

# 个人跟公司合作协议书 公司个人合作协议书(优质5篇)

每个人都曾试图在平淡的学习、工作和生活中写一篇文章。写作是培养人的观察、联想、想象、思维和记忆的重要手段。相信许多人会觉得范文很难写？以下是小编为大家收集的优秀范文，欢迎大家分享阅读。

## 个人跟公司合作协议书篇一

乙方：\_\_\_\_\_酒业有限公司

经过友好协商，在相互信任、相互尊重和互惠互利的原则基础上，双方达成以下协议：

一、甲乙双方在符合双方共同利益的前提下，就关于进口红酒业务合作等问题，自愿结成战略伙伴关系，乙方为甲方提供公司名义资源，协助甲方促成业务和业绩，实现双方和客户方多赢的局面。

二、乙方为甲方提供公司名义时，应严格保守甲方与客户方的商业秘密，不得因己方原因泄露甲方或客户方商业机密而使甲方商业信誉受到损害。

三、甲方在接受乙方提供公司名义时，应根据自身实力量力而行，确实无法实施或难度较大、难以把握时应开诚布告、坦诚相告并求得乙方的谅解和协助，不得在能力不足的情况下轻率承诺，从而使乙方公司名誉受到损害。

四、乙方为甲方提供公司名义资源并协助产生的费用，由甲方和乙方共同承担，承担比例为各50%。

五、合作细节：

- 1、甲方可使用乙方提供的公司名义。
- 2、甲方享受乙方招商报价单中所有红酒单价40%政策支持。单笔交易超过人民币一万元乙方给予甲方50%的政策支持。
- 3、甲方采用无底薪制，甲方与乙方的每一次交易直接按招商报价单的单价政策后的金额结算，甲方与客户的实际交易价格乙方不过多干涉。
- 4、结算时间为乙方收款之日当日内结算。
- 6、甲乙双方的合作均采用先款后货或现款现货的方式。特殊情况甲方必须与乙方协商。
- 7、乙方除严重质量问题均不接受退、换，特殊情况经双方协商，乙方可适当调整。

#### 六、违约责任：

1、合作双方在业务实施过程中，甲方必须秉着诚信、正直的心态开展业务，不得出卖公司商业机密，如因己方原因造成合作方、客户方或乙方商业信誉或公司名誉受到损害的，受损方除可立即单方面解除合作关系外，还可以提出一定数额的.经济赔偿要求。同时，已经产生尚未结束的业务中应该支付的相关费用，受损方可不再支付，致损方则还应继续履行义务。

七、争议处理：如发生争议，双方应积极协商解决，协商不成的，受损方可申请仲裁处理。

八、本协议有效期暂定一年，自双方代表（甲方为本人）签字之日起计算，即从\_\_\_\_\_年\_\_\_\_\_月\_\_\_\_\_日至\_\_\_\_\_年\_\_\_\_\_月\_\_\_\_\_日止。

九、本协议到期后，双方均未提出终止协议要求的，视作均同意继续合作，本协议继续有效，可不另续约，有效期延长一年。

十、本协议在双方签字盖章后生效。本协议一式两份，甲乙双方各持一份，具有同等法律效力。

甲方：\_\_\_\_\_乙方：\_\_\_\_\_

（公章）

代表签字：\_\_\_\_\_签字：\_\_\_\_\_

签约地点：\_\_\_\_\_

签约日期：\_\_\_\_年\_\_\_\_月\_\_\_\_日

## 个人跟公司合作协议书篇二

在现实社会中，协议在生活中的使用越来越广泛，签订协议是解决纠纷的保障。那么协议怎么写才能发挥它最大的作用呢？下面是小编精心整理的公司与个人合作协议书，希望能够帮助到大家。

甲方：

乙方：

杭州 企业管理咨询有限公司（以下简称“甲方”）与 先生（以下简称“乙方”）经过友好协商，在相互信任、相互尊重和互惠互利的原则基础上，双方达成以下合作协议：

一、甲乙双方在符合双方共同利益的前提下，就企业管理咨询业务合作等问题，自愿结成战略合作伙伴关系，乙方为甲

方提供业务资源，协助甲方促成业务与业绩，实现双方与客户方的多赢局面。

二、乙方为甲方提供业务机会时，应严格保守甲方与客户方的商业秘密，不得因乙方原因泄露甲方或客户方商业秘密而使甲方商业信誉受到损害。

三、甲方在接受乙方提供的业务机会时，应根据自身力量量力而行，确实无法实施或难度较大、难以把握时应开诚布公、坦诚相告并求得乙方的谅解或协助，不得在能力不及的情况下轻率承诺，从而使乙方客户关系受到损害。

四、乙方为甲方提供企业管理咨询业务机会并协助达成的，甲方应支付相应的信息资源费用。费支付的额度视乙方在业务达成及实施过程中所起的作用而定，原则上按实际收费金额的一定百分比执行，按实际到账的阶段与金额支付，具体为每次到账后的若干个工作日内支付。

五、违约责任：

1、合作双方在业务实施过程中，如因乙方原因造成合作方、客户方商业信誉或客户关系受到损害的，受损方除可立即单方面解除合作关系外，还可提出一定数额的经济赔偿要求，同时，已经实现尚未结束的业务中应该支付的相关费用，受损方可不再支付，致损方则还应继续履行支付义务。

2、甲方在支付信息资源费用时，如未按约定支付乙方款项的，每延迟一天增加应付金额的5%，直至该笔金额的全额为止。

六、争议处理：如发生争议，双方应积极协商解决，协商不成的，受损方可向促裁委员会申请仲裁处理。

七、本协议有效期暂定一年，自双方代表（乙方为本人）签字之日起计算，即从 年 月 日至 年 月 日止。本协议到期

后，甲方应付未付的信息资源费用，应继续按本协议支付。

八、本协议到期后，双方均未提出终止协议要求的，视作均同意继续合作，本协议继续有效，可不另续约，有效期延长一年。

九、本协议在执行过程中，双方认为需要补充、变更的，可订立补充协议。补充协议具有同等法律效力。补充协议与本协议不一致的，以补充协议为准。

十、本协议经双方盖章后生效。本协议一式贰份，甲乙双方各持一份，具有同等法律效力。

甲方：

乙方：

公章：

公章：

## 个人跟公司合作协议书篇三

甲方（个人）：

身份证号码：

通讯地址：

乙方（公司）：

法定代表人：

通讯地址：

经过友好协商，在相互信任、相互尊重和互惠互利的原则基础上，双方达成以下合作协议：

一、甲乙双方在符合双方共同利益的前提下，就\_\_\_\_\_合作项目，自愿结成战略合作伙伴关系，甲方为乙方提供业务资金，乙方全权负责运营，实现双赢局面。

二、甲方为乙方提供\_\_\_\_\_万元业务资金，严格保守乙方与客户方的商业秘密，不得因己方原因泄露乙方或客户方商业秘密而使乙方商业信誉受到损害。

三、乙方在接受甲方提供的业务资金时，应根据自身实力量力而行，确实无法实施或难度较大、难以把握时应开诚布公、坦诚相告并求得甲方的谅解或协助，不得在能力不及的情况下轻率承诺，从而使甲方利益受到损害。

四、乙方经营盈利后，乙方占\_\_\_\_\_%利润，甲方占\_\_\_\_\_%利润；如经营亏损，由甲乙双方另立协议书协调补充资金。

五、违约责任：

1、合作双方在业务实施过程中，如因对方原因造成合作方、客户方商业信誉或客户关系受到损害的，受损方除可立即单方面解除合作关系外，还可提出一定数额的经济赔偿要求。同时，已经实现尚未结束的业务中应该支付的相关费用，受损方可不再支付，致损方则还应继续履行支付义务。

2、双方在分配利润时，如涉及账面争议，可提请相关劳动部门仲裁。

六、争议处理：如发生争议，双方应积极协商解决，协商不成的，受损方可向\_\_\_\_\_仲裁委员会申请仲裁处理。

七、本协议有效期暂定\_\_\_\_年，自双方代表签字之日起计算，即从\_\_\_\_\_年\_\_月\_\_日至\_\_\_\_\_年\_\_月\_\_日止。

八、本协议到期后，双方均未提出终止协议要求的，视作均同意继续合作，本协议继续有效，可不另续约，有效期延长\_\_\_\_年。

九、本协议在执行过程中，双方认为需要补充、变更的，可订立补充协议。补充协议具有同等法律效力。补充协议与本本协议不一致的，以补充协议为准。

十、本协议经双方盖章后生效。本协议一式贰份，甲乙双方各持一份，具有同等法律效力。

甲方：

签字：

签约日期：

乙方（公章）：

代表签字：

签约日期：

## 个人跟公司合作协议书篇四

乙方：\_\_\_\_先生（或女士，下同）

杭州\_\_\_\_企业管理咨询有限公司（以下简称“甲方”）与\_\_\_\_先生（以下简称“乙方”）经过友好协商，在相互信任、相互尊重和互惠互利的原则基础上，双方达成以下合作协议：

一、甲乙双方在符合双方共同利益的前提下，就企业管理咨询业务合作等问题，自愿结成战略合作伙伴关系，乙方为甲方提供业务资源，协助甲方促成业务与业绩，实现双方与客户方的多赢局面。

二、乙方为甲方提供业务机会时，应严格保守甲方与客户方的商业秘密，不得因己方原因泄露甲方或客户方商业秘密而使甲方商业信誉受到损害。

三、甲方在接受乙方提供的业务机会时，应根据自身实力量力而行，确实无法实施或难度较大、难以把握时应开诚布公、坦诚相告并求得乙方的谅解或协助，不得在能力不及的情况下轻率承诺，从而使乙方客户关系受到损害。

四、乙方为甲方提供企业管理咨询业务机会并协助达成的，甲方应支付相应的信息资源费用。费用支付的额度视乙方在业务达成及实施过程中所起的作用而定，原则上按实际收费金额的一定百分比执行，按实际到账的阶段与金额支付，具体为每次到账后的若干个工作日内支付。

五、违约责任：

1、合作双方在业务实施过程中，如因己方原因造成合作方、客户方商业信誉或客户关系受到损害的，受损方除可立即单方面解除合作关系外，还可提出一定数额的经济赔偿要求。同时，已经实现尚未结束的业务中应该支付的相关费用，受损方可不再支付，致损方则还应继续履行支付义务。

2、甲方在支付信息资源费用时，如未按约定支付乙方款项的，每延迟一天增加应付金额的5%，直至该笔金额的全额为止。

六、争议处理：如发生争议，双方应积极协商解决，协商不成的，受损方可向杭州市仲裁委员会申请仲裁处理。



七、本协议有效期暂定一年，自双方代表（乙方为本人）签字之日起计算，即从\_\_\_\_年\_\_月\_\_日至\_\_\_\_年\_\_月\_\_日止。本协议到期后，甲方应付未付的信息资源费用，应继续按本协议支付。

八、本协议到期后，双方均未提出终止协议要求的，视作均同意继续合作，本协议继续有效，可不另续约，有效期延长一年。

九、本协议在执行过程中，双方认为需要补充、变更的，可订立补充协议。补充协议具有同等法律效力。补充协议与本协议不一致的，以补充协议为准。

十、本协议经双方盖章后生效。本协议一式贰份，甲乙双方各持一份，具有同等法律效力。

甲方：杭州\_\_\_\_企业管理咨询有限公司 乙方：\_\_\_\_先生（或女士）

（公章）

代表签字： 签字：

签约地点：

签约日期：

## 个人跟公司合作协议书篇五

地址： \_\_\_\_\_

电话： \_\_\_\_\_

乙方： \_\_\_\_\_

地址：\_\_\_\_\_

电话：\_\_\_\_\_

根据《中华人民共和国民法典》的有关规定，经甲、乙双方友好协调、本着长期平等合作、互惠的原则，达成以下协议条款：

## 一、合作内容

- 1、玻璃钢管材及\_\_\_\_\_公司代理的其它材料类销售。
- 2、施工工程及甲、乙双方共同进行的投资项目。

## 二、双方责任与权利

### 甲方责任与权利

甲方负责向乙方的相关人员提供相关产品的培训工作，并为乙方提供产品介绍资料及市场营销资料以利于产品的市场销售。

### 乙方责任与权利

- 1、乙方负责甲方当批供货款的资金回笼。
- 2、乙方在与甲方合作期间，不能同时代理其它厂商的同类产品，否则，视为违约。

## 三、利益分配、费用支付

1: \_\_\_\_\_及\_\_\_\_\_公司代理的其它材料部分；

a□甲方同意：合作项目的合同价格扣除“出厂价或底价”（出厂价是指\_\_\_\_\_公司生产的\_\_\_\_\_，底价是指\_\_\_\_\_公司代

理的或是找到合作单位贴牌产品的进货价格)后的款项(净利润)按比例分配,合作项目全部费用扣除后的净利润按甲、乙双方各50%分配。

b□合作项目每批供货完毕,每批结算一次。甲方在每批货款资金回笼后5个工作日内须按合同总货款的比例支付乙方项目合作利益。

c□甲、乙双方市场拓展的交通费,食宿费等各种费用由双方各自承担。

d□如有特殊情况,则双方可另行对每个合作项目都签订一份具体操作协议,作为本协议的补充。

2、为施工工程及甲、乙双方共同进行的投资项目部分;

a□前期费用:项目开发阶段产生的费用甲、乙双方各承担50%。工程实施过程中及甲、乙双方共同进行的投资项目的前期垫付资金全部由甲方承担。

b□利润分配:合作项目全部费用除掉后的净利润按甲、乙双方各50%分配。分配利润必须待甲方前期的垫付资金回笼后才开始进行分配。

c□对外承揽施工工程和甲乙双方共同投资项目,均应当以甲方名义对外签订合同并收取款项或由甲乙双方另行协商设立的主体签订合同并收取款项。如有特殊情况,则双方可另行对每个合作项目都签订一份具体操作协议,作为本协议的补充。

#### 四、保密条款

a□本协议作为机密文件,甲、乙双方在此协议生效期内或协议终止后,甲、乙双方不应将此协议透露或出示任何公司或

个人，也不得泄漏对方的商业秘密。

b□双方承诺对对方和客户的市场策略、客户信息、技术资料、其它知识产品以及双方的合作不泄露给任何第三方，否则将承担所有相关的损失。

c□涉密人员范围：双方领导、项目组成员及有关人员。

d□泄密责任：承担由此而产生的全部损失。

## 五、协议的终止

甲乙双方同意合作期限暂定\_\_\_\_\_年，如果一方有任何违约行为，另一方应书面通知对方改正，如违约方未能在30天内改正，则守约方有权终止合作协议。

## 六、协议的仲裁

甲乙双方在履行合同中如发生纠纷，由甲乙双方友好协商解决，如协商不成，提交给\_\_\_\_\_仲裁委员会仲裁。

## 七、协议的生效与补充

a□本协议与附件共一式两份，双方各执一份，经双方授权代表签字(盖章)后长期生效，具有同等法律效力。

b□未尽事宜，甲乙双方共同协商做出补充，与本合同具有同等法律效力。