

最新电力电子实训报告心得体会(模板5篇)

心得体会是对一段经历、学习或思考的总结和感悟。大家想知道怎么样才能写得一篇好的心得体会吗？下面是小编帮大家整理的优秀心得体会范文，供大家参考借鉴，希望可以帮助到有需要的朋友。

电力电子实训报告心得体会篇一

对于这次实习，第一个体会到的就是一个字——“累”，但后来慢慢的习惯下来。这次学院里组织的实习生活可以给我们真正体会到现实生活中的酸、甜、苦、辣；但是我很高兴地看到，同学在实习中到困难时，并没有后退，而是勇敢地面对现实，向困难中挑战。实习磨炼了同学们的意志，使我们现在的意志比实习前坚强多，真正体会到“梅花香自苦中来”的味道。凯耀真正为我们提供了难得的锻炼机会，为我们踏上就业的人生路上打下坚实的基础。

这次实习给我带来了很难得的社会经验，提供了社会实践锻炼的大舞台。我在流水线上学到了很多：第一个是懂得了什么叫做团队精神，体会到团队精神在工作中的重要性。其次，我与同学们学会了沟通，学会处理好身边的人际关系，学会在苦中作乐的技巧，让我懂得了人际关系的重要性，一个好的人缘将会给我们的工作带来了无限的方便和欢乐。其三，这次浙江之旅给同学增进了不少友谊，加深了同学之间的感情。在这陌生的地方实习，意识到同学之间的帮助非常重要，大家紧密的团结在一起、生活、工作有遇到什么问题都互相的关顾，加深了同学之间的友谊。

总的来说，我们这一次实习的同学，大家都都能在自己的岗位上认真工作、学习到了很多在校园、在课堂上、课本上学不到的东西，也使我了解很多和懂得了做人的道理，特别是

同学们体会到生活中的艰辛和找工作的不容易。

感谢这次实习，感谢这次实习的教师，感谢凯耀，感谢为我们争取了这实习机会的领导。这次实习，一定会令我的人生走向新一页，同时也很感谢在实习期间同学们给我的支持与鼓舞！

将本文的word文档下载到电脑，方便收藏和打印

推荐度：

[点击下载文档](#)

[搜索文档](#)

电力电子实训报告心得体会篇二

作为电子工程专业的学生，进行电子实训是必不可少的一部分。在这个过程中，我通过实际操作和实验，不仅学到了实用的电子技能，还积累了丰富的实践经验。在完成实训报告的过程中，我对电子实训的意义和价值有了更为深刻的体会。

首先，电子实训是将理论知识与实践操作结合的重要环节。在课堂上，虽然老师通过讲解和演示给我们介绍了电子原理和电路设计的相关知识，但只有亲自动手去做，才能真正理解其中的奥秘。通过实训，我得以亲手操纵电子元件，了解其功能和作用，更好地理解了电路的工作原理。相比于纸上谈兵的理论学习，实训让我对电子专业有了更加直观的认识。

其次，电子实训培养了我对问题分析和解决的能力。在实训过程中，我遇到了各种各样的问题，有时电路无法正常工作，有时元件出现损坏。这些问题常常需要自己动手分析和解决，在这个过程中，我学会了耐心和细致，寻找故障点并排除，找到解决问题的方法。实训锻炼了我的动手能力和创新思维，让我不仅仅是机械地操作，而是能够独立思考和解决实际问题。

再次，电子实训促使了我与同学之间的合作和交流。在实训中，我们经常需要分组合作完成任务，共同解决问题。每个人都有自己的专长和思路，而我们需要相互协调和配合，才能更好地完成实验任务。通过与同学的交流和合作，我学到了更多的电子知识和技巧。同时，也培养了我团队合作和沟通协作的能力，这对我未来的工作和生活都非常重要。

最后，电子实训带给我了成就感和自信心。每当我成功完成一次电子实验，看到灯亮起或者听到声音传出，我都感到非常欣慰。这种成就感激励着我继续努力，坚持学下去。同时，每次实训成功，我都会对自己的能力更加自信，相信只要付出努力，就一定能够解决问题和取得成功。

综上所述，电子实训不仅是理论学习的延伸和补充，更是培养学生动手能力、分析问题能力和团队合作精神的重要途径。通过实际操作和实验，我们能更好地理解 and 掌握电子知识，培养实践技能。实训过程中遇到的问题和解决方法，更是开拓了我们的思维方式和创新能力。因此，我认为电子实训不仅是必要的，也是非常有价值的一部分，是我们电子工程专业学生成长过程中不可或缺的一环。

电力电子实训报告心得体会篇三

随着互联网和信息技术的发展，电子实训在高等教育中扮演着日益重要的角色。在电子实训中，学生们可以通过模拟实践的方式，深入了解电子技术的原理和应用，提高自己的动

手能力和解决问题的能力。本文将从电子实训的意义、实践过程、心得体会、改进建议以及对未来发展的展望等方面进行探讨。

首先，电子实训对于学生来说具有重要的意义。通过电子实训，学生们可以将平时在课堂上学到的理论知识应用到实践中，提高自己的动手能力和解决问题的能力。电子实训能够培养学生的创新思维和实践能力，增强他们的实际操作能力和团队合作精神。通过实际操作，学生们可以更好地理解电子技术的原理和应用，加深对知识的理解和记忆。

其次，电子实训的实践过程十分丰富多样。在电子实训中，学生们需要根据实验教材和实验指导书的要求，自己动手组装电路，进行调试和测试。在实践中，学生们会遇到各种问题和困难，需要通过自己的努力和探索来解决。电子实训还包括设计和制作电子产品的环节，学生们可以根据自己的兴趣和创新意识，设计出独特的电子产品。

对于我个人而言，在电子实训中积累了很多宝贵的经验和心得体会。首先，动手能力和解决问题的能力是电子实训中最重要的能力之一。在实践中，我遇到了许多问题，需要进行调试和测试，通过一步步的尝试和改进，最终解决了问题。其次，团队合作能力也是电子实训中不可或缺的能力之一。在实践中，我和小组成员一起完成了各种实验和项目，通过相互合作和协调，取得了良好的成果。

然而，电子实训仍然存在一些问题和不足之处，需要加以改进。首先，电子实训的教学资源和设备需要进一步完善和更新。随着科技的不断发展，电子实训所需的教学资源和设备也需要随之更新。其次，电子实训的实践环节需要更加注重培养学生的创新思维和实践能力。在实践中，应该鼓励学生们发挥自己的创造力，尝试不同的方法和方案。

最后，我们对电子实训的未来发展有着美好的期望。电子实

训将继续发挥重要作用，培养高素质的电子技术人才，满足社会对电子技术人才的需求。未来，电子实训将更加注重培养学生的实践能力和创新能力，注重学生的综合素质培养，促进学生的全面发展。

综上所述，电子实训在高等教育中具有重要的意义和作用，可以提高学生的动手能力和解决问题的能力，培养创新思维和实践能力。在电子实训中，学生们可以通过实践，深入了解电子技术的原理和应用，加深对知识的理解和记忆。然而，电子实训仍然存在一些问题和不足之处，需要加以改进。希望未来的电子实训能够更加注重培养学生的实践能力和创新能力，促进学生的全面发展。

电力电子实训报告心得体会篇四

第一段：介绍电子实训的背景和重要性（200字）

电子实训是指利用电子设备和技术进行的实际操作和训练的过程。在现代社会中，电子设备已经渗透到生活的方方面面，电子技术的应用也越来越广泛。因此，通过电子实训，学习者能够掌握和应用电子知识和技能，提高自己的实践能力和创新能力。电子实训报告心得体会的撰写和分享，既可以让学习者对自己的实训经历进行总结和反思，也可以为其他人提供宝贵的经验和启示。

第二段：电子实训的内容和方法（250字）

电子实训的内容主要涵盖了电子电路的设计与调试、单片机应用开发、电子产品的维修与故障排除等。为了提高学习效果，电子实训采取了多种方法和手段。例如，在实验室中搭建不同类型的电子电路和系统，让学生进行实际的操作和调试；通过模拟实验软件的模拟实验功能，让学生在计算机上进行电路设计和调试；还可以利用虚拟实训系统进行电子产品的维修和故障排除。这些实验方法和手段的多样性，既提

高了学习者的实践能力，又增强了他们的创新能力。

第三段：撰写电子实训报告的重要性（300字）

撰写电子实训报告是电子实训过程中的重要环节之一。首先，撰写报告能够帮助学习者回顾和总结实训过程，深化对实训内容的理解和掌握。在撰写报告的过程中，学习者需要对实验步骤、结果和问题进行清晰的描述和分析，这可以帮助他们从全面的角度去审视实训过程中的问题和挑战。其次，撰写报告也可以帮助学习者提高自己的文字表达能力。在撰写报告的过程中，学习者需要将自己的实训经历具体化，并用准确而简明的语言进行描述，这可以让他们更好地表达自己的观点和想法。通过多次撰写报告，学习者的文字表达能力将得到大大提升。

第四段：电子实训报告心得体会的分享（300字）

电子实训报告心得体会的分享对于其他学习者来说，是一种宝贵的经验和启示。在电子实训过程中，学习者面临的问题和困难可能是相似的，而一份实训报告经验分享则可以让其他学习者少走一些弯路。通过阅读他人的心得体会，学习者可以了解到不同的实训策略和方法，得到启发和借鉴，进而提高自己的学习效果。此外，通过电子实训报告的分享，学习者还能够互相交流和学习，形成合作学习的氛围。在这个过程中，学习者可以从其他人的经验中汲取养分，同时也可以分享自己的经验和心得，增进彼此的了解。

第五段：结语（150字）

通过电子实训报告的撰写和分享，学习者可以对自己的实训经历进行总结和反思，提升实践能力和创新能力。同时，学习者的报告心得体会对其他学习者也具有的重要意义，可以为他们提供宝贵的经验和启示。因此，我们应该重视电子实训报告的撰写和分享，通过这种方式来促进学习者之间的交

流和合作，共同提高电子实训的效果和质量。

电力电子实训报告心得体会篇五

前言：记得在上电子商务课的时候，老师就说过一句话：“电子商务本身不是高科技，而是高科技的运用。电子商务的核心应该是管理而不是技术。”在本次实验的时候对这句话也有了更深刻的理解。

一. b2b角色的真实体验

b2b电子商务模式是企业实现电子商务、推动企业业务发展的一个最佳切入点。企业获得最直接的利益就是降低成本和提高效率，从长远来看也能带来巨额的回报。与其他电子商务模式相比较，b2b一般涉及企业与客户、供应商之间的大宗交易，其交易次数较少，交易金额远大于b2c和c2c。同时，b2b的交易对象广泛。交易对象可以是任何一种产品，也可以是原材料，也可以是半成品或产成品。相对而言，b2c和c2c多集中在生活消费品。在本次模拟中，b2b角色共分为了三个角色：企业用户、货场、b2b管理员。在这三个角色当中，企业用户是最繁忙的，其工作除了要完成正常的购买、合同签订之外，几乎是整个b2b链条的核心所在。首先，用户之间要形成一个正常订单，经管理员通过之后在货场之间形成了一个正常订单的任务。如果库存不够，用户之间还要形成一个缺货订单。在本次合作当中我扮演的是货场的环节，其分配的任务不是很多。第一步，要完成货场的注册，即公司名称，代表法人等货场相关信息的填写。第二步，在进行交易的时候货场便会形成一个正常的订单，如果仓库货品不够的情况下，便会生成一个缺货订单。货场除了能够查阅到财务的记录之外，还能敦促用户付款。而b2b管理员则承担着对企业用户之间交易往来的审查。总而言之，b2b是整个电子商务模式当中角色最少但却是相对复杂的一个模式。

二、b2c角色的真实体验

b2c电子商务模式是本次实验当中角色最多的，共分为了七个角色。它们分别是：采购部、物流部、储运部、销售部、商城用户、财务部、商城管理员。我们小组在进行模拟演练的时候，七个任务各自的工作分配我们都有体验。在所有模式当中，商城管理员的任务或者说是工作都是大同小异的。在b2c模式中，财务部也承担着对交易订单的审核处理。b2c模式的开端始于商城用户，因为用户的购买在其和销售部之间产生了一个订单记录，相应的订单到达采购部，如果此时储存部中的库存商品已不够，储存部便会产生一个货品采购的信息递交财务部审核。财务部一经审核，采购部采购完成之后，便会通知销售部发货。这有点像我们在淘宝网上面购买商品一样，我们的货款是不会直接打到商家账户里面。相类似的，我们在做b2c的时候，消费者也就是商城用户也是可以进行退货交易的。当交易成功之后，商城用户可以对买家进行评论，这将直接影响到卖家以后的信用度。反之，卖家亦可以对买家即商城用户的购买做出评价。在整个交易过程中，七个部门都是环环相连，中间若有一个环节出了问题都会导致正常交易的失败。

三、c2c角色的真实体验

到了c2c商务模式这里我们可以看到c2c电子商务模式其实就是通过为买卖双方提供一个在线交易平台，使卖方可以主动地提供商品上网拍卖，而买方可以自行选择商品进行购买和竞价。在这次实验模拟中，我对c2c的交易过程有了进一步深刻的认识。首先是买家上网搜索或是浏览宝贝，这是我们可以输入要搜索的宝贝店铺名称或是直接搜索宝贝。然后按enter键即可。另外，许多搜索框的后面都有下拉菜单，有宝贝的分类，限定时间等选项，用鼠标轻轻一点，就会混淆分类了。除此之外，妙用空格也会给我们搜索带来极大的便利。在词语后面加上空格，即可用多个词语搜索。在这次

模拟中我还发现在搜索商品的时候是不需要区分大小写的。无论是输入大写还是小写字母都能得到相同的搜索结果。商品选定之后接下来要做的就是联系卖家了。当看到自己感兴趣的宝贝时，先和卖家联系，多了解宝贝的详细情况，询问是否有货到付款等。多沟通能够增进对卖家的了解，避免很多误会。联系卖家可以通过以下方式进行：第一、给卖家留言每件商品的下方都有一个空白框，在这里写上买家要问卖家的问题。注意，只有在卖家回复后这条留言才能显现出来。第二、发站内信给卖家。站内信只有买家和卖家才能看得到，相当于某论坛里的短消息。最后，当买卖双方达成共识之后，买家确定购买，卖家发货。货到之后买家再通过支付宝付款给卖家。最后双方再互相评价，交易结束。

1、做什么事都要细心

很多时候，我们在电子商务实验中产生的问题，都是由于自己不够细心，比如少了个步骤，数字写错，没有填什么信息等等导致下一个步骤无法进行，虽然这个实验操作有些按图索骥，有些枯燥，但对于考验我们的耐心，提高打字学习能力和细心观察能力，促进师生互动还是很有帮助的。

2、要善于提问，敢于提问，发挥团队学习的力量

有时候B2C实验走到一个地方，不知道怎么就是推动不下去了，自己就是在那里闷生气，这样对于解决问题是没有一点帮助的，可以问问身边的同学，或者举手向我们亲切的郭老师提问是可以的。当然，不要动不动就提问，首先要发挥自己的主观能动性，经过一番思考后，再决定怎么做！

3、要学会寻找学习的乐趣

对着上机操作各种电子商务角色的步骤，一步步，似乎就像一个机器人，没有什么乐趣可言，但只要愿意，还是可以充满欢乐的，比如自己去探索一些未知的地方，在命名上取些

有创意搞怪的名字，也可以自己弄，先不看老师的步骤，自己摸索着做再和老师的对照，寻找不足等等不一而足。

一、指导思想：高举邓小平理论伟大旗帜，努力实践“三个代表”重要思想，深入学习党的十六大精神和团的十五大精神，与时俱进，开拓创新。在学校党支部和镇团委的共同领导之下，围绕学校教育教学中心工作，认真履行团支部职责，扎实的推进团的各项建设，用科学的理论、先进的思想、正确的舆论、高尚的精神，模范人物的先进事迹去引导教育广大团员，树立正确的世界观、人生观和价值观，为“立功在洪小，青春献教育”不懈努力。

二、联系实际开展切实有效的思想政治教育每一位年轻团员都必须树立正确的世界观、人生观和价值观。针对我们教育工作的特殊性，我们将结合教育教学的具体情况开展多种形式的思想政治教育，以加强青年团员的思想道德建设，用爱国主义、集体主义、社会主义教育团员青年，引导他们正确认识和处理个人、集体、国家之间的关系，把个人的奋斗容入事业前进的实践中。使我们的团员教师热爱学生，忠诚党的教育事业，树立为小教事业奋斗终生的远大理想。在学习和生活中，能自觉抵挡形形色色的诱惑，能抵御各种腐朽思想的侵袭，要在纷繁复杂的社会中不偏离、不迷失，把自己的全部精力投入到教育教学中去。与此同时，继续加强社会公德和家庭美德教育，使我们的团员青年都成为社会的、学校的、家庭的先进分子。

三、切实加强团的建设

1、加强团的组织建设共青团员是党领导的先进青年的群众组织，我校的青年团员是学校教育教学的生力军，是学校可持续发展的巨大潜力。我们要让青年团员始终沿着素质教育的方向前进，立足课堂，积极的投入教育教学改革，理论联系实际，使自己的业务水平有较大的提高，为学校五年规划的实现作出自己的贡献。

2、加强团员干部队伍建设团员干部是团员的表率，在学习和工作中，都应该走在前面，要脚踏实地，开拓进取，创造性地做好团工作。我们的团员干部肯定会出现种.种不足，所以，我们将与镇团委联系，请他们对我们的工作进行指导和培训，向兄弟学校的团支部汲取先进的工作经验，以使我们尽快适应工作，进入角色。

3、加强团员队伍的建设。青年团员是我们学校教师队伍中最活跃的群体。我们将结合学校工作的实际情况，开展卓有成效的工作。以党团课为主阵地，开展优秀团员事迹报告会，用身边人、身边事激励广大团员青年扬起奋进的风帆，就一些社会热点问题在广大团员中开展广泛地交流、讨论，提高广大团员青年的政治素养，引导优秀团员积极向党组织靠拢。结合学校“名师工程”，组织团员开展岗位练兵，激励团员教师成为教学骨干。净化教师语言，规范教师行为，美化教师形象，努力提高广大团员教师的职业道德素养。结合学校青年教师业务学习的活动，积极鼓励团员教职工加强学习；以教师聘任制为契机，进一步激活团员队伍，使团员教职工在教育战线上焕发出更加灿烂夺目的光华。

四、开展各类主题活动各类有益的主题活动是青年团员相互交流、相互提高的主要形式。我们将总结前期团支部的工作经验，在不断完善团的自身建设的基础上，创造性地开展生动活泼的团组织活动，丰富团员教职工的业余生活。并配合学校党政及各职能部门开展各项活动。此外，组织青年团员利用节假日开展多种形式的社会实践活动，大力开展青年志愿者活动和希望工程活动。主要工作安排：1、九月份本年度工作布置；制订、分发团支部工作计划；助困结对；教学实践活动（9月初）2、对老教师教师进行中秋慰问。（9月中旬）3、迎国庆青年教师才艺展（9---10月）4、乒乓球比赛。（11月份）5、“迎元旦”联欢联谊活动。（元旦前）6、一月份团工作年度总结；团员教育评议和团籍注册工作。

电子商务是一门越来越重要的课程，我们国贸专业很有幸学

到了这门课程。现在终于可以做实验了,有机会把自己学的东西进行模拟操作是件值得高兴的事.我们的实验课分六个课时进行.每周两节课,有不同的实验内容,而且理论是理论,操作是操作,要真正掌握电子商务的知识,我觉得还是要进行操作比较重要,在操作中巩固理论知识.

通过对电子商务仿真模拟教学系统的认证中心与网上银行模块的操作实训,加深对电子商务中涉及的认证中心与网上银行基本知识和基本理论的理解,掌握电子商务中认证中心与网上银行模块的实际操作。

我们总共上了八节课的实验课,之前那六节课主要是在摸索中度过,最后两节,把整个流程都做了一遍,感觉开始的摸索还是有一定的作用的,很快就进入了状态,基本上还算是熟练的进行了操作。

首先进入b2c系统,进行个人与企业之间的交易,第一步是会员注册,老师说为了能够更好的识别我们的身份,让我们都采用学好加姓名进行会员注册,所以我用的是“邹雅丽”,注册完之后,就要进行pin码认证,由于开始的程序还没有安排得很好,所以比较混乱,很多同学的都不能通过审批,大家的心情都有些烦躁,有些甚至在审批管理里面都找不到自己的名字,所以弄了半天,我都不知道pin码原来也是需要申请的。于是就利用那些时间来好好的看了一下那个操作指南。

终于我申请了pin码,通过审批了,又开始了ca认证和set认证。这两个比pin码更难搞,因为网络太慢了,反映真的让人难以接受,而且又是好多同学挤在一起等待审批,系统的提示总是显示注册的号码已被人使用,整个就是陷入了混乱与迷茫,除了等待,别无它法,机器的识别太让人不能忍受。

有些同学的已经审批过了,但是银行帐户也不能审,正当大家都郁闷的时候,老师采取了另外一中策略,就是把系统重

新更新了一下，虽然之前的数据会丢失，也就是说我们要重新做一次，但是审批方式更改成了自己审批，也就是自己可以作为管理员进入审批管理，然后为自己审批，正是因为这样，我们才真正自如的进行了操作。很快的，我都通过了pin码ca认证和set认证，进入了 I 先前还没有进入的程序—银行开户。申请了之后，又要进行审批，这时还真的感觉要完成这个流程，还真的是一个复杂的过程，也体现了网上交易的谨慎性，虚拟的交易一旦与现实相联系，就让人感到一定的恐慌，但是现在我感觉到，一切都是那么的严密，让人觉得真的放心不少。收回思绪，我开始了审批，发现原来资金还可以自己定哦，我有点贪心的给自己定了人民币5,000,000.00元。然后又进行了电子钱包的申请，现在是一切已经就绪，就等着看中宝贝了。进入“网上购物”，我看中了诺基亚的一款手机，四千元，反正我现在有钱，这也不贵呀，呵呵。于是我就将这个买了下来，交易成功之后，还真的有一点点兴奋的感觉。整个流程就这样被我好好的熟悉了。

实验二是和我们生活比较接近,所以老师要求我们重点掌握的一个操作.btoc的实验要求相对第一次的实验要多很多,内容很丰富.:

1. 理解商品查询功能

学生可以买方注册，取得授权后，可在系统查询商品信息、搜寻商品。

2. 理解商品信息发布/管理功能

学生可以卖方身份登录，取得授权后，可在系统后台随时增添、修改、更新销售商品信息。

3. 熟练操作通过对电子商务仿真模拟教学系统的认证中心与网上银行模块的操作实训，加深对电子商务中涉及的认证中

心与网上银行基本知识和基本理论的理解，掌握电子商务中认证中心与网上银行模块的实际操作。

1). 了解电子商务认证中心与网上银行的模块功能。

2). 熟练电子商务认证中心与网上银行模块部分的组织与管理。

学生可以个人身份登录，选择、确定购买对象；下订单进入购物系统，完成购买。

4). 理解网上结算模拟银行业务功能

系统支持个人登记、建立账号、存款并可以支付购货款，同时对于b2c的个人用户，银行还提供电子钱包零钱支付。

5). 理解订单查询/管理系统

买方可进行订单查询，卖方同时对所有买方的订单进行跟踪管理。

6). 理解客户管理功能

系统可支持若干学员进行会员注册，并将买卖双方的相关信息，交易信息实行跟踪管理。

7). 理解商品退货处理功能

系统可提供不合格商品退货、退款处理流程。

8). 理解系统后台管理功能

由于若干学员操作系统留下的各种信息，由管理员定期或不定期进行整理归纳或清除操作。

最后的实验就是btob了, 相对于btoc, 它的操作要求又有很大

的不同.

1. 理解企业形象展示功能

发布企业形象信息，以主(网)页和列表的方式介绍企业概况，并可随时改版更新，提供企业卖方对企业形象展示的模板进行选择设置。

2. 理解企业产品展示和查询功能

提供企业产品信息发布、模糊查询、分类查询，查询结果以网页介绍的方式供买方参阅。

3. 熟练操作网上订货

系统支持买方网上订货、买方确定购买对象后，进入订货系统下订单。

4. 熟悉在线洽谈、议价

系统设立网上洽谈室，支持买卖双方在线商谈、议价。

5. 熟悉合同(订单)管理

系统内构成由合同(订单)生成，网上签单，订单入库，合同(订单)查询，完整的合同(订单)处理流程。

6. 理解客户管理

系统实行会员注册，对买卖双方的相关信息、交易信息等实行跟踪管理。

7. 熟练操作配送管理

合同(订单)成交后，卖方向买方下提货单证，网上下载，凭

单提货、送货，提供一套完整的企业物流配送流程。

8. 熟练操作商品退货处理

体现售后服务中不合格退货的要求，系统支持退货处理，包括货款或是退换货物。

9. 熟练管理供货商后台

系统拥有强大的供货商后台管理功能，支持整个交易过程各个环节的后台管理和后台操作，包括：企业信息的更新、商品信息的更新，会员信息注册修改、商品库后台管理，交易信息管理、模拟银行管理等。

经过老师的耐心指导,我们总算按时完成任务,把电子商务模拟操作的实验完成了.通过这次实验,我学到很多东西.对电子商务这门课程有了更深刻的理解.认识到电子商务在今后发展的必然趋势以及熟悉电子商务知识和熟练操作电子商务系统的重要性.

感谢学校为我们提供这样的操作平台,让我们有机会把理论和实践相结合.感谢龙老师的耐心指导,才让我们顺利完成实验.