞭策自己并充实能量，努力提高自身素质与业务水平，以适应时代和公司的发展，与公司共同进步、共同成长。

;

个人工作总结篇三

1. 动物卫生和畜牧方面法律法规、政策、方针等宣传工作。
2. 动物免疫具体实施工作。按业务部门规定实施计划免疫或强制免疫注射，佩带耳标，填写、发放免疫卡，填写、报送免疫档案等。
3. 动物产地检疫具体实施工作。按业务部门规定实施临栏产地检疫具体操作，验看免疫情况，以委托单位及检疫员的名义出具产地检疫证明等。
4. 动物疫情报告工作。发现动物疫情，按业务部门规定及时上报，并应采取相应的防控措施，调查相关情况，实施全面普查等。
5. 消毒具体实施工作。按业务部门规定对运输车辆实施消毒，以委托单位等名义出具相关消毒凭证；对相关畜禽经营场所、饲养场所、因病死亡畜禽及其污染场所等实施消毒，按要求填写、报送消毒记录等。
6. 死亡畜禽收集和统计工作。按业务管理部门要求定期实施畜禽死亡情况调查、死亡原因分类统计、死亡畜禽流向调查、相关资料报送，发现的死亡畜禽及时报告、收集、按规定要求无害化处理等。
7. 畜禽饲养统计工作。按业务管理部门要求定期实施本行政村（涉农社区）畜禽饲养情况调查、按场（户）分类统计、报送，动物卫生和畜牧行业其他有关信息情况调查、统计、报送等。
8. 畜牧兽医技术推广具体实施工作。按业务管理部门要求，依法开展饲养管理、良种推广、疾病防治咨询、一般性动物

疾病诊疗等有关畜牧兽医技术推广、服务工作。

9. 日常巡查工作。按业务管理部门及乡镇动物防疫监督所的要求定期对本行政村(涉农社区)等进行日常性全面巡查,发现违法行为、问题等应及时上报乡镇动物防疫监督所等业务管理部门,并协助动物卫生监督管理部门、行政执法机构及有关执法人员实施监督执法工作。

10. 动物卫生监督管理部门委托的其他工作职责。

个人工作总结

个人工作总结篇四

一是大力实施动力维护和专项工程建设。完成社区卫生服务站装修工程,保证各科室独立办公,改善师生就医环境。完成教室公寓屋面防水修缮工程、开展逸夫楼配电室设计工程、西三楼地下室粉刷工程、民族楼及行政2号办公楼部分房间粉刷工程、二次供水及自备井整改工程3号和4号锅炉检测、换热站设计等项目,组织制订学校用电规划,协调有关电增容事宜(我校用电总容量将由1.39万kva达到2.2万kva)检测建筑物及配电室避雷情况和学校水泵、天然气调压箱、宝源公寓中水系统维保工作。

二是真抓实干,确保后勤水电暖稳定运行。上半年完成水电暖零修任务5400余次,其中木工报修1600余次,电工报修20xx余次,水暖管道报修1840次,安装、移机电话100余部。实现供电设施正常运转,确保为教学、科研、办公提供安全的电源供应。在确保开水房、浴室正常运转的情况下,完成全校水泵维修保养及各种管道检查抢修工作,保证教学区及家属区正常供水和供暖。木工对报修事项进行及时抢修,完成各教学楼教室补修地砖及踢脚线800余块。做到电话线路随时调整,及时完成电话新装、移机工作,新装电话30余部,维修电话60余次,保证教学、办公电话正常使用。

三是加强能源管理，提高能效水平，做好收费管理，提高能源利用。共更换电表47块，查抄办公区水电表6次，二级水表2块，三级水表140块，电表180块。全校水费总支出31.43万元，总收入10.65万元，污水费总支出14.08万元；电费总支出214.23万元，总收入72.10万元；供暖费收入3.44万元；卫生费收入2.57万元。宣传节能减排知识，参加北京市非工业重点用能单位能源利用状况培训，了解北京市用能单位节能管理系统的.使用状况，统计上报我校重点用能、能源消费结构和单位产品综合能耗指标等情况。

一是美化校园工作。圆满完成2306.7m²自养绿地及2128.5m²行道树木的修建、苗木补种、浇水施肥、消灭病虫害等维护保养工作。在学八楼南侧及综合楼东侧栽种黄杨绿篱1600余棵。更换绿地草地牌30块。更新改造力建楼及机电楼周边1600m²绿地。每月按时检查外包绿地养护。绿化费用支出12.88万。

二是清洁校园环境。半年处理垃圾约1080吨，清运渣土33车。协调有关单位开展小广告专项整治活动，基本消除校园乱张贴现象。在重点区域进行彻底灭蟑。卫生费用支出10.07万。

三是做好教室、办公楼、居民区物业管理服务。组织完成学十楼及交流中心共计10部电梯的大修工作，电梯费用支出42.24万，保证电梯正常运行。加强教室、办公楼管理，保证教学楼正常秩序。

四是强化校园安全管理。为提高后勤安全生产防范能力，认真仔细评估各单位安全风险点，定期检查安全生产情况，建立安全生产检查档案，起草完成有限空间作业等后勤管理文件。重点加强地下空间管理，组织员工进行专业消防知识培训，强化员工安全生产意识，提高员工独立处理安全事故的能力。

一是开展公寓安全专项检查，清查安全隐患，提高公寓安全

保障能力。做到日常检查与专项活动突击检查相结合，增强安全督察威慑力，做到重点突出、全面覆盖。严查违章电器，维修更换614个限电器，及时消除安全隐患。完善学生公寓安全防火保障体系，制订《学生公寓突发事件应急预案》，绘制应急疏散图，张贴到每个学生宿舍，组织员工学习演练，学会报警、懂得疏散、熟练使用灭火器，做到员工独立处理突发事件。

二是加强学生公寓床位管理，制订近两年床位调整使用规划，协调有关单位落实增招学生住宿床位，对宝源公寓a2进行改造，调整学十楼部分研究生住宿。研究制订《关于研究生住宿管理的补充规定》，调整延期的统招及自筹经费博士研究生住宿。

三是完成20xx届毕业生离校工作。共办理1186名本科生、788名硕士生、94名博士生离校；托运行李1597件，为77名考取本校研究生保管行李146件，为27名村干部、基层志愿者等提供临时住宿安排。

四是完善服务设施，提高服务质量。落实首报责任制，规范报修维修流程，加强考核，提高维修反映速度，弥补维修工严重不足的现象。敷设宝源公寓a1□b2校园网络线路工作。对学生公寓周围废旧自行车统一清理，整顿校园环境。更换纱窗520个。

五是加强公寓文化建设。积极提高学生参与公寓管理热情，召开学生座谈会，听取反映意见，及时反馈整改公寓管理工作。开展文明宿舍评选，共选出28个标兵宿舍，97个文明宿舍。

一是严格控制成本，稳定饭菜价格。进一步实行成本核算制度，上半年已完成上百种菜品成本核算，全力确保参加高校食堂伙食原材料联合招标会，采购大豆油、猪肉、大米等共计100万余元，节约学校伙食成本，改进原材料采购办法，有

效控制了学生食堂饭菜价格。

二是加大食堂安全管理力度，确保食品卫生安全和消防安全。坚决维护全校师生的饮食健康，对进货、教工、洗消、售卖等全过程进行监控，保证食品卫生安全；通过定期清洗烟罩、烟道，检测燃气是否泄漏，消除消防安全隐患，为师生提供安全的就餐环境。

三是加强用餐管理，改善就餐环境，改进餐饮装备，积极接受学生用餐监督，提高服务质量。

个人工作总结篇五

很高兴又同大家一起度过了难忘的一年。我们在忙忙碌碌中送走了20__年，过去的一年在领导和同事们的悉心关怀和指导下，通过自身的不懈努力，在工作上取得了一定的成绩，但也存在了诸多不足。回顾过去的一年，现将工作总结如下：

1. 首选无论是思想上还是专业技能上都自认取得了不小的收获。刚进公司时由于对一个全新环境的陌生，对新工作方法理解得不足确也走过不小的弯路，那时犯过的一些错误到现在想想都觉得不应该。不过高兴的是自己总算随着环境的变化也一起变化了，我想只有我努力去适应自己的工作岗位，而工作是不会自己来适应我的，就像人要学会适应社会一样。首选我想做好自己的工作就必须摸清自己的工作状况，检测工作本身是一项比较细致的工作，想要做好也必须眼到心到，工作时我努力做到仔细认真，尽量多和病人交谈，了解他们的身体情况，真诚对待每一位来检查的病人们。过后不断回顾工作中情况，找出纰漏发现优点，争取下次不再犯同样的错误或者是下次能做得更好。空闲时也看一些有关的资料，如果不学习新的知识，专业技能就得不到很好的改进，工作水平也就得不到提高。感谢领导、老师和同事们，他们也潜移默化地影响了我，工作之外我们也能做到很好地精诚团结并且相互提些工作上的建议，避免了发生很多矛盾和错误。

任何一项工作都需要大家群策群力才能做好。

2. 其次这么久以来不管在工作中还是在平时我也都尽量不断修正自己的行为，自觉遵守工作纪律，严格按照公司规章制度办事，服从公司整体工作安排，不制造矛盾，为整体工作开展尽自己一份力。

尽管这么久以来收获颇多，但也存在很多不足之处，例如：

1. 自己专业知识还不完善和精熟，所以以后会更多的了解一些有关检测方面专业知识。

2. 提高自身业务水平，熟悉各岗位的工作流程，提高自己发现问题、分析问题、解决问题的能力。

3. 工作方式不够成熟：做事、工作缺少计划性。工作时间一长，工作状态、方法走进了一惯的套路而少有创新，我还需要多向身边的老师同事们请教学习，多多吸取别人成功的经验，积累经验，不断调整自己的思维方式和工作方法。

一年的工作已经结束了，在未来的日子里我必须要做的事还很多，在即将迎来的一年中，我会继续不断的努力的，这是一直无法拒绝的问题，这是一直以来我们在年终时候的总结。每一年都有自己的进步，每一年都会有自己的成长！相信我们在来年中一定会取得更大的成绩！“一分耕耘，一分收获”，以此与大家共勉，谢谢！

个人工作总结篇六

虽然年初自己选择从事汽车销售工作却没想到会喜欢上这门行业吗，也许是自己所在公司主要以销售奔驰汽车为主才会令自己心生向往吧，因此在平时进行销售的时候我便下定决心想要通过平时积累的业绩从而购买属于自己的奔驰车辆，

尽管已经到达年末的自己依旧没有实现这个目标却也为之而努力奋斗着，只不过为了让自己的买车规划更好地展开还是应该对今年的汽车销售工作进行简单的总结。

通过对话术的背诵与熟悉从而积累汽车销售工作中的经验，虽然进入汽车销售行业没多久的自己对很多事物都感到新奇却依旧明白工作经验的积累有多么重要，再加上自己主要是销售奔驰车辆自燃不能够因为不专业的话术从而为这个品牌抹黑，因此在经过简单的岗前培训以后自己便意识到了汽车销售话术的重要性，虽然是部门前辈总结出来的通用术语却能够很好地揣摩买车客户的心理需求，带着这样的想法投入到奔驰车辆销售的工作中去自然就能够产生令人觉得不错的效果。

加强对汽车行业知识的学习可以在销售过程中获得客户的好感，对于初入奔驰汽车销售行业的自己来说比较欠缺的还是对车辆的了解程度，至少通过今年的销售工作可以得知购车的大部分客户对于车辆的了解程度还是很深的，若是不加强对汽车知识的学习很有可能会被这部分车迷当做是不负责任的表现，所以我经常会抽空学习奔驰不同车型的信息以便加强与客户之间的联系，事实上采取这种方式来熟络与购车客户之间情感自然能够得到比较不错的反馈。

增加与客户之间的交流次数以便为汽车销售业绩的获取带来更多的契机，由于以往并未接触过销售行业的自己欠缺实践经验从而需要多与客户进行交流，因此尽管自己还没有尝试进行上门拜访却早已通过电话联络的方式结识了许多客户，而我要做的便是从中甄选出想要真正购买车辆的客户并获得对方的销售订单，尽管这个过程并非一蹴而就却也能够通过平时的销售工作进行积累，因此总的来说自己在奔驰汽车销售工作中取得的业绩还算是比较平庸的。

对于目前的自己来说虽然能够较好地适应汽车销售的过程却依旧存在经验不足的问题，因此我还需要加强对奔驰车辆知

识的学习并结识更多不同类型的客户才行，相信只要始终怀揣对奔驰汽车销售行业的'热爱自然能够通过以后的积累购买属于自己的车辆。

个人工作总结篇七

我作为x农村中学数学一线教师幸运地来到xx□参加国培计划(xx)——中西部农村骨干教师置换脱产区划培训项目培训学习。

在这两个月的培训中，让我最感折服的是培训班领导和所有讲座老师强烈的敬业精神，无论是xx教授的讲座，还是xx教授的讲座及老师们活动等，他们遵守授课时间，用精彩的授课方式为我们讲解、示范、指导，表现出了极强的事业心和责任感，这些天无不让我感到钦佩，并将时刻鞭策着我不断学习，不断进步。仅仅几天的培训，使我在理论水平上也有了明显的提高，这次培训班具有很强的教育性、针对性和创造性。另外，也使我对今后的教育教学工作充满信心，在彼此的研究中、讨论中，提高了教学的方法的掌握，使我的业务能力也有了进一步的提高。

此次学习使我们在教学理论和教育观念上得到了大量的补充。如：众多专家的“教师专业化成长理论研究；再谈建国六十年数学教育争鸣；中学数学建模；青少年学生中的危机预预警与心理干预；行动研究法及其应用；教学反思与数学教师专业发展……”这一切都为教师们开辟了新视野，使我们改正并更新了头脑中原有的死板的教学思想的观念。同时体会到了作为一名教师能感受到教育方法侧重培养学生的创新思维和发散思维，注重学生的学习积极性的培养和调动。以鼓励、肯定、分析、讨论，给孩子以充分的展示空间，锻炼提高孩子们的交流能力。注重实际能力培养，尊重学生个性，充分挖掘学生潜力的方法，是我们所追求的素质教育。

12月，我们一行9人来到xx中学参加脱产置换数学国培班的影子培训。虽然已是寒冬，但我内心感觉到无限的激动和温暖，作为一名扎根山区中小学工作二十余年的`农村教师——我，虽也听过一些城市教师的教研课、优质课，但能这样面对面地与城市教师、学生接触，零距离地感受城市师生的教学生活，实算是人生一大喜事、幸事！再次感谢长江师范学院对我们数学国培班培训工作的悉心组织、精心安排。

影子培训期间，我严格遵守长江师范学院对我们学员的研修要求，不论刮风下雨，每天早晨7：30准时坐28路车到xx中学学习，一到校，我就与影子老师、学生亲密接触，认真、虚心地向郎老师学习和请教，对郎老师上的每一节课都认真地进行反思，感受到郎老师丰富的教学经验和对教材知识内容的熟练驾驭；学习郎老师管理班级的方法，如何构建健康、和谐的师生关系等等……课余时间，我和郎老师促膝长谈，话题涉及教育、教师、学生班级管理方方面面的内容，在教室、办公室、教研会议室、运动场、食堂都留下我们师徒欢乐的身影。

在培训期间，我积极参加xx中学的数学教研活动，汲取众多数学老师的经验和建议；积极参加xx中学举办的第六届“主体杯”优质课大赛的听课活动，参赛老师们的教育教学水平和教学风格、教学模式都给了我深深的启迪，让我获益颇丰；我还认真完成了郎老师交给的任务——上一节汇报课《因式分解一提公因式法》，受到听课老师们的一致好评。一个月的时间好短，多希望人生中能多几次这样的学习机会呀！在以后的教学工作中，我将学以致用。

除此之外，我还收获了浓浓的师生情，同学情……数学与计算机系的领导们多次与我们座谈，从培训内容、生活关怀到活动安排；无不尽心尽力，充分利用有限的条件，让我们享用了一次精神大餐，经历了一次心灵的洗礼，并深深地体验到了宾至如归的亲切感。

培训已顺利结束，看一看自己记录的听课笔记。翻一翻自己随手记下的感受，孔子教我明学思之理，外在的知识要内化为自己的价值能力，就必须用理性的思维，挑战的眼光去审视、吸收、创新。本次培训通过老师们的“点化”和“引领”，使我豁然开朗，充满信心地进入教育教学工作中。

个人工作总结篇八

一、认真贯彻落实区局德育工作精神，开拓学校德育工作的新局面。

以区德育工作精神为指导，紧密结合我校德育工作实际，开拓学校德育工作的新局面。为了适应新形势下教育改革和经济时代对人才培养的新要求、新挑战，构筑一个养成性德育、情感性德育相统一的德育新模式，以构建和谐校园为宗旨。在对学生打好基础，培养能力，增强诚信意识、环境意识、责任意识，提高守法、守规自觉性，倡导“未雨绸缪”式的德育教育的基础上，注重培养学生学会做人、学会学习、学会合作、学会创新，使之成为可持续性发展的一代新人。

二、加强班主任队伍建设，提高班主任素质，优化德育过程。

1、通过不同途径，提高班主任能力

2、增强德育工作的针对性。各位班主任在德育过程中注重投入更多的情感，更新德育观念，一切从学生的全面发展出发，注重工作方法的创新，工作中善于思考，肯动脑筋，不断改进班级管理或教育学生的新方法、新思路，使班级管理更具特色，德育工作更具实效性。

3、建立完善的班主任考核机制。采用校领导、政教处、值周班多方反馈信息，对班主任工作给予全面细致的考核评定。年终考核奖励采用了平时、民主测评、德育工作小组考评的综合考评方法，这样既比较公平地反映出班主任的班级管理

水平，同时又调动了班主任工作的积极性。

三、加强常规管理，注重“以人为本”的管理理念

2、通过班会、大课间会、升旗，强化了德育功能。

继续完善班会制度，每月由学校统一安排主题班会。每次班会，绝大多数班级能认真准备、认真组织，因为每班会对每一个学生都是自我教育的过程。

每周的升旗和课间会制度不断规范，每一个升旗手都是严格把关，每国旗下讲话都要

3、在做好值周班的基础上，加强了仪容仪表的检查，每天公布扣分情况，对督促学生的自觉性起到了显著的成效。同时也加大了校园环境管理、自行车摆放、教室卫生、午休、早操、升旗仪式等常规管理评分的量化考核力度，实行每天一小结，一月一评比的制度。在校园各处进行设岗，对检查处理有关事件和问题，起到了督导的作用。

四、开展形式多样的文体活动，注重学生的综合素质的全面发展，营造了良好的校园文化氛围。

1、严格组织了初一、初二的社会实践活动。

通过实践培养了学生服从命令，听从指挥，遵守纪律、雷厉风行的好作风；养成了吃苦耐劳、热爱集体、团结协作的精神；锻炼勇敢坚强、不怕困难的坚强意志。

2、国家书法实验学校验收成功。

隆重召开了创品牌大会。活动不仅为学生特长的发展搭建了平台，活跃了校园气氛、增进了校园和谐，同时也展出了大量作品，浇灌出了鲜艳的校园文明之花，更是大开了家长、

社会的眼界。大家慨叹：博文中学是“人才的沃土，文明的摇篮”！3、成功组织了10年度博文中学校园运动会暨阳光体育运动启动仪式，各年组跳绳、踢毽子和拔河比赛。丰富了师生的课余文体活动，增强了集体凝聚力。

4、参与市里组织的手抄报和昆虫标本制作比赛，__荣获市一等奖。

5、组织学生参加田径运动会。荣获大会精神文明奖。

五、丰富校园文化，创建育人环境。

1、深化校园文化建设，发挥校园文化的育人功能。走进楼内浓重的文化氛围立刻映入眼帘，使人置身于优雅而又充满童真的文化环境之中。走廊内名言、警言、学生作品焕然一新。每班门边的个性化班级宣言内容新颖。名言警句和自己的作品起到了警示、宣传的作用，同时还陶冶了学生情操。

六、抓好安全工作

一直以来，我校都对法制教育和安全教育积极进行宣传教育。本学年政教处在关部门的支持下，举办了两次大型法制专题讲座，加强了学生学法、懂法、守法的意识。同时还通过组织主题班会等形式，加强了对学生安全教育，使学生的自我保护意识，及遵纪守法的自觉性得到了明显的提高，有效防止了学生违法犯罪行为和意外事故的发生。本年度，安全方面的主题班会召开了6次。

为了加强学校各项设施的安全状况检查，我处与总务处签订了协议书，属学生人为损坏的，一律由班级负责，落实到人赔偿。并且班主任对本班存在的安全隐患进行了及时汇报，消除。每月的安全排查，对教室等学习场所的设施安全，精神安全和人生财务安全进行了全面摸底排查，排查情况详细登记并反馈给了学校相关部门，使我校在法制教育和安全教

育方面取得了较大成效。