

模拟考总结反思(优秀5篇)

总结是指对某一阶段的工作、学习或思想中的经验或情况加以总结和概括的书面材料，它可以明确下一步的工作方向，少走弯路，少犯错误，提高工作效益，因此，让我们写一份总结吧。那么我们该如何写一篇较为完美的总结呢？下面是小编为大家带来的总结书优秀范文，希望大家可以喜欢。

模拟考总结反思篇一

商学院

物流管理 201500620847 冯国珍

在本次企业经营模拟实训中，我们公司在第五年就不幸破产，原因是多方面的，既有公司层面的战略决策失误，也有具体部门的执行偏差，我在团队中的角色是负责市场开拓和渗透的市场部门，以下是我对此次经营失败的几点反思：

一、对市场环境不熟悉 对市场变化不敏感

我们没有对市场的具体情况有一个详细准确的掌握，因为在之前一轮的模拟中，我们因为进入了一个竞争很激烈的市场，所以到最终一年我们都没有拿到标书，商场渠道的合作只是杯水车薪。所以在正式实训开始之初，我们将注意力主要集中在研究各个市场的需求大小、竞争程度，以求选择一个竞争较小的市场，所以我们进入了华南市场，同时为了确保拿到标书，我们最大限度地投入去开拓市场和提升产品品质，当然第一年后我们如愿的拿下了华南地区中高档的两个标书，这无疑是振奋人心的良好的开端，然而当我们沾沾自喜的时候，第二年开年就给了我们当头一棒：原材料稀缺。市场巨变，这个时候我们才意识到遇到大麻烦了，没有原材料，生产停滞，机器、生产线、工人全部停工，而且其他原材料的

滞留会占用厂房、大量库存和管理费用，同时如果满足不了订单，企业信誉度将逐年降低，陷入风雨飘摇。找到一个突破口填补原材料的空缺成为当务之急。

二、对变化反应太缓慢 对合作态度太敷衍

因为第二年我们没有抢到关键原材料，所以我们商讨出的解决办法一是去自由贸易市场收购，二是在第三年开始时尽全力抢占原材料，然而事与愿违，自由贸易市场上的关键原材料少之又少，全部买入也满足不了270万的订单，价格更是被哄抬到原价的30倍，由于为了中标我方公司定价很低，即使高价买入原材料，生产之后交单，也完全是赔本生意。同时在库原材料占用资金和设施，为了降低损失，我们只能选择先和商场超市进行合作，高价购入一定量的关键原材料进行产品生产，同时出手另外两种比较稀缺的原材料，解决一部分原材料库存，然后退租厂房、解聘工人，换取一定的资金流维持生存。直到第三年我们还是没抢到原材料，我们才意识到与其他公司合作迫在眉睫，然而到目前很多公司已经形成战略联盟，合作进行的如火如荼，而那些剩余公司不是没有合作意向就是跟我们情况相似，所以我们错失了合作的最佳时机。而此时的现金已不足以支付下一年的管理经营费用，我们不得不选择和银行贷款。

三、挣扎自救艰难 合作帮助他人

从第四年开始，为了避免高昂的管理费用，我们辞退了全部工人和研发人员，退租了几乎所有原材料仓库和产成品仓库，全面停产，订单无法满足已经成为定局，为了发挥余热，我方决定与生姜力量公司合作，该公司持有标书且定价很高，但同样缺乏原材料，所以我方以仅剩的250万现资金直接投资该公司，并将全部原材料通过自由市场赠与对方。合作结果是惊喜的，生姜公司得以满足订单，解决危机并跻身前列，我方公司也因为清空所有设施、设备、人员得以继续生存一年。之后我方并未要求对方反注资，因考虑到公司信用已经

过低，大量负债，即使注资也难翻盘，所以我们接收了破产的结果，但是至此我们已经领悟到合作联盟的重要性，单打独斗很难生存，而合作往往双赢。

模拟考总结反思篇二

20高考已经结束。楚天金报联合搜狐教育频道第一时间发起高考考后大调查。近40%的人觉得自己超常发挥，多数学生选择考后首先要“好好睡一觉”。

截至6月9日下午4时，有14.8万余名网友参与了年高考考后大调查。有39.21%的网友觉得自己超水平发挥了，16.59%的网友认为考试体现了自己的正常水平，14.78%的网友觉得自己没发挥出正常水平，有14.66%的网友则认为自己“完全考砸了”。另外，有38.08%的网友表示，考完后非常关心试题和答案，需要找各科试题答案一道一道比对，力求准确估分。

与“大吃一顿”、“外出旅游”、“疯狂玩一把”、“上网、打游戏”相比，近20%的网友希望考后好好睡一觉，位居第一。这与记者现场采访考生的回答如出一辙，受访的32名考生中，21名明确表示首先要好好睡一觉。

(责任编辑：唐悦芝)

模拟考总结反思篇三

一模考试过后，我独自一人闷闷不乐地坐在一边空想，一点也高兴不起来，因为怕自己考试考砸了。所以整天就只想着希望自己不会出错、粗心大意，分数要保持原有的优势等等。

这一结果无疑是像天打雷劈般地打击了一朵正在成长的花朵，使他失去往日的色彩、信心与自豪，使他将要与其他失去光彩的花朵永远的长眠于地底深处。

为了拯救这懦弱的花朵，必须唤醒他的信心，而成功恰恰是唤醒信心的最佳方法。所以，为了成功，必须有一套好的学习方法和学习习惯，我决定，做到以下几点：

1、要指定好学习目标和计划。

2、做好五个环节。

(1) 课前预习。大致看一下当天要学习的内容，不懂的地方问老师或同学，有一些实在不懂的地方就标上记号，做到心中有数。

(2) 上课认真听讲。把思路跟着老师走，讲到自己课前预习标上记号的地方时，更要细心听老师讲解，如果还不懂，可以等下课问老师或同学。在认真听讲的同时，还要把自己认为重要的地方勾划或抄下来。

(3) 课后复习。把当天所学的内容和所做的笔记整理好，好好复习，把该背诵的背下来。

(4) 独立完成作业。认真完成，不抄袭。

(5) 订正。老师把作业或试卷发下来后，订正错误的地方，认真，严肃对待。

3、课外尽量少点接触电脑等娱乐性、引诱性较高的物品。

4、多看课外读物、新闻。

只要你付出足够的汗水、辛勤和认真，成功，其实就在不远处。

模拟考总结反思篇四

erp初次听见这个词感觉很陌生，又感觉很新奇。所以，带着陌生和新奇的心情，我们开始了我们的erp实验。对于我们这些好没走出校园的人来说，这是件既让我们有点担心，又有点兴奋得事情。在刚开始的时候，大家都是一样，都在担心这该怎样经营下去，而不让企业破产。

erp刚开始的时候，我们是分组，6人一小组，其中ceo1名，cfo1名，财务助理1名，负责采购1名，负责市场开发和营销1名，负责生产运营1名。当我被推选为担当采购经理一职时，我整个人就开始有点紧张。虽然只是模拟的生产经营，但还要和其他组竞争，同时也希望我们的企业能经营好，于是觉得自己有了一份责任。实验开始前，我们把我们公司的名字和宣传标志及口号商讨好。我们公司的名字很特殊，名为“万里牛”，这就韵语了比千里马跑的更快，同时又具备了牛身上稳重塌实的个性。公司整体规划制定好之后，一个非常重要的关键是组织好团队人员很好的实施我们的策略。我们团队的人员的学习能力都很强，并且都很用功，所以工作业务上手很快。对于各个成员的工作，首先要内部团结。我们团队从一开始到最后，都没有出现不愉快的事情。

其中财务总监是专门做公司财务，确保公司各项的财务不出差错。生产和采购总监共同负责生产和采购。两位营销总监负责市场营销兼和我共同商量一些公司策略。在实验过程，给我印象最深的是：以前总是凭印象凭感觉做一些决定，很多情况下这样的决定是不科学，尽管凭着主观经验可以做的很好。在这个实验中，有老师的时刻提醒，终于让我的这种工作方式有了较大的改变。在实验中碰到一个决策我都会亲自计算一下这样决策后的效益，如果可行或者不可行，我都随时更正自己的决策，这样的决策达到的效果一般可以用完美来形容。比如说原材料采购的时候，公司可以做到不多一个原材

料。这也是作为一个采购经理的职责。而对于企业经营之道的理解，终于不单单只是停留在了书本的理论之上，通过实际的操作，也初尝了其中的酸甜苦辣。实验就是要对企业的各项资源进行合理规划，这种规划不能只凭感觉去支配、决策，而是要根据所模拟的市场环境（即比赛中各项规则、市场预测表）、企业竞争力（即团队特点、经营状况）等进行预测，制定合理的经营目标，以及发展战略，做出决策。而每一步都通过数据的比较分析得出，真正做到用数据说话。不论在做实验时还是比赛时，我都深深体会到这种精准的预测计算不仅是短期经营稳定的保证，而且是准确制定发展路线，确定市场需求，赢得订单，扩展规模，减少损失，实现长期目标，求得权益最大化中的一个关键。眼前的每一个步骤都与将来有着密切的联系，不能做到准确计算预测，就不能把握企业的命运。比如营销工作中，每年都必须对下一年的市场需求和竞争环境做出预测，少投100万广告费可能就会拿不到所需的订单，而多投100万也可能使权益造成无必要的减损。这一多一少往往影响到企业的财务指标，从而影响企业下一年的经营。又比如我们起初制定的发展方案也是凭经验想迅速扩张，然而通过实际演算，我们发现迅速扩张只会使企业走向破产。“用数据说话”使我们避免了盲目上生产线盲目扩大规模的错误。而我们最终制定的稳步展的方针也得到了专家的肯定。

总结我们这次的实验，得出我们组存在的一些优点的缺点：

优点：

- 1、公司战略明确，各项工作有条不紊的开展；
- 2、公司各项决策的制定，基本上通过计算分析得出；
- 3、公司运营过程中，团队每个成员工作效率高；
- 4、公司财务做的很严谨，没出差错；

5、公司生产与采购做的很到位；

缺点与不足：

1、电脑操作让我付出了高昂的学费；

2、公司运营过程中，失去了几次很好的投资机会；

3、在公司取得良好业绩的时候，没有进一步扩大生产，占领市场；

4、公司原本立志做打公司，但在后几年经营中有些保守；

5、开始时没有很好的利用好贷款和贴现这三种筹资手段。与此同时，我也总结了一下其他队失败的主要原因：

1、一开始公司发展战略没制定好；

2、游戏规则不熟悉；

3、营销没有很好的打开市场；

4、人员分工不太明确，造成人力资源没有充分利用；

5、不了解市场态势，忽略了竞争对手的存在；

6、电脑操作也出了很多问题；

模拟考总结反思篇五

一摸考试的工作已经结束，但对于这次考试的意义与作用却才刚刚进行了一小部分，真正的工作是看我们考完试，如何地对待成绩，充分地利用好成绩，把这次考试的真正意义落实到具体的学习中。看到自己的成绩后我们首先要从以下几方面进行分析。

反思一下自己的学习付出与别人的付出是否成正比，找到自己与别人有差距的真正原因？考前的学习状态，考前的努力程度，自己的学习方法，考前的准备情况以及自己的应试策略与技巧等等各方面进行与别人对比反思，只有这样才能偶找到自己主观上或是客观上的差距因素，然后看别人的学习是如何进行的，对照自己制定好自己下一步的复习重点与方法。一定要及时总结，不要等到时间长了在总结，已经找不到总结的感觉和灵感了。总结一定要及时。

纵向比较就是根据本次考试试题的难易程度以及自己所得的成绩与上几次的成绩进行比较。看一看有没有进步，进步了多少？一定要对试题的难易程度做正确评价后才能做出正确比较，要不然是不好比较的，因为试题不一样无法比较。最好是有一个每次考试的高分线或是每次考试的一个统计概率分数作为基准来进行比较，或是看一看自己的这个成绩在全班或是全年级的名次在上次位置上吗。

这样就有了一个相对分数了。是进步了？还是下降了？最好把自己的每一次考试全级名次做成一个曲线图，上升了，曲线向上走，下降了，曲线向下走，这样就会一目了然，对自己的成绩分析这是一个很奏效的方法，而且这个曲线图还能够预测你下一次的业绩走向，；就像股市曲线一样。

然后再找单科试卷上的问题，相对其他同学是进不了还是下降了，我们都要有一个正确的评价。反思一下你在考试之前，用在这一学科上的时间与我们取得的成绩是否成正比，还是用来很多的时间而没有去的成绩，这要看自己的学习方法是否合理，学习效率怎么样，是不是出工不出力，追求了形式而没有讲求实效等等。

对于答题策略与技巧，个人各异，最关键的是要有自己的考试习惯和答题风格，对于自己的考试策略，我们要从本科考试的时间安排，具体到第一卷与第二卷的时间分配，每一道答题的答题时间划分，都要有一个合理的计划与划分。根据

试题的难易程度或是熟悉程度来确定试题的答题顺序，总的一个原则是先易后难，先熟悉后陌生。做每一道试题的原则就是要按程序去做题，规范答卷，七分审题，三分书写；审题要慢，书写要快，计算要慢，表达要快；把每一道试题都要精细化地对待，按程序去解决问题，不留下遗憾，把低级失误降低到最低点，只有这样才能够把会做的题目的全分，不会做的拿点分，达到发挥出水平而得到高分的目的。

对于整个考试过程中的答题心理活动，这是我们考试能否成功的关键，是我们对于考试反思的最主要的环节，考试过后，我们要根据试卷的答题情况沿着试卷的每一道试题的轨迹，把自己的考试过程再进行梳理和反思，找出自己出错地方的思维节点，反思这个思维节点当时的分叉，进一步修正自己的思维方式和以后出现这样的问题而采取的处理方式。这才是我们要总结的关键所在，只有这样才能够进一步提高我们的思维品质和解题能力。

通过这样大型的考试，就能够很好地查找出自己的知识盲区，把自己根本不知道的知识点列为下一步自己的复习重点和归纳总计之处，对于这样的点我们要加强补偿和总结，最好是在自己的笔记本上进行总结，拿出解这类试题的规律来，以备下次在遇到而心里不慌，这就是所谓的查漏补缺，归纳总结。低级失误是每一个学习的人都难以克服的弱点，它只能减少而不能克服。基于这一点，我们就要认真仔细的审好每一道题，按程序做好每一道题，待昨晚试题后，我们要在回过头来审视一下我们的答卷，看看有没有很低级的错误，单位是否漏掉，答案数否写对、有效数字合理不、别答非所问等等，一眼就能看出的最低级的失误。要不然，待到发下试卷后，就会后悔莫及，推头顿足，以晚矣。

成绩分析报告册的目的就是把这次考试的得与失进行全面的总结，并找出最适合于自己的克服这些问题的措施与办法，以备在以后的学习过程中时刻提醒、慢慢克服，更重要的是在下一轮的考试之前要再一次温习这次的考试总结与暴露的

问题，一边有针对性的在考试之前得到有效遏制，起到考前总结，考后补充的作用，只有这样在一次次的考试中不断的总结，不断地提高，逐步完善，最终中达到我们的要达到理想状况。