

2023年儿科组长竞选演讲(大全5篇)

在日常的学习、工作、生活中，肯定对各类范文都很熟悉吧。范文书写有哪些要求呢？我们怎样才能写好一篇范文呢？这里我整理了一些优秀的范文，希望对大家有所帮助，下面我们就来了解一下吧。

儿科组长竞选演讲篇一

尊敬的各位领导、各位同事：

大家下午好！

我是现就职于耳鼻喉科。今天能够在这儿竞聘护士责任组长一职，首先要感谢领导为我们搭建了这样一个公平竞争的平台！

医疗水平的提高及患者需求的多样化，促使我们实施护理体制的改革，提高护理服务的质量。我将珍惜这次提升自己、锻炼自己的机会，一展自己的理想和抱负，为我们医院健康、和谐发展增添一份靓丽的色彩。

从20xx年参加工作至今，已经从事临床护理11年了，从中专到本科，从内科到外科到，一步步走来，一天天成熟。扎实的专业知识，熟练的操作技能，完善的服务理念，都让我有足够的勇气和百倍的信心走上今天的演讲台，参加竞聘，为配合我院护理工作的改革，提高护理质量及患者的满意度贡献自己的智慧和力量。当然，无论竞聘成功与否，我都将终生酷爱我们的护理事业，永远铭记南丁格尔誓言。

如果我竞聘成功，我将从如下几方面去做好：

- 1、积极配合护士长开展工作，协助做好科室的管理工作，处理相关事宜。

2、工作中把护理安全放在首位，防范和减少护理差错，严格遵守规章制度及操作规程，掌握患者病情，及时发现安全隐患，保证护理工作处于良性运作状态。

3、作为护理责任组这个团队的核心，积极做好计划、实施、检查、指导工作，特别是对低年资护士做好传、帮、带，促进她们的成长，提高整个护理团队的服务水平，高质量的完成护理工作，为患者提供满意的服务及一个连续性的护理环境。

4、积极参与医生查房，了解患者的治疗方案，做好护士与医生、患者的沟通与桥梁工作，深化“以病人为中心”的服务理念，使病人满意、家属放心。

5、把好入院宣教与出院指导关，加大健康教育工作宣传的力度，做好对重点病人的护理，指导制定个性化的护理计划，在临床实践中提高护士观察病情、心理护理、护理文件书写以及急救护理等各项护理工作的质量，尽力让住院患者对我们的治疗与护理工作满意。

6、坚持以人为本，以共同的目标团结人，以有效的管理机制激励人，以自身的行动带动人。调动团队的积极性，发挥主观能动性，提高护理质量，提升护理服务的内涵。把“要我服务”，转变成“我要服务”。

相信通过自身的不懈努力和科室同仁的积极协助，我可以胜任护理责任组长这一工作。衷心希望大家能给我一分支持，给我一分鼓励。无论是否竞争成功，我都愿意和大家一起奉献自己最大的能力和热情，共同为医院的发展竭尽全力！

儿科组长竞选演讲篇二

各位领导、护理姐妹们：

下午好！

我叫蒋会琴，现就职于骨伤2科，。今天能够在这儿竞聘护士责任组长一职，

首先要感谢领导为我们搭建了这样一个公平竞争的平台！

从20xx年参加工作至今，我先后在传染科、急诊科、骨伤二科工作过，在近8年的护理工作中，培养了我较强的临床技能、高度的责任心和敏锐的观察、分析、应变能力，在配合医生对急、危重病人的抢救方面积累了较丰富的实践经验，特别是在骨伤二科参与了多例外伤急、危重病人的抢救与护理。同时在这8年中，完成了护理本科的学习，演讲稿《》。

如果这次竞聘成功，我将履行责任组长职责，严以律己、宽以待人、严格要求、做好以下几点：

（一）组织本组责任护士落实病人的各项护理措施，包括给药、观察、基础护理、专科护理、康复、饮食、健康指导等方面，坚持“以病人为中心”的原则，认真落实方便病人的具体措施，全方位地为病人提供优质服务。

（二）积极配合护士长，做好病区管理工作，处理相关事宜。

（三）认真做好计划、实施、检查、指导工作，特别是对低年资护士做好传、帮、带，促进她们的成长，提高整个护理团队的服务水平，高质量的完成护理工作。

（四）积极参与主任、医生查房，第一时间了解病人病情动态情况，了解治疗方案，与患者做好沟通，保证医疗、护理的质量。

（五）积极参加各种护理培训，以掌握最新技术发展动态，提高自身素质。

最后，衷心希望大家给我一份支持、一份鼓励，无论竞聘是否成功，我都会以平常心对待，用丰富的工作经验，过硬的技能服务好每一位患者！

谢谢大家！

儿科组长竞选演讲篇三

各位领导，各位同仁：

下午好！

首先感谢院领导给我们提供这样一个展现自我的机会。我叫xxx，29岁，护师职称，大专学历，本科在读。09年参加工作以来，先后在新生儿科、心血管内外科、手术室及产科工作。今天我竞聘的岗位是产科责任组长、副组长岗位。

我热爱护理行业，钟爱助产事业，参加工作以来，一直以严谨的态度和积极的热情投身于工作和学习中，踏实肯干，责任心强，树立了正确的人生观价值观。在六年的工作中一直学习积累。经历三个医院积累了丰富的的工作经验，练就了扎实的急救专业知识技能，多次参加危重病人抢救。具备娴熟的静脉穿刺技术，特别是小儿头皮静脉穿刺。作为带教老师，我不仅重视实习生操作技能的培养，更重视他们的观察、评估、分析、解决问题及与病人沟通能力的培养。

在产科工作期间与同事相处和睦，加上责任心强、虚心好学，很快就胜任了这里的工作，融入这个集体。我知道在目前竞争激烈的形势下，只有不断的学习、学习、再学习，才能使自己适应这竞争和改革的大潮，我做到不断提高自己的业务水平和政治素质，参加了20xx年护理专升本考试，并被浙江中医药大学护理专业录取，报考全国营养师考试，另外还积极参加由医院组织的各种学习，向党看齐，不断提高自己的思想政治素质。在平时的工作中，落实各种疾病的护理、母

乳喂养和健康教育，与孕产妇进行心与心的沟通。提高了孕产妇的舒适度和满意度，我倍感充实、满足和开心，创建爱婴医院，加强母乳喂养管理。协助护士长创建了“义乌市级巾帼文明示范岗”。

我精力充沛，充满热情，踏实肯干，理论和业务水平扎实，有着丰富的临床经验，相信完全能够胜任所竞聘产科责任组长、责任副组长的岗位，如果竞聘成功我将：以饱满的热情、谦虚、谨慎的态度干好本职工作。真诚对待孕产妇，加强理论学习，注意理论联系实际，不断总结经验，努力提升自身素质。当好护士长的助手，团结同事，不断求实创新，树行业新风，展巾帼风采，为母婴安全、为每一位女性的孕期健康和快乐贡献自己的光和热，把满腔的激情奉献给医院，只为共同创造更好的明天。最后，借此机会感谢院领导，护士长对我的培养和关爱，感谢同事们的关心和支持！

谢谢大家！

儿科组长竞选演讲篇四

尊敬的各位领导、各位评委：

你们好！

无论竞聘结果如何，我认为能够参与竞聘的整个过程其本身就意义重大，并希望能通过这次竞聘得到锻炼，使自己的工作能力和综合素质得到提高。

相信这次竞聘将是我今后人生中的又一个大的转折点。

我xxxx年12月到公司参加工作，当置业顾问，主要在营销部工作。

初到公司，看到先进的硬件设施、完善的市场服务、至诚的

服务理念、和谐的人文氛围、深邃的企业文化、广阔的个人发展空间给我留下非常深刻的印象，它深深地震撼着我的心灵，感受到的是移动美好的未来，灿烂得前景。

使我坚信：选择了移动就是选择了人生发展的机遇。

自从进公司那天起，我就立志要把领导分给的工作任务做好，公司的兴衰系于公司每一个员工，每一个员工都要在自己的工作岗位上尽职尽责，我作为其中的一员就责无旁贷。

三年多来任劳任怨，热情服务，按时作息，从不离开工作岗位，和身边的姐妹们、同志们团结一致，和谐工作，从来没有在工作中造成任何损失。

卡是公司竞争中的“子弹”，没有卡，便没有了竞争的武器，何从谈发展。

而卡的及时开通和售后服务的处理，是赢得信誉的不可忽视的一个重要环节。

我深深的知道自己的工作某种程度上代表着公司的形象。

因此，几年的工作中，客户选上的卡及时开通，对客户使用中要查询的个别问题，热情为他们服务，从来不搪塞推诿。

并且，还在工作之余积极挖联通用户，发展新用户，利用亲朋好友同学等关系，向他们宣传移动，动员使用移动卡。

总是默默地为公司的发展尽自己微薄的力。

积沙成塔，集腋成裘。

我相信自己和全体员工点点滴滴的工作将会汇集为公司源源不断地滚滚财源！

在一年多的工作中，我也积累了不少的工作经验，在这次的竞聘中，我觉得自己有很大的优势竞聘销售主管的岗位，我具备以下优势：

第一、我有一颗热爱公司、热爱本职工作的强烈的事业心和责任感。

干好任何一项工作的前提和基础就是要有一颗爱心。

我有这样一颗爱心，我相信自己能够把本职工作做好。

第二、几年来的工作锻炼了我较好的心理素质。

我从不因心情而影响工作、干净干事、干练干事，具有一定的果敢决策和组织协调能力。

同时具有工作积极进取的信心和勇气，就拿这次竞聘来说，我站在这里，就是在迎接挑战，

是永远的挑战者！既然是挑战，就一定会有成功会有失败，如果这一次失败了，说表明我还存在许多问题和不足，我会更加努力的磨练自己，提高自己。

第三、我对人热情，办事耐心。

这一点，对一个营销主管来说是不容忽视的素养。

营销本身就是服务。

对自己身边的姐妹弟兄们我会对他们作认真细致的思想工作，我会关心他们的工作和生活。

对自己的顾客我会用微笑向他们展示移动服务窗口的热情。

耐心倾听他们的要求，细心处理他们的每一件事，用心解决

他们的投诉。

以上这些优势，恰恰是我竞聘的营销主管这个岗位人员应该具备的政治上、思想上、业务上、个性上、管理上的素质和要求。

而这些我都基本具备了。

如果竞聘成功，在今后的工作中，我会更进一步加强自身业务学习，不断提高自身素质。

我想，只要有强烈的工作责任心和事业心，我会很快适应这个工作岗位的。

我竞聘上这个岗位以后，我的工作宗旨是：“以人为本，注重效益，热情服务。

”工作的质量上，我会做到准备到位，服务到位，巡查到位，处理到位的等“四个到位”。

我会在公司的领导下，团结身边的兄弟姐妹们，共同做好以下工作：

第一、加强本项目部的所有员工的思想政治工作，统一思想，统一认识，形成合力，展示活力。

第二、带领大家熟悉营销员职责和素质要求，规范行业形象，真正做到内强素质，外树形象。

要求大家提高较强的业务能力，应变能力，增强服务意识和敬业意识。

特别是在对待身边的员工要和蔼可亲，自己只是一个带班的班长，对他们绝对不官僚主义，要身先士卒，率先垂范，要求他们做到的自己就要做到。

对待顾客一定要有耐心、有热心、有爱心，不管他谈到什么事情，都要善于倾听，耐心解释，心中时时想到“顾客的都是对的，都是我的错，我该为你服务，我尽量想法解决”这样一个理念。

既不能哭丧着脸，更不能生硬的语言回击。

要知道每一个客户都是我们的财主，都是我们的上帝。

每次得罪了一个顾客，就会给我们带来一份怨恨，在长久的竞争中就会断绝一条条的财源。

尊敬的各位领导、各位评委同事!真的，请你们相信，我是完全可以胜任营销主管这个岗位的，请大家审查!

谢谢!

公司营销主管竞职演讲【3】

尊敬的各位领导、各位评委:

你们好!

首先应感谢公司领导为我们创造了这次公平竞争的机会!今天我非常荣幸地在这里参加公司两个项目的营销主管岗位的竞聘演讲，同时借此感谢和我一起工作的各位兄弟姐妹在工作中对我的关心和支持!我十分珍惜这次的竞聘机会，无论竞聘结果如何，我认为能够参与竞聘的整个过程其本身就意义重大，并希望能通过这次竞聘得到锻炼，使自己的工作能力和综合素质得到提高。

相信这次竞聘将是我今后人生中的又一个大的转折点。

我xx年12月到公司参加工作，当置业顾问，主要在营销部工

作。

初到公司，看到先进的硬件设施、完善的市场服务、至诚的服务理念、和谐的人文氛围、深邃的企业文化、广阔的个人发展空间给我留下非常深刻的印象，它深深地震撼着我的心灵，感受到的是移动美好的未来，灿烂得前景。

使我坚信：选择了移动就是选择了人生发展的机遇。

自从进公司那天起，我就立志要把领导分给的工作任务做好，公司的兴衰系于公司每一个员工，每一个员工都要在自己的工作岗位上尽职尽责，我作为其中的一员就责无旁贷。

和身边的姐妹们、同志们团结一致，和谐工作，从来没有在工作中造成任何损失。

卡是公司竞争中的“子弹”，没有卡，便没有了竞争的武器，何从谈发展。

而卡的及时开通和售后服务的处理，是赢得信誉的不可忽视的一个重要环节。

我深深的知道自己的工作在某种程度上代表着公司的形象。

因此，几年的工作中，客户选上的卡及时开通，对客户使用中要查询的个别问题，热情为他们服务，从来不搪塞推诿。

并且，还在工作之余积极挖联通用户，发展新用户，利用亲朋好友同学等关系，向他们宣传移动，动员使用移动卡。

儿科组长竞选演讲篇五

演讲稿要求内容充实，条理清楚，重点突出。在现实社会中，演讲稿应用范围愈来愈广泛，在写之前，可以先参考范文，

下面是小编为大家收集的护士责任组长竞聘演讲稿，希望对大家有所帮助。

各位领导、护理姐妹们：

下午好！

我叫蒋会琴，现就职于骨伤2科。今天能够在这儿竞聘护士责任组长一职，

首先要感谢领导为我们搭建了这样一个公平竞争的平台！

从20xx年参加工作至今，我先后在传染科、急诊科、骨伤二科工作过，在近8年的护理工作中，培养了我较强的临床技能、高度的责任心和敏锐的观察、分析、应变能力，在配合医生对急、危重病人的抢救方面积累了较丰富的实践经验，特别是在骨伤二科参与了多例外伤急、危重病人的'抢救与护理。同时在这8年中，完成了护理本科的学习。

如果这次竞聘成功，我将履行责任组长职责，严以律己、宽以待人、严格要求、做好以下几点：

（一）组织本组责任护士落实病人的各项护理措施，包括给药、观察、基础护理、专科护理、康复、饮食、健康指导等方面，坚持“以病人为中心”的原则，认真落实方便病人的具体措施，全方位地为病人提供优质服务。

（二）积极配合护士长，做好病区管理工作，处理相关事宜。

（三）认真做好计划、实施、检查、指导工作，特别是对低年资护士做好传、帮、带，促进她们的成长，提高整个护理团队的服务水平，高质量的完成护理工作。

（四）积极参与主任、医生查房，第一时间了解病人病情动

态情况，了解治疗方案，与患者做好沟通，保证医疗、护理的质量。

（五）积极参加各种护理培训，以掌握最新技术发展动态，提高自身素质。

最后，衷心希望大家给我一份支持、一份鼓励，无论竞聘是否成功，我都会以平常心对待，用丰富的工作经验，过硬的技能服务好每一位患者！

谢谢大家！