

# 2023年汽车销售辞职报告简单点 汽车销售员辞职报告(模板7篇)

随着社会一步步向前发展，报告不再是罕见的东西，多数报告都是在事情做完或发生后撰写的。那么报告应该怎么制定才合适呢？下面我就给大家讲一讲优秀的报告文章怎么写，我们一起来了解一下吧。

## 汽车销售辞职报告简单点篇一

尊敬的销售部领导：

您好！

首先，非常感谢您这段时间以来对我的信任和关照。

在销售部工作这段时间中，我学到很多东西，无论是从汽车销售专业技能还是做人方面都有了很大的提高，感谢销售部领导对我的关心和培养，对于我此刻的离开我只能表示深深的歉意。非常感激销售部给予了我这样的工作和锻炼机会。但同时，我发觉自己从事销售部这个行业的兴趣也减退了，我不希望自己带着这种情绪工作，对不起您也对不起我自己。真得该改行了，刚好此时有个机会，我打算试试看，所以我决定辞职，请您支持。

请您谅解我做出的决定，也原谅我采取的暂别方式，我希望我们能再有共事的机会。我会在上交辞职报告后1-2天后离开销售部，以便完成工作交接。

在短短的时间里我们销售部已经多次发生可喜的变化，我很遗憾不能为销售部的明天贡献自己的力量。我只有衷心祝愿销售部的业绩一路飙升！销售部领导及各位同事工作顺利！

辞职人签名□xxx

日期： 年 月 日

以上是小编为大家整理好的范文，希望对大家有所帮助

## 汽车销售辞职报告简单点篇二

各位领导：

您好！

三个月过去了，我的月销售业绩几乎垫底，说明我根本不是做汽车销售的料，那我为什么要这样坚持呢？没有意义的事情应该尽快完成，所以我和你一起写了这份辞职报告。我知道我可能不会辞职，但我也会因为领导你而被开除。毕竟工作能力这么差的业务员，会想留在公司养个闲人，不如再招人。即使你有这样的想法，我也能很好的理解。我很有自知之明。最好的办法就是选择辞职，保留我唯一的. 剩余。

你不知道这三个月我承受了多大的压力。首先，它来自我的父母。我大学的专业是餐饮厨师。因为家里有餐厅，父母自然希望我以后直接接手店铺，但是我不想走他们的路，就自己出来找工作。这个汽车销售是我的第一份工作。他们特别不喜欢我。他们觉得我应该回店里帮忙。然后就是同事之间的压力。公司卖那么多车，都是精英。从客户的接待可以看出，我和他们不一样。一直在努力，就是赶不上，还会时不时被同事嘲讽，说还是早点回家种地吧。最大的是我给自己施加的压力。我从来没有实现过我为自己设定的工作目标。我不是没有进步，只是速度极其缓慢。我不怕因为搞砸单子被领导骂，也不怕因为服务差被客户骂。这些都不是最重要的。最重要的是，在我一天一夜的努力下，看不到任何成绩，真的很煎熬。

我也接受了自己的命运。我发现自己就像个傻子一样，直接涉足了一个完全不了解的行业。为什么我对自己这么有信心，相信自己能在这个行业立足？结果，期望越大，失望越大。我现在心情很不好，就像学校考试得了最后一名的滋味，但我觉得对我来说也可能是好事。我没能自己出来工作。估计是没面子继续在外打工，也没钱继续任性了。经过三个月的表现，我的工资变得很少。离职后应该回老家。销售真的是一个很训练的工作。谢谢你这么久的包容。我给你添麻烦了。希望你保重。

在此

敬礼！

辞职人:xx

20xx年x月x日

### 汽车销售辞职报告简单点篇三

尊敬的销售部经理：

你好！我是销售部二组的xx[]很遗憾向您提交，同时我将做好交接工作。在过去三年时间里，一直在销售xx汽车这个知名品牌，让我感到很骄傲自豪。然而由于自身能力的原因，未能把工作做好，给公司带来了损失，我感到很愧疚。为了不拖累公司，我决定还是辞去工作。很感谢公司全体员工对我的照顾和帮助，特别是肖经理您。

最后祝愿公司在新的一年里能够再创佳绩，销量倍增。

此致

敬礼

辞职人□xxx

xxxx年xx月xx日

## 汽车销售辞职报告简单点篇四

尊敬的领导：

您好，我考虑了良久，还是决定递交这份辞呈，来4s店转眼也有四五个月时间，得到了公司一致的认可、和同事多方面的帮助，我在此表示非常的感谢。

特别是公司平等的竞争关系和透明的工作态度、让我一再有了依靠。我相信在这个时候提出辞职对我和公司都是一个考验、正如企业文化里面说的：“凡事的发生必有其因果，必有助于我”。

此时、我还是坚持我的想法，准备回去和我堂哥运营一家公司，望在今后的道路上还能向公司学习。我坚信在领导的带领下，团队一定会越来越强大，在不久的将来一定会发生巨大可喜的变化，我很遗憾不能留下来为公司的明天添加色彩，但我真诚的祝愿公司的业绩一路狂飙，团队越来越强，相信会在自身的努力下越挫越勇。

最后祝大家、工作顺利、天天开心。

此致

敬礼！

辞职人□xxx

x年x月x日

# 汽车销售辞职报告简单点篇五

XX-X总：

十分感谢您在我人生最困难的时候给了我这个平台，让我能在别克这样一个优秀汽车品牌中学习和成长。在过去的一年的工作中，由于自身能力不足等各个方面的原因，给公司带来了很大的损失和许多不良的影响，在此深表抱歉！

回想前面人生经历，挫折和失败并行，虽然不停的奔波，不停的努力，但命运却未能有太大的改变。在这一个礼拜的停工中，我去过江浙第一高峰——黄毛尖，观星星、月亮、高山和大自然，感受个人的渺小和人生的短暂；去过洞头海边，倾听海浪，看茫茫大海，感受大海的博大胸襟和气概。人生不过几十年，当须争朝夕。

过去，我总是把自己的挫折和失败归结于命运，经过这一段时间的反思和总结，我觉得是性格和品格的问题。庄总，那天打电话给您，您以长者的身份对我的批评和指正，给了我很大的触动。是的，一个连责任感都没有的人是不可能完成永久的事业的。我一定会谨记您给我的教诲，努力将自己塑造成一个有责任感并具有高尚道德情操的人。

为了给公司一个说法，我决定辞职。

祝飞豪事业兴旺发达，祝庄总和家人身体健康、万事如意！

XX-X

XX年X月X日

尊敬的领导：

你好！

首先感谢几年来在贵公司里得到领导的关心与爱护。

学会了喝酒，为的是与客户拉近关系；

学会了与陌生人称兄道弟，为的是把手中的产品推出去；

也学会了应酬与各类人打交道，为的是帮公司争取更多的市场信息；

但我还是要辞职。

因为我原本不喜欢喝酒，做事圆滑更不是一贯的作人原则，对则是对，错则是错。

但在销售场上好象一切都变了味似提，对的也变成错了，错的也变成对了，只有共同的利益，没有永远的朋友让我时时心里不是滋味。

昨天还握手酒桌上，今天就闹翻脸，一切的一切都是为了利益！为了利益什么事都可能发生。

记得小时候老师说过：当资本家的利润率达200%时，他们就会走而挺险，现在我是算学透了：有进为了将竞争对手打败，公司亏本也要放货，但有时对手倒后，便又将利润抬到天文数字，看着消费者购买了价格翻了n翻的产品，心里只有一个味道：痛！

虽然工资奖金按完成任务来分成，收入也不错，但我还是要辞职了。

因为几年来我已找不着我自己了，见谁都称兄弟，老板，经销商是老板，顾客是老板，代理商是老板，就连店员也得叫

他老板，因为店员如果不帮忙的话自己也得下岗。

自己却变成一个已经人人可以处理的“经理”，名字比什么都好听，但其实却比谁都惨：

顾客说我们卖的`产品不合格，我只能承认，其实我想说：不可能每样产品都百分百的合格率，但我不能说。

经销商说我们的产品不好卖，我只能承认，其实我想说，是经销商不想卖，但我不能说。

代理商说我们分销能力差，我只能承认，其实我想说，比别的销售员来说我强多了，但我不敢说。

老板说，这个月我们的业绩太差了，我只能承认，其实我想说，是公司产品落伍了，但我不敢说。

因为我一说，可能这个月的工资又没有了。

这样的生活太可怕，这样的日子太难过，这样的工作太难干，其实并不难，只是心里难过，说的都不是心里话，干的都不是心里想干的事。

还记得吗领导，刚来时你说过，你只看我的业绩不听其它人什么说，可是当我的业绩爬到公司第一位时，与代理商有了冲突，但这一切都是为了公司的利益，然而你却站在代理商这边，将那个月的奖金扣了，说我与代理商关系搞不好，其实，我们与代理商之间即有合作关系，又有竞争关系，如果什么事都顺着他来做，那我们的销售也就会很快倒下了。这倒没什么，你却当了白脸，让我当黑脸，但黑得不值呀。

还记得你说过，以后的市场都交由我管理，但正当我要大刀阔斧改革时，却得罪了即得利益者的利益，于是呼反对声四起，在这关键时刻，你的手再一次申向了合作者，并未听从

我的一丝意见，将我精心设计的方案全盘推翻，你可知道，这个方案耗费了我我少个不眠之夜吗才完成的吗？如果得以实施，我们的市场将会实现多年来你梦想的质的跨跃，但你却冷了热心人的心。

还记得你说过以后公司发展了，就帮我们办各种保险，但公司从一个无名小辈发展到远近闻名的大企业了，你仍然以资金紧张为由，以公司长远发展为由，暂不办理。

好了，不多说了，反正我要辞职了。

请批准吧。

莫某

年月日

## 汽车销售辞职报告简单点篇六

尊敬的领导：

您好！

本人于20xx年x月x日，愿辞去xx营销中心销售助理一职。具体原因，烦阅如下：

随着年龄增长，家庭的责任越来越重，需有更多的时间去照顾老人和孩子。而目前岗位使我无法为家里分担更多的时间和精力。

市场竞争激烈进行，产品、企业、个人都要不断进步。客户的要求和服务也越来越高。而我公司从技术、质量到生产，进步的脚步未见加快，却时有倒退之象。做为一名销售助理，

没有一系列紧密配合的后盾做为支柱，在工作中常感形单力薄，心身疲惫，更为无法满足客户需求而深感愧疚。当然，也有自身能力不足之因素，所以，愿辞去职务，换做更适合之人来弥补。

本人20xx年入职至今，在岗6年，工作虽不才，却也勤勉踏实。对领导：虽不算好助手，却一心恭敬，尽浅薄之力为领导分忧。与同事相处：虽谈不上融洽，却一向周而不比。幸得一二知己，只是谈天说地，从未结党营私。23岁至30岁，是人生中最为珍贵的时光。在这一时光中能与辉龙共同成长，深感荣幸，万分感激。因非圣贤，虽常有过失，却仍无悔于这一段弥足珍贵的时光，更无愧于这段时光中陪我一起成长的每个人。

不敢奢望领导念其6年的苦劳，更知无任何功劳可言。望领导念其目前家庭困难，将其在职期间的暂扣款、工资、业务工资一并结算，将不胜感激。

辞职人□xx

20xx年x月x日

## 汽车销售辞职报告简单点篇七

亲爱的魏总：

十分感谢您在我人生最困难的时候给了我这个平台，让我能在别克这样一个优秀汽车品牌中学习和成长。在过去的一年的工作中，由于自身能力不足等各个方面的原因，给公司带来了很大的损失和许多不良的影响，在此深表抱歉！

回想前面人生经历，挫折和失败并行，虽然不停的奔波，不停的努力，但命运却未能有太大的改变。在这一个礼拜的停工中，我去过江浙第一高峰——黄毛尖，观星星、月亮、高

山和大自然，感受个人的'渺小和人生的短暂；去过洞头海边，倾听海浪，看茫茫大海，感受大海的博大胸襟和气概。人生不过几十年，当须争朝夕。

过去，我总是把自己的挫折和失败归结于命运，经过这一段时间的反思和总结，我觉得是性格和品格的问题。庄总，那天打电话给您，您以长者的身份对我的批评和指正，给了我很大的触动。是的，一个连责任感都没有的人是不可能完成永久的事业的。我一定会谨记您给我的教诲，努力将自己塑造成一个有责任感并具有高尚道德情操的人。

为了给公司一个说法，我决定辞职。

祝飞豪事业兴旺发达，祝庄总和家人身体健康、万事如意！

申请人□xxx

20xx年xx月xx日