

酒水专销合同(通用9篇)

劳动合同是劳动者与用人单位之间约定劳动关系的书面协议，是保障劳动者权益、维护用人单位合法权益的重要法律文件。那么合同书的格式，你掌握了吗？下面是小编带来的优秀合同模板，希望大家能够喜欢！

酒水专销合同篇一

供方：

需方：

为确保供需双方的利益,特制定如下销售政策：

一、瓶装啤酒的`产品名称、规格、价格、数量：

1、产品名称：

4、销售数量：需方全年销售普通型啤酒30万/瓶一组，按月计划销售供货，三个月完不成计划，供方有权解除合同。

单位：万瓶

月份

1月份

2月份

3月份

4月份

5月份

6月份

7月份

8月份

9月份

10月份

11月份

12月份

数量

二、产品选题：

系列啤酒产品质量符合国标，保持期内符合产品运输，避光常温0-25度以下储存及正常销售条件下，如出现质量问题，由供方负责，但需方发现批量产品存有质量问题，必须在货到十日内以书面形式通知供方，否则，需方即确认本产品合格，出现任何问题概不负责。

三、交(提)货方式：

供方指定仓库，当场提货，当场验收。因商标造成本合同条款不能履行(包装外观、文字的修改)时，乙方同意给予谅解和支持。

4、运输方式及费用：

供方代办运输，所有产生费用由需方承担，或需方自提均可，

汽车造成的损失由乙方直接向承运方索赔，铁路运输失盗或造成损失向保险保价部门索赔。

五、销售范围：

系列啤酒指定(市、区)一家总代理，未经供方许可，需方不得自行转让买卖合同，否则则视合同无效。需方在合同约定的县、市、地区内销售，不得冲击其它县、市市场。在所销售区域内销售价格必须统一，不得降价销售，否则供方有权单方终止合同或采取惩罚措施，扣留全年返利和保证金。

六、返利结算：

销售供方啤酒按销量不定期执行返利政策、不重复返利办法；需方销售20万瓶，每瓶返利2分；销售40万瓶，每瓶返利5分；销售60万瓶，每瓶返利8分；返利金额只能按现行价格提酒，可顶下年销售任务额。

七、空瓶加收及验收标准：

供方回收本标的空瓶，普瓶0.45元/个，600异型瓶0.45元/个计算，只顶酒款，不付现金。

八、结算方式：

现金(汇票)结算，款到发货。

九、违约责任：

双方按照经济合同法承担责任，需方违约不退保证金，供方违约双倍退还保证金。

十、解决合同纠纷方式：

双方如有纠纷，首先协商解决，协商不成，由供方所在地人

民法院管辖受理。

合同期限年月日起至年月日止。

本合同自双方签定之日需方向供方交合同保证金全任元后方可生效。

本合同最终解释权归本系列产品公司所有。

供方：

需方：

日期：

酒水专销合同篇二

供方：合同编号：

需方：签定地点：

为确保供需双方的利益，特制定如下销售政策：

1、商品名称：

2、商品规格：瓶装啤酒有精装塑包（1*9）和彩箱包装（1*12）

3、商品价格：普通型暂定8度塑包型小环标9.90元/包；塑包大环标10.60元/包，精制大环标12.80元/包，普通彩箱16.00元/箱，高档彩箱18.00元/箱。要根据原材料及馐物的市场价格浮动，由供方给需方价格，如有价格变动，供方需要3日内通知需方。

4、销售数量：需方全年销售普通型啤酒30万/瓶一组，按月

计划销售供货，三个月完不成计划，供方有权解除合同。

单位：万瓶

5、12月底完成任务将保证金退还给需方，假如完不成任务供不付保证金，超额完成达到100万瓶送长安之星面包车一辆，完成200万瓶送桑塔纳一辆。

系列啤酒商品质量符合国标，保持期内符合商品运输。避光常温0-25度以下储存及正常销售条件下，如果出现质量问题，由供方负责，但需方发现批量商品存有质量问题，必须在货到十日内以书面形式通知供方；否则，需方即确认本商品合格，出现任何问题概不负责。

供方指定仓库，当场提货，当场验收。因商标造成本合同条款不能履行（包装外观、文字的修改）时，乙方同意给予谅解和支持。

供方代办运输，所有产生费用由需方承担，或需方自提均可，汽车造成的损失由乙方直接向承运方索赔，铁路运输失盗或造成损失向保险保价部门索赔。

系列啤酒指定（市、区）一家总代理，未经供方许可，需方不得自行转让买卖合同，否则则视合同无效。需方在合同约定的县、市、地区内销售，不得冲击其它县、市市场。在所销售区域内销售价格必须统一，不得降价销售，否则供方有权单方终止合同或采取惩罚措施，扣留全年返利和保证金。

销售供方啤酒按销量不定期执行返利政策、不重复返利办法；需方销售20万瓶，每瓶返利2分；销售40万瓶，每瓶返利5分；销售60万瓶，每瓶返利8分；返利金额只能按现行价格提酒，可顶下年销售任务额。

供方回收本标的空瓶，普瓶0.45元/个，600异型瓶0.45元/个

计算，只顶酒款，不付现金。

现金（汇票）结算，款到发货。

双方按照经济合同法承担责任，需方违约不退保证金，供方违约双倍退还保证金。

双方如有纠纷，首先协商解决，协商不成，由供方所在地人民法院管辖受理。

合同期限年月日起至年月日止。

本合同自双方签定之日需方向供方交合同保证金全任元后方可生效。

本合同最终解释权归本系列商品公司所有。

合同编号： 签定地点：

供方： 需方：

地址： 地址：

法定代表人： 法定代表人：

委托代理人： 委托代理人：

电话： 电话：

传真： 传真：

银行帐号： 银行帐号：

酒水代销合同范本

酒水销售工作总结

酒水销售计划书

【精】酒水购销合同

酒水购销合同【精】

酒水购销合同【荐】

销售合同范本

酒水市场调研报告

牛奶销售合同范本

图书销售合同范本

酒水专销合同篇三

甲方：_____ (以下简称甲方)

乙方：_____ (以下简称乙方)

为保证甲方卖场的正常运营，促进乙方所经营系列酒水的销售，甲方确定乙方为甲方下列产品的供货商，经双方协商就供求关系达成以下协议：

一、甲方确定乙方为甲方所需下列产品的供货商：

酒类：系列

二、乙方为促进以上产品在甲方卖场的销售，乙方向甲方一次性赞助人民币元作为乙方系列产品的广告宣传费，乙方提供若干台展示柜给甲方无偿使用，甲方负责展示柜的日常管

理，包括清洁，正确使用，保养及维修。

三、甲方有权要求乙方对所供酒系列作及时报价。乙方所供其他产品价格如有调整，应及时通知甲方，价格统一，结算按标准市价。

四、甲方有权要求乙方按甲方经营所需增加供货品种。

五、乙方有义务向甲方提供所供产品的合法三证。乙方负责的酒水出现质量问题，造成的全部后果由乙方承担。

1. 乙方所提供的产品，必须是符合国家相关规定的合格产品；
2. 乙方所供产品的质量保证金，售后服务必须按国家相关规定执行；
3. 如发现酒水质量不合格或出现其他质量问题，乙方须向甲方作出市场价倍的补偿；
4. 如发现假酒现象，乙方须向甲方作出假一赔十的补偿；

乙方所供系列品种价格见《附表》。

六、乙方在接到甲方要货通知(书面或口头)之时起二十四小时内必须将货品送到甲方仓库，如遇市场短缺等特殊状况除外。送货费用由乙方自理。

七、乙方送货必须严格遵守甲方有关送货规定。货收妥，由甲方开具相关验收单交乙方作为结算凭证。

八、结算方式：

货到甲方现场经双方验收完毕，由甲方支付乙方本批次货款的60%，余款40%待二次进货时付清，依此类推。

九、因甲方经营原因(如停业、拖欠货款,阻止乙方销售等),造成本协议不能正常执行时,合同顺延。

十、协议有效期:自_____年____月____日起,至_____年____月____日止。

十一、协议有效期内,未尽事宜,另商议,按补充协议方案签定。

十二、协议有效期内,如甲乙双方产生纠纷,进行协商解决,如协商未果,移交合同签订地司法部门解决。

十三、本合一式两份,双方各执一份。

甲方: _____ 乙方: _____

日期: _____ 日期: _____

酒水专销合同篇四

供方: 合同编号:

需方: 签定地点:

为确保供需双方的利益,特制定如下销售政策:

1、商品名称:

2、商品规格: 瓶装啤酒有精装塑包(1*9)和彩箱包装(1*12)

3、商品价格: 普通型暂定8度塑包型小环标9.90元/包; 塑包大环标10.60元/包,精制大环标12.80元/包,普通彩箱16.00元/箱,高档彩箱18.00元/箱。要根据原材料及馐物的市场价

格浮动，由供方给需方价格，如有价格变动，供方需要3日内通知需方。

4、销售数量：需方全年销售普通型啤酒30万/瓶一组，按月计划销售供货，三个月完不成计划，供方有权解除合同。

单位：万瓶

5、12月底完成任务将保证金退还给需方，假如完不成任务供不付保证金，超额完成达到100万瓶送长安之星面包车一辆，完成200万瓶送桑塔纳一辆。

系列啤酒商品质量符合国标，保持期内符合商品运输。避光常温0-25度以下储存及正常销售条件下，如果出现质量问题，由供方负责，但需方发现批量商品存有质量问题，必须在货到十日内以书面形式通知供方；否则，需方即确认本商品合格，出现任何问题概不负责。

供方指定仓库，当场提货，当场验收。因商标造成本合同条款不能履行（包装外观、文字的修改）时，乙方同意给予谅解和支持。

供方代办运输，所有产生费用由需方承担，或需方自提均可，汽车造成的损失由乙方直接向承运方索赔，铁路运输失盗或造成损失向保险保价部门索赔。

系列啤酒指定（市、区）一家总代理，未经供方许可，需方不得自行转让买卖合同，否则则视合同无效。需方在合同约定的县、市、地区内销售，不得冲击其它县、市市场。在所销售区域内销售价格必须统一，不得降价销售，否则供方有权单方终止合同或采取惩罚措施，扣留全年返利和保证金。

销售供方啤酒按销量不定期执行返利政策、不重复返利办法；需方销售20万瓶，每瓶返利2分；销售40万瓶，每瓶返利5分；

销售60万瓶，每瓶返利8分；返利金额只能按现行价格提酒，可顶下年销售任务额。

供方回收本标的空瓶，普瓶0.45元/个，600异型瓶0.45元/个计算，只顶酒款，不付现金。

现金（汇票）结算，款到发货。

双方按照经济合同法承担责任，需方违约不退保证金，供方违约双倍退还保证金。

双方如有纠纷，首先协商解决，协商不成，由供方所在地人民法院管辖受理。

合同期限 年 月 日起至 年 月 日止。

本合同自双方签定之日需方向供方交合同保证金全任元后方可生效。

本合同最终解释权归本系列商品公司所有。

合同编号： 签定地点：

供方： 需方：

地址： 地址：

法定代表人： 法定代表人：

委托代理人： 委托代理人：

电话： 电话：

传真： 传真：

银行帐号： 银行帐号：

酒水专销合同篇五

乙方： _____

为了推动庄园大米原浆酒系列白酒代理的销售，并建立良好规范的市场秩序，甲乙双方本着平等、自愿、诚实、信任、互利互惠的原则，经友好协商，就乙方作为甲方生产的五星系列白酒代理商及其相关事宜，达成如下协议：

- 1、乙方应当是经关机构注册和许可的能够完成销售白酒代理任务的单位；
- 2、具备一定的白酒销售网络；
- 3、具备履行本协议有关条款的资金能力并在本协议生效时向甲方一次性交纳许可费万元；
- 4、乙方注册经营的项目范围必须包括其所代理的甲方产品；
- 5、有销售白酒的专职人员并具备销售甲方产品的业务能力；
- 6、严格遵守甲方的价格政策及本协议有关规定。

1、代理商级别：市代____县代理；

第一批次白酒，价值元（按提货价计）；在甲方收到

第二批次不低于酒壹仟箱货款后，发出

第二批次白酒，定金在

第二批次货款中抵扣货款；

5、甲方授权乙方代理的甲方产品为“冰峪庄园大米原浆酒系列白酒”；

6、甲乙双方的任何一方对另一方的商业行为和法律行为及经营风险不承担责任。

1、甲方为乙方提供销售所需的白酒生产许可等资料；

2、支持乙方最大限度占领区域市场；

3、甲方有权根据本协议的有关规定，监督、检查乙方的协议执行情况；

6、甲方有义务及时向乙方通报产品白酒价格的调整情况；

7、甲方不得干预乙方正常的销售行为。

2、乙方为其所出售产品的

第一售后责任人，并独立承担非因产品质量原因所引起的售后责任；

3、乙方必须明确设立专职人员经营所代理的甲方产品；

4、乙方有义务收集当地有关信息，并及时反馈给甲方；

6、乙方不得从非法渠道获得甲方产品进行销售，否则一经发现将按违约处理；

7、乙方在媒体上公示的甲方产品价格不得低于甲方规定的全国统一零售价格；不得违反甲方产品的体系；乙方在市场促销活动中，不得发布低于统一零售价7折的价格信息；若有违反，甲方有权取消乙方奖励及相关市场支持，情节严重者，甲方有权终止乙方的代理授权。

1、订货：

(1) 乙方订购甲方产品前，应以电话、传真、电子邮件等形式向甲方发出订购单，明确所需产品的品名、规格、数量等情况。

(2) 甲方在收到乙方订货总价款的39；%预付款后立即组织生产，在收到全部货款后方可向乙方发货。

2、发货

(1) 甲方实行款到发货制度。甲方承诺在收到乙方的'货款后，在8个工作日内安排发货。

3、退货

(1) 乙方向甲方所购买的系列白酒除因质量问题外不得提出退货。

(2) 如果甲方售出的产品出现质量问题应当予以等价调换，或者以原价向乙方退回货款，由此造成的运输费用及运输风险等由甲方承担。

4、市场公关及广告宣传

(1) 乙方有义务进行当地市场的市场开拓和广告宣传工作。

(4) 乙方需把广告合同传至甲方处，待甲方确认后，按一定比例进行支持。

1、甲乙双方必须对业务往来中的任何重大商情事务对第三方严格保密；

2、甲乙双方因任意一方的行为对另一方造成名誉、经济等损

失，由责任方承担相应责任；

1、本协议一式两份，甲、乙双方各执一份，经双方签字盖章后生效；

2、变更本协议条款中的任何内容，需有双方签字的正式书面更改件；

3、发生以下任意情况时，可提前解除本代理协议：

(1) 双方协议同意时；

(2) 协议的一方破产被解散或被撤消时；

(3) 协议的一方有损害对方的形象和利益的行为时；

(4) 协议的一方违反协议时；

(5) 发生不可抗力事故使协议无法继续履行时；

(6) 《合同法》规定的其他情况时。

4、本协议期满后自行终止，如双方有意继续合作可以续签；

5、甲乙双方对本协议有修改、更正、补充的，应另行签订补充规定协议，补充协议与本合同具有同等法律效力。

甲方（公章）：_____乙方（公章）：_____

法定代表人（签字）：_____法定代表人（签字）：_____

_____年___月___日_____年___月___日

酒水专销合同篇六

供方(甲方):

需方(乙方):

根据《中华人民共和国民法典》及有关法律法规的规定,甲乙双方经友好协商,就乙方酒水采购事宜达成本合同,以供双方共同遵守:

序号

类别

品名

规格

数量

价格

备注

以双方确认的订单为准

在合同有效期内,如遇厂家调整市场价格,甲乙双方可协商调整结算价格,但甲方需提前天通知乙方。

执行行业标准。

3.1采购方式:乙方以传真或电子邮件□qq□微信形式下订单到甲方并通过电话由双方确认,甲方保证在收到乙方订单后____日内发货。

甲方：

联系电话：；

乙方：

联系电话：；

3.2交货地点：乙方负责将货物运输至_____，卸货及其费用由乙方负责。乙方指定收货人：_____（身份证号：_____），联系电话：_____；另附身份证复印件作为本合同附件。乙方的指定收货人在甲方的送货单/出库单上签字即视为甲方货物已送达乙方。如货物需要第三方运输，自甲方在物流公司办理完托运手续之日起_____天后，如甲方未收到乙方异议，视为乙方已签收该批货物，甲方已按照合同约定完成交付；如在约定期限内乙方尚未收到货物，应及时通知甲方。甲方发货给乙方以物流公司货运单为准，在货运单开出两天之内，甲方以微信方式发送到乙方指定的微信号。

4.1验收时间：货物运输至本合同约定地点后，乙方应立即对品种、规格、数量、外观等进行验收。如发现甲方供应的货物不符合约定的，乙方应在24小时之内向甲方提出书面异议。乙方逾期未提出书面异议的，视为甲方交付的货物符合本合同约定。

4.2在配送过程中的破损由甲方负责，乙方签收后的破损由乙方负责。乙方签收后，如有瓶身破损，瓶盖尚未打开，乙方拍照给甲方确认后，甲方给予补偿。

4.3甲方负责为乙方提供符合国家产品质量要求的产品，如出现质量问题，经第三方检测机构检验确定是由甲方供应的酒水质量缺陷引起的，甲方应赔偿给乙方造成的损失。

5.1甲乙双方约定采用下列第种结算方式：

(1)现款现货，款到发货。

(2)甲方送第二批货时，乙方应结清第一批货款，以后甲方每送一批货，乙方即时结清当批货款；双方合作终止或者本合同到期后，乙方结清所有货款。

(3)甲乙双方每月5号前对上个月货款进行对账，乙方收到甲方对账单后于___日进行确认，逾期未确认的，视为认可甲方的对账单金额。乙方应于每月___日前付清上个月全部货款。

5.2支付方式：乙方通过银行转账方式支付甲方货款。甲方指定收款账户名称：_____，银行账号：_____，开户行：_____。乙方向甲方指定收款账户以外的任何单位或个人支付货款的，甲方均不予认可，由此产生的责任由乙方自行承担。

5.3乙方从甲方货款中扣除元作为质量保证金，合同期满或双方合作终止后，甲方供应的货物无质量问题，乙方应无条件一次性退还甲方。(注：该款可据实删减)

6.1甲方交付的货物不符合合同约定的，由甲方负责更换，并承担更换所支付的实际费用。

6.2甲方逾期供货(从交货期满后第五日起计)或乙方逾期付款(应付款逾期第五日起计)，应向对方支付违约金，违约金按应付货款每日万分之五计算。除此之外，违约方需向守约方支付其因维权所支出的费用，包括但不限于律师费、诉讼费、保全费、差旅费、调查费等。(注：违约金可据实约定)

在履行本合同过程中如发生争议，双方首先应友好协商解决；如果协商不成时，任何一方可向甲方所在地人民法院提起诉讼。

本合同期限暂定为____年，自____年____月____日至____年____月____日，合同期满后，如双方对合同继续履行没有异议且有实际履行合同的行为，则本合同的效力自动延续。

甲乙双方相互送达与本合同有关的书面文件(如通知等)，以本合同中约定的地址为有效送达地址。任何一方如变更地址应及时书面通知另一方，否则引起无法送达的后果由变更地址方自行承担。

10.1本合同一式两份，甲、乙方各执一份，具有同等法律效力。本合同自双方签字盖章后生效。

10.2未尽事宜，由双方另行协商并签订书面补充协议，补充协议构成本合同的一部分。甲乙双方均需向对方提供营业执照复印件、法定代表人身份证复印件或者授权委托书、签约代表身份证复印件备存。

甲方：乙 方：

甲方代表：乙方代表：

地址： 地址：

联系电话： 联系电话：

传真： 传真：

签订日期： 签订日期：

酒水专销合同篇七

需方： _____

签订地点： _____

签订时间：_____

一、产品名称、品种、数量、金额、交售时间产品计量总金额
交售时间及数量品种数量单价供货合同名称(单位额合计合计
人民币金额)(大写)(注：_____空格如不够用，
可以另接)

二、质量标准、用途

三、验收办法及时间、地点

四、检验及检疫的单位、地点、方法、标准及费用负担

五、交(提)货地点及运输方式和费用负担

六、超欠幅度损耗及计算方法

七、包装标准、包装物的供应与回收和费用负担

八、结算方式及期限

九、给付定金的数额、时间

十、如需提供担保，另立合同担保书，作为本合同附件

十一、违约责任

十二、解决合同纠纷的方式：执行本合同发生争议，由当事人双方协商解决。协商不成，双方同意由_____仲裁委员会仲裁(当事人双方不在本合同中约定仲裁机构，事后又没有达成书面仲裁协议的，可向人民法院起诉)。

十三、其它约定事项

鉴(公)证意见：_____

经办人：_____

鉴(公)证机关(章)：_____

帐号：_____帐

号：_____ (注：_____除国家另有规定外)

邮政编码：_____ 邮政编

码：_____ (公)

酒水专销合同篇八

甲方：(以下简称甲方)

乙方：(以下简称乙方)

为了杜绝假冒伪劣商品，统一酒水进货渠道，给消费者提供一个良好的消费环境，在不违背法律和商业惯例的前提下，在双赢和互惠互利的基础上，经甲、乙双方共同协商，达成如下协议：

1. 甲方自愿选择乙方为酒水供货商，乙方必须及时提供货真价实的各类酒水、饮料给甲方，酒水、饮料价格详见清单。

2. 乙方采取薄利多销的原则，自愿按酒水市场最低供应价格即酒水清单所列价格当让利给甲方，酒水清单每三个月报价一次(如有特殊原因，价格涨幅另行处理)，乙方供货的酒水价格如高于其它甲方实际支付给乙方认得货款金额为准，平均让利。

3月酒和甲方不能供应的除外)，否则视为违约。

4. 货款结算每个月一次，每个月日为结帐日。供货之日起九

十天的货款由乙方垫付，六十天后结算前二个月的第一个月货款，下个月照此顺延，合同终止之日甲方必须全部结清乙方货款。

5. 乙方应当对供应的酒水实行质量保证，除提供商品必须的'“三证”外，不得销售过期商品和假冒伪劣商品，甲方如遇顾客因酒水质量引起的投诉必须由乙方负责处理，并承担经济赔偿责任，如被有关执法部门抽检或处罚的，均由乙方承担经济责任。

6. 乙方应及时做好供货、送货工作，送货时间由乙方合理约定，如因乙方送货不及时，经查实造成甲方损失的视情第一次扣100—500元，第二次扣500—20xx元，第三次甲方有权终止供货协议。同时乙方要及时听取甲方的合理性建议和意见。

7. 乙方提供的销售服务工作另行约定。

8. 因一方违约给另一方造成经济损失的，经核实违约方必须承担赔偿责任(不可抗拒因素除外)。

9. 在履行过程中如发生争执，首选应当进行友好协商，协商不成的可向当地人民法院起诉。

10. 本协议一式二份，甲乙双方各执一份，自订立之日起生效。

甲方：甲方：

代表签字：代表签字：

电话：电话：

开户银行：开户银行：

帐号：帐号：

酒水专销合同篇九

甲方(供货方)：

乙方(购货方)：

甲乙双方本着共同发展，诚实守信，互惠互利的原则，为了明确甲乙双方的责任和义务，经甲乙双方共同协商，甲乙双方自愿签订本协议书，。达成协议如下：

甲方：

1、甲方提供的所有产品质量必须符合国家有关部门的质量要求，否则一切后果由甲方负责。如果出现质量问题假一赔十，并承担给乙方和顾客造成的危害和法律责任，乙方有权终止协议。

2、在乙方订货后，甲方内到货，特殊情况甲乙双方另行约定。

4、甲方给乙方的产品价格(具体见报价单)，如有调整(调升)，甲方须提前一周向乙方声明。

5、甲方负责送货到乙方指定的地点(变更，乙方需书面通知甲方)。乙方：

1、乙方应配合把甲方所有的产品摆在吧台上作为展示。

2、乙方每月必须提供准确、真实的销售情况，并及时向甲方业务反应。

3、按照双方协商的结算方式结算货款。

4、乙方购进的产品如果销售不畅，可调换别的产品或原价办理退货。

1、按照甲乙双方认可的报价单价格订货后，第一批货到乙方指定的地点，并经乙方指定人员凭甲方销售单对账入库后。乙方在保证在合同期内销售甲方供应酒水件，甲方提供10%的酒水分别作为四大节日(情人节、十一、圣诞节、春节)和开业庆典的优惠赠送。

2、双方协商的结算方式：实销实结(不包括首批进货)，每月5号结清货款。乙方如有拖欠甲方货款，逾期超过两个月，甲方有权终止协议，并收回所有进店支持，特殊情况双方协商解决。

3、甲乙双方在规定的对账期内对账，其对账依据由甲方每次送货出具的销售单据，该销售单据上必须有乙方指定人员的签收凭证。

4、甲方与乙方签订合同之日起，乙方不得销售其他任何公司提供的与甲方报价单内相同的产品，否则甲方有权停止供货及要求乙方付清以前所有货款及进店支持费用，甲方没有经营的品牌，乙方可自行选购。

1、甲方送货到乙方指定地点，乙方应及时以甲方开出的销售单为凭据对账，如出现破损，由甲方负责调换。

2、甲方提供给乙方的产品，经乙方验收确认后，如乙方在销售过程中造成人为损坏等原因，甲方不负任何责任，乙方自己承担损失。

2、乙方应在饮料，酒水，食品过保质期前的1个月内办理换货，退货，否则甲方

本协议有效期限20年月日至20年月日止，协议期满壹个月内，

甲乙双方协商是否续约，本合同期内，甲乙双方有特殊情况不能履约，须提前壹周以书面形式通知对方，并承担相应的法律责任及经济损失。

1、未经甲乙双方同意，任何一方无权中途终止协议，如有违约，履约方有权向违约方索赔损失，赔偿损失不得低于乙方年销售额(如有特殊情况，一方不能履行合同，应提前联系，但并不免除其违约责任。)

1、甲方给乙方免费提供：，以上赠品在首批进货后8日之内必须到位，在规定期限内未到，甲方赔偿乙方由此带来的损失(不低于首批进货额或指定品牌型号)，合同期满后以上赠品归乙方所有，甲方无权干涉。

2、甲方给乙方进店费万元，在正式签订合同后七日内现金一次性付清，如规定期限未到，甲方按每日5%的滞纳金赔偿乙方。

3、每月结算时甲方按%作乙方的返利，并现金兑现瓶盖费。

4、乙方有产品需求须提前3—5小时之内与甲方业务联系，以免影响正常使用，否则出现其它后果，甲方概不负责。

七、本协议未尽事项，甲乙双方另行协商，本协议壹式两份，经双方代表签字盖章生效，甲乙双方各执壹份。

甲方(公章)：_____乙方(公章)：_____

法定代表人(签字)：_____法定代表人(签字)：_____