

最新软件公司工作感想(通用9篇)

每个人都曾试图在平淡的学习、工作和生活中写一篇文章。写作是培养人的观察、联想、想象、思维和记忆的重要手段。那么我们该如何写一篇较为完美的范文呢？以下是小编为大家收集的优秀范文，欢迎大家分享阅读。

软件公司工作感想篇一

乙方：_____

甲、乙双方经友好协商一致，达成以下协议。双方申明，双方都已理解并认可了本协议的所有内容，同意承担各自应承担的权利和义务，忠实地履行本协议。

第一条本协议软件开发项目的内容、工作进度与安排、价款、交付和验收方式等由附件载明。

第二条协议履行期限按照附件规定的工作进度决定，经双方协商一致，可以延长该期限。

第三条甲方应向乙方提供必要的资料和方便条件，协助配合乙方进行软件的开发、调试、安装及实施。

第四条双方的基本权利和基本义务

一、甲方的权利和义务

1、根据本协议项目的实际需要和乙方的要求提供协助，并提供有关的资料、报表及文档等，甲方保证所提供的资料完整、真实、合法。

2、按本协议约定支付软件开发费用。

3、甲方有权在软件验收之日起要求乙方对验收完毕的软件模块出现的非人为因素造成的错误及故障，进行免费维护。

二、乙方的权利和义务

1、按照甲方提供的材料按时完成本协议规定的软件开发工作。

2、可以根据甲方的要求帮助甲方举办培训和技术咨询，具体的操作方式及费用双方可另行签署协议确认。

3、依协议收取软件开发费用。

4、乙方有义务在软件验收之日起个月内，对验收完毕的软件模块出现的非人为因素造成的错误及故障，进行免费维护。

第五条甲方在18个月的. 免费维护期之后，需要乙方对软件模块进行维护时，乙方可根据情况酌情优惠收取模块维护费用。

第六条甲方同意按双方约定的付款方式和时间及时向乙方支付协议费用，以及提供其他必要的帮助。

第七条本协议涉及的相关程序、文件源码的，但乙方授予甲方使用权。未经乙方许可，甲方不得公布文件源码，不得复制、传播、出售或者许可他人使用乙方作品及其程序等。乙方可以在业务范围内使用这些作品。

第八条甲方不能按时支付协议费用导致的工期延误，其责任由甲方承担。第九条双方当事人应当保守在履行本协议过程中获知的对方商业秘密。

第十条双方应本着诚实信用的原则履行本协议。任何一方在履行中采用欺诈、胁迫或者暴力的手段，另一方可以解除本协议并有权要求对方赔偿损失。任何一方在履行中发现或者有证据表明对方已经、正在或将要违约，可以终止履行本协议，但应及时通知对方。若对方继续不履行、履行不当或者

违反本协议，该方可以解除本协议并要求对方赔偿损失。

第十一条本协议签订后，经双方当事人协商一致，可以对本协议有关条款进行变更或者补充但应当以书面形式确认。上述文件一经签署，即具有法律效力并成为本协议的有效组成部分。

第十二条本协议附件为本协议不可分割的一部分，与协议正文具有同等法律效力。

第十三条任意一方欲提前解除本协议，应提前通知对方。甲方提前解除协议的，无权要求乙方返还预付费用并应对乙方遭受的损失承担赔偿责任；乙方无故解除协议的，应返还上述费用。本协议其他条款对协议的解除另有约定的，从其约定。

第十四条订立本协议所依据的客观情况发生重大变化，致使本协议无法履行的，经双方协商同意，可以变更本协议相关内容或者终止协议的履行。

第十五条双方当事人对本协议的订立、解释、履行、效力等发生争议的，应友好协商解决；协商不成的，双方同意向仲裁委员会提交仲裁并接受其仲裁规则。

第十六条本协议经由双方授权代表签字，自签订之日起生效。

第十七条本协议一式两份，双方当事人各执一份，具有同等法律效力。

甲方(公章)：_____乙方(公章)：_____

法定代表人(签字)：_____法定代表人(签字)：_____

_____年___月___日_____年___月___日

软件公司工作感想篇二

人们生活中充满着各种各样的软件，软件质量的高低直接关系到用户的使用体验。而软件的开发过程中，项目参与者的角色尤为重要，而我也在其中获得了宝贵的心得体会。

二段：项目的初期准备

开始参与一个软件项目时，我首先注意到了项目准备工作的重要性。在项目开始之前，我们需要了解项目的目的、预算、时间表、里程碑和要求等。每个人都应该清楚自己的角色和职责，并与团队成员达成共识。在这个阶段，了解高质量的软件开发过程，可以保证项目执行的顺利进行。

三段：沟通的关键

参与软件项目的过程中，沟通无疑是至关重要的。我们需要在日常的工作中坚持沟通，交流进展，解决问题。无论是一个小的错误，还是一个大的挑战，我们都需要及时地分享和解决。同时，我们需要与利益相关者进行有效的沟通，包括客户、合作伙伴和管理层等，以确保项目的成功实施。

四段：灵活性的意义

在软件开发过程中，变化是不可避免的。因此，我们也需要在项目中保持灵活性，不断适应变化。我们需要能够调整自己的计划，以确保我们可以及时地满足客户的需求。同时，我们还应该避免过度分析和设计，而是考虑到整体的实现目标，并制定合适的计划。

五段：团队合作的重要性

参与一个软件项目需要一个团队参与的精神。团队成员之间需要尊重和合作，共同努力完成项目工作。每个人应该尽力

而为，尽其所能，以确保项目的成功实施。同时，我们需要保持开放和诚实，不断吸取新的想法和建议，并在最终实施时加以考虑。

结尾：总结

软件开发项目的成功实施，需要一个完整的过程，包括准备、沟通、灵活性、团队合作等方面的多种因素。在实践中，我更加重视项目计划和变化的管理，坚持和团队成员的沟通和协作，以确保项目在规定的预算和时间范围内完成。通过不断的协作，我认识到团队合作和互相支持是许多高质量软件开发项目背后的力量。

软件公司工作感想篇三

参与软件项目是现代社会中很常见的一项任务。作为一名软件工程师，我们需要参与到软件项目中去，承担着具体的技术开发和实现任务，不断地提高自己的技术能力，并在团队合作中不断提高自己的协作能力。在参与软件项目的过程中，我们不仅仅只是在为自己贡献，更重要的是在为我们的团队和公司贡献着力量。下面就让我们来谈谈，在参与软件项目中的心得体会。

第二段：参与软件项目的收获和挑战

参与软件项目的收获是丰富多彩的。一方面，我们可以通过学习软件项目的开发过程，来不断提高自己的技术能力，掌握新的技术和工具；另一方面，我们可以在团队协作中，学习和掌握与人交流、沟通、协作、合作的技巧和方法，不断提高自己的协作能力和领导能力。但是，在参与软件项目中也会面临着各种各样的挑战，包括项目的滞后、需求的不明确、技术难点等等。如何应对这些挑战，是我们在参与软件项目中必须要面对的问题。

第三段：如何应对软件项目的挑战

当我们面临软件项目中的挑战时，我们需要采取积极的态度和行动。首先，我们需要充分沟通和理解软件项目的细节和需求，询问客户或上级领导的具体要求，避免出现偏差或误解。其次，我们需要及时收集和整理项目开发中的问题和瓶颈，及时向上级汇报、并与其他团队成员合作解决问题。同时，我们还需要始终保持一颗谦虚的心态，不断扩大我们的知识面和技术能力，不断地提升我们的专业素养和创新意识。

第四段：如何有效地协作完成软件项目

在软件项目中，团队合作非常重要。为了有效地协作完成软件项目，我们需要做好以下几点：首先，我们需要建立起一个清晰的任务和责任分工制度，明确每个人的负责范围和工作重点；其次，我们需要保持频繁的沟通和协调，及时调整工作进度和调整需求变化；最后，我们需要建立良好的信任和沟通机制，积极提供和接受反馈和建议，合理调整和优化团队合作方式。

第五段：结语

参与软件项目，不仅仅是一项任务，更是一个学习和成长的过程。我们需要充分利用这个过程的机会，不断提高自己的技术和协作能力。同时，我们也需要不断地反思和总结，在不断地改进和进步中，成为一名更优秀的软件工程师。

软件公司工作感想篇四

软件项目管理是为了使软件项目能够按照预定的成本、进度、质量顺利完成，而对成本、人员、进度、质量、风险等进行分析和管理的活动。实际上，软件项目管理的意义不仅仅如此，进行软件项目管理有利于将开发人员的个人开发能力转化成企业的开发能力，企业的软件开发能力越高，表明这个

企业的软件生产越趋向于成熟，企业越能够稳定发展。项目风险管理是指为了最好的达到项目的目标，识别、分配、应对项目生命周期内风险的科学与艺术。项目风险管理的目标是使潜在机会或回报最大化，使潜在风险最小化。

目前我国大部分软件公司，无论是产品型公司还是项目型公司，都没有形成完全适合自己公司特点的软件开发管理模式，虽然有些公司根据软件工程理论建立了一些软件开发管理规范，但并没有从根本上解决软件开发的质量控制问题。这样导致软件产品质量不稳定，软件后期的维护、升级出现麻烦，同时最终也会损害用户的利益。随着软件开发的深入、各种技术的不断创新以及软件产业的形成，人们越来越意识到软件过程管理的重要性，管理学的思想逐渐融入软件开发过程中，应用开发的项目管理日益受到重视。

（1）缺乏项目管理系统培训

在软件企业中，以前几乎没有专门招收项目管理专业的人员来担任项目经理，被任命的项目经理主要是因为他们能够在技术上独当一面，而管理方面特别是项目管理方面的知识比较缺乏。解决方案：项目经理接受系统的项目管理知识培训是非常必要的，有了专业领域的知识与实践，再加上项目管理知识与实践和一般管理的知识和经验的有机结合，必能大大提高项目经理的项目管理水平。

（2）项目计划意识问题

项目经理对总体计划、阶段计划的作用认识不足，因此制定总体计划时比较随意，不少事情没有仔细考虑；阶段计划因工作忙等理由经常拖延，造成计划与控制管理脱节，无法进行有效的进度控制管理。解决方案：计划的制定需要在一定条件的限制和假设之下采用渐近明细的方式进行不断完善。提高项目经理的计划意识，采用项目计划制定相关知识、技术、工具，加强对开发计划、阶段计划的有效性进行事前事

后的评估。

（3）管理意识问题

部分项目经理不能从总体上把握整个项目，而是埋头于具体的技术工作，造成项目组成员之间忙的忙、闲的闲，计划不周、任务不均、资源浪费。有些项目经理没有很好的管理方法，不好安排的工作只好自己做，使项目任务无法有效、合理地分配给相关成员，以达到“负载均衡”。解决方案：加强项目管理方面的培训，并通过对考核指标的合理设定和宣传引导项目经理更好地做好项目管理工作。技术骨干在担任项目经理之前，最好能经过系统的项目管理知识，特别是其中的人力资源管理、沟通管理的学习，并且在实际工作中不断提高自己的管理素质，丰富项目管理经验，提高项目管理意识。

（4）沟通意识问题

在项目中一些重要信息没有进行充分和有效的沟通。在制定计划、意见反馈、情况通报、技术问题或成果等方面与相关人员的沟通不足，造成各做各事、重复劳动，甚至造成不必要的损失；有些人没有每天定时收邮件的习惯，以至于无法及时接收最新的信息。

软件项目管理的提出是在20世纪70年代中期的美国，当时美国国防部专门研究了软件开发不能按时提交，预算超支和质量达不到用户要求的原因，结果发现70%的项目是因为管理不善引起的，而非技术原因。于是软件开发开始逐渐重视起软件开发中的各项管理。到了20世纪90年代中期，软件研发项目管理不善的问题仍然存在。据美国软件工程实施现状的调查，软件研发的情况仍然很难预测，大约只有10%的项目能够在预定的费用和进度下交付。1995年，据统计，美国共取消了810亿美元的商业软件项目，其中31%的项目未做完就被取消，53%的软件项目进度通常要延长50%的时间，只有9%

的软件项目能够及时交付并且费用也控制在预算之内。软件项目管理和其他的项目管理相比有相当的特殊性。首先，软件是纯知识产品，其开发进度和质量很难估计和度量，生产效率也难以预测和保证。其次，软件系统的复杂性也导致了开发过程中各种风险的难以预见和控制。Windows这样的操作系统有1500万行以上的代码，同时有数千个程序员在进行开发，项目经理都有上百个。这样庞大的系统如果没有很好的管理，其软件质量是难以想象的。

应该很清楚地意识到，项目管理在中国起步较晚，项目管理水平与高速增长的经济建设不相适应，也不利于参与国际竞争，必须奋起直追，赶超国际先进水平。展望未来，我们面临的不仅有广阔市场的大好机遇，还有必须认真对待的严峻挑战：

(1) 随着中国加入WTO，工程建设市场竞争时代的来临，加大项目管理力度势在必行。只有稳定提高实力，迅速熟悉并掌握国际规则，主动融入贸易体系，不断加强竞争实力和项目管理水平，才不会在激烈的市场竞争中失败。

(2) 随着中国宏观控制体制调整和市场经济改革的深化，工程公司、项目管理公司和工程咨询公司等企业必须进一步深化管理体制和运行机制改革，加快重组，与世界接轨，建立现代企业制度，才能成为自主经营、自担风险、自负盈亏和自我发展的良好经济实体，在项目管理中提供高质量、有针对性、有竞争力的服务。

(3) 目前，中国建设市场在管理体制、法制建设、运行机制、中介服务、价格政策和社会习惯等方面仍有许多有待改进的工作要做。中国必须建立法制的、政府监督的、自我约束的管理体系，建立公开、公平、公正的投资中介市场，加大投资中介服务的法律责任，为工程咨询和项目管理创造更好的市场环境。

(4) 中国公司应该进一步加强与美国、欧洲和澳大利亚的国际项目管理机构和协会之间的合作与交流。充分利用理工大学和学院加强项目管理的理论与实践研究，建立自己的项目管理体系，引进和开发先进的项目管理软件系统，提高项目管理水平，为工程公司、项目管理公司和工程咨询公司的发展提供更好的环境。

(5) 中国必须培养自己的优秀项目管理专业人员，大力提高项目管理水平。专业人才匮乏是影响中国项目管理快速发展的主要因素，中国应当把培训和建立一支优秀项目管理专业人员队伍作为战略任务来抓。中国项目管理人力资源结构必须通过国内国际相关培训和认证机构以及项目管理实践来改进。只有采取上述的措施，中国企业才能适应可持续发展要求并在激烈的市场竞争中立于不败之地。刚刚在9月1日，邦永科技于广东亚洲国际大酒店召开首届渠道峰会，被业内同行称之为“来势汹汹”。此会议共在全国招募了30多个地区总代理商，11月份正式启动市场。据了解，邦永的产品定位为中低端，价位在5万到40万元之间。邦永目前加紧平面营销渠道建设的同时，还在酝酿许多与行业主管部门的技术合作，似乎对打造国内项目管理行业标准胸有成竹。无怪乎邦永拿出这么大的举措：据资料显示□20xx年中国政府拨3000亿元专款用于各类政策性项目，省、市地方政府捐助至少1000亿元的专款，全国每年至少有20xx个新的1亿元以上的大中型项目。如果这些项目都采用软件来进行管理的话，市场非常可观。邦永对这个市场充满信心，尽管项目管理软件市场在中国仍然处于启动阶段，但市场已经很大，高中端市场的容量在一亿元以上，3—5年内将达到6亿元左右。这还是一个比较保守的数字。总而言之，软件项目管理领域仍然是一个比较新的领域，竞争态势还远未达到白热化的程度，但前景十分可观。需要不断的去开发与研讨，才能让软件充分的发挥在项目管理的领域，但在软件项目管理中，存在在的各种风险管理应该根据不同的因素而做出不同的解决措施，让项目管理可以发挥到一定的程度，使之更加的完善。最后感谢张冰峰老师一学期来的教导。

软件公司工作感想篇五

实训期间，让我学到了很多的东西，不仅使我在理论上对it领域有了全新的认识，在实践能力上也得到了提高，真正地做到了学以致用，更学到了很多做人的道理，对我来说受益匪浅。除此以外，我还学会了如何更好地与别人沟通，如何更好地去陈述自己的观点，如何说服别人认同自己的观点。第一次亲身感受到理论与实际的相结合，让我大开眼界。也是对以前所学知识的一个初审吧！这次实训对于我以后学习、找工作也真是受益匪浅，在短短的一周中相信这些宝贵的经验会成为我今后成功的重要的基石。

作为一名大二的学生，经过差不多两年的在校学习，对软件项目有了理性的认识和理解。在校期间，一直忙于理论知识的学习，没有机会也没有相应的经验来参与项目的开发。所以在实训之前，软件项目开发对我来说是比较抽象的，一个完整的项目要怎么来分工以及完成该项目所要的基本步骤也不明确。而经过这次实训，让我明白一个完整项目的开发，必须由团队来分工合作，并在每个阶段中进行必要的总结与论证。一个完整项目的开发它所经历的阶段包括：规划和用例说明、项目结构和风险评估、业务功能说明书、详细设计说明书、代码实现、测试、操作手册。一个项目的开发所需要的财力、人力都是大量的，如果没有一个好的远景规划，对以后的开发进度会产生很大的影响，严重时导致在预定时间内不能完成该项目或者完成的项目跟原先计划所要实现的项目功能不符合。一份好的项目结构、业务功能和详细设计说明书对一个项目的开发有明确的指引作用，它可以使开发人员对这个项目所要实现的功能在总体上有具体的认识，并能减少在开发过程中出现不必要的脱节。代码的实现是一个项目开发成功与否的关键，可以说，前面所做的事情就是为代码的实现做铺垫。

感谢老师的培训，在短短一周的实训中每位老师都能充分将自己的知识传授给我们，并且有耐心的给我们讲解所有问题，

帮助每位同学了解企业的事务。

发挥了老师的作用与同学打成一片和睦相处。

感谢老师在这一周来给予的关怀及帮助，使我明白了：先进的科学技术和经营管理是推动现代化经济和企业高速发展的两个年轮，二者缺一不可。没有先进的管理水平，先进的科学技术无法推广，也不能充分发挥它的作用。

希望在今后的生活学习与工作中充分发挥自己的作用将所学到的知识运用到生活实践中为企业做出自己的贡献。

可以说在我们毕业之前，组织这次实训课，意义重大，在以后的工作、学习中相信大家会非常努力，继续充实、完善自己，让自己争当一名对社会有所贡献的人！

再次感谢老师，老师！您辛苦了！

软件公司工作感想篇六

乙方：_____

上述甲，乙双方经友好协商一致，达成以下协议。双方申明，双方都已理解并认可了本协议的所有内容，同意承担各自应承担的权力和义务，忠实地履行本协议。

第一条协议项目

甲方为乙方开发_____软件（单机版 / 网络版）_____套。

第二条软件价格，付款方式

1. 软件价格：甲方向乙方开发的_____软件（单机版 /

网络版) 定价为_____元人民币 / 套。

2. 付款方式: 在本协议签定的_____天内, 乙方必须向甲方交付软件定价的_____的. 定金, 即_____元人民币。软件由甲方开发完毕, 并由乙方检验通过后, 乙方一次性向甲方付清剩余的_____软件开发款项, 即_____元人民币。

第三条软件开发时间

在本协议签定当日起, 甲方开始软件的开发。开发时间为_____个月。即从_____年____月____日起至_____年____月____日止。经双方协商一致, 可以延长或缩短该期限。

第四条软件验收标准

乙方验收软件的标准以双方合拟的协议附件功能说明书作为通过的根据。

第五条售后服务条款及时间

甲方为乙方免费培训一定人数的软件使用人员。

甲方提供一年的免费软件系统维护服务。包括数据整理, 备份等。该时间为软件由乙方验收通过之日开始的一年。免费服务期满后, 另签服务协议。

甲方在软件验收通过之日起的两年期间, 如对软件系统进行版本更新, 将免费为乙方提供系统升级服务。期满后, 甲方将对有需要的用户提供系统最新版本的升级服务, 统一收取费用。

第六条乙方运行软件的电脑硬件设备及操作系统由乙方自行解决。甲方不会替乙方的电脑平台提供升级或维护, 并不会

为乙方其它软件的版权，不得对甲方销售之软件产品进行反向工程，反向编译，反汇编或出租。

否则乙方愿意承担由此给甲方带来的一切损失，甲方保留追究乙方法律责任的权利。

第九条其它

1. 甲方只负责开发软件，乙方使用该软件做其他事务，后果由乙方承担。
2. 除在不可抗力或双方协议的情况下，本协议书不能取消。
3. 如双方在协议期内有任何争议，应友好协商解决。若协商不成，可提交深圳市经济仲裁机构促裁。

第十条本协议一式两份，甲乙双方各持一份。

第十一条本协议从协议签定日起生效。

甲方（盖章）：_____

乙方（盖章）：_____

_____年___月___日

软件公司工作感想篇七

项目策划人：赵慧哲、吕延晨、李娜、顾观佩

1. 系统主题

1.1 引言

现在不管是公司还是学校都有各式各样的系统，比如：学校

里有教务管理系统、图书管理系统等等。而公司中有工资管理系统、人员管理系统等。目前市场上的这些公司，基本上每个公司都要对其每天的销售情况进行统计记录，而且现在电脑这么普及，我们不像以前都是用手工记录到本子上，然后人工进行数据的处理。所以建立一个销售系统很有必要，为公司省去了许多不必要的人力资源，并且效率高、省时、操作方便、有很广的应用域和发证，空间。

1.2背景及目的

在大二下学期我们开设了一门《实用软件工程》的学科，在老师及专业课程的需要下，我们要进行一个为期15周左右的一个对软件工程深入学习的平台。需要我们在15周以内编出一个小型软件。其次，在21世纪这个繁华的年代，销售业也是蓬勃发展，出现了很多销售管理系统来促使公司的发展，有了销售管理系统，不仅仅有利于公司的管理，更加有利于我们及时地掌握数据资料，进行处理、统计与总结。基于这个想法，我们小组决定做一个销售管理系统，以实现灵活的管理公司销售业绩的小系统。

本销售系统可以完成以下功能：

- (1) 计算某个月每个人每种产品的销售额；
- (2) 按销售额对销售员进行排序，输出排序结果；
- (4) 输出统计报表。

1.3系统与“创新杯”的主题关系

为迎接“创新杯”而进行的预演。我们的目标主要放在能做出一些实用性强的软件，如果好的话，就能被大家广泛使用。所以我们希望能使得“创新杯”能出现一些更有新意的东西，更好玩。吸引更多人的眼球。

1.4 市场调查过程和结论

在确定课题前，我们特地上网看了一下当前比较热门的课题，最多的为学校的图书管理系统，但这个太过于大众化，做的人比较多，而且我们也一直在使用，所以难度不大。后来我们发现销售方面还算是比较热门，而且做的人不多，对于我们来说，也比较新鲜，因为毕竟我们现阶段都没有接触到，所以根据我们的综合讨论，觉得现社会有很多的机构需要该软件，比如：酒店可以用该软件管理赠品的发放，超市可以用来管理货物的采购和销售状况，就连一个小饰品店都可以用该软件来管理饰品的销售量和顾客的需求量。从调查来看该软件是很受社会欢迎的，实用性较强，而且现如今类似于该软件的产品可谓是层出不穷，大大增加了我们做这个项目的必要性。

2. 需求分析

2.1 概要

这是一个很实用的小型销售管理系统，包括了每件产品的销售额的统计，以及总销售额的统计，等等一系列的小功能，可以帮助小型商店和小型公司实现对每日产品的销售统计，而且可以输出各个销售员的不同业绩，操作简单，显示直观，无需太多的技术要求，所以适合于大众。

2.2 使用场景

主要的面向对象：各类服装店和小型公司。

场景描述：有四个销售员，负责销售五种产品。每个销售员都将当天出售的每种产品各写一张便条交上来。每张便条要包含：销售员的代号，产品的代号，这种产品的当天的销售额；每位销售员每天可能上缴0-5张便条。

详细操作：在类似小型公司或者服装店，一般都是看业绩来提升的，或者是看业绩来提名最佳销售人员或者最佳员工，然后公司再进行一些奖励制度。所以假设一名销售经理需要在每天下班后统计今天的销售量和销售额，如果是手动统计，那计算量和工作量就太大了点；但如果她安装在了本款软件，运行程序后，可根据操作提示一步步操作。

首先，如果是第一次使用本款软件，他需要先注册用户名和密码，这样也可以保证销售情况的隐蔽性，后面每次查看或者添加新纪录时，只需要输入用户名和密码就可以进行操作，如果别人想要对销售情况进行修改，那必须要知道用户名和密码，否则无法进行操作。注册好用户名和密码后，进入界面，每个销售员都有编号，然后输入日期、销售员的编号、产品编号、销售额，都输入好后，程序可以从高到低进行排序，这样一眼便能看出每个人的销售情况—最好的销售人员。最后程序还可以进行总销售额的计算，可看出这一天或这个星期或这个月公司的业绩如何。

以上即是本款软件的详细操作过程，不仅实用而且简单、直观。在各类小型企业和服装店等地方使用再合适不过了。

2.3实用性分析

我们设计这款软件时，最想突出它的一个优点就是实用！所以我们是本这个目的去设计的。它简单易懂、界面直观、隐蔽性强，非常适合各小型企业对公司的管理，统计，查询。花最低的成本去实现最高的效率。

2.4未来发展方向

本软件现在来讲只适用于小型的企业，但是将来会随着我们小组队伍的壮大，能力的加强，它不但可以应用在小型企业，更是可以在大型的企业中得以运用，而且功能会越来越强大，不仅仅是对营业额的统计，而且可以实现对每件产品销售量

的统计、管理、查询。而且还有望发展到其他的各个领域。

将本文的word文档下载到电脑，方便收藏和打印

推荐度：

点击下载文档

搜索文档

软件公司工作感想篇八

甲方：

法定代表人：

乙方：

法定代表人：

甲乙双方本着互利互惠、共同发展的原则，经过友好协商，决定充分利用双方各自的优势，资源互补，_____项目上进行合作。特订立本合同。

1，软件项目名称：_____。软件开发合同2，软件项目开发内

容：_____。

3、软件项目开发目

标：_____。

4、软件项目总金

额：_____税后金

额：_____。

5、软件项目验收期限：_____年_____

月_____日。

合作期：_____年，自_____年_____月_____日起，至_____

年_____月_____日止。

1、甲方负责沟通与协调工作。

2、乙方负责软件开发，实施，验收后的维护。

3、对外洽谈经营业务时以甲方的名义进行乙方无权利代表甲方签署任何有法律责任的文件。如需签署需得到双方认可后方可签署。

1、利润定义：项目合同金额减去法律指定税项。

2、分配方式：甲乙双方利润按_____：_____分成。

甲方：_____ % 乙方：_____ %

3、甲方收到项目开发款项后15日内进行利润分配并以现金形式支付乙方。

4、软件完成验收后的服务费用由乙方获的。

1、本合同相关的所有作品、程序、文件源码的。

2, 甲方有权利用本项目开发的成果进行后续开发或改进, 由此产生的知识产权归甲方享有。

不可抗力(即不能预见、不能避免、不能克服等的客观情况, 包括但不限于地震、洪水、火灾、战争、政府行为等)致使一方不能履行或者迟延履行其在本合同的全部或部分义务, 则该遭受不可抗力的一方不承担违约责任。

因不可抗力的原因造成合同迟延履行, 则遇有不可抗力一方应在不可抗力发生之日起48小时内通知对方, 并提供有关部门的证明材料。除因迟延履行通知义务造成其他方损失外, 对因不可抗力造成的损失双方互不承担违约责任。遇有不可抗力一方应在不可抗力消除后48小时内通知另两方, 由双方协商是否继续履行合同。

在发生不可抗力情况时, 遇有不可抗力一方仍有责任采取必要措施以防止不可抗力事件影响的扩大。

1、乙方违约责任:

(1) 如果由于乙方原因导致不能按照约定的时间完成项目的验收, 乙方应以如下方式向甲方支付逾期违约金: 从延迟的第一周到第四周, 每迟一周支付合同总价的0.5%, 不满一周作为一周计算。从第五周起, 每迟一周支付合同总价的1%。上述逾期违约金总值不超过合同总价的5%。如上所述的逾期违约金不影响乙方的义务。

(2) 如果在合同签订后、项目所有权未转移给甲方前, 乙方将其转让或抵押给第三方, 则乙方应根据对甲方造成的事实损害的严重程度支付最高不超过合同总价10%的违约金。

2、甲方违约责任

在乙方履行合同规定的各项义务的前提下, 甲方无正当理由

逾期支付货款，则甲方应以如下方式向乙方支付逾期违约金：从延迟的第一周到第四周，每迟一周支付逾期付款部分的1%，不满一周作为一周计算。从第五周起，每迟一周支付合同总价的2%。上述逾期违约金总值不超过合同总价的5%。如上所述的逾期违约金不影响甲方的义务，并且合同中确定的乙方对甲方的各项服务日期可作相应的顺延。

双方同意不对公众公布任何与本合同有关的、因执行本合同而获知的资料。未经双方授权认可，任何一方不得以任何形式向第三方披露或泄露本项目成果及与本项目有关的数据、程序代码(通用的程序代码除外)和相关技术文档。在本项目研发过程中一方提交给另一方的所有资料 and 文件，都作为提交方企业的商业秘密，另一方应承担保密义务。

甲乙双方约定，不论本合同是否变更、解除、终止，本保密条款均有效。

- 1、未尽事宜将由本合同、甲乙双方通过协商解决。
- 2、因乙方与甲方以个人名义进行合作需对甲方提供身份证复印件。
- 3、任何一方未得另一方同意不得向任何第三方透露合同内容。
- 4、对合同内容做出的任何修改和补充应为书面形式，由双方授权代表签字后成为合同不可分割的部分。
- 5、任何与合同相关但未在合同中明确规定的. 事项将由双方友好协商并达成合同以解决。

本合同一式两份、甲乙双方各持一份，在甲乙双方签字盖章后生效，具有同等法律效力。

甲方：佛山市医网天下科技有限公司(盖章)

乙方：（盖章）

甲方代表(签字)：

乙方代表(签字)：

签订日期□xx年x月x日

签订日期□xx年x月x日

软件公司工作感想篇九

段落一：引言（100字）

在软件技术项目中担任项目经理的过程中，我积累了丰富的经验和心得体会。这些经验不仅包括了项目管理的技术方面，还包括了与团队成员的协作和沟通等非技术方面的问题。通过总结和反思，我认识到项目管理不仅是一项技术活动，更是一项需要灵活应对、善于沟通和具备领导能力的任务。下面将分享我在软件技术项目中的心得体会。

段落二：项目规划与目标设定（300字）

在软件技术项目中，项目规划非常关键。在项目规划过程中，我首先要明确项目的目标，并确定清晰的里程碑和可量化的指标，用于评估和追踪项目的进展。此外，我也要确定和分配项目资源，并建立有效的沟通渠道来保持团队成员之间的协作。通过项目规划，我们可以清楚地了解项目的范围和风险，并能够制定出详细的计划和时间表，以确保项目的顺利进行。

段落三：团队管理与协作（300字）

团队管理和协作是项目成功的关键因素之一。作为项目经理，

我意识到了团队成员之间的有效合作对于项目成功的重要性。为了提高团队的协作能力，我积极鼓励团队成员分享经验和知识，并推动团队成员之间的交流和合作。通过定期的团队会议和项目评估，我能够收集到团队成员的反馈意见，并及时解决团队成员所遇到的问题，以确保项目的顺利进行。

段落四：沟通与领导能力（300字）

在软件技术项目中，良好的沟通与领导能力是项目经理必备的素质。我通过与团队成员之间的有效沟通，能够理解和满足他们的需求，并能够及时与相关方沟通和协调。另外，我也会倾听团队成员的意见和建议，并根据情况做出合理的决策。通过正确的领导风格和沟通方式，我可以激励团队成员的工作积极性，并提高团队的整体效能。

段落五：总结与展望（200字）

通过软件技术项目的实践和经验，我在项目管理、团队管理、沟通和领导能力等方面取得了较好的提升。但是，我也意识到自己在这些方面仍然有很大的提升空间。因此，我将继续不断学习和提高自己的专业知识和技能，以适应日益复杂和多变的软件技术项目环境。同时，我也希望能够通过分享我的心得体会，与他人交流和探讨，共同提高软件技术项目管理水平，实现更好的项目成果和效益。

总结：

这篇关于软件技术项目的心得体会的五段式文章依次介绍了项目规划与目标设定、团队管理与协作、沟通与领导能力等几个关键方面。通过这些方面的总结和反思，项目经理可以深入思考自己在软件技术项目中的表现和提升空间，并为未来的项目管理工作积累经验和教训。同时，通过与团队成员和其他项目经理的交流和分享，可以共同进步，提高软件技术项目管理的效果和效率。