

最新寒假社会实践与调查活动报告 学生 寒假实践报告寒假实践大学生(实用8篇)

随着个人素质的提升，报告使用的频率越来越高，我们在写报告的时候要注意逻辑的合理性。优秀的报告都具备一些什么特点呢？又该怎么写呢？下面是小编为大家整理的报告范文，仅供参考，大家一起来看看吧。

寒假社会实践与调查活动报告篇一

走出绿绿的校园，告别年轻的欢笑，我们都应学着坚强，慢慢变得成熟。

幼年的时候，总是被爸妈强制要学着早睡早起，尽管我是十分的不愿意，但就是不会反抗。以后，天真、爱幻想的我喜欢躺在野外的干净石头上、呼吸着轻松的空气、用脸面对清爽的蓝天、一个人慢慢的渴望。童年的时候，我渴望我可以瞬间长大，离开所有人的庇护，独自成长。后来啊，我一直渴望明天能够自由自在。我渴望在很多时候不要爸妈的决定；我渴望有一天我成为“能人”，什么都会做；我渴望我能在爸妈不知道的情况下进行一次大胆尝试！

今天，我终于成了长硬翅膀的小鸟，自己决定自己的事情；今天，我终于迈开了走向社会的第一步，自己面对自己的灿烂未来；今天，我终于抛开心中的胆怯，自己去解决自己的人生障碍。

一、参加实践活动的背景：

这次实践活动的工作是在学校的帮助找到的。在上学期期末时，我收到老师的通知说是希望参加寒假社会实践的同学可以报名参加。我当时一惊，兴奋得不得了。这不就是我一直渴望的吗？我报名了。大概三天后，我又接到通知说是要去参

加寒假实践活动的培训及动员大会。我很高兴，就把这一好消息告诉了爸妈。他们很体谅我的心情，但是，同时他们又担心说：过年的时候怕大家都在休息，只有我在工作，这样我会不高兴。我很自然的跟他们说：关于这点我不在乎。

参加寒假社会实践的培训及动员大会我是极其的高兴，在高兴之余，我又有些担心，因为我以前没有参加过社会实践，我很害怕在实践过程中会出现些差错，造成别人麻烦。我更害怕我去了单位上什么都不会做。因此，我小心翼翼的听老师给我们的交代和经验的传授。我也认真的写下要点，生怕有漏掉的。在培训中，我知道了自己的实践地点和时间伙伴，我也麻烦了我们的指导老师。可我还是很开心，因为我即将开始我的梦幻生活。

二、参加实践的人物及时间：

一月十一日。这天，我清楚地记得。前一天我们完成了期末考试，第二天，我们就投入到实践活动中。我还有一位“实践伙伴”。也是女生，我暗喜女生好相处。第一天到了我们的实践单位(万州区双河口街道办事处)上，做的第一件事就是报到。在完全陌生的一个环境，我们有些不知所措，并且还是这样一个严肃的地方。我惶恐的心开始一阵阵的颤抖。可以没办法，我们反正都要面对的事情，无法有实践与地点让我们来躲避。于是，我们按照老师说的，一点点的摸索，开始了我们二十多天的“实践生活”。

三、参加社会实践的收获：

短短二十几天的实践生活，是我心的一次磨砺和成长。我不仅在做事的态度与方法上收获了很多知识，我也对自己以后可能要面对的工作岗位有了些认识。参加寒假实践活动，留给了我更大的空间锻炼自己，让自己更早的认清世界冷暖，为自己以后能更好的服务社会打下基础。在实践中，我必须得做到时时警惕，凡事细心。因为，我很害怕事情没有做好

而造成他人的麻烦。我也害怕因为不上心儿造成不可弥补的错误，伤害到单位、部门等。因为害怕，原本大大咧咧的我开始转向细致、成熟。

(一)、告别了幻想的年纪，就应该踏踏实实、勇敢面对现实，学着生活。

由于我实践的部门是社会事务科，所以大多数的事情就会和普通群众打交道。由于我们所在的双河口街道办事处属于乡镇级，所以我们会和很多的农村居民交流。从这个方面讲，生活给了我更多的启示——凡事靠自己动手，生活才会变得充实，有价值。另外，我也意识到：工作没有高低之分，只有价值的实现与否。

农民伯伯们没有高的学历，没有高人的才智，每年就重复同样的工作：春天播种，夏天乘凉，秋天收获，冬天取暖。可是，就是因为他们的简单与淳朴，才使得人间有播种时的期待，秋收时的喜悦啊！他们有他们的生活，他们也许崇拜有钱人，震惊有才的人，可是，他们重来都不放弃自己的生活，踏踏实实做平凡而不平庸的人。

农民伯伯们的真实生活态度，深深的感染着我。他们可以为了了一年的低保而哭诉，到处托人解决家里的困难，那么的坚持，不放弃。在爸爸妈妈的金窝中长大的我们，可能还不知道，在农村还有那么一部分人没坐过火车、见过飞机呢。而我们呢？在生活中，有时还会为某样东西不上档次而懊恼。想想，这样的我们，还能抱怨什么？真的是应该好好珍惜、把握我们拥有的幸福。

我记忆中有这么一位老婆婆。身穿蓝色的布衣，弯曲的身体幅度让人有时看不清她的容貌，白白的头发蓬乱着。她提着一个塑料袋，里面有一大把的纸票。她喘息着用微弱的声音说道：请问一下，这个，住院报账在哪儿弄啊？这时，有一大群的目光聚集在老人身上，老人抬起头，前额上的几丝头发

微微的随着摇晃了几下，然后用非常期待的混色眼神左右看了一下。这时的我，我自觉的就吧一板凳送上前，然后让她坐下。看到这一幕，我的心又惊又抖：她为什么会自己来？她的儿女呢，去哪儿了？我转过头，斜眼看过去，从她的身上我看见了妈妈的影子。我很伤心，我妈妈以后也会是这样吗？我暗暗地下决心，不能这样。

体会了那么多不同的人，才知道，生活并不像电视剧里“灰姑娘遇到王子”那么美妙。他远比战争要残酷得多。我想，走出社会，面对现实，接受生活，这会是我们的又一课程吧！

(二)、作为“人民的奴隶”，就必须掌握坚定地岗位知识，凭着实力，团结同事，踏踏实实为人民服务。这对我以后可能选择的工作岗位有很大的帮助。

1、耐心、静心、细心“三心”必须有。这是我的认识，也将是我培养自己的一个方面。

接触了他们才知道：他们的工作很杂，很靠脑力，很零碎，量很大。在我的脑海里，一直都认为“人民的公仆”工作很多，但是会很简单。没想到，他们的工作原来很考验一个人意志。

我所在的社会事务科，不明思议就是处理社会家庭事务等琐碎小事件的。每天会有很多不同的、相同的问题、情节在办公室里发生，但是，科室里的工作人员们不辞辛苦，耐心的一遍又一遍的解释、解决。可能口会说的很干，嘴皮会摩擦的很软，但他们也只能接受。有些话，有些原因，在办公室里实践的我就学会了，有时还会帮忙解释呢。可是，作为“公仆”的他们无权反抗，必须接受，一点一点的解释给群众们听。我想，他们的耐心一定不差吧。

因为是处理琐碎杂事，作为办公人员，他们必须很小心，不容许有半点差错。在他们心中：人民的事情出了半点差错，

人民的丁点儿事情没得到解决，他们算就是失职，这样的责任他们不愿担当，也担当不起。因此，在平常工作中，应该更加的细心才是。

办公职员的大脑一定要灵活，应用的知识很多，有问题一定要学着立刻马上处理，这点是很重要的。另外，问题不可能永远都发生一样的，所以要学会变通。第一次触摸复印机的时候，心里很担心，不知从何下手。在老师的帮助下，我学着去了解它，认知他，发现他其实并不难使用，之后，我总是有意识的去接触他。比如，在办公室里谁需要复印的，我会马上提出来我去做。这样，我就学会了简单的使用复印机了。真的很开心，因为试一次小小的成功。

(三)、和陌生人大方的、有底气的交谈，是我们生活的另一门课程。

刚开始到单位的时候，一个人也不认识，什么都不知道。也不了解他们的职位、姓氏，都不知道怎么称呼别人，所以有问题也不会问别人，首先想到的是自己解决。所以呀，这让我有了一种习惯，就是：遇到困难的时候，首先让自己解决。

后来慢慢的发现，其实与人说话不难，但与人交流就有些问题了。因为，如果和不认识的人随便问候几句，我们平时都经历过，很容易。但是如果要和陌生人进行长时间的交流，这就要靠我们敏捷的洞悉能力了。这需要交流双方有共同的话题，兴趣点。最重要的是：不知道要怎样开口。比如，在实践中给乡村干部打电话通知事情的时候，我既要大声的以办事处的名义介绍自己，也要向他通知清楚事情，并且说话不能颤颤抖抖的，要自信，有底气。在开口说话的时候，如果迟疑或吐字不清，打哆嗦，电话那方的人可能会听不清楚，要求你再说一遍，这时，心里会很不好受的。

在与人的交流方面，我认为放宽心态，把对方看作是和自己一样的人，自然地开口说话，就会有所收获的。

(四)、充分发挥自己的主观能动性。这对我们的人生有很总
要的意义。

“随时要想着自己找事情做!”这时参加寒假社会实践的时候
老师嘱咐我们的。我一直怀揣着这句话快活的陶醉在我的实
践愉快当中。因为，事情自己不会指定对象被做。

(五)、作为大学生，我很自豪。

一直认为，作为我们这一代的大学生是很渺小的，很有可能
会被世人所忽略。但是，到了时间单位的时候，我感受到，
作为大学生，我应该是很自豪的。

在我们还不熟悉那个严肃的单位的时候，总是自我介绍说：
我们是三峡学院的学生，到贵单位实践的。而他们总会代问
一句：你们是大学生啊?之后，每次科长向不认识我们的人介
绍，就会说到：是我们科室来实习，都是大学生每次他们提
到我们是大学生的时候，我们的心理都会感到乐滋滋的。其
实，我们都因该这样：从内而外的自豪，我们是大学生。

四、总结：

这次实践对我来说是一次非常大的成功。在这过程当中，我
拒绝了父母一丝不苟的庇护;在这二十几天中，我远离了朋友
们真心真意的关心;在这段时间内，我感受到了老师细致入微
的关爱;在这寒冷的冬天里，我享受到了陌生人好意的问候;
在这热呵呵的阳光里，我送出了我真切的爱心;在这热闹的新
年里，我送走了旧时的我，改造出一位大方、坚持、成熟、
实实在在的我!

很幸运，能够有这样的机会让我们得到锻炼，因此，感谢市
政府、市委细心地为我们着想，为我们提供这样好的时间机
会。另外，这次能够顺利的完成社会实践，我发自内心的感
谢李涛老师，因为在这之间我们遇到了很多困难都是求助于

他，不管有多晚、多忙，他总会帮助我们，真心的感谢李老师。另外，我要对我们辛勤的辅导员武老师说声谢谢。虽然在实践过程中他不直接负责我们这一小组，但是，只要我有问题求助于他，他都会尽力帮忙解决。最后，很谢谢办事处的叔叔阿姨们对我们的照顾。即使是给他们添了麻烦，他们也会耐心的教导我们。很感谢他们，在很多时候能想起我们！

感谢!(我很真心的想说这一句话)

【2】学生寒假实践报告

一、摘要

此次寒假社会实践是在一个商场进行的，我在商场作一名散装糖果、散装巧克力以及散装糕点的促销员。在为期一个月的实践中，我充分锻炼了自己的才干，增长了见识，自己的惰性也得到了消除。在与前来购物的顾客的面对面的交流中，我的人际交流能力得到了提高，性格素质和各方面的能力也得到了直接有效的锻炼和培养。这一个月的职业生活还丰富了我的人生阅历，获得了宝贵的经验和认识，加深了对社会的了解，并收获了不少各领域的心得和体会。

二正文

步入大学殿堂之时同时也是我度过了将近20个春秋之时，然而，这二十年来我并不像其他同龄人一样有过或长或短的社会经历，我从来没有真正自己独立地去赚过第一桶金，没有真正体验过社会生活。以往的寒暑假都是在家里通过看电视，上网等方式一点一点地荒废掉，但是这一次不同，我已经是成年人了，我已经是一名大学生了，大学的第一个寒假不能再是一个无所收获的虚度过程，再加上家人和朋友的支持和鼓励，我决定要度过一个真正有意义的假期生活。

的求职过程并不像其他人一样的难，我算是比较幸运的了，

我这份工作甚至没有经过面试就可以顺利地入职了，我通过一位刚好在一个商场打工的亲人的介绍顺利地进入了该商场作一名散装糖果、散装巧克力以及散装糕点促销员，可能只是一名短期工吧，所以公司并没有太多的要求。办理完包括健康证，工卡等一系列入场手续后我便开始了自己的第一个职业过程。促销员这份工作并不是一个很艰难的工作，主要是负责好自己所负责的堆头，包括不定期地上满货，整理堆头的排面，力求做到排面整洁美观，当有顾客前来选购时要积极地向顾客推销产品，介绍产品，并负责打包、打秤等，力求销量更多。

这是一份与我所学的数学专业可以说没有多大联系的工作，虽然可能不能得到在自己专业上的很好的锻炼，但是对于我这个毫无一点工作经验，一个初出茅庐的大学毕业的学生来说，一天工作8小时，60元一天，如果春节前加班多两三个小时还可以有85元一天的工资已经是满意的了，加上这是一个非常不错赚钱和学习锻炼的好机会，所以我并没有放弃，决心做下去。起初工作并不忙，只是我是新人，对所在的工作环境和内容并不熟悉熟练。我开始并不知道所谓的“上满货”是怎样一个“满”的程度，通过向其他老员工同事对比我才发现我和她们定义的程度不同，她们把货上得比我上的满，于是我才改正了这个错误。我还犯了另一个一名销售人员最不该犯的错误，就是我把一些包装破损了的货上了，好在我的同事及时地发现了，不然就会产生极不好的后果。

这份工作还有一个我认为非常有趣的任务就是打秤，散装食品最重要的工作之一就是打秤，商场一楼的所有的散装糖果、饼干、巧克力、糕点，每种都有不同的价格，比如糖果就有好几个品名的，每种品名又不一样的价格，每一位顾客选购的商品又不同，要为这么多顾客打秤似乎是非常复杂的一件事。当我第一天来到打秤台前，看着别的员工熟练地打着秤，一袋又一袋商品被她熟练地打出来了，我忍不住发自内心地赞叹她们，经过观察我发现有些商品还要输入该商品的条码，每一个6位数的条码对应一种商品，商场这么多商品，各种各

样的商品都看得我眼花缭乱，更别说记住这些条码了，顿时我就觉得我做不了打秤这项工作，甚至还向主管提议说不打秤了。可是后来我想，尽管我岁数都比那些老员工小，工作阅历和经验都比她们少，但是我跟她们领同样的工资，甚至都比他们当中好多人的工资要高（短期的工资会高一些），怎么可能不打秤呢，再说我是一个大学生，比她们的学历都高，如果这样做就必定会让人觉得大学生太娇气，吃不了苦，何况这是个锻炼自己识记能力、反应能力和学习能力的好机会，于是我决定要打秤。我就从辨认商品开始，逛遍所有的散装商品，这样有助于当顾客拿来不同的商品时我可以反应出该商品的品名，接着就要记住商品名在秤上的位置，其实掌握了这两点就可以打秤了，但是如果要做到效率高以至于当顾客多时不会让人等太久就要熟记好那些品名没有标在秤上的商品的条码，通过熟悉我发现了条码的规律，那就是同一个牌子的商品的不同类型其实只相差一位数，这样就可以以牌子的系列为单位，记起来就容易得多了，通过慢慢地锻炼我已经可以记住所有的条码，打起秤来也很熟练了，甚至在双休日和春节前等人多的情况都可以应付过来了。在打秤的过程中我确实收获了很多，比如在人非常多时，十几个顾客围着一台秤足以令人忙不过来，这时心里就会有压力，既怕打错秤（如果打错了遭到顾客投诉可就要罚款的）又怕忙不过来让顾客等太久，如果不幸遇上秤出故障就更焦急了，这就锻炼了我遇事的态度，磨练了我沉稳冷静的性格提高了自己对突发事件的应变能力，改变了自己急躁的性情。

在与顾客面对面的直接交流的过程中我也锻炼了不少。在商场，每天面对的顾客各式各样，什么样的人都有，但不管在什么情况下，我始终要做到一名促销服务员应该做到的事，在交谈中要有礼貌，尽量满足顾客的各种各样的需求，使他们买得开心。记得有一次我上晚班，来了一位喝醉酒的男顾客想要买糖果，这位顾客一来就说：小妹，这堆糖果帮我抓两、三斤！一看到他我就知道一定是个醉酒的顾客，心想这下麻烦大了，因为一个正常的顾客一般都是亲自挑选商品，可是我又不能拒绝他，只好按他的话做，可是他说的重量是

个模糊的数，到底是两斤还是三斤，这时我就有点不安了，好在最后他并没有刁难我，他临走时我还闻到了一阵酒气，现在想想都还有后怕。

在临近春节的时候，是一个商品销售的大好机会，这也是公司也要求我们要加班多三个小时，当然是有加班费的。由于我们工作时都是站着的，我可能是没有站习惯，脚还不适应这种长久的站立，渐渐地，我的脚底开始生疼起泡还脱皮了，虽然也不是说入骨的疼，但是也很难受，总是盼着早点下班。但我还是坚持下来了。从中我也锻炼了自己吃苦的能力，培养了自己的意志力。

通过促销员的实践中，我也得到了一些市场竞争的体会。商场商品种类繁多，同一类商品就有不同的厂家生产，就拿散装糖果来说，有徐福记，雅客，黎祥，中意等，各种品牌要在市场上站得住脚，主要体现在销量上，而要提高销量就要抓住顾客的心，而抓住顾客的心就要靠很多因素的了。首先是产品质量，要吸引顾客首先是价格，但要留住顾客的心就要从质量上下手了，仅仅是靠低价是不能从根本上留住顾客的，因为如果顾客买后发现质量不满意也就不会做“回头客”了。另外产品的知名度也很重要，从广告上提高产品的知名度是一个非常有效的途径，但也要质量和广告双管齐下，才能有深入人心的效果。徐福记是中国的名牌产品，销量也是名列前茅，其知名度也可以说是妇孺皆知了，这其中靠的就是广告和质量来提高知名度。

在商场中我也结识了一些同事，了解到她们大多数来自外省，学历大部分是初中，工资也只在1200上下。我还询问了她们没有继续读下去的原因，有的是因为没考上高中，有的是因为家里供不起，她们有几个年龄也是和我相仿，16岁就来到这座城市打工，从她们的言语中我感受到了她们对读书的向往，这让我觉得更要认真珍惜这个可以获得更多知识的机会。但我也从她们身上学到了天道酬勤的道理，尽管她们学历不高，但是她们也要靠自己的双手挣钱养活自己和家人，

真的让人感动。

三结束语

在这次寒假的社会实践中，我通过锻炼，在各方面都长进了不少，思想素质得到偶来提高，变得更加成熟，对社会有了更深刻的了解，丰富了自己的人生阅历，度过了一个非常充实而有意义的假期。希望我在以后的长假社会实践中可以做更多有意义的事，从更多方面锻炼自己，得到更好更全面的锻炼，学习到更多有用的知识为自己以后步入社会打好坚实的基础，实现自己的价值。

【3】学生寒假实践报告

我以“善用专业知识，增加社会经验，提高实践能力，丰富暑假生活”为宗旨，利用假期参加有意义的社会实践活动，接触社会，了解社会，从社会实践中检验自我。这次的社会实践收获不少。现在由我为你举例：

一、在社会上要善于与别人沟通。经过一段时间的寻找工作让我认识更多的人。

如何与别人沟通好，这门技术是需要长期的练习。以前工作的机会不多，使我与别人对话时不会应变，会使谈话时有冷场，这是很尴尬的。在欧时力实业公司工作时，因为是服装销售，与别人谈话的时候变多了。如何与顾客沟通，推销服装的款式、颜色、价格与顾客相体配又合适，使顾客接受你的意见和建议。与同事的沟通也同等重要。人在社会中都会融入社会这个团体中，人与人之间合力去做事，使其做事的过程中更加融洽，更事半功倍。别人给你的意见，你要听取、耐心、虚心地接受。

二、在社会中要有自信。

自信不是麻木的自夸，而是对自己的能力做出肯定。在多次的面试中，明白了自信的重要性。你没有社会工作经验没有关系。重要的是你的能力不比别人差。社会工作经验也是积累出来的，没有第一次又何来第二、第三次呢？有自信使你更有活力更有精神。

三、在社会中要克服自己胆怯的心态。

开始放假的时候，知道要打暑期工时，自己就害怕了。自己觉得困难挺多的，自己的社会经验缺乏，学历不足等种种原因使自己觉得很渺小，自己懦弱就这样表露出来。几次的尝试就是为克服自己内心的恐惧。如工作的领班所说的“在社会中你要学会厚脸皮，不怕别人的态度如何的恶劣，也要轻松应付，大胆与人对话，工作时间长了你自然就不怕了。”其实有谁一生下来就什么都会的，小时候天不怕地不怕，尝试过吃了亏就害怕，当你克服心理的障碍，那一切都变得容易解决了。战胜自我，只有征服自己才能征服世界。有勇气面对是关键，如某个名人所说：“勇气通往天堂，怯懦通往地狱。”

四、工作中不断地丰富知识。

知识犹如人体血液。人缺少了血液，身体就会衰弱，人缺少了知识，头脑就要枯竭。我工作中也体会到，因为我们特卖场收款处是用电脑进行，如果电脑停止运作真的会变成一团糟。不幸的事情发生了。因为公司的电脑主管不在，就需要自己解决。正因我在学校学过电脑知识，被人推去对其电脑进行检查。幸好我学的知识用得着，最后才得到解决。

社会是复杂的，社会中的人也是千奇百怪的，有些人就是真的很不好相处，也就是我们俗话说的“赖皮”。面对这样的顾客我刚开始不知道怎么应付，于是关系弄的很僵，场面很尴尬。直到“老板”的及时出现才解了围，当然我少不了挨一顿批评，同时也告诉我一些与人沟通的技巧，以及随时应

对问题的方法。

顾客就是上帝，我们对顾客的态度直接影响顾客对我们产品的信任度，就和在公司里面的道理是一样的，员工的工作态度会直接影响公司的形象。所以有时学会忍耐也是必不可少的。在这里我学会了随即应变的能力，以后我们的社会也将是一个深不可测的战场，没有一个好的心理素质，被人挤兑就彷徨不知所挫的人，将会被这个社会所打击。

寒假社会实践与调查活动报告篇二

一. 调查内容及分析

寒假，对于很多学生来说是一个放松身心，提高自身修养的大好时机。能够把握这一个月多的时间真正去学点什么，做点什么应该是我们当代大学生所考虑的。作为新世纪的大学生，就应当肩负起历史赋予我们的重任，做一个合格的大学生。

通过调查了解到当代大学生寒假生活分为四类：一、参加社会实践兼职打工。二、埋头苦学，参加各类培训班。三、出行旅游度假观光。四、在家“无聊”一族。

社会实践兼职打工

累社会经验。寒假兼职打工赚钱是许多学生的选择。“流自己的汗，吃自己的饭；自己多吃点苦，父母少花点钱。”这是时下不少大学生“打工族”秉承的至理名言。传统的家教、推销翻译到现在的网吧管理员、市场调研员、快餐店钟点工，甚至是一些大胆另类的选择，如（在网上建立自己的商店或）替网络公司试玩游戏等都成为现在大学生打工时所选择的职业。尽管大学生“打工族”具备“初生牛犊不怕虎”的勇气和自信，但他们也同样有着缺乏经验和辨别能力有限的“先天不足”。正因为如此，大学生因打工而上当受骗的事件才

层出不穷，有的甚至被骗入传销组织而走上违法犯罪的道路。

社会实践兼职的方式很好的促进了个人能力的提升，为将来步入社会打下良好基础，更为成为全面发展的社会公民创造条件，当下社会拥有高素质、高能力，能为社会创造财富和贡献个人价值，为集体而服务的人是抢手的关键，全心全意为集体大众服务，将个人才能贡献于集体才是衡量成功的最高目标和高尚人生理想。多元化的实践方式为每个人提供了机会和展示平台，树立正确的人生观和价值观才是制胜法宝。

埋头苦读继续深造

生趁寒假报名参加汽车培训，为了将来更方便找工作，即使找工作时用不上，也对自己有好处。此外，不少大学生到图书馆、书店“充电”，摄取精神食粮，完善自己的知识结构和技能等。这些大学生如果能够劳逸结合，在用功学习的同时放松自己的心情，“两耳不闻窗外事，一心只读圣贤书”已经与时代不相吻合，寒假是一个充电的好机会，也是一个了解社会的良机。

社会之大，包罗万象，在书海中漫游，与知识海洋中陶醉，不失学生的本，为成为高素质，全面发展的高等人才夯实基础；时间宝贵，寒假大学生备战的“黄金时期”。很大部分人提升了自我，找到了前进方向和人生目标。

前途是光明的，道路是曲折的，大学人生的驿站，带来了无尽的快乐，更带来了光明的憧憬和契机，每个人都要把握时机，抓住机遇，奋勇向前，走向胜利彼岸！

外出旅游饱览风光

大学生到大自然中去接受美的熏陶，包揽祖国山河风光，使生活张弛相济、劳逸结合，使人脑得到精神保健、生命获得和谐运动，现在已经成为一种时尚潮流。部分大学生利用寒

假欣赏名山大川，不仅丰富了阅历，增长了经验，从外出经历中体会人生，感触社会，同时也能体验到出门在外的不易出行旅游，度假观光，与同伴相互照顾，增进了解，培养提高了与人交流的能力。

神州，大好河山，在天地灵气间积聚灵感，挥洒出青春与激情，斗志昂扬的前进。

“无聊”一族昏昏度日

有些大学生虽然在放假前已经制定了周密的寒假计划，但是回到家后睡觉、看电视、上网、看小说却成了部分大学生在假期的主要活动，没有寒假盼寒假，寒假到了又觉得无聊，短暂的一个月就像流水一样一去不复返。

消极的人生不会给人带来丝毫好处，颓废、空虚会充斥人的灵魂深处，人的精神也彻底的被摧毁和侵蚀，我们在任何时候都不能失去斗志和斗争意识亮剑精神，“敢于亮剑，才能所向披靡，那怕自己弱于对手，无法取胜，你的对手也会因为你敢于亮剑，从而对你产生由衷的敬佩和畏惧，你也将在亮剑中彻底取胜。”无上的荣光和高昂的斗志也将成为你永恒的闪光点，流芳百世，万古流芳。

积极的人生才是胜利的人生，利用自己的. 能量和积储，为自己的人身创下厚实的积淀吧!在厚积薄发中，成就你自己璀璨夺目的明珠，为辉煌的人生而努力奋斗吧!

二、调查结论与评价

通过对寒假生活的社会调查，我们不由得感到欣喜，我们可以从中领略到当代大学生积极向上的风貌，同时也感悟到大学生们独特的思想意识和价值取向。寒假成为很多大学生学习的新阵地，是大学生展现青春风采，施展一技之长，增长知识，吸取经验的大好机会。

总之，大部分大学生能够根据自己的实际情况，度过一个健康有意义的寒假。

很多大学生锻炼了自己，了解了社会的现状，为自己日后步入社会打下了基础，为成就人生理想写下了浓墨重彩的一笔，大学生是一群充满了活力和激情的群体，他们为自己的青春，为社会，为国家贡献着自己的一份力量，社会、集体才是我们的主战场，我们来自不同的家庭，最终都会在社会、集体中汇聚，碰撞出智慧的火花。

寒假生活对于我们来说是充满意义的，选择对方向，朝着它不断靠近，才会发现人生的真谛原来生活是如此的多姿多彩。

三、建议

首先要明确目标方向。不管做什么事，都要先想好达到的目标，有了目标再确定计划。没有目标和计划的事情是盲目的，也是低效的。

其次要做好角色转换。

再次要掌握学习能力。要安排好课后时间，多读一些书，充分利用好大学图书馆的藏书资源。此时读书“博”比“专”更重要，要先“博”后“专”。“博”能丰富自己的知识储备，“专”是为了更有深度。“博”也是为了更好地“专”。要通过读书，形成一种学习习惯，掌握一种学习技巧。目前及将来的社会，一个人有无才学，主要不在于你会背多少公式定理唐诗宋词，而在于你是否拥有更科学有效的学习能力和进取精神。

最后要培养社会本领。大学虽不是真正的社会，但相对于以前单纯的学习生活来说也算得上一个小社会，如果需要当然也是必要，可以接触到方方面面的事。不管是毕业就业还是考研，迟早要走上真正的大社会，与人交往，处理各种问题，

所以要学会适应，这个问题的重要性在某种程度上不比学习成绩差。要有意识磨练和锻炼自己，要主动参加集体活动和社会实践，提高社会实践技能，培养不怕困难、乐观向上、勇于进取的人生态度。在实践活动中多观察勤思考，提高明辨是非、妥善处事的能力。要学会交友，从友谊中汲取人生智慧和力量。要培养高雅情趣和爱好，善于调适自己的情绪，不断完善自己的性格人格。

将本文的word文档下载到电脑，方便收藏和打印

推荐度：

[点击下载文档](#)

[搜索文档](#)

寒假社会实践与调查活动报告篇三

调查目的：了解大学生日常生活中的用水用电的节约意识、节约行为、细化的需求。旨在培养在校大学生的节约意识，形成良好的节约习惯，发扬勤俭节约的传统美德，从我做起，建设节约型校园。

调查时间：年月日—一年月日

调查地点：****大学

调查对象：在校大学生以及部分后勤服务人员

调查方式：问卷及采访

指导老师：***

俗话说，“水是生命的源泉”，“电是发展的杠杆”。当前，我国一方面面临水电资源短缺的困扰，另一方面又存在着严重的水电资源浪费现象。有水当思无水之苦，有电当思无电之痛……如果说干旱是缺水缺电的“天灾”，那么比“天灾”更严重的则是“人祸”。随处可见的人为的浪费水电，是缺水缺电的直接原因，更是我国水电资源的头号敌人！

说到节约水电的重要性，似乎每个人都能说出几条理由来，可是当我们注意观察身边的同学时，却发现，节约水电的意识还需要加强。

调查过程及分析

20**年**月**日，就大学生的节约水电情况在我校进行了一项问卷调查：我们大家都注意到，在学生宿舍用热得快烧水现象屡禁不绝，这一方式烧水所带来的危害虽然主要是不安全，由此造成的火灾近年来在我校时有发生，而每瓶水所消耗的电约为0.37度，计算一下成本我们就会发现它是开水房开水成本的两倍；学生上课，大白天甚至阳光刺眼，教室仍然灯火通明；晚上上自习，有的教室零零星星坐着几个同学，却整个教室的几十盏灯全亮着；人离开不随手关电风扇、关水龙头、关灯的现象处处可见……等等，诸如此类的浪费现象令人触目惊心。以下是我进行的一项问卷调查结果：

1您身边浪费水的现象严重吗

a.经常看见(39.9%)b.很少看见(49.3%)c.几乎没有(10.7%)

2当您看见浪费水的现象时,您会()

a上前制止(57.1%)b不理不睬(2.6%)c想制止,但不好意思(40.3%)

3您能自觉合理使用教室和自习室的灯吗()

a能(90.8%)b不能(3.4%)c不知道(5.8%)

4当寝室光线充足或没人的时候,您会()

a让灯一直亮着,从没关过(3.8%)b偶尔记起就关上(10.5%)c很自觉关上(85.8%)

5您的电脑不用的时候,您会()

a关掉(84.1%)b关上显示器,机箱为连着网线开着(8.4%)c很自觉关上(7.4%)

6您身边浪费粮食的现象多吗()

a很普遍(26.1%)b有时剩一点饭菜(45.0%)c比较少(29.0%)

7您每顿饭所点的菜都能吃完吗()

a每次都吃完(50.0%)b有时剩一点饭菜(47.7%)c剩很多(2.3%)

8您认为学校推广“节约型校园”活动有必要吗()

a很有必要(76.8%)b有作用(14.6%)c没多大作用(8.6%)

寒假社会实践与调查活动报告篇四

众所周知美国gdp世界第一,还是有金钱不够用的情景。我国虽然总收入世界第六,但人平均收入可是1000美元,看了下边的调查,相信你会大吃一惊的。

调查地点：家里，计算机上。

时光□200x年1月31日

据美国劳工部统计，一百个美国人中，仅有三个人能在六十五岁时，获得某种程度上的无忧无虑。每一百个美国人，九十七个人必须要依靠社会保险支票！

每一百个从事高薪职业——如律师、医生——的美国人中，仅有五个人活到六十五时，不用依靠社会保险金！这五人中又有四人是百万富翁。你不禁要问□“whereisthemoney?”每当询问这些人的时候，你能够看见他们红着脸说：“花掉了。”

几乎每人都存在一种幻想，幻想他们的生命是永垂不朽的，他们浪费金钱、时光及心力，从事所谓“消除紧张情绪”的活动。大多数人每周辛勤工作，赚够了前，然后周末把他们全部花掉。难怪一点钱都没有。

这是人平均收入30000美元的国度，比较而言人平均收入只为三十分之一的中国呢？我出生在长沙对长沙的感慨最深。长沙的夜生活在全国都是数一数二的。可是长沙并不富裕，在全国三十多个省中，进不了前十，这就反应：支出的多，收入就少。

难怪湖南富不起来，就是这个原因。网上说在广州，一道菜叫什么“满汉全席”，100多道菜，开价100000美元！更不可思议的是，有人会去吃！钱放哪里不好，硬要花掉。100000美金是有的村10年的收入！一位老农感慨道：“100000美元，是我家20多口10辈子的劳动呀！竟抵不上别人的一顿饭。”

其实存款也有好处。举个真实的例子，一个刚出道的日本人，工作时光不到6年，他6年间不断地存款。一天，他去一位银行家那里，期望能得到60万美元的帮忙，这位银行家开始不

一样意，之后他听从这人的意见，到一家小银行询问日本人存款的记录。受理小姐深有感触地说：“着上这是我看见的最有毅力的年轻人，他每月定期来我这存钱，风雨无阻。”银行家深受感动，立刻借钱。

可见节俭多么重要。

将本文的word文档下载到电脑，方便收藏和打印

推荐度：

[点击下载文档](#)

[搜索文档](#)

寒假社会实践与调查活动报告篇五

我国传统的家庭教育是不愿意让中学生接触金钱的，认为从小持币会使孩子思想受到铜臭气的不良影响。这种消极防范导致中学生缺乏经济意识，出现盲目消费、不会理财等现象。其实，作为家庭成员之一，中学生不可能不和钱打交道，试图给中学生创造一个真空的消费环境是不切合实际的。所以，中学生适当地注意增强经济意识，对健康成长十分有利，也便于提高辨别和分析本事，促进逻辑思维本事的提高。

由于初中生年龄较小，家长一般不会给太多的零花钱。绝大多数(约占79%)的初中生每月零花钱低于50元，但也有5%的初中生每月零花钱超过100元。

据调查，在同学们零花钱的支出项目中，经常购买饮食品占被调查人数的70%，位列第一，紧随其后的分别是文具、书籍、报刊杂志、磁带和光盘等。

调查结果证明，多数同学存在乱消费，理财本事差的问题。理财意识淡薄是导致中学生理财本事差的主要原因。正如有些同学所说：很多同学信奉钱是身外之物，出手要潇洒大方；也有的人认为算来算去烦死人，省来省去也省不出几个钱，还不如今朝有钱今朝花。所以同学们的零用钱很大一部分都是在不正确的理财观念中被浪费掉了。家庭对孩子理财本事培养的疏漏，是造成中学生理财本事差的一个重要原因，学校对孩子的理财教育也很少涉及。

所以，家长应对中学生进行必要的理财教育。比如，培养孩子良好的消费习惯，懂得进行价格比较购物消费：家里一些有关财务问题的讨论中，不妨让孩子适当加入，了解适度消费的道理，预防，杜绝一些孩子从小自家里私下拿钱，在外随意借钱的问题。

期望同学们能养成以下良好的理财习惯：

第一，学会消费，懂得必要的消费规矩。构成正确地花钱，算账的观念，逐步养成良好的生活习惯。比如生活中需要购买东西时，需明白哪些该买，哪些不该买，哪些买了划算。

第二，懂得钱来之不易。要正确认识钱的作用和地位，懂得钱是劳动成果，珍惜父母劳动成果，不奢侈浪费，养成勤俭节约的良好习惯。

第三，找机会参加储蓄存款，增加金融知识。如将逢年过节，过生日，长辈或亲友送的压岁钱，贺礼等进行零存整取，自我计划管理，体验理财的滋味。

第四，获得一些投资知识。能够集邮、集币等，有机会能够

学习购买基金、债券。

第五，合理利用好零用钱，用于购买学习用品、交通费，以及同学间小额募捐等。

现今世界，理财本事是一个人得以生存的不可缺少的一部分，也是素质教育不可忽视的一项重要资料。而要培养和锻炼这种本事，专家提议：在孩子八九岁就应当注意培养其理财意识，而到了中学这一理财观念的构成和定型时期，家长和学校更应进取做好引导工作。

寒假社会实践与调查活动报告篇六

一、问题的提出

随着物质生活水平的提高，中学生的零钱越来越多，消费水平也越来越高，学生之间的攀比现象，以及社会上的少年犯罪现象也由于这些因素随之越来越多。中学生不同于其他的消费阶层，他们无经济收入，但因为很多中学生都是独生子女，被家长视为“小皇帝”，因而消费水平比较高。在初中阶段，初中生作为消费者，经济来源主要是父母的血汗钱，而初中的资料费、生活杂费都是一笔很大的开销，初中生如何合理消费、节省开销是我们所关注的焦点。因此，了解初中生如何消费，便知他们如何理财。

二、调查报告

研究目标：

1、通过活动，调查初中生学怎样消费，树立正确的'消费观念。

2、通过活动，正确认识金钱在现实生活中的地位和作用，理性地思考我们当今的青少年应树立什么样的金钱观。

研究内容：调查初中生的零花钱的数目、来源、用途，以及零花钱使用时的消费理念。

研究方法：主要采取问卷调查的方式进行，问卷设计注意科学性，遵守题目制定的准则——越简单越好，使题目简明扼要，层次分明，为确保信度，问卷采用集中填写当场收交的方法，问卷上不写姓名，问卷结果不会对各位同学产生任何不利影响，请同学们如实回答。

研究对象：对某中学初二(1)班43名同学进行了调查，收回有效答卷42份。

三、调查结果

表1. 某中学初二(1)班同学消费情况的调查统计42人

调查内容调查结果

a□18□42.9% b□16□38.1% c□3□7.1% d□5□11.9%

2、你每月零花钱的来源(可多项选择)

a勤工俭学 b父母 c祖父母和外祖父母 d其他亲戚 e其他来源

3、你的零用钱主要用途是(可多项选择)

a买书籍 b储存起来 c买零食 d打游戏 e体育运动 f买衣服 g朋友聚会 h其他

f□12□28.6% g□7□16.7% h□12□28.6%

4、购买一种商品，你首先考虑的因素是

a商品的用途 b价格 c款式及包 d是否符合时尚潮流

a□11□26.2%b□2252.4%c2□4.8%d□10□23.8%

5、你对中学生吃零食、穿名牌的看法是

a不会因价格贵而放弃b在经济条件允许下,可以考虑c没什么看法d不应该

a□1□2.4%b□28□66.7%c□5□11.9%d□8□19.0%

6、你的消费理念或消费风格来自

a父母,因为他们是过来人b兄弟姐妹,因为他们比父母更了解我需要什么

c同学或同龄的朋友们,因为他们知道什么不让我落伍d没有人,我相信自己的眼光

a□10□23.8%b□10□23.8%c□6□14.3%d□16□38.1%

7、你对勤俭节约,艰苦奋斗的看法是

a是中华民族的传统美德,应该大力提倡b无所谓

c现在人们生活水平提高了,没必要d反对

a□34□81.0%b□3□7.1%c□3□7.1%d□2□4.8%

8、如果当月零花钱不够,如何解决?

a.向父母要b.借c.不正当方式d.自己赚

a□22□52.4%b□5□11.9%c□4□9.5%d□11□26.2%

9、如果每月零花钱多了100元,你会如何处置?

a.用于学习b.用于娱乐c.人际交往d.储蓄e.其他

a□6□14.3%b□6□14.3%c□20□47.6%d□9□21.4%

四、调查结果分析

1. 每月的零花钱

学生每个月的零花钱在50以下的占42.9%，在50元-100元的占38.1%，也有少部分学生的零花钱很多。顺德区的生活水平、消费水平都比较高，家长给子女的零花钱也比较多。

2、每月零花钱的来源

学生的零花钱主要来源是父母，占81.0%。初中生学业重，课程紧，基本上没什么时间参加勤工俭学。学生的祖父母和外祖父母年事已高，家庭的主要经济支柱是父母，因此零花钱的主要来源是父母。

3、零用钱主要用途是

选择储存起来的占54.8%，买书的占50.0%，买零食的41.6%，还有少部分同学选择买衣服。初二(1)班是外宿班，一些生活用品之类的东西不用自己打理，因此平时的零花钱都是自己处理。平时学业忙，没时间逛街，于是很多选择储存起来。学生要养成良好的阅读习惯，要每天看一篇文章的意识很强，因此选择买书。初中生正长身体，容易饿，加上嘴馋，因此总在课余时间去买零食。在学校都是穿校服，因此花在购买衣服的钱比较少。

4、购买一种商品首先考虑的因素

考虑价格的占52.4%，考虑商品的用途的占26.2%，考虑是否符合时尚潮流的是23.8%。买商品时，首先考虑它的价格，只

要喜欢、买得起，不管实不实用，都会买下。有些学生考虑的是它的用途，注重物尽其用，认为没必要买没用的东西回来摆，浪费金钱。中学阶段的这个年龄正是对时尚有敏锐观察力的时候，对时尚感兴趣，追求时尚正逐渐影响学生的消费理念。

5、对中学生吃零食、穿名牌的看法

认为可以考虑的占66.7%，认为不应该的占19.0%。随着生活水平的提高，人民不再满足于吃得饱，穿得暖，而是追求更舒适的生活，因此经济条件允许下，可以考虑吃零食穿名牌。而有些学生认为不应该，他们认为没必要把钱浪费在吃零食，穿名牌上，只要吃饱饭，穿着舒适就行了，没必要追求名牌。

寒假社会实践与调查活动报告篇七

随着物质生活水平的提高，中学生的零钱越来越多，消费水平也越来越高，学生之间的攀比现象，以及社会上的少年犯罪现象也由于这些因素随之越来越多。中学生不一样于其他的消费阶层，他们无经济收入，但因为很多中学生都是独生子女，被家长视为“小皇帝”，因而消费水平比较高。在初中阶段，初中生作为消费者，经济来源主要是父母的血汗钱，而初中的资料费、生活杂费都是一笔很大的开销，初中生如何合理消费、节省开销是我们所关注的焦点。所以，了解初中生如何消费，便知他们如何理财。

二、调查报告

研究目标：

- 1、经过活动，调查初中生学怎样消费，树立正确的消费观念。
- 2、经过活动，正确认识金钱在现实生活中的地位和作用，理性地思考我们当今的青少年应树立什么样的金钱观。

研究资料：调查初中生的零花钱的数目、来源、用途，以及零花钱使用时的消费理念。

研究方法：主要采取问卷调查的方式进行，问卷设计注意科学性，遵守题目制定的准则——越简单越好，使题目简明扼要，层次分明，为确保信度，问卷采用集中填写当场收交的方法，问卷上不写姓名，问卷结果不会对各位同学产生任何不利影响，请同学们如实回答。

研究对象：对某中学初二(1)班43名同学进行了调查，收回有效答卷42份。

三、调查结果

表1。某中学初二(1)班同学消费情景的调查统计42人调查资料调查结果

1、你每月的零花钱是：

a50元以下 b50—100元 c100—150元 d150元以上

a□18□42□9% b□16□38□1% c□3□7□1% d□5□11□9%

2、你每月零花钱的来源(可多项选择)

a勤工俭学 b父母 c祖父母和外祖父母 d其他亲戚 e其他来源

3、你的零用钱主要用途是(可多项选择)

a买书籍 b储存起来 c买零食 d打游戏 e体育运动 f买衣服 g朋友聚会 h其他

4、购买一种商品，你首先研究的因素是

a商品的用途b价格c款式及包d是否贴合时尚潮流

a□11□26□2%b□2252□4%c2□4□8%d□10□23□8%

5、你对中学生吃零食、穿名牌的看法是

a不会因价格贵而放下b在经济条件允许下，能够研究c没什么看法d不应当

a□1□2□4%b□28□66□7%c□5□11□9%d□8□19□0%

6、你的消费理念或消费风格来自

a父母，因为他们是过来人b兄弟姐妹，因为他们比父母更了解我需要什么

c同学或同龄的朋友们，因为他们明白什么不让我落伍d没有人，我相信自我的眼光

a□10□23□8%b□10□23□8%c□6□14□3%d□16□38□1%

7、你对勤俭节约，艰苦奋斗的看法是

a□34□81□0%b□3□7□1%c□3□7□1%d□2□4□8%

8、如果当月零花钱不够，如何解决？

a□向父母要b□借c□不正当方式d□自我赚

a□22□52□4%b□5□11□9%c□4□9□5%d□11□26□2%

9、如果每月零花钱多了100元，你会如何处置？

a□用于学习b□用于娱乐c□人际交往d□储蓄e□其他

a□6□14□3%b□6□14□3%c□20□47□6%d□9□21□4%

四、调查结果分析

1. 每月的零花钱

学生每个月的零花钱在50以下的占42.9%，在50元-100元的占38.1%，也有少部分学生的零花钱很多。顺德区的生活水平、消费水平都比较高，家长给子女的零花钱也比较多。

2、每月零花钱的来源

学生的零花钱主要来源是父母，占81.0%。初中生学业重，课程紧，基本上没什么时光参加勤工俭学。学生的祖父母和外祖父母年事已高，家庭的主要经济支柱是父母，所以零花钱的主要来源是父母。

3、零用钱主要用途是

选择储存起来的占54.8%，买书的占50.0%，买零食的41.6%，还有少部分同学选择买衣服。初二(1)班是外宿班，一些生活用品之类的东西不用自我打理，所以平时的零花钱都是自我处理。平时学业忙，没时光逛街，于是很多选择储存起来。学生要养成良好的阅读习惯，要每一天看一篇文章的意识很强，所以选择买书。初中生正长身体，容易饿，加上嘴馋，所以总在课余时光去买零食。在学校都是穿校服，所以花在购买衣服的钱比较少。

4、购买一种商品首先研究的因素

研究价格的占52.4%，研究商品的用途的占26.2%，研究是否贴合时尚潮流的是23.8%。买商品时，首先研究它的价格，只要喜欢、买得起，不管实不实用，都会买下。有些学生研究的是它的用途，注重物尽其用，认为没必要买没用的东西

回来摆，浪费金钱。中学阶段的这个年龄正是对时尚有敏锐观察力的时候，对时尚感兴趣，追求时尚正逐渐影响学生的消费理念。

5、对中学生吃零食、穿名牌的看法

认为能够研究的占66.7%，认为不应当的占19.0%。随着生活水平的提高，人民不再满足于吃得饱，穿得暖，而是追求更舒适的生活，所以经济条件允许下，能够研究吃零食穿名牌。而有些学生认为不应当，他们认为没必要把钱浪费在吃零食，穿名牌上，只要吃饱饭，穿着舒适就行了，没必要追求名牌。

寒假社会实践与调查活动报告篇八

很快的，暑假又过来了，面对最后一年的校园生活，想着刚刚过去的最后一个暑假，紧张沉默之后更多的是感慨，印在脑海里的每一个足迹都是那么的深，真的说不出是什么感觉，伴着时间，就像是在和自己的影子赛跑，不可能从真实的两面去看清它，只是经意不经意的感受着有种东西在过去，也许更适合的只有那句话：时不待我，怎可驻足。

暑假期间，我在广东东莞的一家电脑公司做教师，主要是教那些比较简单实用的办公软件，本来开初都没想到自己一个学英语专业的竟会去做电脑教师，于是真的觉得老师那句话的实在，在学校，学到的任何一种知识都是一种有用的贮备，虽然在平时看来学的很多东西总感觉与自己的想象很遥远，但说不定就在某一刻显现出来，电子商务实践报告-社会调查报告。这也许就是有些师哥师姐说的在工作过程中总觉那些东西在学校见过，但却已经忘了，擦肩而过。，想起这，真的得感谢在校期间学的那些本专业的那些另外的知识。

以前也想过，学我们英语专业的，也许以后最起码存在那种机会去走向讲台，所以，这短短的两个月的经历，对我来说，

无疑是一个很好的锻炼，而且，专门机构统计的现在的毕业生出来后只有极少的一部分会做与自己专业相符的工作，因而，创业实习《电子商务实践报告-社会调查报告》在工作的过程中，我都在不断的提醒自己，不断的对自己要求，把手上的活，当做是自己的本职工作，而老板常常强调的就是每个员工都必需要有认真负责的态度去做事，我也觉得这是以后无论做任何一份工作都会收到的要求，因为公司的员工都是即训上岗，所以，一直没有又休，而且在工作期间最大的体会就是，作为一个教师，或者说是一名授课者，最大的考验就是耐心，有的时候，一个问题还得重复很多遍，这个时候，就不能只站在自己的角度去想它，而应该站在对方的角度去看，去感受，慢慢的但有了分冷静的习惯，这也是在这很短的工作中得到的很大的体会，在工作之余，我还经常出到外面去看看，也算是一种见识，东莞是一个新起的城市，但它却已走在了中国城市建设的最前端，在这种地方，看得到更多的机会，更多的挑战，有时会把自已与那些出入写字楼的同样年轻的人比较，心里真的感受到那很明显的差距，当然，这种差距并不是一时一日而起，所以，出到外面，一个正确的心理定位但显得格外重要，不然，常常因为比较把自己看得很不平衡，而迷失自己的方向，那些在我们前头的人们，可以当作是榜样，但不可过多的去计较，自己能做到何种程度，应该有一个很明了很中性的认识，不能过于攀比，更不可自以为是。

结束工作的时候，心里就有一种很渴望的感觉，明白了自己与社会所需的要求，因为现在毕业求职，特别是对于像自己一般的人，更多的时候是社会，职业选择自己，面是不是更多的自己去选择职业，这应该就是所谓的先就业再择业吧以上就是我暑假的实习报告，可能并不是一份很规范报告，但确实确实我这两个月工作中的感受，也虽然那份工并不与自己的专业有很大的接口，但我认为，无论任何一种尝试，都是对自己以后很宝贵的充实。

[关于电子商务实践报告社会调查报告]