2023年农信社柜员个人工作总结 个人柜 员年度工作总结(模板5篇)

总结,是对前一阶段工作的经验、教训的分析研究,借此上升到理论的高度,并从中提炼出有规律性的东西,从而提高认识,以正确的认识来把握客观事物,更好地指导今后的实际工作。怎样写总结才更能起到其作用呢?总结应该怎么写呢?以下是小编精心整理的总结范文,供大家参考借鉴,希望可以帮助到有需要的朋友。

农信社柜员个人工作总结篇一

20xx年是国务院提出治理经济环境、整顿经济秩序的年,总行提出了"控制总量、调整结构、保证重点、压缩一般、适时调节"的信贷总方针,如何把这一中心任务贯彻落实到我们的商业信贷工作中去,我们提出的口号是:调结构、保市场、促流通。其中调结构是基础,保市场是任务,促流通是目标。经过一年来的积极工作,商业信贷结构得到了有效调整。同时使我市市场出现了稳定、繁荣的喜人局面,完成购进总值20548万元,实现销售24178万元,创利税679万元,取得了比较好的经济效益。

农信社柜员个人工作总结篇二

20xx年已过去,回望我今年整体的工作情况,在领导和同事的帮助下,我始终严格要求自己努力学习专业知识,进步专业技能,完善服务素质,在工作岗位上兢兢业业,经验日益丰富,越来越自信的为客户提供满意的服务。一年多以来,在20xx银行的大家庭里,我逐渐从懵懂走向成熟。现将本人在这一年中的工作情况,总结以下:

一、勤奋努力,爱岗敬业。在担负储蓄工作时,坚持逐日营

业终了做到帐实符合、账款符合。能够认真办理人民币大小票币、损伤币的兑换业务,整点时做到点准、墩齐、挑净、捆紧,盖章清楚。对客户普通话、三声服务,细致地解决客户题目,面对个别客户的无礼,奇妙应对,不伤和气,面对客户的称赞,谦虚谨慎,不骄不躁。经过不断努力学习,在实际工作中延续磨练,现在已熟练把握了相干业务及规章制度,逐渐成为一位业务熟手。随着业务的发展,窗口的业务爬升,我不断总结经验,进步速度,单月业务量接近20xx笔,日均业务量近20xx笔。这迫使我不断提示自己要认真再认真,严格依照行里制定的各项规章制度操纵流程来办理各项业务,并连续数月无过失。

二、团队协作,共同进步。银行工作需要的是集体合作,一个人的气力是有限的。所以不能仅仅满足于把自己手中的工作干好,还要与同事相互帮助。与同事交换经验,向他们学习,也将自己的经验毫无保存地告知他们。只有整体的素质进步了,支行的业务水平才能上一个台阶。

三、强化业务学习,进步本身综合素质。我积极参加金融业相干各项考试,考取了xx[]拓展业务知识,利用休息时间来柜面学习把握会计柜业务。在同事的帮助下,我学了很多东西,真的是"三人行,必有我师焉"。

固然各方面取得了进步,但我依然存在着不足,如点钞虽将将达标,但是还需要继续努力,不断进步。

总而言之,在这一年工作中,我严格遵守20xx银行各项规章制度,严格要求自己,对客户服务热情、对同事关心友爱、和同事关系和谐,能够精诚合作、对领导交代的工作能够认真完成。在不断进步工作技能的同时,积极学习金融业理论知识,并参加相干考试来努力充实自己。感谢这一年多来领导和同事的关心和帮助,我会在20xx年的工作中再接再厉,与20xx银行共同成长,谢谢!

农信社柜员个人工作总结篇三

时间飞逝,转眼我已经与**银行共同走过了五个春秋。当我还是一个初入社会的新人的时候,我怀着满腔的热情和美好的憧憬走进**银行的情形油然在目。入行以来,我一直在一线柜面工作,在**银行的以"激人奋进,逼人奋进"管理理念的氛围中,在领导和同事的帮助下,我始终严格要求自己努力学习专业知识,提高专业技能,完善业务素质,在不同的工作岗位上兢兢业业,经验日益丰富,越来越自信的为客户提供满意的服务,逐渐成长为新区支行的业务骨干。五年来,在**银行的大家庭里,我已经从懵懂走向成熟,走在自己选择的**之路上,勤奋自律,爱岗如家,步伐将更加坚定,更加充满信心。

进入**银行伊始,我被安排在储蓄出纳岗位。常常听别人说:"储蓄出纳是一个烦琐枯燥的岗位,有着忙不完的事"。刚刚接触,我被吓到过,但是不服输的性格决定了我不会认输,而且在这个岗位上一干就是五年。

当时的我,可以说是从零开始,业务不熟、技能薄弱,在处理业务时时常遇到困难,强烈的挫折感让我在心里默默地跟自己"较劲",要做就要做得最好。平日积极认真地学习新业务、新知识,遇到不懂的地方虚心向领导及同事请教。我知道为客户提供优质的服务必须拥有一身过硬的金融专业知识与操作基本功。

俗话说"业精于勤,荒于嬉"。为此,我为自己规定了"四个一点",即:早起一点,晚睡一点,中午少休息一点,平时少玩一点。班前班后,工作之余我都与传票、键盘、点钞纸相伴。每天像海绵吸水那样分秒必争地学习业务和练习基本功。相对其它技能,点钞是我的弱项,为了尽快提高点钞的速度和准确率,我虚心向行里点钞能手请教点钞的技巧和经验,改正自己的不规范动作。一遍遍地练习,虽然一天工作下来已经很累了,但凭着对**银行工作的热爱和永不服输的拼劲,

常常练习到深夜。离乡背井的我在接到母亲电话的时候,总是说我过的很好让她自己保重,其实有多少心酸只有自己知道。为了尽快适应工作岗位的要求,一年中只是回家一次与家人团聚,其他时间用来不断的学习工作,功夫不负有心人,经过长期刻苦地练习,我的整体技能得到了较大的提高。

我在日常的一线服务中始终保持着饱满的工作热情和良好的工作态度。**银行是一家年轻的银行,每一位客户都是员工辛辛苦苦开拓来的。这不仅要求我们具有熟练的业务技能,更要求我们能针对每一位客户的不同心理和需求,为他们提供快捷优质的服务。在日常工作中,我都以"点点滴滴打造品牌"的服务理念来鞭策自己,从每件小事做起。记得有一次我正准备下班时,一位客户一脸焦急地冲进来,说自己的卡和身份证被偷了,要求挂失。

按照规定挂失要提供有效证件的,但是面对焦急的客户,我一面安抚这位客户,让他不要着急;一面重新开机,按照客户提供的身份证号码进行查询,查出他的卡号,协助客户通过我们95577客服电话进行口挂,避免可能发生的损失。

这样的小事在我们身边时常发生,虽然是点点滴滴的小事,这些小事,却折射出员工的素质、企业的文化。我的岗位是一个小小的窗口,它是银行和客户的纽带,我的一言一行都代表了**银行的形象,为此我常常提醒自己要坚持做好"三声服务"、"站立服务"和"微笑服务",耐心细致的解答客户的问题,面对个别客户的无礼,巧妙应对,不伤和气;而对客户的称赞,则谦虚谨慎,戒骄戒躁。从不对客户轻易言"不",在不违反原则的情况下尽量满足他们的业务需要。我始终坚持"客户第一"的思想,把客户的事情当成自己的事来办,换位思考问题,急客户之所急,想客户之所想。针对不同客经过不断的努力学习,在实际工作中的持续磨练,现在已经熟练掌握了相关业务以及规章制度,逐渐成长为一名业务熟手,这时我渐渐明白无论是做储蓄还是当会计都是具有挑战的工作,重要的是如何将它做的好,做的更好。

银行工作需要的是集体的团结协作,一个人的力量总是有限的。作为一名老员工,我不仅仅满足于把自己手中的工作干好,还注意做好传、帮、带的作用,主动、热情、耐心地帮助新来的同事适应新环境,适应新岗位,适应新工作,使他们更快地熟悉相关业务,较好地掌握业务技能。结合我自己做新人时的经验,我注意引导他们从账理出发,而不是教他们如何进行简单的菜单操作。在平时的工作中,我还将自己的工作学习经验毫无保留地告诉他们。

我想,这样的教法不一定是最好的,但一定会让他们学到业务知识点的本质,学会融会贯通,举一反三。新区支行去年相继有四名新同事加入,他们虽有一定的金融专业知识,但对于临柜操作技能来说,尚有欠缺。为了能使他们尽快上岗,我对跟班实习的新同事耐心进行操作章程的培训,特别是要严格按照规章制度、业务流程办事,人走章收、抽屉锁好、电脑退出画面等等,养成良好的工作习惯。对于他们的薄弱环节一技能,也将自己平常练习的心得告诉他们,供他们参考。

通过一段时间的双向努力,他们已能熟练进行单人上岗操作了。为新区支行更好的开展工作打下扎实的基础。只有整体的素质提高了,支行的会计业务水平才能上一个台阶。大家共同努力,在新区温暖的大家庭里快乐的工作着。

农信社柜员个人工作总结篇四

回顾这半年的学习工作,有很多值得我回味和深思的东西。 从最初入住xx集中培训,有对银行工作的总体勾画、又有了 在财贸学校时的银行技能初体验,然后来到xx支行的懵懂无 知,在xx支行第一天正式上柜时候的谨慎小心,再到如今在 能柜台上对常规业务的熟练操作。一路走来,我始终保持着 良好的工作状态,以一名合格的农商行员工的标准要求自己。 立足本职工作,认真学习业务技能,希望自己能更快的融入 到这个岗位中。作为一名刚刚毕业的大学生,几年的专业知 识学习,养成了对于实践的东西接触的少,对于许多实际应用问题不了解。面对这种情况,在近一段时间里,我在师傅的教导下,柜台经理的带领下,在首体支行各位领导的关心和全体同事们的帮助下,在实践中学习,不断提高工作能力,一步步提高自己,完善自己,使自己在业务技能和个人素质等方面都能够胜任这个岗位。现将这一年的学习和工作情况总结如下:

作为一名银行柜员,每天与金钱打交道,因此对员工品德修养以及职业道德上面的要求更高。需要我们有足够的自制力,能遵纪守法,忠于职守、廉洁奉公、遵守职业道德和社会公德。因此我对自己这方面的业务知识和工作能力方面。在目前的工作岗位上,能够不断的去学习,积累经验,要求很高,坚决不做违反员工守则要求的事。

在工作上争创佳绩要成为一名优秀的员工,首要条件就是成 为业务技能上的骨干。对于刚刚走出大学校门参加工作的我 来说,当前的首要任务就是要、熟练掌握专业知识,始终以 积极的工作态度、高度的责任感和只争朝夕的精神投入到工 作中,因此,在目前的工作岗位上,我不断的跟老员工学习 业务知识,积累经验,经过自己的努力,具备了一定的工作 能力,能够从容的接待客户,应对柜面上面的一般业务。在 业务技能、综合分析能力、协调办事能力、文字语言表达能 力等方面,都有了很大的提高。因为我知道只有加强自己的 业务技能水平, 我们才能在工作中得心应手, 更好的为广大 客户提供方便、快捷、准确的服务。在工作中, 我是忠于职 守,尽力而为的,银行属于服务行业,工作使我每天要面对 众多的客户,为此,我常常提醒自己"善待别人,便是善待 自己",在繁忙的工作中,我仍然坚持做好"微笑服务", 耐心细致的解答客户的问题,遇到蛮不讲理的客户,我也试 着去包容和理解他,最终也得到了客户的理解和尊重。我始 终以"客户满意、业务发展"为目标,搞好服务,树立热忱 服务的良好窗口形象,做到来有迎声,问有答声,走有送声, 让每个顾客都高兴而来满意而归。

作为一名新员工我们的短处是业务技能上的经验不足,但我 会在工作态度和勤奋敬业方面发挥自己的长处。热爱自己的 本职工作,正确,认真的去对待每一项工作任务,在工作中 能够采取积极主动,能够积极参加单位组织的各项业务培训 和营销任务。经过近一年的不懈努力,我的工作水平有了一 定的进步,并且相信自己能为首体支行做出更多的贡献。

虽然近一段时间来感觉自己有了不小的进步,但不足之处仍然存在,在一些细节的处理和操作上存在一定的欠缺,如收章锁屏、钱箱摆放等柜员行为规范以及业务中的操作顺序和合规排查等。此外,对于一些日常工作中遇见次数很少的业务,我还掌握得不够,总是在新人的立场上不敢接手。我要在今后的工作学习中磨练自己,在领导主管和同事的指导帮助中提高自己,发扬长处,弥补不足。在今后制定出我新的奋斗目标,以饱满的精神状态迎接新的挑战,向先进学习,向同事学习,学习新业务,掌握新理论,适应新要求,取长补短,共同进步,不断提高自己的履岗能力,把自己培养成业务全面的人才。

农信社柜员个人工作总结篇五

时间飞逝,一转眼,今年已经接近尾声了。

回顾这一年的工作,在我行领导的正确领导下,我们所有人都努力的完成了工作,认真学习党的精神,加强自身的思想素质,各方面的能力,都有了很大的提高。

在这期间,我自己也有了很大的进步。

作为一年银行的柜员,我平时认真积累日常的工作经验,钻研所有的新的技能,为我们银行的发展做出的贡献。现将本年度个人工作情况总结汇报如下:

一、坚持学习,不断提高政治思想素质和工作能力

学则进,不学则退。

时代要求我们必须坚持与时俱进,刻苦学习,在学习中汲取工作能力,汲取前进的动力,汲取创新的活力。

只有加强学习,才能使自己在思想上、理论上、业务上真正成熟起来,更好的搞好本职工作,保质保量的完成工作任务。

我的工作准则就是"干一行、爱一行、精通一行、勤勤恳恳、踏踏实实",这更加使我注重加强理论学习,注重学习党的基本路线、方针政策、邓小平理论、重要思想、科学发展观以及党的x大精神等。

通过学习,进一步增强了我的政治敏锐感,在具体事情面前能够保持清醒头脑,立场坚定,处处以集体利益为重,先集体、后个人,思想逐步走向成熟。

在生活中,积极向周围领导和同事们学习,使自己的交际能力不断提高,解决、思考问题逐步走向周全。

二、认真履行岗位职责,努力完成各项工作任务

自工作以来,我坚决服从组织和领导的安排,克服各种困难, 勤奋工作,较好地完成了各项工作任务。

1. 兢兢业业,恪尽职守。平时,我积极主动地承担起接送钞的任务。在本职工作上,我觉得自己有许多需要学习需要加强的方面。因此,在开始工作时,除了认真学习我行相关业务操作书籍外,我还虚心的向周围其他同事请教办理业务中遇到的问题。

更利用休息时间,学习其他柜台的业务,以此使自己能尽快掌握全面的银行业务,提高自己的业务素质。通过平时的积累,我在调离原来的储蓄柜台,换做对公业务时,能很快的

适应新工作,大大缩减了过渡的时间。同时我也刻苦练习操作系统等业务技能,使自己能够拥有为客户提供优质、高效、快捷服务的本领。

现在以后的工作中,我一定要继续保持积极的学习态度和创新意识,同时虚心的像其他同事请教经验,使自己能尽快的适应这个岗位,不辜负领导的期望。

2. 把握全局观念,积极支持、配合单位领导开展各项工作。 认真落实支行各项工作要求,保质保量完成上级下达的各项 工作任务;加强管理,搞好团结,凝聚士气;积极参与制订 各项计划和规划,搞好分析和预测,合理建议,准确决策, 促使我行各项业务健康、持续、快速的发展。

认真履行岗位职责,充分发挥龙头柜员的作用。首先是要合理安排临柜人员现金业务,充份调动各员工的工作积极性,建立"分工明确、权责一致"的岗位责任制和工作质量考核制。创建良好的学习氛围,组织内部员工学习业务知识、规章制度、政策法规等,开展多种形式的岗位练兵,提高内部员工的业务素质。

3. 突出抓好业务规范操作和各项内控管理措施的检查落实。银行结算业务是一个高风险的部位,结算业务的内控建设应该被摆在极为重要的位置。

从规范结算业务的柜面操作与加强管理两方面入手,做好龙头柜员即时、定期和不定期的自查,努力消除各种风险隐患,确保将结算部位风险降到最低限度。抓好重点业务、重点环节、重点时段的自律监管,发现问题立即督促纠正,并积极配合上级主管部门的监管辅导。

4. 提升服务理念,全面提高规范化服务水平。服务是银行的生命线。每位员工都赞同这个理念,每一位员工都认识到这一点,促进服务的深层次、高水平、全方位发展,增强我行

在同业之间的竞争力。

规范化服务这也是积极营销的一个表现。提高了服务质量,可以为客户提供比其它银行更加优质和更具特色的服务,由此我们就可以保持良好的客户资源。

总之,以上就是20xx年个人工作总结报告。

在工作中虽然取得了一定的成绩,但是我离优秀的银行柜员要求还有一定的距离。在以后的工作中,我会进一步改进和提升自己,充分发挥自身特长和自己的主观能动性和工作积极性,协调好各个方面关系,发挥自己的工作潜能。