

# 哲理小故事及感悟(优秀10篇)

我们在一些事情上受到启发后，应该马上记录下来，写一篇心得感悟，这样我们可以养成良好的总结方法。那么心得感悟怎么写才恰当呢？下面我帮大家找寻并整理了一些优秀的心得感悟范文，我们一起来看看吧。

## 哲理小故事及感悟篇一

美国一家铁路公司，有一位调车员叫尼克，他工作认真负责，不过有一个缺点，就是他对自己的人生很悲观，常以否定的眼光去看世界。有一天，同事们为了赶着去给老板过生日，都提早急急忙忙地走了。不巧的是，尼克不小心被关在了一辆冰柜车里，无法把门打开。于是他在冰柜里拼命地敲打着、叫喊着，可由于除他之外全公司的人都走完了，没有一个人来给他开门。尼克的手敲得红肿，喉咙喊得沙哑，也没有人理睬，最后他只得绝望地坐在地上喘息。他想，冰柜里的温度在零下20度以下，如果再不出去肯定会被冻死的。他越想越可怕，最后只好用发抖的手，找来纸和笔，写下了遗书。在遗书里，他写道：“我知道在这么冷的冰柜里，我肯定会被冻死的，所以……”当第二天公司职员打开冰柜时，发现了尼克的尸体。同事门感到十分惊讶，因为冰柜里的冷冻开关并没有启动，而这巨大的冰柜里也有足够的氧气，尼克竟然被“冻”死了！

其实尼克并非死于冰柜里的温度，尸检报告也显示没有被谋杀或急病猝死的可能，那么是什么原因呢？他是死于自己心中的冰点。因为他根本不敢相信这辆一向轻易不会停冻的冰柜车，这一天恰巧因要维修而未启动制冷系统。他的不敢相信使他连试一试的念头都没有产生，而坚信自己一定会被冻死。

### 【天堂和地狱】

约翰为了聪明地选择死后的归宿，他分别参观了天堂和地狱。

他首先来到了地狱，看到所有的人都坐在餐桌旁，桌上摆满了各种美味。奇怪的是，他们全都面黄肌瘦，一个个无精打采。约翰仔细一瞧才发现，原来餐桌上的人左臂都捆着一把叉，右臂捆着一把刀，刀和叉的手把长达4尺，掌握刀叉的人根本吃不到桌上的东西，因此他们只能眼睁睁看着食物挨饿。

约翰又来到了天堂，发现所有的用餐设备和方式跟地狱都一模一样。但这儿的人却面色红润，而且到处都充满了欢声笑语。约翰感到非常奇怪，他们为什么不怕饥饿？约翰很快地看出了答案，原来天堂的人从不把手上的食物喂给自己，而是愉快地递给他人吃，这样，谁都可以吃上美味佳肴；而地狱的人只想喂自己，所以只能挨饿。

**【感悟】：**天堂和地狱原本就只有一步之遥，只是因为多了温情和人与人之间的关爱，天堂成了欢声笑语的场所，地狱成了满是抱怨和饥饿的地方。

### **【与兀鹰同归于尽】**

有一只兀鹰，猛烈地啄着村夫的双脚，村夫的靴子和袜子都已经被撕成了碎片。正好这时有一位绅士经过，看见村夫如此鲜血淋漓地忍受痛苦，不禁驻足问他，为什么要受兀鹰啄食呢？村夫答道：“我没办法啊。这只兀鹰刚开始袭击我的时候，我曾经试图赶走它，但是它太顽强了，几乎抓伤我的脸颊，因此我宁愿牺牲双脚。呵，我的脚差不多被撕成碎屑了，真可怕！”

绅士回答：“我很乐意，可是我得去拿枪，你还能支撑一会儿吗？”

在剧痛中呻吟的村夫，强忍着撕扯的痛苦说：“无论如何，我会忍下去的。”

于是绅士飞快地跑去拿枪。但就在绅士转身地瞬间，兀鹰蓦

然拔身冲起，在空中把身子拉得远远地，以便获得更大的冲力，如同一根标枪般，把它的利嘴刺向村夫的喉咙，深深插入。村夫终于死在地上了。死前稍感安慰的是，兀鹰也因为太过用力，淹溺在村夫的血泊里。

兀鹰只是一个比喻，它可以象征着萦绕人生的内在与外在的痛苦。其实任何一个人，都会不知不觉地像村夫一样，沉溺于自己臆造的幻想中，痛苦得不能自拔，甚至，“爱”上自己的痛苦，不愿亲手挥掉它，尽管是举手之劳而已。

卡夫卡这个寓言告诉我们：不要等待别人解决你的痛苦，只要愿意，你可以超越它，枪毙了你的痛苦。

## 哲理小故事及感悟篇二

涅莫夫是俄罗斯的名将，年仅28岁。参加了雅典奥运会的单杠赛事。他是决赛中是第三个出场的选手。他一出场，雷鸣般的掌声从球场中响起，涅莫夫立刻充满信心，以一个连续腾空抓杠的高难动作征服了全场的观众，但在落地的进侯出现了一个小小的失误——向前移动了一步，裁判因此只给他打了9.725分。此刻，奥动会少有的情况出现了：全场观众不停地喊“涅莫夫”“涅莫夫”，并且全都站起来，不停地挥舞着手臂，用持久而响亮的嘘声，表现对裁判的愤怒、比赛终于被迫中断。面对这样的情景，涅莫夫显出了他非凡的人格魅力和宽广的胸怀，他重新回到赛场，深深地鞠躬向观众致意，表示感谢，然后双手下压，请观众保持冷静，给下面的选手一个安静的比赛场地。

## 哲理小故事及感悟篇三

一天，狮子叼着肉与狐狸见面了。

“狮子！快把肉交出来！”狐狸骄傲的说。

“不交！”狮子把肉放下说，“再说了，你凭什么命令我！”

狐狸一看狮子把肉放在了地上，马上就跑了过去抢肉，狮子很快就用嘴把肉叼了起来，抬起爪子，向狐狸抓去。

狐狸马上意识到，闪了过去。

“狐狸，我可没有乌鸦那么笨。”狮子叼着肉用喉咙说。

“狮子！如果你是百兽之王，那么也就不会怕我吧！我们来个比赛，看谁先跑到学校，谁就赢，胜利品就是这块肉。”狐狸说。

比赛一开始，狮子就遥遥领先了，而狐狸却在后面不急不慌的跑。

狮子很快就跑到了学校，回到起点的时候肉已经不在。

狮子问在这旁边的熊：“你知道肉是谁偷的吗？”

“难道肉不是狐狸的吗？”熊说。

狮子气极了，说：“如果我再碰到他，一定要好好的收拾他不可！”

读后感悟：

狡猾的狐狸到处都能骗肉，之前骗过乌鸦的肉，现在还把狮子口中的肉也骗走了，狐狸的做法是小人作为，我们不能去模范狐狸，同时也要告诫我们小朋友们对于自己到口中的肉没有不吃掉的道理，狮子是比较傻还去相信狐狸，遇见像狐狸这样的人我们可以直接无视，因为相信他对自己绝对没有好处。

## 哲理小故事及感悟篇四

在纽约街头，一位衣衫褴褛的商品推销员，正在向过往的路人兜售一种廉价的化妆品，一美元可以买两包。商品无人问津，人们都向他投去鄙夷的目光，推销商低着头，觉得自己更像乞丐。

一位颇有名气的营销商从此地经过，看到化妆品推销商那副穷酸的样子之后，给他的第一感觉是：这个男人很可怜！于是，在同情心的驱使下，这位营销商把一美元递到了推销员的手里，却没有去拿那两包化妆品。

营销商走出了一段路之后，忽然感觉到自己刚才的举措似乎有些不妥：如果不收人家的化妆品，只给人家钱，其实是把人当乞丐，其实是对人家自尊的最大伤害；如果给了一美元之后再取走两包化妆品，就等于支持人家推销成功，就等于增添了人家的自信心。于是，营销商又折转回来，小心翼翼地取走了那两包价值一美元的化妆品。

光阴荏苒，由于公务繁忙，腰缠万贯的这位颇有名气的营销商，早把这件不经意之间街头偶遇的小事抛到九霄云外，忘得一干二净了。5年后的一天，纽约商界的知名商界人物举办了一次联谊酒会。这位营销商由于功勋卓著，事业有成，成为众人瞩目的焦点。此时，一位西装革履颇有气质的中年男子举着一杯鸡尾酒，彬彬有礼地来到了营销商的面前，说“尊贵的先生，你还记得当年的我吗？”营销商老了，许多陈年往事已经忘得一干二净了，他已经想不起来他是谁了。中年男子从怀里摸出一张已经陈旧了的一美元说：“这一美元是你给我的，正是你这一美元才唤醒了我的自信心，才打造了我事业成功的摇篮……”

这一美元，营销商显然已经不认得，那上边根本没有特殊的记号。可眼前的这位中年男子他终于想起来了：哦，原来是他——那个5年前穷困潦倒在街头兜售廉价化妆品的推销员。

当年的推销员，已经成了今天全美最大的推销商之一。

谈到当年一美元的感受，这位推销商对那位营销商依旧感激涕零：“他老人家给了我一美元之后就走人，那样我只能乞丐，他扔下一美元之后又取走了两包化妆品，就等于给了我推销的自信……也正是从那一刻起，我才感到我能行，接着做我就会成功！”

那位营销商一个简简单单的举措，竟使一个丧失信心，处于生活窘境的无助者，重新高扬起事业远征的风帆，最后终于取得了成功。这就告诉我们这样一个道理：人生在世，自信无价。一个人只有自信不倒，人们只有给予别人的自信以尊重，才能使他们重拾自尊，再树信心，用行动求证自己是强者。

## 哲理小故事及感悟篇五

### 一、博士

有一个博士分到一家研究所，成为学历最高的一个人。

有一天他到单位后面的小池塘去钓鱼，正好正副所长在他的一左一右，也在钓鱼。

他只是微微点了点头，这两个本科生，有啥好聊的呢？

不一会儿，正所长放下钓竿，伸伸懒腰，蹭蹭蹭从水面上如飞地走到对面上厕所。

博士眼睛睁得都快掉下来了。水上飘？不会吧？这可是一个池塘啊。

正所长上完厕所回来的时候，同样也是蹭蹭蹭地从水上飘回来了。

怎么回事?博士生又不好去问，自己是博士生哪!

博士生也不愿意去问两位所长，憋了半天后，也起身往水里跨：我就不信本科生能过的水面，我博士生不能过。

只听咚的一声，博士生栽到了水里。

两位所长将他拉了出来，问他为什么要下水，他问：“为什么你们可以走过去呢?”

两所长相视一笑：“这池塘里有两排木桩子，由于这两天下雨涨水正好在水面下。我们都知道这木桩的位置，所以可以踩着桩子过去。你怎么不问一声呢?”

**【心得】**：学历代表过去，只有学习力才能代表将来。尊重经验的人，才能少走弯路。

## 二、跳槽

a对b说：“我要离开这个公司。我恨这个公司!”

b建议道：“我举双手赞成你报复!破公司一定要给它点颜色看看。不过你现在离开，还不是最好的时机。”

a问：???

b说：“如果你现在走，公司的损失并不大。你应该趁着在公司的机会，拼命去为自己拉一些客户，成为公司独挡一面的 人物，然后带着这些客户突然离开公司，公司才会受到重大 损失，非常被动。”

a觉得b说的非常在理。于是努力工作，事遂所愿，半年多的 努力工作后，他有了许多的忠实客户。

再见面时b问a[]现在是时机了，要跳赶快行动哦！

a淡然笑道：老总跟我长谈过，准备升我做总经理助理，我暂时没有离开的打算了。

其实这也正是b的初衷。

**【心得】**：一个人的工作，永远只是为自己的简历。只有付出大于得到，让老板真正看到你的能力大于位置，才会给你更多的机会替他创造更多利润。

### 三、三个金人

最后，有一位退位的老大臣说他有办法。

皇帝将使者请到大殿，老臣胸有成足地拿着三根稻草，插入第一个金人的耳朵里，这稻草从另一边耳朵出来了。第二个金人的稻草从嘴巴里直接掉出来，而第三个金人，稻草进去后掉进了肚子，什么响动也没有。老臣说：第三个金人最有价值！使者默默无语，答案正确。

**【心得】**：最有价值的人，不一定是最能说的人的人。老天给我们两只耳朵一个嘴巴，本来就是让我们多听少说的。善于倾听，才是成熟的人最基本的素质。

### 四、鞋带

有一位表演大师上场前，他的弟子告诉他鞋带松了。大师点头致谢，蹲下来仔细系好。等到弟子转身后，又蹲下来将鞋带解松。

有个旁观者看到了这一切，不解地问：“大师，您为什么又要将鞋带解松呢？”大师回答道：“因为我饰演的是一位劳累的旅者，长途跋涉让他的鞋带松开，可以通过这个细节表现他

的劳累憔悴。”

“那你为什么不直接告诉你的弟子呢？”

“他能细心地发现我的鞋带松了，并且热心地告诉我，我一定要保护他这种热情的积极性，及时地给他鼓励，至于为什么要将鞋带解开，将来会有更多的机会教他表演，可以下一次再说啊。”

**【心得】**：人一个时间只能做一件事，懂抓重点，才是真正的人才。

## 五、我是陈阿土

陈阿土是台湾的农民，从来没有出过远门。攒了半辈子的钱，终于参加一个旅游团出了国。

国外的一切都是非常新鲜的，关键是，陈阿土参加的是豪华团，一个人住一个标准间。这让他新奇不已。

早晨，服务生来敲门送早餐时大声说道□“goodmorningsir!”

陈阿土愣住了。这是什么意思呢？在自己的家乡，一般陌生的人见面都会问：“您贵姓？”

于是陈阿土大声叫道：“我叫陈阿土！”

如是这般，连着三天，都是那个服务生来敲门，每天都大声说□“goodmorningsir!”而陈阿土亦大声回道：“我叫陈阿土！”

但他非常的生气。这个服务生也太笨了，天天问自己叫什么，告诉他又记不住，很烦的。终于他忍不住去问导游□“goodmorningsir!是什么意思，导游告诉了他，天啊!!真

是丢脸死了。

陈阿土反复练习“goodmorningsir!这个词，以便能体面地应对服务生。

又一天的早晨，服务生照常来敲门，门一开陈阿土就大声叫道□“goodmorningsir!”

与此同时，服务生叫的是：“我是陈阿土!”

**【心得】**：人与人交往，常常是意志力与意志力的较量。不是你影响他，就是他影响你，而我们要想成功，一定要培养自己的影响力，只有影响力大的人才可以成为最强者。

## 哲理小故事及感悟篇六

有个聪明的男孩，有一天妈妈带他到杂货店去买东西。老板看到这个可爱的小孩，就打开一罐糖果，要小男孩自己拿一把。但是这个男孩却没有动。老板再叫了一次，男孩还是没动。老板走过来，抓了一大把糖果放进小孩的口袋中。

回到家中，母亲问小男孩：“为什么自己不去抓糖果呢？”小男孩回答得很妙：“因为我的手比较小呀！老板的手比较大，所以他拿的一定比我拿的多！”

自己的能力总是有限，而别人在很多方面都比自己强。可惜在很多时候我们都不及这个男孩聪明。

## 哲理小故事及感悟篇七

前段时间，单位有位大姐拿着一个英语句子问我语法。我非常好奇，一个已经到了中年的妇女居然还在不断学习英语！她说自己坚持学习有6年了，到现在有一万多的词汇量，刚开始的英语底子就是26个英文字母。在日本留学的儿子告诉她，

新概念是非常好的教材，他就开始自学新概念，新概念英语读的朗朗上口。我在她办公室桌上看有本新概念英语四，随手拿起来一看，上面密密麻麻全是注释，音标、词义、语法等等写的非常详细，她把新概念的每一个句子都详细的分析过！她说自己学习英语主要是工作以外的时间，办公室有活儿了就抓紧时间把工作做完，因为没有上网、玩游戏的爱好，工作之外的时间就用学英语来“打发”，办公室里电脑，所以有时也会跟着录音读。

我问她为什么都到中年了还要坚持学外语呢，她回答的'很有意思——以后要是当奶奶了，不想让孙子看到自己的奶奶啥都不懂。

一位中年妇女没有任何英语底子，居然可以不为过级，不为升学，毫无功利心的学习英语，年轻的我们会有何感想？大学的时候诵读《道德经》，老子的无为思想我至今无法理解，后来我想这种精心耕耘，不问收获，毫无功利心的去做一件事儿，是对道家无为思想的一种解释？年轻的我们又该如何？这或许正是她给予我们年轻人的力量 and 意义！

## 哲理小故事及感悟篇八

三国吴主孙亮喜爱吃生梅子，吩咐太监去库房里取来蜂蜜渍梅。孙亮津津有味地吃着，忽然在蜜中发现了一颗老鼠屎。大家都吓得面面相觑。太监连忙跪下奏道：“这一定是库吏渎职所致，请陛下治罪。”库吏被召到堂上。孙亮问他：“刚才太监是从你手上取蜜的吗？”库吏战战兢兢地回答：“蜜是臣下交给他的，但给他时并没有鼠屎。”“胡说！”太监指着库吏鼻子，“鼠屎早就在蜜里了，这是你欺君罔上！”

太监一口咬定是库吏干的，库吏死不承认，说是太监放的。两人在堂上争执不下。侍中官刁玄和张郃出列奏道：“太监和库吏言语不同，难以决疑，不如押进监狱，一同治罪。”

孙亮环视众人，说：“这个容易知道。”马上吩咐卫兵当众剖开鼠屎。大家定睛看去，只见鼠屎外面沾着蜜汁，里面却是干燥的。

孙亮哈哈笑着说，“要是先在蜜中，里外都应浸湿，而今外湿里燥，显见是刚才放进去的。这一定是太监干的事！你与库吏有仇，故意嫁祸给库吏，欲借朕之手替你除去库吏。可是你却故意侮辱朕，今日若不杀你，世人都以为朕好欺负，左右武士将他拉出去斩首，以示他欺君之罪。”太监吓得浑身哆嗦，连忙扑通一声跪下，磕头求饶，左右的人也感到十分吃惊。

## 哲理小故事及感悟篇九

被誉为“创业教父”的阿里巴巴集团董事局主席马云，曾一度将高尔夫作为他的理想。随之诞生的高球场上“一杆定乾坤”的故事，更是成为商界广为流传的一个传奇。现如今，早已功成名就的马云，更是将高尔夫作为了他生活和生意中的一个组成部分。玩出了名堂和故事，并在长期的挥杆、球落中，悟出了他独特的“云式高球哲学”，就是两个“永不”：永不抬头、永不后退。

永不抬头，就是要控制自己，摒除杂念，心中只有目标。坚定不移地走好自己的路。

不妨重提那一杆挥就10亿美元的辉煌经典，2005年5月某天，时任ut斯达康（中国）公司总裁兼首席执行官的吴鹰，电话邀请不会打高尔夫的马云一起“去练练”。商业嗅觉敏锐的马云立即料想其中必有深意，于是欣然前往。果不其然，等在加州卵石滩高尔夫球场的，正是包括雅虎“酋长”杨致远在内的一些硅谷投资界、互联网界人物。

打球之始，有人就提议让同样不会打球的吴鹰和马云一起比赛打定点，看谁打得远，且是一杆定胜负。两人的身材相貌，

自成了众人下注赌谁赢的理由。吴鹰身高一米八零，身体壮实，一副英雄健将架势；而马云身高不足一米七，身体瘦弱，俨然手无缚鸡之力的文弱书生。“以貌取人”的那些重量级人物，绝大多数人都赌吴鹰胜出，唯独杨致远一个人押马云赢。但见马云神情淡定地低头站到球前，按照杨致远指导的要领，屏气、转肩、挥杆……嗖的一声，白色小球高高飞出。而吴鹰却在一片加油声中，挥杆打空了，小球纹丝不动。结果，吴鹰输，马云赢。就是这一杆，不仅让马云赢了球，还赢来了雅虎中国给阿里巴巴注入的10亿美元。

马云之所以会赢，就赢在了他的目标专一，他的气定神闲，赢在了他对寻求合作机会的全心把握，以及排除外围干扰的专注定力。正如马云语录所言：看见10只兔子，你到底抓哪一只？有些人一会儿抓这只兔子，一会儿抓那只兔子，最后可能一只也抓不住。机会太多，只能抓一个，抓多了，什么都会丢掉。

永不后退，就是要坚持自己，不到最后，心中就留有希望，誓将想好的事情一做到底。

学习高尔夫之初，只在练习场练了三次的马云，就直接下了球场。因为他觉得，高尔夫并不难，老在练习场也很枯燥。起初，马云打得并不好，但他还是坚持跟着朋友下了场，虽然有时只是拿着球跟着别人走。但学会高尔夫的终极目标，一年左右的锲而不舍，促使马云很快就实现了从150多杆到110多杆，再到稳定于95杆左右的骄人成绩。

马云对这一成绩的取得，有他独到的体悟：高尔夫是一项不断追求进取的运动，打高尔夫要永不后退。要坚持打完18洞。不管是低于标准杆，还是100多杆，你都不能后悔。就像生命，一旦开启，不管好与坏、顺与逆、痛苦与悲哀，都只能向前。正如马云语录所言：今天很残酷，明天更残酷，后天很美好。但是绝大部分人是死在明天晚上，只有那些真正的英雄才能见到后天的太阳。

马云的这一高球哲学，同样可以作为我们每个人的人生指南。永不抬头，用专注的意念，抵制路旁一切花花绿绿、纷繁世象的迷惑与困扰，心无旁骛地沿着既定的道路前行；永不后退，用顽强的坚持，笑对路上一切牵牵绊绊、沟沟坎坎的挫折与磨难，矢志不渝地朝着唯一的目标冲刺！

## 哲理小故事及感悟篇十

在一次研讨会上，一位著名的演说家没讲一句开场白，手里却高举一张20美元的钞票。应对会议室里的200个人，他问：“谁要这20美元？”一只只手举了起来。他之后说：“我打算把这20美元送给你们中的一位，但在这之前请允许我做一件事。”说着，他将钞票揉成一团，然后问：“谁还要？”仍有人举起手来。他又把钞票扔到地上，又踏上一只脚，并且用脚碾它。而后他拾起钞票，钞票已变得又脏又皱。“此刻谁还要？”还是有人举起手。“朋友们，你们已经上了一堂很有好处的课。无论我如何对待那张钞票，你们还是想要它，正因它并没有贬值，它依旧值20美元。”

人生路上，我们会无数次被自己的决定或碰到的逆境击倒，甚至被碾得粉身碎骨。但无论发生什么，我们永远不会丧失价值。生命的价值不因我们身份的高低而改变，也不仰仗我们结交的人物，而是取决于我们自身！永远不好忘记这一点！