

大学生社会实践报告题目(优秀6篇)

在经济发展迅速的今天，报告不再是罕见的东西，报告中提到的所有信息应该是准确无误的。报告的格式和要求是什么样的呢？下面是我给大家整理的报告范文，欢迎大家阅读分享借鉴，希望对大家能够有所帮助。

大学生社会实践报告题目篇一

素质教育的今天，假期社会实践作为促进学生素质教育，加强和改进青年学生思想政治工作，引导学生健康成长成才的重要举措，作为培养和提高学生实践、创新和创业能力的重要途径，一直来深受学校的高度重视。社会实践活动一直被视为高校培养德、智、体、美、劳全面发展的跨世纪优秀人才的重要途径。实践也是学生学习知识、锻炼才干的有效途径，更是学生服务社会、回报社会的一种良好形式。所以今年过年，为了锻炼自己的自主创新能力和实践能力，同时培养自己的吃苦耐劳精神，弘扬中华传统美德，不断提高自己的综合能力与素质，使自己的大学生活更加充实而精彩，因此，在大学假期间进行了一系列社会实践活动，其中最有感触的就是在面包店里卖面包的这份工作。特有如下心得体会与感悟。

社会实践是引导我们学生走出校门，走向社会，接触社会，了解社会，投身社会的良好形式；是培养锻炼才干的好渠道；是提升思想，修身养性，树立服务社会的思想的有效途径。通过参加社会实践活动，有助于我们在校大学生更新观念，吸收新的思想与知识。

通过在店内以零工的形式锻炼自己的能力，体会社会事务，工作辛劳。

通过在店内工作的将近一个月时间，不仅通过自己的双手赚

到了来之不易的工资，更通过这次实践，亲身体会到了父母工作的辛苦，收获了许多在学校里没体会到的酸甜苦辣，增长了自己的社会经验，获益匪浅。

1. 挣钱的辛苦。每天辛辛苦苦重复同样的工作，小心翼翼的进行日常工作，才可以得到工资，这次的体验确实让我真真切切感受到父母的钱来之不易，一分一厘都来自于没日没夜的辛勤工作，挣钱确实是个很艰难的过程，需要全心全意的付出。

2. 人际关系。在这次实践中，让我很有感触的一点就人际交往方面，大家都知道社会上人际交往非常复杂，但是具体多么复杂，我想也很难说清楚，只有经历了才能了解。才能有深刻的感受，大家为了工作走到一起，每一个人都有自己的思想和个性，要跟他(她)们处理好关系得需要许多技巧，就看你怎么把握了。我想说的一点就是，在交际中，既然我们不能改变一些东西，那我们就学着适应它。如果还不行，那就改变一下适应它的方法。让我在这次社会实践中掌握了很多东西，最重要的就是使我在待人接物、如何处理好人际关系这方面有了很大的进步。同时在这次实践中使我深深体会到我们必须在工作中勤于动手慢慢琢磨，不断学习不断积累。遇到不懂的地方，自己先想方设法解决，实在不行可以虚心请教他人，而没有自学能力的人迟早要被企业和社会所淘汰。

3. 具备随机应变的能力。要具备随机应变的能力是因为在销售的过程中，总会遇到各种千奇百怪的人和事，如果没有随机应变的能力，只懂得拘泥于一般的原则而不懂得变通，有可能会造成交易失败甚至给自己带来不必要的麻烦。因此，一定要有随机应变的能力。

这次实践，我只是想接触一下人们口中总提到的社会，总说大学生接触不到社会，我想自己体验一下社会到底是什么样子，一个月下来，还是有所收获。

1、在社会上要善于与别人沟通。经过这一个月的工作实践让我认识很多人，也让我了解到与别人沟通好，这门技术是需要长期的练习的。以前，我与别人对话时不会随机应变，总是想说什么就说，谈话时从不注意别人的想法，这是很让别人讨厌的。人在社会中都会融入社会这个团体中，人与人之间合力去做事，使其做事的过程中更加融洽，更事半功倍。别人给你的意见，你要听取，耐心、虚心地接受。

2、在社会上工作要有自信。我刚工作时，总认为自己什么都做不好，就养成了不耻下问的习惯，干什么都好，一开始大家还有耐心。然而当我慢慢熟悉后，还是改不了这个习惯，大家边有点烦了。后来，同事说“你能不能有点自信，自己作主啊”，我才意识到，这是缺乏自信的表现。在以后的工作中我尽量自己作主，让自己有点自信。不论你以后做什么工作，肯定会又要自己做主的时候，所以，自信一点，自己作主。

3、工作中也充满学习的机会。像我在饭店工作，那的厨师很好，我站在旁边，他还教我炒菜呢。虽然学生不是太好，但也还是受了点熏陶，回家后妈妈还夸我做菜好吃呢。还有，我也经常和同事说我们学的东西，讨论我们都看过的书，很有意思。其实，生活中，工作中，到处都是学习的机会，只要肯抓住，不一定要在学校学习。

大学生社会实践报告题目篇二

经过多年的努力，我终于迈出了我人生的第一步，虽然高考并不理想，但人生还需坚持。就这样我开始远离家乡到外地求学。开始了自己的独立人生之路，虽然只是大专，但是这也是我人生中所不可或缺的一部分，就这样我来到了黄岛求学。大学时间过得真的很快，转眼间在学校的日子一天天过去了，就这样假期不觉地来到了我们的面前。

然而，就业问题就似乎总是围绕在我们身边，成了说不完的

话题，在现今社会，招聘会上的大字报却总写着“有经验者优先”，可还在校园里面的我们这班学子社会经验又会拥有多少呢？为了拓展自己的知识面，扩大与社会的接触面，增加个人在社会竞争中的经验，锻炼和提高自己的能力，以便在毕业后能真正走入社会，能够适应国内外的经济形势的变化，并且能够在生活和工作中很好的处理各方面的问题，于是我毅然开始了自己的社会实践。为了提前适应以后的人生道路，我们宿舍的几个兄弟决定找份工作，好好的锻炼自己。

事情总是想的简单，但实际做起来又是那么的不容易，10月21一大早我便和我的舍友吴天伟到外边找工作，经过一次次的询问，在保税区我们求得一份工作。可是他们要到周一再去面试，我们便亲自到该厂了解情况，在保税二区，我们发现了很多厂子。我们便逐一的打听了一下，有一家叫什么来着记不清了，据保安说这不要人，可是要等到下午，因为他们干的是夜班，我们只好等到晚上再来。可是事情又一次失败，我们晚来一步，让别人捷足先登了。我们又在利群那寻求了半天，可是仍一无所获。不觉中我拿起手机想往家打个电话，有了回家的渴望。此时我的手机响了。吴天伟告诉我说在青职学院找到了一个活，于是我们便整装待发到石油大学门口等待着。一直到中午事情又变了，要交一百元的中介费，此时谁还有这么多的钱呢，希望又一次从我们身边溜走。此时我回家的心情更加浓烈。而后我们又去了物流公司，可是那或根本不适合我们。无奈我们只好准备回家。正当回宿舍时希望又一次来临，我的一个同学在官厅市场通过人力资源市场找到了一份工作，经过一步步努力我们终于来到了该厂——海瑞金属有限公司。此时已经黑天了，厂长给我们安排了住处，就这样事情有点希望了，第二天我们便于经理商谈，最终确定了“一天工作十二小时，只管中午一顿，不管吃住，一天三十元”，我们别无他法，只好应允了。

我们本想着要出去买些日常用品，可是不知什么原因住房的房东却让我们走，无奈下我们只好另寻它处，经过努力我们在一个小山上找到了一家住处，房子是两个老人的，两间房，

男女各一间，我们四个男的住一间，一个睡床，三个打地铺睡一块，幸运的是房东给我们找了一块海绵和凉席，我们便睡在了自己经过一番努力而铺成的床。而另外四个女生比我们幸运，我们把最好的让给了她们。其中三个是我们本校大二的，而另一个是她们其中的一位同学来找她玩的。就这样和房东商定后我们便住了下来，此时黑夜的门神又向我们再次袭来。从宿舍出来望着星空，真的很美，因为毕竟天与地离得更近了。我们便在外边看看周围的房屋及地势，这是在小珠山脚下的房屋。我们聊了一会，累了一天的我们便回宿舍入睡了，因为第二天我们便要真正的开始工作了。

我们的具体工作是根据车间主任的安排而做的，第一天我们几个男生与女生分开，女生在包装区，活比较轻快，只是做一些胶带的粘贴和一些其他的活。我们四个有两个打磨，两个挂件，而我在挂件区，主要是给海信加工电视机后壳子，或者其他的一些东西。开始我们只是初学者，有几名老员工教我们，开始时感觉很轻松，听着他们的讲解，挂件还真需要技术。挂时要注意方向、距离、挂的个数、换挂钩等等，尤其是在车间里面有加热部分，喷水，去油，也就是说我们挂完之后随着机器的运转，挂件上去后在里面经过几个大炉子加热后再有个人对其进行喷水，使其迅速凉下来，这就完成了去油工作。再经过运转，到摘件区，再摘下来，对其进行胶带的粘贴，粘时要注意哪块该粘哪块不该粘。粘好后再运到我们这再往上挂，而后进入喷漆区，最后再进入摘件区。下面检查是否合格，合格后再把胶带接去，再用包装纸包装好，有的还需要转眼，然后再装。不合格的要拿到打磨区进行打磨。有的有小窝要用砂纸或电瓶磨平。这个活最脏，因为许多铁末会弄到身上。在这里要有许多人进行检查合格后再拿到我们这进行挂件等操作。整个流程就这些，看似简单，实则非也，因为里面的细节很多，正如刚才所说，一步一步来，有的小窝根本看不出来，可是喷完漆就会自然突显出来。挂件的要时刻做好下一步工作，找好钩子，挂钩，铁条不能太细也不能太粗，挂的物件不能漏，否则会相应的扣钱。就是因为这些细节，我们不知挨了多少骂多少批，而我们只有

忍，就这样我们开始了真正的工作。也许我们是大学生，与他们打工的毕竟不是一条路的，所以给人的感觉就是他们看不起我们，而我们却看不起他们，这就需要以后慢慢沟通。开始工作后，我们也是要积极的学的，给他们看看。我们也是很认真地对待工作，比如看到他们握得钩子，我们两个也握了一些钩子以备后需之用。可是有个人说我们握得不行，成了废品，还说让经理看见会扣钱的，当时我们就有点担心，还没赚钱就被罚钱真有点说不过去了。可是随着时间的推移我们才知道这个人是个滑头，整天磨洋工。就这样我们慢慢干了起来。我们的班长很好，干活很卖力，我们跟着他很好，可是这里的主任一会过来说我们几句，而我们却听不懂他在说什么，也许这是世界上的另一种语言。我们可爱的班长说你只管干就行，别管他说什么，有事我担待。我们也不听了，可是主任好像与我们有仇似的，每次过来就对我们大批，我们只有一忍再忍，时间真的很慢，我们终于等到了中午，吃饭的时间到了，还得轮流去吃，而饭只是一些没油的土豆，我们只好先充饥，而后我们又继续干。

这样我们终于忍到了一天的最后时刻，工作终于结束了。我们慢慢地挪着疲惫的脚步走向了我们的宿舍。可是晚上我们还得吃饭，于是我便又开始爬山坡去买馒头，说来也巧，我们宿舍住的不远就是黄岛与胶州的分界线，我们买馒头就得从黄岛去胶州买，说来谁也不信。就这样回到宿舍啃完馒头我们洗洗就睡了，实在是太累了，我躺在床上就会进入了梦乡，要是以前那得躺上半个小时。很快第二天来临了，我们吃完昨天买的馒头又继续我们的工作去了。两条腿已经感觉到了疼痛，可是我们还是要坚持的，来到厂子的第一件事就是签到，而后便进入厂子开始一天的工作，也就是说出去中午十分钟吃饭时间，十二个小时就没有休息的时间了。我们的班长，我们称呼他小崔，其他的我就不大认识了，说来也巧，今天那两个打磨得说干不了那活，主任要让我去，听他们说活很不干净。我便一口否决，而主人却让我去了包装区，和另一个同学徐同超，这是我干活以来最轻松的一天，我感觉很爽，因为这有轻松又可以跟她们说话。

然而好景不长，第三天包装区的班长说让我去挂件的地方帮忙，我便去了没再回来，真是后悔呀。我又回到了原来的地方，继续我的工作。在这里我们几个又在一块了。我们经常和这里一个叫老徐的说会话，他教我们怎么偷懒，我们也时不时的戏弄他一下。他也同样的戏弄我们，可是我们却能区分出来。最不能让我们忍受的是这里的主任老是对我们大呼小叫的让我们心里很不爽。这里的人大都很烦他，他们都说主任什么都不懂就会瞎指挥。一个让我们这样干一个让我们那样干，就好像一个军队中有多个将军，不知听谁的好。再后来厂子里有卸货或者装货什么的全让我们干，这是最让人烦的。因为那都是些铁片子。每个人都不愿干，换句话说他就是欺负我们学生。同样这也许就是社会中工作的竞争吧，我们必须学会听取领导的意见，学会忍，只有提前学会将来才会更早的适应这种要求。

时间就这样一天一天的过去了，我们在这种氛围中慢慢的学着怎样更好的工作，怎样避免主任的批评。后来我们这又来了几个人，其中一位和我们一块干活。他也是个学生，高三，尔后我们的班长被另一个来的人顶替了，这个人的缘不好，和主任差不多，都是不惹人喜欢的。可以说，他比主任还烦，不仅什么都不干，还整天支使别人干这干那。让我们回家的欲望更加浓烈。我们就这样叫我们干什么我们就干什么，中午的饭也变得难以下咽，伙房的主事的还说我们吃的太多说我们浪费，更是让我们生气。所以，我们的人只有和员工们和得来，说笑也就是如此，可是还不能让他们发现。工作中既有强迫又有嬉戏，时间一长，一天下来已经不觉得怎么累了。晚上回去我们又和她们几个女生聊天等等，使我们一天的不快消失。也许是因为我们都是一个学校说的，所以说起来才会很放开。这里的人对我们还是很好的，给我们提供了很多方便，我们真的很感激他们。次日，我的同学徐同超跟着去进货，结果在海信踩了人家的压力车，被罚了一百元，真是有点亏，几天来算是白干了。只能认倒霉了。

接下来都没活，女生们仍没活，于是我们决定辞职回家。就

这样我们的第一次打工结束了。次日厂子为我们结了工资。我们总共得了四百多元，虽然不多，但这毕竟是我的第一次收入，心里既是苦的，可又是充满了喜悦和快乐。毕竟明白了赚钱的艰辛，以及父母为我们付出的一切，现在一切都变得都很明了。以前姐经常说父母赚钱多么难，我总不信。自己亲身体会了终于明白了。真是为谁辛苦为谁甜。

沟通是一种重要的技巧和能力，时时都要巧妙运用。认识一个人，首先要记住对方的名字。了解一个人，则需要深入的交流。而这些，都要自己主动去做。其实不管在哪一行业，热情和信心都是不可缺少的。热情让我们对工作充满激情，愿意为共同的目标奋斗，耐心又让我们细致的对待工作，力求做好每个细节，精益求精。激情与耐心互补促进，才能碰撞出最美丽的火花，工作才能做到最好。所以我们无论走到哪里，一定要和周边的人打好交道，做个知心的朋友。相信这样，你才会有亲人的感觉。

时间真的很快，假期眼看就要结束了，这个假期真的很难望，这毕竟是我第一次外出上学，第一次打工，提前体验了，工作的压力与氛围。中国是个大国，没有一定的经验，以后的工作必然与那些有经验的人相差太多。毕竟公司的人都想要有经验的人，因为他们比较可靠。这次我也体验了一番，相信以后还会继续，机遇不断在我们身边走过，只有抓住机遇的人才能在竞争中站稳脚步。才会有一定的优势。第一次打工真的受益很大，用语言是无法表达的，三言两语又能表达什么呢？只有亲身体会一番才会真正明白其中的妙处。相信你也会有这样的体会。因为我们都有共同的目标，都在为之而奋斗不息。都在为我们共同祖国的富裕而奉献着自己的一份努力，营造一个更加和谐，更加美好，更加强大的国家。相信在不久的将来，我们这一代会做到这一切，而且会做的更加美好。

山穷水尽无疑路，柳暗花明又一村。相信以后凭着这次的经验我们会找到更好的工作，继续我们的假期生涯。

大学生打工社会实践报告2

今天上完了最后一天班，在这之后感想颇多！这个社会远远没有我们想象的那么单纯好混。

“遍地都是机会”这句话只是某些人说给自己听的安慰。

半只脚踏入现实，我已经能从各种细微之处感受到竞争的残酷和激烈。关于各个领域里的潜规则，关于象牙塔内的学生们还抱着某些侥幸的观念，我并不想妄加评论。我只是无情地给自己浇一盆冷水，更加清醒地定位自己。

参加社会实践的决心其实自己老早就有这种想法了，我想依靠自己的双手和大脑来赚取自己所需的生活费，当然的是想通过亲身体验社会实践让我自己更进一步了解和认知这个社会。我也希望自己能在这次实践中增长见识，更为重要的是想检验一下自己是否能够融入这个社会的大家庭并想通过社会实践，找出自己在社会中存在的差距。

放假了，当时显的很兴奋，打个电话商量了一下出去找工作，他们都很支持我的决定，也赞同我的这一做法！但是由于爸爸妈妈仍不太放心我一个人出去工作，还是千叮咛万嘱咐，但倔强的我却坚持去了北京！一名同学带领我来了这里！

刚开始觉的自己找份暑期兼职还是很容易的，但事实却总与愿望背道而驰！

当初，没有打过工，总是在父母呵护下成长，花钱上从未考虑那是父母的血汗钱，大手花钱，觉得钱太容易赚了，感觉打工很容易，没钱时打个三分钟电话妈，我没钱了，恩给你打多少一千够吗？恩行我先用着看。没了说一声别饿着自己！恩知道了！就这样电话打完了，一会拿着银行卡去取钱了，取完钱之后拿钱就不当个钱了，吃喝玩乐！早就忘了自己是农民家的孩子！这一假期终于去体验打工了，通过同学的帮

忙我当了一家饭店的保安！每天不到八个小时的工作时间！我都不想说话了，因为最基本的我都做不好，站着时候没有精神，还有点驼背，刚上班，就没精神还什么都不会，还傻傻的还发呆，有哪个人愿意要这要的保安呀！

为了工作买了皮鞋，我开始穿皮鞋站着，站了半天后，去住宿舍，可我没带行李，什么都没有，睡什么。我好言央求宿管给我找一个别人用过的铺盖，然后又用了宿舍一个人的被单，就这样睡觉方面算解决啦。脱掉鞋后既发现脚起两个泡，我真是一个未经历过风雨的孩子呀！从没吃过苦受过累，一直在爸妈呵护下成长。原来我这么差劲，我还差远呢，那会真有点伤感，甚至有不想干下去的念头。第二天起来又同样继续站着，学别的保安如何去摆手势如何去停车！每次站到两个小时之后就真的坚持不住似的真想不干了，可一想同学的帮忙，必须要坚持下来，不管是什么原因迫使我坚持下来了！

两天了，每天忍受着脚的疼痛，哎，真有点心灰意冷，连一个保安都干不好，我还能干什么呢，更不用说抱负了，毕业后能干什么，真的像这句话谣传：不上大学后悔三年上了大学后悔一辈子么！我的心里在担忧着什么呢，整天胡思乱想，不过有时又想只有经历了苦难才有可能见到彩虹，还对自己说：记住没有天上掉馅饼的事，要想成功就得靠自己的努力，第三天中午班长很委婉和我说，下午你不用来上班了去夜班吧由于你戴眼镜，哦没事我去也许比白班适合我，呵呵！

别的保安都说夜班好可我心里还是不安，但觉得总比白班好吧至少不用站八个小时呵呵！本来上班时间是零点到八点可我由于第一天上夜班，还有一定的好奇心21点就来了吃完饭，等到23点来个大叔后一问也是夜场保安，还有一个是班长比我大几岁，大叔带着我去和内场保安交接，告诉我工作是什么，而且很细心的告诉一遍，我初步了解了些，饭店的布局，但由于不习惯夜场，我也就睡了到早晨，班长很大反感没直接对我讲对白班班长说如果在睡觉夜场就不要了！

第二天来了和大叔一起来的，大叔人很好给我讲很多为人处事的道理，虽然我没记住多少原话，有一句无论你将来的干什么都要有责任心领导让你做的事一定干的漂亮这样才能得到领导的认可与赏识！刚从校园里出来你什么都不会不要紧，最重要的是你要有信心！干事不仅精而且要快，有的时候一遍做错了就没有下一次的机会了。经过和大叔的沟通我的心里好像放开了许多，第三天上班也基本上步入正常的轨道了，我觉得夜场还行，但干夜场不睡觉对身体很不好，我这方面还是很担忧的，白天回到宿舍也睡不着，宿舍的环境我认为糟糕透了，空气很潮湿，还时不时有个蚊子来亲吻我的皮肤，弄的我很烦，晚上回到公司上班，当然了也不是不能睡觉，只要到两点和四点查查房巡逻一遍看看，若有问题即时报告，没问题就可以了，我不怎么爱说话，那内向的心态又战胜了我那外向的心态，但是我很认真的工作巡逻查房，和别的保安也都很客气，有时候我很笨的！但是我没有气馁，我懂了笨鸟先学飞的道理，呵呵！

下一天下午三点，我来公司吃饭，吃完了觉得回去也睡不着于是决定去公司对面的一家书店看会书，这看一眼那看一眼两个小时过去了，看一会走向宿舍睡觉了！一天一天过了十天了，！人生的路当然要崎岖了，不然多么没意思呢，无论我们处在何样的地位，我们都要快乐的生活，不要在无用的事情上浪费自己的时间和感情，而应该找准方向努力奋斗，要坚信这句话我还年轻我还有资本，更不要为那些生活中的小事影响着自己的心情，要以大局为重，从长远角度看问题，当然了无论何时都要保持清醒的大脑愉快的心情！我走路时滑了一跤，但我这样想我很幸运，没受伤！如果是以前我就会这样想，真点备，走路也让我摔倒！烦躁不安！现在不会了，因为我懂得了人要学会理解与宽容，而且最重要的是开心的面对生活中一些琐事，看来这次打工是正确的，呵呵！这句话说得好，人是在挫折中成长起来的，在磨炼中坚强起来的，这几天好像适应了夜场生活，只是吃饭时间不定，现在蚊子问题也解决了，不管白天黑夜总有大小电扇吹风，蚊子也不敢戏弄我了，多多少少能睡着点觉了。

转眼间来北京二十天了，在这里我也终于明白了我们这些没有工作经验的菜鸟是多么的逊色，而得到这份工作是多么的幸运！要想接触这个社会，想融入这个社会，那么这么一点点辛苦还是一定要的。一个月的暑期实践过得很快，自己慢慢地开始习惯了这种生活和这项工作，犯的错误也越来越少了一个月的辛苦也是有回报的，拿到我的工资时，真的很欣慰，但是并不是因为有钱可以领，也不是终于结束了打工的苦日子，而是自己的付出有了结果和回报，自己的实践也有了收获，回想一下自己真的觉得很值，自己在这个月里学的东西是用多少钱也买不到的。

1、要善于沟通：

碰到那些心情比较坏的人，真的要学会和他们沟通，不能和他们吵，要心平气和的和他们解释他们所不明白的问题，当然和上司也要好好的沟通，不能总是把一些工作上的事憋在心里，有时自己在工作上有什么问题要经常和上司沟通沟通，并及时的解决，这样工作才会有动力，才不会想不干了。

2、要有耐心和热情：

在工作的时候要经常微笑，这样会让那些客人感觉很舒心，

3、要勤劳：

有时候一些细微的东西可以让上司更赏识你，也比较容易受提拔，查房时要主动和细心，什么地方坏了要细心报告。

当然有总结就说明同时我也意识到了自己很多的缺点和不足，例如不够主动做事，有时候班长说了才知道做，班长不说就没有这个意识去做；社会经验比较缺乏，经常会做一些错事；刚开始也不大会和人交流，所以那时总是觉得自己很受委屈等等，虽然这些都是我的比较辛酸的历史，不过这些也都是我宝贵的经验，它们都将成为我以后参加工作和社会实践的

教训，我要力争在我以后暑期实践以及今后就业的时候不要再犯同样的错误。

短期的社会实践，一晃而过，在这其中，让我从中领悟到了很多的东西，而这些东西都将会让我终生受用。学校让我们去社会实践真的很有作用，会让我们从中收益匪浅。社会实践让我知道了，挣钱真的很不容易，也明白工作的辛苦，以后也不会再浪费钱了。

社会实践拉近了我与社会的距离，也让自己在社会实践中开拓了视野，增长了才干。社会和大学一样也是一个学习和受教育的地方，在那片广阔的天地里，我们为将来更加激烈的竞争打下了更为坚实的基础。

大学生社会实践报告题目篇三

在_月26日我们_志愿服务团的20人带上行李，带着各种心情来到了_完小，开始了我们为期13天的支教之旅。十几天的支教生活就这样结束了，不管当初是什么目的，体验生活也好，寻求新鲜感也好，或者真的想要奉献爱心也罢，反正现在满满的感动，满满的感激，慢慢的喜悦，满满的收获。想象着这里的条件，想象这里的环境，想象这里的孩子。想象这里的一切，唯独对于这样的结果之前是没有想过的。

从开始的陌生到熟悉，再从熟悉到习惯，这其中有快乐，有艰辛，有忧伤，更有许多思考。

第一堂课

在这里我主要负责小班的英语教学，孩子们大的有十岁了，小的才3岁，有的连普通话都不会说，更何况要他们说英语，头疼不已。一进教室，课桌歪七扭八的，孩子们有的在地上爬，有的干脆爬到课桌上去了，还有的在过道里互相追打。这情形都快看傻了。没错，我的第一堂课就这样开始了。时

间容不得我震惊，只好硬着头皮上，再怎样，这是我的第一堂课，我一定要上下去，而且还要开个好头。一节课下来，嗓子都扯破了，这确实实锻炼了我的耐心及应急处理能力。最后自己都不知道自己是怎样将一节课坚持下去的，不过从在这节课里我发现了一个眼神，是她那求知的眼神鼓励了我，让我有勇气将这节课坚持到最后。从第一堂课的经验里我学会了很多，首先是我以后一定要提前赶到教室维持好纪律；其次是一定要备好课，尽量多玩游戏，调动学生的积极性；然后是多找机会夸奖孩子，以为你的一句夸奖，孩子就真的那样去做了；最后一定要在课后多陪孩子们一起玩，熟悉他们中的每一个人。

第一声老师

事情发生在我们来_的第一天，当我们的车还没驶进学校，就有好多孩子闻声而来，一路追着我们的车子跑，“老师”，一个5、6岁大小的孩子在我们伸出头来和他们打招呼时冲我们使劲喊。也不知道是不是喊的我，还是他喊的是我们全体队员，反正我响应的应答着他的呼唤。这是我来这里听到的第一声老师，也是我人生中第一次这样被人称作老师，“教师”这个自己小时的梦想，现在竟然真的成为“老师”了，心情异常激动。深知一个好老师在一个孩子人生路上的重要性，深知当好一名老师的不易，也深知自己现有的水平，除了激动更有一丝恐慌，要是我没把他们教好，要是他们中的任何一个出了任何问题，这都会是一辈子的事，这样重大的责任可不是我可以负担得起的，我将深深自责一辈子，一辈子活在愧疚中。所以从那刻起，我就暗下决心，我一定要全力以赴，尽最大的可能将孩子们教好，做好他们人生路上的导师，从此这成了我每天都要思考的问题。

第一份礼物

我收到的第一份礼物是一朵野百合。

我也不知道为什么她会送我野百合，兴许只是偶然在路上看到觉得好看随手采来的吧，也兴许是知道我喜欢百合，特意采来送我的。反正当时感动到不行，这也是我人生中的第一朵花，虽然没有花店里的花包装精美，也没有立在田野里的花来的精神，但这却是我收到的最珍贵的礼物，是我见过最美的百合。

对这里的环境慢慢适应了，和孩子们也渐渐熟络起来，和这些孩子间发生了太多太多感人的事，看到了每个孩子每个家庭不为人知的一面，经历了这些孩子成长过程中背后的故事，让我们的心灵更充实，得到净化与升华。感谢能在他们成长的过程中有我们的印记。

第一次流泪

还是那句，那个孩子是我这13天里最大的收获。汇报演出那天的演讲她哭了，因为想爸爸了。我以为面对这样的艰苦的条件我不会哭，最后的几天里遇到很多烦心的事，归心似箭，我以为自己已经对这里的一切漠然了，我以为自己长大了成熟了不会轻易掉眼泪了，可还是控制不住，在树下哭得比她还厉害。哭她的懂事，哭她的坚强，哭她的认真，哭她的努力，哭她的哭泣，也哭自己的任性，哭自己的思念，哭自己的不坚强。

在这里有了许许多多的第一次，人生不就是由这千千万万的第一次组成么？万事开头难，这些第一次锻炼了我的团队协作能力；锻炼了我对艰苦生活的适应能力；锻炼了我的动手能力；锻炼了我的毅力与耐心；改变了我面对生活的态度。

在这里，我知道了什么叫坚韧、毅力、乐观、认真；什么叫生活；什么叫幸福；这十几天的经历是我人生中的一笔宝贵财富，我会好好珍惜的。重新审视自己的生活，以新的视角去面对自己的生活，好好珍惜这来之不易的幸福生活。

手工艺品制作、标本制作、交通大冒险活动、体育比赛、演讲比赛、给孩子们洗头、孩子们排队吃面、送孩子们回家、我们一起在山江镇街道上捡垃圾、我们一起唱歌等饭吃、一起去井边挑水等等场景还历历在目，孩子们的笑声还回荡在耳边，但时间过去了，这些再也不可能重演。

最后我想说的是感谢，感谢领导能让我有这样的经历，感谢在这里一起生活的伙伴们的照顾与帮助，感谢这里乡亲们热情，感谢孩子们给的感动。

大学生社会实践报告题目篇四

为了响应学校动员我们实习的号召，也为了使我们的学生有机会将课堂理论教学与实际相联系，更好地理解与掌握这些知识，并逐步培养我们的管理能力和素养。在这_天的实习过程中，我得到了一次较为全面的、系统的锻炼，也学到了许多书本上所学不到的知识和技能。

1、实习目的

实习是我们工商管理类专业知识结构中不可缺少的组成部分，并作为一个独立的项目列入专业教学计划中的。其目的在于通过实习使学生获得各专业的感性知识，理论联系实际，扩大知识面；使得学生较为全面地了解企业经营管理，学习企业成功的管理经验；培养学生将理论联系实际，深入接触工商管理实际工作，运用工商管理专业知识分析和解决现实中的工商管理问题；加深对社会和工作的认识，端正工作态度，学习工作方法，锻炼管理技能，为今后顺利踏上工作岗位打下基础；并且尝试探讨工商管理管理前沿问题，初定毕业论文选题兴趣。

2、实习单位基本情况

_软件集团有限公司是_上市公司(股票代码: __)。

3、实习经历

实习期间，我和其他七位同学安排到公司的培训教育部工作。我们的工作的主要内容在部门经理助理的带领下，策划并举行“_创业大赛总决赛”以及其他相关活动以及会议。我们8个人组成一个团队，共同负责这个项目，根据公司的要求，我们尽职尽责不辞辛苦努力把各项工作做好。

实习的第一天，我们在了解了这次大赛的一些主要事宜之下就共同起草了项目总的策划书以及活动的详细分工。很早就确定了团队了每个人的工作以及权责，我和人力资源管理的一位同学成了搭档，专门负责这次大赛的物料准备，会场布置以及宣传事宜，包括联络设计公司、物资供应商，数据处理，向上级汇报工作，跟踪设计人员进程等分工。在工作过程中，我不单要跟公司的各个部门打交道，而且还要以公司员工的身份对外联系。

在我们8个人的团队小组同心协力，互相帮助，并且在公司员工的指导下，我们很好的完成了大赛的前期的准备工作。接下来真正考验我们的是为其三天的大赛活动，这三天的工作对我来说是整个实习期间最为重要的，也是最能体现一个人的综合素质的所在。由于人手不足，我在确保原先的负责的工作上没有差错顺利进行的前提下，被安排了更多的临时性的工作。包括大赛的饮用水的申请配送，大赛专用的交换机的租用，大赛纪念品的制作等等。尽管不容易，也很繁琐，但是我都不辞辛苦不怕累按要求很好的完成了任务。

总的来说，这次大赛还是取得了相当的成功，从公司领导到参赛师生的反馈的信息来看，尽管我们在工作的过程中出现了一些问题，但是在纵观来看我们都是相当出色的完成了工作。

4、主要收获：

经历这次实习，我对_公司也有了新的认识和了解。

“纸上得来终觉浅，绝知此事要躬行。”初读此句时，我并没有特别的感觉。然而就在这不长的实习后，我不仅真正明白了它的意义，更深切体会到它的内涵。对我而言，社会和单位才是的大学，我发现自己在课本上学到的理论知识如果不与公司工作实践相结合就显得太有限，太浅薄。

在公司里每一个人都是我的老师，我要学习的实在太多太多，不仅是专业技能，还有职业精神和社会经验。

这次实习的时间虽然很短，可我学到的却是我一个学期在学校难以了解的，我认识到了自身的不足，很多地方还有待加强改进。

大学生社会实践报告题目篇五

作者：任棒棒

院别：电子信息工程学院

班级：20__级网络工程（2）班

指导老师：周莹

20__年09月13日

摘要：现今电子商务的发展给地产业尤其是商业地产消费市场带来了强大的冲击，线上，线下的竞争变的更加激烈，有人说电子商务会取代实体店铺，认为这是一个趋势。但是，每种商业模式都有其各自的优势和缺陷。就电子商务和实体店铺之间的竞争而言，只是市场份额的竞争，它们不可能互相取代，当电子商务发展到一定程度时，电子商务和实体店的市场份额比例就会在一个相对的稳定状态。所以现在的问

题不是谁取代谁的问题，而是在这个大的市场蛋糕下，谁可以在未来分享的更多的问题。

关键词：消费市场实体店发展

实体店，是相对于网店而言的商铺形式，或是称呼。狭义而言，是专指进行商品销售活动的场所，尤其是零售商店；广义而言，则不仅包括零售店，也包括从事商品简单加工出售和服务性工作的各类店铺。传统的店铺包括现实中市场、超市、商业区、步行街、批发市场等的店面。企业像是有一定的硬件设施，地点相对固定，销售包括实物商品或是服务，一般需要办理营业执照，办理税务登记。

一、实体店的历史发展

实体店有很悠久的历史，可以说从人类文明开始就已经存在了实体店。早期人们由于生活的需要，进行各类物品的交换。商店的形成，本身就是市场和城市发展的产物，有需要就要市场。所以有人类聚居的地方几乎都有商店的存在。最早的商店是行商和摊商，随后才出现了小杂货店和一些专门经营的店铺。早期的实体店规模较小，商品的种类也很少。

商店市场走向繁荣的，利益与大型超市、百货商场。这些超市或商场集中了大量的商店，给商店带来了“革命”。

（二）20世纪30年代欧美各国采用连锁店和超级市场进行经营；

（三）近年来，世界各大都会城市出现大型商业中心或商城，将百货商店、其他各种类型的专业店铺与银行、电讯、保险、旅游等有关服务设施容纳在一所庞大的建筑物中，是购物、娱乐、餐饮、休闲、生活服务等活动巧妙的结合在一起，让顾客在购物活动中方便舒适享受极大乐趣。

铺在中国大量涌现。超级市场和连锁店的经营方式很快被采用，在一些大中城市更出现了大型购物中心或商城，以及仓储式的商店。可以说，我国目前正在经历由狭义商店到广义商店的历史性转变。

二、实体店的优劣势

（一）实体店的优势

1、实体店仍是消费者购买家电产品的主要渠道，网上商城更重要的作用是提供产品信息和价格比较。正品保证是消费者在购买家电是最重要的需求，其次是透明的产品信息，以及选购到符合需求的产品。

2、在购买决策中，“专业热情的销售人员”和“产品体验”是重要影响因素。且消费者希望在购买过程中了解最新的产品和技术信息。

3、价格、品牌知名度和售后服务是消费者选择家电购买渠道的主要考虑因素。

售后服务上，“送货安装同步，准时服务”需求最高；上门检测维修、清洗保养是消费者目前使用且未来仍然需要，并愿意付费的服务；消费者未来需要并愿意付费的服务包括：保修期外延保服务、拆除旧机和随叫随到包年服务。

（二）实体店的劣势

1、投入成本

实体店经营：在经营成本方面，实体店无疑是非常巨大的，不仅要承受几万十几万货物的投资压力，还要花上不菲的装修费用、如果是很旺的地段，可能还要交一定数额不等的铺面转让金，其它的接下来每个月固定要交的还有国税地税、

雇请人员费用、电费、水费、垃圾费、治安费等等。

2、同行竞争

实体店经营因成行成市，迎合了顾客购物习惯，可以说大家聚在一起机会均等；但正因为是一个城市的经营者，所售货品相同的比例就较大（除非是有地域控制的加盟品牌），所以实体店之间的竞争显而易见，压价吧自己吃亏赚不到钱，以后的经营也难以维持下去，不压价吧竞争不过别人；为了占有市场你低我更低，这样大家日子都不好过（所以必须走自己的特色路线这是另话），实体店经营现在是费用逐年看涨，利润却在不断下降，因为市场的残酷竞争，不善经营又无实力的小卖家很容易就血本无归淘汰关门。

3、淡旺季节

实体店经营：可以说很大程度上靠四季气候变化转换和节假日来带动消费，所以就存在淡旺之分。

三、实体店的未来发展

（一）建立自己的品牌

随着化妆品行业的逐步发展，行业一定会越来越聚焦，一些小的企业必然会消失，行业一定会整合为几家有实力的企业手中。所以在化妆品行业中，必须建立自己的品牌。在品牌上建设上化一定的资金，让消费者心目中有你的品牌定位。当企业拥有自己的强势品牌后，实体店铺才有竞争力，让消费者对你的品牌和品牌文化产生认同感，让你的品牌理念深深的植入消费者心智中，这样消费者才会进入你的店铺去体验你的产品去感受你的产品文化。在化妆品行业中消费者消费的不仅仅是产品还有产品品牌所带来的文化和独特的个人价值体验。所以，我认为实体店铺应对网络消费的最好的策略就是建立消费者高度认同的品牌价值。让消费者消费你的

产品时，也渐渐的被品牌的文化所吸引，并最终建立高度的品牌忠诚。

（二）服务体验

实体店铺最大的优势就是可以提供完善的服务体验，化妆品是一个消费体验很重要的行业，很多消费者希望在购买产品前对产品有一个基本的体验和感受。所以实体店铺要在消费体验方面做到如下几点：1，服务态度要积极和热情，让消费者真正感受到她是被重视和关注的。给她带来一种购物的愉悦和满足感。2，服务人员要专业，化妆品行业的销售者必须有一定的专业素养，可以给消费者做专业的指导，给消费者一个贴心的服务。减少消费者在购物选择上的烦恼。这样可以增加消费者对店铺的好感，形成品牌忠诚。3，店铺装修要符合品牌的形象和气质，要迎合目标消费人群的审美，同时也要和其他品牌有所区别，避免模仿。实体店铺的装修对消费者的体验，消费者对产品的认知和最后购买的决定都会产生比较大的影响。因此要注重店铺的装修。4，要建立顾客数据系统。化妆品行业中的消费者都有一定的偏好性，所以实体店铺必须认真的记录顾客的基本信息和消费特点，定期的为顾客提供最新的符合其使用的化妆品新品的消息。

并邀请其来店铺进行免费使用和体验，同时也可以免费邮寄赠品让其使用，并反馈信息，改进新产品。

（三）促销策略

实体店铺的促销不能以降价作为主要的手段，这样是没有优势的同时也是对品牌价值的一种损害。实体店铺的促销可以从两方面着手：一，实体店铺可以作为新产品发布的场所。当企业有新产品发布时，就进行大力的宣传，借新产品的发布吸引社会受众的关注，在关注新产品的同时也为店铺做了推广。有机会让消费者走进商店，了解更多产品，从而带动其他产品的销售。二，进行产品的组合销售。针对企业老顾

客的消费特点和个性需求。店铺可以根据顾客特点为其定制产品组合来满足消费者在化妆品方面的全面需求。为消费者节省购物时间和其他成本。这种产品组合促销策略既不会因为减价而影响品牌形象同时也促进了多种产品的销售。

四、结束语

总而言之，实体店铺在面对网络消费的冲击时，切记打价格战，由于实体店的成本问题，价格战只会让实体店死亡的更快。实体店必须做好品牌宣传，创造独特个性化的服务，建立消费者数据信息系统，认真研究消费者的需求，提供定制化的产品等。这样才能满足消费者除产品需求外其他的个性需求。实体店才会在与电子商务争夺市场份额中占有一定的优势。才可以更好的生存和发展下去。

大学生社会实践报告题目篇六

我做的活动是帮助居委会清除乱贴的广告纸，现在的乱涂乱画现象很严重，有些人只为了自己的一己私利，不顾城市的美观，不折手段的在墙上，到处乱贴广告，他们难道那样乱贴会使整个城市不美观吗？他们知道，但他们还是那么做了。看那些环卫工人每天那么辛苦的收拾着那些广告，难道他们不知道环卫工人的辛苦吗？他们肯定知道，我在清理那些广告纸的同时，也在边骂那些乱贴广告的人。

我用铲子把他们刮下来，好累哦！真的好累，手都软了，可想而知那些环卫工人的辛苦。学校让我们做这个活动的原因，也是为了让我们更多的接触生活，在生活中体会到一些东西，做社会实践也是为了锻炼我们的能力，让我们的能力充分展现出来。在做这个活动的过程中，我发现只有用心去做，才能把广告纸刮干净，这也是为了培养我们做事要认真的能力。

曾经看过一则材料，有一个年轻人在前面吃香蕉边往后面不断的扔香蕉皮，环卫工人边跟着在后面打扫，真的很费劲，

而且环卫工人是个很老的老伯，那些年轻人真是太不懂事了，我觉得应该增强对年轻人的教育，为了城市的美观，我们应该更少的在城市的地板上增添一些垃圾，那样的城市会更好看，我们现在的孩子生活太好了，都不知道多动手做一些家务了，做这个社会实践，也是为了让我们多吃一些有利于我们成长的事情对于我们养成吃苦耐劳的精神有好处，以后能在社会上更好的立足。

平时，我们在家里应该多帮助父母做一些家务活，现在的学生过于懒惰，不知道父母的辛苦，如果不加强锻炼以后出社会后，要怎么去面对更多的考验。

在劳动的过程中，我知道劳动人们的辛苦和艰辛，每年有很多的人在外当志愿者，在各个城市的大街小巷发宣传弹，宣传“保护环境，爱护环境”。我们周边的环境是美丽的，如果不加以保护，环境将会恶劣，我们就将失去我们生存的地方，地球是我们唯一赖以生存的地方，我们应该加以保护。

通过做社会实践，可以培养我们的动手能力，让我们从实践中发现很多的小问题，学校让我们做这个活动就是为了培养我们的能力，还有从细微的生活琐事中去发现一些问题。没有实践就不会得到真理，很多的真理都是通过实践的来的。

现在我们的学习科目——物理、化学、生物，都要通过很多的实验来得出最终的结果，可以得到我们原先不知道的一些东西。只有做了实践才能得到这些道理，不是吗？1978年，中国共产党说出了“实践是检验真理的唯一标准”。这些都证明，只有真真正正的去实践过，才能的`出真道理。

我们现在已经是高中生了，我们应该知道实践的重要性了，在很多时候都需要去实践。希望学校以后多做一些实践活动，以便增强我们的能力。