

律师执业感想 律师业务个人工作心得体会 (优质5篇)

人的记忆力会随着岁月的流逝而衰退，写作可以弥补记忆的不足，将曾经的人生经历和感悟记录下来，也便于保存一份美好的回忆。范文书写有哪些要求呢？我们怎样才能写好一篇范文呢？下面我给大家整理了一些优秀范文，希望能够帮助到大家，我们一起来看看。

律师执业感想篇一

通过实习我们更能接触到我们生活种种，而不是以一个学生的身份来看待自己所生活的环境，而通过实习我们更能够体会我们生活中的种种现象。

在实习期间感受最深的是人际关系，人与人之间的交往。可能是出于大学生的自傲，总是会碰很多的壁。不过还是还好的适应了过了，期间就是学会怎样处理与同事之间，与我们所接触的受众之间的关系。和为贵，不仅仅是与同事之间的相处，还有与我们接触的受众保持一种亲近关系，导师作为你工作中的指引者，难免有利益上的或其他方面的冲突，处理这些矛盾的时候，你第一个想到的在避免如何与他们之间的利益关系，或者说如何让自己的导师更为真心的想dai你。毕竟，同处一个屋檐下，抬头不见低头见，如果让任何一个人破坏了导师的心情，说不定将来吃亏的是你。与导师和睦相处，在同事眼中，你的分量将会又上一个台阶。每一个人，都有自己独特的生活方式与性格。有过于死板的，有好胜的，有城府较深的，很多，面对他们的同时有着不同的应对策略，不过一定要尊重对方。在这里学习到了如何协调各部门之间的关系问题以及工作交接问题。

我们开始出自己的新闻，可是很多的时候，我们辛苦的工作都被人所忽视，看着自己的作品没有上报有着很大的触动，

而自己的积极性也在这样的失败中逐渐的消磨。我想在这样的时候我们都是选择坚持，坚持自己一定能成功，不管以后有怎样的困难。接下来就是学习，不断的从我们生活中的例子学习，也在不断的锻炼自己，让自己的作品得到别人的认同。学校现在也不能给与自己太多的帮助，在这里一切都是要靠自己证明了价值。至少我知道，我只能做的更好，学的更多，让自己的砝码更重，找一份更好的工作。

要出校门了，面对未来，面对工作有很多的压力，要调整自己的心态。有点紧张，有点郁闷，也有点不知道干什么，貌似我们的所学的都是为了将来的工作，而现在很多的工作都要求有工作经验，也有点无奈。经过这这段时间的实习，我的实践能力提高了不少，最关键的是我的心态更加平和了。我觉得现在的大学生有个最大的问题就是眼高手低，许多才庆祝毕业的大学生总是希望一出社会就能找一个好工作，又舒服又找钱的工作，不愿意去做一些比较辛苦的工作，我觉得这种心态是不正确的，没有谁能够一步登天，你现在所看到的拥有令人羡慕工作的人也是从基层一步一步脚踏实地的爬上来的，正是由于庆祝毕业生就业理念不成熟造成了大学生在单位的流动性大，许多企业都指明不要应届庆祝毕业生，只要有工作经验的老手，结果形成了庆祝毕业生找不到工作，而企业又招不到人的恶性循环，解决这个问题的根本是在校大学生应该多到企业基层学习，提高自己的工作能力，放平自己的心态，不要怕辛苦，现在是在为自己积累资本，积累的经验越多，你以后在工作中越能体现自己的价值。

律师执业感想篇二

又到一年总结时，不同的只是这次是对我近一年的实习律师工作的总结。发自内心的讲，我要非常感谢律师事务所给我实习的机会，尤其是在实习期对我予以了极大的关照，让我有机会参与各类案件的办理，尽快熟悉律师的实务操作程序，这让我有了开始律师理想的良好基矗也非常感谢主任和同事们的帮助和教导，让我认识、理解律师行业、也正慢慢的融

入进律师行业;尤其是律师事务所有这么好的学习和相互交流的氛围,使自己的知识和能力正逐步的提高,从而更快的适应律师这一职业。名为年终总结,但实习期也接近结束,以下寥寥文字,算是对自己实习期工作的梳理和对未来执业的规划吧。

一、做人

要做事,先做人。做律师也不例外。虽然我在做律师之前有过四年的高校教师的工作经验,身上也沾染了许多自由知识分子的习性,但是我对重新开始的职业规划的思路还是比较明确,那就是事事都要重新开始。早上提前到单位打扫卫生,下班之前一定将今天的工作做完,给被接待的当事人端茶倒水,主动帮助执业律师处理案件的细枝末节而从不计较报酬,这些每样都能圆满完成;勤勤恳恳、认真负责、小心谨慎、诚信做人,也样样都不能少。回过头来看这一年的律师实习期,我可以自豪的告诉自己,这些我都做到了。

二、做事

一年的实习律师经历,让我明白了一个道理,细节决定成败。从避免法律文书中出现哪怕一个错别字,到装订打印材料是订书钉不能有一点偏差;从案例分析必须关注每一个细微的法律问题,到阅卷必须查清每一个事实情节,无不体现作为一名律师的执业态度和素养。虽然在从事律师这一职业之前已经做好了充足的思想准备,因此不会经历远大理想与律师现实的巨大心理落差,但是每天忙忙碌碌的工作,却很少停下来思考自己对于细节的关注程度,虽然知道自己在细节的处理上仍然还有很多不足之处,但是也很少进行总结。在这一方面,所里的同事给我树立了很好的榜样,大家乐观积极的心态、融洽的氛围、勤恳务实的工作作风、专业上精益求精的学习钻研精神对我产生很大的影响,我对细节的处理也更加到位,尽管这种转变是潜移默化的。

三、做律师

正如我在我的博客副标题中写到的，漫漫实习路，我始终告诉自己我是怀揣着一种理想在做律师。我自始至终都是把律师作为自己一生的事业去经营，而不是将律师作为发家致富、满足自尊心的暂时的一项工作。

近一年的时间以来，我作为一名实习律师跟随所里的各个律师办理各种业务。在刑事案件领域，参加z姓被告人盗窃罪辩护，被告人被判缓刑；参加了d姓当事人强奸罪、抢劫罪的辩护，案件以被告人被判处缓刑告终；参加l姓被告人诈骗罪辩护，案件以检察院撤回起诉终结；参加c姓当事人保险诈骗罪二审辩护，案件以二审减刑二年判决终结。同时还参加了其他数十起刑事案件的阅卷、调查取证、书写辩护词等工作。

在民事案件领域，参与代理了山东省第一例三鹿奶粉事件受害人索赔的民事案件，还参与了其他数十起人身损害赔偿、房屋租赁合同纠纷、产品质量责任纠纷、矿产转让合同纠纷的案件，已经熟谙于各类民事案件的办案流程。在行政和非诉讼领域，参加了数次法律顾问谈判，参加了l姓当事人诉某市国土资源局、某县政府、某县国土资源局的系列案件的庭审。

诉讼经验的增加使我认识到，做律师最基本的态度是勤奋和认真。在很多人的印象中，律师是典型的自由职业者，其实不然，律师不仅不是一个轻松的职业，而且还是一个充满挑战、需要付出艰辛的工作，独立、勤奋和认真是一个律师必须具备的执业态度。

四、做好律师

就像大学教授也分三六九等，律师也是这样，每个律师走的路不同，每个律师给自己的定位也不同，自然也有好律师与坏律师之分，不然何来净化律师环境之说呢。我想，既然把

律师当作一项事业来经营，那么自然应当走一条规范的律师成长之路，尤其是对于我们年轻律师而言，这一点显得更为重要。在这种理念的指导之下，我从以下几个方面做了一些工作：

第一、培养自己的终身学习意识和能力。虽然有11年系统的法律学习过程，但是在涉足律师行业之前一直停留在法律规范和法律理论的层面，并没有真正的接触实践中的法律。一年来，通过办理具体的律师业务，我对法律的理解不断加深，也越来越体会到理论上的法律与实践中的法律的差异。当然面对律师行业竞争压力的不断增加，面对越来越专业化的律师分工，我也确实确实的感到自己所掌握的知识的匮乏。因此，作为一名律师，一定要培养自己终身学习的意识和终身学习的能力。

第二、诚信对待每一位当事人。在律师营销观念大行其道的时代，越来越多的律师却都忽视了这样一种道理：真诚对待每一位当事人，才是自己最有效的营销方法。作为一名实习律师，案源对我来说当然是最重要的，但是我始终有一种意识，那就是不能为了案源而案源，绝对不能做一个挑诉煽讼者。在采取非法律手段能够有效解决纠纷的情况下，绝不建议当事人采取法律手段。总之，在法律允许的范围内，应当视当事人的利益为先。

第三、尽职处理每一件我所代理的案件。我很庆幸自己能够接触到各种不同类型的案件，不论案件是哪一种类型，也不论案件是大是小，我都一视同仁，尽职处理每一个案件。这不仅可以使我尽快熟悉各种类型的案件的办理流程，也使我积累了一定的潜在客户。给当事人留下认真负责的印象，我想在当事人今后选聘律师时会为我加上不少的筹码。

美国的上诉审辩护律师德肖微茨在他的小书《致年轻人的一封信》中谈到了一个话题，即好律师能不能也是好人。至少在一部分人的观念里，好律师与好人是多少是有些矛盾的词

汇。我也曾经参与过为强奸犯罪、杀人犯罪和抢劫犯罪的当事人辩护，对此也有了一定的感受。其实，律师作为辩护人，法律授予的职责就是维护犯罪嫌疑人、被告人的合法权益，提出被告人最轻、无罪的辩护意见。从这个角度来看，在实践中，律师为了维护当事人的合法权益，在法庭上发表一些在常人无法接受的观点，其实是再正常不过的事情。因此，做好律师，也做好人，并非价值选择问题，也非是否忠于当事人利益问题，而是个人从业道路的选择问题。

五、做大律师

大律师，算是我给自己的未来的职业规划。

一年来，自己参与了大量的诉讼和非诉讼业务，这帮助我扩大了视野，增长了见识，让我对律师这一职业也有了更全面和深入的认识，也让我更加坚定的把律师作为自己一生的事业来经营。虽然通往大律师的道路充满艰辛，要面对无数的波折，克服许多难以克服的困难，但是我坚信，志存高远、脚踏实地，我必能开拓属于自己的大律师的天空。

律师实习工作5

律师执业感想篇三

在公司快一年了。回顾我这一年的工作，在领导和同事的支持和帮助下，我基本上融入了。首先，在思想上，不管是什么情况，我恪守职业道德是胜任这份工作的基本前提。无论何时何地，我都奉行严格守法的信条，并认真遵守。另外，热爱自己的岗位，敬业是做好工作的关键，做好自己的工作，做好每一件小事，把握好每一分每一秒。从我开始，从小事开始，从这一刻开始，我可以让每一天。

这一年来，我的岗位主要是在手机领域，我明白只有小心翼翼的行动才能带来丰硕的成果。为了做好手机销售工作，我用心做好领导交给我的每一项任务。手机区直接和客户打交道。做好这份工作，不仅需要熟悉每款手机产品的相关知识和流畅的口才，还需要良好的心态。你要有耐心，有爱心，细心，认真对待每一个客户。不管他来自哪里，在哪里，都要对他们的要求负责，为他们做出最大的贡献。此刻对自己的工作充满了信心，不像刚来的时候那么无助。客户年轻的时候耐心的给客户讲解，根据不同的客户选择自己需要的手机来满足；客户多的时候，做好每一个客户的关怀，每一个环节都不要懈怠。让客户在等待的同时感受到我的诚意，不断熟悉业务，提高服务效率，让客户知道我们赶时间。分发一些手机宣传页面，引导他们到体验区，让他们在忙的时候体验比较自己喜欢的车型。每次回到新机型，我都会利用其他时间去了解这些新手机的功能和参数，这样在和客户打交道的时候，就可以一目了然的把这些手机介绍给用户，从而不断提升自己的商业潜力。大厅装修后，手机柜台在大厅中央。客户在等业务电话的时候，也会顺路去看手机。这样，我就有更多的机会向客户推荐手机，因为我也注重送礼。

工作，我有更多的事情要负责，这也让我更加关注，但有时我会因为太忙而无法照顾其他客户而感到焦虑。但我相信只要我的业务更熟练，介绍更流畅，我就能更快的加快工作效率，从而兼顾更多的客户。

因为觉得自己负担很重，知识和潜力还是有限，所以一直不敢掉以轻心。我总是向书本学习，向身边的领导学习，向同事学习，所以感觉还是要提升自己。经过不断的学习和积累，我们能够冷静处理日常工作中的各种问题，保证本岗位的正常工 作，以正确的态度对待工作任务，热爱自己的工作，在实际工作中认真贯彻执行，提高自己的素质，争取工作的主动性，从而具有较强的敬业精神和责任心，努力提高工作效率和质量。

有效的团队合作也可以提高工作效率。所以我不仅自己努力，也和同事相处的很好。工作中除了互相学习之外，还要取长补短，学以致用。工作一年，不断丰富学习，也经常不断总结思考，收获了很多经验。平时也在不断的学习提高自己。由此可以不断总结自己，让自己的生活和工作越来越好，因为工作中总会接触到新的东西，总结也很重要。在下班时间，我们会不断的给自己的思考和总结充电，让自己对业务工作有更多的理解和感悟。

20xx年已经成为过去。展望20xx年新的一年，我将不断改进自己的不足，以工作的不断改进为不懈的目标，以踏实勤奋的心态迎接新的一年，努力把自己的思想觉悟和工作效率全面提升到一个新的水平，为公司做出更多的贡献。

律师执业感想篇四

秋高气爽的时节，充实而厚重。就在这美好的季节里，我参加了在__司法警官职业学院进行的，__省20__年度第__次实习律师集中培训。

通过这次培训，我学到了很多，有职业道德方面的;有业务操作方面的;有社交礼仪方面的，还有风险把控方面的。这在我们即将踏入律师行业的实习人员心中，写下了浓墨重彩的一笔。对我们以后的执业活动，起到了提纲挈领的作用。

首先要说的是政治素养。与会的每一位老师，都强调律师要不断加强自己的政治素养。主要是要拥护中华人民共和国宪法;拥护党的领导;拥护中国特色社会主义制度。这让我感触很深、产生共鸣。我是一名拥有8年党龄的共产党员，我为我们的党而自豪;以自己是一名共产党员而骄傲。伟大的中国共产党建立了新中国;开创了改革开放的伟大事业;引领中国人民重新步入了世界民族之林，并不断勇攀高峰。这是民心所向、社会主流。我们应该倾之所有，为之奉献。

而且，律师作为一名“法律人”，有着特殊的社会属性。在某种意义上代表着法律的正确实施，代表着公平正义。因此，我们更应该不断加强自己的政治素养，忠于宪法和法律，自觉维护宪法和法律尊严，坚持以事实为根据、以法律为准绳，严格依法执业，维护社会公平正义，保证国家法律的正确实施，积极推进社会主义民主法治建设的伟大进程。

再者，老师们还讲到了职业道德。这也是至关重要的一个方面。法律不外乎人情，道德是最低层次的法律、法律是高标准道德。两者同根同祖、一脉相承，都是基于社会公平正义、自由平等的基础而产生的，是对人们社会生活的一种衡量和约束；是人们需要遵守的一种社会规则；是社会发展进步的一种工具，人人都要坚决的遵守。

律师是一个特殊职业，承担着维护当事人合法权益、维护法律的正确实施、维护社会公平正义的法定职责，律师的职业特点决定着其在社会中某种程度上担当着“法律代言人”的角色。社会公众也把律师作为“用事实讲话，以证据服人”的理性代言人。律师的言行，对社会有着较大的影响力。因此，作为法律人的我们，更应该予以遵守，并且要通过自己的努力，促使更多的人去遵守和拥护，并使它更趋完善。比如：在法律事务的处理以及案件的诉讼过程中，要严格按照相关法律法规规定的程序和方式进行，遵守法律规定和道德底线，不做违反法律、违反道德、违背社会公序良俗的事情；在日常的工作和生活中，注意自己的言行，要审慎、要严谨，要谨言慎行，要向社会和公众传达文明、正确、理性的信息，始终传播社会正能量。做一个明明白白、堂堂正正、遵纪守法，受社会和大众接受和认可的法律人。

再有，就是还学习到了关于执业素养方面的，相信这是培训项目篇幅，涉及最多的一个方面。包括专业知识的掌握、律师工作基本程序和基本技能、逻辑思维和分析判断能力、语言文字表达和沟通协调能力、仪表仪态、心理素质和职业素养等律师执业过程中涉及到的好多方面。

其中，省司法厅的__副处长讲了“__省律师行业发展现状”，就全省律师行业的发展现状以及未来发展的方向和我们的努力方向，做了全面的分析和讲解。他感慨的告诉我们，我们赶上了好时机，近几年律师行业整体向好的表现尤为突出，随着社会主义法治建设进程的加快、随着中国经济的快速发展和改革开放的深入、随着中国智慧和力量对世界经济的影响加大，律师行业进入了快速发展的大好时机，社会大众对律师的需求和依赖也逐步加强。律师成为了一个热门的、越来越受人尊敬的行业。但是在讲到__律师行业执业人数不少但是整体收费排名很低，不成比例的时候，台下一片笑声，这笑声有感叹、有无奈、有叹息，但是我相信这更是作为即将步入律师行业的我们坚定、自信、期待、憧憬和奋进的笑声，面对目前的现状，我们不会惧怕、更无从畏惧，我们会坚持学习、克服困难、紧随社会主流、稳步成长，争取让__律师行业能稳步跨越、迎头赶上。

__大地人律师事务所的崔冠军主任讲了“律师执业风险控制”。我感觉在我们即将正式执业的这个时候，听一堂这样的课真是非常的必要。即将步入律师行业的我们，大多是年轻人，血气方刚、一腔热情、勇气可嘉，好多都怀揣着梦想与激情，对未来有一番美好的憧憬。但是任何行业都有风险，尤其是律师行业，整日行走在法律和客观事实以及虚假表象之间，稍有不慎就马失前蹄。其中也不乏在利益诱惑面前有人失去了自我、突破了底线，甚至成为了阶下囚，悔恨终生。通过崔主任的这节课，让我们认清自我，时刻保持警醒，时刻守住法律和道德的底线，有所为、有所不为。在自己的执业历程中，积极、稳步、健康的发展。

其中还有，泰和泰律师事务所的__律师讲解了“民事诉讼实务与技巧”；__律师事务所的__主任讲解了“刑事诉讼业务基本技能”；国浩律师事务所的孙守遐律师讲解了“律师非诉业务基本技能”；__律师事务所的__主任讲解了“法律文书写作”；__律师事务所的__律师讲解了“律师公众表达的场景应用与能力提升”。从律师执业的各个方面，包括诉讼与

非诉讼、民事与刑事、法律文书写作规范和公众表达等方面进行了详细的讲解，他们从理论到实践，从法律法规到具体案例、从学习心得到亲身体会，都进行了深刻的剖析和讲解，其中有他们的经验也有她们的教训。这使我们这些刚刚准备入门的新生代们，对业务知识的掌握和具体操作使用以及分析应变能力都进行了一场盛大的洗礼，使我们从更高的高度、更深的深度、更宽的广度，对我们的行业、对自己的执业、对业务的把控等方面又重新调整规划、重新谋篇布局。正所谓站在巨人的肩膀上更容易成功，真心感谢老师们的谆谆教导和高屋建瓴，也真心感谢律协部门提供的这次机会。

另外，律协还请来了国家高级礼仪培训师__女士，讲了一堂“律师执业礼仪与形象塑造”的课程。可谓正中时机，因为全国各行各业都在进行标准化和职业化建设，律师行业是一个更加严谨和审慎的行业，在某种程度上代表着法律的威严和法律人的尊严，因此律师更应该在日常的法律事务和工作生活当中，注意自己的仪容仪表和形象塑造。我想，得体的仪容仪表和良好的形象外观，以及恰到好处的待人接物的方式，更有利于提高社会公众对对律师和律师行业的评价和认可，更有利于人们对法律和法治的敬畏和践行。

在培训学习期间，律协还组织了一场户外团队拓展训练活动，我们在欢声笑语中参加了活动，也实实在在的得到了拓展、真真切切的收获了心得和经验。活动都是按小队进行的，都是集体项目。通过一上午的拓展训练，使我们真真切切的感受到了团队合作的重要性。就像律师行业一样，随着经济的飞速发展和社会的进步，简单的业务越来越少，复杂的、多元化的、跨行业跨部门的大案要案越来越多，就算是简单的案件有时也涉及好多方面和不同的知识层面。这就要求我们要注重和加强团队合作、行业交流、分工负责、强强联合。这样才能把日趋复杂多元的案件做好、做精、做细。真正的做到维护当事人合法权益、维护法律正确实施、促进社会公平正义和推动社会主义民主法治的进程。

还有，在培训中授课老师也提到了法律援助，这一方面我体会很深。这是律师职业道德素养和道德品行的集中表现，律师虽然是所谓的“自由职业者”，但是他有他特殊的社会地位和社会责任。我们希望得到更大的认可、更大的成就，就要承担更大的责任，就要拥有更大的担当。就要认真履行法律援助任务，积极参加社会公益活动，自觉承担社会责任。这是我们的任务，也是我们的使命。因为越是困难的地方，越是困难的群众，就越需要我们的帮助，就越需要法律的介入，也就更能体现法治的重要性，更能体现法律的公平正义，从而更有利于推动社会主义民主法治化的进程。

总之，通过这次的培训，我是受益匪浅。不管是业务知识方面还是政治素养方面；不管是风险把控方面还是形象礼仪方面，总之，对律师执业过程中的方方面面都有了一个更深入的了解和崭新的认识。这些知识、经验、警醒和嘱托必将陪伴我整个的执业历程。有它们的陪伴，我对未来的道路将更加的自信、坚定和从容。

律师实习工作3

律师执业感想篇五

培根说：“对于一切事物，尤其是最为艰难的事物，人们不应当期待播种和收获同时进行。为了使他们更好的成长，必须有一个培育的过程。”我国法律规定在取得律师资格证后，只有到律师事务所实习一年，实习考核合格拿到执业证后才能称得上是一名真正的律师。我知道，这一年的实习期就是国家对我们的培育。感谢_x所的无私支持与实习律师的耐心指导下，我获得了很多业务锻炼机会。虽然过程中充满的迷茫和艰辛，但在一次次的实践和总结中，在前辈们的心得体悟言传身教中，这一年我坚持了下来，并收获了很多，主要体现在以下几个方面：

一、诉讼类业务

实习期间，我通过参与及旁听律师所里承办的各种类型案件，比较全面地掌握了各类诉讼业务的特点，以及如何充分运用诉讼中的各种程序和权利保护当事人的合法权益。首先，每一个案件最先锻炼的是我的独立分析案情的能力。案情的分析是对整个案件的把握，我们要找出对我们有利和不利的环节，选定辩护思路。接着就是写质证意见，它是我们对对方的证据的意见和反驳，如果还没有选定辩护思路而直接写质证意见，就会无从下手或者写出的质证意见非常杂乱甚至会全部没有意义。我因为经验不足，会发现不了很多很重要的东西。所以之后我学会自己先写然后与指导老师的作比较，这会然我发现自己很多的缺陷和不足。

其次，提高了我的庭审能力。法庭是律师的战场，是律师价值的体现。经过多次庭审的参加，我认为提高自己的庭审能力可以从以下几个方面做起：第一、对于新律师来说，由于出庭少，在开庭时难免会紧张，所以我们要首先锻炼和提高自己的心理素质，开庭时不能怕丢脸；第二，要不断提高自己的语言表达能力，在日常生活中，我们要多听、多想，只有通过不断的训练，才可以提高自己的能力；第三、庭审过程中一定要专心，时时刻刻把心思放在案件上，放在法官的发问和对方的观点上，这是我们才能做出正确适当的反驳。

最后，我撰写代理词和辩护词的能力提高。在对文案工作进一步熟练后，我的指导老师开始要求我独立的做出一个案件庭前所需的整套方案，包括摘卷、案情分析报告、证据目录、质证意见表、和庭前的辩护词或代理词；然后和他的方案作比较，以对比的方式来提高我们把握案件的能力。在独立的完成几篇代理词和辩护词之后，我认为写辩护词或代理词，首先要有条理，层次分明，要用简练的语言将自己的观点完全表达出来；其次要在尊重事实、尊重法律也尊重对方的基础上，注意自己的措辞。再次要注重证据链，要学会用证据规则来支持自己的观点和反驳对方的观点。

二、非诉类业务

实习期间，我协助所里的律师处理一些非诉类的法律业务，主要包括提供法律咨询、出具法律意见书、各类合同的起草和审查、参与客户的谈判。

自进入_x律师事务所实习以来，我为很多当事人提供法律咨询，收获颇丰：(1)接待法律咨询首先一定要全面了解案情，若当事人没说清需要先问清。(2)在全面了解案情的基础上，问清当事人有哪些证据。(3)遇到自己不熟悉的问题，切莫打肿脸充胖子，忽悠当事人，我认为应该首先向当事人表示抱歉，然后实事求是的告诉当事人你这方面的法律法规不是很熟悉，需要看下法条弄清之后才能回答你，千万不要怕面子上挂不住，毕竟你是在实习阶段，当然也可以介绍另外的律师帮忙解答一下。

实习期间，我撰写法律文书能力得到提高。之前大学学习的法律文书课程，侧重的是对法院公文如判决书的学习和写作。律师的法律文书内容复杂，而且没有统一的格式，刚开始的时候我真的是无从下手。后来我学着把所里律师的各种文书统一整理了出来，按类型进行分类，现在各类文书的格式我已经基本上掌握。但是法律文书的写作内容和技巧上还需要进一步学习和完善，法言法语的运用还不是很熟练，这一方面我还需要继续锻炼，继续提升自己。

我在实习期遇到最多的是对各类合同的审查，所里律师前辈告诉我，合同的审查是律师价值的体现，一名律师业务能力的体现，就是你审查的合同是不同于其他律师审查的。合同中核心内容就是合同双方的权利与义务约定，在修改各类民事合同时，需要特别注意的是一定要注意权利义务条款与违约责任条款必须相对应，给对方约定了什么样的权利义务就要给其扣上什么样的违约责任。违约条款与终止条款、解除条款也要一一对应。一份审查后的合同，应该能够有效防范可能发生的法律风险，尽可能维护我方客户的合法权益。

参与客户的谈判，也是律师重要的工作内容之一。我在实习期间有幸参加了多次会议谈判，这对我提高自己的谈判能力提供了很好的锻炼机会。谈判是律师个人魅力的重要体现，是律师广博知识的充分发挥。谈判时一门技巧，和一项很高深的学问，你不仅仅是表达出自己的观点，关键是你怎么能说服对方而让他们接受你的观点。谈判前，我们应该与自己的客户进行深入的沟通，了解客户实质上所需要的，谈判过程中，最重要的是掌握住“度”，商业谈判通常是一种以互利为基础的协商行为。谈判的本质是妥协，谈判的艺术是把握妥协的“度”，掌握了适当的尺度，谈判才会取得预期的效果。

三、对律师及律师职业的重新认识

一年的实习期，让我深入到律师这个行业，使我从当初书本上、电视里对律师及律师这个职业的肤浅认识变得逐渐深刻。以前总以为过了司考，掌握了专业法律知识就万事大吉，后来才发现律师其实是一类实践性职业，丰富的实践经验有时会比精专的法律知识更为重要。

首先，我对律师职业的认识更深刻。经过一年的实习，对律师职业有了更加深刻的了解和体会。律师是维护权利的职业。具体为：(1)维护当事人的合法权益；(2)维护法律正确实施，维护社会公平和正义；(3)推动社会的和谐与进步；(4)维护社会的公平与正义。在今后的法律生涯中，我会将思想付诸行动，忠于事实，忠于法律。

其次，我对律师职业道德了解更深入。律师职业道德的核心在于诚信。律师诚信是律师职业道德重要的基本原则。律师宣传时，要做到规范宣传。律师收费过程中，要做到规范收费。代理案件过程中，应当保守当事人及国家秘密。办理案件过程中，要注意处理好法官、检察官、警察、仲裁员其他法律职业人员关系。

最后，我对律师执业技能感悟更深刻。最为根本的就是“以事实为依据，以法律为准绳”。一切案件都要以案件客观事实和证据、以现行法律规定为准。对于案件客观事实，一定要注意证据的收集与运用，因为事实是建立在证据基础上，事实是靠证据来证明的。因此，对证据的收集、提交、运用、质证是很关键的。对于案件适用的实体法律、法规、司法解释，一定要研究透。对其立法目的、立法背景、立法精神，适用范围、条件等务必要吃透，对程序法律问题一定要非常的娴熟。

法学是一门实践性很强的学科，来了律所才真正理解了这句话的含义。理论基础和社会实践必须结合才能干好律师这行，纸上得来终觉浅，绝知此事要躬行。在能接触到的案子中，观摩律师的办案经过才发现自己知识的匮乏和实践的浅薄。学无止境，我很庆幸能发现自己的不足和差距。在所里帮律师整理过卷宗、为案卷编码、写办案总结、查找法律依据、查询材料等，在工作中培养了独立发现问题、分析问题、解决问题的能力，巩固了知识，发现了不足。更重要的是我得到了锻炼，获得了很多宝贵的知识和财富。

细细品味在律所实习的这一年，每一天都过得平凡与充实，虽然平凡，但潜移默化中，我知道我在进步。我发自内心的感谢安徽_x所里的每一位律师，感谢所里的内勤，感谢你们对我的支持和帮助。新的旅程即将到来，我将收拾行囊重新上路。我想只要我心怀希望，坚持自己的梦想，在未来执业的道路上，一定会克服困难，早日成长为一名优秀的执业律师。