

# 最新公司销售会议主持开场白(模板5篇)

在日常学习、工作或生活中，大家总少不了接触作文或者范文吧，通过文章可以把我们那些零零散散的思想，聚集在一块。大家想知道怎么样才能写一篇比较优质的范文吗？接下来小编就给大家介绍一下优秀的范文该怎么写，我们一起来看一看吧。

## 公司销售会议主持开场白篇一

王：亲爱的xx兄弟们大家好，很荣幸这一期的销售大会有我和黄xx为大家主持，力力在这里和大家问声好，祝大家身体好、工作好、财运好，吃好喝好玩好乐好，给点掌声好不好？因为相聚，让我们分享这份快乐的时光；因为xx[]让我们承载了无尽的激情。

黄：因为年轻，让我们拥有山一样高的梦想；因为xx[]让我们实现了自身的价值。那么黄xx也在这跟大家问声好[]“xx的兄弟们，大家好”

大家：好、很好、非常好、越来越好，加油！

黄：2014十月份销售大会正式开始，激动人心的时候到了，有很多新员工没参加过销售大会，可能不知道销售大会是什么，我跟大家详细说一下，、、、哎呀就是领奖的时候到了，下面我宣布一下获奖名单。

王：小黄，好像着急了哈，可惜啊看见名单里有你了，是不是。我简单跟大家说一下xx的销售大会[]xx每个月都会举办销售大会，总结当月的工作成果，并且对当月做得好的员工以资奖励，公司从来不吝啬，只要你努力，公司都看得见。那么在说10月份前，我先说一下9月份的获奖名单，因为十一放假，没开上，就压到这个月了。

由于九月份我们的销售业绩不是特别理想，所以只有三个奖项：

最佳新人奖：沈xx(下组后到账xxx)有请\*\*颁奖

获奖者发言。。。。

获奖者发言。。。。

最后是个个人冠军奖：得主是英俊潇洒、风流倜傥、花见花开、车间车爆胎的黄哲，有请\*\*颁奖。说到小黄，从入职以来一直勤勤恳恳、踏实肯干，这个奖项实至名归。

获奖者发言。。。。

第二奖项，后台个人，说起他，他是后台与前台的沟通纽带，是安抚客户的缓冲剂，他就是唐慧唐大拿，有请\*\*颁发优秀个人奖。

获奖者发言。。。。

下面是最佳新人奖，得主：徐xx(入职签单xxxx)

获奖者发言。。。。

王：做销售不容易，日晒雨淋、早出晚归，给客户赔笑脸、不仅脾气好、还要脸皮厚、不仅要霸得蛮，还要耐得烦。再一次感谢全体销售的辛勤付出，把掌声献给你们自己。

黄：说到辛苦，那不算什么，男子汉能屈能伸，吃点苦受点累算什么，但我们的女销售才真的值得称赞，正值豆蔻年华，小小年纪本领非凡，在这我不得不提一下我们二部的宁飞，10月份里共拜访了37个客户，员工的努力公司都是看在眼里，下面有请\*\*为宁xx颁发“勤劳小蜜蜂奖”

获奖者发言。。。。

王：xx是一个年轻的企业，成立时间也不是很长，但我们却在长春乃至吉林站稳脚步，并且小有名气，这离不开大家的努力，当然也离不开对客户的开发，那么10月份里，开发新客户最多的当属我们xx第一大美女：王微王政委，有请\*\*为王微颁发“新客户开发奖”

获奖者发言。。。。

获奖者发言。。。。

获奖者发言。。。。

黄：10月份亚军是：刘xx[]有请\*\*颁奖

获奖者发言。。。。

黄：最后一项，10月份销售个人冠军“王xx”[]有请\*\*颁奖

获奖者发言。。。。

王：在此我们也感谢公司所有部门经理，你们是公司的栋梁，更是公司的希望，每个部门的业绩能否实现，全靠你们的指导有方，再一次谢谢公司所有经理[]xx刚刚起步，每位员工都付出了艰辛的努力，苦是苦了点，累是累了点，但苦中有乐，累有所得。

黄：面对困难，我们没有放弃，因为我们知道“希望在转角”。走进xx[]就会有一份责任压在你肩上。责任是一种无言的承诺，承诺是一张法定的支票，需要我们大家一起去履行。

王：xx一直致力打造这样的团队，感谢你们的加入。到此，10月份销售大会已到尾声。有请姚总讲话。

## 公司销售会议主持开场白篇二

调至振动或者关闭状态，会议期间，请各位伙伴不要随意走动。(有请全体起立，让我们共唱《xx之歌》，来振奋我们的精神，展示我们的士气!)

男：下面，有请后勤保障部杨xx为大家进行差勤点到!

10:00--会议开始:

男：尊敬的刘董、宋总以及公司各位领导。

女：亲爱的xx家人们。

合：大家早上好!

如火如荼的势头，却像这越来越温暖的天气，节节攀升，刚需复苏，交易活跃!

收获着丰硕的果实!

男：今天，让我们暂时忘却那展业路上的艰辛。今天让我们暂时忘却签单过程中的奔波劳累。

今天，让我们暂时忘却办理售后的心酸??

女：让我们共同相聚于此，欢聚于此，共同庆贺，共同祝福!

家人们!以及坐在后排的xx家园各位领导!

刻!让我们拿出营销伙伴特有的激情和热情，欢迎你们!

面，由请全体起立，让我们共唱国歌!(《国歌》)

女：让我们以饱满的热情齐声高颂《xx宣言》、《感恩六悟》。

团队展示：

男：4月，是植树播绿的季节；4月，是憧憬梦想的季节；4月，是播种希望的季节！

发蓬勃热情，希望又是蓝色的，凝聚团结沉静！

福花园b店！

女：下面请欣赏由幸福花园b店带来的团队展示《相亲相爱一家人》！

男：非常感谢这支充满朝气的团队，再一次把热烈的掌声送给他们！

刘董致辞：

女：有一个人，9年来一直带领我们同心其力，风雨无阻，携手奋进！

男：有一个人，9年来一直带领我们同舟共济，万众一心，坚持梦想！

女：挫折面前，他为我们主导航向，坚忍拼搏。关键时刻，他为我们拨开迷雾，看清前行道路。男：要论坚忍不拔，谁能称雄；要论永不言弃，谁与争锋！要论挑战与超越，非他莫属；女：这就是我们xx的领头羊：刘xx董事长！让我们用雷鸣般的掌声有请刘董为此次大会致辞。

掌声有请！

的致辞，同时，也拉开本次大会的序幕！

三月明星俱乐部：

女：努力与拼搏，是迈向成功的必经之路；汗水与泪水，是哺育卓越的星光大道。男：今天，我们相聚于此，为的是收获辛勤耕耘之后的累累硕果。

佩的名字，入围3月明星俱乐部的伙伴，他们是：

成员颁奖！

女：掌声、歌声永不停息，因为你们我们永远骄傲，

男：努力、成功永无止境，因为你们我们永远自豪！

月度销售冠军：

淀出灿烂而又耀眼的光芒！

获和喜悦，让我们全体起立，用“羡慕”的掌声，有请3月月销售冠军！他是来自银河青城分店的马明，在3月个人累计销售3笔，其中有两笔都是自带自销。让我们再次用掌声向他表示祝贺。同时由请营销部副总蔡总上台为3月月销售冠军颁发奖励！（感谢各位的配合请全体就坐）

常羡慕吧！同时，家人们更想听听你做业绩的《销售宝典》，和我们大家分享一下吧！女：让我们用掌声感谢马明毫无保留的分享自己的销售宝典，同时预祝这位伙伴业绩节节高升！

团体优胜杯：

男：忆往昔，楚霸王六千江东子弟纵横天下。

女：看今朝□xx家园团体精英所向披靡！

男：营销，就是一场没有硝烟的战争，虽兵不血刃，但不战而屈人之兵。

在，有我宣布荣获3月团体优胜杯的名单，他们是：

第三名

第二名

第一名

??大家掌声欢迎以上精英团队代表上台领奖

男：同时，由请营销部总监崔总上台为他们颁发团体优胜杯奖项。

团队之所以成功，除了有优秀的团队长，更离不开团队每一位成员的辛勤付出，在此，我

们所有家人全体起立，掌声邀请3月冠军团队所有成员一同来到台前，展现他们的风采!!(感谢各位的配合请全体就坐)

秀团队代表，同时我们也期待家人们更出色的表现!

晋升店长仪式：

男：大浪淘沙始见真金璀璨，跨越巅峰方显英雄本色!

人心火，眼热!

没有挑战的生活就像鸡肋。

女：现在，他们终于实现了自己的愿望，可以独当一面，施展才能!成为新晋升店长!

店面的事宜，很早就在二宫体育场开始招聘。大家不辞辛劳，努力招人！

xx园二店祈xx□翠xx黄xx□xx花园三店邹xx□

xx花园二店于xx□xx花园a二店葛xx风xx苑二店杨xx□

xx花园b二店常xx□xx百康二店李xx□xx红十月三店常xx□

男：接下来，我将公布晋升为高级店长的是：

红十月张xx□嘉和园黎xx□幸福花园b吴xx□

风尚翠苑赵xx□和田街李xx□天山花园杨xx□

誓！

家人都能看见！让我们为他们未来的成功送去鼓励的掌声！

视频展示：

男：20xx年，是崭新的一年，公司迁址xx中路xx大厦，也实现了xx的跨越式发展，我们又一次站在了xx发展历史的转折点上。

女：今年公司着力品质建设，让xx成为老百姓心中的信得过的品牌！积极倡导“安全，透明，阳光，便捷”的服务理念。

男：在3?15，浩xx鸿重磅出击！在晨xx报公众承诺“绝不吃一分差价，吃一罚十”！，所有门店绝对透明交易，不吃差价。

女：乌市房产局市场处的领导也大力称赞“xx的行为值得所有中介机构及其执业人员学习，值得大力提倡和鼓励！” ”

男：与此同时，3月自《国xx五条》出台，二手房市场出现了火爆的销售高潮。应对政策xx积极备战，急客户之所急，想客户之所想，践行客户服务承诺，下面让我们共同观看一段视频！

女：这里只是xx家园其中一个部门的工作的情况，“树品牌意识，强服务质量。”根植于每一位伙伴的心里，只有全心全意的做好每一笔业务，每一个售后。才能将xx家园做稳做强做长！这是亘古不变的道理！用心为客！客心留！

男：这就是我们xx家园的伙伴们，我们会由始至终的这样去做：“用心服务”。

宋总宣导：

女：记得刚刚迁入xx大厦时，宋总曾经将xx比喻成一艘等待起航的航空母舰，

如今他已稳步起航。

男：俗话说：大海航行靠舵手！由请我们的总舵手宋总，为我们做政令宣导！

女：下面就让我们用最热烈的掌声由请宋总，掌声有请！（宋总上场曲）

标，坚持不懈，直到成功！

女：冲天的豪气，郑重的誓言，一切的一切都会被今天铭记！

男：现在我宣布□“xx家园20xx年3月工作总结暨4月工作计划宣导大会”

（合：到此结束，谢谢大家）

男：掌声恭送领导及嘉宾退场

## 公司销售会议主持开场白篇三

男：尊敬的各位领导、各位来宾

女：现场的全体员工朋友们

合：大家下午好！

男：首先我谨代表乐投集团对各位的到来，表示衷心的感谢和热烈的欢迎！我是主持人。

女：我是今天活动的主持人，欢迎大家的到来。男：金秋送爽，丹桂飘香，在这举国欢庆的大喜日子里，女：停！停！停！我读书少，你不要骗我，听你这么一说，我瞬间觉得我整个人都蒙蒙哒！

男：怎么了？在今天这相约的日子里。

女：我说，我们还能不能一起愉快的玩耍了？今晚是我们乐投集团公司诸多部门欢聚一堂，共享动员大会的时光，你这又丹桂，又飘香的，怎么着，合着你这是抱着兔子在桂树上，过完了中秋、十一，还想把春节一起过了咋的？我可告诉你，已经没有小长假了。

男：埃，可不是，现在的人都说，生活工作“鸭梨山大”，每天早晨起床，一睁眼就会面对各种各样的问题。

男：我一定会叫他们想继续工作！哈哈，开个玩笑。

女：幸好你不是，我们乐投集团的全体员工，面对在工作中也会遇到各种各样的问题，但是我们乐投一直保持“以人为本”的经营理念，希望利用有限的机会与资源，给大家带去

空闲的欢乐与幸福。

男：不问你来自何方、无论你是什么样的阶层，今天在这里，我们大家就是一个团结一心的大家庭，我们就是相亲相爱的兄弟姐妹们。

女：大家伙们说，他说的对不对呀？哈哈，我已经充分的感受到你们的热情了。

男：下面我宣布“大爱无边，感恩无界，幸福在乐投”，乐投集团20xx财年暨20xx年11月启动大会正式开始！

## 开场游戏

男：我感到今天的相聚，有些同事朋友们还是有点拘谨，不过没有关系，我们今天的目的和宗旨就是，希望大家能够释放平日的工作压力，敞开你我的心扉，共同享受快乐的时光。

那么下面就由我这个帅哥提议，做一个十分有趣的开场游戏，名字叫做《杀出重围，血战到底》，游戏名字虽然很霸气，但是却是一个十分靠运气的游戏，下面我来宣读一下游戏比赛规则，大家可要听好了哟。

## 全员士气展示、拜三道

女：有句俗语叫做：“输人不输阵”，这无论干什么，一个人的精气神非常重要，它不仅给别人留下至关重要的第一印象，还让自己也充满了自信和士气，接下来就是考验咱们大家伙的士气的时刻了，赶紧开始吧！

## 颁奖环节：

### (1) 10月业绩前十名

男：人才是公司生存和发展之本。我们乐投公司发展的每一步都离不开在座每个同事的努力和付出。有这样一群人，他们愿意付出了比别人更多的艰辛和汗水，也取得了更加优异的成绩，成为我们中间的佼佼者。

因此，接下来颁发的是10月份业绩前十名奖，获奖的分别是、，让我们用热烈的掌声欢迎他们上台领奖，有请颁奖嘉宾上台颁发奖状及奖品，有请！

### （2）10月营业部前三名

女：在行业的激烈竞争下，他们锐意进取，用自己敏锐的观察力，不断分析着市场行情：不论是严寒冬天的夜晚，或是炎热的酷暑，他们英勇善战：竞争局势越危机，他们干劲就越足；不知什么叫苦，什么叫累，始终以饱满的精神面貌站在公司业务发展的最前沿。圆满完成了各项指标，取得了优异的业绩。

因此，接下来颁发的是10月份营业部前三名奖，获奖的分别是、，让我们用热烈的掌声欢迎他们上台领奖，有请颁奖嘉宾上台颁发锦旗及礼品，有请！

### （3）10月业绩过100万

那下面我们就颁发的10月份业绩过100玩奖，获奖的分别是、，让我们用热烈的掌声欢迎他们上台领奖，有请颁奖嘉宾上台颁发大型电影票kt板获奖人员上台选座位，并在座位上签上名字，有请！

### （4）好好学习奖

女：学习永无止境，只有不断的勇攀学习高峰，才能不断充实自己的岗位技术和专业知识，让自己的未来充满更多的可能，因此，接下来颁发的是好好学习奖，让我们用热烈的掌声

声欢迎获奖者上台领奖，有请颁奖嘉宾上台颁发荣誉证书，有请！

#### （5）正能量小天使

男：在乐投的大家庭中，有无私奉献的职能同仁，有默默耕耘的生产能手，敢于创新的技术人才，兢兢业业的工程尖兵。他没有豪言壮语，他没有丰功伟绩，但他用行动，告诉了我们什么是主人翁精神他们用表率，闪耀着作为一颗平凡螺丝钉的光辉任劳任怨，不辞劳苦，不计得失，他们以实际行动证实了正能量的重要性。

主持人邀请所有工作人员上台致谢

男：快乐的时光总是短暂的，截止到目前为止，我们今天会议的所有环节都已经结束，但是欢乐的氛围还在延续，为了铭记这难忘的一刻，下面有请我们所有的工作人员上台致谢，有请，大家掌声欢迎！

结束语

女：尊敬的各位领导、来宾

男：亲爱的全体同事朋友们

女：回首往日，我们思绪万千、心潮澎湃。全体员工在过去的一个月里，披荆斩棘，奋发图强，用自己辛勤的劳动换来了今天的硕果累累。

男：在新的一个月里，我们任重而又道远、让我们在各位领导的正确领导下，脚踏实地、豪情满怀，去迎接新一轮的挑战吧。

女：今夜星光灿烂，今夜欢乐无限。在会议即将结束的时候，

让我们用热烈掌声祝福所有获奖者，希望他们在新的一年里，不负众望，一如既往脚踏实地的干好自己的本职工作。

男：下面我宣布“大爱无边，感恩无界，幸福在乐投”乐投集团20xx财年暨20xx年11月启动大会圆满结束！

女：在此也祝愿各位身体健康、工作顺利！

男：期待下次的相约！合：再见！

## 公司销售会议主持开场白篇四

各位领导同事：

大家好！

我是贸易公司员工\_\_，我是20\_\_年4月7号进入\_\_，在销售部工作，经过短暂的工作后，在20\_\_年9月13号调入到北京\_\_贸易公司，从邢台工厂到北京总部，从焦炭销售到钢材贸易，入职\_\_的三年时间里，\_\_让我对工作有了更多的感悟。

在进入\_\_的时候，本以为销售的工作会很简单，但是真正融入进去时，发现并没有原想那般，销售工作从初期扎实的产品知识，到后期沟通解决的技巧，再到后来客户的开发能力，并不是所谓的出差，发货收款就可以，而这些一层层的能力往往需要很多经历，很多努力才能够掌握，甚至中间还要犯过几次错误之后才能掌握透彻。

在销售部工作过一段时间后，有幸调入到了北京的贸易公司，而到了这里之后，发现这是一个全新的工作，贸易工作虽然相比较工厂的销售量，销售额有所减少，但是要照顾的方面却很多，必须做到事无巨细，还要有提前预判的能力，从考察，付款，运输发货，再到销售结算回款，每一个环节都要考虑到，还必须要跟财务风控紧密地结合起来，我们还要学

习财务风控的知识，在具体的操作过程中，我们每一个业务员其实就是财务风控人员，切实地参与进去，才能对整个过程进行把控。

贸易公司领导及同事们的敬业负责精神也影响了我，贸易业务必须要以业务的进程为基本，而我们的时间也随之要由业务进程来安排，我们的领导同事放弃了休息节假日，团结协作，保证了业务的进行，甚至有的同事在过年时间都顾不上回家而在外地进行收发货。我记忆深刻的一次，13年的元旦三天假期第一天，当时在家休息，这时候客户钢厂回款，为了能够早让这笔款早日入账，当时就从家到钢厂拿钱，拿到钱回公司的路上还在想公司是否会有人，结果到了的时候，看到贸易公司的财务都在加班，还有其他部门的几个员工也在公司做工作。没有埋怨抱怨，只有兢兢业业。

最初来到贸易公司时，贸易公司业务正做的如火如荼，蒸蒸日上，而自己在那段时间也得到了很大的锻炼提升，对未来前景干劲十足，充满信心，而在去年的时候我们也遇到了一些困难，但是困难只能让我们更清楚地认识自己并壮大自己，打铁还需自身硬，公司也做了一些重大的调整改变，“梅花香自苦寒来，宝剑锋从磨砺出”。相信今年贸易公司一定能够做到更大的贸易额，实现更多的贸易利润。

从23岁到26岁，接近三年的\_\_工作，也让我对生活有了更多的感悟，改变了对生活的态度，学会了包容，尊重他人，更学会了以一颗感恩的心去对待生活，以一颗敬畏的心去面对未来，在今后的日子里，更愿意与\_\_一起，在实现集团公司战略发展的道路上开拓进取，继续在辛勤耕耘中体会收获的快乐，为\_\_奉献出自己的光和热。祝愿\_\_的明天更美好！谢谢大家！

## 公司销售会议主持开场白篇五

尊敬的总经理、书城各位同事：

大家好！

时间在我们不经意间已消失，筹建时的情景还恍若眼前，今天我们有幸邀请了我们省公司总经理为我们指导\_\_年销售动员大会。

好的开始是成功的一半，的成绩也是成功的开始，总结过去一年的历程，我们走过的路并不平坦，前进的每一步，都刻着大家面对挫折的激情和喜悦的成功，在此我感谢陪伴一路走来的各位同事，感谢你们的坚持和努力，在此向你们说一声谢谢，因你们而骄傲，我对在座各位充满信心、也对集团公司下达的\_\_年各项指标完成充满信心。

一年来各项工作的开展和顺利完成离不开总公司及省公司总经理的信任和关心，离不开全体同事的辛勤付出。\_\_年我们将继续拼搏、积极进取、让全体同事的辛勤和劳动付出得到丰厚的回报，也向集团、省公司总经理交上一份满意的答卷！最后在这辞旧迎新的时刻，祝大家新春快乐！也预祝集团的明天更美好！

我的发言完毕，谢谢大家。