

# 岗位竞聘报告分钟(大全9篇)

随着社会一步步向前发展，报告不再是罕见的东西，多数报告都是在事情做完或发生后撰写的。那么什么样的报告才是有效的呢？下面是小编给大家带来的报告的范文模板，希望能够帮到你哟！

## 岗位竞聘报告分钟篇一

尊敬的各位领导、各位评委、各位老师：

大家好！

我叫\*\*\*，来自\*\*小学。非常荣幸参加今天的竞聘演讲，并期望能在这次竞聘中实现自己的人生价值。

一、要有强烈的奉献精神。

作为一名校长，应热爱党、热爱人民，热爱教育，有把自己的一切献给社会主义教育事业的赤诚之心。有了这颗心，就能保持清醒的头脑，端正办学方向，不断增强全面贯彻教育方针的自觉性；有了这颗心，就能在逆境中经受住考验，自强不息，勇于创新，勇于探索，永远向前；有了这颗心，就会有“先天下之忧而忧，后天下之乐而乐”的坦荡胸怀，襟怀坦白，任人唯贤，在学校工作中，克己奉公，无私奉献。

二、要有较高的业务能力。

小学校长不仅要做“管理上的能手”，而且还要是“教学上的高手”。这样的校长，群众才会由衷地佩服你，也才能成为教学上的“领头羊”，才能得到广大教师的支持。在学习上除上级主管部门正常的业务培训外，自己要经常地学习教学杂志上刊登的外地的先进教学经验和方法。并应坚持写业务学习笔记，规定在校内听课不少于20节，校长要带一门主课

（语文或数学）。力求做到多带课，带好课。

### 三、要有较强的组织管理能力

有什么样的校长，就有什么样的教师，什么样的学校。校长负有组织和管理学校全盘工作的责任，有权对学校各项工作进行决策和运筹。好的决策，就是学校领导和群众集体智慧相结合的产物。因此，校长要精心设计工作项目和措施，从多种方案中找出最适合本校实际的方案，写出计划，以便顺利实施。

### 四、要以身作则，率先垂范。

作为一名合格的校长，不论其年龄如何，理应是学生的师长，教师的益友。这就对校长在教育、教学、学校工作、生活等各个方面，提出了更高的要求。从教育人，从培养学生成为社会主义事业接班人的要求来讲，校长应是学生学习和敬仰的楷模。因此，校长在学校的一切教育和教学活动之中，乃至一言一行，都必须严于律己，注意给学生以良好的教育和影响。凡是要求学生和教师做到的，校长必须率先做到。小学生正处在长思想、长知识、长身体的重要阶段，模仿性、可塑性很强，先进的榜样就是无声的力量。因此，校长率先垂范，树立榜样，就是寓教于实际行动之中，这样才能起到“润物细无声”的巨大作用。

### 五、作风要朴实，具有团结协作精神。

具有优良朴实的作风是校长必备的条件，也是最重要的思想修养。校长应具有理论联系实际、批评与自我批评，密切联系群众，发扬民主，勤俭办学的作风。只有这样，也才能凝聚起教职工的工作热情。校长要为教师开辟参与管理，施展才干的舞台，要善于调动他们的积极性，听取他们的意见，依靠群众，充分发挥集体的力量才能管理好学校。

## 六、具有与时俱进，开拓创新的精神。

创新是一个民族进步的灵魂，是国家兴旺发达的不竭动力，这就要求我们的校长要有创新意识，敢于跳出旧模式，积极探索，大胆改革，改进管理方法和教法，努力开发学生的创新潜力和教师的教育观念。知识经济时代，这就要求我们的校长，在其位谋其政，与时俱进，勤奋工作，无私奉献，不断学习，以身作则，提高管理能力和业务能力，具有蜡烛精神，努力在自己职责范围内，为一方教育的发展和振兴做出自己的贡献。

一个好校长就是一所好学校，一所好学校必须有优秀的教育教学管理体制和第一流的教育教学质量。这并非易事，它需要管理者付出更多的时间、精力和辛劳，承受更多的压力、挫折和责任，能始终站在教育的前沿把握先机，以人为本探索培养高素质创新型尖子人才的新思路。在教育教学中x年的潜心探索，岁月使我经受了磨练，工作使我坚定了信念，我相继担任了班主任、学年组长、教研组长、校长助理等工作，多次带出省、市优秀班级，获得xx竞赛全国优秀辅导教师称号。——假如我有幸当任校长一职，我有信心担起这副担子，以育才的事业为重，发挥自己的能力和同志们齐心协力努力工作，不负学校的培养和厚望。并在工作中抓好四项工作。

### 1. 抓教育思想的引导工作

作为校长应花大力气引导教师对党的教育方针从理论高度和具体实践上要有一个清醒的认识，首先在各自的工作中处处以方针为指导，树立全面发展的价值观念，既抓智育又抓德育；既抓智力因素，又抓非智力因素；既抓为本地经济建设服务，又抓升学工作，一切工作都纳入贯彻方针、提高办学质量的轨道上来，牢固树立为学生终身学习与发展奠定基础的观念。

## 2. 抓办学思想的落实工作

在办学指导思想方面，以依法治校，民主办学，科学育人，按规律办事为指导思想。办学思想的确立，关系到学校发展的走向，关系到培养接班人的质量，更重要的是，它是贯彻党的教育方针，实施素质教育的保证。

## 3. 抓管理体系的制度建设

为了确保教育方针的贯彻和素质教育的全面实施，学校应建立团结、和谐、强有力的管理系统，从目前学校的实际出发，校长设一正两副为宜，下面建立四处一室较为合乎实际。每个处室是一个指挥系统，每个系统都有一名领导分管，独立地认真地搞好本职工作。

## 4. 抓学校发展的规划制定

校长应根据社会对教育办学的需求和本校实际，围绕办学目标与方向，提出并制订学校发展五年、十年规划，确定好学校发展的具体步骤。规划必须是高起点，同时又是切合实际的。符合客观需求的规划，是鼓舞全体师生精神，激励全体师生意志的催化剂、粘合剂，也是统一教师思想使教师用实际行动为规划奋斗，在奋斗中寻找自己的位置，满足各自成就感的动力。

## 岗位竞聘报告分钟篇二

尊敬的各位领导、各位评委、各位老师：

大家好！

向一直以来所有关心、帮助我成长的领导和老师们表示衷心地感谢！首先感谢组织给我这次展示自我学习锻炼的机会。同时，非常希望学以致用，作为一名致力于幼教的年轻教师。

带动更多的人投身到这项崇高而美好地事业中来，为的孩子打造一个美好的乐园。因此，今天我勇敢的站在这里，希望能得到您一如既往的支持！竞聘的岗位是县城中心幼儿园教导主任。

女，请允许我作自我介绍：叫xxx□xxx族，27岁，中共预备党员，大专文化□xx年毕业于市幼师，年取得省师大幼儿教育专业专科文凭，年进修教育管理本科□xx年8月至年11月在镇中心幼儿园任教，年11月至今在县城中心幼儿园任教。

一、热爱幼教工作怀着对幼教事业的无限热爱。既然选择了就要认真去做，虽然不能做到最好，但努力了就会做得更好。

二、具备扎实的专业知识和丰富的实践经验中专、大专所学的专业都是幼儿教育。掌握了幼儿教育的专业知识，通过了弹、唱、跳、画等基本功的考试和普通话一级乙等测试。工作后，承担过幼儿园所有学科的教学。撰写的论文获市级三等奖，教学设计获县级一等奖，辅导的幼儿绘画多次在国家级、省级比赛中获奖，自己也荣获指导教师奖、一等园丁奖。

三、具有一定的教学管理经验和科学的管理理念工作八年来。积累了一定的教学管理经验。特别是通过本科的教育管理专业的学习，使我树立了科学的管理理念，学到许多管理方面的知识。

四、善于利用现代教育技术进行学习和教学为了优化课堂教学。通过网络获取最新的幼教知识，吸收借鉴优秀教育案例，不断改进教学。充分利用幼儿园的电教设备，如视频仪□dvd录音机辅助教学。

五、为人正直、性情温和。

因此在工作中，学高为师、身正为范”认为作为一名教师品德和学识同样重要。时时以一名共产党员的标准严格要求自

己，把“宽以待人、严于律己”作为自己的人生准则，以一颗宽容、平和的心对待每一个人，尽自己的能力去帮助、关心他建立了良好的人际关系。假如我今天有幸竞聘成功，将做到以一颗爱心关爱每一个孩子，以一份热心对待每一位家长，以一份真心面对每一位同事，本着上为领导分忧，下为教师服务的宗旨，迅速转变自己的角色职能，园长的带领下团结全体教师共同推进我园的保教工作。

充分挖掘每一位教师的潜力首先，一、倡导民主的作风。将树立求真务实的工作作风，加强对教师的专业指导，多到教师中间，倾听他心声，真心实意“急教师所急、想教师所想”其次，为教师施展才干搭建一个平台，引导每一位教师发现长处，展示才能，激发他成就感，促进专业的成长；最后，广开言路，发挥集体的智慧，让广大教师参与到教学管理中来。

提高教研水平园教师的年龄、学历参差不齐，二、以理论学习为先导。要提高保教质量，理论提升是关键。因此我打算以自学和集中学习的方式，通过组织教师讨论、上示范课、写反思案例、心得体会等途径，让先进的教育理念指导教师的教学，提高教师参与教研的水平，把教研落到实处。

## 岗位竞聘报告分钟篇三

尊敬的各位领导, 各位同事:

您们好!我怀着对个人理想的追求,对区中心改革的热情参与,我走上了今天的竞聘讲台.我叫xxx,高中学历,19xx年9月出生,年龄,xx岁,于19xx年7月参加工作,19xx年被评为医师.根据区计生委《关于生殖健康中心岗位设置和竞争上岗实施意见的通知》精神,结合岗位条件和自身实际条件,我决定参加的是:门诊部医生竞聘上岗演讲稿3篇.

我参加门诊部医生岗位竞聘报告的理由如下:

第一,我参加医生岗位竞聘演讲稿工作时间早,19xx年7月就参加工作,政治思想觉悟高,对党和国家的人口政策有一定程度的理解和认识,听从组织部门分配,服从领导安排,具有较强的大局意识;工作中任劳任怨,从不计较个人得失,为了手术需要经常加班;团结同事,与同志和睦相处,能在单位形成工作合力;对病患者关心爱护,具有强烈的爱心,关心他们的生活和身心上的痛苦,想方设法为他们排忧解难,尊重病患者的人格,自觉维护病患者的个人隐私,具有较强的职业道德.

第二,本人从事计生专业技术工作时间长,时间已有30年之久,经验丰富,并于19xx年被评为医师,具备岗位要求的资质和条件,属于医疗专业技术人员.熟悉和掌握生殖健康门诊工作流程要求,擅长妇科手术,能按照上级部门的规定的技术规范,独立完成人流引产,安(取)宫内节育器及避孕节育手术,对女性生殖器感染,性病,不孕不育以及生殖保健等具有一定的诊治判断技术,能完成计划生育的相关手术.

第三,对生殖健康xx门诊的医生工作非常了解,能做到轻车熟路,驾熟就轻.我长期在隆化镇计生服务站,xx计生服务站工作,无论是xx门诊的业务环境,还是对xx各村社的人口计生情况,都有一定的了解,对今后履行好医生竞聘述职报告职责是一个很好的便利条件.

第四,具备履行岗位的条件,能够较好地履行好岗位职责.本人参加工作时间长,被评为医师专业技术职称的时间也长,经验丰富,而且对工作环境熟悉.工作热情高,无论是病患者上门求诊解难还是例行下村妇检,总是不辞辛劳,不怕走乡窜户,路途艰辛,工作业绩有目共睹,具备履行xx门诊医生岗位的条件和要求,能够履行好xx门诊医生岗位职责.

如果我门诊部医生岗位竞聘书成功竞聘xx门诊医生岗位,我将做好以下几方面的工作:

2. 积极参加中心统一安排的业务学习进修培训, 加强自学, 努力提高自身业务水平.

3. 服从区生殖健康中心和xx门诊的领导和分配, 努力做好本职工作. 我将严格按照计生工作质量标准, 认真制定工作计划, 并组织实施具体工作, 认真履行医生职责和义务. 坚持以病人为中心, 以质量为核心, 为患者提供优质, 便捷, 高效, 文明服务的服务理念, 自觉在工作中加强计生政策宣传, 加大健康教育力度, 做好计生服务工作.

4. 不断加强医护, 护患沟通, 定期征求各方意见, 及时采取整改措施扬长避短. 更好地为病人提供优质亲情服务.

5. 在今后的工作中, 保持谦虚谨慎的态度, 如果遇到疑难问题或其他困难, 我会积极主动向领导请示汇报, 向中心专家请教, 以不求最好, 但求更好的精神面貌对待每一件工作.

6. 在工作中培养自己的岗位经营意识, 学习成本效益核算. 在做好岗位工作的同时节约不必要的开支, 降低医疗成本, 保障生殖健康服务工作走持续发展的道路.

以上是我对门诊医生竞聘演讲稿范文的认识和表态. 无论应聘成否, 我都将坚持不懈地完善自己. 如果竞聘上岗不成功, 我也绝不会气馁, 我将更加认真学习本领, 服从组织调配. 最后, 借此机会, 预祝大家在在新的一年里心想事成, 身体健康!

## 岗位竞聘报告分钟篇四

敬爱的团委老师:

您们好。

我是数学与计算机学院xx级软件工程系4班的学生吴超, 学号为□xx□来自xx□活泼, 开朗是我的个性, 幽默, 阳光是我的招



牌，很荣幸的在xx年十月份加入了学生会宣传部，并一直坚持到现在，虽然远离家乡，但是在宣传部那些阳光灿烂的日子，是我们记忆中一道靓丽的风景，对于我自己，不管是在处事能力还是交际面等等都有了很大的提高，总之我在这一年里收获了很多。所以，我希望在接下来的日子里，我能够留在学生会这样一个大家庭里，继续奋斗、成长。我选择竞选宣传部部长。

xx年10月，我参加了宣传部的竞选，在初试上，我一如既往地第一个走上台推荐自己，从高中的学生会、班委的经验中，我知道，敢于第一个走上台，我就成功了一半，再加上我奋力的演讲，很顺利地通过了初试，再之后的复试便也变得容易，于是，我如愿地踏入了学生会这样一个舞台。

xx年2月，在第一个学期的尾巴，很荣幸地作为宣传部“非官方发言人”参加了一年一度的宣传部总结大会，从准备到完成，也确实花了不少时间，大家为了这件事都很花心思，一直都奔驰在创意与完美的路上，而作为发言代表，当我在准备演讲稿时，也细细回味了这半年的酸甜苦辣，才发现，我的确很有收获，但是可能我选择幽默的演讲风格不适合当时的场景，又或者是观众热情度不高，所以当时的演讲并不算精彩，但我觉得还行，至少我在冷场的情况下也能圆得不错。让我的心理素质又有了提高。

xx年5月，我负责了由校学生会主办的“5、25系列活动之‘说出你的爱’展板大赛”。可以说这是宣传部的精品活动之一吧，毕竟是宣传人的活动，所以大家都想做好，但是可能是因为到了工作的后期，有些同事的热情度就显得不够高。所以在组织人的这方面，确实让我觉得是困难，当别人都不回应你的时候，真的会觉得特别苍白无力，但经过努力，我们还是找齐了足够的人手，顺利地完成了比赛，并且在后期的投票与宣传工作上，也是尽力地动员更多的人去参加，所以，我们的成绩还是很不错的。通过这次比赛，让我

的组织能力，交际能力都得到了锻炼，对于我来说，就是一笔宝贵的财富。

当然，在过去的一年时间，我也积极参加了其它会议、活动，得到了些许锻炼，同时我也是西华大学社团管理委员会的一份子，有参与组织策划社团文化节，社团游园会，社团评定，拔河比赛等一系列活动，并竞选晚会主持人成功，但由于时间的突然变动，导致和我的考试时间撞车，所以很遗憾地错过了嘉年华晚会，但所有这些，都是我面对的挑战，我会一直努力下去。既然选择了前方，就只顾风雨兼程！

可以说宣传部是我大学生活真正的起点，从加入宣传部开始，我便有了一些真正有价值的追求，工作虽然忙碌，但正是这样才让我的大学生活不至于空虚和堕落，而这一年的时间，让我对宣传部有了更深的感情，我希望能够继续留在这里，续写下一篇属于宣传部的传奇。通过这一年的工作，让我更有经验，更有自信，更有勇气去面对接下来的一切，所以，我选择竞选，是一个不会错的决定，我有信心可以将这个部门带领得更好。

如果我有幸竞选成功，对于宣传部今后的建设问题，我有以下几点看法：

### 1、保持凝聚力。

首先，作为一个集体，最重要的是什么？是凝聚力。所以我觉得，作为一个部长，首先要做的，就是要让大家有一种力量促使他们继续做下去，而这种力量的催生，靠的就是感情，在这一点上，我觉得我的两个部长做的都很不错了，他们很好亲近，从不摆架子，所以我们的感情都不错，这一年，我们部门没有一个中途退出的；所以我们要将这样的传统保持下去，通过生日聚会，情感纪念册等活动来联络大家的感情，让大家都有一种家的归属感，才能更有责任地工作。我们不是留住有感情的人，而是用感情留住人。

## 2、拉近与各部门之间的关系。

因为宣传部是一个幕后的部门，它不像其他那些工作在前台部门一样，有很多和其他人交流的机会，我们的工作一般就是以做板子开始，以抬板子结束。但是对于大学生来说，交际是一个很重要的能力，所以我们需要让干事有更多和学院、学校老师、同学交流的机会，比如设计一个详细的锻炼方案，通过任务方式安排下去，让大家得到更多锻炼机会，也让各部门之间开展工作变得更容易，至少这样，不会让每一个宣传人都无功而返。

## 3、积极配合学院、学校的宣传工作。

宣传部是一个为学校、院系和同学们服务的部门，它的工作主要体现在对外宣传，通过喷绘，展板等形式来向大家传达一些消息。作为宣传部，应当配合好其他各部门、各院系的工作，为他们的一些工作活动做好宣传。做到真正的以人为本，为大家服务，做实事、做好本分。

## 4、兼职拉赞助。

其实这个是我们这一届就一直讨论的话题，我们总是讨论用展板拉赞助如何如何拉风，但这一直都只是停留在我们的讨论阶段，并没有付诸实施，希望在下一届，这样一个想法可以实现，一来可以让宣传部的幕后工作者能有更多锻炼能力，二来还可以让宣传的经济价值得以体现，而又不耽误宣传工作。

## 5、加强对展板的管理。

我们学院的展板比较多，所以其他的人就起歹心了，展板被偷事件也时有发生，当我们真正需要用展板时却找遍学校都找不到，严重影响了宣传工作的进行，所以我建议加强对展板的管理，比如配几把锁，将其锁住，这样就不会发生被盗

的情况了。

## 6、宣传方式的创新。

我们的宣传方式还都是停留在做传统展板上，像海报、喷绘等都很少尝试，而就连做的传统展板也都是以水彩绘画为主，没有进行过其他创新，不够吸引人的眼球，宣传效果也会打一定折扣，所以，我建议在宣传部的新鲜血液加入的时候，能有更多新奇的创意来丰富我们的宣传方式。而对于学生会整体的建设，我也有两点建议：

### 1、增加部门联谊活动。

在我加入学生会这一年里，我个人感觉部门之间的联谊活动太少，基本上都是各自部门管各自部门，而学生会是一个整体，部门之间的联谊活动可以增进部门之间的感情，方便以后工作的开展，因为我也去观看过土木、汽车学院的学生会联谊晚会，感觉很好，所以我想我们是不是也应该举办这样的活动呢？应该也很受欢迎吧。

### 2、增加“部门之星”展示栏。

我们学院学生会办公室有部长展栏，有活动照片，为什么不增加一个“部门之星”展栏呢？“部门之星”展栏可以每周更换一次，内容为各部门推选“本周之星”照片，以这种方式来鼓励一周以来工作出色的干事，并促进干事的积极性，我想对学生会的发展还是有一定作用吧。

当然，以上只是我的初步设想，还有很多未考虑周到、未达成的东西，我也知道，说的再好也不如行动来的实际。

如果我竞选失败，我也会淡然面对，毕竟人生的路上总会有这样或者那样的意外，失败了，就是一个更好的机会让我好好冷静下来，思考以后的路该往哪走，我想我将会花更多时

间在学习和兼职上，来充实我大二的的生活。就像是泰戈尔说的那样：天空中沒有鸟的痕迹，但我已经飞过。我做过了，就足够了。

总之，我希望组织能够相信我，选择我，让我用行动来证明：你的决定是正确的！

此致

敬礼

自荐人：

20xx年xx月xx日

## 岗位竞聘报告分钟篇五

大家好。

首先，我对自己能工作在移动通信公司这样一个快节奏、高效率、充满生机与活力的企业里，感到十分荣幸；其次我要感谢省公司领导采取竞聘上岗的用人机制给了我这次可以充分展示的机会。通过这次演讲，锻炼自己的能力、展现自己的才华。与大家交思想，我相信，通过这次竞聘活动，必将使我站下一步的工作，展现一个良好的开端。

竞聘联通公司客服中心这个职位，我认为自己具有以下几个方面的有利条件。

我信奉诚实、正派的做人宗旨，能够与公司所有员工团结共事，具有良好的协调能力。多年的财务管理实践，使我具备了很强的财务管理能力和多年同公司领导配合工作的实际经验，熟悉国家财经法规和公司财经制度。并在实际财务工作中，养成了严格照章办事，讲依据、讲原则、讲正气，为人

正派，廉洁自律的踏实作风，使我具备了做为一名企业管理者的基本素质。

能承担繁重而复杂的工作。自加入移动公司的那天起，我就立志把全部精力奉献给我所热爱的移动通信事业。工作起来不辞辛苦、不讲报酬、无私奉献。在财务部工作的近两年时间里，我与其他员工一同养成了严明的组织纪律性、吃苦耐劳的优良品质、雷厉风行的工作作风，这是当好副总经理工作所必须的基础。

日常工作中注重学习理论学习，具备一定的政策理论水平和信息扑捉能力，自信能够做好分公司总经理的助手和参谋，摆正自己的位置，到位不越位，能够在工作中把握正确的发展方向，保持较高的政治敏锐性和对上级领导工作要求的落实能力，调动相关部门的积极性全面有力的执行领导工作要求。

孔子在《论语》中就有“其身正，不令而行营大企身不正，虽令不从。”必须培养正气，以身示范。我的座右铭就是：“律己足以服人，量宽足以得人，身先足以率人”。我将珍惜这个机会，用心，用情、用良心干好工作。

谢谢大家！

## 岗位竞聘报告分钟篇六

尊敬的领导：

您好！

非常的荣幸能有机会参加这次的××岗位竞聘。我的名字是×××，入职×年，现负责公司××部门××岗位。

20××年来，我作为×公司的员工，在自身的能力和思想方

面，受到了公司诸多的培养和教导。在此，我首先要感谢我的公司，我领导。我今天之所以能站在这个竞聘的讲台上，不仅是因为公司为我们准备了这次公平公正的竞选机会，更因为是××公司和团队中大家的教导和帮助，塑造了我如今的能力和作为一名员工的思想，这才能大胆的站在这个讲台上，与各位优秀的同事们一起参与竞选！

此次竞聘对我而言是十分珍贵的一次机会。看着身边一起参加的大家，作为平时一起工作和努力的同事，我十分清楚大家在工作上都有自己出色和优秀的地方。但我也十分清楚，自己并没有什么不如大家的地方，对于工作，我们每个人都有自己独特的方式，这会发挥出我们自身独特的能力，让工作有不同的发展和进步。而我在这方面所有用的能力是——管理和计划性！

在过去的工作中，我负责的是××岗位的工作，虽然不如竞聘中的××岗位的要求严格，但在过去×年的工作时间内，我在××岗位上累积了丰富的管理经验，并善于通过在领导的要求去调整管理，完善工作中的细节，能考虑到众多同事的能力、思想，积极的带领队伍前进发展。一直以来，我在工作上都以身作则，积极的以对自身更为严格的要求和目标计划去给身边的同事做好榜样，团结同事，激励团队士气。并且积极听取团队的意见，为每个队员着想，更为团队的发展着想！

经历了过去×年的工作后，我感到自己还能在更大的空间中发挥自己的作用，我也渴望能更好的发挥出自己的价值，为公司打造出更为优秀的队伍，创咋出更为热情和积极的团队！

当然，我清楚自己现在还不是××岗位最符合的选择。我知道自己仍有许多从过去工作中改进和调整的问题。但是，正因为有这些不足，我才能从头打造一支队伍，打造一支符合××公司需求，符合我们公司需要的优秀队伍！

我们每个人都不是为了什么事物而诞生的，但我们能够决定自己为了什么而努力！我如今，期望能为××岗位而努力，也有为此奋斗和拼搏的决心！还望领导能给我这样的一次机会！如有机会，我定不负众望，用自己的成绩和结果来为自己的决心正名！

我的演讲结束，谢谢大家！

## 岗位竞聘报告分钟篇七

尊敬的各位领导，亲爱的各位同事：

大家好。

今天，我很荣幸可以这里给大家做竞聘演讲，能到这个主席台来，给大家做汇报是我一直以来的渴望。

我叫xx□今年26岁，大学专科毕业□19xx年我有幸加入了中国人民解放军，并被特招到了中央警卫团。同年又被选拔到了xx办公厅保密局，从事文秘和勤务工作。在部队期间，我或得了2个嘉奖一个优秀士兵称号□20xx年根据我的个人意愿，我回到了地方，并很幸运的加入了xx银行这个大集体。然后从事了保卫储蓄工作□20xx年我又加入xx作家协会，并在本地时代杂志上发表散文诗歌数篇。

事逢我行人力资源改革，实行竞聘上岗，我以积极渴望的心态参加这次竞聘。

我曾经是一名军人，一直以来，我为曾经是军人感到自豪，部队磨练了我很多。更给了我锐意进取，不怕苦难，敢于创新性格。入行以来，我更是把这种精神和性格完全用在了工作上，无论从事任何岗位，我都全力已赴的做好我的工作。

干一行，爱一行，专一行是我的工作作风，我把这种精神全



部用在工作上，无论是保卫科还是储蓄岗位，我一直兢兢业业，立足本职，尊敬领导，团结同志，努力做好自己的本职工作□20xx年被评为支行先进个人。

我以一种感恩的心面对这次竞聘，无论失败还是成功，我时刻记得我是xx行的一份子，只有集体力量的强大，才有个人的光辉，我时刻以我是xx行人感到骄傲和自豪，我会把自己的全部精力放在xx行的岗位上，发挥自己的一切优点，来证明自己。

谢谢大家！

## 岗位竞聘报告分钟篇八

各位领导、各位同事：

大家好！

很荣幸能够参加今天的竞聘演讲，首先谢谢各位领导为省公司选拔人才所付出的辛勤劳动。下面简要介绍一下我的自然情况和工作、学习经历。

我叫xx□今年32岁，来自省xx公司，我于xx年毕业于xx大学自动化专业，本科学历。毕业后我被分配到xx市电信局做维护工作□xxxx月，我竞聘到省xx公司市场营销部从事市场营销分析工作。在做好本职工作的同时，我利用业余时间，参加了xx大学工程硕士的学习，通过了全部的科目，将于20xx年xx月毕业。

在省xx公司市场营销部4年来的管理工作中，我逐渐认识到，从市公司到省公司，是一个角色转变的过程：

一是从具体的、微观的管理到原则的、宏观的管理的转变；

二是所做的工作从影响局部到影响全局的转变。在省实业公司市场营销部从事经营分析工作期间，我充分认识到，只有“研究市场，分析市场，把握市潮，才能“掌握主动，加快发展”，通过刻苦学习通信市场营销管理理论知识及通信市场营销分析方法，增强了自己的业务能力和管理水平。在领导和同志们的大力支持和帮助下，我不断地学习政治理论和管理知识，渐渐成长为市场营销部的骨干之一，并于xx年6月19日光荣地加入了中国共产党。4年来，我主要做了以下工作。

1. 做好全省实业的经营分析工作。为了做好全省实业公司的经营分析工作，我深入基层进行调研考证，收集了大量相关资料、数据，详细掌握了省实业公司及其下属子公司的经营业务种类、企业经营状况，特别是市场营销部管辖范围内的企业经营现状及业务种类。主动收集和了解通信市场信息和有关情报，进行系统的归纳和分析，并根据实业公司的经营范围加以研究，积累了大量的经营经验和数据资料；经过不断努力，初步建立了省实业公司市场营销分析体系。拟订并下发了《xx电信实业有限公司经营分析制度》，针对各市实业公司及直属单位的实际经营情况，对其经营分析工作提出了具体、科学的要求，指导各基层单位做好经营分析工作，使省实业公司的市场营销分析工作更详劲更具体，制作了多期《xx通信实业经营工作分析》，通过详尽的文字说明和直观的图表数据，对全省通信实业的经营情况进行总体分析，说明情况、发现问题，并及时提出解决方案，为公司制定总体经营策略提供了可靠的依据。

2. 对公司的发展提出建设性意见。我结合省实业公司实际经营情况，先后负责起草了《关于成立省通信工程集团公司的可行性报告》、《有关xx电信实业有限公司未来发展的合理化建议》及《实业公司现有业务种类及核心业务分析》等建议。在负责起草相关文件及建议的过程中，为掌握真实的数据和符合基层的实际，主动深入相关单位了解情况，并召开座谈会征求意见，这样做既密切了上下级关系，又使文件切

合实际，保证了文件质量。

3. 积极开发新业务，拓展增值电信领域。为了实业公司的`长远发展，在巩固实业公司传统业务的同时，根据市场需求开发具有市场x力的新型业务。为了拓展增值电信领域，在公司的领导下，部里安排我先后对上海呼叫中心、杭州迪佛通信信息有限公司呼叫中心的建设、经营情况进行了考察，并同大连华信计算机有限公司就外包呼叫中心业务进行了全面探讨。通过实际参观考察和理论研讨，我们对呼叫中心投资建设规模、业务功能、经营现状、市场需求有了进一步的了解，开阔了视野，积累了经验，并起草了《关于对呼叫中心业务的考察报告》及《关于呼叫中心投资建设的建议》，用详实的数据资料阐明了呼叫中心业务的发展前景及利弊关系，为公司领导的决策提供了依据。

通过几年从事经营分析工作的实践，我想谈一谈对电信市场经营分析工作的一些想法。

目前，通信运营市场竞争异常激烈，固话运营商面临着空前的压力，要应对日益激烈的电信市场竞争，做好市场经营分析尤为重要：

首先，要切实以市场为中心，不断健全专业的市场营销队伍，设立专业的市场营销分析人员，运用各种先进的经营分析方法和便利的通信手段，不断开拓视野，学习先进的思想和方法，对市场进行分析研究、预测、营销策划等，实现市场营销分析的专业化。

其次，市场经营分析系统必须能与各业务系统管理、生产维护系统相连，各系统必须提供经营分析系统所须的各类业务数据，且大部分数据应能通过相应接口自动获龋要抓好具体分析，从分析中找出问题和解决问题的方法，找出市场，从“严谨”入手，客观、准确、真实地反映公司的实际经营情况，确保实现企业效益最大化。

第三，要搞好市场调查工作，以获得市场经营分析的第一手资料。俗话说：“知己知彼，百战不殆。”通过详尽的市场调查，了解我们已有用户的情况，了解他们的忠诚度如何，分析他们在多大程度上可以成为我们永远的支持者，这样即了解了自己，又发现了x在市场，并针对移动、电信等的实际经营情况，提前做好竞争的准备和应对的措施。

总之，要内外结合，既分析内部的经营情况，又要搞好市场调查分析和了解竞争对手的情况。同时，要注意市场经营分析应采用灵活多样的形式，为企业的最终决策打下基矗经营分析最终是要服务于经营决策的，因此要提高分析的准确性和实效性，还要搞好相关部门的协作配合，以便使分析的结果最终能在企业经营活动中发挥作用。

在这次竞聘中我报的是综合xx管理，我觉得这次竞聘对我个人来说不仅是走上省通信公司管理岗位的机遇，更重要的是一次难得的学习和锻炼的机会，不管结果怎么样，我都会一如既往的热爱我们的企业，继续在本职工作岗位上尽职尽责，为xx通信事业的发展做出新的、更大的贡献。

谢谢大家。

## 岗位竞聘报告分钟篇九

尊敬的老师：

您好！我是20xx级音乐专业xxxx□首先，感谢您的厚爱，给我这个机会，让我有幸能申请班级学习委员这个职位。

顾名思义，学习委员就是需要领导全班同学搞好学习。所以和其他班委一样，需要一定的领导能力，这点我相信我能做好。因为以前在小学、初中甚至高中我都担任过班级中的班委职务，这些丰富的工作经历和其中所积累的工作经验使得我有信心能做好这项工作。要做好学习委员，首先要保证其

成绩比较优秀，以身作则，起到带头作用；至于这一点，在过去的一年里通过自己的不懈努力，两次期末考试我的成绩都名列前茅，虽然我不能保证我的成绩一直如此优秀，但我会尽自己最大的努力稳住自己目前的成绩，对得起学习委员这个称号。如果我当选了，我一定会更加严格要求自己，尽力做好学习委员的每一件事。当然，如果失败了，我也不会气馁，这说明我还不够优秀，我会把这当成一次锻炼，更加充实自己，使自己变得更优秀称职。

励，定期举办一些促进学习的活动及学习交流会，为同学们营造良好的学习氛围，以提高同学们的学习兴趣，因为我始终相信兴趣是最好的老师。从同学们的学习来讲，学习委员这个职位不仅仅只是收作业发作业这么简单，它更是一种信任，一种沟通的枢纽，也是老师和同学之间的桥梁。大学的特殊性使得老师不能将每个学生都兼顾到，在学习上面可能同学们的接受水平也不尽相同。如果我当选了，对于同学们平时上课得一些疑惑我会尽力帮助。同时收集班上同学学习方面普遍存在的问题，归集分类，及时反馈给任课老师，从而老师可以有针对性地帮同学们解疑答惑，这也是老师和同学之间学习上有效地沟通方式。

以上仅是我的一些初步想法，还有很多需要在实际中去发现、总结、弥补。我明白再多的灿烂话语也抵不上朴实的行动，所以希望老师能给我这次机会，让我能在学习委员这个特殊的舞台上展示自我，我将以实际行动证明我能做好！

此致

敬礼！

申请人□xxxx

20xx年7月21日