

# 2023年公司年会感恩发言稿 公司年会感恩的心发言稿(大全5篇)

范文为教学中作为模范的文章，也常常用来指写作的模板。常常用于文秘写作的参考，也可以作为演讲材料编写前的参考。写范文的时候需要注意什么呢？有哪些格式需要注意呢？以下是我为大家搜集的优质范文，仅供参考，一起来看看吧

## 公司年会感恩发言稿篇一

尊敬的各位领导，各位同事：

大家好！

我是来自xx公司的xxx□我演讲的题目是：《让我们在感恩中前行》！

每一个有爱心的人，都应该是一个懂得感恩的人。感恩企业，感恩吐哈，这是我们xx公司全体百余名员工心中的最强音。

因为，吐哈油田这个曾经的石油行业勘探开发的“试验田”，成就了我的很多同事们。据他们说，随着企业的整合，他们抱着一颗为油田分忧的初衷，从各条战线、各单位，毅然决然地来到完全陌生的成品油零售行业，重起炉灶。工作难度之大，超乎想象。没有人抱怨，没有人退缩，大家的脊梁上挺起了一种气势，那气势是大庆精神和铁人精神！大家的脚步下凝聚着一种力量，那就是回荡在石油河水中的汹涌涛声！每一个同志都永远不会忘记，自己是一名吐哈人！每一个同志都不会忘记，“吐哈”这两个厚重的字眼中，承载着从祁连雪峰到天山盆地很多很多的责任与使命！只要吐哈这棵大树根深叶茂，我们每一个人都会享受丰收的甘甜！

从这种博大情怀和宏伟气势中，我深深感到，感恩是一种积

极向上的思考和谦卑的态度，是一种充满爱意的行动，也是一种挑战困难的生活智慧；感恩是一种责任，一种追求阳光人生的精神境界。是吐哈这片热土地，让我们在困难面前拥有了战胜困难的毅力和勇气；是吐哈持续发展的美好前景，鼓舞着我们不断前进行脚步。

在最初的发展时期，为开发市场，大家的足迹遍布甘新两省区12个地州市，所用的一辆车一年行程18万公里；为了多留住一个客户，率先在全行业实行延伸服务，为客户提供应急救援、擦洗车辆、加水送茶等服务……顽强的毅力、拼搏的精神，换来了辉煌业绩：吐哈加油站各项经济指标在同行业遥遥领先，市场份额只占全疆的不足10%，却拥有全疆销量最大的加油站，拥有万吨站的数量曾一度占全疆一半。经历短短9年的发展，吐哈加油站几乎成为全行业的一道风景。今天，我们自豪的说，我们在企业发展的历史丰碑上，镌刻上了一个响当当的名字，叫做“吐哈”！

我从21岁进xx公司，到今天，已经工作了6年。这个“6”字，对我来说不是一个平凡的数字，它意味着蜕变，它让我变得宠辱不惊，它让我变得从容淡定，不管是在工作中还是在生活中，出现问题，永远只先找自己的错，永远先问自己为什么？就与我年纪相仿的同事们来说，我们有“三个不怕”：一不怕困难，二不怕检查，三不怕加班。的确，我们每一个能源人，既是“百炼钢”，也能“柔指绕”，无论放在那里，都是一块料。有一个经典的成语叫做“饮水思源”，意思是：江河有很多支流，当我们从江河中获得水的时候，要想到江河源头所在。如果我们能够怀着一颗感恩之心面对生活的话，即使处在最困厄的环境里，我们也能看到沙漠中的绿洲，从而怀着更美好的希望去面对未来。感恩之心也是一粒美好的种子，我们不仅要懂得收藏，还要懂得适时播种，那么就能给他人带来爱和希望。就在我们从事劳务输出以来，尽管很多同事的岗位发生了很大变化，但大家依然毫无怨言的坚守着吐哈人的信念——那就是能源公司培养了我们，吐哈造就了我们！我们依然勤勤恳恳，依然兢兢业业，为的是啥？就

是为了让吐哈人的品牌响当当，就是为了给吐哈人争光。

或许，我们每一个人，在生活或者工作中，会面临这样那样的困难。但我们要尽可能学会感恩。童话故事中，魔鬼总是扮成天使出现在人们的周围，以亮丽的外表和快乐的笑颜来蒙蔽人们的眼光。而圣洁的天使往往化为痛苦的样子来考验凡人的眼光。这就说明，凡事发生必有其因果，必有助于我！

感恩，是一种最深沉的能量，它能在瞬间改变我们的心态，调整我们的情绪；感恩，会产生一种神奇的力量，它能让我们的人生道路变得格外顺畅！让和我们一起，在感恩中迈开铿锵有力脚步，向前出发！

## 公司年会感恩发言稿篇二

各位尊敬的来宾们、朋友们晚上好！

在缤纷的焰火和欢快的乐曲中，新的一年向我们走来，值此新年来临之际，我谨代表xx公司全体员工对各位的光临表示热烈的欢迎和衷心的感谢！（鼓掌）20xx是不平凡的一年也是让我们所有人都终身难忘的一年，无论是国家还是我们都或多或少经历了一些坎坷与辉煌！

我们公司在今年创下了与20xx年相比增长40%的好成绩，这都是我们承蒙各位来宾的帮助，家属支持以及各位同事的努力才有了我们xx的今天，同时也是我们xx公司全体员工的敬业精神和良好的团队凝聚力，使我们有了今天的可喜可贺业绩，可以说20xx年对于我们来说是一个机遇与挑战并存的一年！

在这一年里我们提出了“用业绩说话，以作为求地位”的xx理念，将业绩落实到每一位xx人的心目中；同时也将“只为成功找方法，不为失败找借口”的工作方式深入到每一位xx人工作中，在这一年里我们学会了感恩，学会了理解，学会

了如何在艰难的环境下生存与发展！

相信新的一年xx人将站在新的高度，在激烈的竞争环境中，发扬激情，传承斗志！辉煌让历史铭记，梦想仍在前方！让我们携手并肩，再接再厉，用自己的辛勤和汗水谱写xx新的篇章！

再次感谢各位来宾！各位同事以及家属们！谢谢你们！

## 公司年会感恩发言稿篇三

大家好！

当我们还来不及顾及时间流逝的时候□20xx年的钟声已悄然而至。值此新春佳节来临之际，我谨以公司董事长的名誉，向你们及你们的家人——致以新年最美好的祝福和最诚挚的问候！

今天，我们以无比喜悦的心情，在这里齐聚一堂，是为带有艰辛与成就的20xx年而庆贺；是为充满生机与希望的20xx年而祝福。

回首往事，点滴精彩□20xx年，是公司稳步发展的一年，也是各部门、各员工逐步成长的一年。大家工作的勤奋、成功与挫折给公司留下了发展的足迹，大家辛勤的付出给公司留下了许多值得赞赏的故事。所以□20xx年，效率来自全体员工的激情，成绩属于全体员工的努力。

新的20xx年，是公司发展最关键的一年。我们需要继续坚持以市场为导向，加强产品研发力度，提升产品质量管理、合理控制产品成本，让公司的产品在市场上具有更强的竞争力；我们还需要“强身健体”、内外兼修，不断拓展市场和提升客户服务的管理；不断完善和规范内部运作管理，进一步坚

实基础。

所以，大家需要把新的一年看成是新的起点、新的任务和新的挑战。

辞旧岁，我们依然豪情满怀，迎新年，大家总是信心百倍。在20xx年这个既充满挑战又蕴藏机遇的环境下，我希望，我也坚信，全体员工会以脚踏实地的作风、百折不挠的精神、坚韧不拔的毅力，团结奋进、革旧创新、扎实工作，不断开创节日灯产品和xx的新境界，创造更加辉煌、更加灿烂的明天！

最后，祝大家春节快乐□xx年吉祥，万事如意！

请大家把酒倒满，为迎接崭新的、美好的明天而干杯！

谢谢大家！

## 公司年会感恩发言稿篇四

尊敬的各位领导，同事们：

大家新年好，新春伊始，万象更新，今天我们欢聚一堂，畅谈走过的20xx□谈发展，谈人生，共谋公司发展大计，我的心情是无比激动。今年是龙年，中国有句成语说的好叫龙腾虎跃，在20xx年度，我们用跃字来概括整年工作，今年我们销售团队更要奋起行动，有所作为。

我现在简单的做一下□20xx年度天津工作报告，在20xx年我们贯彻执行总经理先生对天津工作的整个部署，要求。

- 1、组建成立天津分公司，完善组织架构，吸引有志之士的加盟，发扬有条件上，没有条件创造条件也要上的精神。做好团队建设，培养团队凝聚力，贯穿团队思想的核心是组织利

益高于一切，不计较个人得失，第一时间解决问题。

2、带领业务团队继续开拓天津市场，以大项目好项目为主题，落实业务考核制度，统筹安排项目信息及跟进情况及时和领导沟通，探讨公关策略，落实方案。勤能捕捉，加大有效信息量，保证每个阶段都有标投，提高中标率，保持业务的连续性。结交新朋友勿忘老朋友，做好回访联系工作，做到干一个项目，树一个业绩，交一帮朋友。

3、做好公司领导视察统筹安排，努力做到高效率，不浪费领导时间，在公关领域为领导创造水到渠成的条件，只需要向领导提供时间地点人物主题，营造出和谐亲密的商务氛围，努力做到跟一个项目成一个活，在高端客户上，细心用心高调做事低调做人，让客户感受到企业营销的核心价值—服务！在营销费用上，做到钱花道刃上，该花的我们一定要去花，大气严谨。

4、配合各个项目部协调工作，做好交接，过度，有问题不推脱，第一时间解决问题。

在20xx年度天津事业部，完成销售额约一个亿，待签约额约5000万，在此我要感谢公司领导对天津工作的重视和支持，及全体同仁们对天津工作付出，谢谢！

下面呢我想和大家分享一下，我做营销这么多年的一些感受

销售是非常辛苦极具挑战性的工作，但凡成功的企业家大多都是从做销售做起的，思路清晰，思维敏捷，这都是销售人员所具备的特质，我认为我做销售这个行业我很快乐！目前公司管理施工能力已经满足承揽重特大工程的能力，所以我们在整个营销策略上转型，向大项目好项目转型。跟大活，跟好活。整个流程呢我认为分为两块一块是推销另一块是公关。首先我们要找到足够多的项目信息，这一块的技巧就是勤快，笨是可以学，如果懒谁也救不了你，拿到足够多的数据之后

做项目分析，提炼出有效项目信息，在尽可能短的时间分析出有效信息的内部组织架构，整理有效信息做好统筹安排，在不同的时间段有侧重点的去跟踪项目。

沟通是客户第一时间了解你及公司的方式，客户对公司的认知就像一张白纸，你的行为已经不代表你自己，代表的是你背后的整个团队，如何让客户在更短时间认可你及你的产品这个很重要。我认为销售人员必须要阳光自信，每天以饱满的热情投入到工作当中去，见客户举止端庄，行为大方，把阳光自信的一面展现给客户，留下一个初见的美好场景。

进入公关阶段，想客户之所想，及客户之所及，把握好打电话的时机，通过你的观察你认为什么时间打电话比较合适你在打，把握好尺度，寻找突破口。发动团队力量，营造出高层领导会晤的机会，始终把服务做为公关的主线，就一定能成功！

雷总经常跟我们讲起销售是有易到难，在有难道易的一个过程，这一点我深有体会，我现在认为销售工作一项很快乐，很容易的事，你要你肯付出，怀揣着一颗做事梦想，公司会给你一个无限大的平台！

海阔凭鱼跃，天高任鸟飞，同志们朋友们只要我们紧密的团结在以雷总为核心的公司领导机构周围，深入落实组织上对我们的要求，不折不扣搞工作，一心谋发展，我坚信公司明天更美好！

## 公司年会感恩发言稿篇五

尊敬的各位来宾、各位员工：

大家好！

当我们还来不及顾及时间流逝的时候□20xx年的钟声已悄然而

至。值此新春佳节来临之际，我谨以公司董事长的名誉，向你们及你们的家人——致以新年最美好的祝福和最诚挚的问候！

今天，我们以无比喜悦的心情，在这里齐聚一堂，是为带有艰辛与成就的20xx年而庆贺；是为充满生机与希望的20xx年而祝福。

回首往事，点滴精彩□20xx年，是公司稳步发展的一年，也是各部门、各员工逐步成长的一年。大家工作的勤奋、成功与挫折给公司留下了发展的足迹，大家辛勤的付出给公司留下了许多值得赞赏的故事。所以□20xx年，效率来自全体员工的激情，成绩属于全体员工的努力。

新的20xx年，是公司发展最关键的一年。我们需要继续坚持以市场为导向，加强产品研发力度，提升产品质量管理、合理控制产品成本，让公司的`产品在市场上具有更强的竞争力；我们还需要“强身健体”、内外兼修，不断拓展市场和提升客户服务的管理；不断完善和规范内部运作管理，进一步坚实基础。

所以，大家需要把新的一年看成是新的起点、新的任务和新的挑战。

辞旧岁，我们依然豪情满怀，迎新年，大家总是信心百倍。在20xx年这个既充满挑战又蕴藏机遇的环境下，我希望，我也坚信，全体员工会以脚踏实地的作风、百折不挠的精神、坚韧不拔的毅力，团结奋进、革旧创新、扎实工作，不断开创节日灯产品和xx的新境界，创造更加辉煌、更加灿烂的明天！

最后，祝大家春节快乐□xx年吉祥，万事如意！

请大家把酒倒满，为迎接崭新的、美好的明天而干杯！



谢谢大家！