

# 最新园务总结汇报标题(通用5篇)

总结不仅仅是总结成绩，更重要的是为了研究经验，发现做好工作的规律，也可以找出工作失误的教训。这些经验教训是非常宝贵的，对工作有很好的借鉴与指导作用，在今后工作中可以改进提高，趋利避害，避免失误。怎样写总结才更能起到其作用呢？总结应该怎么写呢？以下是小编收集整理的工作总结书范文，仅供参考，希望能够帮助到大家。

## 园务总结汇报标题篇一

一年来，在党委和首长的领导下，在同志们的关怀、支持和帮助下，自己注重政治学习，加强世界观的改造，强化业务学习，不断提高业务能力，严格落实各项规章制度，工作取得了一定的成绩，基本上圆满完成了上级交给的各项工作任务。

能够加强学习，坚定政治信念，努力提高业务素质。

积极参加部里处里队里组织各类学习活动，认真学习马列主义、毛泽东思想，学习中国特色的社会主义理论，按照“三个代表”明确的标准，树立正确的人生观、世界观，时刻保持清醒头脑，提高政治鉴别力，自觉抵制酒绿灯红的影响，坚决同拜金主义、享乐主义作斗争，确保在政治上合格，永远忠诚于党、忠诚于人民军队。

不断加强世界观的改造，做到了在任何情况下都能听党的话，跟党走，政治坚定，旗帜鲜明。

在业务上能够按照上级领导和本职工作的要求与标准，不断提高自身业务素质。注重向书本学习、向同事们请教，在工作中学习。坚持在实践中锻炼，努力将知识转化为能力，提高发现问题、分析问题、解决问题的能力入手，提高思维的

敏锐性。

善于从本职工作实际出发，吃透上情、摸准下情，强化为机关首长服务观念，做到不让领导说两遍，树立对工作高度负责的精神，保持饱满的工作热情和坚韧不拔的毅力，创造性地开展工作。

在平时，注重强化作风纪律观念，从严自我要求。能够认真落实各项规章制度，自身要求比较严格，始终坚持以条令条例和规章制度为依据，用正规有序的工作环境来促进个人行为素质的养成和提高。

坚持从小事做起，从我做起，持之以恒地把强制性地规定、被动式的服从，变为自觉的行为，坚决避免和克服工作中的拖拉疲沓、浮躁松跨和差错误漏现象，做到工作之前有请示，完成任务有汇报，踏踏实实，一步一个脚印。

提高自控能力，严守保密规定，时刻警惕，杜绝发生失泄密的现象，适时纠正不严谨、不正规、不规范的个人行为偏差，促进行为素质的不断提高，树立良好的机关形象。

具体表现在以下四个方面：

政治方面：

认清形势，与时俱进，在思想上、行动上努力与党中央保持高度一致。不断加强政治理论学习，提高政治敏感性。坚持从自身做起，从严要求自己，从端正思想认识入手，正确处理学习和工作的关系。积极参加组织各种学习，做到不缺课，不早退，认真学、认真记，写体会、谈感受、说想法，从思想深处认识到学习的重要性，理想信念得到了进一步加强。

学习方面：

坚持学以致用，不断提高工作水平。由于自己从别的部队调来，在专业技术上和工作中不是很熟悉，但我能利用一定的时间加强学习，不断充实完善自己，努力使自己成为工作的明白人。

自己深深感到，学习问题是一个干到老学到老的问题，学习永无止境，只有不断学习，适应形势变化，勇于面对问题，勇于探索，才能使自己适应工作需要不落伍。认真学习毛泽东、邓小平、三代领导核心关于讲学习、讲政治、讲正气的重要论述。通过读书学习，观看录像辅导，座谈交流体会，加深对开展“党员先进性教育”为主要内容的党性党风教育的重要性和必要性的认识。

己的本职工作和领导交办的各项工作。

现简单总结如下：

### 1、努力改造思想，做好角色转变。

由于我以前一直从事\*\*工作，这是第一次接触管理的工作，这其中有个角色的转变，虽然\*\*工作使我更加熟悉我厂的技术参数、经济指标等，为以后的工作打下了良好的基础，但由于\*\*工作的性质，使我-在工作中养成了被动接受、缺乏创新的工作作风，现在我已经是一名管理人员，急需在工作中发扬工作主动性，积极寻求创新，为公司的美好运营作出自己的贡献。

### 2、刻苦钻研业务，提高工作能力。

来到\*\*\*\*部以后，是我第一次接触到统计的知识，我根据领导的安排及以自身工作的需要，在工作的同时先后学习了《中国\*\*计[2005]455-统计考核办法》、《中国\*\*计[2005]369-日报生产信息管理》、《电力统计指南》、《电力生产技术经济指标》、《节能降损技术手册》等文件

及书籍，使我对于统计工作有了初步的认识，这将对我以后更好的进行统计工作打下良好的基础。

### 3、积极肯干，不怕苦累。

在工作上坚持“事事保持积极主动、尽力而为，决不懈怠”的工作准则。

无论在什么岗位上，处于何种环境中，均能及时调整自己的状态，保证以旺盛的精力投入工作。

从\*\*到\*\*\*\*部，思想上没有预备、时间上没有过渡，一到岗马上投入紧张工作中，虽然两个岗位存在着时间松紧的差异、工作方式方法的'变换、角度心态的调整等多个问题，但在自己的努力下，顺利克服。

由于以前在\*\*岗位对于指标等比较熟悉，现在我已能独立制作生产日报并能在领导及其他老同志的指导下进行简单的分析、调整工作。

### 4、团结同志、虚心请教，营造和谐工作氛围。

因为刚调到\*\*部工作，对业务还不是很熟悉，难免会遇到这样那样的困惑和不解，每当这时，我就会主动向工作经验丰富的同事或领导请教；对同志们提出的意见、建议甚至批评，我都会虚心接受、认真反思；被人误解时，我也会会心一笑：“有则改之，无则加勉！”；无论在哪个部门，都能与同事们和睦相处、团结协作，争取获得一个好的人际关系，从而能够拥有一个和谐的工作氛围，工作起来也会更加舒心、更加起劲儿；因为自己年轻，争取每天提前上班，主动打扫卫生区和办公室卫生，积极参加各种义务劳动，自觉承担一些较重的体力活。

虽然，自己在工作中付出了努力，取得了一定的成绩和收获，

也得到了领导和同志们的一致肯定，想一想，心中甚感欣慰；但是，毕竟自己年纪轻，又是刚刚来到新的部门工作，缺乏工作经验，也暴露出了许多缺点和不足，比如：考虑问题不够全面，做事过于草率；有时候不注意讲究工作方法；在一些工作细节上不够细心，犯一些不该犯的错误；工作不够沉稳，易浮躁等等，这些都有待在以后的工作中加以克服，对此，我充满信心，相信自己以后一定会做得更好！

总之，\*\*\*\*部是我公司的中枢要害部门，身处其中，本人能够做到识大局、顾大体，积极学习，工作主动，不计较个人得失，圆满完成各项交办事项。

同时，也看到自己工作中存在着一些缺点，一是工作细节方面还不够注意，只考虑工作大致做的差不多就行了，有些细节工作忽略了，不到位，使工作有瑕疵；二是服务仍不到位，有不少事情需要提醒着才能做到，对情况变化不够敏感，在对有些工作的领会上还没能完全吃透；三是写作上还需要进一步提高，需要多学习，以更好地促进本职工作。

今后将继续发挥自身的长处，认真改正存在的缺点，加强学习，多虚心求教，多动脑思考，不断充实自己、完善自己，使工作水平能有质的提高，为我公司多做贡献，不辜负领导和同志们的期望。

我叫xxx是回龙寺村一名普通电工。

在20\*\*年度在供电所关心和支持下较好的完成了各项经济技术指标和工作任务，工作取得圆满成功首先归公于各级领导，归公于我周围的同事们，我只不过做了一点应该做的工作，尽了一点应尽的责任。

经过多年的培训和锤炼，使我充分理解上级领导所倡导的“忠诚敬业、开拓进取、学习创新、优质服务”的企业精神及一系列先进企业文化的深刻涵义，在回龙寺村，作为一

名电工，虽然不能像其他商家那样直接为地方创造经济效益，但却起着保驾护航的重要作用，如同是一架机器上的一颗小小螺丝钉。

回顾一年来的工作历程，我主要做了以下几方面的工作：

一、较好的完成了所下达的术指标。

截止到12月份，我村足额完成供电量，电费回收达到了月月结零，安全生产实现了“三无”，保持了较长周期的安全记录，优质服务诚信服务取得了较好的成绩，全年达到“零”投诉。

二、安全生产保持了较稳定的局面。

一年来，我按照所年初提出的“明责任、严纪律、强监督、重奖罚”的要求，把安全检查生产放在一切工作的首位，加强安全工作落实，建立建全全方位，全过程的安全生产，积极参加局、所组织各项安全活动，在安全上重视调查研究到施工现场了解实情，解决实际问题，注重工程建设期间的安全管理，在今年紧张的农网改造中，由于配合得力，确保了全过程的安全生产，杜绝了事故的发生，设备检修和树障处理到位，减少了配电事故率，配电设备完好率100%，针对实际工作抓重点，查隐患，查事故苗头和不安全因素彻底清除安全死角。

三、认真落实服务承诺和规范化管理。

一年来，以政策法规为准则，以优质服务为宗旨，认真为农户服好务，提高服务质量，多购多供电的积极性，规范工作程序，对客户实行承诺服务，坚持全天24小时电话保持畅通，随叫随到。

对孤寡老人不方便的客户坚持上门服务，把”心连心”工程

落到实处。

只要接到报修电话就立即上门检修，一般事故立即修，特殊事故说明情况作好解释工作不过夜。

对于行动不方便的用户，主动上门去收费，一个月跑上三四趟，诚信服务尽最大努力减少欠费停电，受到用户好评。

在实际工作中更是积极主动，今年8—9月份，在北京举行举世瞩目的奥运会和残奥会，为了确保群众能收看到电视节目，安全、及时保电，我放弃休息时间，每天工作都在十多个小时以上，查看线路、设备，及时处理各种隐患，从而保证了在此期间没有停电现象发生。

在今年的秋季用电高峰中，没有发生一次因我的责任造成停电的情况，保证了农户生产用电。

用辛勤的汗水和热情的服务，换来了客户满意。

总之，不论是白天、夜晚、刮风、下雨，只要接到事故电话，都能以最快的速度去帮助客户排忧解难，抄、核、收是我们工作的重点，直接牵涉到我们的经济效益，在工作中，我们实事求是，每月按时抄表，不估抄，不漏抄，抄后及时审核，把该收的收回来，不多收，不少收，按照供电所制定的考核办法，按月计算，把电费回收工作责任落实到位，做到有电送的出，一趟找不到人就早上去堵，晚上到家里去要，真是费尽千辛万苦，想尽千方百计，经过不懈努力，保证了每月电费的按时回收结零。

全年无投诉案件，使农村用电管理走向规范化，减轻了农民负担，也在农户中树立了我们的供电企业的良好形象。

尽管在20\*\*年的工作中，我取得了一定的成绩，但也要正视存在的问题和不足，在新的一年里行业作风和工作作风为更

高目标进行提高，工作纪律要进一步加强。

优质服务诚信服务的意识需要进一步加强。

以上是我个人工作总结，有什么不足之处，敬请领导批评指正！

## 园务总结汇报标题篇二

领导讲话稿、单位工作总结（年度总结、季度总结、单项总结、专题总结，甚至月总结哪一样都是要写的）于文秘而言，那就是你一日三餐的事，时不时来些什么教育学习活动，还得帮自己写写各类需上交的总结。由此，小编可以得出一个结论，作为文秘，讲话稿也好、总结写作也罢，都是小儿科。但，如何出新，如何写出与众不同的，这是问题。遇到写作上的问题咋整？解决啊！学公文本身就有诸如讲话稿专题的讲座可学，大家可以多看些好的写作书籍，笔者也会时不时在头条号里分享些写作的知识技巧，以及如今天一样为大家分享的素材干货哦！今天这些话语，是精选出来的，适用于讲话稿、总结的提纲中的二级标题（当然也可以当作精彩的段落语句使用，不过笔者感觉这样用就有些小浪费），虽然只有15条，但绝对是满满的干货：

1. 不忘初心、坚定信心，扭住目标不放松；因地制宜、改革创新，抓住发展不松劲；深入群众、扎根基层，瞄准靶向不动摇；依靠组织、形成合力，盯住难点不走神。（扭住、抓住、盯住）

2. 聚焦主业、突出主责，细耕“责任田”；坚定信仰、提升能力，牵住“牛鼻子”；总结经验、把握规律，把好“方向盘”；明确责任、奖优罚劣，激活“一池水”。（责任田、牛鼻子、方向盘、一池水）3. 抓住政治建设这个“定盘星”，用好党内政治生活这个“净化器”，突出选人用人导



向这个“指挥棒”，坚持补短板促提升这个“驱动力”，走好人才优先发展这个“先手棋”。（定盘星、净化器、指挥棒、驱动力）

4. 更新思维，在创新发展上抢先机；勇挑重担，在破解难题上求突破；对标高位，在打造品牌上站排头；有胆有识，在干事创业上敢作为。（抢先机、站排头、也行作为）

5. 确立思想理论的“定盘星”，坚定理想信念的“主心骨”，筑就“四个自信”的“压舱石”。（定盘星、主心骨、压舱石）

6. 打好“组合拳”，下好“先手棋”，练好“基本功”。（组合拳、先手棋、基本功）

7. 牢牢把握\*\*\*这一战略基点/坚实基础/强大动力/根本目的。

8. 突出重点抓关键，明确责任抓主体，试点创新求突破，强化督察促落实。 9. 找准思想观念转变这个“突破点”，抓好职责分工明确这个“着力点”，夯实保障体系完善这个“支撑点”。（突破点、着力点、支撑点）

10. 在科学部署上下功夫，在狠抓落实上做文章，在破解难点上求突破。（下功夫、做文章、求突破）

11. 盯住主业不放手，围绕大局干实事，改革创新动真章，抓好队伍谋后劲。 12. 以“明知山有虎、偏向虎山行”的勇气大刀阔斧、攻坚克难；以“困难于其易、为大于其细”的智慧运筹帷幄、总揽全局；以“咬定青山不放松”的决心严明责任、狠抓落实。（以...的勇气/智慧/决心xxx□xxx）

13. 坚持理想信念的“高线”，遵守道德规范的“中线”，严守纪律规矩的“底线”，远离违法乱纪的“红线”。（高线、中线、底线、红线）

14. 当好“笔杆子”，成为“活档案”，担当“消防员”，做好“管理员”，铸成“多面手”，称为“好参谋”，参与“大活动”。

15. “固本培元”，加强政治建设；“激浊扬清”，让歪风邪气无所遁形；“立规明矩”，把纪律和规矩挺在前面；“以上率下”，领导带头立标杆、做示范；“继承创新”，赓续优良传统，不断改进创新。（引用“固本培元”等词组强调工作）

上面笔者说过，以上15个句子，是适用各讲话稿、总结的二级标题，也就是说在拟提纲的时候，一级标题就是属于大家自己想，再配以参照的二级标题就会让整篇文章骨架丰满、结实有力。当然，如果“塞”进去的内容文笔老到、论点充分、论证有力、论据精准，那更有如虎添翼之功效哦！

## 园务总结汇报标题篇三

销售工作是一项充满挑战和激情的职业。在这个竞争激烈的市场中，如何提高销售技巧和销售效率成为了每一个销售人员的关注焦点。我在销售工作中积累了一些宝贵的心得体会，通过总结和分享这些经验，希望能给其他销售人员一些启示和帮助。

### 第一段：了解客户需求

在销售工作中，了解客户需求是至关重要的一步。无论是向个人客户销售还是向企业客户销售，我们都需要先了解客户的需求和痛点，才能有的放矢地进行销售。与客户建立有效的沟通渠道，倾听客户的诉求，并针对客户的需求提供相应的解决方案，是提高销售成功率的关键。通过与客户的深入交流，我发现客户更愿意购买能满足他们需求的产品或服务，而不是仅仅追求价格优惠。

## 第二段：提供专业的产品知识

作为销售人员，必须具备充分的产品知识。只有对产品具备全面的了解，才能在销售过程中给客户id提供准确、有价值的信息，提高客户对产品的信任感。因此，我们应该不断学习产品知识，在销售前做好充分的准备。在销售过程中，展示产品的特点和优势，并与客户分享相关客户成功案例，能够更好地引起客户的兴趣，增加销售机会。

## 第三段：建立良好的销售沟通技巧

销售工作需要与各类客户进行频繁的沟通，因此，具备良好的销售沟通技巧对销售人员来说至关重要。在销售过程中，我们要善于倾听客户的需求，理解客户的想法，并能够清晰、简洁地向客户传达产品的价值和好处。另外，与客户保持良好的沟通和关系，能够帮助我们更好地理解客户需求的变化，提供个性化的销售解决方案，从而增加销售成功的机会。

## 第四段：塑造积极的销售心态

销售工作的竞争激烈和压力十分巨大，保持良好的心态对于销售人员来说非常重要。积极的心态能够帮助我们更好地应对挑战，保持学习和成长的动力。销售人员要乐观积极地看待每一次销售机会和每一次挫折，相信自己的能力，并且坚定地相信通过积极的努力必然会取得成功。同时，建立良好的销售团队，并进行有效的团队合作，也是保持积极心态的重要因素。

## 第五段：不断学习和提升

销售工作是一个不断学习和提升的过程。市场竞争日益激烈，客户需求也在不断变化，因此我们应该持续不断地学习新知识、新技能，提高自身的销售能力。通过参加培训、阅读相关书籍和行业期刊，及时了解市场动态和客户需求的变化，

能够更好地应对市场的挑战，提高销售业绩。

总结：销售工作需要我们具备坚定的决心、专业的知识、高效的沟通技巧和积极的心态。通过了解客户需求、提供专业的产品知识、建立良好的销售沟通技巧、塑造积极的销售心态以及不断学习和提升销售能力，我们将能够更好地开展销售工作，实现个人和团队的销售目标。

## 园务总结汇报标题篇四

为了加强宿舍的管理工作，营造温馨愉快的宿舍生活氛围，加强宿舍成员间团结合作，丰富我系学生的宿舍文化生活，增加宿舍成员的凝聚力和创新能能力，展现我系学生积极向上的精神风貌，活跃我系宿舍文化氛围。我系开展了为期一个月的优秀文明宿舍评比活动。此次活动得到了我系领导、学生会、各位班主任、宿舍长和广大同学的高度重视，积极参与，本次活动圆满成功。

此次宿舍评比活动是针对全系举办的一次大型宿舍文化建设活动。评比之前，通过对学生工作进进行部署，并下发了评比标准，我系领导高度重视，对本系的宿舍检查、评比进行了周密细致的安排。此外，在系生活部的领导下，我系召开了班长和生活委员会议，进行了动员，大家积极行动，并开展工作，动员本班宿舍积极投入到此项活动之中。各位生活部成员严格按照评分标准进行评选。经过严格的评审，本次活动，共选出文明宿舍18个，对于18个文明宿舍进行了物质奖励和颁发“文明宿舍”荣誉证书，针对有些表现极差的宿舍，我们也做出了相应的记录。

活动结束后，通过认真分析和总结，大部分宿舍表现良好。体现了当代大学生素质和修养，强化了自我管理意识。具体总结如下：

## 一、此次活动的亮点

- 1、参与意识得到提高：此次评比活动使全系宿舍文化建设工作逐渐深入人心，做到了全系学生共同参与。
- 2、主导性：班主任、学生生活部成员乃至学生干部、宿舍长都起到了重要的作用。管理是关键，带头是典范，系领导深入学生宿舍，一边检查，一边指出不足之处，生活部成员耐心引导，严格检查；学生干部、宿舍长率先垂范。这些，无一不感召着同学们，正是由于这种感召，这种典范，保证了活动的顺利开展。
- 3、由表及里，由量到质：本次活动是从抓学生宿舍卫生入手，重要的是培养学生的团队意识、团结友爱和理想信念升华。此次活动体现了由表及里、由量到质的变化。

## 二、此次活动的不足

没有意识到。这点可以看出一些同学的修养仍然需要提高，欠缺主人公的心态。首要的问题是要让同学们摆正这种的心态。相比之下，女生宿舍情况较好，不仅宿舍整洁而且具有独特的个性。

2、在检查方面，没有形成短周期的联查体系，不能使学生产生紧迫感和保持的持续效，安排上存在着不科学之处，细节上人员分工不够合理。

针对以上情况，在以后的工作中细致考虑，合理安排，精心分工，加强检查监督力度，宣传力度。

2011

学生会生活部 年12月21日

一个温馨，富有个性的寝室将为寝室所有成员每天的学习生活带来好的心情，是大家一起学习交流成长共同进步的“家”。寝室文化是大学生生活中必不可少的一部分，是绚烂的一笔，增添了生活中无穷的乐趣，孕育了我们美好的梦想。它陪伴着我们成长，陪伴着我们进步，陪伴着我们一起走向未来 因此为了丰富同学们的寝室文化，以寝室风气带动班级风气，以班级风气带动校园风气，以寝室为单位带动学生的文化和文明建设，使寝室成为真正的温馨、和谐，健康、活泼得生活场所，我们院生活部女生部举办了“第六届寝室文化大比拼”，经过前期的充分准备，在老师的大力支持下，在同学们热情的配合下，寝室文化大比拼圆满成功。

具体活动内容：

一：关于寝室文化的演讲；

二：海报展示

三：文明宿舍评比

本次活动主要为了丰富我们的校园生活，美化了寝室环境，并且营造了一个温馨、舒适高雅的校园氛围。通过前期的宣传，激发了同学们参加的热情，不仅宿舍之间，宿舍成员之间形成了比整齐、比上进的良好风气，还提升了宿舍文化品位，丰富了宿舍文化生活，提高了学生的文明修养。本次活动分为3个阶段：

第一宣传阶段；我们利用开例会的机会给各系的生活部女生部通知并给各班生活委员进行通知。

第二准备阶段，我们给了充分的准备时间，让每个宿舍将各自的寝室进行布置把属于自己的宿舍的海报进行充分地策划；，对于参与”我的寝室我的家”演讲比赛的参赛选手都把预赛和决赛的时间通知到各系由各系通知到个人。 第三评比

阶段，我们的评比是由院生活部女生部各系生活部女生部一起评比的，保证了评比的公平性。1 在演讲评比阶段我们深深的感受到每位选手对自己宿舍的室友们的友谊让我们感受到温暖；2在参与海报评比中我们本着公平的态度让各系的生活部女生部成员参与评比选出大家心目中最好的海报3在参与文明宿舍的评比中我们感受到了大家的热情，每一个寝室都作出了充分的准备，让我们感到眼前一亮，整洁的床面，干净的地面，简约的设计为每一个寝室的文化添砖加瓦，有的寝室布置新颖，提高了大家的生活情趣，丰富了同学们的生活。 总结：

2. 在准备的同时，还是要大力宣传，以防止同学们的热情不减。 3. 在开会中，要充分记住负责人所说的话，记录在本，以避免不必要的延误 4. 在人手准备上应该在之前就确立好，以避免有人有事而不能参加 这次寝室文化节我们完成的还算不错，特别是在准备部分，完成的很好，但是我们的问题也是有的，因此在下一次的活动中，我们要继续保持我们的优点，将我们的缺点以及不足尽可能的改正与完善，这样我们的工作才会取得更好的成绩，也能更好的向大家展示我们生活部女生部的精神面貌。

在这次的活动中也让我明白了举办一个活动是多么的不易不仅提前要准备很多工作把活动举办中所将要出现的问题情况想到并想到解决办法而且还有付出很多的时间精力，只有这样才能成功的举办一个优秀的活动，。

此次活动中，我们生活部女生部的全体成员全身心的投入其中，共同努力，在全体师生的支持下，完成了一项又一项的工作任务。不断的去学习，不断的去吸取经验，将一次次的失败，转化成前进的机遇。不断的锤炼我们的综合素质，将我们的综合能力，不断提高。宿舍文化节结束了，但是我们的热情还在，我们还要开展更多的活动，在活动中磨练自己，在活动中展现自己，在活动中，一步步的建设我们的校园寝室文化生活。

寝室是每个生、的一个重要场所，寝室文明与否是反映学生素质涵养的重要方面，是优良校风班风的重要体现，对每个都会产生影响。在我们周围，有很多寝室无论是硬件和软件环境都很好，寝室舒适温馨、文明和和谐，是真正的文明寝室。但我们更要看到还有一些不文明寝室及不文明现象的存在，如寝室灰尘漫布、异味浓烈、生活用品摆放杂乱；在门窗、墙壁等处乱写、乱画；随意向楼下仍垃圾、倒；在寝室聚餐、喝酒、吸烟；寝室之间经常吵架甚至动武等等。正是这些不文明现象的存在影响着寝室和的整体形象。作为寝室里的一员，我们应大力除去此类不文明现象，把学生寝室建成整洁、友、和谐、互助、文明之家，让寝室不但干净而且充满生机与活力。

文明寝室建设不是虚的，而是要求实实在在。学生一天中三分之一以上的要在宿舍中度过的，宿舍是什么风气，环境怎么样，对学生的起着潜移默化的作用。文明寝室建设，既要在硬件方面，如设施、等方面过得硬，但更重要的是在软件方面，如制度、宿舍文化、学生素质等方面过得硬。构建整洁舒适的寝室环境，形成良好温馨的寝室氛围，积极高雅的文化韵味，相互关怀、相互、共同进步的和谐人文气息，应是文明寝室的必然要求。

寝室同时也是考验我们参与度的重要方面。现代的高速发展与机制的相对落后，带来了社会高度流动性和匿名性，人际交往中情感性的联结减少，人们的交往方式更多的建立在其所扮演的社会角色基础之上，使得人们产生种种社会疏离感。逐渐走入社会的大学生同样难以避免，而这种社会疏离感的产生则导致了大学生程度不一的孤独和焦虑，这对大学生们的心理、人格形成以及社会融入造成了不良影响，《》（）。寝室作为大学生们学习生活的重要场所，则是建立信任机制，克服社会疏离感的第一场所。

生活在寝室这样一个集体中，大学生们最需要的就是一种集体认同感，克服独立独行，唯我独尊的心理，要懂得我甚或



在寝室中，大家离不开我，我也更离不开大家。室友遇到了困难，要热情的上去帮助他；不开心了，要积极的给他关怀。．．．．．以爱的心灵去对待人，每积极的融入这个集体中，脑子里具有集体，做事能从大家的角度考虑，奉献出炽热的心，那么就能拥有一个友爱、互助和谐的生活学习环境。

当然，创建文明寝室需要学校、园区以及每个学生的共同努力，我们认为可以从以下几个方面着手：

一、加强创建文明寝室的宣传力度，积极引导，活跃气氛，让同学树立“团结友爱、互助互信”的集体观念。

二、加强寝室团结，和睦共处，学、比先进，营造良好的学习氛围。

三、细化，将落实到各班、各寝室，特别是要充分发挥学生、学生干部的先进模范作用，并加强、学生多条线的督促检查力度。

四、学生公寓管理要通过辅导员等多方力量开展定期、不定期的抽查和普查。在检查中做到平时保洁与重点相结合，建立反馈制度，做好通报，提出，进行跟踪检查。

五、根据实际情况制定相应的寝室文明公约，如：保持好卫生，人人有责；爱护好公物，保持整个寝室环境的舒心、整洁。

六、搞活寝室文化，培养同学们对寝室文化的认同，如：可以开展寝室文明建设征集活动，提高学生创建寝室文明的自觉意识。

七、建立文明寝室评比制度，进行文明寝室评比，对寝室办法流动红旗。

总之，寝室文明是学校基础文明建设的中药组成部分，是培养学生良好的生活、高尚的生活品位的重要方面。我们应努力创建文明寝室，以更好的构建和谐。

## 园务总结汇报标题篇五

首先，我非常感谢公司给我们全体员工的集体培训，也很荣幸参加了这次培训，这说明公司对我们员工培训的重视，反映了公司“重视人才，培养人才”的战略方针；对于服务行业的我，也非常珍惜这次机会。

在这几天的培训中我还学到了，卖场的布局，商品的陈列，及在管理方面的根基，让我更加的了解超市是需要细心强和责任心强的员工。

如果在工作中我们失去了细心，那么在布局及陈列当中就不能很好的抓住顾客的购买欲。

及顾客的购物动向，巨大磁石点也将达不到理想的效果，失去应有的价值；另外货架的陈列要求我们了解：怎样的陈列才能利用好货架的每一层，从而创造出更大的价值及效益；然而色彩的对比也能很大程度点亮顾客的眼睛，吸引并留住顾客的脚步。

公司的这一次培训，从培训的效果就可以看出公司对培训是非常着重的，老板及培训人员都做了很多准备，让我们在培训内充分感受到了公司对员工的负责的态度和良苦用心，让我们融为一体，我们在未来的工作中端正心态，更加努力！更加自信！

接下来的培训，我想会更有趣、更专业，所以我会更认真听，理论与实践更加强化我们的工作，因为我也很热爱且珍惜这份工作！

2. 今天是20xx年第一次开课，去学习来回的路上我花了五个小时，学习时间是上午9点到下午4点。

换句话说有12个小时是直接或间接得用在了学习上的。

别的不说，去学习还是体会蛮深刻的，至少在我看来，一些年纪大的人也都在学习，今天我到得比较晚，一进教室二百多个人已经在在了，其中有好几个头发都白了，上到十点半的时候，有一个女的坐到我身边，我和她聊了一会，她比我大了8岁，是学造价的。

本来是想考造价师的，不知道什么原因也考我这个了。

她觉得我好小，估计在这两百个学生中，我有可能是最小的一个了。

正好符合报考要求。

在课间休息的时候有一个人提出，说学习的教室太远，早晨7点就起来赶车，老师回答说，她以前接触到有这么一个人，为了上星期六和星期天的课，晚上坐车，凌晨两点到北京，没有时间休息，早晨9点去上课，下午四点上完再离开北京。

而在我听到这些话的时候，我就在想，我的目标是什么，好久了，不知道有多久我讲不出自己的目标在哪了，闭上眼睛想想，以前在无锡读书的时候，只要自己想的目标，通过自己的努力，好像都实现了，不知道从什么时候开始，惰性开始左右了自己。

现在发现，人如果一直生活在一个圈子不接触外面的世界，人会被周围的一切给同化，和外面拥有理想和信念的人一接触，发现和别人的差距真的好大。

当时我就在问我自己，别人年纪这么大了，还在努力学习，

为自己的理想而奋斗，我还真是很敬佩他们的。

我和他们比比，很多东西就差远了，但至少我有一点，没有在时间的流逝中而消息，那就是信念，就去年第一次报名学习的时候，我就有一种信念，就是一定要考过，有很多人说过我，说很难，不要想得这么容易，其实我知道并不容易，我不是把事情想得这么容易，而是我在给自己一种信心，相信我自己可以，如果我从开始就觉得自己不行，那我中间去上课，去学习，花功夫，这些都算什么。

既然开始就确定自己不会过，那我去做什么呢。

我从开始就认为我自己一定行，一定行的前提是要付出很多的努力，这才是对的，我很庆幸至少这点信念还留着。

就像前几天和几个朋友吃饭，谈到做生意找客户，其中两个人说，这个不好做呀，什么什么的条件怎么怎么的，反正就是不行。

而另外一个人说，你从开始就确定不行，自己都帮自己把后路和理由想好了，那在做的过程中，你会付出多少努力呢，如果一遇到问题，肯定就退缩了呀，根本就不要去做的，做了也是折做，肯定不行的。

我不知道他当时有没有注意到我心里的变化，其实他说出了我的心声，我一直认为，只要先在思想上战胜了自己，至少成功了一半，思想上都过不了自己这一关的人，怎么谈以后的路要怎么走呢。

结合那个朋友和自己在学习中看到的一切，发现自己的方向还是对的，最近一直在想自己是不是在很多事情上面做错了，是不是哪个没有做到或没有做好，才会得到今天这样的下常这些事情，又一次向我证明了，我的思维没有错，有可能是有些人还没有意识到，我还是要相信自己，做好自己认为对

的事情，不要受到他人的影响而再次迷失了方向。

哈哈，感觉自己写得好俗气，就这样吧，也不想改了，休息了，明天还要看书学习呢。

将本文的word文档下载到电脑，方便收藏和打印

推荐度：

[点击下载文档](#)

[搜索文档](#)