

最新新入职银行员工述职报告(大全5篇)

报告是指向上级机关汇报本单位、本部门、本地区工作情况、做法、经验以及问题的报告，写报告的时候需要注意什么呢？有哪些格式需要注意呢？下面是小编给大家带来的报告的范文模板，希望能够帮到你哟！

新入职银行员工述职报告篇一

时光飞逝，日月如梭，转眼间我在主管会计岗位工作已经整整六年，在这六年里，在各级领导和同事们的帮助、支持、配合下，我顺利完成了各项工作任务。按照支行工作部署和工作安排，紧紧抓住案件风险防范这条主线，加强业务知识的学习，认真履行会出辅导职责，促进了会计工作规范化、制度化。现将这几年的工作述职如下：

一、强化学习、严于律己，努力提高自身素质。

作为一名主管会计人员，必须不断地学习，不断地更新知识，才能提高自己的理论水平和业务能力。因此，几年来，我认真学习了各类金融法律、法规以及会出规章制度，从而拓宽了知识面，开阔了视野，政治理论水平不断提高，为干好本职工作打下了基础。

在阅读了《致加西亚的信》、《做不抱怨的员工》后，我受益非浅，在工作中要勤勤恳恳、任劳任怨，树立良好的道德观念，杜绝腐败行为，清正廉洁。工作中，能够认真执行有关财务管理规定，履行节约、务实开拓，我自觉遵守党的政治纪律和金融法律、法规，在工作中讲大局、讲原则、讲团结。生活中，严格要求自己，作风优良，事事处处以大局为重，以集体利益为重，克己奉公。

二、以优质服务为主线，立足本职、服务三农。

农村商业银行是“根植地方、服务大众”的农村银行，因此，必须立足“三农”，为广大农村地区提供方便、快捷的金融服务，才能促进银行的持续发展。

我在工作中，积极主动协调多方关系，克服种种困难，抢抓有利时机，牢固树立“存款兴行”的思想意识，千方百计筹措资金。我与内勤的同志一道，时时注意服务的言行，热情对待每一位客户，耐心细致地做好解释，做好优质服务工作。抓好对公业务，主动与各单位联系，吸纳多方资金。加大业务宣传力度，充分利用了柜台宣传、街道宣传、下乡宣传、标语宣传等方式进行全方位宣传。

几年来，在支行统一安排下，我积极参加了分理处开展的各种营销活动。在针对农村社保开户的时候，我主动与镇、村、社联系，与其它同事一道，克服困难，牺牲休息时间，晚上加班工作，保质保量提前完成任务，赢得了群众的好评。

三、加大财务管理力度，认真做好会出辅导、统计报表和反洗钱等工作。

作为一名主管会计，必须要有较强的责任心，在工作中以身作则，带头遵守规章制度。加大对柜员管理、大额资金管理、账户管理、重空凭证管理、现金管理、联行往来等规章制度检查力度，遏制和杜绝了各类案件的发生，实现了“零”发案率的目标，确保了全年无事故的发生。

我坚持每月至少两次到所辖网点检查制度执行情况，组织临柜人员学习业务知识和工作纪律，对会出工作进行细致检查、认真辅导，发现工作中有违规违纪和失误之处，当面指出，及时化解经营风险，防止案件发生。平时工作中，我注重数据收集和票据及时整理归档，随时向支行提供、上报准确的数据和报表。

加大反洗钱工作力度，维护正常的金融秩序，杜绝金融案件

的发生。几年来，我虚心学习，苦练内功，理论水平和业务能力有了很大提高，工作兢兢业业，任劳任怨，在这六年里，有三年被支行评为先进、优秀员工。我所取得的成绩与领导和同事的关心和支持分不开的。

我自我反思，在工作中仍存在着一些问题，主要表现在以下几方面：

一是对业务知识学习坚持不够好、不全面，没有很好地处理工学矛盾。整天忙于工作和事务，没能够拿出足够的时间进行学习，面对改革的新形势、新情况、新问题，不能很好地掌握理论，用理论指导工作。

二是与领导和同事们交流不够。开展交心谈心活动较少，不能及时沟通，交流思想。

三是深入网点检查力度不够，未能及时、全面了解会出工作动态，往往检查较多，关心和严格要求较少等等。

对这些问题，我将在来年的工作中加以改正，在上级组织和分理处领导的带领下，在同事们的关心、支持下，继续努力工作，发扬优点，改正不足，克服困难，为农村商业银行的发展做出更大的贡献。

新入职银行员工述职报告范文2

新入职银行员工述职报告篇二

__年我任安全保卫部副经理。一年来，在市行党委的正确领导、主管行长的直接督导、各部室的大力支持及部门同事们的配合下，我始终保持勤勉务实的工作作风，围绕全行经营发展，较好地完成了工作任务目标，下面就本人的工作、廉

政、学习等方面进行述职如下：

一、主要工作情况，恪尽职守，努力完成各项工作任务。

1、抓培训，提高员工的安全意识和技能

为提高广大干部员工、守押人员的安全意识和实际操作能力，我坚持开展了安全知识普及。全年，采取集中培训或现场面对面指导方式，组织了金库门控系统使用、监控设备操作、随车业务岗前培训8次。开展了运钞途中防预案演练3次。组织参加省行、地方公安、消防开展的专项培训5期、32人次。

2、抓检查，将各种漏洞隐患消灭在萌芽状态

一是坚持开展了安全检查。对营业网点做到了每月进行至少一次现场或电话检查，每月至少一次随车押运检查，特别是节假日和营业网点装修期间，更是坚持进行定期和不定期相结合方法进行安全检查(包括夜查)。二是强化整改落实。对省市行、公安和消防等监管部门组织的各种检查发现的问题，能现场整改的责令被检单位立即进行现场整改，不能立即整改的，限定整改时限落实整改责任人。通过检查及整改，督促各项安全措施的落实，切实保证规章制度和防范措施实现“硬着陆”，有效地堵塞了各种不安全因素和漏洞，促进了各项安全制度的落实，提高了员工遵守制度的自觉性。

3、抓规范，守库、押运工作得到进一步加强

为加强守押社会化管理采取了以下措施：一是细化了守、押、携款、大堂巡护操作规程，明确了保安人员每个岗位的工作要求。二是建立沟通协调机制。为保证我行与保安公司合作“无缝”对接，双方通过定期召开联席会议、急重大事项电话随时告之等方式通报有关情况，对工作存在的问题和新要求迅速整改和落实。

4、抓基础，构筑安全防范的坚固篱笆

一是完成vmns系统建设项目。建设视频监控联网系统是促进我行安全防范工作的现代化和内控合规检查手段的技术化，实现安防系统和职能管理的集中控制，提高我行安全防范和综合保障管理水平的重要措施。二是完成了_____支行、_____营业所网点改造工程安防设施采购和部分设备安装工作；三是新购买、换粉灭火器和灭火箱，完成市分行本部部分消防器材更换工作。四是为加强市行本部安全管理，制定了安全管理规定，明确了本部各部位各环节安全消防责任人，不留死角。五是加强了本部的值班值宿工作。坚持每周五通过notes网和经营网发布下周值班值宿表，及时提示，从未间断。

5、抓自律，遵章守纪，维护大局

做好一名部室副经理，我始终牢记自己的工作职责，时刻维护我行的整体形象，注重约束自己言行举止，坦荡处事，自重自爱，工作中能与同志们真诚相待，互帮互助，对领导交办的工作，尽全力完成；做到了到位，不失职。

6、坚持原则，注重方法，努力推进部门业务发展。

一是维护工作大局。在处理工作中，能够注重从工作的大局出发，从维护农行的利益出发，坚持实事求是。二是讲究工作方法。工作中能够把理论与实践结合起来，创造性地开展工作。注意原则性与灵活性的结合，处理和解决问题时，能够坚持多角度分析，多方面考虑。三是做到和谐共事。努力为大家创造和谐的工作氛围。做出工作决策时悉心听取大家的意见，坚持做到公开、公平、公正。

二、党风廉政建设情况，严于律己，强化约束，加强了自身作风建设。

(一)自身率先垂范，踏踏实实工作。

在工作中，不利用职权为自己和亲友谋取好处，努力做一个为了员工利益而不为私利左右的人。在实际工作和生活中，做到言行一致，本着对组织、对个人、对家庭负责的精神，时刻严格要求自己，自觉遵守党纪国法，严格执行省、市行对领导干部提出的廉洁自律各项规章制度，率先垂范，廉洁自律，严格按政策、按程序办事。

(二)认真履行“一岗双责”。

在_____行和安全保卫部工作中，一直将分管业务工作安排与党风廉政建设做到了同部署、同落实，同检查，同考核，同奖惩。

(三)当好表率，发挥自身的带头作用

作为一名中层干部，在廉政建设上担负着重要责任，客观上要求自己必须发挥一名领导应该发挥的作用。坚持“以身作则、率先垂范、把握方面，加强教育，严抓严管”的工作方针，在抓自身的`同时，认真履行好在分管专业的廉政建设领导作用。

一年来，我能认真遵守党风廉政建设相关规定，严格执行领导干部廉洁自律各项制度，自觉接受全行员工的监督，自己无论是工作还是生活中，都能按照以诚相待、表里如一、廉洁清正的行为准则来规范和要求自己，树立了良好的诚信、合规、尽职等职业价值观念。坚持深入基层搞调查研究，时刻把服务于基层当作第一追求，把基层的满意当作第一信号，真心实意维护全行利益。

三、学习方面，加强学习，提高自我。

我能够认真学习并带头执行农行的各项规章制度，不断提高

自己的党性修养，坚持讲党性、重品行、讲效率。认真学习各种规章制度，学习业务理论知识。

(一)在繁忙工作之中，没有忘记对个人廉政修养的加强，从思想上进一步筑牢抗腐拒变的防线。通过不断的学习，不断接受廉政教育提高了自身的廉政意识和观念，提高了自己的廉政修养，固化自己的廉政自觉性。

(二)在繁忙的工作之余，系统地学习了农业银行的各类产品及代理产品的相关业务知识，学习了省行下发的员工教育培训材料，认真学习领会上级行文件精神，多次参加省市行举办的视频业务培训。通过学习，提高了自己的理论水平和管理能力。

(三)注重积累经验。坚持在调查研究、检查指导和参加各类会议中学习并积累总结，工作中发现的新问题和新情况，能坚持实事求是的原则，分析原因，提出了合理化的工作建议和措施，推动了条线工作业务的发展。

(四)注重率先垂范。在工作和生活中，能够严格要求自己，切实加强自身建设，平时能够亲历亲为，推动工作开展。

四、存在的不足

过去的一年，虽然在行领导的正确领导及本部门员工的共同努力下，较好地完成了年初确定的工作任务和目标，但仍存在一些不足之处需在今后的工作中加以努力和改进：一是学习的主动性还需进一步加强。特别是要及时跟进学习新业务，掌握新规章制度。二是工作中的效率还要进一步提高，能及时做完的不等，能当日做完的不拖。三是工作中的创新能动性还要进一步增强。四是安全保卫“三化三达标”“档案管理规范化工作有待进一步加强。

____年，我将在市分行党委的正确领导下，和部门其他同志

一道进一步加强内部安全控制和尽职检查工作，以良好的工作成果来回报各位领导的信任，回报同志们的关心，为我行营造“业务健康发展，和谐安全太平”良好氛围做出自己应有的贡献！

银行新入职员工年终述职报告2

新入职银行员工述职报告篇三

尊敬的领导：

您好！

20__年已经过去，在过去的一年中，在市分行领导的教导下，在省分行渠道管理部、科技发展部的指导下，在我们经理的带领下，我恪尽职守，忠实的履行了自己的岗位职责，为我行各项业务的发展贡献了一份应尽的力量。20__年是我人生旅程中最重要的一年，在过去的一年中，在各位领导、同事们的指导、帮助下，我收获了许多，在此我向大家表示最真诚的感谢。现在，我向大会作20__年度述职报告，请各位领导、各位代表审议。

一、积极努力学习政治理论和科学文化知识

各级领导的精心培养下和同事们的悉心照顾下，我也通过自己的努力在思想学习和工作上的收获可谓是硕果累累。思想上，坚持理论与实际相结合的观念，积极参加上几行所组织的政治学习在提高思想觉悟的同时，将理论与自身的柜面业务实际操作相结合，与生活相结合。由刚刚毕业的纪律性不强，操作不太规范化转变成为严以律己，操作遵守规章制度工作勤恳并积极良好的完成自己的本职工作，我懂得了无规矩不成方圆，勤能补拙的道理。文化上，努力学习《柜员》

教材，积极参加各种考试来充实自己理论知识的缺乏，更让自己深入了解柜员的业务特性，及工作的重要性等基础知识。

二、踏实认真工作，积极学习柜面业务

面对各类客户，柜员想要让客户真正体会到行的优质完善的服务，所以我们就一定要有熟练地业务处理能力跟良好的职业道德操守。自从参加工作后，我学会了踏实工作，努力学习业务知识，跟很多同事请教业务技巧与知识，只有这样，才能确确实实干出能经得起时间考验的业绩。在工作生活上同事和领导给与了我无微不至的照顾让我飞快地成长着业务不断熟练。在实际办理业务时，在遵守我行各项规章制度的前提下，我能够灵活掌握营销方式，为客户提供一定灵活、快捷的优质化服务，不耽误客户时间更能改善客户对我行的印象。

三、团结进取，共同营造良好的工作环境

“上下同欲者胜。”孙武在孙子兵法里如是说，只有上下各级由于一样的目标团结在一起，我们才能在这竞争日益激烈的金融竞争中长盛不衰立于不败之地。团结他人，共同进取，也是我为人处世的态度。在工作中，能够团结同事，和睦相处，相互学习、相互促进；在生活中，互相帮助，互相关心，共同创造和谐的氛围。同时，不断地进行自我定位，更新观念，为了统一的目标而努力奋进。

简而言之，回顾过去展望未来，这一年来，在领导和同事的关心、帮助下，我在各方面都有了长足的发展与进步，但也还存在着很多不足，如还是对某些业务不熟练，在前台遇到紧急情况机动性有待提高，对金融财会知识了解得不够，今后我会不断加强锻炼，争取在新的一年里取得更好的成绩。

此致

敬礼！

述职人：___

20__年__月__日

银行柜员新入职员工述职报告2

新入职银行员工述职报告篇四

尊敬的领导、亲爱的同事们：

大家好！

从20__年到现在，我在__银行担任大堂经理也要一年了。在这一年当中我学到了很多金融方面的知识，也逐渐体会到了在一个营业网点，大堂经理的作用有多么重要，接下来就让我汇报一下这一年的工作：

首先，大堂经理是一个营业网点的形象大使。当客户来办理业务时，关注的不仅仅是室内的环境卫生，业务办理和等候的时间长短，还包括是否能够及时且详尽的得到自己想要咨询的答案，有没有得到更优质更全面的服务。而最早直接面对客户、最早知道客户的需求、最早能帮助到客户的人是我。所以，微笑面对客户，认真倾听客户的需求，及时高效地帮客户解决问题就显得很重要了，因为此时，我的任何言谈举止都将代表工行的形象。

另外，我们的柜员做的都是与金钱有关的细致工作，容不得一点差错。他们每天都要办很多笔业务，工作压力一定极大。如果有些顾客在他们办理业务时插进来进行咨询，不但影响了他们的工作，还极易因此出现失误操作，导致操作风险。

此时，如果停下来为客户解答，就影响了正在办理的业务；如果不予理睬，又会得罪客户。两者都会导致投诉或者客户的流失的风险。

作为大堂经理，多向柜员学习业务知识、多与柜员沟通了解业务流程，对每个柜员办理业务的流程、习惯有所掌握，才能更好的在客户与柜员之间建立更有效的沟通平台，只有将这些辅助工作做在前面，我才能尽自己所能为他们分担压力，同时为客户提供更好、更全面、更优质的服务。

因此在大堂经理的岗位上，我围绕岗位职责主要开展了以下工作：

一、分流、引导客户。根据客户的需求，引导客户到相关的业务区域办理业务，向客户推荐使用自助设备办理业务，指导客户了解和使用各种电子机具和电子服务渠道，并鼓励客户逐渐以电子银行服务渠道作为进行日常的非现金类交易操作的主要渠道，节省客户在银行等待及填写表格的时间，更可以足不出户轻松办理业务。

二、为客户提供基本的咨询服务，解决客户遇到的业务问题。并根据客户需求，主动推荐各种新型、高回报的理财产品和分行新一期的特色优惠服务。

三、识别优质客户。根据分层次服务的原则，给予其特别关注和优先服务，依据客户的星级及资金闲置情况，向客户经理推荐有潜力的优质客户。

四、遵守大堂经理服务标准。及时、耐心、高效地处理客户意见、批评和误会，保障网点现场及时、高质和高效的服务，提高客户满意度。

在上述工作开展的过程中，我认为自己的不足之处还很多，仍有以下几方面需要改进：

一、我在接待客户时虽然很熟练但很多时候流于表面，没有更深层次地挖掘客户的需求，推荐产品主动性有待加强。

二、在日常工作中需要处理的杂务较多，占用了较多时间，以致于对优质客户的关注度不够。

三、有时只单纯为了解决问题而解决问题，没有认真的思考问题产生的源头，没能杜绝问题的再次发生。

四、在与客户交往和关系维护时手段简单，营销效果并不明显，营销技巧有待提高。

结合我这一年来的所得，我非常庆幸自己得到了在这个岗位上见习的机会，也很感谢工行的帮助。无论将来我从事哪一行，做什么工作，重视团队合作；耐心、细致、热情的服务态度；更加专业的知识积累；以及一颗好奇且不断进取的心，都能为我带来更加光明的前途。

谢谢大家！

述职人：__

20__年__月__日

银行新入职员工年终述职报告3

新入职银行员工述职报告篇五

20__年9月，我满怀对金融事业的向往与追求走进了红旗岭分理处，在这里我将释放青春的能量，点燃事业的梦想。时光飞逝，来红旗岭分理处已经25个年头了，我始终保持着良好工作状态，以一名合格银行员工的标准严格要求自己，立足本职工作，刻苦钻研业务技能，使自己能在平凡的岗位

默默奉献着，为我们的银行事业发一份光，贡献一份热。忙碌碌的20____年即将过去，回顾一年来的所有工作令人欣慰，在支行分理处各级领导的带领下和同事们的帮助下，我圆满顺利地完成了本年的各项工作任务，现就一年来的工作情况向各位领导和同事们汇报如下：

一、加强业务知识学习。特别是学习《员工违规处理办法》和《员工守则》等。增加自身业务素质，不断提高工作效率和质量。

二、做到优质服务，提高窗口服务质量，我知道我所在的岗位是一线服务窗口，我的一言一行都代表着本行的形象，因此，我时刻提醒我自己在工作中一定要认真细心，严格按照规章制度进行操作，同时尽最大努力去帮助客户耐心解答客户在输业务过程中存在的各种疑问，急客户之所急，想客户之所想，使客户能够高兴而来，满意而归。

三、大力宣传新业务品种，积极营销中间业务，全面完成分理处下达的各项业务指标，营销正德保险32万元，太平洋保险3.4万元，办理网银开户85户，借记卡开户388户，为本行创造了中间业务收入。

四、增加安全意识，及时杜绝安全隐患，做到全年安全无事故，业务要发展，安全是基础，工作中能够坚持及时上下班，进出门能做到即开即锁随手关门，坚持做到一日三碰库，杜绝自办业务，及时避免业务操作风险。回顾20____，展望20____，在新的一年里我会加紧学习，更好地充实自己，以饱满的精神状态来迎接新时期的挑战。

银行新入行员工年终述职报告2