

# 最新金融培训班学习心得总结(汇总8篇)

总结是对过去一定时期的工作、学习或思想情况进行回顾、分析，并做出客观评价的书面材料，它有助于我们寻找工作和事物发展的规律，从而掌握并运用这些规律，是时候写一份总结了。总结书写有哪些要求呢？我们怎样才能写好一篇总结呢？以下是小编为大家收集的总结范文，仅供参考，大家一起来看看吧。

## 金融培训班学习心得总结篇一

本次金融实训形式多样，内容丰富，让我感触颇丰。在每个环节的学习中都能让我有所收获。

在上机实际操作中切身体会到了股票和期货买卖的全过程，了解到了一些证券交易的规则，让我对金融市场有了进一步的认知。我在本次实训之前对股票交易也有所了解，也会一些基本的技术分析，但是，在之前的虚拟交易中我感受我所掌握的技术分析在实际运用中反而会让我陷入困境。本次实训我吸取教训，买经营业绩一直良好的股市蓝筹，而且不轻易卖出，减少交易手续费。如今我买的3支股中已有2只涨到理想的价位了，如若可以抄作，应该是时候卖出了。本次上机操作确实是我第一次接触期货，只能说选哪个期货完全是靠运气了，也曾听闻期货的技术分析远比股票复杂，股票我尚未消化，期货也就更难下咽了，也许这也决定了我将来不会像接触股票那样接触太多的期货。

本次也不是我第一次去宏源证券，营业厅内没有什么大的变化，只是给我们讲解的姜经理的一些话和她的经历让我有所感触。她具体说了什么我描述不清楚了，但是我能记得她年轻的脸庞上写着的成熟气质以及当时我听她的讲解过后的深刻感受：人只要做事不功利，不浮躁，就能开开心心，就能有所作为。

听工商银行王经理的讲座让我也心生诸多感慨。她纯熟高超的ppt使用和制作技巧是我对她的最初印象也是她职场多年轻车熟路的见证。她给我们讲述的银行的信用系统让我印象非常深刻，我曾今因为师哥推荐的原因办过一张后来都没怎么用过的银行卡，一年后自觉卡不用可能会有麻烦便和同学一同去注销，但是中行的工作人员却告诉我们不用注销，不用就自动注销了。现在想想，银行的工作人员要是自己对整个工作领域不了解对广大消费者会是多大的损害，也许我和许多同学的信用积分已经被扣的不成样子了。这也给了我一个教训：对于自己没有用或者很少用的东西得到了反而是一个麻烦，自己不清楚的东西乱用了可能会出问题。王经理讲的理财规划也是我第一次真正意义上接触到这个概念，在我自己做自身的理财规划时，我才体会到了理财规划的重要性，想做好一个适合的理财规划也不是一件容易的事。

金石期货的唐总最让人敬佩的是他敬业的精神。已经坐上了总经理的高位，却丝毫没有流露出那种颐指气使的感觉，反而憨厚老实，平易近人。胖胖的身体在炎炎夏日的熏蒸之下汗水浸湿了整个后背。不但如此，他教给我的最宝贵的知识经验是让我们分析问题从所有有关的方面全面的了解，综合分析，才能得到更准确更可靠的结论。

至于农信社的行长给我们的讲座也让我这个对农信社一无所知的人了解了它的历史，了解了它的归宿，对之前意识中一些模糊的概念和名词有了一个系统和清晰的认识。

本次的小组保险规划给我的感受更为深刻。上过保险学的我们以为做这个应该只是小事一桩，却没想到远比我们想象中的难。现在回想起来，问题出在多方面：首先，我们的团队合作意识不强，没有彻底弄清楚队友的思路，导致分任务后的衔接不自然，需要重新整合思路，比较费时。然后，我们对保险学课上的内容只能给我们一个宏观的指引，微观层面上具体到哪家保险公司的哪个险种是适合出现在保险规划中还需要大量搜集资料，然后综合考虑，认真权衡，比较费时。

再者，小组每位成员都没有做过类似规划，需要讨论出一个所有成员都认可的思路，分配给每个成员等量的任务，比较费时。在整个保险规划完成时，我们组的每位成员也都更加的了解如何更好的进行小组合作，如何更加有效果的进行小组讨论，而我也更加了解了一人之力有限，团队之力无穷的道理了。

总而言之，本次的金融实训对我的各个方面都有较大的受益，让我学到了课上学不到的理论知识和实践经验以及人生的哲理。

## 金融培训班学习心得总结篇二

在参加这次培训之前，我和大多数人对导游的工作理解是一样的。觉得导游可以看遍祖国河川大山，食遍祖国的各种美食。可是经过这次培训把我对导游工作的理解完全推翻了，让我了解到导游员的职责，了解到一名优秀的导游员应该是怎样的。这两天的培训中，我觉得它带给我的是一种深远的、有影响的力量，并引领着我继续前进。

其实导游员并不是人们想象中的那么简单，那么光鲜。每天与各色各样的人打交道，时时刻刻精神都要绷得紧紧的，要平衡与他们每个人关系的同时还要协调导游工作集体之间的关系，还要时刻注意游客们的安全。尽管自己提供着周到的服务，但碰到心情不太好的游客时，可能还会受到委屈。同样的景点来来回回经常去，同样的讲解内容翻来覆去的叙述，所以我们的工作枯燥的。面对这些，我想，最重要的是导游要做好充分的心理准备，善于调整自己心态，用学过的技能知识保驾护航，带着一颗孩子的好奇与智者心谦逊态度来对待，再困难的也会变简单。

在培训之前总认为背一些景点知识，和本市的基本概况就把讲解内容掌握了，可是现在我知道这种理解错的有多么离谱。

导游号称是‘杂家’，不光要知道景点知识，更要知道景点的背景知识和其他关联内容。而且对游客也要有相当的了解，例如了解游客来自哪里，他的家乡、或他的工作等情况，然后还要找到相关的资料。这样才能更好的投其所好，是工作能够顺利进行。导游讲解不是单纯的背，而是一种讲话，就像和朋友聊天。这就要求熟悉所说讲内容，其次就是要喜欢这些景点，如果你不喜欢这些景点，不爱这些景点，就不会把它讲的出彩。

虽然我还是一个没有带过团的新导游，但是我相信通过我不断虚心勤奋的学习，我会努力用自己的实际行动告诉大家，我将会是未来的一名好导游。

20xx年度导游年审培训与以往不同，多了乐趣，多了享受，更多了收获，可以这么说为期一天半的培训，是心灵在旅游，而台上的各位老师正是这次浪漫旅行的灵魂导游。培训结束，我们浑然不觉甚至是恋恋不舍。

客人一笑，想破脑子在为了表演一个节目，要学会幽默，用你的有趣让客人的旅途更有生趣。 .

一辈子记住愉快的旅游, 还有你这个好导游

以前总是向往做一名导游，觉得能游山玩水是一件很好的差事，当我做了导游以后，才发现原来要当一名好的导游真的不是一件容易的事情。听过老师们分享的经验经历，苦差事更深有体会。它需要激情，结束后才能结束。同样的景要根据不同的客人，要时刻感染客人，让客人在你充满幽默的激情讲解中的景，买你推荐的商品。这需要体力，这需要耐心，这需要别的职业所没有的特殊素质。 所以作为一个好导游你要随时带团随时充满激情，是甚难，却是你成功的必须。

用时间去证明你走天涯是学问的一部分，正所谓读万卷书不如行万里路，成功的导游那是胸中有万千知识，也不要为了

博。对导游是一件讲的要慷慨激昂，踏遍千山万水。，让她们让你的微笑留在客人心中.而且这个激情是要你这次带团欣赏你说。

当然这次培训更让我体会到了那些老师们有广博文化知识面.他们上知天文地理，下知鸡毛蒜皮，他们进行讲解中，非常自然运用所掌握的知识 and 智慧来应对。同样他们到过的地方更是数不胜数，谁说导游就不用自己参团旅游，其实需要的，这样角色的交换更会给你导游工作带来很大好处。

当然老师们现在的成就那是苦尽甘来，也许可以学到导游技巧，但是经历是学不到的，作为导游的我在把我学到的用到工作中，其实更应该拥有自己的特色导游风格，这样才是成功的导游。

整整五天的湖北省骨干导游培训，短暂而又充实。在这五天里，我们大家一起生活，一起交流，一起学习，知识增加的同时，彼此之间的情谊也加深了作为还没毕业的院校学生，和其他已经参加工作好几年的职业导游相比，其实我们还显得稚嫩，未经世事，但是通过这几天的认真学习，同样让我倍感获益，所以下面我主要想从院校学生的角度谈谈这次培训带给我的收获和启发。

首先，这次的培训学习，都是由旅游行业的资深人士和曾经在一线工作过的、有着丰富经验的名导给我们授课，通过跟着专家、学者，我们学习了各个领域的相关知识，了解了目前整个导游行业的现状，让我们对“导游”终于有了一个全面而实际的认识。像我们这些还在大学里的学生，马上就要面临一个艰难的抉择——毕业后是否要选择导游这份工作？很多时候，我是迷茫的，也不知道该如何做决定，原因就是其实我们对导游工作没有一个清晰而准确的了解和认识。恰好通过这次培训，老师们既给我们全面的分析了导游行业的前景，又指出了目前导游行业所面临的瓶颈，使得我们能够找到自身的定位，进而在清楚利弊的基础上，做出一个正确而

合理的选择。

第二点，就是很感谢省旅游局的领导能够给我们提供这样一个全省精英荟萃的机会。很多时候我们长期在一个地方工作和生活，视野就会变得局限，而当我们能够跳出自己的生活圈子，与同行业的其他优秀导游交流和学习时，我们的思维和观念往往能够得到有效的更新，并且通过和他人的比较，也可以发现自身的不足，从而更加深刻的了解自己，更好的去提升自己——这是一种十分难得的自我提升的机会。另外，和这么多的精英一起学习，大家共同营造出来的良好学习氛围也十分的让人享受，你会发现大家都想变得优秀，都想提升自己，在这样一种正能量的环境中，就会产生一种力量激励我们每一个人相互勉励，共同进步。相处的时间虽然短暂，但也就是这么几天的时间，让我们彼此之间走得更近，换句话说，省局的这种培训实质上也是给我们提供了一个交友平台，大家相互认识后，通过沟通交流，取长补短，相互学习，无形之中也扩展自己的人际圈子，这对于自己将来的工作可谓是一笔无形的财富。

让导游们得到他们应有的待遇和权利，才能真正遏制住导游行业高流失率的趋势，从而留住这帮全省的导游骨干，进而才能吸纳更多的有志青年，优秀导游进入我们骨干导游的大家庭，壮大我们的实力，最终推动我们湖北省的旅游事业的向前发展。

### **金融培训班学习心得总结篇三**

3月28日，我参加了为期一天的深入学习实践科学发展观的学生党员培训，通过组织学习科学发展观，收获颇多，用文字写下心得权当自己成长的痕迹。

科学发展观，是发展中国特色社会主义的基本要求，是实现经济社会又好又快发展的内在需要，必须坚定不移地加以落

实。当然科学发展观不是凭空想出来的，而是具备了一定客观条件后才提出的，是在长期发展实践和理论积累的基础上形成的，它是马克思主义与中国的具体实践相结合并在中国的深化和发展。

培训的第一场是王珉教授为我们讲解一场名为《深入学习实践科学发展观，全面推进中国现代化建设》的讲座，讲座内容丰富精彩，让我充分感受到王珉教授博古通今的学者风范。

王珉教授首先向我们介绍了古今中外的发展观，主要有发展与毁灭，发展与循环，发展与无果，发展与终点。罗马俱乐部提出了人类的发展是毁灭的，经济发展过快，社会的其它软件跟不上，人类出现了许多复杂的问题，环境污染、资源短缺等等，长此已久，人类在发展中为自己创造财富的同时也在为自己挖掘坟墓。现阶段的中国，发展已经不是问题，关键是如何发展，尤其是更好的发展、更科学的发展。片面追求经济增长我们终将自食其果，我们的执政党和政府，审时度势，高瞻远瞩，与时俱进，提出了“科学发展观”这个重要理论。科学发展观告诉我们发展的最终目的是为了每个人更好得自由发展，要从全体人民的利益出发促发展、谋发展，发展要保证人民群众合法的权利和权益，发展的成果要让社会成员共享。这样我们的发展就不会是赫拉克利特所说的循环，而是向前的发展、上升的发展。

接着王珉教授讲到发展与科学发展观，发展加上科学，代表着发展是全面、协调、可持续发展，是以人为本与和谐社会，是结构重组与生态社会。我深深得体会到科学发展观的内涵就是以人为本、全面、协调、可持续发展，科学发展观的第一要义是发展，核心和本质是以人为本。深入学习和实践科学发展观有利于社会主义和谐社会建设，有利于全面小康社会发展。

为了更深入的学习和实践科学发展观，我们应该具备以下思维方式：

第一、从片面经济型思维方式到全面的社会型思维：中国特色社会主义。

第二、从对立性思维到多样性思维：注重社会活力和社会和谐。

第三、从控制型思维到服务型思维：政府转型。

第四、从地域型思维到全球性思维：全球化视野。

第五、从产品性思维到信息化思维：信息社会。

第六、从物本思维到人本思维：社会进步。

同时王珉教授进一步强调我们要增加六大意识：学习意识、使命意识、机遇

意识、忧患意识、创新意识和大局意识。

作为学生党员，我们更应该积极主动的落实党和政府的重大理论和决策，在平时的学习和生活中努力贯彻落实，作为青年党员学生，我们的使命意识促使我们成材报国。

接下来的两场报告均涉及了大学生的就业形势分析。当前的大学生就业形势异常严峻，其表现有：岗位需求大幅下降，结构性矛盾更加突出，教师门槛“水涨船高”，就业竞争更加激烈，毕业生就业期望值居高不下。

大学生是天之骄子的时代以一去不复返，我们抱怨自己生不逢时是懦夫的无能，面对就业压力，我们要正视现实、理性对待；树立信心、从容面对；调整心态，勇敢应对；加强职业规划，提升职业素质。

就业的严峻形式下，一部分同学选择了自主创业，学生党员在这方面有能力更应该起带头作用，以积极乐观的心态去感



染身边的同学。“未来是去创造的地方而不是幻想的地方”“与其几千人争一个岗位何不自己为自己创造一个岗位”。中国社会要进一步向前发展，经济更上一个台阶，那么拥有较高学历的大学生则是中国经济的未来力量。科学发展观是为了更好的发展，我们要切实在思想中树立这个理念，不求稳定的事业编制，要在经济寒流中体现出“舍我其谁”的气度。

一天培训是短暂而富有意义的，一天的理论学习为我将来的发展提供了坚实的思想基础，无论是在就业还是在将来的工作中，我始终会以科学的理论来武装自己，提升自身的理论素养和时代责任感、使命感。

实践是检验真理的唯一标准，只有在实践中才能更深层次得理解和发展理论，相信我们在接下来的实践中会对科学发展观进行生动的诠释。

总之通过学习，我感受到党组织对我们更高层次发展的关注，也使我深深体会到作为一名学生党员所担负的责任，让我更加明确了在日常学习生活中的自我角色地位。

## 金融培训班学习心得总结篇四

金融行业在我国是一个传统行业，同时也是一个发展中的行业。接下来就跟着本站小编的脚步一起去看一下关于金融培训班学习心得总结吧。

5月8日至6月3日，我有幸参加了总行在山东举办的第7期金融理财师(afp)培训班的学习。通过本次培训，我开阔了眼界，学到了新的知识和本领，收益菲浅。

### 一、学习基本情况

总行将本次培训安排在山东省分行培训中心，共有来自山东、

河北、山西、陕西、湖南、湖北、安徽、四川等省分行的67名学员参加本次培训。湖北行安排了荆州、襄樊、黄石分行、洪山及宝丰支行各一位理财专职人员参加学习。培训课程主要有：个人理财规划理论、个人风险管理与保险规划、投资规划、员工福利与退休规划、个人税务与遗产筹划、房产及教育金规划等内容，最后是综合案例制作及展示。授课老师具备相当的背景，其中有财政部、人民银行金融研究中心的主管，有大学教授，还有“海归”和中国台湾资深保险、理财主管。

整个学习过程相当紧张，除星期天可以稍微喘一口气以外，其他时间基本上是“三点一线”——即寝室、教室、食堂。学习压力特别大，学习的内容绝大部分是以前未接触过的知识，通常是大学或研究生一、两年的课程，我们一天、两天拉完，而且要求当天消化、吸收，因为第二天又会有新的课程等着我们。我们每天六点多钟起床，预习，晚上自觉到教室预习、复习，请老师答疑，基本上凌晨一点多钟才休息，在最后制作案例的时候，连续熬了两个通宵。经过20多天的紧张的学习、考试，我拿到了afp培训合格证书，案例的制作和展示也得到了授课老师的高度评价。在全班展示的十份案例当中，湖北分行的案例制作与展示是最吸引老师和同学们眼球的。

下一步，就是要认真准备、精心备考，争取在6月23日举行的afp水平考试中，一路绿灯，顺利过关。

## 二、学习感受

1、要想成为一名合格的afp□不容易。第一，各分、支行花大价钱让大家出去学习，一是说明各行都充分认识到了理财业务的重要性，各行都想通过抢抓理财业务来逐步提升个金业务对全行的贡献度，二是对于各位学员来说，无疑是得到了一个提高自身业务素质和整体综合实力的大好机会，来之不易；第二，就学习的过程来说，学员们全情投入，深感压力巨

大，脑细胞牺牲了很多，白头发添了不少；第三□**afp**从业人员要求的素质高，不仅要求理财师具备很高的专业知识，而且要求知识全面，善于沟通，注重信誉；既要对国家的宏观、微观经济有所了解，更需要了解我们的客户、我们的产品；要根据客户的家庭、财务状况和规划目标，结合客户的风险承受能力，为客户的一生量身定制合理的理财方案，满足客户人生不同阶段的需求。这要求我们不断的积累，不断的提高。

2、通过学习，了解到，现阶段中国将**cfp**的教育分为两个阶段，即基础的**afp**阶段和高级的**cfp**阶段。我们在今后的学习和工作当中，既要理论结合实际，又要注重知识的积累，要通过不断地积累，不断地提高，为荆州分行的理财事业、个人金融事业尽一份力。

3、今后荆州分行要安排人员参加总行的类似培训，要打“有准备之战”，要让有志之士尽快熟悉、学习金融理财标准委员会制定的书籍和课件。这对于学员的学习和考试的通过率的提高是有帮助的。

### 三、几点想法

结合荆州分行实际，我认为

1、组建服务、营销网络。要迅速组建分行理财中心，构建包括分行理财中心、支行理财室及网点理财专柜在内的三级服务、营销体系。作为总行级的理财中心，按照上级行的管理要求和优质大客户的分布，分行理财中心应配备8-12人，并且应尽快配齐人员，尽早投入运营，沙市支行也应迅速组建理财室，争取在xx年底之前开业运营，各县市支行及有条件的城区支行、分理处也要设立理财专柜，这样形成至上而下的网络体系，让中行的理财服务触角延伸到荆州各个辖区、每个角落

2、加快理财队伍的培养建设。首先，理财中心、理财室及理财专柜应配备专职理财人员，不得随意抽调作为它用；其次，要加强理财人员的培养。目前，市农行已有5名**cfp**□

1名afp□工行和建行cep□afp执证人员也比较多。因此，除了选派人员参加总行组织的学习外，我行还应在物质上和精神上鼓励员工参加周末班的学习，争取更多的人员加入理财团队来。争取在2年内，荆州分行建造一支20-30人的专职理财人员队伍、30-50人的兼职理财人员队伍；2年内培养3-5名afp□1-3名cfp□

3、加强理财业务知识的学习，广泛树立理财服务意识。对全辖员工开展一系列的理财培训，树立理财服务意识，明确理财业务是将来重点发展的方向。让每一位员工熟悉我们的每种理财产品，了解客户类型和风险属性，掌握一定的营销服务技巧，争取在理财产品乃至个金产品的销售上取得较大的突破。以我行外汇理财产品为例，虽然在荆州市场占据绝对优势，但全辖开办的网点只有三、四家，没有推广到全辖，大多数临柜人员和持有外汇的客户不了解我们的产品；人民币理财产品由于产品设计的缺陷及产品的认知度不高、宣传不到位，和它行年销售上亿元相比，我行年销售不到一百万就相形见绌了。在以数字和业绩论英雄的时代，没有产品的销售是不行的。而且，理财产品属于中间业务产品，风险很小，利润较高，应该全力营销，大力发展。

4、增强银客互动。经常性地举办理财知识讲座、银客联谊会、产品说明会、高端客户球赛等活动，拉近营销人员和客户之间地距离。比如可以邀请保险公司、基金公司专业人员前来讲座。

从 11月14日到11月21日连续一个星期的时间，我作为法兴银行广州分公司新进员工连同其他6位新进职员参加了公司提供的个人金融业务代表的培训，地点在上海。首先非常感谢我们尊敬的可亲的领导amy吴宜蓁副总裁，因为正是由于有了她的高度重视和精心安排，才有了我们这次接受这样高品质的培训，收获如此多的银行知识和营销理论精华的机会。

amy的第一堂课中讲到了六个生活的小故事，让我启发颇深。

其中一个讲的是小孩子作为飞行员，当别人问他如果飞机失事的话他会怎么做时，他说他会第一个跳伞，没等小孩说完，人们就都已露出失望的神情，议论这个孩子没教养和太自私。但是，小孩接下来说的一句话却让所有听到的人为之感动。因为他流着泪接着说了一句：“因为我得赶紧找人来救他们，我还会回来！”多么天真纯洁的童心啊，可是就是由于人们忽略了倾听，而差点使这个孩子的纯真的真实的情感被埋没。其实做销售何尝不是这样的呢！很多的销售人员都在用自己设定的话术，口若悬河的在说服客户购买自己的产品和服务，而多少人真正聆听了客户内心最想表达和知道的声音呢？真正优秀的销售人员都是善于聆听客户的说话，而因势利导，而消除顾虑，而最终达成交易的人。所以不得不引起我的自省，以前的我真是有太多的急功近利，太急于求成，今天听了这个小故事，才更深的体会到这样一个简单的却鲜有人做到的营销真理。

此外amy还在其他的课上我们教了我们如何做好自我管理特别是时间管理，还为我们上了《职业形象》的培训课程，我记得当时的情形很搞笑amy在上面讲课，我们就一个个临时修整自己，大家不时的露出相视时心领神会的尴尬的笑容。

jason孙杰业务经理是一个很好的team leader他的知识和表达能力堪称卓越，他也是一个很好的父亲，从他在家扮演的角色和对女儿的疼爱，我看到了这个和蔼可亲的光辉的父亲形象，说实话我想成为他这样的人jason在培训课上从理论和实践的高度帮我们解答了比如交易员事件的回答，法兴银行比较其他外资银行的优势，以及在金融危机大背景下以后较长一段时间里外币的投资方向和策略等事宜，深入浅出，幽默风趣，实有大将风范jason在《保证金交易》课程上，让我认识了巨无霸指数，融资融券交易(margin trading)七年一个经济循环周期理论和国际油价从80年代到现在的起起落落背后缠着的深刻的政治内幕。其中对于“国际油价是制造国际资本向美国流动的重要机制”的观点，我由衷佩服；对

于现在一定要持有澳元账户的论断我完全赞同。

Jason还给我们讲了D的定位和市场开拓的方法，包括cold call、DM、road show、MGM、channel等，还有销售人员“四个需要”的道理。Jason还分享了他以前做活动的经验，其中的很多方面真的可以作为我们以后做活动的范本和借鉴。

接着是ricky蔡其庭高级客户经理和ben蒋邦弘高级客户经理给我们上的培训课程。这两个都是很帅的小伙，一个是少女杀手，一个是师奶杀手，各怀绝技。ricky更加活泼，ben更加憨厚，如果能集他们优点于一身，那我想也定是大有魅力之人。

ricky的《壹.电话，贰.会面》课程给我留下了很深的印象，他讲的很细致，包括打电话如何留下客户姓名，电话，住址等的技巧和10条自我激励的语录。其中一条我记得是这样说的：“没有人会拒绝我，所谓的拒绝只是等于他不够了解，我说话的角度也不是最好的。”深为这句话感动。销售能做到如此境界，我相信，做不好那是不可能的。会面时的四个过程：破冰---增温---除碍---释嫌，个个讲的很透彻，很有实务的操作性。此外还有ricky的“降龙24式”比“降龙18掌”还多6招，听的很过瘾，感谢ricky!

ben的第一堂课是在展会上听到的。讲的是《法兴银行的概况和投资分析》，讲的很清晰和有逻辑，从那里开始佩服ben。ben很像汤姆·汉克斯，看到他就想起《幸福终点站》，《达芬奇密码》里的剧照。他人很好，我们入住中芬宾馆都是他垫付的钱；还经常请我们吃饭，当然ricky也是。ben很守时，周三那天我们的最高领导amy请我们吃饭，ben带着我们去南京路上，ben和我们约定好在第一百货南门30分钟后接我们，当时我就想测试他是否守时，这个男人真的在30分钟后几乎分秒不差的出现在南门口，站在我们面前，我当时真的服了。这样的男人哪有不成功的呢！ben的课很注重互动，记

得ben在讲cold call的时候，我们就是一个扮演客户，一个扮演ds这样进行的，演练后接着就指出好与不足，我认为这样训练的效果很好。当时我也有出去扮演了，从客户到ds我才发现我在实战上有很多的不足，可能刚进银行系统，有很多东西还不熟悉吧，不过我会努力赶上的，争取能做一个cold call高手。

除此以外，3天的展会现场体验也让我们这7个广州同事学习了怎么做好准备工作，怎样做好市场宣传的必须事宜，我希望我们在12月15日也能在琶洲会馆开一场同样成功的展会，将法兴银行纵深植入广州市场。

总之，这次个人金融业务代表上海培训让我收获颇丰，为我今后的销售工作打下了良好的理论基础，同事也借鉴了讲师们一些宝贵的市场经验。

非常感谢amy□jason□ricky□ben 以及所有上海的同事，希望上海和广州乃至全中国的法兴事业蒸蒸日上，宏图大展！

共2页，当前第1页12

## 金融培训班学习心得总结篇五

两天的党员培训结束了，在这短短的两天时间里，感觉自己收获很大，心灵得以洗涤，心胸得以开阔，思路得以清楚，目标得以明确。

一是巩固了党支部工作知识，使自己在未来的党支部工作中将更加得心应手。再次学习了党支部工作的有关内容后，觉得自己对支部工作的理解和掌握还是不错的，尤其是党内的一些制度，记忆的比较好了，自己也很开心。

二是重温了党史，让我觉得自己成为一名党员是一件很光荣和自豪的事情。对于党史，已记不清学过多少次了，但每次

的学习都会让我觉得中国共产党的伟大，让我钦佩那些为党牺牲一切的人们。

三是企业文化价值观的学习。企业文化说了这一年多了，但留在记忆中的实在是寥寥无己，除了知道企业精神和企业哲学几个大标题外，对实在性内容还是不明白，感觉厂里搞这个企业文化与生产脱节了，各做各的，没有很好地联系在一起。如果搞企业文化的能让每个职工都把这个观念和生产经营结合起来，那他们的工作算是做到位了。

不管怎样，党员学习对我来说都是一件好事，当然也有很多党员不屑于这样的培训学习，这就是个人的世界观了，也无法强求，但我只是觉得，作为党员，还是应该象个党员的样子，别背后被人骂成是“他们党员还不如我们群众”，那算是完了。

总有人说，中国共产党要跨台，但这是根本不可能的事。中国有7000万党员，如果每个党员都能作好表率作用，都能以身作则，中国哪有不好的道理？可是高官的腐败现象也让老百姓很失望，他们对党失去信心，到也可以理解。

可是不管怎么说，象我们这样的党员还是要管好自己，能按照党员标准严格自己了，其他人也会象我们看齐的。

## **金融培训班学习心得总结篇六**

通过为期一周的培训和学习，我在思想上对中国共产党有了比较系统的认识，对党的性质有了更深刻的了解，并在内心树立了共产主义信念，同时，通过学习我也清醒地认识到自身的缺点和不足，这使我也感到自己距离一个共产党员的标准还有很大差距，但我相信通过自己不断学习、不断努力，从而使自己不断提高，以实际行动争取早日加入中国共产党。

为了使自己能够更加向党组织靠拢，我决心努力做好以下几



方面：首先，树立起正确的入党动机，坚定共产主义信念，成为一名入党积极分子，并不意味着一定能入党。如果党组织没有批准我的申请，那说明我还存在不足，只有从根本上解决了问题，才能被党组织认可，入党不是请客吃饭，更不是自己捞政治资本的阶梯工具，必须牢记全心全意为人民服务的信念，不惜牺牲一切，树立起正确的无产阶级世界观，才能端正入党动机。

其次，牢记两个“务必”切实做到两个“务必”，毛泽东同志当时指出，务必保持谦虚、谨慎、不骄不躁的作风，务必保持艰苦奋斗的作风，这是他卓越的高瞻远瞩。牢记两个“务必”，必须把握两个务必的实质内涵，一是在成绩面前不能停滞不前，而要与时俱进，不骄不躁，二是不管是在艰苦的环境下还是较好的条件下，都不能贪图享乐，而要保持一种艰苦奋斗的创业精神，重温两个务必，不仅是对党的建设的巨大推进，对我们个人也有重大的指导意义。

第三，坚持一切从实际出发，一方面是坚持学习，提高本领，另一方面要勇于实践，锐意进取，作为年轻人，仅仅依靠学校所学的知识来解决工作上的问题是远远不够的，这就要求我们还要不断地通过实践进行再学习、再提高，要保持兢兢业业、勤勤恳恳、开拓进取的精神状态，在不断学习中思考和解决遇到的难题。

另外，在向党组织靠拢的同时，在平时的学习生活中我决定通过以下几个方面来提高我的党性：

一、加强马克思主义理论学习，培养坚强的党性 对共产党员来说，马列主义、毛泽东思想始终是我们的思想武器和理论武器，邓小平理论、“三个代表”重要思想、科学发展观是中国特色社会主义的理论体系，它们始终是我们的行动指南，每一个党员只有不断加强理论修养，不断提高政治觉悟、理论水平、认识能力和道德水准，才能使自己成为一个合格的共产党员。

## 二、在工作实践中来锤炼坚强的党性

党员增强党性的过程，是党员思想作风、政治品质、道德操行的锻造过程。完成这种锻造，除了需要刻苦学习，不断提高精神境界，开阔政治眼界外，还要靠在工作实践中刻苦磨练养成。党员思想政治素质、文化道德素养和工作业务技术能力的提高，都有赖于社会的实践。毛泽东同志曾经指出：“人的正确思想，只能从社会实践中来，只能从社会的生产斗争、阶级斗争和科学实验三项实践中来。”

## 三、在积极参加党内生活中来巩固坚强的党性

积极、主动地参加党内生活，自觉置身于党组织的严格管理和其他党员的监督中，这既是党员经受锻炼、接受教育帮助的极好机会，又是履行党员权利，提高党组织战斗力的前提条件，也是《党章》和《准则》对每个党员规定的义务。

每一位党员，都应珍惜这条党性修养的特殊途径，积极、自觉地参加党内生活。这是做合格党员的起码要求，又是促使党员增强党性的组织保证。

## 四、在严格自律中升华坚强的党性

党员要增强党性，必须严格要求自己，时时做到自重、自省、自警、自励。想做一名真正的合格共产党员，成为优秀的共产主义战士，从加入共产党组织起，就应该有这样的认识：准备改造思想，自觉做到活到老，学到老，改造到老。彻底改造世界观，经常地自觉地清除头脑中的各种非无产阶级思想灰尘，永葆共产党人的政治本色。

## 五、在本职工作中岗位上体现党员的先进性和党性觉悟

党的先进性与党员的先进性密不可分。党员是党的肌体的细胞和党的活动主体，党的路线方针政策的制定和贯彻落实，要靠党员同志积极参与；党的良好形象的树立和维护，要靠党员同志自觉发挥先锋模范作用；党的创造力、凝聚力、战斗力的形

成，要靠党员的奉献和奋斗。共产党员是“平时能看出来，关键时刻能站出来，生死关头能豁出来。”

共产主义事业是人类最伟大、最光辉的事业，作为一名入党积极分子，我一定严格要求自己，同时培养坚忍不拔的意志，坚定马列主义和共产主义信念，坚定有中国特色的社会主义和改革开放现代化建设的信心，坚持按照党章的规定，坚决服从组织的安排和决定，积极完成党组织交给的各项任务，牢固树立共产党员的政治意识、责任意识、创新意识。积极从思想上入党，争取早日成为新时期的合格党员，同时，为把我国建设成为有中国特色的社会主义现代化和谐社会而贡献自己的力量。

## 金融培训班学习心得总结篇七

作为一名共产党员，我有幸参加了由机关工委组织的党员培训班，在三天的培训学习中，我收获到了很多，也更加坚定了自己的共产主义信仰。使我在思想上、行动上和在端正入党动机上受了一次更加严格的洗礼，对党也有了科学而理性的认识。我深刻地体会到，作为共产党员，不仅要在理论上、思想上有所提高，更应该在行动上有所体现。党校学习注重效果，看重实际，提倡理论联系实际学风，学以致用。要求学员们在学习中提高自己，在实践中锻炼自己，努力做到“三个结合”。即结合思想实际，端正入党动机，坚定共产主义信念结合起来；结合工作实际，把学习党课理论与人民服务的宗旨结合起来；结合党性修养实际，把学习党建理论知识与发挥先锋模范作用结合起来。这样使我更加坚定地下决心以实际行动向党组织靠拢，做国家有用的人才。

中国共产党是中国工人阶级的先锋队，同时是中国人民和中华民族的先锋队，是中国特色社会主义事业的领导核心，代表中国先进生产力的发展要求，代表中国先进文化的前进方向，代表中国最广大人民的根本利益。作为中国共产党的根本大法，《中国共产党章程》（党章）是党的全国代表大会通

过党的最基本性的纲领文件，代表了全党的根本利益和意志，集中体现了党员先进性的基本要求，是党员和党的领导干部必须遵守的基本准则。

xx大党章修改把科学发展观写入党章，要求全党同志全面把握科学发展观的科学内涵和精神实质，增强贯彻落实科学发展观的自觉性和坚定性，着力转变不适应不符合科学发展观的思想观念，着力解决影响和制约科学发展的突出问题，把全社会的发展积极性引导到科学发展上来，把科学发展观贯彻落实到经济社会发展各个方面。

面对新形势下的挑战和考验，每一位党员要使自己能够适应并符合时代的要求，就必须自觉加强党性锻炼和修养。党性修养是党员的必修课。党性修养是一个长期积累、逐步提高的过程。共产党员的党性修养，就是共产党员不断地用马克思主义的思想艺术熏陶、改造自己，使自己具有工人阶级的思想品质，达到世界观的改造，通过本质的改造而具有共产党员应该具有的本质特性——党性。党要坚持工人阶级的先锋队性质，就必然要求每一位党员在言行中体现这种性质，党能否保持工人阶级先锋队性质，归根到底取决于共产党员是否具有党性。

在改革开放和全面建设小康社会的新形势下，党员要提高增强党性的自觉性，正确地运用自觉修养的基本方法，努力学习，刻苦读书，投身改革，勇于实践，持之以恒，把自己培养和锻炼成为一个有坚强党性的、有时代觉悟的、清醒的、有作为的优秀党员。我们要以实际行动向党组织靠拢，还要注意勤奋学习。我们要努力学习做经济建设和社会发展各领域所需要的高级专门人才，成为专业领域的中坚骨干力量，以卓有成效的工作业绩来为振兴中华做贡献。如果学业荒废，或学艺不精，不能有效承担党和人民赋予的历史使命，即使有为人民服务的心愿，也不可能成为一名合格的社会建设者，基本的人生责任都不能履行，全心全意为人民服务就只能是一句空话。学习是本职工作，学员要努力在专业学习中走在

前面，一是要树立牢固的专业思想，热爱科学，“带头”刻苦学习，克服困难，尽最大努力取得优异成绩，圆满完成学业；二是要互帮互学，在工作中起“带动”作用，平时尽自己所能去关心在学习上有困难的同志；三是要在领导和同志之间起到桥梁和纽带作用。及时反馈工作中的问题及意见，做好老师和同学之间的沟通工作。

在短暂的培训中，州党校的郭梅老师在上《树立党员意识，履行党员责任》一课中所举的例子令人印象深刻。在辛建宝老师的依法行政课上，更是以鲜活生动的现实生活中的例子告诉我们每一个党员领导干部作为一名人民公仆应该履行的责任，这样强烈的党组织观念令人敬畏。自治区党校的李丹老师更是用自己丰富的理论知识告诉我们社会管理的各种方式方法，使我受益匪浅。司法局的宋科长将法制六进的内容讲的非常全面，我也更加懂得了学习法律知识的重要性。

作为党员，我有责任更有义务增强自身的党组织观念：

1、切实加强理论学习。中国共产党是以马克思列宁主义、毛泽东思想、邓小平理论和“三个代表”重要思想为指南的，这些理论之间即是一脉相承，又具有各自不同的历史和实践背景，特别是马克思主义哲学、政治经济学是后续理论的基础，其世界观和方法论一直是我们党立场、观点和方法的思想指南。

2、牢记入党誓言，自觉分析自己的思想动态。宣誓仪式仅仅是代表我们组织上入了党，不代表我们思想上已经完全达到了党员的标准，更不代表我们可以在思想上放松对自己的要求。只有把宣誓作为思想进步的新起点，对照党员标准勇于剖析自己的思想，及时发现并改正思想上、觉悟上和作风上存在的问题，才能保证自己与在思想觉悟上不停止进步的脚步，自觉从思想深处不断增强党的组织观念。

3、强化组织纪律约束。党的组织制度和纪律要求是增强党的

观念的保障，我们每一个党员都必须铭记党的组织制度，处理好个人和组织的关系，按时参加组织生活，积极响应组织号召，坚决服务组织的决定，以党的纪律为准绳，时刻把自己的思想和言行限定在组织的要求之中。

4、做到“三个出来”。也就是党员按照“平时能看出来、关键时刻能站出来、生死关头能豁出来”的要求不断增加自己在思想上、精神上、能力上的储备和积累，使自己具有把党的组织观念在行动上体现出来的勇气和能力。

在未来的日子里，我会一如既往地按照党员标准严格要求自己，始终保持思想上、行动上的先进性，用自己的一言一行、一举一动去自觉实践党的宗旨，为永葆我党的生机与活力做出自己的贡献。在下阶段及今后的日子里，我决心进一步加强党的理论和知识的学习，提高党性修养，增强党组织观念，不断提高自己的政治思想觉悟和指导实际工作的能力，更加勤奋扎实的做好本职工作，永葆党员政治本色，为社会主义建设作出自己应有的贡献。

## 金融培训班学习心得总结篇八

通过这次党课培训学习我的收获有以下几点：

其一，通过这次学习培训，我认识到以前对党的性质、宗旨、指导思想的学习和认识是停留在表面的学习，知其然不知其所以然。通过系统的学习，使我明确了党的性质是中国工人阶级的先锋队，同时是中国人民和中华民族的先锋队，是中国特色社会主义事业的领导核心；代表中国先进生产力的发展要求，代表中国先进文化的前进方向，代表中国最广大人民的根本利益。以马克思列宁主义、毛泽东思想、邓小平理论和“三个代表”重要思想作为自己的行动指南。党的最高理想和最终目标是实现共产主义。

其二，这次学习培训加深了我对“三个代表”重要思想的理

解和认识。“三个代表”重要思想始终代表先进生产力的发展方向、代表先进文化的前进方向、代表中国最广大人民的根本利益，是总结我们党八十多年历史经验得出的一个重要结论，是我们党的立党之本、执政之基、力量之源。“三个代表”不是三个方面的简单相加，而是一个有机的统一整体，发展先进生产力，促进经济增长，是发展先进文化、实现人民根本利益的物质前提和基础；发展先进文化，是发展生产力和实现人民利益的灵魂；代表和实现最广大人民的根本利益，是发展生产力和先进文化的根本目的，是共产党人全部工作和实践活动的出发点和归宿。不但要认真学习“三个代表”重要思想，更要在实际学习工作中践行“三个代表”。

其三，这次学习培训，使我对端正入党动机的重要性有了更具体更深入的了解。正确的入党动机，是正确行动的精神力量，要求入党的同志只有树立了正确的入党动机，才能经受住党组织的考验。这种考验在新时期更有重要的现实意义。此外，这次学习还使我认识到端正入党动机，不是入党前的一时的问题，而是一辈子的事情。不论党组织是否批准我加入中国共产党，我都将一如既往地用共产党员的标准来严格要求自己，不仅要在思想上争取入党，而且要长期的注意检查自己入党的动机，努力实践全心全意为人民服务，维护党的团结和统一，严守党的纪律，保守党的机密，对党忠诚老实，言行一致，密切联系群众，在工作学习和社会生活中起先锋模范作用，为实现共产主义奋斗终身。

其四，这次学习培训，使我十分地坚定了入党的信心和决心。今天，我们国家正处于改革的关键时期，中国在面临巨大发展机遇的同时，又面临者巨大的挑战。在这个历史时期，更凸现坚持中国共产党领导的重要性。以为的党中央领导集体适时地以完善中国社会主义市场经济体制为目标，提出了“科学发展观”等一系列新思路、新观点，这些理论上的新突破必将对中国的经济体制改革产生极大的推动作用，充分体现了中国共产党与时俱进的精神，适应了时代发展进步的需要，代表了广大人民群众的根本利益和要求。中国共产

党诞生八十多年的全部历史证明，只有共产党的领导，才能肩负起民族的希望，才能领导中国人民把历史推向前进。没有共产党，就没有新中国；没有共产党就不能发展中国。这是历史的选择，也是人民的选择。作为一名积极要求进步的青年大学生，我渴望加入到这个光荣的组织中，将自己的个人价值同国家和人民的利益更好地统一结合起来，把对党、对祖国和对社会主义事业的无限热爱投入到中华民族的伟大复兴的社会实践中去，在建设中国社会主义事业的广阔舞台上展现自己的人生价值，努力创造无愧于时代和人民的成绩。

总之，通过入党积极分子培训班的培训，使我进一步的系统学习了党的基本知识与理论，使我更进一步的树立了正确的入党动机。今后，我将更加认真学习。