

# 2023年工伤报告单 工商实习报告(优质10篇)

报告材料主要是向上级汇报工作,其表达方式以叙述、说明为主,在语言运用上要突出陈述性,把事情交代清楚,充分显示内容的真实和材料的客观。通过报告,人们可以获取最新的信息,深入分析问题,并采取相应的行动。下面是小编帮大家整理的最新报告范文,仅供参考,希望能够帮助到大家。

## 工伤报告单篇一

为了响应学校动员我们实习的号召,也为了使我们的学生有机会将课堂理论教学与实际相联系,更好地理解 and 掌握这些知识,并逐步培养我们的管理能力和素养。根据管理学院的实习计划和安排,我和学院的几位同学于20\_\_年的暑假期间一起到金蝶软件(中国)有限公司深圳总部进行了为期21天的专业实习。在这21天的实习过程中,我得到了一次较为全面的、系统的锻炼,也学到了许多书本上所学不到的知识和技能。

### 1、实习目的

实习是我们工商管理类专业知识结构中不可缺少的组成部分,并作为一个独立的项目列入专业教学计划中的。其目的在于通过实习使学生获得各专业的感性知识,理论联系实际,扩大知识面;使得学生较为全面地了解企业经营管理,学习企业成功的管理经验;培养学生将理论联系实际,深入接触工商管理实际工作,运用工商管理专业知识分析和解决现实中的工商管理问题;加深对社会和工作的认识,端正工作态度,学习工作方法,锻炼管理技能,为今后顺利踏上工作岗位打下基础;并且尝试探讨工商管理管理前沿问题,初定毕业论文选题兴趣。

## 2、实习单位基本情况

金蝶国际软件集团有限公司是香港联交所主板上市公司(股票代码:0268)、中国软件产业领导厂商、亚太地区企业管理软件及中间件软件龙头企业、全球的在线管理及电子商务服务商。金蝶以引领管理模式进步、推动电子商务发展、帮助顾客成功为使命,为全球范围内超过60万家企业和政府组织成功提供了管理咨询和信息化服务。金蝶连续5年被idc评为中国中小企业erp市场占有率第一名、连续3年被《福布斯亚洲》评为亚洲中小企业、20\_\_\_\_年被gartner评为在全世界范围内有能力提供下一代soa服务的19家主要厂商之一、20\_\_\_\_年金蝶荣获深圳质量领域荣誉深圳市市长质量奖。20\_\_\_\_年ibm等入股金蝶国际,成为集团战略性股东,金蝶与ibm组成全球战略联盟,共同在soa市场销售、咨询与应用服务saas多个方面进行合作。

## 3、实习经历

实习期间,我和其他七位同学安排到公司的培训教育部工作。我们的工作的主要内容在部门经理助理的带领下,策划并举行“金蝶首届大学生创业大赛总决赛”以及其他相关活动以及会议。我们8个人组成一个团队,共同负责这个项目,根据公司的要求,我们尽职尽责不辞辛苦努力把各项工作做好。

实习的第一天,我们在了解了这次大赛的一些主要事宜之下就共同起草了项目总的策划书以及活动的详细分工。很早就确定了团队了每个人的工作以及权责,我和人力资源管理的一位同学成了搭档,专门负责这次大赛的物料准备,会场布置以及宣传事宜,包括联络设计公司、物资供应商,数据处理,向上级汇报工作,跟踪设计人员进程等分工。在工作过程中,我不单要跟公司的各个部门打交道,而且还要以公司员工的身份对外联系。在跟公司的不同部门接触过程中,大体清楚了不同部门不同的工作性质和范畴,也学到了课堂之

外的一些交流的知识和技能。在对外联系的过程中，更让我领会到作为一个公司管理专业的实习生体会到工作经验的重要性和必要性，同时也使我初步掌握了谈业务的一些基本技巧，丰富了我的专业知识。

在我们8个人的团队小组同心协力，互相帮助，并且在公司员工的指导下，我们很好的完成了大赛的前期的准备工作。接下来真正考验我们的是为其三天的大赛活动，这三天的工作对我来说是整个实习期间最为重要的，也是最能体现一个人的综合素质的所在。由于人手不足，我在确保原先的负责的工作上没有差错顺利进行的前提下，被安排了更多的临时性的工作。包括大赛的饮用水的申请配送，大赛专用的交换机的租用，大赛纪念品的制作等等。尽管不容易，也很繁琐，但是我都不辞辛苦不怕累按要求很好的完成了任务。

工商管理专业毕业生实习工作报告

工商管理实习简历模板

工商年检审计报告概述

工商商标战略调研报告范文

工商银行实习证明范文

研究实习报告汇总六篇

调研实习报告汇总六篇

调研实习报告汇总八篇

**工伤报告单篇二**

充实现实生活，丰富社会阅历；锻炼工作能力，掌握社交技

能;获取工作经验,感受企业文化;品味人际交往,提高自身修养。

我实习的单位是福建兵工装备。该公司是国家国防壳工局在福建唯一定点的地方军工企业,隶属于福建省机电(控股)有限责任公司。

该企业占地122万平方米,在职职工873人,各类专业技术人员158人。总资产6.4亿元,净资产4.7亿元。拥有一批高、精和大型机械加工及检测设备共1860台(套),其中数控设备占机加设备总数在20%以上,具备了金切、锻压、冲压、焊接、热处理、表面处理、木材加工和火工产品装配等生产线,生产手段齐全配套,有较强的综合生产能力。

目前公司在研和预研项目多达16个。产品的生产和研究涉及炮兵、空军、航空、防化、工程兵、警用装备等领域,为国防和军队现代化建设做出了一定的贡献。经过多年发展,公司基本建成了以军品为主导、高新技术为支撑、军民融合、内外贸融合、沿海内陆发展融合的新型军工企业。

我实习的岗位是公司办公室企业管理助理这个岗位。主要工作是对企业运营的各个环节进行诊断,做好分析报告提供给公司领导决策,协助公司领导拟定企业管理活动计划,并监督运行实施;收集国内外有关管理理论、经验、方式方法等内容供领导学习参考等。

参与制定了该公司关于在全公司范围内的开展的“质量、安全、现场、成本”管理年活动,并对实施过程和效果进行了监督和总结。主要工作如下:

(一)收集关于“成本管控”的相关资料成本管理是企业的重要组成部分,要求系统、全面、科学、合理。对于促进增产节支,加强经济核算,改善企业管理,提高企业整体管理水平具有重要意义。这也是这家公司希望改进和提高的地

方。

我收集了关于成本管理的基本内容、关于“作业成本管理”、“战略成本管理”、“产品生命周期成本”、“成本规划”、“全面成本管理”等理论知识，收集国内外关于成本管理的办法如：

基本经验的成本管理方法、给予历史数据的成本控制办法、基于预算的目标成本控制方法、基于标杆的咪表成本控制方法、基于市场需求的目標成本控制方法、基于价值分析的成本降低方法等。

收集了参考资料《成本分析与控制》、《成本管理办法》、《企业成本管理存在的五大问题》、《企业管理常识之怎样做好成本管理控制工作》、《降低企业成本的三大途径》等书籍供领导阅读。

## (二)对该公司的基本运营做了一个分析报告

我进入该企业实习后，公司领导交代给我的一个重要任务就是对企业进行诊断、分析。我便查找相关资料，深入车间现场，多旁听有关会议等，逐渐对企业有了一定的了解，发现了一些问题。主要情况是：该企业主要以军品生产为主，军贸、民品次之，比例为6:3:1。

经济效益十分良好，利润率达到20%以上，职工收入人均4万元以上，效益和人均收入在当地处于较好水平。由于是国有企业，在企业文化、规范管理、生产组织、研发水平、技术实力等具有较强实力。但在调研过程中，也发现了一些不利因素。主要是：

- 1、经济结构和产业结构上对企业运营存在较大风险。公司主要是订单经济，经济主要来源是与军方或外贸公司签订外贸合同和承担一些外协加工等。企业发展受政治因素影响较大。

产业结构上，军品独大的局面长期难以打破，军贸和民品板块实力较弱，特别是民品，没有一个像样的项目，对企业持续健康稳定发展不利，企业面临的经营风险较大。

2、对质量、安全、保密的要求过高。企业是军工企业，质量第一、安全为天、保密责任重大。任何一次事故的发生，均有可能造成企业的重大损失，严重的甚至可使企业灭亡。

3、企业对科研开发、技术创新的要求很高。企业行业的特殊性质使得产品更新换代很快，只有不断研发才能永葆青春，为此，企业每年要付出高昂的技术开发费(占销售收入的5%)，才能确保企业持续发展。

4、企业人才结构不合理。整个企业老职工较多，青工和后备干部不足，技术工人流失较为严重，人才有存在断层的危险。

5、精细化管理有待提高。管理相对粗放，没有摆脱国企的积习，人管事现象比较严重，部分职工“成本”、“节约”意识薄弱。

6. 企业整体务实，在军品和军贸方面有所建树。但由于其在民品市场的'不敏感，民品的发展并没有太大的成绩。

(三)参与制定了“质量、安全、现场、成本”管理年活动方案

今年，公司领导决定在全公司上下开展一个以“质量、安全、现场、成本”为主题的管理年活动，我有幸参与这次活动的策划、草拟。我与有关人员一起深入现场掌握企业在“质量、安全、现场、成本”上的关键控制点和薄弱环节，以此作为活动的重点控制对象。在活动开展方式、创新管理方法上收集了国内有关先进经验、征求了公司有关领导的意见，最终制定了活动方案下发。在执行的过程中，领导要求我要监督活动实施的效果，我掌握各部门的动态后及时向主管领导汇

报。总体上看，活动开展达到了预期的效果。

## 工伤报告单篇三

通过实习，使我对日常管理工作有了深层次的感性和理性的认识，工商管理实习报告。我所实习的科利公司，隶属于中港第一航务工程局第二工程公司。中港第一航务工程局第二工程公司成立于1953年，是以水工、市政、工民建、路桥、安装工程等为主要经营项目的国有大型骨干建筑施工企业，具有航务工程总承包一级、房建二级、市政、水利水电三级、地基与基础一级、钢结构一级、机电设备安装一级、商砼与预制构件二级、勘察设计甲级、计量二级、建筑材料试验甲级等资质。

公司现有正式职工3000余名，先进的工程技术装备千余台；拥有2.6万平方米的高层办公楼和30多万平方米的生产基地；近700米的工作船码头和4万余平方米的海域，固定资产达3亿多元。公司于1998年通过了iso9002质量体系认证；1999年通过了iso10012国际标准认证，取得了计量保证确认合格证书；xx年通过了iso9001国际质量管理体系认证。回顾实习生活，感触是很深的，收获是丰硕的。

实习中，我采用了看、问等方式，对科利公司的日常管理工作的开展有了进一步的了解，分析了公司业务开展的特点、方式、运作规律。同时，对公司的浇注明天的服务品牌，构筑精品，造福社会的企业使命，务实求新、敢争一流的企业精神有了初步了解。

一、坚持以经营为龙头，不断开拓山东地区传统施工领域 抢抓水工市场快速发展的良好机遇，进一步加大了对青岛港、烟台港、日照港等大型水工工程的跟踪公关力度，认真作好了北船重工搬迁、奥运基础设施建设的经营工作，承揽到北船重工大坞、烟台港三期二阶段、奥运会青岛国际帆船中心标段、日照港中港区东部岸线等工程，确保了传统市场战略

项目不丢失。同时，发挥地域优势广揽信息，积极跟踪，承揽到东营港扩建和蓬莱国电等工程，在开拓传统工程领域发面取得了新进展。

二、强化三标一体管理体系运行，有效的促进了企业管理水平的提高 切实加大三标一体管理体系运行力度，进一步强化了体系检查、文体整改和业务指导，对内审发现的问题及时进行了整改追踪检验，建立了基层单位与机关部室双向评价体系，不合格报告同比降低了50%，符合率和得分率较前年有了增长，三标一体管理体系得到有效的运行。

三、坚持以经营为龙头，积极实施“1433”经营举措，促进经营持续发展□ xx年公司经营工作思路确定为“1433”，即要成立一体化经营领导小组，建立四个经营分公司运行体制，坚持三位一体的经营原则，充分发挥经营工作的三个积极性，不断开拓山东地区、南方、桩基和陆域市场。“1433”经营思路具体内容是：公司成立一个精干高效、信息反馈迅速的公司经营领导小组，切实加强对经营工作的领导；建立经营分公司、厦门分公司、上海分公司和陆域经营分公司四个经营分公司的经营运行体制，增强开拓市场的能力；坚持以市场价中标，不投亏损标，诚信合作、互惠共赢三项经营原则；充分调动公司经营部、经营分公司和经营人员三方面经营积极性。

在新的经营思路指引下，公司将继续加大对山东地区传统市场的开拓力度，全力以赴地做好前湾港、日照港、烟台港新建码头、黄岛招商国际码头、青黄复线、青黄隧道、东营港后续工程等工程项目的跟踪公关工作，紧盯不放，志在必得，巩固传统市场，力争在承揽特大型工程项目上有所突破。继续坚定不移地开拓南方市场，干好厦门、温州、海南等在建项目，赢得业主满意，树立企业形象。发挥经营分公司的作用，加大对重点工程的经营公关力度，做好投标工作，确保目标工程不丢失。以项目为依托，在开拓新的市场上有所作为，保持南方地区经营产值持续增长。坚定不移地开拓桩基市场，切实加大桩基设备投入，锻炼桩基施工队伍，进一步

增强桩基施工能力。坚持水陆并进，提高规模效益。利用房建施工总承包一级资质，认真总结路桥施工经验、教训，加大陆域市场开拓力度，实现陆域市场的稳步发展。

## 工伤报告单篇四

说起自查报告相信大家都比较陌生，怎么写呢？下面是的企业工商商标自查报告，欢迎阅读参考！

### 一、基本情况

xx 年全区新增企业 46 户，其中私营企业 39 户，累计达到 477 户；新登记个体工商户 1007 户，累计达到 4389 户。

新登记各类户外广告 48 户，实施广告监测 2 次，监测广告 18 条，查处违法广告案件 26 件。

受理消费者申（投）诉 140 件、举报 187 件，处理调解率达 100%，为消费者挽回经济损失 7 万元；受理欺诈消费者案件 2 件，赔偿 1573 元；支持消费者起诉 1 件，接待来访、咨询 586 人次。

万元。

.. 今年为 219 户持《再就业优惠证》的下岗职工办理了工商登记，免收各项费用 190444 元，累计为 886 户下岗职工免1收各种费用 922583 元。

### 二、主要工作及做法

（一）坚持“四个统一” 促进了全区经济社会又好又快 坚持“四个统一” 发展 1、充分发挥登记服务功能，促进非公有制经济共同发展。我们在企业登记注册和监管中，通过支持

国有、集体企业改制改组改造和现代企业法人制度的建立，发展多种形式的所有制经济，积极鼓励、支持和引导个体私营经济健康发展。坚持以人本的理念，在年检窗口全面落实一次告知、当场办结和首办责任制，对企业服务做到有诚意，有耐心，负责任。进一步落实“一审一核”制、政务公开制和服务承诺制，公示登记注册的程序、规范、承诺，为群众办事提供了快速便捷明了的服务。

2、落实“三农”政策，促进社会主义新农村建设。一是开展“红盾护农”活动。深入市场检查了解情况，对全区农资经营户造册登记，并对市、区种子公司的玉米种子进行了质量抽检，规范了农资市场秩序。

.. 商标，为提高农产品知名度和市场竞争力，提升农产品的附加值，实现传统农业向效益农业转化迈出了可喜的一步。四是开展“维权保农”活动。在农村建立消费者维权点 122 个。五是开展“企业强农”活动，提高农业企业登记注册效率和服务水平。六是开展“市场助农”活动。大力支持农村市场体系建设，严格规范农村各类集贸市场的经营秩序，对农村流动小商小贩、农民在集贸市场或地方人民xx指定区域内销售自产农副产品，一律免收规费。

3、落实就业再就业政策，促进社会的繁荣稳定。积极引导下岗失业人员和大学毕业生从事个体私营经济，促进就业和再就业工作，今年为 219 户持《再就业优惠证》的下岗职工办理了工商登记，免收各项费用 19 万元，累计为 886 户下岗职工免收各种费用 93 万元。

.. 方案。修订完善了《食品安全应急预案方案》和《食品安全监管责任制度》等五项制度。

万元；没收各类过期、不合格小食品 528 公斤，饮料 1891 瓶（袋），假酒 76 瓶，月饼 6 公斤，劣质食用油 60 公斤，味精 2740 袋，端掉甘水油加工窝点 1 个，有力的震慑了违

法经营者，确保了食品安全和消费安全。四是加强了食品质量监测工作。按照市局统一安排，分别对猪肉、肉制品、饮料、乳制品、纯净水、豆制品、蔬菜、糕点等 8 大类 49 种商品进行了检测。通过检测，建议吊销营业执照 1 户，.. 责令限期改正 1 户，责令下架食品 567 公斤，查扣不合格商品 138 公斤。立案查处 4 户，罚款 9500 元，从源头上杜绝食品安全事故的发生。五是建立食品质量监管考核机制，强化食品安全责任追究制度。今年以来，分局 4 次下发食品安全《督查督办通知书》，对涉及食品安全的案件进行挂牌督查督办，限期办结，并对二级巡查中发现的过期食品问题按辖区监管责任制进行了责任追究，共追究 2 人 1604 元。

2、以打击虚假违法广告为重点，全面加强广告市场监管。召开了两次整治虚假违法广告联席会议，深入开展虚假违法广告整治工作，在认真落实新修订的《户外广告登记管理规定》、严格执行新的《医疗广告管理办法》的同时，加强对招生、车体、房地产广告的监管，责令停止违法招生广告 4 起、处罚违法车体广告 8 起，查处违法房地产广告 2 起，维护了广告市场秩序。

.. 查，对商州城区的专营店、专卖店、总经销、总代理、连锁店等 50 余户进行了集中检查，查处擅自使用奥林匹克标志商家 2 户，擅自制作奥林匹克标志的广告经营户 1 户，取缔了 2 家不具备专卖店资格的经营户，查处侵犯注册商标专用权案件 9 件、“傍名牌”案件 4 件，以未注册商标冒充注册商标案件 1 件，同时查处了 9 起假冒“莲花”牌味精注册商标案，收缴味精 10 个品种 2840 袋。

全年没收侵权商品 15 个品种 1850 瓶（袋），立案查处各类商标案件 19 件。

4、以治理商业贿赂为重点，维护公平竞争的市场环境。5在巩固去年治理成果的基础上，按照国家工商总局的要求，加强了对药品、医疗器械生产经营企业、医疗机构和餐饮业的

监督检查。面对商业贿赂行为隐蔽性强、调查取证难、社会干预大的实际，集中力量查处了一起餐饮业收取酒水“进场费”商业贿赂行为，维护了广大消费者的权益，促进了行业自律机制和良好商业道德的形成。

.. 厉打击严密防范传销违法行为的通知》，在区电视台播放了 45 天，印发张贴《通告》1000 余份，印发宣传资料万余份，酒店、宾馆等服务行业悬挂横幅 60 余条，出动宣传车一辆，进行了为期半月的专项宣传。三是建立机制，形成合力。与公安、房管等部门密切配合，建立打击传销辖区责任制、投诉举报快速反应机制、应急处理机制、情况通报等制度，完善“打、控、防”工作体系，充分发挥“110”及“12315”应急分队快速出击的作用，将传销消灭在萌芽状态。四是从严打击，依法取缔。先后共出动执法人员 188 人（次），车辆 32 台（次），查处传销案件 87 起，取缔传销窝点、场所 75 个，遣散传销人员 2300 余人（次），没收传销物品 40 件□xx行为得到有效遏制，维护了社会稳定。

6、以加强日常监管为重点，认真做好整顿规范市场秩序的各项工作。在坚持重点整治和专项整治的同时，深入开展了“双节”市场、粮食市场、卫星地面设施、烟花爆竹市场、肉类市场、矿山安全生产、防控高致病禽流感、农村食品市场、茶叶市场、危险化学品市场，“吧”、图书音像出版物市场、312 国道以路诚信超市等日常监管，有效地维护了市场秩序。

7、以查办大要案件为重点，执法办案工作有了新的突破。

.. 全系统把查办经济违法违章案件作为整顿和规范市场秩序的有效手段，作为提高干部执法能力和素质的有效途径，形成了办大案、办要案、办实案、办铁案的良好执法氛围。一年来，全系统共查办各类违法违章案件 万元,其中:一般案件件,简易案件 件,收缴罚没款件,按照违法类型分:依照《反法》处理 2 件、《商标法》6 件、《产品质量法》 11 件、

《广告法》13 件、登记注册方面法律法规 111 件（其中查处无照经营案件 75 件）。查办的案件当中，罚没金额在万元以上案件 3 件、千元以上案件 60 件，查处侵害消费者合法权益案件 21 件。

.. 楚、证据确凿、定性准确、处理恰当、程序合法、文书使用规范，今年来，共核审一般程序案件 101 起，建议撤销案件 1 起，建议调查、补证 11 起，经核审的案件正确率达到 100%。

（四）坚持机制创新，完善制度建设，日常监管机制改 坚持机制创新，完善制度建设，坚持机制创新 革迈出了新步伐 1、工商所日常监管机制运行顺畅。认真落实《工商行政管理所工作规程》，全面实施委托工商所进行个体工商户注册登记。建立了收费公开制度，实行集体评费、集中交费、公开收费。根据市场监管区域，开展市场日常巡查，夯实监管巡查责任，科学确定监管类别，不断规范监管文书，完善运行程序，强化工作衔接，日常监管机制逐步趋于简捷、实用、有效和规范，监管执法效能不断提高。

## 2、企业和个体工商户分类监管改革全面推行。

.. 告、合同、市场秩序整顿及 各类案件信息，进行了整合和补录，做到机读档案和书式档案相统一。三是加大对矿山、危险化学品、烟花爆竹等重点行业的巡查监管力度，对 1514 户重点行业进行造册登记，建立了监管档案，在档案袋上加注醒目的红色标识，落实监管责任人。今年来，协助有关部门依法关闭了不具备安全生产基本条件的六户矿山企业，消除了安全隐患。

## 3、流通领域商品准入制度改革稳步推进。

为切实落实“两个 100%和一个取缔”目标，从 11 月中旬开始，组成 3 个检查小组，重点对城区等 6 个工商所辖区

食品销售者建立索证 索票和进货台帐及无照经营取缔情况进行检查验收。采取边 检查、边宣传、边建立、边整改的办法，平茬齐过，清理清查。在检查中检查经营户 下发责令改正通知书 户，帮助建立两个制度 户，户，对户无证无照经营的食品经营户下发了责令改正通知书，此项工作正在稳步推进。同时 建立和完善商品质量检测 and 公示制度，监管效果逐步显现。

4、12315 行政执法络体系建设步伐加快，络功能 得到有效发挥。一是强化了络知识及操作技能培训。及时9组织各工商所所长和座席人员进行 12315 投诉、举报络基 础知识培训，提高反应能力和应用能力。

二是积极推进 12315 “四进”工程，目前已建成 12315

..工作站 237 个。三是加大 投诉受理力度。落实了机读资料与书式资料双备案制度，全 年受理申诉 140 件、举报 187 件，处理调解率达 100%，为消费 者挽回经济损失 7 万元；受理欺诈消费者案件 2 件，赔偿 1573 元；支持消费者起诉 1 件，接待来访、咨询 586 人次。

（五）多措并举齐上加强队伍建设，干部队伍履行职责 多措并举齐上加强队伍建设，的能力和水平进一步提高 我们坚持把队伍建设作为一项长期的战略任务，以提高 监管执法能力为目标，以增强整体素质为重点，为造就一支 讲文明、善监管、会执法、能办案、充满生机和活力的工商 行政管理队伍不断努力。

..造团结和谐 氛围。在全系统广泛宣传先进典型，开展学先进、赶先进、争当先进的活动，在干部职工中大力倡导“八个方面”的良好风气,全面提高升队伍水平。

2、信息化建设步伐加快。一是管员定期、不定期的 深入到各股、所现场指导，解决疑难问题。组织系统 17 名 45 岁

以下未通过计算机等级考试的干部参加了 07 年春、秋 两季全国计算机等级考试。积极推进上办理工商业业务，全 体干部在学中用、用中学，学习的积极性、主动不断提高。

目前各股、所都能独立办理业务工作，基本实现系统上办公。二是紧紧围绕中心工作，搞好政务信息的收集、整理、审核、报送、宣传与交流工作，办好分局政务信息内，弦 扬工商文化，形成良好的工商文化氛围。红盾内改版后，我局率先使用了政务信息内，随时向分局站发送向级报 送有价值的信息，严格信息发布的一审一核程序，确保信息 质量。止目前，已向分局政务内发布信息 报送 用 条。

3、基层建设稳步推进。根据省、市局基层建设工作会 议和《工商所规范化建设工作意见》精神，按照规范化工商 所建设标准，投资 15 万元对基础较好的 3 个工商所实施 “三项改造”，装饰装修了办公室，购置了办公生活用具。基层工商所的办公生活条件得到有效改善，为股室所新购置配备11条，向市局 条，区级采条，被省级采用条，市级采用了 11 台电脑，规范化建设水平不断提高。

.. 一是严格按照《保密法》的规定，建立健全保密管理制度，确定 保密重点部门和重点部位，落实管理责任，加强文档管理，未 发生失密、泄密事件和任何不安全事故，确保了文书档案安全。

二是强化车辆管理，实行派车单制度，严禁无照驾驶、酒后 驾 车、病车上路，防止了事故发生。三是落实社会治安综合治理 各项措施，加强机关和家属院管理，建立健全门卫、保安、巡 逻队、护楼护院、消防等群防群治组织和工作制度，积极参与 “安全小区” “安全单位” 创建活动。四是充分发挥调解组织、作用，认真搞好信访工作。健全了局机关、各工商所、各分会 及局机关 3 个家属院的调解组织，积极开展矛盾纠纷排查调17处，把矛盾化解在基层。认真执行《信访条例》，做好群众来 信来访工作。对群众举报的 件信访

案件，进行认真调查核实上报。未出现群体和越级上访事件，确保了系统稳定。对 3 件政协提案进行了认真办理，办结率、回访率均达 100%，受到人大、政协的好评。

三、存在问题 在回顾总结工作的同时，我们也清醒地认识到存在的问题和不足。

一是受客观因素的影响，一些重点工作推进慢，特别是规费和罚没款完成较差，尽管采取了必要的措施，但已错失了工作时机，导致任务完成相对滞后。

..二是极少数工商所班子软、队伍散，一些同志的事业心、责任心不强，作风飘浮，华而不实，得过且过混日子。

三是工作开展不平衡，存在重硬件轻软件，重实体轻程序，重结果轻过程的现象。

四是基层建设任务繁重，基层办公条件有待进一步改善。

五是缺乏必要的正规培训，干部素质亟待进一步提高。

六是安全工作有待进一步加强。

总之，分局全体干部有决心、有信心在今后的工作中发扬成绩，克服困难，再鼓干劲，再添措施，再创佳绩，努力开创全区工商行政管理工作新局面。.

## 工伤报告单篇五

从国际化的角度来分析品牌的发展，在19世纪的早起美国，产生了品牌的萌芽。一些药品生产商从那时就开始对于自己的产品命名，并且以此作为产品的标识来提高声誉。而在欧洲，也产生了有如“西门子”等一些经久不衰的国际大品牌。20世纪是品牌的大发展时期，然而人们对于品牌的关注也并

不是始终如一。在20世纪初期，无论是商家还是消费者对于品牌的认同度越来越高，一方面，消费者青睐那些代表着高质量、优良服务的品牌；另一方面，商家对于品牌越来越重视，品牌的推广手段越来越广，越来越专业化。广告的一度繁荣很好的反映了当时人们对于品牌的认识。然而，两次世界大战是的品牌理论的陷入了一个停滞不前的状态，高效率，低成本的产品当时商业的主流倾向。随着世界经济的逐渐恢复和继续发展，物质产品的日渐丰富，人们对于消费产品的要求不再简单的局限于价格和质量，对于精神层次的要求也逐渐的体现出来。美国人大卫—奥格威首次提出了高于传统品牌的概念，他认为品牌是一个综合的概念，是一个复杂的表达着企业内涵的象征。从此人们对于品牌的概念进入了一个全新的时代。世界各国的学者也投入了大量的精力到品牌的研究领域中。并且在很多方面取得了重要成果，为世界经济的发展提供了强大推动力。

著名学者麦克唐纳对于品牌的定义是：“一个成功的品牌能帮助顾客识别产品、服务、人员或地方。把品牌加载产品、服务、人员或地方身上，能使购买者或使用最好地满足他们需要的相关的独特的增加价值，而且，品牌的成功源于其在竞争环境下，能持续地保持这些增加的价值。大卫—奥格威对于品牌的界定打破这种传统认识，这也可称为现代品牌理念的启蒙思想。现代相关理论学者逐步形成了对于品牌内涵的基本共识：“品牌是质量的表达，并且是一个更为复杂的概念，现代品牌理论中主要包含了六个内涵，主要是指特征、利益、文化、个性、价值以及消费者选择。”

学术界对于品牌的关注度越来越高，涉及到各个领域。营销学、市场学、心理学以及价值工程学的发展也给品牌理论的成长注入了活力。品牌价值的确定、消费者与品牌的关系等等都是研究的热点。本文主要关注研究企业品牌建设策略。

布朗在1995年提出：“在信息社会里，由于信息的传递途径和成本非常低，所以在品牌的建设和传递过程中，起到核心

作用的是信息的质量而不是以往所强调的数量问题。“鲁宾斯基对于企业品牌的核心价值的传递进行了深入的研究。其研究成果强调了，“企业内部对于品牌价值的理解，着重于从员工入手，遵循着人本位的核心思想进行企业的品牌建设和价值传递过程。”美国学者切纳特十分关注新技术革命对于企业品牌理念和建设的影响，强调了，“品牌对于新环境的适应能力以及在品牌建设和管理过程中的快速反应能力。”麦克唐纳对于不同行业的品牌进行了对比性研究，区分了产品制造业和服务行业中品牌建立、传递和管理的不同途径和主要问题。美国学者大卫·爱格曾一度是这一领域的领头人，在他的著作中，对于品牌的内涵、建设和传递过程都做了系统的阐述。其中关于品牌维度构成的透彻分析对于企业的品牌建设有重要的理论支持作用。

品牌理论的发展一直没有停下脚步，品牌的理念不断深入人心，在世界范围内引起了广泛的关注。品牌理论的进步不仅仅来源于学术界的系统研究，也来自于企业的自身经验的总结和知识的创新。几乎绝大部分国际大企业都十分注重品牌的建设和管理，其中“可口可乐”公司对于品牌的认识和成功经验值得所有企业借鉴。“可口可乐”雄踞福布斯世界品牌价值榜三甲之列，并连续多年获得品牌价值估算桂冠。其公司的成功经验也在实践中检验了相关理论并极大的推动了品牌建设和管理理论的发展。

## 1.2国内研究进展

品牌理论的发展也引起了国内许多学者的关注。随着市场经济的不断发展，改革的不断深化，我国的市场对于品牌的需求凸现出来。消费者选择品牌，企业需要品牌，日益激烈的国内甚至国际化竞争需要品牌。学者黄富昌认为：“品牌是一个系统，包括了产品和服务功能要素，是企业，产品和消费者三者的结合。”艾丰则明确指出了品牌所应该具有的五个特征，“其中包括无形与有形的统一；简单与复杂的统一；结实和脆弱的统一；以及实体与精神的统一。是一个综合的

概念。郑昭认为品牌可以被分层次来认识，分为标识层、信息层、概念层和文化层。”

近些年，我的品牌快速发展，但是依然面临着很多问题。张学引认为，“我国目前的品牌还普遍存在竞争力较弱的问题，缺乏规模，缺乏国际影响力。”康晓光认为，“由于我国“代工”，“贴牌”产业的普遍存在，导致产业弱化，缺乏自主创新能力，缺乏核心知识产权，也就使得品牌的作用被大大弱化了。”而且在实践过程中，我国的品牌建设，尤其是中小企业的品牌建设还存在着许多误区。李正良认为，“我国企业在品牌建设过程中，普遍存在，轻视自身能力、品牌理念谬误、偏重产品生产以及夸大品牌作用的现象，严重阻碍了品牌的推广和发展。”

中小企业我国经济活动中不可或缺的重要力量，品牌对于提高我国的中小企业的核心竞争力有着至关重要的意义。何忠保强调了，“企业需要建立正确的品牌观念，走出去，引进来，吸收先进经验，才能保障品牌建设的顺利实施。”徐丽璞认为，“加强企业的核心竞争力，形成自主知识产权是品牌建设的第一要务。企业需要围绕自己的核心生产环节，有所创新，才能真正建立起企业所需求的品牌效应。”丁家永则从品牌建设与心理学相结合，着重强调了对于消费者个性化的足够关怀和满足。天双全、陈永丽则从实践的角度阐述了，“品牌建设是一个长期而兼具的系统化工程，需要有长远的规划并且要与公司的利益紧密结合起来。”

西部大开发战略的实施给众多西部地区中小企业提供了千载难寻的好机会。而品牌就像是横在他们面前的一座大山。规模小、家族化经营、资本流通速度慢以及管理经验和手段严重滞后都极大的影响了企业品牌建设以及长远发展。许多学者也在致力于研究相关的内容，希望能为广大西部中小企业提供智力支持。谢付亮提出的品牌策划的五大关键点，“品牌就是一种投资；品牌建设的环节必须是可控的；做品牌不意味着大投资；‘事、市、势’结合；策划人本身

的素质。”这就为企业品牌建设拓宽了思路。为实践环节打好了预防针。

品牌战略对于企业来说有着至关重要的意义，尤其是面对着日益激烈的竞争环境。国内市场的竞争甚至国际市场的竞争对于企业来说都是机遇与挑战并存，能否把握机会，在商战中屹立不倒，品牌的对于企业的意义尤为重要。相对而言，在国家西部大开发战略的实施，使得西部企业面临前所未有的发展良机，国家的政策支持和越来越多的融资机会并不能完全开发西部企业的能力。在这个特殊的时期，尤其是在企业发展的初期，企业就更需要有长远的品牌战略，日积月累才能最终成就一个真正的品牌。xxxx公司正式在这种环境下日益成长一个西部民营企业。其主要产品是xx公司拥有非常丰富的实践经验和较为先进的制造技术，并且得到了当地政府的大力支持，在西部地区的同类企业中有一定的影响力。然而，日益加剧的竞争，包括资金雄厚的国有大型企业，甚至一些小规模的国际企业都加入了市场竞争环境来。传统的依靠低成本和便捷的售后服务的竞争优势，在人力成本的增加和竞争对手规模化经营的策略下荡然无存。企业在深入分析了当前所处的形式后，不断的进行改革，企业对于品牌建设的意识越来越浓。只有一个深入人心的品牌才能使企业摆脱困境。

xx公司的具体情况具有一定的代表意义。当地多家企业，包括部分“国改民”的大型企业都面临着相同的困境。如何探索出一条适合当地企业的品牌化之路？是这些企业迫切需要解决的任务。

在具体分析了xxxx公司所处的案例环境之后，本文旨在能够为企业的发展提供一些可行性建议，并在此建议的基础上希望能够总结出模式化的初步策略，如此一来：

a.能够使xxxx公司的状况有所改善，为得企业将来的进一步

发展打下良好的基础，甚至是注入强大的前进动力。

b.能够与周边企业进行对比，在可行性建议的基础上形成模式化成果，为其他企业提供咨询帮助。对于当地经济的发展，起到了一定的作用。

c.从实践中检验品牌理论的效果。通过对于企业的改造和所取得成果进行比较，总结失败环节的经验教训，对于理论实践化具有现实的指导的作用。

d.在实践过程中更为真切的了解到此类西部企业的现状和其行业所处的环境，发现一些非理论化的成果。找出具体的问题，并在此基础上归纳为理论模板。对于相关的分析具有重要意义。

e.对于整个地区的企业具有一定的指导意义。结合本地区的情况，向企业提出合理化建议，从而对整个地区的经济起到一定的推动作用。

f.培养了自身实践调查、分析、计划和沟通的能力，对以后的社会生活起到积极的作用。丰富了自身的人生经历。

文献法

观察法

访谈法

实地调查法

本文以xxxx公司作为研究对象，通过深入访谈、实地调查的方式收集企业品牌的现状、企业所在行业的品牌现状结合目前中国整体的企业品牌状况，分析研究企业建立品牌的重要性及企业品牌建设的影响因素，从品牌化决策、品牌使用者

决策、名称决策、品牌战略决策、品牌定位决策等方面入手对企业品牌建设提出相应的合理化建议。

a.收集、整理并理解品牌建设相关知识。

b.科学的收集、整理并加工、分析案例企业的相关数据。

c.对企业提出可行性建议。

d.如条件允许，实践部分可行性建议。

e.在可行性建议基础上形成模式化成果。（如分析流程、数据采集标准等等）

f.总结实践环节中的失败经验，形成备忘录。

## 工伤报告单篇六

随着市场经济的不断深化，我国城市零售业得到了长足发展。而人口占总人口绝大多数的农村，零售业的发展仍较为滞后，存在一些不可忽视的问题。多年来，中央发了多个解决“三农”问题的一号文件，说明“解决好农业、农村、农民问题，事关全面建设小康社会大局，必须始终作为全党工作的重中之重”，“坚持把发展现代农业、繁荣农村经济作为首要任务，加强农村基础设施建设，健全农村市场和农业服务体系”。在市场经济条件下，三农问题的解决与农村市场体系建设，特别与农村零售市场体系建设密不可分。

我国农村零售业面临着强大的机遇和挑战，存在着市场潜力大、竞争压力小、启动成本低、国家政策向农村倾斜等优势，同时又面临着农民整体购买力低、农村融资难以及农村零售业利润低等劣势。开发农村零售业市场特别是提高对发展农村零售业的认识、切实采取可行的方法增加农民收入、制定科学的农村零售业发展规划、创新农村零售业态、规范农村

零售市场秩序等等。因此，发展农村零售业不仅是提高农村居民生活水平的有效途径，而且是缓解城市零售业的激烈竞争的迫切需要，对实现建设社会主义新农村的目标具有现实意义。

## 2.1主要内容

萍分析了陕西小城镇零售业分钟缺乏竞争力的问题并分析了促进其健康发展的措施。湖南农业大学商学院教授周军总结了当前我国农村零售企业发展的主要特点,并对我国农村零售市场存在的问题和零售企业开拓农村市场的营销对策进行探讨。

## 2.2总结

阅读这些文章后感触良多，体会到了治学之深，但并非所有的参考文献中的都是完美的研究成果，仍然存在一些不足，所以我们要在前人研究的基础上继续这个可研究的趋势。吸取前人的优点，一步步提高和完善自己。

## 绪论

### 一、农村零售业的发展现状

#### (一)农村零售业现存问题

#### (二)农村零售业面临战略机遇

### 二、农村零售业的发展战略思路

#### (一)农村零售商业的发展要求实施连锁经营

#### (二)以日用消费品经营为主导发展零售业

#### (三)农村消费者需要商品和消费知识的“双重服务”

### 三、农村零售业的发展战略

#### (一)发展模式战略分析

#### (二)企业发展战略分析

### 结论

### 参考文献

20xx-3-1----20xx-4-

权威发布20xx工商管理毕业设计开题报告模板，更多20xx工商管理毕业设计开题报告模板相关信息请访问。

-15撰写开题报告

20xx-4-16----20xx-5-8完成初稿

20xx-5-9----20xx-5-18完成二稿

20xx-5-19----20xx-6-6完成终稿

[2]陈遵奇.论农村零售业态创新[j].合作经济与科技.20xx□07

[3]张典.我国农村零售市场发展研究[j].农村经济与科技.20xx□10

[5]郭昕.论农村零售市场[j].魅力中国.20xx□12

[11]方光罗.我国农村零售业的现状及发展对策[j].商业时代.20xx□13

[12]李果.开拓农村零售市场的困境与对策[j].经济

师.20xx□06

[17]张艳雯. 零售业态创新演变路径及预测[j].科学与管理.20xx□01

## 工伤报告单篇七

大学生应该多多接触社会，明白社会上的一些事务是怎么运作的，把在社会上学到的东西与学校里学到的相对照，相互补充。为了能够更好的掌握我们专业的知识，暑期我和几个同学一起去长宁区工商局实习，学习一些行政管理上的实践知识。

我们被分到了企业管理科，和我一起的一共有三个同学，我们将要在那里实习一个月多的时间，希望能学到社会上一些如何处理企业管理中的问题。企业管理科共有3个工作人员，科长梅春杰，副科长吴小英，科员曹慧明，那是一年中企管科最忙碌的时候，长宁区的所有外资企业都要在7月前完成年检工作，而今年的年检工作和往年不一样，全部采用了网上年检，网上年检通过了之后然后携带材料复合一下，信息没有错误的，年检就通过了。这是工商局为了简化行政手续，减轻企业负担而改革的新型年检方案，由于是第一次使用，很多企业对此并不是很清楚，因此大家对能否按时保质的完成任务，心里都没有足够的底气。

梅春杰科长当时对我们说，我们是代表工商局的，做事应该认真负责，不能敷衍了事，我们的一个错误，会对企业造成很大的麻烦。当时我就感觉到了责任的压力，手心里渗出了汗水，很担心做错什么事。梅科长又对我们说，叫我们不要过于担心，会有人教我们应该怎样做，同时鼓励我们有什么问题都可以随时提问，不要把问题放在心里。然后我们就和我们的指导老师——吴小英老师见了面，她是一位和蔼可亲的人，很爱笑，一下子我紧张的心就放松下来了，吴老师主要向我们说明了一下实习的性质，主要是辅助性工作，协助

他们处理企业的年检工作。

第一天吴老师主要分配给我们的任务是接听电话，有很多企业对今年的年检工作很一些疑问，吴老师叫我们向他们解释清楚，并帮助他们完成网上年检资料的输入工作。工作是很简单的，刚开始主要是一些简单的问题，比如说询问今年的年检如何网上输入资料，在哪个网址输入，用什么账号来登录输入界面，由于登录的企业比较多，网络堵塞的时候还要耐心的向对方解释清楚。工作虽然有些繁琐，但是仍然可以做下去，心里美滋滋的，有很大的成就感，第一天的工作就这样结束了。

接下来的几天，工作仍然是接电话，因为现在企业的大多数都在网上录入资料，还没有进行到资料的审核阶段，不过已经有一些问题开始显现出来了。一些企业在录入资料的时候出现了很多问题，有些数据有问题，被工商局退回去修改，但是企业不明白问题出在哪里，就打电话来问，我一时也不知如何回答，没办法，就把电话给了吴老师。只见吴老师停下手中的工作，详细询问了对方的问题，原来是在填写负债总额的时候出了错误，企业在填写的时候直接从账目上抄写下来，而网上输入的要求是这一栏里必须是正数，如无负债则填零，就多了一个负号，网上审核没有通过，被退回修改。还有一些是外地企业在上海的分公司，来电话询问说总公司还没有年检完毕，分公司是否可以先年检。这个问题我是知道的，我就告诉她是不可以的，分公司一定要等到总公司年检完毕之后才能年检，然后她又说担心怕来不及，因为按照规定，年检剩下的时间并不多。我说那也没有办法，规定是这样的，只能催促总公司尽快完成年检了。这时吴老师示意我，叫我把电话给她，我于是把电话递过去了。吴老师问了一下对方的情况，然后告诉她说不一定是必须在规定的时间内完成年检，有特殊情况可以延后办理，不过要亲自来工商局办理，手续会比较繁琐些。讲完电话，吴老师告诉我说现实中没有绝对的事情，企业在经营中总会有一些意外事情发生的，工商局要为企业着想，解决企业的难处，就要准备一

些变通方法，方便企业来办理行政手续。我听了以后深受启发。

后来有一家企业，年检资料已经输入完毕好几天了，一直不见工商局答复，打来电话询问情况，要是以前，我肯定会说工商局要看很多材料的，让她在多等等，但是为了能够体现工商局努力为企业着想的作风，我详细询问了她的情况，认为可能是对方所在地的工商所那里出了问题，就告诉了她那里的电话，叫她打电话去询问。

大约10几天过去了，多数企业已经完成了网上资料的输入程序，该是去收企业的年检材料了。不同的企业有不同的年检材料，总公司的会有很多，分公司的就相对来说很少，违规企业还要有会计师事务所出具的审计报告，而且还要把企业的电子u盘给更新一下，事情还是很多的，好在我们都很用心，效率很高，没有交对方等待很久。一天一个妇女急急忙忙的赶来，说是从天津来的，下午还要赶火车回去，希望能够尽快办理完毕。吴老师就先给她办理，排在后面的人也没有什么怨言，看来大家还是很友爱的。

每天都能收到上百份材料，回到工商局，接下来就应该是审核的时候了，吴老师耐心的向我说明了需要核对那些数据和信息，特意嘱咐我们说要细心，不能让非法企业因为我们的疏忽大意而蒙混过关。

## 工伤报告单篇八

201\_年，我们在省、市工商局和\_开放开发区党委、管委会的领导下，认真贯彻“三个代表”重要思想，立足本职，求实创新，开拓进取，抓队伍强化素质，抓工作争创一流，抓自身以身作则，各方面都取得了可喜成绩。全年全局没有发生违法违纪和吵嘴打架的，没有出现写信告状和上访串访的，队伍始终保持稳定；执法办案43起，罚没款到位额12.1万元(人均办案2.1起，人均罚没款近6000元)。

规费收缴再创历史新高，首次突破100万元，人员福利及奖金比上年人均增长1500元；基础建设力度加大，在修整办公楼院的同时，争取省局、市局的支持，多方筹措资金，于十月二十日动工兴建综合大楼，占地面积375平方米，建筑面积1170平方米，目前工程进展顺利，预计201\_年一季度完工；我们还在去年在全市率先建成局域网的基础上，今年在实现办公自动化的基础上又有新的进步。

开发区党政主要领导多次对我局工作给予了很高评价，年初授予我个人“最佳工作者”称号，发给奖金1000元；五月份，我局连续十年五届被评为“市级文明单位”；七月份，我局被开发区党委评为“先进党组织”；十一月份又被开发区行风评议全区第三名。社会各界普遍反映良好。回顾一年来的工作，主要有以下四个方面：

### 1、强化教育，促提高

为了加强学习教育，我经常找班子成员、中层干部以及部分工作人员谈话，找离岗退休的老同志谈心，了解每一位同志的思想、工作、身体、家庭以及相互关系等情况，征求他们对局里工作的意见和建议；经常走访开发区党政领导和有关部门的领导，还先后三次召开了乡镇领导、民营企业主以及个体协会、服装协会理事恳谈会，倾听他们对工商部门的反映和要求。

我将收集的情况进行梳理归类，有步骤、有针对性地开展了新年新思路、树立科学发展观、履行职能监管到位的思想教育以及队伍整顿教育，在教育中，我们邀请开发区纪委副书记\_\_志来局讲课。帮助大家增强法纪观念，从而较好地解决了带倾向性的思想问题。同时，抓好个别人的思想教育，逐步化解了各种矛盾和误会，确保了整个队伍的稳定。我们很注意把“与时俱进，开须创新”八个字贯穿于各项教育的全过程，激励大家在本职岗位上开拓创新，建功立业。

为提高干部职工的业务素质和理论水平，我局组织建立健全了学习制度，将学习“三个代表”重要思想和邓小平理论纳入学习日程，并要求所有工作人员每月写一篇读书笔记。鼓励5名年青干部参加了成人再教育，组织人员参加了市人事局和市工商局以及省局举办的知识更新教育学习，参学人员在80%以上。在抓好全局人员学习的同时，我深感自身学习的重要，作为领导干部，只有在理论上成熟才能真正在政治上成熟。

平时，我注重时事政治的学习，用“三个代表”重要思想和十六届四中全会精神指导自己的工作实践。还注意及时了解和把握党的路线、方针、政策，以及与工商职能相关的业务知识。坚持做好读书笔记和省局下发的“每日一题”。为了掌握办公自动化，我克服年纪大记性不好的困难，同年青人一道，学习计算机基础知识，从最基本的学起，不耻下问，有了一定的收获。

## 2、坚持原则，不徇私

作为一名国家经济执法干部，作为市场经济的排头兵，为了充分履行党和人民覆予的权力和责任，只有坚持原则，秉公执法。我把促进\_\_济发展，为\_\_济建设保驾护航当作头等大事来抓。今年，为确保\_\_民的安全消费和身心健康，我组织全局人员积极投入“打假保名牌”和“放心菜蓝子”以及“放心食品”、“放心农资”等专项整治行动，并亲自带领执法人员进行了四次零点行动，有力地打击了“黑网吧”、“黑舞厅”和“地下用松香拨鸭毛”等非法行为，捣毁3家地下加工点，查处了5起利用松香拨鸭毛案件，查处11起销售硫磺薰蒸干辣椒案件，收缴干辣椒56公斤，较好地维护了市场经济秩序。

在查处违法经营中，我顶住“说情风”，坚持依法依规处理，不徇私情，不谋私利，并向相对人宣传法规，帮助其认识到自己违法造成的后果。在执法办案中，我要求全局人员实行

人性化办案，文明执法，坚持以教育为主、处罚为辅，坚持预先警示制度。对执法人员，我非常注重其思想政治和作风教育，坚决防止“吃、拿、卡、要”行为，防止不依法行政、执法随意、管理简单粗暴、侵犯群众利益的行为。对违反上述之一的，严格按制度处理。对自己，我更是高要求，带头遵守国家工商局下发的“六条禁令”，虚心接受全局同志和社会各界的监督。

### 3、廉洁奉公，严要求

古人说“不受曰廉，不污曰洁”。我常想，自己是国家公务人员，党员领导干部，人民给予的待遇已经不低了，应该知足，应该为群众作出表率。我坚持做到嘴不馋，手不伸，不该参加的吃请坚决不去，不该收受的钱物坚决不收。凡是要求同志们不能做的，我自己必须首先不做，保持洁身自好，襟胸坦白。在局里，我对人、对事都严格要求，特别是对局里财务工作，更是严格管理，要求财务人员必须严格遵守财务制度，500元以下的开支由分管财务的副局长审批，500元至1000元的开支由我和分管局长审批，1000元以上的开支必须经局长办公会或全局干部会上征求意见后审批。

做到不乱花一分钱，勤俭节约，尽量压缩一切不必要的开支，将节约的资金投入到局里的基础建设中，用以改善办公环境，添置办公设备。我个人做到以局为家，本来市局政策交流干部有两百元的租房补贴，我考虑到单位经费的紧张，没有在外租房，只身住在办公楼两间小房里，另外，我自己坚持动手做饭，自己买菜，做到不揩公家的油水。到\_\_年多来，没有报领过一次出差补助费。

### 4、团结共事，谋发展

我来\_\_之前，该局的工作是很有成绩的，原局长\_\_志能力强，基层工作经验比较丰富。为此，在这两年多时间里，我虚心向胡礼锋同志学习，向群众学习，尊重他人，团结同志，与

群众打成一片。遇事多搞调查研究，多征求群众意见，不搞个人说了算，自觉坚持民主集中制，提高科学决策和驾驭全局的能力。如局里购买车辆、电脑、办案设备等大宗贵重物品以及选拔干部、人员调配等均召开全局大会实行民主决策。

今年，局里在争取省局支持的30万元基建款基础上，自筹资金，决定兴建一栋三层综合办公楼，并于10月份破土动工，建筑面积为1170平方米。在选择承建对象上，我严格按照规定和程序进行公开招标，实行阳光操作，全权委托招标单位公正、公开、合理招标。为节省开支，我们先后五次召集竞标单位代表进行商务谈判，将价格压至最低限度。

一年来，我做了一些工作，也取得了一些成绩，自我评价能够廉洁守法，勤政务实。但这都与开发区党委领导和市局领导以及本局同志的支持分不开的。我深知，在某些工作中自己还存在着不足，特别是基层工作经验还比较缺乏，在工作较累的时候，也有过松劲思想，在廉洁自律方面还有差距。这些问题产生的根源归根到一点，还是自己政治素质不高，还是世界观、人生观、价值观解决不够好的表现。今后怎么办？我想，绝不能辜负党和人民对自己的重托和期望，一定要努力做到以下三点：

(1) 努力学习，提高素质，提高工作能力，为\_经济发展作出贡献

今后我要进一步加强业务学习，积极参加各种理论学习，以提高自己的政策理论水平。要经常深入实际搞调研，了解新情况，探索新规律。充分发挥职能作用，当好领班人，不断提高领导艺术和驾驭全局的能力，为\_\_济建设做出我应有的贡献。

(2) 严格要求，廉洁自律，当好反腐倡廉带头人

党风是关系到党的生死存亡的重大政治问题，我们每一个领

导干部必须保持清醒头脑。今后，我一定要按照共产党员标准严格要求自己，廉洁自律，绝不搞权钱交易，绝不利用职权为个人谋私利，绝不干有损于国家集体和人民的事情，一定要清清白白做人，堂堂正正办事，当好反腐倡廉带头人。

(3) 建章立制，常抓不懈，开创工作新局面。

新的一年，我们将在总结经验，找出不足的基础上，进一步健全各项规章制度，加大竞争和激励的力度，充分调动大家的积极性，用新的思路，新的干劲，去争取新的工作成绩。

## 工伤报告单篇九

尊敬的翁局长、到会各位领导、各位代表，大家上午好！

今年6月，市局党组任命我为xx所副所长，于7月到任，主要协助所长工作，负责片区监管、执法办案、12315、行政指导、文秘、信息宣传、争创省级青年文明号、文明单位等文明创建工作。今年来我认真学习贯彻法律法规和市局文件、会议精神，在市局党组和所长、政治指导员正确领导下，认真落实执法办案、登记许可、消费维权、服务发展等各项法定职责，尽心尽力做好各项工作，现向各位领导、各位代表简要汇报如下，不妥之处敬请批评指正！

履行职责，依法行政，维护经营者和消费者合法权益，服务当地经济，促进和谐发展

一是强化市场监管，保护消费者、经营者权益和公平市场秩序，认真按照市工商局和所里安排部署，带领执法人员进行执法办案，开展石材加工行业、侵害消费者权益、逾期年检、节日期间、安全生产、校园周边、无照经营、食品安全、侵犯注册商标专用权等各专项整治。到xx所后目前共立案34起，另有若干起正在进一步核查中，查扣、没收一批违法商品。

二是加大行政指导，我在年检、验照、巡查等工作中全面融入行政指导，根据实际情况相应制作送达《限期办照通知书》、《行政指导意见书》、《责令改正通知书》等各类行政指导文书，引导经营者规范经营、维护自身权益、提升市场竞争力。

三是依法及时办理20xx年企业年检、个体验照、食品流通许可及企业登记现场勘察，80%以上做到受理之日起3天内完成勘察出报告。

四是认真处理申诉举报诉求，及时调解核查12315消费者申诉举报、12345便民呼叫系统诉求，做到件件有调解、尽力得出一个让消费者满意或比较满意调解结果，按上级部署认真落实创建12315消费维权服务站点为民办实事工作项目，前移消费纠纷解决关口，加强和镇政府及派出所、法庭等相关部门联系，掌握社情民意，尽心尽力为民排忧解难。今年7月，配合所长成功调处一起新疆籍消费者申诉，并得到市法院司法确认，为消费者挽回损失近万元。历经近4个月奔波于厂方、经销商、销售商、承建商之间，耐心细致调解，今年10月，成功调解1起铝合金窗户质量纠纷，为消费者挽回损失近万元。运用诉调对接制度，坚持不懈配合法庭、律师对一起水泥质量纠纷案件进行诉前行政调解和庭外调解，取得一定进展。

### 提高办事效率，改进服务态度

我认真贯彻市工商局和所里各项规章制度要求，树立强烈责任意识 and 进取精神，强化时间观念，坚决克服不思进取、得过且过心态，坚决克服工作懒散、办事拖拉恶习，发扬迎难而上、严谨务实、勤勉刻苦精神，力争做到当天能办事情当天办，当场能办事情当场办，不推诿扯皮，努力做到调解消费者申诉耐心细致、监管执法检查依法行政，企业现场勘察及时认真、倾听企业呼声和合理化要求，在法律允许范围内尽最大努力让消费者和经营者满意。

## 廉洁执法和遵守工商机关禁令

作为一名基层工商所一线执法人员，直接面对广大消费者和包括个体私营在内的社会各界、各类企业，我一直严格遵守法律法规规章，严格执行工商总局“六项禁令”、省工商局“六条禁令”、市纪委“六个不准”规定，严格执行工商干部行为规范和职业道德。廉洁自律，自我约束，自我监督，从思想上筑牢反腐保廉坚固防线，坚持按程序办事，不以权谋私，不吃、拿、卡、要。

## 工伤报告单篇十

作为规范市场和执行工商政策规定的国家机构，工商行政管理局专门负责对企业的商务行为进行监督管理，调节市场机制，维护市场秩序。本次实习目的是加深对市场经济运行机制的了解，进一步领悟国家税收政策的精髓，同时也为了理清政府工商管理机构机关和企业、市场三者之间的关系，将书本知识与实际操作结合起来，深化对工商管理理论的认识。为此，我来到了当地工商行政管理局工商所，进行了为期两个月的实习。

市工商行政管理局工商所，简称工商所。该单位业务工作由县工商局直接领导和管理，对县工商局负责。工商所的基本任务是依据国家工商系统法律政策的规定，对辖区内的民营企业、外商独资企业、合资企业、个体工商户，以及宏微观市场经济活动进行监督管理，保护合法经营，取缔和处罚非法经营企业商户，承担维护商业社会正常经济秩序的职责。

本次实习涵盖工商所工作的各个方面，主要包括以下几个部分。

1. 我参与了国家工商税务政策的学习。在学习过程之中，我体会到了国家对工商业的宏观调控力度和规范经营的重要性。就我个人的实习而言，工商管理的工作看起来琐碎而不起眼，

或者说无法做出惊天动地的壮举，但是它关系到市场经济的和谐，企业的稳步发展，也影响到国家的税收工作。在了解了国家相关政策和工商所实际工作流程之后，我承担了接受群众咨询的任务。有些群众对于工商所的工作职能不太了解，对此我一一耐心解答，帮助群众普及工商知识，还对企业经营者传达国家税收政策，敦促企业依法纳税。

2. 在具体工作方面，我和同事以及相关部门都配合默契，在多项工作中取得了较好的成果。我与同事们组成资产清查小组，对辖区内特定企业的固定资产进行清理工作。在短短一个月的时间里，咱们走访了数十家私营企业和个体工商户。咱们对企业的资产进行盘点，大到机械设备，小到电话机计算器，都登记造册，并按照数量和物品描述于固定资产账簿一一核对。盘点期间，我参与资产分类的工作，将土地、房屋、设备仪器等分门别类，并核查原产地、发票、使用说明书等文件。其间，为了快速适应工作状态，我还申请制作资产明细表。有了前期实习打下的基础，我很快就轻车熟路地接手了工作，与同事共同完成了任务。此外，我还学习了怎样为个体经营者办理工商注册登记手续、接受并处理消费者的投诉、对商标注册和广告活动进行监督规范等。

3. 除了日常的办公室工作之外，工商所还经常组织下乡镇督察地方工商市场情况，开展下乡走访民情活动，了解市场经济的实际状况，为国家经济决策提供有力的帮助。对于一名工商管理专业学生，我在下乡过程之中，积极学习相关政策和过去工作的资料，了解了基本情况之后，我多次向本单位领导和同事咨询一些疑难问题，争取在正式工作开展之前做好充分准备，不打无把握之仗。我还独立走访了一些乡镇农贸市场、副食品批发市场、服装外贸市场等，与个体经营者倾心交谈，在听取群众汇报的时候认真做记录，细心分析情况，对于亟待解决的问题提出方案，站在群众的立场考虑问题，受到了群众的好评。

从这次下乡走访中，我接触到了真实的市场经济现状，撰写

了个人体会等材料，获得了领导的赞扬和鼓励。在工作上的进步让我信心百倍，我坚信自己一定能把工作做好，成为一名合格的工商管理从业者。过去的实习工作不仅让我在工商管理业务上有了长足进展，还提高了我和上级单位以及各牵头部门的沟通交流能力。我在实际工作中体会到了与相关工商单位的工作衔接需要注意的事项，认真钻研每一点，确保衔接工作的顺利完成。在与牵头部门的沟通中，我学会了怎样用精确简洁的语言表达所感所想，以及怎样让对方充分了解咱们，配合咱们更好地开展工作。

4. 我还与消费者权益保护协会等单位合作，共同处理消费者维权问题。由于不良商家的逐利心理，很多个体经营者会售卖假货和过期商品，损害消费者利益。对此，我一方面向上级领导汇报，一方面向同事咨询过往处理案例，按照国家政策法规，对不法商户进行处罚，安抚群众，保障消费者权益。

两个月的市工商行政管理局工商所实习中，我完全适应了工作环境，和上级单位以及牵头部门打交道也能得心应手，各项工商管理政策基本熟练掌握，与单位同事的关系十分融洽，工作中配合默契，能互相帮助，取长补短。通过这段时期的学习锻炼，我的各方面能力都有所提高，这让我体会到了工商管理专业对于市场经济发展的重要性，同时也激励我努力学习，将专业知识学深学精。

今后，我会在思想上继续进步，将课堂知识和工商管理工作的实际情况结合起来，积极创新思维。国家的工商政策有因地制宜，因时制宜的特点，从这个方面看来，我对工商工作的了解还远远不够，需要在今后加强学习。我对于日常工作流程虽然已经熟悉，但是还谈不上精益求精，比如在群众咨询的过程之中，有很多细节问题我还考虑得不够周到细致，常常会有遗漏。因此，我必须用更端正的学习态度学习工商管理知识，多参考实际案例，只有这样，我才能最大限度发挥主观能动性，实现自己的人生价值，把理想变成现实，为我国工商事业贡献一份力量。

工商管理专业毕业生实习工作报告

工商管理实习简历模板

工商商标战略调研报告范文

工商年检审计报告概述

工商银行实习证明范文

工商局局长述职报告

工商银行辞职报告

2017工商管理本科开题报告

工商系统维权跟踪工作报告

工商企业管理实习简历模板