

2023年烟店开张祝福语(精选8篇)

在日常学习、工作或生活中，大家总少不了接触作文或者范文吧，通过文章可以把我们那些零零散散的思想，聚集在一块。范文书写有哪些要求呢？我们怎样才能写好一篇范文呢？这里我整理了一些优秀的范文，希望对大家有所帮助，下面我们就来了解一下吧。

烟店开张祝福语篇一

古人云：滴水之恩，当涌泉相报。感恩是做人的本性，是发自内心的一种崇敬和感激之情，是以德报德之举。感恩的心感谢烟草，这不是一句漂亮的言辞，而是真情的迸发。是烟草企业给了我们工作的舞台，为我们展示了广阔的发展空间，提供了施展才华的平台，得到了优厚的薪酬。我们每个人生活在恩情的阳光里，应该始终怀有一颗感恩的心，而不应有“凡事是应该的，理所当然的”的思想。感恩的形式有很多，重要的是在内心里有一种感动，那怕是一个善意的微笑、一句的温馨的话语，都是一种感恩。

相帮助；怀着感恩的心，我们将不会感到自己的孤独

“感恩的心，感谢有你，伴我一生让我有勇气做我自己，感恩的心，感谢命运，花开花落我一样会珍惜。”

烟店开张祝福语篇二

各位领导、同志们：

你们好！刚才□xxx同志代表市局党组宣布了xx烟草局(公司)领导班子变动情况的决定。首先，我对市局的安排表示衷心的拥护，因为这是工作的需要。同时，我也非常感谢组织对我的关爱和照顾。

我在xx工作了多，其中担任一把手5年零9个月有余，在此期间，我和大家朝夕相处，一起生活和工作，我认为跟大家已建立了深厚的友谊和真挚的感情。从班子来看，我们xx的班子，始终是一个团结、务实、开拓、创新的班子，是一个能够战斗的堡垒。从xx的干部队伍来看，是一支素质较高，业务较强，步调一致，能打善战的一支较为整齐的队伍。从我们xx烟草工作来看，多年来对上级交办和地方党委政府布置的各项工作任务，两烟经营专卖管理工作目标，都能够按时、按要求、高标准、高质量去完成。从xx烟草内部环境来看，也得到了彻底的改观，干部职工工作生活环境和个人待遇也得到很大改变和提高。从xx烟草外部环境来说，通过我们多年坚持严带队，重服务，善协调，得到了广大烟农和零售客户的高度赞扬，也得到了社会各界对我们xx烟草所做的工作给予了认可和肯定。以上这些成绩的取得，是市局党组正确领导和支持的结果，是地方党委，政府支持和关爱的结果，是各职能部门配合帮助的结果，是我们xx烟草全部干部职工团结奋进，其心协力，积极努力的结果，在此，我衷心的感谢各级领导和大家，谢谢你们多年来对我工作的支持和帮助，对我生活的关爱和照顾。

做为我个人，在xx工作以来得到了领导和同志的关心和帮助、配合和支持，我深深感受到大家对我本人是信任的，对我的能力是认可的。在工作能力上，我个人的能力并不强，但我靠的是集体的力量。总的讲我们班子还是能够总揽全局，在决策议事上还没有大的失误，在协调内外关系上，我们xx烟草应该说基础已打好，和谐氛围已形成。所谓基础，就是班子队伍团结，整体政治、业务素质相对较强，，管理相对规范，两烟经营专卖管理工作相对扎实，企业形成良性循环。所谓和谐氛围：就是内部风气正，人心齐，心情舒畅，这一支队伍能拉得出，打得胜。

此致

敬礼

申请人日期

烟店开张祝福语篇三

种烟草对我来说既是一种挑战，也是一种乐趣。它能够带来许多好处，例如促进健康、营造和谐的家庭氛围，还能够满足我的个人需求。烟草的种植需要花费很多时间、精力和耐心。但对我来说，这些努力是非常值得的。

段落二：烟草的栽培过程

在开始种植烟草之前，我必须先仔细研究它的生长环境和条件。我学习了许多关于烟草种植的知识，如烟草生长的最适温度、灌溉方法、施肥量以及烟草吸气的适当时间等等。接下来，我选择了一块空地，在那里我开始了我的种植之旅。我用质量良好的种子、肥料和其他必要的设备，每天都要浇灌、施肥、浇水和除草，以保证烟草的健康成长。

段落三：烟草的收成过程

在我增长的过程中，我照顾我的烟草，同时也保持了旺盛的兴趣。我一直在等待着烟草达到成熟期，这是收获的最佳时机。收成时，我会一片一片地将它们摘下，并储存在一个干燥的地方。如果它们没有干透，我就会搬到一个比较干燥的地方，让它们继续干燥，以防止霉菌的生长。最后，我会把干燥的烟草装进适当尺寸的袋子或容器里，等待着将它们烤干，然后制成香烟，让我在闲暇的时候可以享受。

段落四：挑战与收获

虽然种植烟草是一项耗费时间和努力的工作，但它是值得的，因为它能够为家庭和社区带来美好的益处。种植烟草也是一

项挑战，在种植期间我需要时刻注意保持烟草的健康，这并不是易事。但是一旦取得了收成的成果，我就会获得一种特殊的满足感。

段落五：总结

对于我来说，种植烟草是一种兴趣，也是一种个人愉悦的体验。虽然这并不是所有人都乐于尝试的做法，但它给我带来了许多乐趣。我深刻地理解到了耕作和收获的意义，也感受到了一种创造性的乐趣，一种只有花费了大量时间和资金的努力才能实现的乐趣。最重要的是，种植烟草让我感受到了一种个人成就感，这种成就感无论是在家庭还是社区中都是非常重要的。

烟店开张祝福语篇四

烟草是一种广泛的产业，对于那些烤烟草的农民来说，是重要的生计来源。烟草生产需要掌握很多技能，而这些技能只能通过长时间的实践进行积累。然而，我种烟草已经有了一定的经验，今天我想分享一些我在这个过程中得到的心得体会。

第二段：准备工作

烟草是一个需要细致耐心的过程，准备工作非常关键。首先，我们需要选择好种子，种子的质量直接影响到烟草的品质。其次，我们需要准备土地，选择肥沃的土地，并进行充分的松耕让土地肥沃。最后，还需要注意育苗的时间和方法，保证幼苗健康成活。

第三段：种植过程

在种植过程中，我们需要注意以下几点。首先，我们需要掌握好插秧的时间，以及每株烟草的间距和深度，这决定了烟

草的成长和繁殖。其次，我们需要定期除草和施肥，以保证烟草的充足营养和生长速度。最后，在烟草成熟后，我们需要选择合适的收割时间，这样可以得到口感更佳的烟草叶。

第四段：加工技巧

在烤烟草之前，我们需要进行一系列的加工工作。首先，我们要将烟草叶子晒干并进行分类，去除杂质和损坏的叶子。其次，我们需要精确控制烘烤温度和时间，以充分激活烟草的香味，并减少残余物质。最后，我们需要将烟草叶子切割成适当的长度和大小，以适应各种不同的吸烟方式。

第五段：总结

在生产过程中，我们需要持续学习和实践，不断改进和调整生产方式。同时，我们需要注重品质，以保证烟草的口味和品质，增加消费者满意度。通过不断的努力和积累，我们可以种出更好的烟草，推动烟草产业的健康发展。

烟店开张祝福语篇五

到竞聘材料网或演讲代写网量身定制. 我骄傲, 我是烟草人

尊敬的各位领导, 各位评委: 大家好!

非常感谢信用社领导为我们提供这样一个展示自我, 检验自我的舞台。今天我走上竞聘台, 心中百感交集, 感谢各位领导多年来对我的教育和培养, 感谢与我同舟共济, 朝夕相处的全体同志对我的帮助和信任。随着人事制度改革的不深入, 对信用社主任采用公开招聘的方式, 我非常拥护, 并积极参与竞争。我演讲的题目是:《我骄傲, 我是烟草人》。

自我参加烟草工作以来, 便深深爱上了这个行业和我们这个生机勃勃, 充满温暖的集体。在这个集体里我所领略的是领

导的超前意识,创新的管理模式以及对市场的准确把握,奠定了我们工作成功的基础,引导了我们事业的发展;同志们的爱岗敬业,无私奉献更催开了今天的胜利之花。

在这样的集体里,我有的不仅只是对工作的热情、对事业的追求,还有一颗感恩的心。

我们这代人生在改革开放的红旗之下,我们从没有感受到饥饿带来的恐慌,从没有感受到寒冷带来的瑟瑟发抖,从没有感受到道路的泥泞给出行带来的不便,更没有经历老干部们所讲述的艰难时期。

现在优越的办公条件和生活条件都是我们的老员工在党的正确领导下努力创造出来的,没有中国共产党就没有烟草行业的飞速发展,也没有我们现在的幸福生活。所以我们要带着一颗感恩的心对待我们的党,对待我们的老员工,尊敬他们,爱护他们,以优异的工作成绩报答他们,同时也要珍惜眼前来之不易的生活。

客户经理是走在市场最前沿、服务最终端的烟草公司形象代言人。我们既要当好公司与零售户之间的信息员、卷烟新品牌的推销员、卷烟经营知识的辅导员,又要当好为客户排忧解难的服务员、烟草专卖法律法规的宣传员等。

烟草行业的工作性质是很特殊的,它有张有弛,闲时求秩,忙时求序;闲时练兵,忙时拼杀。我们客服股的服务范围覆盖整个区,我们每一位客户经理在自己的岗位上默默地奉献着,为自己热爱的烟草事业燃烧着自己的激情。

湖北中烟的***卷烟是今年的品牌培育重点。客户经理的一位客户赵大爷就不轻易接受,总是害怕黄鹤楼(软蓝)不好销售,所以订烟时总是刻意地不做品牌培育。通过细心的走访了解到,在赵大爷的店铺附近就有几家商户在销售黄鹤楼(软蓝),而且销售情况还不错于是,经理就向赵大爷详

细讲述了黄鹤楼（软蓝）的品牌培育，并结合当地市场分析了销售前景。没想到，赵大爷就是认准了黄鹤楼（软蓝）不好销售，怎么都不肯尝试。看到这种情况，就主动向赵大爷提出“我出钱，您销售”的建议。出钱为赵大爷订了一条黄鹤楼（软蓝），让赵大爷尝试销售。没过多久，赵大爷就联系到，说黄鹤楼（软蓝）卖完了，一听很高兴。赵大爷又说要返给170元钱，笑着拒绝了，只收回了当初自己垫付的155元烟款。

从这件事情上让我看到了老客户经理们工作的耐心和认真，而我则是要不断地向大家学习，不断地充实自己，我相信当我们把认真的工作态度和激情，投入到客户服务当中去，真诚的对待每一位客户，必能赢得客户的满意与信赖。不断地提高自己的专业素养，为卷烟“营销上水平”做出自己的贡献。

我骄傲,我是烟草人。绿叶无悔,扑向那大地,是报答泥土芬芳的轻盈;江河无悔,奔向那海洋,因为它投身到母亲的怀里;万物无悔,追寻那太阳,因为没有阳光就失去生机。为了行业的蒸蒸日上,为了肩负起维护国家利益和消费者利益的神圣职责,我们烟草人苦也无悔,累也无悔,因为只有无悔的人生才爱得彻底,爱得纯粹!

烟店开张祝福语篇六

烟草是我们日常生活中常见的物品，而江苏烟草在国内烟草行业中拥有重要的地位。我在与江苏烟草有关的活动中有了一些体会和感悟。下面，我将从吸烟的危害，烟草行业的发展，品牌形象塑造，网络媒体营销以及企业社会责任等方面展开讲述。

第一段：吸烟的危害

吸烟是一种有害的行为，它会对人体产生诸多负面影响。对

此，江苏烟草一直在强调吸烟的危害，并推行各种措施来提醒消费者关注吸烟对身体健康的影响。更为重要的是，江苏烟草在研制烟草产品方面，一直秉持“科技创新、提高质量、降低危害”的理念，在保证生产质量的前提下努力将危害减小到最低。

第二段：烟草行业的发展

烟草行业在国内市场上一直处于较为稳定的地位，并且随着互联网的发展，也对烟草行业带来了新的机遇。江苏烟草紧跟时代的步伐，深入探索新型营销模式，不断积极拓展销售渠道并逐步建立了一个较为完善的营销体系。在不断发展和创新路上，江苏烟草成为烟草行业的一座重要里程碑。

第三段：品牌形象塑造

品牌形象是企业的精神核心，能够让消费者快速判断出产品的特点和价值，并且通过塑造品牌形象能够带给消费者更加深入的感受。江苏烟草在品牌形象上一直秉持本土化、健康、环保等理念，通过多年的不懈努力和创新精神，形成了一套独特的品牌形象塑造体系。这一体系不仅帮助江苏烟草在消费者心目中占据了重要的地位，也为消费者带来了很棒的使用体验。

第四段：网络媒体营销

随着科技的发展和互联网的普及，网络媒体营销成为时下企业推广的重要手段之一。江苏烟草也在这方面取得了显著的成果，通过结合各种营销方式，让消费者真正体验烟草产品的特点和质量，同时扩大了品牌的影响力。通过网络媒体营销，江苏烟草在不断提高品牌知名度的同时，带来了更广泛的消费者群体。

第五段：企业社会责任

企业在赢得利润的同时，更应该关注企业社会责任。江苏烟草肩负着守护消费者健康和全体员工的责任，从烟草种植到烟草生产再到销售，都在关注和体现企业社会责任。不断增加投入和贡献，让社会普及健康烟草使用意识，让大众真正感受到江苏烟草的实实在在的团体担当。

总结：

江苏烟草一直将“健康更重要”作为企业一贯的宗旨，秉持着创新、科技、人文、责任等理念，坚持以人为本的企业价值观，真正关心消费者和员工对烟草的健康问题，成为了烟草行业的模范，也为其他企业树立了榜样。我相信，在全国烟草行业共同努力下，会有更优秀、更安全、更健康的烟草产品被推出，为消费者带来更好的体验，让公众从中收益。

烟店开张祝福语篇七

时间回到xx年10月，9号台风“麦莎”疯狂肆虐。我们的一辆小汽车如同精灵，迎着黑云闪电和漫天风雨一路向南，从山东一直来到福建，连续两天两夜，驱车4500公里与时间赛跑。那是为了一起特大网络案件。凄风苦雨中我们没有一个人合过眼，没有一个人吃顿温暖的饱饭。但一想到那个危害国家和消费者利益的重大犯罪嫌人即将被绳之以法，欣喜就驱走了饥寒。在押解犯罪嫌疑人归案的路上，当得知这是一个涉及到多个省份，涉案金额达到xx余万元，在全国有影响的特大型的案件时，几个专卖战士激动得手舞足蹈，像可爱的孩子。这，就是我们可爱的专卖战友们。

——文章来源网络，仅供分享学习参考 进屋烤烤火。”两个小伙子却开着玩笑说：“我们年轻人火力壮，想到您在等烟，我们就风雨无阻呀。”没有什么豪言壮语，更没有一句表白与抱怨，但当我听到这个故事的时候，不知为什么，我的眼眶湿润了。

《爱岗敬业演讲稿——烟草营销部员工两个至上演讲稿》

泉。感谢烟台烟草大家庭，18年的教育与培养，给了我这样一笔无价的精神财富。于是，有一天，当我拿着报纸和文件，研读“两个至上”行业共同价值观的时候，我顿悟，我身边发生的如许之多的事情，不正是我们烟台烟草人自觉践行“国家利益至上，消费者利益至上”的表现吗？只不过我们所做的这一切，都是在桃李不言的奉献中进行，在企业文化的潜移默化中进行，在“润物细无声”的自觉中进行。我也终于清晰地明白了那个答案：烟草人的职责不仅仅是查烟与卖烟，而是要自觉维护好国家的利益，维护好广大消费者的利益！超越单纯的利益追求，主动承担更多的社会责任——这是烟台烟草熏陶18年后，我切切实实体会到的真实答案。

——文章来源网络，仅供分享学习参考 可爱。我想，践行“两个至上”，说到底就是要拿出一种奉献的精神，为了国家，为了人民。它在风雨兼程的路上，在迎风冒雪的送货车上，在每一个烟台烟草人的默默工作中。它告诉我，真正践行“两个至上”，绝不是一种标语与口号，更不是一种摆设与表演，它是一种骨子里所崇尚的价值观，或是一种人生态度。它就像我们烟台的大海，或像朴实的烟台人，奉献着，付出着，却平静着，沉默着，“利万物而无声”。它是烟台烟草独特的企业文化，它告诉我们要爱国爱家，为国为民，要勇敢地承担起社会责任，要仁者爱人。最后，我把它理解成四个，叫做“以人为本”！

《爱岗敬业演讲稿——烟草营销部员工两个至上演讲稿》 烟草专卖局副局长岗位竞聘演讲稿 烟草演讲稿范文（2）

尊敬

——文章来源网络，仅供分享学习参考 的各位评委：

大家好！

富兰克林有句名言：“推动你的事业，不要让你的事业推动你”。今天，我正是为推动我的事业而来。我竞聘的岗位是城区烟草专卖局副局长。

首先自我介绍一下，我叫**，今年26岁，大学本科文化，现任城区烟草专卖局局长助理。我于xx年大学毕业后进入烟草工作，在这四年多的工作当中，通过自己不断的学习和实践，在领导的支持和同事的帮助下，我从基层做起，担任过专卖管理所所长、批发部主任，渐渐成长为一名年轻的中层干部——城区烟草专卖局局长助理。因此，有了这些坚实的基础和条件，我更坚定信心要竞聘城区烟草专卖局副局长这个岗位。

竞聘这个岗位我有以下几方面的优势：

一、我有扎实地基层工作经验。进入烟草工作四年以来，我从事过访销配送、专卖员、督察考核员工作，在每个岗位上我都认认真真、扎扎实实地开展工作，自己也得到了充分的锻炼和能力的提高，从而对烟草的工作流程和市场的分析有了深刻的认识。

二、我熟悉和了解城区局的情况。城区局管辖124万人口，24个乡镇，22个居委会，349个村委，3447个自然村，卷烟零售户为5084户（未裁减前的数），裁减后是4282户，成立自管自律小组82个，加入自管自律小组成员2486户。自从去年12月份任城区局局长助理以来，我对城区的市场进行了深入地调查和了解，走完了辖区的——文章来源网络，仅供分享学习参考 个乡镇所在地，了解到制约我们专卖管理工作开展的重点和难点，如烟丝重点区域是久垄小董、平吉，非烟冲击重点区域是市区的宾馆酒楼、娱乐场所和一些带有批发性质的大户，诚信等级管理开展落后、星级户没有评定等方面。这些也为我下一步的专卖管理工作当中有了明确的工作思路。

三、组织和开展了这次年审、换证和裁减经营户工作。证件管理是今年城区局乃至市局专卖管理工作的一个重点。按照市局的要求和城区局的实际情况，今年需要裁减900多户的经营户，力度和难度可想而知。虽然我是第一次接触这项工作，但我有一种初生牛犊不怕虎的精神，对完成这项具有挑战性的工作充满了信心。在市局的正确领导和全体员工的共同努力以及有关部门的大力支持、配合下，从3月11日开始到3月底结束，共裁减经营户961户，按照时间段顺利地完成了这项光荣的任务。在这次年审、换证和裁减经营户的工作中，我本人得到了一次很好的锻炼机会，增强了各方面的综合能力，同时也体现了我不畏艰难、迎难而上的敬业爱岗精神。因此，有了这一次的做法和经验，我对下一阶段做好零售户合理布局、清理无证户和诚信等级管理工作充满了信心。

如果竞聘成功，结合目前城区局工作开展的情况，在下一阶段的工作当中我将做好以下工作：

一、加强队伍建设和员工的培训力度，建立一支高素质的专卖队伍。

目前，城区局专卖队伍的素质还是良莠不齐，既有文化高的大学

——文章来源网络，仅供分享学习参考 生，也有文化较低的员工，一位伟人说过“一支没有知识的军队是愚蠢的军队”，如何提高他们的知识、能力、素质是首要问题，特别是第一管理所，是城区局的一个窗口，他们面对的是一批法律意识强、智商高的社会群体，只有不断地对他们加强培训，在理论中充实自己，在实践中锻炼自己，才能适应目前的岗位。

二、与各部门联合起来，开展清理无证户的专项行动。

三、持续深入推进诚信等级管理工作。

- 1、树立一批诚信户典型，发挥典型的示范带头作用。
- 2、制定方案，推行卷烟统一零售价。
- 3、加强对自管自律小组长的培训，充分发挥他们的积极作用，对一些不具备基本知识和管理能力要进行改选，提高自管自律小组的活力。

竞争上岗有上有下、有进有退，上也好、下也好，一如既往；进也好、退也好，一片青心。

——文章来源网络，仅供分享学习参考

我叫王宇，是中国烟草总公司深圳市公司的一名普通客户经理。自从当上这个“经理”，我就经常成为朋友们打趣的对象，他们说“世界上最小的主任是学校的班主任，世界上最小的经理就是你们客户经理了”，戏称我为“世界上最小的官儿”。

实际上，称我为“小官儿”实在是恭维了，就职务上讲，客户经理根本就算不上官，统共只有自己单兵一个，名副其实的光杆儿“经理”。虽说是小官儿，咱也肩负着重要的职责。天天和零售户、消费者打交道，一言一行代表着烟草行业的形象，国家利益要靠我们的工作来实现，消费者需求要靠我们的汗水来满足。

今年4月起，根据国家局的统一部署，深圳作为第一批三个试点城市之一，开展按客户订单组织货源的试点工作。通过这五个多月的工作实践，我深深体会到了自身工作和两个维护的紧密联系，更加意识到作为一名客户经理，职责和意义的重大：

官儿小责任重。客户经理，顾名思义，就是帮助客户经手办理各项事务的人。分析市场，预测订单，为满足消费者需求

尽心;宣传品牌，引导消费，为国有资产保值增值尽力。

上个月何泽华副局长来深圳市场调研，在和客户经理座谈时，他形象地把我们比作战场上的侦察兵——上级的决策要靠我们来实现，市场的情况要靠我们来了解，而一旦我们的工作有所松懈，收集的情况有所偏差，就会直接影响到公司的决策，影响到消费者需求的满足，最终影响到国家利益的实现。

官儿小要求高。《国家局关于“按客户订单组织货源”试点工作

——文章来源网络，仅供分享学习参考的意见》中明确要求，订单识别和需求预测要突出以客户经理为中心。试点工作开展之初，我曾认为，订单预测好办，按客户要的订就是了。可实际上远不是这么简单。作为经营主体，客户具有趋利性的一面，如果我们一味满足，而不加以引导，那消费者对低价低档和批零差价小的卷烟需求就无法得到满足，久而久之，形成消费空档，市场就会遭到假烟、走私烟的侵蚀，最终损害国家利益和消费者利益。

因此，如何更加准确、及时地帮助客户预测出下个月的需求，就成了摆在我们面前的重要课题。为此，我们深入片区，走访调研，帮助客户摸清周遭消费者的需求层次和消费能力，再结合去年同期及前几个月的历史订单，一家家、一户户、一步步、一个品牌一个品牌地帮助客户进行分析。通过不断的总结、提高，预测的准确率有了明显提升。赚到了该赚的钱，零售户笑了，买到了想要的烟，消费者笑了，我们的工作也就取得了成果，得到了最好的肯定。

事儿小意义大。说起我们客户经理，平时做的都是些小事，从事的也都是些具体工作。其实啊，维护国家利益和消费者利益这样的大道理往往是通过一件件小事体现的，并不一定都是轰轰烈烈的壮举。更多的烟草人像我们客户经理一样都是平凡人，做的都是简单事。我想，只要持之以恒，把平凡

人做好了就不平凡，把简单事做好了就不简单。

——文章来源网络，仅供分享学习参考 的香烟免费邮递活动已经结束了，烟店老板正在为难之际，看到我来了，就忙向他推荐：“这个小伙子是烟草公司的，你找他吧。”当时，我也犹豫了一下，免费速递期已经过了，跟老先生解释清楚也就没事了。可看到他期待的眼神，和手里的香烟，我意识到此时此刻摆在我面前的正是消费者的切实需求，而此时此刻的我代表的正是烟草公司的形象。我二话没说，爽快地答应下来，记下邮编地址，当天替他办理了邮政快递手续。这只是一件再简单不过的小事，但就是这么件小事却让老先生和烟店老板对我的工作刮目相看，感谢的话说了一大堆。

各位朋友，如果把一个行业的和谐发展比作康庄大道的路， “中国烟草”号列车就正在这条大道上飞速地行进。列车下面有两条坚实的铁轨，一条叫做——国家利益，另一条叫做——消费者利益，正是这两条坚实的铁轨，保证了“中国烟草”号列车持续稳定健康协调的不断向前！

而我们，在座的每一位烟草人，正是那铁轨上一颗颗小小的道钉，岗位虽小，责任重大。因为每一颗道钉的懈怠都有可能造成铁轨的松动，从而影响列车的运行。

就让我们每一颗小道钉都立足本职，决不放松。从我做起，当好服务客户的小经理，干好“两个维护”的大事业，让“中国烟草”号快车沿着和谐发展的康庄大道驶向世界，驶向未来。

烟草七一演讲稿 烟草演讲稿范文（4）

各位领导、各位评委、——文章来源网络，仅供分享学习参考 各位朋友：大家好！

我是现任xx烟草站站长xxx今天演讲的题目是：“立足岗位，

再接再厉，把xx烟草事业不断推向前进 ”。

xxxx年参加工作的我，今年xxxx岁，现为xx烟草站站长。（简历xx）□

回顾过去几年的工作，我在平凡的岗位上，始终以饱满的热情和高度的工作责任感，任劳任怨、踏踏实实、求真务实地狠抓烟草事业，为xx烟草事业的发展尽了心，用了力，并取得了一定的成绩。从而赢得了广大烟农和xx乡干部职工的一致好评。在xx乡，一提起我这“肖胖子”的绰号，没有人不认识我，绝大多数人伸出大拇指，夸我是个好小伙子，是个能干的小伙子，是个务实的小伙子。

今天，我站在这里向各位领导、各位评委、各位朋友真心诚意地说句心里话：请继续把我留任在xx烟草站站长的岗位上，为xx烟草事业的发展再尽绵薄之力！我有这个想法，主要是基于以下几个方面的原因：

一是我在xx工作已有……个年头，对xx的基本情况可以毫不夸张地说是了如指掌，把我留任在这里任站长，可以不要为摸排情况，熟悉情况等多余的工作（要是换个单位，这些工作又是必不可少的）花费太多的时间和精力，这样一来，可以腾出更多的时间和精力用在发展烟业上，用在为烟农致富上，用在建设和谐农村社会上。

——文章来源网络，仅供分享学习参考 里搞工作比较得心应手，心和气顺。把我留任在这里任站长，可以代表烟草行业更好地进一步同烟农建立深厚的感情，更好地进一步为烟农脱贫致富奔小康打亮“金叶大道”，更好地进一步树立烟草行业为烟农“抓金叶”、“赚金钱”、提供大开致富之门“金钥匙”。

三是我在xx的工作基础比较好、比较牢，我来xx的第一年，

也就是……年□xx的烤烟生产面积，虽然花了九牛二虎之力，也仅仅是那么100余亩，经过……年的打基础、创环境；搞示范、办基地；亮特色、出效果□xx的烟叶生产规模在不断发展，基本上实现了一年上一个台阶的奋斗目标，今年落实生产面积……亩。这么好、这么牢的工作基础是安仁烟草主导产业得以永续发展的一大优势，这个优势我想把它在xx继续创大，影响全县，并将之在安仁生根、开花、结果！

回顾过去，我酸甜苦辣，但问心无愧，无愧岗位，无愧烟农！

展望未来，我思绪万千，也目标多多，思路多多，措施多多！在今后的烟草发展事业上，我始终如一的坚持以下几个方面：

一是坚持不懈地学习邓小平理论和“三个代表”重要思想，学习烟草科技知识，学习先进工作经验，为发展安仁烟草事业打牢科学思想和科技知识基础。

二是坚持不懈地瞄准县委、县政府制定的工作目标，在县烟草局的精心组织、指导下，紧紧团结全站工作人员，依靠广大农民群众的支持，继续发扬“一不怕苦二不怕累”的精神，把xx的烤烟基地做大、做强、做优，把安仁的烟草事业做实、做好、做是。

——文章来源网络，仅供分享学习参考

三是坚持不懈地以“稳住烟业、致富烟农”为己任与追求，把二者科学地统一起来。我始终这样认为，“稳住烟业”与“致富烟农”二者互为前提，互为基础，绝对不能强调其中的一个方面。忽视“稳住烟业”而一味强调“致富烟农”的“致富”，其实就是打断了农民致富的一种门路，忽视“致富烟农”而一味强调“稳住烟业”的“稳住”，也其实是使烤烟产业走上短命之旅。

四是坚持不懈地竭诚为烟农服务，努力提高烟叶产量和质量，

增加烟农收入;加快农村经济发展，为建设社会主义和谐社会打下坚实的经济基础。为此，要认真做好烟叶生产各环节、各流程中必须做好的各项工作，为烟农提供优质服务、科技指导。

总之，在这个工作岗位上，我将以百倍的信心和努力去开创工作局面，恪尽职守，无私奉献，把xx烟草事业不断推向前进，用智慧和汗水谱写青春最美的乐章。

我的演讲到此结束，谢谢大家！

以上是小编为大家整理好的范文，希望大家希望

——文章来源网络，仅供分享学习参考

烟店开张祝福语篇八

熊猫——熊猫是兽中珍品

中华——尽显尊贵唯我中华

双喜——龙凤呈祥双喜临门

牡丹——唯有牡丹真国色

上海——新的飞跃

中南海——时尚健康的品位

江山——成功人士指点江山

芙蓉王——传递价值成就你我

大红鹰——我们百折不挠大红鹰