

# 恳谈会内容 新企业恳谈会讲话(精选6篇)

人的记忆力会随着岁月的流逝而衰退，写作可以弥补记忆的不足，将曾经的人生经历和感悟记录下来，也便于保存一份美好的回忆。大家想知道怎么样才能写一篇比较优质的范文吗？下面是小编帮大家整理的优质范文，仅供参考，大家一起来看看吧。

## 恳谈会内容篇一

这几天在上海宾馆参加英国大使馆举办的“社会企业家能力建设培训”收获不少。不久前和朋友合作开始晚托班的创办，这就是一个社会企业的雏形，我们没有把赚钱放在第一位，因为我们看到的是很多孩子深受课业繁重之苦，而家长因为缺少儿童心理和家庭教育的知识还在苦苦逼孩子，这样的恶性循环导致孩子出现很多的心理问题。我们希望通过晚托班的形式召集一些学生和家，尝试一些新的学习方法和教育理念，即符合孩子的身心发展，也符合现行的教育体制。这样的想法使得我们聚集了一些知名的专家，愿意奉献出宝贵的时间和经验，一同开发这样新的教育模式。

“社会企业家培训”让我看到了自己选择的优势和劣势，困难与机会，更清晰自己的发展路径和目标。很感谢这次的学习机会，让我遇到了很多志同道合的朋友，也分享了一些资源。

人是最宝贵的财富，社会企业就是为了人类的事业而经营，就是在创造最美好的财富。祝愿善的事业发展壮大！

## 恳谈会内容篇二

同志们：

出席这次恳谈会的领导有：\*\*\*。参加会议的有：\*\*\*。

这次会议共有四项议程：一是通报今年第一季度受理投诉情况；二是\*\*\*同志作重要讲话；三是座谈交流，征求县属重点企业优化发展环境工作的意见和建议；四是填写问卷调查表。

下面，依次进行。首先，通报今年第一季度受理投诉情况。

.....

会议进行第二项，欢迎\*\*\*同志作重要讲话。

.....

会议进行第三项，座谈交流，征求县属重点企业优化发展环境工作的意见和建议。座谈交流中，希望大家本着实事求是的精神，站在全局的高度，站在解决问题、促进工作的立场上，敞开思想、有一说一、有二说二，处于公心、客观公正地提出意见，提出解决问题的合理化建议。

.....

会议进行第四项，填写问卷调查表。

.....

同志们，经过大家的共同努力，这次恳谈会开得圆满成功。会上，总结了我县优化经济发展工作开展情况，查找了工作中存在的问题，对今后的工作提出了要求；通报了今年第一季度受理投诉情况，进一步明确当前经济环境建设中的薄弱环节；各参会部门和重点企业在“有利于改进工作的原则”指导下，对优化经济发展环境工作提出了很多好的意见和建议，为今后更好地推进经济环境建设提供了依据。会后，一是希望大家认真学习贯彻好会议精神，切切实实地把优化发展环

境工作作为一项永不竣工的系统工程来抓；二是监察投诉中心根据这次会议上反映的问题，在现有基础上，把工作做得更好，做到敢于直面问题、触及矛盾，不护短、不隐瞒，对影响经济发展的事件要快查快结、严肃处理。三是对大家提出的意见和建议，我们一定会高度重视、条分缕析、积极采纳、认真落实，切实把“你投资我欢迎、你创业我铺路、你发财我保护、你发展我服务”的大服务理念落到实处。

散会。

### 恳谈会内容篇三

为了建立和发展和谐警民关系，做到“同呼吸、共命运、心连心”共同抓好驾驶人员的教育，提高驾驶人员的安全意识，共建平和谐交通环境，经乌鲁木齐市交警支队特勤大队的，和新疆联众商品商品混凝土有限公司双方共同研究、商讨，自愿结成警民共建单位，特制定《警民共建协议书》如下：

一、指导思想：以“安全第一、预防为主”和“警民共建、平安交通”的方针为指导，把增强驾驶人员的安全意识和打造和谐交通环境作为共建的根本任务。

二、共建内容：

(一)共同学习宣传邓小平同志建设有中国特色社会主义理论和党的“”精神，不断提高政治素质，积极开展“双拥”活动。

(二)共同开展安全培训教育，认真学习交通法规知识，不断提高安全意识。

(三)特勤大队派得力的干警，给新疆联众商品混凝土有限公司做交通安全培训老师，并向驾驶人员传授安全驾驶方面的知识 & 经验。

(四)克服工作困难，发扬团结协作精神，做到优势互补，在工作、生活上尽力为对方提供方便，帮助解决各种问题和困难。

(五)共同丰富业余生活，积极开展球类、棋类、演讲、文艺演出等文化活动，努力用健康向上的文化活动带领业余阵地，不断增强凝聚力和集体荣誉感。

### 三、共建要求：

(一)共建双方要把各自的共建工作纳入单位工作重要日程中，成立共建领导小组，具体负责日常工作，领导和协调共建工作。

(二)共建工作要做到活动有计划，有记录、有时间安排。

(三)共建双方要坚持心连心，办实事的原则，特别是在办实事上下功夫，注重活动实效，防止走过场。要及时总结各类典型，并加以推广。

(四)定期召开双方联议会议，总结和部署共建工作。

(五)共建活动按照事先约定进行，既不能影响新疆联众商品商品混凝土有限公司的正常营运、也不能影响特勤大队的执勤和学习训练。双方共同努力，取长补短，努力争创“双拥共建先进单位”。

乌鲁木齐交警支队特勤大队

XXXX年XX月XX日

新疆联众商品商品混凝土有限公司

XXXX年XX月XX日

将本文的word文档下载到电脑，方便收藏和打印

推荐度：

点击下载文档

搜索文档

## 恳谈会内容篇四

尊敬的各位领导，各位同事：

大家上午好！我是苏汽集团汽车修理厂市场开发部的段杰。从去年七月中旬至今，我已经在苏汽修理厂工作、学习一年多了。幸逢有这次机会让我回顾这一年的经历，感触颇深。在苏州生活了一年，我越来越喜爱这座美丽的城市；在修理厂工作了一年，我越来越坚定当初来时的信念。

去年大学毕业我从古城西安来到了天堂苏州，我一直希望毕业后能够来苏州工作和生活，因为这里美丽富饶，离我的家乡也很近。到修理厂报到后，前四个月我被分到相城区的维修二分厂进行车间实习。在那里，我试着从一个学生向一名职员转变。在分厂领导和维修师傅们的关心和指导下，我从最基层的车间学到了许多学校里没有的知识。一来，自己通过跟着师傅观察学习，动手实践，积累了一部分维修知识，虽然很有限，但是提高了我的动手能力，并且对车辆结构、工作原理(以客车为主)有了更加清晰和具体的认识，丰富了我的专业知识。二来，由于经历了分厂内部岗位的调整，熟

悉了维修分厂的业务流程，从一辆车进厂报修到它竣工出厂，各道工序安排，各个工种职责都有所了解，这培养了我的系统观。

去年十二月份，我被调到总厂新成立的市场研发部工作。在这里，透过一个全新的视角，我找到了一种归属感，这也许与我的兴趣有关，我一直希望从事有关市场方面的工作，因为我觉得这样的工作更富有挑战，更需要创新意识和大局观。目前，我们市场部主要负责苏汽龙捷汽车服务有限公司的运作，从注册、装修，到开业、经营，主要工作内容包括建立并优化相关流程、制度、考核标准，人员培训，沟通各合作商，引进加盟品牌，宣传营销，市场调研。在这期间我跟着市场部的王工学到了很多东西，不仅仅是工作方面的，更重要的是为人处事方面，他睿智有哲理的话常常让我思考良久，领悟后更加感悟颇深。在厂领导的关心和指导下，我正在逐渐适应这个工作，而且我相信我也能胜任这个岗位。结合我自身特点和职业理想，厂领导将以后龙捷车辆保险这方面的工作交给了我，虽然这不是我的专业，但是我想只要我专心、努力就一定可以做的很好，很专，挑起这份责任。

在集团公司转型升级之际，修理厂积极响应集团公司xx期间打造一个新苏汽的号召，于今年年初相继成立了苏汽钢构公司和苏汽龙捷汽车服务有限公司。企业规模不断扩大，市场触角不断延伸，争取在xx期间通过全体员工的努力，形成一个综合型维修集团。经营上形成涵盖大中型车辆维修保养，钢结构制造加工，汽车配件销售，知名厂家特约维修，私家车快修保养、美容装潢、保险理赔的统筹发展模式。管理上更加民主、科学、和谐，体现以人为本，服务社会的企业观。苏汽龙捷是一个集投资、管理、服务为一体的综合性汽车服务平台，现与两家公司合作，分别是经营汽车美容业务的吴江骏驰汽车服务有限公司和经营钣金喷漆、保险代理的苏州百佳公司，并且分别与他们合资成立了龙捷百佳和龙捷骏驰公司。苏汽龙捷有着准确的市场定位(填补4s店空白，实现错

位经营), 科学的管理思路, 蓬勃的发展朝气, 合理的发展愿景。我们希望在公司成立第一年里开设西站、陆慕二家门店(已启动筹建), 争取下半年完成园区店(近东环路)选址、办证、装修;第二年开设门店5~7家, 3~4家连锁门店拟选址在市、县结合部或开发区客户集中但4s布点尚有盲区的区域, 2~3家大型居住小区内社区门店, 尝试在市区外开出首家合资店(昆山或常熟), 并准备引进加盟商;第三年市区再开出3~5家(主要为社区门店), 外县市完成每市一家连锁门店;五年内完成锡、常、通大区域内的辐射与复制。这是一个令人斗志昂扬的发展规划, 透过这个框架, 我看到了苏汽龙捷, 苏汽修理厂越走越豪迈的步伐, 越走越昂扬的姿态。就我个人而言, 经历了苏汽龙捷发展初期的工作历练, 我有信心逐步成长, 成熟, 逐渐能够挑起企业发展赋予我的责任和使命, 实现自我价值, 为苏汽修理厂, 为苏汽集团贡献自己的力量, 奉献自己的青春, 我相信这一切都是值得的。

我的讲话完了, 谢谢大家。

## 恳谈会内容篇五

尊敬的各位领导、各位经销商、女士们、先生们:

大家上午好!

今天, 我们一同相聚在美丽的山城—重庆, 隆重举行“xx20xx年经销商恳谈会”。首先, 我谨代表xx销售部全体同仁, 向远道而来的各位尊贵的客人, 表示最热烈的欢迎!向关心和支持xx发展的各位领导、各位经销商朋友, 致以崇高的敬意和诚挚的感谢!看到几年来和我们一起“同甘苦、共命运”, 共同发展壮大的朋友们;看到不断有非常优秀的新朋友关注我们, 加入到我们xx的事业中, 让我们xx人更坚定了以情感为纽带, 诚实互信、共同发展的决心和信心!

下面，请允许我以“同心同步，共盟商机”为主题，向各位新老朋友，致以我们的营销治理汇报：

我分三大板块向各位领导、各位经销商汇报：第一、谈“情商治理”；第二、谈“智商同盟”；第三、谈“商商共赢”！

谈到情商治理，首先就要谈我们的“团队打造”：xx人从来不把成功看作哪一个人单打独斗的结果，而总将其视为团队协作的产物。在团队打造上，我们采取内紧外松式治理！对内，我们采取严格的传、帮、带，让所有的业务人员都能成为技能型、聪明型的营销人员。他们不仅要能倾销产品，还要能协助经销商朋友开拓市场、规划市场，更要能帮助经销商朋友应急解决使用中的技术问题。对经销商朋友，我们采取宽松的，和谐家庭式的治理，遵循友谊第一，合作第二；先交朋友，自然合作的营销法则！下面我还要针对我们的合作精神作以专项汇报，在此就不累赘阐述！根据美国《本日心理学》调查统计表明：诚恳坦率、热心且富有感情、待人忠厚、值得信赖，是人们公认的选择好朋友的最重要的条件。研究表明，领导者的情商，直接影响其治理风格，进而影响其组织氛围，终极影响其企业21%的利润。对自己的深入了解、对情绪的控制、对伙伴的诚实、充分沟通和信赖，是打造一个和谐团队的关键。团队构建过程中，对成员情商的考量是能否成功的关键！运用情商法则对团队进行构建、打造和治理，对营销成败具有决定性的意义。

第二点谈我们的合作精神：我们经常都在思考顾客在哪里？顾客在想什么？顾客需要什么？把思考力用在顾客身上，这是成功营销的关键。我们若想在事业上有所成就，我们就要想方设法满足客户的需要；我们若想在事业上至高无上，那我们就必须超越客户的期望。构建厂、商之间的合作关系，共同了解用户的需求，统一步调，建立以服务为主导的’营销体系，是我们成功的唯一出路。

第三点谈我们的情商沟通：有效的治理沟通是任何治理艺术的



精华，正如约翰·奈斯比特所说：“未来竞争是治理的竞争，竞争的焦点，在于每个社会组织内部成员之间，与外部组织有效的沟通上。”也就是我们经常所说的“向治理要效益”，治理，简单的说就是管人和理事，但如何管好人？如何理好事？就值得我们大家深思！世间变化最快的、最难捕捉的就是人，而人之所以变化最快、最难捕捉，就是由于我们对情绪的控制因人而异，各有不同。

下面我针对情绪的控制作以阐述，也就是我们第二大板块所谈的智商联谋：

智商的高低受情商的支配，情商的高低受智商的影响。创造一个拥有情绪智商的贸易团队，会使我们有更大的创造力，以及更高效益的工作。当我们进入二十一世纪时，致力于团体努力变成最重要的一件事，也就是我们经常强调的“只有完美的团队，没有完美的个人”。在这当中每一个程序的贡献者，都需要知道所有层面要如何配合在一起，才能赢得消费者口袋中的钞票。

如何赢得消费者口袋中更多的钞票？那我们就必须采取战略同盟，才能真正做到互惠互利：我们一直致力于寻求志同道合、思路统一的合作伙伴。在商家的选择、合作过程中，我们更注重与立足长远、规划未来、相互信赖的商家，一起谋划我们的市场，推陈出新，建立以市场为导向的创新型、互惠互利型战略合作伙伴关系。

做生意、开公司、办企业，不仅要讲社会效益，同时也要追求我们公道的个人利益。如何让我们的利益最大化，下面第三大板块就谈我们的以商会友、商商共赢：

首先谈我们的品牌建设与强势出击：这方面我们采取软硬并行！在硬件上，我们采取强势的投入，大家刚才所看见的，我们的产业园，我们的技研大楼，我们的实验室，我们的车间，以及我们大家现在所在的行政办公大楼，足以说明我们xx的

强势投入;在软件上，我们加大品牌宣传和推广力度，我们参加国内国外的农展会，参加广交会，今后我们还要加大媒体的宣传力度和覆盖面。软硬并行来提升xx品牌形象，创新品牌治理思路，引导消费理念，以此来抢占更大的市场份额。我们以技术领先、机制创新、规模取胜，打造“xx”品牌，让我们与商家共同进步，共同成长。

第二点谈我们的渠道建设与决胜终端:贸易合作不能只讲忠诚和友谊，一定要讲协作和共同致富，由此构建覆盖全国的营销网络体系。坦率地说，我认为，与我们xx合作，只要合作就一定能赚钱，而且是长久的赚钱，安全的赚钱，可靠的赚钱，放心的赚钱!只要把眼光看的远一些，不要为了眼前利益而出卖未来。我相信，进入xx高速稳健发展的黄金时代之后，我们与商家之间的合作，绝不提倡只讲“忠诚和友谊”的经营作风，我们一定要以“厂商利益最大化”为原则，同时鼓励商家赚取公道的利润。我认为，构建覆盖全国的营销网络体系，尤其是全面进入营销主渠道，是一项非常巨大的工程。

智商使人识别机会，情商使人把握机会，习惯使人利用好机会!我相信，只要我们紧贴市场，同心同德，精益求精，步调一致，专心专注，敬业精业，保持最强烈的责任感和使命感，我们就一定能够克服种种困难，我们就一定能够战胜对手，成为行业内当之无愧的冠军，共享黄金时代的阳光财富!

忙忙碌碌、收获颇丰的20xx年已接近尾声，我们即将迎来新的机遇、新的挑战，让我们在新的20xx年并肩战斗，共同发展!

在新年来临之际，我借此机会向大家拜个早年，祝大家身体健康，合家幸福;生意兴隆，财源广进!谢谢大家!

## 恳谈会内容篇六

尊敬的各位人大代表、政协委员、各位家长：

大家好！

在百忙之际把大家邀请来，召开学习实践科学发展观恳谈会，查摆全县教育发展存在的问题，共商教育发展之计，共谋教育发展之策，首先，对大家的到来表示衷心的感谢。下面请允许我介绍参加本次恳谈会的各位领导，（）、（）、（）、（）。

教育党委将对我们前期征求到的对全县教育改革与发展的意见和建议进行答复，更希望能听到你们对这些意见和建议答复有什么看法，希望能听到你们的办法和招数，以便加以改进。同时，大家也可以对肇州教育今后如何科学发展建言献策。

今天会议日程共有两项。

下面，请（）领导就意见和建议进行答复，并结合答复情况深入解析我县教育发展，大家欢迎。

下面，欢迎各位人大代表、政协委员、学生家长对我县的教育发展提出宝贵意见，希望大家能够畅所欲言、各抒己见，对教育局的工作有什么建议和要求，可以直言不讳地提出来，我们将尽一切努力给大家一个满意的答复。

过去的半个多月以来，教育党委为了深入贯彻落实科学发展观，印发了《至人大代表、政协委员关于教育发展改革征求意见信》和《至广大学生家长关于教育发展改革征求意见信》，截止目前，共收到反馈信800多封，梳理、总结出六大项30条建议，刚才，我们对这些问题进行了逐一答复，参会的各位领导、各位学生家长又表达了自己的看法，提出了新

的意见和建议，从中，我们看到了大家都是有知识、懂教育的“行家”，更看到了大家对教育的一往情深，对教育的高度关注和真心爱护，大家的意见和建议对我们的工作启发很大，也一定受益匪浅。我们知道，有些答复不是能令人满意的，因为部分问题确实需要时间、舆论、体制、政策等的逐渐完善来解决，希望大家包涵。

借此机会，我代表德彬书记向各位汇报一下当前全县教育发展的总体目标和思路。在今年2月末的全县教育工作会上，我县基础教育各学段的重点目标任务已经清晰，其重心就是高中教育要力求多出精品，实现“一保一争”任务：一是确保二表以上人数不下滑，二是力争出清华、北大“尖子生”，让高中为全县教育打好品牌，装好门面。初中教育要突出质量核心。要通过《城乡分片结对资源共享实施意见》的全面落实，力促全县各初中校都动起来，把好的资源用起来，达到城乡均衡，资源共享，质量同创、均衡发展的目的，要以创设有效课堂为突破口，以提高课堂教学效率为手段，要通过“高效”来实现“优质”。小学教育要立足全面发展。要全面落实好《肇州县小学素质教育实施意见》，放眼长远，立足全面，围绕素质，精心运作，确实解决小学教育德乏、体弱、无美、求分数的现象。一要坚持德育为首、健康第一的理念。要保证学生课间和体育活动时间每天至少一小时，让小学生摘掉镜子，离开屋子，走向操场，走进大自然，走到阳光下，跑起来、跳起来，强身健体，快快乐乐地成长。二要坚持多科开全。小学各学科一科不能少，不能缺，培养孩子热爱科学思想、创新思维能力和审美能力。要把各类适合小学生年龄特点的兴趣小组成立起来，把活泼轻松、乐观纯洁的童真童趣还给孩子。三要坚持评价改革。坚决避免单纯依靠一张试卷来评价师生教与学效果的弊端，每学期都要至少举办一次单项素质能力监测或竞赛，把素质能力评价成绩作为衡量学校和教师教学水平的重要指标之一。学前教育要注重习惯养成。要按照幼教规律和幼儿年龄特点，科学、合理地安排和组织幼儿一日活动，彻底转变幼儿教育“小学化”倾向，不能让幼儿未入学就厌学。

各位领导，各位家长，从总体看，我县教育的发展是健康的，特别是在持续提高教育教学质量上，我们始终坚持以教学为中心，以质量为上原则。连续多年高考成绩位居大庆市四县之首，就足以说明肇州教育是为孩子负责、为家长负责的，我们创造了周边县份无法比拟、可望不可及的辉煌，对此，我们违心无愧，人民群众和县委、县政府也是满意的。但我们也知道，我们的工作还需要不断改进和完善，行风问题百姓有意见，就是在肇州高考连续多年勇夺全市农村县份第一之时，我们还有三分之一的考生不能升学，那就会有三分之一的家长对教育不满意。一顿饭几个人、十几个人都众口难调，我们教育面对4万多名学生，就面对4万多名就餐者，如何做好这顿大餐，我们真的任重道远，使命艰巨。教育是育人的事业，我们的工作永无止境，我们只能做的更好，永远没有最好。

同时，我们希望各位家长继续配合学校的工作，热情支持学校的教育教学改革工作。从目前的办学体制看，一个学生的发展成才是需要两方面的重要力量来促成，一是教师的教育，二是家长的力量，否则有些本来可以成才的学生因各种原因而走向滑坡，希望家长能够认识到这个问题，多做些工作，我们决没有推脱责任的意思。我认为，学校教育和家庭教育可以寻找到一个共同点，那就是努力让学生养成自觉学习的习惯，控制力不好的学生很可能智力水平不错，而我们疏于这方面的培养和管理就会使学生丧失继续求学的机会。

更希望各位领导能够从为孩子成长的高度和教育长远发展的高度为我们多谏言献计，我们将以诚恳的态度认真听取您们意见和建议，不断改进工作，真正办出人民满意教育。

最后，真诚的感谢大家在百忙中光临会议，并提出了如此之多宝贵的建议。相信，有了你们的参与，肇州教育必将持续发展，一路前行；有了你们的关注，肇州教育定会续写辉煌；有了你们的支持，肇州教育定能再度腾飞。

本次会议到此结束，谢谢大家！