

渠道合作协议书(汇总5篇)

无论是身处学校还是步入社会，大家都尝试过写作吧，借助写作也可以提高我们的语言组织能力。那么我们该如何写一篇较为完美的范文呢？以下是小编为大家收集的优秀范文，欢迎大家分享阅读。

渠道合作协议书篇一

乙方：_____

1. 总原则甲乙双方本着互利互惠、共同发展的原则，制定本业务合作协议。

2. 基本原则

乙方利用自身资源，承揽供应链服务业务，交由甲方运作，并按照项目的盈利情况，以可提利润为基础，在每单项目结束、收回甲方垫付资金及业务款后，从甲方处按本协议规定提取一定的业务开拓费用，同时按国家规定，缴纳相关税费。

甲方负责乙方开发项目的运作，并按协议支付乙方如下

乙方非甲方正式编制员工，甲方不承担乙方工资、社会保险、福利、市场开发及其他费用。协议双方非劳动关系，而是平等主体之间的合作关系。

3. 双方的权利和义务

甲方权利和义务

甲方对乙方引入的业务进行评估，在明确可操作的前提下，调集公司各种资源，全力促成业务运作。

甲方允许乙方使用甲方的名义及相关宣传材料开发业务

甲方可配合乙方在相关地区举行市场营销活动，活动涉及的费用由双方协商确定。

项目导入甲方后，根据需要，甲方在风险可控的前提下，甲方可为该项目的成功运作提供必要的资金支持。

甲方定期(每月)对乙方导入的客户进行成本核算，并将具体的清单提供给乙方认可。同时办理、支付乙方应提的业务手续和费用。

乙方的权利和义务

按约定提取业务开拓服务费用。

在承接业务时，可使用甲方的名义，但必须时刻注意维护腾邦形象，不得用于非公司业务的承揽活动。

不得有借腾邦名义从事不利于腾邦形象、损害腾邦利益的行为。

不得将腾邦自身运作的客户介绍给别的同类企业运作。

乙方在合作过程中，不得将知晓的甲方自身的业务和其他信息透露给任何第三方。

乙方须协作保证甲方维护业务中垫付资金的安全性。

4. 业务开拓费用提成比例

乙方业务开拓费用的提成比例为业务服务费收入的10% 。

实际提取数=业务开拓提成_____ (1—所得税率)。

5. 收入计算的前提条件

项目结束后，甲方应保证准时计付业务费用给乙方。所有应收款项包括各类垫付资金全部收妥且进入甲方账户后才可计算乙方的业务收入。

为保证甲方营收的应收款和所垫业务运作资金的安全回收，必要时乙方须协助甲方，要求项目客户为甲方提供担保(具体根据项目由甲方和乙方商定)。

6. 协议有效期

本协议有效期为年，自年22日起至月日。双方签字(或盖章)生效。

本协议期满双方应重新签订新的合作协议，本协议自动终止。

本协议经双方协商可提前终止。

本协议自动终止或提前终止，不影响双方权利和义务的追溯。只有甲方按协议内容支付乙方应提的提成、且乙方收回甲方垫付资金和业务应收款后，本协议宣告完全失效。

7. 其他约定

本协议一式两份，甲乙双方各执一份。

本协议为标准版本，其他未尽事宜由双方协商解决或以双方签署其他文本作为本协议的附件。

8. 本协议解释权归甲方。

乙方签章：_____

签名：_____

20xx年_____月_____日

20xx年_____月_____日

渠道合作协议书篇二

甲方：

地址：

乙方：

地址：

合作项目：新思维教育集训营课程及常态课程招生项目，课程包括：新思维教育集训营、技能课程等。

双方达成协议如下：

乙方可在合作授权期内在东莞市区范围内（东莞所属的34个镇）通过相关渠道和其他方式，推广宣传甲方的“集训营”及相关课程：

- 1、现有学员推广；
- 2、短信，电话外呼推广；
- 3、广告宣传推广；

甲方应积极配合和支持乙方在接洽合作机构（学校、辅导机构等）等区域内宣传和组织公开课、观摩会等活动。并积极配合物料准备，人员协调等招生辅助工作。

招生过程中，招生宣传费用均由乙方承担费用和负责实施，

其中需对客户宣传的内容由甲方提供。

公开课、观摩会等活动组织费用（场地费、电费、公关费），由乙方支付费用；活动涉及的宣传物资由甲方支付相关费用。

合作期限：本期集训营招生既年月日至年月日止。

收款方式及分成结算

集训营及技能课程收款方式：

- 1、甲方负责观摩会和公开课现场收款（包括现金收费和刷卡转帐），并向学生出具收据；
- 2、在特殊情况下，可由甲方提供收据和财务人员协同乙方出面收取学费。

退费处理：若学生在交款或课程中途因故产生退费的，由双方核算退款数额并在提成核算中进行再结算，若提成已经支付，则由乙方退还因学生退费产生的相应提成金额。

结算方式：按合作招生总收入为100%计算，甲方对已经完款的学员进行结算，并将结算名单及帐目交乙方核对，双方核对并无异议后，甲方根据第五条规定的提成规则，在协议规定时间内，甲方将已完款且应给乙方的提成款项打入乙方指定的账户；计算单位：/万元。

2、结算时间：年月日，甲方应根据乙方合同期内总招生业绩核算乙方提成，并于结算日后15个工作日内将乙方应得的提成一次支付完：季度业绩 \times 对应提成比例—已按月结算支付的提成=年结算剩余提成金额。

3、不同课程产品相对应有不同提成比例，具体提成方式如下：

通过乙方介绍与其他机构达成类似合作的招生人数并入本合同招生总计。

为保护乙方利益，自协议签定后，甲方直营团队可以在协议规定区域内继续开展招生活动，但不得再与其他单位签定内容类似于本协议的招生合作协议进行招生。

本合同签订后，双方均应严格遵守，一方如有违约，需要向对方支付违约金元。

本合同一式两份，双方各执一份，自双方签字盖章后生效，均具同等法律效力。

甲方：

授权代表：

银行帐号：

乙方：

授权代表：

银行帐号：

公司名称：

开户行：

签约地点：

签约日期：

渠道合作协议书篇三

经甲、乙双方的友好协商，双方一致同意乙方在_____地区代理销售_____无盘系统软件产品，达成如下协议：

1、甲 方：

甲方指定乙方为_____地区_____无盘系统软件的唯一合作伙伴，合作期内，除乙方外，不得再与当地其他公司合作。

甲方有义务培训乙方关于_____无盘系统的技术维护人员，确保在甲方指导下，乙方能具备安装、维护_____无盘系统的能力，和能够升级游戏、添加电影、音乐的能力。

甲方有义务提供给乙方认为需要的无盘技术方面帮助给予支持。

甲方在宣传、服务等方面应积极支持乙方开展各类活动。

2、乙 方：

乙方有义务积极推广、销售_____无盘系统产品。

乙方有义务维护合作信誉，推广_____无盘系统品牌形象。

乙方有义务负责_____无盘系统在_____地区的所有服务，如遇特殊技术问题需要甲方上门提供支持，费用有乙方负担。

乙方有权利享受甲方提供得各项市场宣传服务。

乙方应及时向甲方支付注册费用。

1、方式一：

甲方开放系统升级权限，指导乙方具备游戏，电影，歌曲的

升级能力，即尽可能让乙方能自行完成升级工作。（采用方式一 是因为有部分路途遥远客户，认为来回邮寄硬盘，既花费时间，硬盘又有损坏风险）

2、方式二：

甲方根据乙方要求，完成升级工作，乙方将系统所需硬盘交给甲方升级。方式二乙方需要支付甲方升级费用_____元/次和承担邮寄费用（实付）。

1、本协议中未尽事宜，协商解决。

2、本协议有效期为_____年。

3、在3个月推广期内，本无盘系统销售数量少于30套，甲乙双方必须再协商本协议，如协商不成功，本协议自动失效。

1、本合同履行期间，甲乙双方发生争议，应尽量协商解决，协商不成的可向乙方所在地的仲裁机构申请仲裁，或向乙方所在地的人民法院起诉。

2、其它未尽事宜，双方协商签定补充协议。补充协议与本合同具有同等法律效力。

3、本合同共_____页，一式_____份，甲方执一份，乙方执一份，自签字之日起生效。

甲 方： _____ 乙 方： _____

代 表： _____ 代 表： _____

时 间： _____ 时 间： _____

渠道合作协议书篇四

甲方：_____法定代表人： 乙方：

以上甲乙双方经友好协商，根据^v法律、法规的规定，双方本着互惠互利的原则，就甲乙双方合作投资项目事宜达成如下协议，以共同遵守。

第一条 甲乙双方的投资额、投资方式及出资期限

甲、乙双方同意，以双方注册成立的有限责任公司(以下简称，此名称为拟设立公司名称，具体以工商登记注册名称为准。)为项目经营主体。经营期限为20年。

各方出资额：

甲方出资额为人民币700万元，占出资总额的_____ %；

乙方出资额为人民币300万元，占出资总额的_____ %，此后不再支付任何费用。

出资期限：自本合同签订之日起 日内，双方应完成出资。

第二条 利润分享和亏损分担

甲乙双方按其出资额占出资总额的比例分享共同投资的利润，分担共同投资的亏损。

甲乙双方各自以其出资额为限对共同投资承担责任，以其出资总额为限对该有限责任公司承担责任。

甲乙双方的出资形成的股份及其孳生物为甲乙双方的共有财产，由甲乙双方按其出资比例共有。

共同投资的有限责任公司转让后，甲乙双方有权按其出资比例取得财产。

第三条 事务执行

1. 乙方委托甲方代表甲乙双方执行共同投资的日常事务，包括但不限于：

(1) 在有限责任公司发起设立阶段，行使及履行作为有限责任公司发起人的权

利和义务；

(2) 在有限责任公司成立后，行使其作为有限责任公司股东的权利、履行相应义务；

(3) 收集共同投资所产生的孳息，并按照本协议有关规定处置；

4. 甲方在执行事务时如因其过失或不遵守本协议而造成乙方损失时，应承担赔偿责任；

5. 新设立有限责任公司对外签订为期半年以上合同及参与价值超出的项目时，必须有乙方的参与。

6. 共同投资的下列事务必须经甲乙双方一致同意：

(1) 转让共同投资于有限责任公司的股份；

(2) 以上述股份对外出质；

(3) 未到协议约定新设立有限责任公司经营期限决定终止经营的。

第四条 投资的转让

2. 甲乙双方依法转让其出资额的，在同等条件下，另一方有优先受让的权利。

第五条 其他权利和义务

1. 甲乙双方不得私自转让或者处分共同投资的股份；
2. 甲乙双方在股份有限公司登记之日起三年内，不得转让其持有的股份及出资额；
3. 股份有限公司成立后，任一方不得从共同投资中抽回出资额；
4. 新设立有限责任公司为独立法人，甲方债务及经营状况发生改变不对新公司产生影响。
4. 有限责任公司不能成立时，对设立行为所产生的债务和费用按甲乙双方的出资比例分担。

第六条 违约责任

为保证本协议的实际履行，甲方自愿提供其所有的 向其乙方提供担保。甲方承诺在其违约并造成其他乙方损失的情况下，以上述财产向其他乙方承担违约责任。

第七条 其他

1. 本协议未尽事宜由甲乙双方协商一致后，另行签订补充协议。
2. 本协议经甲乙双方签字盖章后即生效。本协议一式_____份，甲乙双方各执一份。

甲方(签字)：_____ 乙方(签字)：_____ _____
年____月____日 日 签订地点：_____ 签订地点：

渠道合作协议书篇五

乙方：_____

甲乙双方经友好协商，本着*等、自愿、诚实、信任、互利互惠的原则，共同推动双方事业的繁荣和发展，达成如下合作协议：_____科技有限公司(以下简称甲方)和_____公司(以下简称乙方)。本着互惠互利的原则，通过友好协商，同意在_____省区域合作，授权为_____教育软件在_____省_____市/县的总代理(独家)，特订立本合同。

合作经营的目的是：采用科学的经营管理方法推广“_____”教育软件，提高服务水*，使合作各方获得满意的经济效益。在合作所属区域内建立完善的_____教育软件销售及技术服务体系。由乙方负责所属区域内的_____教育软件的市场销售工作并协助甲方做好产品售后技术服务工作。

- 1、甲方提供的产品具有合法版权，符合一般软件产品所应具有易操作、易使用、无瑕疵等特点。
- 2、乙方应尊重甲方的软件著作权，不得有对甲方软件进行解密、复制等行为。
- 3、甲方应向乙方提供必要的技术支持，对乙方的有关人员进行培训和技术指导。
- 4、在甲乙双方合作关系存续期间，乙方应就得到的与双方公司有关的信息予以保密，属于保密范畴的信息包括：产品结算价格、销售计划、客户清单、财务信息、技术信息、展会信息等，以上信息未经双方协商许可，乙方不得向第三方泄密。

5、代理商必须保证推广产品品牌的唯一性，即在同类教育软件类中只(代理□oem)推广_____教育软件。同时保证杜绝跨区域串货销售和恶意竞价等损害渠道体系正常健康秩序的行为。

6、签定合同起乙方需交_____元代理押金(做为货款)

1、甲方为乙方提供_____教育系列软件，双方根据市场推广情况按如下表进行结算，其中结算价是按甲方的统一市场报价百分比。

2、乙方使用_____科技有限公司_____省办事处的名义从事一切有关销售_____教育软件的合法商业活动。乙方负责此软件在_____省范围内的推广工作，甲乙双方携手努力，树立“_____”的良好形象。甲方不在省范围内直接进行产品销售活动。

3、货款支付：在甲乙双方合作期限内，乙方保证验货后90天内一次性结清货款现款。

4、产品提供：在合同期内甲方确认接到乙方当次订单后，在3个工作日内提供相应的合格产品；同时，开具产品销售全额发票。

甲方在软件开发上，保证在资金、人力、物力上的投入，以确保甲方产品的技术领先优势，新产品上市后及时将新产品的相关资料提供给乙方。为了使产品符合用户特殊要求，甲方可按照乙方(或直接用户)要求对产品进行调整和修改，详细费用标准由双方协商。乙方应及时反馈用户对产品的意见和建议。请参见《软件再开发管理办法》。

乙方应配备专人负责甲方产品的策划、销售和技术支持。甲方负责前期对乙方人员的产品的技术性能、特点，为乙方提供详细的安装、使用及培训资料，保证乙方能独立使用和推

广该产品。甲方在_____及当地定期举行高级培训班，对乙方的销售人员和技术人员进行营销技巧、技术维护等方面的培训。甲方在_____成立技术支持中心，负责为乙方提供技术咨询及技术服务。详细请参见《_____对外技术服务培训准则》。

1、用户在使用甲方提供的产品过程中出现因软件本身程序错误而造成的质量问题，甲方将积极配合乙方进行相应的改动，达到用户的使用要求。

2、乙方不按本约定期限、数额支付甲方应付货款，延付部分按每日2‰计算违约金，直至结清为止。

3、甲乙双方中任何一方违反本协议规定之内容者，在接到利益受损一方发来的违约通知十日内仍未实行履约者，利益受损一方无条件终止本协议及合作关系。

产品升级时，版本性升级时，甲方将免费提供升级服务；非版本性升级时，甲方将提供全套新产品，收回老产品，并收取产品的差价(或升级费)，具体操作见届时发布的升级办法。乙方有责任协助甲方对所售产品提供售后服务和技术支持，如遇到无法解决的问题，有义务和责任将甲方指定的技术支援中心或_____公司技术部联系方式向用户提供。直接用户的产品的维修及维护请参考《软件售后服务办法》。

1、协议自双方签字之日起，有效期为一年。

2、未尽事宜甲乙双方应积极协商解决。

3、本协议一式两份，由_____科技有限公司制定，甲乙双方各执一份，签章生效，具有同等法律效力。

甲方：_____科技有限公司

(盖章)

代表人签字:

_____年____月____日

乙方: _____科技有限公司_____省办事处

(盖章)

代表人签字:

_____年____月____日