

# 2023年创新与创业的心得体会 创新创业 心得体会(汇总9篇)

我们在一些事情上受到启发后，可以通过写心得体会的方式将其记录下来，它可以帮助我们了解自己的这段时间的学习、工作生活状态。那么我们写心得体会要注意的内容有什么呢？以下是我帮大家整理的最新心得体会范文大全，希望能够帮助到大家，我们一起来看看吧。

## 创新与创业的心得体会篇一

对大学生来说，创业并不一定是为了盈利，更重要的或许是为了一种经历。随着时间的推移，应试教育的劣势逐渐凸显，学生在思维定式的影响下一年年重复着学习、毕业、找工作的循环，然而每年增加的大学生毕业生数量与工作岗位数量不对等，让这一循环无法顺利继续，就业成为众多大学毕业生头疼的难题，而在此时，创业则成了是黑暗中的一点星光。

大众创业时代已至，我们在路上。

调研的第一天在早起的慌乱中正式开始了。比较幸运的是，在xx市内进行调研我们免去了长途的奔波，转眼便到了我们的第一个目的地——xxx互联网科技公司。在前期的准备阶段我们已经和该公司经理取得联系进行面对面访谈，在做了简单的自我介绍后，我们开始步入正题。或许是因为是校友的关系，杨经理对我们分外的热情，我们在轻松愉快的氛围中完成了第一个访谈。印象中，被称为“码农”的人，是一群整天呆在电脑前每天每夜的排列密密麻麻的代码的单身“难”青年，那日一见事实却并非如此，杨老板十分健谈，因为行业的差异，我们对杨老板从事的网络技术不太了解，他总是在我们迷惑的时候为我们细心讲解，堪比大学讲师呢，果然实践是最好的老师。杨老板通过自己多年的摸爬滚打摸索出的经验对于我们这些整日活在大学温室的学生来说最为

受用。曾经听说过一为“三叶草”的理论，说完美工作的三个条件是：

- 1、自己喜欢，愿意为她付出时间。
- 2、能力可及，是自己擅长的方面。
- 3、可以获得回报，无论是精神层面还是物质层面。杨老板的经历让我更加理解了这句话的意思，我们应该找个自己喜欢的工作然后为她付出一生，这或许才是我们的一生。

经过一天的磨练大家做访谈的技巧猛增，在途中交流着各自的经验，不时还爆发出一阵阵欢笑，回到学校的晚上我们集体开会研究商讨今天的问题与收获争取明天的工作更进一步。就这样“访谈—总结—改进”成了每天必有的项目，几天下来每个人都似乎成了可以独当一面的大记者，可以随时随地侃侃而谈一小时。或许这也是我们这次社会实践的最大收获，在走进社会的同时，我们走近了社会。

在接下来的几天中我们又陆陆续续的采访了几个小微企业创始人，有从事企业形象设计行业的it男，有学计算机出身的庆典活动主持。每一个人都有一段让人印象深刻的回忆，或是来之不易的第一桶金，或是第一次赔的浑身上下的钱也只够睡公园了。他们在讲述那些往事时，情绪并没有因此而有太大的波动，就象是在讲别人的故事。也许真应了那句话：一个人的成熟表现在能够以平和的心态回顾自己曾经的辉煌与艰辛，不卑不亢。

## 创新与创业的心得体会篇二

### 第一段：引言

在当今快速发展的时代，创新创业成为越来越多年轻人的选择。作为创新创业者，我有幸接触到了ERP（企业资源规划）

系统，这个系统为我的创业之路带来了巨大的帮助和便利。在创新创业ERP的使用过程中，我深深体会到了其重要性和好处。下面我将分为五个方面，分享我关于“创新创业ERP心得体会”。

## 第二段□ERP系统加速企业运作

首先，创新创业ERP系统在企业运作方面起到了巨大的加速作用。通过数字化管理□ERP系统能够整合企业内部各个部门的业务数据，简化流程，提高工作效率。在我创业初期，仅凭少数几个人的力量，我们就能基于ERP系统的支持完成了很多繁琐的工作，如订单、库存和财务管理，以及各类报表的生成。这样，公司的运作效率大大提升，为我们的快速发展奠定了基础。

## 第三段□ERP系统提升企业管理水平

其次，创新创业ERP系统对企业管理水平的提升有着显著的帮助。传统的手工管理方式容易出现信息不准确、操作不规范等问题，而ERP系统通过自动化的管理，杜绝了这些不利因素。通过ERP系统，我们能够准确地掌握企业各个环节的信息，及时调整和优化运作，提升企业管理的科学性和有效性。这给了我们更多的时间和精力去思考 and 解决更为复杂的问题，从而使公司更加健康和可持续发展。

## 第四段□ERP系统优化企业决策

此外，创新创业ERP系统在支持企业决策方面也发挥了重要的作用。通过ERP系统，我们可以实时了解市场需求、销售情况等各类数据，并对这些数据进行分析和解读。这为我们制定正确的决策提供了依据。在ERP系统的帮助下，我们能够更加准确地预测市场趋势、分析竞争对手的优势与劣势，并根据这些信息做出相应的战略调整。因此□ERP系统不仅提

升了企业的决策能力，也为企业的创新创业提供了更多的机会。

## 第五段□ERP系统促进创新创业文化

最后，创新创业ERP系统的全面应用还能够促进创新创业文化的培养。在ERP系统的支持下，我们可以更加方便地进行团队协作，实现信息共享和及时沟通。同时□ERP系统也为公司的协同创新提供了平台，各个部门可以更加紧密地合作，在开发新产品和提供新服务方面进行指导和支持。通过ERP系统，我们将构建一个积极、开放的企业文化，鼓励员工创新思考、勇于尝试，为创新创业注入活力和动力。

总结段：

创新创业ERP系统不仅加速了企业运作，提升了企业管理水平，优化了企业决策，也促进了创新创业文化的培养。作为一名创新创业者，在使用ERP系统的过程中，我深刻地认识到了其重要性和好处。它不仅提供了有效的支持和帮助，也给了创业者更多的信心和动力。因此，我相信，创新创业ERP系统将在未来的发展中发挥更加重要的作用，为更多的创业者带来前所未有的机遇和发展空间。

## 创新与创业的心得体会篇三

通过学习创新创业一课，令我对大学生创业有了不一样的看法。新世纪是一个创新的世纪，未来社会迫切需要的是具有创新创业能力的人才。大学生作为高等教育的主体，作为社会向前发展的源动力，必须与知识经济时代发展要求相适应，具有较强的创新创业能力。

当前的高职毕业生的就业形势已经清晰明了的展现在了我们的面前，那么我们接下来要做些什么，或者借助什么来提高

我们的能力、增加我们的就业筹码呢?如果说必要的文凭、证书对我们的就业极为重要的话,那么比此更加重要能让我们快速发展的东西就非创新、创业莫属。

创新,是一种能力的培养。每个人都对发明有所了解,发明是在无前人引导的情况下为了生活的需求而做出一些东西,一般人难以做到。而创新却不是这样,它不需要我们整天抱着头的空想去做出一些连科学家都难以做出的东西,它只需要我们站在前人的肩膀上,将一些已有的东西做一些改动,来适应我们的需求。 创业,是就业的最高形式。他是创业者通过发现和识别商业机会,成立活动组织,利用各种资源,以创造价值的过程。但并不是所有人都适合创业,创业的路上需要我们能够担当更多的责任和风险,就像马云所说:“今天很残酷,明天很残酷,后天很美好,但大多数人死在明天晚上,看不到初升的太阳。”但是追逐梦想是幸福人生的起点,为了理想去奋斗,就需要认识创业、准备好创业的素质,提前进行创业的演练。

根据调查显示,我国大学生的创新、创业意识和能力极为缺乏。大学生缺乏创新意识和创新能力的表现主要体现在:一,缺乏对创新的认识和创新欲望;二,缺乏创新所具备的基本知识;三,缺乏创新的兴趣;四,缺乏创新性思维能力;五,缺乏创新所必需的毅力。另外,随着网络的盛行、西方思想的传入、大学生身边诱惑的增多和现在中国社会所面临的种种压力等问题的日益呈现,当代大学生的思想和行为活动也出现了很大的分离,譬如各种心理问题和道德修养缺陷等,这些无疑都给当代大学生创新能力的提高设置了障碍。

大学生缺乏创业意识和创业能力的表现主要体现在:一,不能正确的认识创业。不少大学生把创业看得很神圣,认为只有高科技、高资本才能完成创业;有的把创业看得一文不值,认为是找不到工作或工作失败后迫不得已而做的一件事;还有的把创业同各种素质锻炼混为一谈,缺乏目的性和计划性。 二,缺乏自我认知。对市场和自我缺乏理性的分析和判断,盲目追

赶创业的潮流,成为大学生的又一个时髦。一方面,有的大学生把创业作为攀比、竞争的手段,而不考虑自己是否适合创业,或是否具备了创业的成熟条件,;另一方面,又有一部分同学在创业方面的选择上,缺少对市场的深入调查分析,一味追求热门行业。面对如此严峻的就业压力,为了更快的进入社会,并使自己尽快的强大起来,大学生就很有必要提高自己的创新、创业能力。

提高当代大学生的创新、创业能力已成为一种趋势。它定会使我国的就业形势发生巨大的改变,并对我国的长期发展起到举足轻重的作用。另外,从中国大学生创新、创业水平现状考虑也是势在必行的重要举措,即培养大学生的创新、创业意识和提高其创新能力极具必要性和可行性。

提高当代大学生的创新、创业能力: 1、有利于缓解大学生就业压力。大学生的创业能力对解决大学生就业难这一问题很有帮助。创业能力是一个人在创业实践活动中的自我生存、自我发展的能力。一个创业能力很强的大学毕业生不但不会受到社会的就业压力的影响,相反还能通过自主创业来增加就业岗位和竞争筹码,以缓解社会的就业压力。2、有利于大学生自我价值的实现。大学毕业生通过自主创业,可以将自己的兴趣与职业相融合,使自己能够在自己所喜欢的领域大显身手,充分展现自己的才华,并达到自己所预期的目标。这样不仅可以解决当今社会就业难的问题,还可以得到自我价值的实现。3、有利于大学生自身素质的提高。

伴随着我国高校的扩招,大学生素质一直呈现降低的趋势,并且这一直是一个非常棘手的问题。若想改变这一现状,大学生创业无疑是最经济、最有效的办法之一。通过创业与创业实践,大学生可以清除内心的障碍,增强自己的心理承受能力,并努力将不可能变为可能。再创业活动中,还可以拓展自己的人脉关系,努力打造自己的各种素质。也只有这样,大学生创业才能成功,进入社会才不会成为问题。4、有利于培养大学生的创新精神。创新是一个民族的灵魂,是一个国

家长久不衰的的重要因素。如果缺少了创新，任何一个团体甚至一个国家就会停滞不前。青年大学生作为中国最具活力的群体，如果失去了创造的冲动和欲望，那么中华民族最终将失去发展的不竭动力。大学生的创业活动，有利于培养勇于开拓创新的精神，把就业压力转化为创业动力，培养出越来越多的各行各业的创业者。美国前总统里根曾说：一个国家最珍贵的精神遗产就是创新，这是国家强大与繁荣的根源。中国的未来在于大学生，中华民族的精神永恒则在于大学生旺盛的创造力与创新追求。5、在校大学生创业可以鼓励在校大学生创业从总体上有利于大学生的长远发展，缓解就业压力。

提高大学生创新意识和能力的途径： 1、要主动营造活跃的创新氛围。环境一直是关乎学习和工作效果的重要因素，拥有良好的环境将会起到事半功倍的作用。而创新氛围的营造能为创新行为提供环境支持，积极热烈的创新场景可以使大学生本身产生创新的意识和灵感。一方面，在大学里面我们应该积极主动配合营建自己的创新团体；另一方面，我们要积极利用好大学里的各种硬软件方面的环境资源，如图书馆、实验室等，这些场所通常是培育和激发创新灵感的绝佳环境；同时，大学生不应该仅仅拘泥于大学校园，还应该主动走出校门，参加社会调研，让理论和实践相结合，在社会实践中发现问题、思考问题、解决问题，并在实际活动中及时反馈，形成最后的成果。 2、要培养科学的学习习惯和思考习惯。朱清时院士在总结创新能力提高的技巧的时候称，出色的科学家之所以能源源不断地有新成就，在于他们有从不枯竭的兴趣，并不断地培养自己的知觉，最后聚精会神地去研究它。

由此看来，我们需要拥有极其浓厚的兴趣，并在学习和思考的时候能够全身心地投入进去。这就要求我们，要摒弃社会中的各种诱惑，努力的挖掘自己真正的兴趣，并把自己的兴趣融入思考当中；另外，要善于运用逆向思维来考虑问题，不断地培养自己的直觉，并把思维的灵感瞬间保存，成为研究的新发现。 3、持续积累夯实基础知识。可以肯定，良好的

基础知识是一切创新成果诞生的良好开端。没有扎实的基础知识，是不可能做出成功的创新成果的。李开复认为，在大学期间，同学们一定要学好基础知识其中包括数学、英语、计算机和互联网的使用，以及本专业要求的基础课程(如商学院的财务、经济等课程)。其原因是创新成果大都来源于基础知识的深层次组合，另外，如果没有打下好的基础，大学生们也很难真正理解高深的应用技术。因此，打好基础知识的根基，对于研究新发现起着至关重要的作用。但是，我们切不可因为基础知识的学习就一味埋头苦钻基础而放弃了对基础知识的延伸和新知识的发现，否则就陷入了片面论的泥潭。所以我们要在学习专业课的同时提高自己的动手和实战能力！

提高大学生创业意识和创业能力的途径：

- 1、先就业再择业。应届大学毕业生最大的劣势是无工作经验，所以我们急需积累和学习一定经验之后再谋高就。。如果没有就业的经验，那么创业就很难成功。就业可以增加自己的接触面，也可以积累工作经验。
- 2、积极主动，敢于竞争。主动积极就业，相信自己的自主创业能力，不能被动“等、靠、要”消极就业。

在创业和就业过程中要敢于竞争，面对失败，总结经验，逐渐成熟。

- 3、将自己的兴趣融于创业中。敢于选择自己喜欢的岗位，在自己喜欢了解的比较多的行当创业，因为兴趣是最好的老师，而且在大学中除了学知识，更多的是增强自己的能力。
- 4、多关注些财经类新闻，了解一些创业成功者的经验，以及吸取他们在创业中失败的教训，尽量避免自己今后在创业中遇到同样的问题。
- 5、树立正确的创业意识。包括市场意识、竞争意识、个性意识、创新精神和创业品质等。创业意识可能因为偶然刺激而产生，也可能是逐渐积累而引发的慎重决策。
- 6、通过各种渠道积极参加实践活动，培养自己的创业能力是关键。实践环节能使大学生在校期间积累创业经验，它是培养创业能力的有效途径。大学生可以在参加活动中来了解社会、了解市场，并锻炼自己的能力。所以大学生在校期间要积极参与创业实践活动，如大学生创业大赛、创业计划书大赛等。其次，大学生还可通过参与社团活动、兼职打工、社会调查等活动来接触社会，了解社会。



创业能力是需要我们一步一步来提升的,一夜暴富基本上是不可能的事,我们要给自己确定一个明确的定位,一步步的提高自己的创业能力。创业者素质的培养是有一定规律的,其成长也是有过程的。而从实践中汲取经验和教训都是创业者成长的捷径,中国有句俗语:“一年学成个庄稼汉,三年学成个生意人”说的就是这个道理。只要我们有信心,并积极行动起来努力提高自己的在创新、创业的能力,我们就有理由相信,不久的将来,在社会创业的舞台上,会真正涌现出一批批的的大学生创业英雄,会流传一个个大学生创业的传奇故事。若在学习创新创业的时候能够增加一点有利于提高创新能力的活动会有有益于学习。如观看多一点关于创新创业的视频或者提高创新思维的活动。

## 创新与创业的心得体会篇四

创业创新与公益事业是当代社会发展的两个关键词,相结合产生了创业创新公益。作为一个热爱公益事业的年轻人,我深刻体会到了创业创新公益所带来的巨大影响和积极意义。下面我将分享我在创业创新公益中的心得体会。

### 第二段: 了解社会需求, 创造有益创新

创业创新离不开对社会需求的了解和洞察。而公益活动恰恰能从社会最底层的需求出发,感知到那些迫切需要解决的问题。通过参与公益服务,我发现了许多社会问题的存在,例如贫困、环保和教育等。经过深入调研和思考,我选择了解决贫困问题作为我创业创新公益的目标。在此基础上,我们团队进行了深入的市场调研,创造出了一种既环保又实用的废弃物再生产品,以帮助贫困地区创造就业机会。这种创新思维和对社会需求的准确把握,是创业创新公益的核心要素之一。

### 第三段: 勇于冒险, 跨界合作

在创业创新公益的过程中，勇于冒险是必不可少的品质。很多传统的公益模式已经无法满足当今复杂多变的社会需求，创新无疑成为了推动公益事业发展的关键力量。在项目推进的过程中，我们团队遇到了许多挑战和困难。然而，我们没有退缩，而是积极勇敢地寻找解决问题的方法。与此同时，我们也认识到跨界合作的重要性。通过与其他行业的企业和组织合作，我们能够汇聚更多资源，共同攻克难关。这种勇于冒险的精神和跨界合作的能力，为创业创新公益注入了更多的活力和创造力。

#### 第四段：持续创新，保持激情

创新是一项持续的工作，它需要不断地迭代和更新。在创业创新公益中，我们需要保持对问题的持续关注和思考，并积极寻找新的解决办法。我们的创业项目虽然起初取得了一定的成功，但我们意识到不能满足于短期成果。因此，我们继续进行创新，推出了更多种类的废弃物再生产品，并与更多的贫困地区合作，不断提高产品的竞争力和社会影响力。持续创新不仅能推动公益事业的发展，也能让自己保持激情和前进的动力。

#### 第五段：积累经验，影响社会

作为创业创新公益者，我们不仅仅是在解决现有的社会问题，更是在积累宝贵的创业经验，并影响着整个社会。通过我们的努力和创新，更多的人开始关注公益事业并参与其中。我们的成果得到了社会的认可和赞许，并激励着更多人加入到创业创新公益的行列中来。这种积累经验并持续影响社会的过程，不仅是个人成长的机会，也是社会进步的一个重要方面。

#### 结尾：

创业创新公益是一项充满挑战但又极具意义的工作。通过了

解社会需求，跨界合作，持续创新和积累经验，我们能够在这个领域发挥出更大的潜力和影响力。我相信，在未来的日子里，创业创新公益将迎来更多的机遇和挑战，而我们作为公益创业者，将继续努力，为社会的发展和进步贡献力量。

## 创新与创业的心得体会篇五

创新创业是现代社会的热门话题，越来越多的人渴望在创新创业的道路上获得成功。为了探索创新创业的奥秘和成功之道，许多专家进行了深入的研究和实践。在他们的努力中，他们总结出了许多宝贵的经验，下面将以五段式的文章深入探讨创新创业专家的心得体会。

### 第一段：创新创业的概述及其重要性

创新是社会进步的源动力，而创业是创新成果得以应用并实现商业价值的途径。创新创业是一个相辅相成且相互促进的过程。创新的本质在于从传统的思维中脱离出来，发现新的商机，并将其应用于现实生活中。创新创业专家们的体会表明，创新创业是推动社会经济快速发展和个人成就的重要途径。只有保持创新的思维和实践，才能在激烈的市场竞争中脱颖而出并取得成功。

### 第二段：创新创业的关键要素

创新创业专家的研究发现，要在创新创业的道路上取得成功，几个关键要素是必不可少的。首先，创新能力是创新创业的基石。创新能力包括发现问题的能力、解决问题的能力 and 应用创意的能力。其次，创造适应市场需求的产品或服务也是至关重要的。一个优秀的创新产品能够满足消费者的需求，并在竞争激烈的市场中赢得一席之地。此外，创新创业专家还强调了团队合作的重要性。一个强大的团队能够集思广益，共同面对挑战，为创新创业提供有力的支持。

### 第三段：创新创业的关键能力培养

创新创业专家的实践表明，要成为一名成功的创新创业者，必须具备一定的关键能力。首先，创新的思维方式至关重要。创新思维是一种打破常规、敢于挑战和接受失败的思维方式。其次，创新者必须具备良好的学习能力。随着科技的发展，行业的变化越来越快，创新者需要不断学习新知识和新技能，保持与时俱进。此外，创新者还需要具备坚持不懈的精神和对未来的热情。创新创业的道路充满曲折和挑战，只有具备这些能力和品质，才能在困境中找到突破。

### 第四段：创新创业的成功案例及启示

创新创业专家们经过多年的实践，总结出了一些成功案例和启示。例如，乔布斯的苹果公司以其创新的产品和卓越的用户体验征服了全球市场；马云的阿里巴巴通过互联网技术的创新实现了电子商务的成功。从这些成功案例中我们可以看出，创新者需具备坚定的信念和追求卓越的品质。同时，他们也需要具备无畏失败的勇气和妥协困境的智慧。这些成功案例给予我们创新创业的启示，激励我们勇往直前并为我们提供了宝贵的经验。

### 第五段：结语

创新创业是一个充满机遇和挑战的过程，需要充分的准备和勇气。通过学习创新创业专家们的心得体会，我们可以更好地了解创新创业的道路和成功之道。创新能力、创新思维方式和关键能力的培养是成功的基础。同时，我们还可以从成功案例中获得启示，从而使我们在创新创业的道路上越走越远。让我们勇于创新，勇敢追梦，为社会的进步和个人的成就做出贡献。

## 创新与创业的心得体会篇六

随着社会经济的不断发展，科学技术的不断提高，在金融危机过后，大学毕业生的就业就越来越困难。虽然金融危机过去了也有一段时间了，而现在各行各业的经济也开始复苏，可是，我们大学毕业生还是面临着就业困难这一个问题，因此，很多大学生都会参加不同的创业大赛，以求获得一些人士和企业的青睐，给予资金给他们进行创业。在面对这么就业困难的一个时段，创业，不失是一个好的选择，但并不是的一个出路。就像投资既有回报但同时它也存在着风险一样，创业，也有它的两面性。

很多人都知道，大学生正是处于二十来岁的阶段，正是青春洋溢，勇往直前的一个青春活力的阶段。大学生创业的优点：首先，他们还没有被社会的一些不良风气影响了，就好比勾心斗角，阿谀奉承，表里不一等这些不良的风气。仍然处在了纯真的时候，对人和事都有一种热情在。

第二，大学生创业的好处在于能提高自己的能力、增长经验，以及学以致用；的诱人之处是通过成功创业，可以实现自己的理想，证明自己的价值，并且在这些的锻炼中不断的学习社会中的知识，吸收社会精髓，使自己不断地提高，实现更高的价值。

第三，现代大学生有创新精神，经过了多年的学习，不仅学到了我们国家五千年文化沉淀下来的精髓，也接受了西方的新鲜事物的冲击，而且现在网络如此的发达，大学生每天都在网上或者身边接受着不同新鲜事物的冲击，锻造出大学生无限的想象，因此有对传统观念和传统行业挑战的信心和欲望，而这种创新精神也往往造就了大学生创业的动力源泉，成为成功创业的精神基础。

第四，大学生往往对未来充满希望，他们有着年轻的血液、蓬勃的朝气，以及“初生牛犊不怕虎”的精神，而且怀着一种

“艺高人胆大”的胆识，而这些都是一个创业者应该具备的素质。

第五，大学生在学校里学到了很多理论性的东西，而且学校也有一些专业知识的学校以及实训，因此现在的大学生不仅具备了理论的知识，而且手上的技术也不会落后，而目前最有前途的事业就是开办高科技企业。技术的重要性是不言而喻的，大学生创业从一开始有可能走向高科技、高技术含量的领域，“用智力换资本”是大学生创业的特色和必然之路。一些风险投资家往往就因为看中了大学生所掌握的先进技术，还有愿意不断尝试的精神，而愿意对其创业计划进行资助。

每一样事物都有它的有点和缺点，讲完了优点，我们讲一下大学生创业存在哪些缺点。

由于大学生毕业生刚涉足社会不久，他们的社会经验不足，常常会对事物持有过于乐观的态度，并没有做好面对失败的充足的心理准备。大学毕业生对于创业中的挫折和失败，会感到十分痛苦茫然，心理不够强大的人甚至沮丧消沉，觉得失败了这一次以后都是失败，有的甚至会自我否定。而且，在大学学习的时候，课上，大家看到的都是以前创业成功的例子，心态自然都是理想主义的，认为自己的创业也一定会成功的。其实，成功的背后还有更多的失败，正所谓的失败乃成功之母。我们在看这些成功的例子的时候，应该进一步的思考，我们既看到他的成功，也应该看到他背后的失败，这才是真正的创业，也只有这样，才能使年轻的创业者们变得更加理智，不会盲目的向前冲。居安思危，正是大学生创业一个必须的品质。

由于大学生对市场并不是很了解，很多都是通过老师或者网上书上的了解，并没有涉足在其中，所以很多大学生的市场观念较为淡薄，并不明白市场的重要性，不少大学生在创业的计划中都喜欢向投资人大谈自己的技术如何与独特，却很少会知道这些技术或产品会有多大的市场，是否能被大众所

接受。就算谈到如何把他们的产品或者公司打入市场的时候，他们的计划上表明的也多半是只会计划花钱做做广告而已，而对于市场的定位，顾客的消费心理，营销手段这些重要方面，则全然没有概念。其实，真正能引起投资人兴趣的并不一定是那些先进得不得了的东西，相反，那些技术含量一般，但却是市场十分渴求，有广大的消费群体和市场渠道的产品，往往会得到投资人的青睐。因为，商家最重视的就是利益，有多大的回报收益，他们就会给你多大的投资。

大学生创业的时候过于急于求成，因为缺乏对市场的了解及商业管理经验的缺乏，因此，很容易就影响大学生成功创业是否成功。在大学的学习里，学生们大多数都是对理论的学习，掌握了一定的书本知识，但仍然缺乏实践和经营管理的经验，这是影响大学生创业重要的因素。此外，由于大学生对市场营销等缺乏足够的认识，很难一下子就能把公司打入市场，并且有很好的收益。因此，在这段困难的时期，创业的大学生要有足够的耐心并且永有不怕失败的精神，耐心的等待成功的硕果。

大学生对创业的理解还停留在仅有一个美妙想法与概念上。在网上或其他的地方看到大学生提交的相当一部分创业计划书中，许多人还试图用一个自认为很新奇的创意来吸引投资，但在今天这已经是很普遍或者是几乎不可能的了。现在的投资商看重的是你的创业计划真正的技术含量有多高，并且，他们在心中已经在估量这一个计划能带给他多大的利益，而这一个计划，创新的元素在中间又有了多少，能否被大众所接受，以及市场赢利的潜力有多大。而对于这些，一个创业者必须有一整套细致周密的可行性论证与实施计划，就像做预算一样，你不是凭空的就说一个计划要多少的资金，盈利又有多可观，这些都是需要详细的报表以及市场的调查，并且要做最坏的打算，在最坏的情况下，会怎么样，还有补救的方法，最后总结出来的一个可行的详细的计划，决不是仅凭你的三言两语说这一个主意很好，收益有多大就能让人家掏钱给你创业的。

经过了一学期的创业教育课，我觉得我们大学生，趁着我们还年轻，应该每一样事物都去试一下，出去闯一下，而创业就是一个很好的选择，有投资就有风险，有风险，回报才会大，创业，给你一种不一样的投资，给你不一样的回报！

听了梁伯富师兄《创新创业实践》讲座后，我觉得自己仿佛进行了一次前辈的对话，收获颇多。作为当代大学生，我们在学校里学到了很多理论性的东西；我们有创新精神，有对传统观念和传统行业挑战的信心和欲望；我们有着年轻的血液、蓬勃的朝气，以及“初生牛犊不怕虎”的精神，对未来充满希望，这些都是创业者应该具备的素质，这也往往造就了大学生创业的动力源泉，成为成功创业的精神支柱。

当然创业之前，我们首先必须具备从业的能力和素质，所以梁师兄从他们公司招聘技术人员要求开始讲起，系统的介绍了一个从事电子信息技术研发的人员所应具备的能力与素质。梁师兄的介绍使我认识到了自己的不足和今后努力的方向。原来正式工作并不像我们所想象的那么简单，更不要说大学生创业了。

大学生创业的最大好处在于能提高自己的能力、增长经验，以及学以致用；最大的诱人之处是通过成功创业，可以实现自己的理想，证明自己的价值。但是创业的道路是艰难的，《穷爸爸，富爸爸》的故事告诉我们，创业的成功与否不一定与知识的积累量成正比，没有很高的学历在创业竞争中也一样能立于不败之地，关键是创业的方向，方式和方法。有的时候还要看准时机，看准市场的潜力就好比比尔盖茨，他之所以能财源滚滚，就是因为他看到了计算机在人类的生活中会起到越来越大的作用，这个市场有无限的潜力，也就是需求会无限增大。

我们都看过《谁动了我的奶酪》，这个非常简单的寓言故事就告诉我们，我们拥有的奶酪其实是在不断变化的，也就是我们在社会上所握有的筹码是不断变化的，不更新就会被用



完，不注意保存就会变质。所以这提醒着我们随时要更新自己所掌握的知识与技能。在今后的生活中要不断的学习，充实自己，增加自己的社会竞争力，这样才有利于我们更好地立足于社会，更好地实现我们的创业理想。

但是在创业道路上，作为大学生，往往急于求成、缺乏市场意识及商业管理经验，对市场营销等缺乏足够的认识，常常盲目乐观，大学生对创业的理解还停留在仅有一个美妙想法与概念上，没有充足的心理准备。对于创业中的挫折和失败，许多创业者感到十分痛苦茫然，甚至沮丧消沉。大家以前创业，看到的都是成功的例子，心态自然都是理想主义的。其实，成功的背后还有更多的失败。看到成功，也看到失败，这才是真正的市场，也只有这样，才能使年轻的创业者们变得更加理智。

此外，在大学生提交的相当一部分创业计划书中，许多人还试图用一个自认为很新奇的创意来吸引投资。这样的事以前在国外确实有过，但在今天这已经是几乎不可能的了。现在的投资人看重的是你的创业计划真正的技术含量有多高，在多大程度上是不可复制的，以及市场赢利的潜力有多大。而对于这些，你必须有一整套细致周密的可行性论证与实施计划，决不是仅凭三言两语的一个主意就能让人家掏钱的。再者就是大学生的市场观念较为淡薄，不少大学生很乐于向投资人大谈自己的技术如何领先与独特，却很少涉及这些技术或产品究竟会有多大的市场空间。就算谈到市场的话题，他们也多半只会计划花钱做做广告而已，而对于诸如目标市场定位与营销手段组合这些重要方面，则全然没有概念。其实，真正能引起投资人兴趣的并不一定是那些先进得不得了的东西，相反，那些技术含量一般但却能切中市场需求的产品或服务，常常会得到投资人的青睐。同时，创业者应该有非常明确的市场营销计划，能强有力地证明赢利的可能性。

大学是追逐自己的理想、兴趣的人生关键阶段。我觉得在大学里培养个人的兴趣爱好对于个人而言就是一种创新过程。

在培养个人的兴趣爱好的时候无形地就是创新了个人独特的实现方式。创新，往往就是在个人的兴趣爱好基础上实现。我国伟大的教育家孔子说：“知之者不如好之者，好之者不如乐之者。”可见他特别强调兴趣的重要作用。

兴趣是最好的老师，兴趣是感情的体现，是学生学习的内在因素，事实上，只有感兴趣才能自觉地、主动地、竭尽全力去观察它、思考它、探究它，才能最大限度地发挥学生的主观能动性，容易在学习中产生新的联想，或进行知识的移植，做出新的比较，综合出新的成果。也就是说强烈的兴趣是“敢于冒险、敢于闯天下、敢于参与竞争的支撑，是创新思维的营养。如李开复老师就是一个很好的例证，他在大学期间，原来是就读于法律系，可是那并不是他所感兴趣喜欢的专业。偶然有一天，李开复老师接触了计算机，他觉得他仿佛对这个知识很感兴趣，于是他毅然放弃当时热门的法律系专业而转向无人问津的计算机技术专业。也正是因为这样，李老师才有了今天的成就。要不然他现在可能还是在某个律师所里面的打工者。从中可以看出，大学时追逐自己理想、兴趣爱好的人生关键阶段。

科技创新就是一个运用先进新知识和新技术、新工艺，采用新的生产方式和经营管理模式，开发新产品，提高产品质量，提供新服务的过程。作为21世纪当代大学生，我觉得我们每一位大学生都应该具备有创新精神，创新是一个民族进步的灵魂，是一个国家兴旺发达的不竭动力，在市场竞争激烈、产品生命周期短、技术突飞猛进的今天，不创新，就会灭亡。创新是企业生存的根本，是发展的动力，是成功的保障。在今天，创新能力已成了国家的核心竞争力，也是企业生存和发展的关键，是企业实现跨越式发展的第一步。同时也让我们在校期间让自己得到了锻炼，为以后自己在就业、创业的路途上铺上了垫脚石。

就我个人观点，我觉得提倡大学生自主创业无可厚非，但是要建立在不影响学习的基础之上。很多的大学生创业后就整

天只懂跑商家，荒废了学业，这是十分不可取的。毕竟不是所有的人都是比尔盖瓷。学习就像老鹰飞翔的练习，只有把翅膀练硬了才能飞得更高。用一个比喻：火焰与海水。火焰象征着热情、激情和希望；海水象征着广袤无边、深邃而又冷酷。没有火焰般激情的创业是不可想象的，而往往也会有被市场经济大海吞没的“牺牲品”。市场经济不同情弱者，也不会给任何人实习的机会，大学生创业火焰般的热情是否能够融入市场经济的大潮？当然仅靠热情是远远不够的，创业意味着冒险和付出，也意味着失败和挫折。王选为此付出了十八年在实验室里没有节假日的艰辛，比尔·盖茨苦熬了十七年才有今天的成就。大学生创业其中不乏成功者，但肯定经受了种种挫折和市场经济大潮的考验。在经历了最初的创业冲动和付出之后，越来越多的大学生走向成熟和冷静，对创业和成功有了更深的理解。

所以我们大学生在卷入创业热潮的同时，也要深刻地思考清楚，思考自己的人生方向和自我定位，在学习和工作中不断充实自己，提高自己。无论做什么事情，都是一个自我提升的过程。只要自己从中获得了宝贵的经验，无论最后成功或是失败，都是人生的财富。

## 创新与创业的心得体会篇七

今年暑假在家学习了社会创新与创业课程，让我感触颇深、获益良多。这次的课程中我学习很多，了解了主要内容包括社会创新的理念与实践、社会创新型企业的创业与成长、社会组织和社会企业在中国和全球范围的进化与发展、社会影响力评价，以及对于社会投资理念的介绍，让我对创新创业这个课程有了更深的认识和理解。

社会创新在中国的发展，在转型过程中，提供了大量的创业的机会和商业发展过程，对于我们来说都是现实机遇。在这个大数据时代，科技创新就是一个运用先进新知识和新技术、新工艺，采用新的生产方式和经营管理模式，开发新产品，

提高产品质量，提供新服务的过程。作为21世纪当代大学生，我觉得我们每一位大学生都应该具备有创新精神，创新是一个民族进步的灵魂，是一个国家兴旺发达的不竭动力，在市场竞争激烈、产品生命周期短、技术突飞猛进的今天，不创新，就会灭亡。创新是企业生存的根本，是发展的动力，是成功的保障。在今天，创新能力已成了国家的核心竞争力，也是企业生存和发展的关键，是企业实现跨越式发展的第一步。同时也让我们在校期间让自己得到了锻炼，为以后自己在就业、创业的路途上铺上了垫脚石。在我看来，大学生创新创业不等同于赚钱，我认为创新创业是一种乐趣，是一种学习的过程，是一个锻炼能力，获取经验的过程。创新并不一定是轰轰烈烈的，有时一个小细节、一个小想法就可以改变一个企业的命运。创业绝不能有自我满足的时候，要时时危机感，不能有一次失误，哪怕是出一次事故，那你辛辛苦苦建立起来的名声就没有了，创业并不是一帆风顺的，要让别人接受你的产品，靠嘴巴说是没有用的。创业不能盲目，在创业前一定要进行全面细致的市场调查，最好是从事自己熟悉的领域。二、明确目标，创业，不是只靠一腔热血，而是要有一定的基础。准备充分，做起事来才能事半功倍。俗话说“不打无准备之战”，要做创新创业，必须扎扎实实做好充分准备和知识的不断积累。首先非常重要的一点就是明确自己要做什么，在创新创业课程中，我们学习到选择行业的若干原则：

- 2、 所选行业及产品要有个性，只与一部分人群做生意即可；可以复制并可以做大
- 3、 能发挥自己的天赋和特长。
- 4、 朝阳产业，成长性高 ，能长期发展
- 5、 有一定区域垄断性，我的地盘我做主，避免低层次的竞争
- 6、 苦点累点没关系，但投资不能太大，滚动发展。

针对以上的原则，我觉得选择自己比较感兴趣的行业或者是与专业相关的行业，关键在于新颖，创新，或者也可以是借鉴别人做过的事业，但有一点必须注意的就是，不是按部就班，而是必须突出自己所做的创新之处，从新的切入，也就是所谓的旧瓶装新酒。其次，要善于掌握机会并学会放弃机会，做力所能及的事情。因为总是做超越自己能力的事情，只会打击自信心和积极性；同时要有创新精神。

## 创新与创业的心得体会篇八

一学期的《创新创业指导》即将结束，感谢老师带领我们提前体会创业的乐趣，两年后的我们也将踏上社会之路，真正去实践创业的梦想。经过一学期的学习，让我们有了新的思想、新的血液，在创业方面有了新的想法，发现自己去创业其实也并不是想象中的那么难，主要是要有创新性，那么这样就会事半功倍。

### 一、当今社会的发展趋势

#### (一)、经济方面

席卷全球的金融海啸让形势严峻的大学生就业问题雪上加霜。20xx年我国大学生毕业人数达610万，再创新高，但大学毕业生参与自主创业的人数比例一直保持在0、3%—0、4%。一部分受过相当教育的知识劳动者找不到工作或降低工资标准、放弃专业技能优势与其他劳动者竞争工作岗位。金融危机直接影响行业就业，并引发更大规模的就业冲击，渗透到实体经济领域，对整个经济增长带来巨大的负面影响。就中国而言，作为国际金融体系的组成部分，行业性的冲击不可避免。

#### (二)、社会方面

大家都知道，大学毕业为的就是能找到好的工作，可是，为什么大学生就业问题一直让大家困扰呢？从经济学的角度来

说，就是供过于求。每年毕业的大学生的数量比社会上所需要的也就岗位数量多的多；而且，这个差距还在逐年的增大。

现代大学毕业生尽管接受了高等学校正规的学习和训练，在理论层面上具备了较高素质和技能，但社会和用人单位所需要的实际操作层面的素质和技能还较缺乏，大学毕业生作为劳动力资源的一部分，其供给与需求之间必然存在一定程度的不匹配。此外国家还没有针对高校毕业生就业的具体保护措施，对就业中的性别歧视还没有相关的有效措施，这势必会影响人才的自由流动，影响就业。

### (三)、大学生自身方面

位的收入高。开始收入的高度反映了公司对你这个岗位的重要性的看法。他们较少考虑用人单位的实际需求，再加上用人单位往往强调工作经验，注重实际技能，对毕业生的学习成绩、专业水平、综合素质等也有一定要求，这使大学生只能从最基层甚至从与自己所学专业无关的专业干起。由于不能恰当地给自己定位，导致产生高不成，低不就的现象。

我认为，只有做到个人选择与社会需要相结合，并拥有高度战略眼光和较强学习能力的大学生，才能在就业道路上走出一片天。

### 二、大学生是最具创新、创业潜力的群体之一。

大力推进创新创业教育和大学生自主创业，提高大学生自主创新能力，建设创新型国家和促进以创业带动就业的发展战略，各地应大力推进创新创业教育，加强创业基地建设，进一步落实和完善大学生自主创业扶持政策，强化创业指导和服务，推动创新创业教育和大学生自主创业工作实现突破性进展。

在高等学校开展创新创业教育，积极鼓励高校学生自主创业，

是教育系统深入学习实践科学发展观，服务于创新型国家建设的重大战略举措；是深化高等教育教学改革，培养学生创新精神和实践能力的重要途径；是落实以创业带动就业，促进高校毕业生充分就业的重要措施。

高等学校创新创业教育要面向全体学生，融入人才培养全过程。要在专业教育基础上，以转变教育思想、更新教育观念为先导，以提升学生的社会责任感、创新精神、创业意识和创业能力为核心，以改革人才培养模式和课程体系为重点，大力推进高等学校创新创业教育工作，不断提高人才培养质量。

创新创业教育应给教育对象传授世界眼光、基于国情的创新创业知识与技能，培养教育对象的创新创业意识与精神。应将创新教育与创业教育作为一个整体去理解、去实践、去推进。

### 三、大学生创业成功的实例

创业是一种乐趣，是一个过程，大学生毕业后应先到一些大型企业，从最基层做起。有些同学会把创业等同于赚钱，这是错误的。创业是以盈利为目标，但是创业不等同于赚钱。

1：如获得20xx年长沙市青年科技创新大赛一等奖的湖南农大吴明亮博士，其参赛项目“2byf-6型油菜免耕直播联合播种机”历经5年攻关终获成功，并在20xx年投入到企业批量生产，至今已推广应用611台，销售额达到700多万元，并为农民增收节支6000多万元。 2：再如董一萌，大一时，他制作了中国第一部网剧《原色》，被国内200余家媒体争相报道；大三时，他创办了自己的电子公司；4年后，他成为吉林省有史以来最年轻的创业标兵。董一萌身上，还存在着太多“可能”，因为他的梦想、他的性格，和他做事的态度。

3：北京易得方舟信息技术有限公司是由清华大学学生于1999年月日创建的，它是国内第一家由在校大学生创业、吸引风

险投资创办的互联网公司□20xx年月成功融资 660万，其页面浏览量已经突破250万，在四个月内就成长为教育网内最大的站点。

4：迈思威科技发展有限公司，“迈思威”成立之初只有30万元注册资金，这是陈旭光和几位清华同学辛苦编程序挣来的。半年后，韩国sk集团投资700万元人民币，使企业获得了快速发展。陈旭光，身为董事长年仅只有25岁。

5：32名大学生们用自己所学专业知作为本钱投入公司的生产经营。由8名大学生承包经营的300个大棚□20xx年蔬菜产量在20xx年的基础上增产了35万公斤，产值增加了90万元，大学生人均年纯收入6万元。承包猪场防疫、畜牧的10名大学生□20xx年生猪死亡率比20xx年降低了7%，多产仔猪9%，为公司盈利150万元，10名大学生每人赚取了承包应得收入8万元。

以上仅为大学生成功创业的部分典型案例，在我们这个时代，这样的事例还有很多很多。据悉，这些公司都在争取上市。在中国，虽然还没有如美国完善的风险投资机制，也没有纳斯达克股票 市场，但是这批创业公司已经运营起来，也许在不久的将来就会变成现实。一旦上市，这些创业公司的创始人已持有的股份就有可能跻身亿万富翁的行列。

#### 四、最后的总结

所以综合上诉，大家都形成一个共识：高等教育应着力培养大学生的“创新精神和创业能力”。化危为机，发展“创新型教育”带动“创业型经济 ”

创业型经济不仅可以带来经济增长、就业增加和社会进步,而且可以改变经济增长的逻辑,更新社会发展推进机制,从而成为一个国家或地区繁荣的驱动力。创业型经济这种新的社会经济形态的出现,标志着新的教育形态的出台。最后我觉得:中国不是没有创新型人才,缺的是创新的制度、创新的环境和



创新的战略。

当然，这并不是要求创业者必须完全具备这些素质才能去创业，但创业者本人要有不断提高自向素质的自觉性和实际行动。提高素质的途径：一靠学习，二靠改造。要想成为一个成功的创业者，就要做一个终身学习者和改造自我者。哈佛大学拉克教授讲过这样一段话：“创业对大多数人而言是一件极具诱惑的事情，同时也是一件极具挑战的事。不是人人都能成功，也并非想象中那么困难。但任何一个梦想成功的人，倘若他知道创业同胞需要策划、技术及创意的观念，那么成功已离他不远了。”

## 创新与创业的心得体会篇九

创业创新是社会进步的重要动力，它能够激发人们的潜能，推动社会的发展。然而，在创业创新的过程中，面临着种种挑战，如资金的不足、市场的竞争激烈等。公益创业创新则更具有挑战性，因为其目的是为了社会的福祉，要考虑到公益性和可持续性的兼顾。在公益创业创新中，创业者要有使命感和社会责任心，同时也要具备创新意识和市场敏锐度。

### 段落二：公益性创新的重要性和价值

公益性创新是为了解决社会问题、推动社会进步而进行的创新活动。在现代社会中，各种社会问题日益突出，如贫困、环境污染、教育不平等等，这些问题需要创新的解决方案。公益性创新不仅关注商业利益，更注重社会效益和公众利益。它能够改善社会的不平等现象，提高人们的生活质量，让社会更加和谐稳定。而公益性创新的价值不仅体现在社会效益上，还能为创业者带来精神的满足和成就感。

### 段落三：公益创业的案例和成功经验

在现实世界中，已经涌现出许多成功的公益创业案例。例如，

以推动垃圾分类为目标的“绿地环保”创业项目，通过智能垃圾桶和数据分析技术，成功提高了垃圾分类的效率和参与度，达到了减少环境污染的目的。此外，还有以帮助贫困地区儿童教育为目标的“乐善教育”项目，通过捐赠书籍和志愿者支教等方式，成功改善了贫困地区的教育状况。这些案例的成功经验表明，公益创业需要找准社会问题的切入点，结合创新的技术、模式和资源，注重社会影响力和可持续性。

#### 段落四：创业创新中的挑战和经验总结

在进行公益创业创新时，创业者需要面对一系列的挑战。首先是资源的限制和困难，因为公益性创新往往面临资金不足、人力不足等问题。其次是传统观念的束缚和心态的调整，很多人对公益性创业持怀疑态度，需要打破传统思维的限制，准确把握社会需求。此外，还要面对市场竞争的激烈和商业模式的创新。经验总结来说，创业者要有坚定的信念和决心，同时要注重寻找合作伙伴和资源的整合，更重要的是不断学习和提升自己的能力。

#### 段落五：对公益创业创新的展望

公益创业创新不仅是一种创业方式，更是社会发展的方向。在未来，人们对公益性创新的需求会越来越大，创业者也将有更多的机会和挑战。随着科技的发展和社会的进步，公益创业创新将面临更多的机遇和可能性。只有持续不断地进行创新，才能推动社会的进步和繁荣。因此，我们应该更加重视公益创业创新，鼓励和支持那些有创新理念和社会责任感的创业者，共同为社会福祉做出贡献。

#### 总结：

公益创业创新是一项具有挑战性和价值的活动。通过公益性创新，我们可以解决社会问题、推动社会进步，为人们带来更好的生活和环境。然而，在公益创业创新的道路上，创业

者面临着各种挑战，需要具备坚定的信念和责任心，不断学习和提升自己的能力。同时，我们也应该更加关注和支持公益创业创新，为社会福祉作出贡献，共同推动社会的发展和进步。