

最新创业的结语 创业励志语录(优秀10篇)

人的记忆力会随着岁月的流逝而衰退，写作可以弥补记忆的不足，将曾经的人生经历和感悟记录下来，也便于保存一份美好的回忆。相信许多人会觉得范文很难写？下面是小编为大家收集的优秀范文，供大家参考借鉴，希望可以帮助到有需要的朋友。

创业的结语篇一

1. 我们会超越前人，后人也必将超越我们，超越是在前人基础上的超越，比前人更有成就的超越。

开发的basic编程语言的一个版本，大三时从哈佛退学，与童年伙伴艾伦在1975年组建微软，31岁时成为亿万富翁，39岁时超越华尔街股市大亨沃伦巴菲特成为世界首富。

3. 如果你对于自己的能力存在严重的怀疑和不信任，你一生中就绝不能成就重大的事业。

4. 坚韧无畏、持久永远是成就大事者的特征，而不敢冒险，逃避困苦的人则一生平庸。

5. 一个志向远大的人应该不断的发展自己，不断的丰富自己。

6. 进取心就是主动去做应该做的事情，而不是等待别人的吩咐。

7. 人生的遗憾是该在意的时候没有在意，该去干的时候没去干，不让人生出现遗憾，就要早想、早学、早知、早行。

8. 当不健康的人又失去希望时，等于是失败上加失败，不

幸上加不幸。

9. 身为社会的一员，出人头地的先决条件便是培养实力。

10. 屈居第二与默默无闻毫无区别，无论做什么事，要么不做，要做就集中精力做的最好、最出色、做出点“动静”。

11. 与其不尝试而失败，不如尝试了再失败。

12. 要让别人看得起，要通过某件事情给自己套上一个光环，让人觉得你了不起。

13. 复杂的事情简单做，简单的事情认真做，认真的事情反复做，反复的事情创新做。

14. 要把希望寄托在长期的努力上，不可急于求成。

15. 更快的方法是比较别人更早起步，花更多时间或付出更多努力。

16. 人不能没有学问，也不能不长学问。

17. 在力所能及的范围内做小事和易事，比在“白日梦”中做大事更有价值。

18. 用真实业绩证明你的高明，但不必用语言炫耀你的高明。

19. 谋大事的人，一定要克服情绪作用，扣紧“利弊”两个字，有利则行，无利则止。

20. 做当做之事，凭自身努力和正当手段取应得之利，是做人做事的要点。

21. 无论是产品还是观点，成功的标志是让更多的接受。

22. 巨大的机会往往隐藏在众人陌生的地方。
23. 众人反对之时，正表明事情尚有可为；众人赞同之时，早已时过境迁，善于抓住时机。
24. 避免伤害的最好方法是让别人不想伤害你。
25. 放弃外表的刚强，保持内心的强大
26. 希望得到别人的尊重，除非真的值得别人的尊重。
27. 以利弊为尺度，不必把面子问题看得太重要。
28. 认识自己，重要的是你的梦想，而不是你的现状，重要的是你想得到什么，而不是你现在拥有什么；只要你坚定自己的梦想，衷于自己的梦想，并为之付出行动，那你就能操纵自己的命运，将命运导向成功。
29. 做人做事，少用聪明多用智慧；少用手段，多用诚意。
30. 与人为善，不一定每次都要回报，但一次回报就足以补偿你的所有善行。
31. 要从坏事中训练看到好事的眼光和从坏事中得到好处的能力。
32. 自满导致不满，留出容纳这个世界的空间，你才会得到世界。
33. 做人志向宜高人宏远，但要把志向藏在心里，而不是摆在脚上。
34. 创业可以不成功，但要输的起。
35. 谁拥有个性优势，谁就拥有了竞争优势、效益优势和成

长优势

36. 人生有三大悲剧：不知道如何选择；不坚持自己的选择；不断的选择

创业的结语篇二

在我大学期间，我有幸参加了一场创业励志讲座，主讲人是知名创业家张先生。这场讲座给我留下了深刻的印象，不仅展示了创业者的勇敢精神，还传授了许多实用的创业经验和启示。接下来，我将分享我在这场讲座中获得的心得体会。

二段：创业之路充满艰辛

张先生首先分享了他的创业历程。他讲述了创业开始时的艰辛和困难，如何应对挫折以及成功背后的故事。他举了自己创业初期融资失败、产品推广困难的例子，他说：“创业之路充满了未知和挑战，但只有坚持不懈的努力，才能迎来成功的曙光。”这使我意识到创业并非一帆风顺，需要做好心理准备和持之以恒的努力，才能最终实现自己的梦想。

三段：成功的关键因素

张先生也分享了他认为成功的关键因素。他强调了创业者必须具备的勇气和决心。他说：“创业是一个不确定的过程，但没有人敢于赢得大奖，就不可能成功。”此外，他还强调了创业者应具备的创新精神和团队合作能力。他认为只有通过创新和团队的合力，才能在激烈的市场竞争中脱颖而出。这些观点让我明白创业成功需要勇气、决心、创新和良好的团队合作。

四段：实用的创业经验

在讲座的最后，张先生分享了许多实用的创业经验。他提到

了如何选择合适的创业项目、如何制定可行的创业计划以及如何找到资金支持等。他还强调了市场调研的重要性和与合作伙伴之间建立的良好关系。这些经验为年轻的创业者提供了宝贵的指引。我深深感受到，创业之路不仅需要激情和决心，更需要计划和策略的支持。

五段：结语

通过这次创业励志讲座，我更加深入地了解了创业的意义和艰辛。我明白创业不仅仅是为自己追求财富和成功，更是为了创造价值和推动社会进步。与此同时，我也认识到创业不是一蹴而就的，需要经历许多的困难和挫折。然而，只要我们保持勇气和决心，不断学习和成长，就能够应对挑战，最终实现自己的梦想。

总结起来，这场创业励志讲座为我提供了许多启发和指导。我将努力将其中的知识和经验应用到实际生活中，并希望将来能够成为一个有影响力的创业者，为社会创造更大的价值。

创业的结语篇三

创业永远都是王者的游戏，我们需要的是试一试的勇气。下面是小编精选的一些创业励志语录，分享给大家。

- 1、成功不是将来才有的，而是从决定去做的那一刻起，持续累积而成。
- 2、财富是猫的尾巴，只要勇往直前，财富就会悄悄跟在后面。
- 3、不要说没体力，不要说对手肘子硬，不要说球太滑，你只需做好基本功。就算对手难缠，就算他小动作多，就算他嘴里不干净，你只需做好基本功。

- 4、创业前的准备，创业过程中的坚持都至关重要。
 - 5、当别人开始说你是疯子的时候，你离成功就不远了……
 - 6、当你感到悲哀痛苦时，最好是去学些什么东西。学习会使你永远立于不败之地。
 - 7、等待的方法有两种：一种是什么事也不做空等，一种是一边等一边把事业向前推动。
 - 8、创业失败一定是自己造成的，要不就是脑子发热，要不就是脑子不热，太冷了。
 - 9、含泪播种的人一定能含笑收获。
 - 10、关于人的因素：这点相当重要。不管是蒙是骗还是软硬兼施，都一定要保证公司员工的相对稳定性。人员流失就像放血，开始没什么感觉，却会要你的命。地球是运动的，一个人不会永远处在倒霉的位置。
 - 11、工作上的执着实际上是人的一种意志。
 - 12、登高莫问顶，途中耳目新。
- 1、如果你创业的目的不是为了钱，不是为了利润最大化，那就叫慈善事业！偶尔去下敬老院就行了，不必注册公司。
 - 2、需要忍受孤独与诱惑。你在没钱的时候要忍受孤独，有钱之后要抵制诱惑。
 - 3、如果你对政策的解析与电视报纸上的雷同，请不要创业。很明显你没有独立思考的能力。
 - 4、人脉不是指那些行长、局长、处长、科长。人脉在是你一切可以调用的关系与资源。人是一切要素的载体。

5、关于退路：置于死地的基本上死的。比生的多，所以一定要留一条退路。不顾一切地创业，是让我钦佩却望之却步的。考虑下家庭。

6、关于资源的调配：资源应集中利用；弹性利用。战线拉得太长是失败的开始。另外，一切你所能仰仗的资源，无论是你父母的，或是你丈母娘的，都应该通通加以利用。资源永远是多多益善。

7、不要进入不熟的行业。

8、尽量使用成熟的技术。新技术有很多不确定性。

9、关于父母的因素：最了解你的也许是你的父母，最不了解你的也许还是你的父母。恰当的时候要会说不。如果你是个孝子的话，还要研究下，怎么说不。

10、来自妻子的因素：有老婆的话，你碰到的问题是两个家庭的问题；如果没有的话，那就是你的问题。

11、有大量的重大工作需要你亲力亲为，所以强壮的身体和旺盛的精力必不可少。

12、能够坚持，你面对的不会是一帆风顺。

13、心如止水：如果这个世界还时不时地能够带给你一些惊喜，请不要创业。因为你阅历不够。

14、接触社会时间不到5年不要创业。除非有稍纵即逝的机遇。

15、按预算的125%准备资金，创业开始之后，会有许多超出预算的地方。

一、人永远不要忘记自己第一天创业时的梦想

二、创业者最好的大学就是社会大学

三、拿到了博士证 只不过是真正的生活考试的开始

四、改变文化很难 但也不是不可能

五、80年代的人要跟90年代的人去竞争 不要揪着70年代的人不放

六、永远要相信你边上的人比你聪明

七、不要因为别人的一句话 灵机一动就去创业

创业的结语篇四

创业一直以来都是一个热门话题，吸引着许多年轻人的关注和参与。为了帮助更多人更好地理解 and 迈出创业的第一步，我参加了一场关于创业励志的讲座，从中收获颇多。在这次讲座中，演讲者详细解读了创业的理念、方法和经验，让我深感启发，我将在以下几个方面分享我的心得体会。

首先，创业需要积极的心态和强大的毅力。在讲座中，演讲者多次提到创业不是一帆风顺的，会面临种种挑战和困难，但关键在于怎样去看待和应对。创业者需要有积极的心态，勇敢面对压力和困境，不被失败所击垮。演讲者分享了他创业过程中遇到的种种困难，但他始终坚持不懈，最终取得了成功。这使我深刻认识到，创业并非一蹴而就，而是需要坚定的信心和持久的努力。

其次，创业需要不断学习和自我完善。在讲座中，演讲者提到了一个重要的观点，即创业者需要时刻保持学习的状态，并且不断完善自己的技能和知识。他分享了自己创业初期的经历，讲述了他如何利用各种资源，学习各种新知识，不

断提升自己的能力。通过他的经历，我明白了创业是一个不断学习和成长的过程，只有保持不断学习的姿态，才能应对不断变化的市场和竞争。

第三，创业需要敢于冒险和创新。讲座中，演讲者强调了创业者需要有勇于冒险的精神，同时也需要有创新的思维方式。他分享了许多创业成功案例，这些案例中的创业者都是通过敢于冒险和创新，不断挖掘市场的需求和机会，最终取得成功的。通过这些案例，我认识到，只有敢于尝试新事物，敢于冒险创新，才能在激烈的市场竞争中立于不败之地。

第四，创业需要团队合作和有效沟通。演讲者在讲座中提到，一个成功的创业团队是由多个具备不同技能和专长的人组成的，他们需要密切配合，并且有效地沟通。他分享了一些团队合作的经验和技巧，如如何搭建有效的沟通渠道、如何培养团队成员之间的信任等等。这对我来说非常有启发，作为一个创业者，能够与其他人建立良好的合作关系和有效地沟通，对于项目的顺利发展至关重要。

最后，创业需要坚持不懈的努力和坚定的信念。在讲座的结尾，演讲者强调了坚持和信念的重要性。他说道，创业路上一定会遇到很多打击和失败，但只有坚持不懈地努力，保持坚定的信念，才能最终获得成功。这让我深思，坚持不懈和坚定的信念是创业者必备的品质，他们会成为战胜困难和取得成功的动力源泉。

通过这场创业励志讲座，我对创业有了更加深入的认识和理解。创业不是一蹴而就的，需要积极的心态、不断学习、敢于冒险和创新、团队合作和有效沟通、以及坚持不懈的努力和坚定的信念。这些心得体会将成为我未来创业之路上的重要指引，帮助我更好地面对困难和挑战，迈向成功的道路。同时，我也希望能够将这些体会和经验分享给更多对创业有兴趣的人，帮助他们在创业的道路上更好地发展和成长。

创业的结语篇五

创业是艰苦的，但创业的成功是令人振奋的。本站小编精心为大家搜集整理了创业励志演讲，大家一起来看看吧。

各位领导、老师：

大家好！

非常荣幸，能作为x职业教育中心校学生创业代表在此发言，也非常感谢学校为我提供这样一个珍贵的机会。

提起创业，对我来说，有许多的滋味在心头，有好多好多话想说。年6月，我们今日了顶岗实习阶段，今后的路如何走？是进厂当工人，还是创立自己的事业？“打工不如当老板”，我想起在创业课上老师的话，决定自己创业。干什么呢？我利用在学校学习到的“创业计划书”知识设想了几个方案，最终决定开个书店。现在人民非常重视教育，舍得在子女教育上投入，开书店应该是个好出路。

于是，我将店址选在乐路上，这个地方靠近县高级中学，职教中学、县第一中学、第三中学、实验学校 and 中心小学六所学校，有着很大的客源，市场前景广阔。说做就做，在父母的全力支持下，我开始经营“新康乐书店”。

万事开头难，再难我也要干。店面找好后，就是店里的装修，书店的布局，我都是自己设计，材料自己购买，墙壁自己粉刷，所有的书架自己组装，开始每天都要忙到深夜12点左右才休息。为了进书，我跑遍了图书批发市场的每家批发店，向他们咨询了解各种图书的批发、流通、经营等业务情况，花了好几天时间，才购得第一批图书，就这在南京和两地之间往返奔波，来来回回多少趟。在6月28日，书店终于开门营业了。事情没有一帆风顺的，记得有段时间，生意氢弹，我

急得几宿都睡不好觉。

为了拓展业务，使经营的书籍更符合消费者的口味，我曾走访了不少中小學生，询问他们的兴趣、爱好，有针对性地进一些图书。

创业是艰苦的，但创业的成功是令人振奋的。

现在，我的书店已初具规模：店面有100多个平方，库存商品有20多万，经营品种除各类教辅资料外还有中外名著、时尚杂志、学习用品、办公用品、体育用品、电子产品、节日礼品等。经营两年来，收入还是相当可观的。书店在本地市场已经有一定的影响力和知名度。我同时也享受到了创业的快乐。

回想起来，从执着的走上创业道路一直到今天，中间经历了许许多多的曲折，但我一直在坚持着自己的创业梦想和创业追求，一步一个脚印走到了今天。

或许这些成绩都算不上什么，但足以令我感到无比的欣慰，因为我终于成功了，我的付出也终有了收获，也离自己的创业梦想越来越接近了。当然，这些成绩的取得都离不开于学校的教育和培养。

正是在职中的这三年时间，让我的人生发生了改变，甚至可以说是巨大的变化，我是在这里学会了发现自己，正视自己，相信自己。进入了职中，打破了原来小学和初中阶段对学生的评价尺度和评价方法，不再只看学生的成绩，不再以单纯的分数评价一个学生的好坏。学校充分尊重每一位学生的个性发展，注重每一位学生的行为养成教育，关注每一位学生的长久发展。“一切为了学生”，学校鼓动、引导每一位学生设计好自己的职业生涯规划，提前策划人生，构想人生。另外，学校始终坚持“成才先成人，做事先做人”的教育理念，老师们教书育人，重视品德教育，重视能力培养尤其是

创业方面的能力，鼓励职校生要有创业理念，更要有创业的行动，要敢想敢做，敢为人先，要大胆创业，积极加入创业大军。为此，学校经常开设创业讲座，在第四学期，还专门开设了创业指导课程，还配备了创业老师指导我们怎样创业，怎样才能避开创业的陷阱，怎样才能不走弯路，怎样才能能在创业路上走得更稳当一些。

学校的创业教育使我悟出了一些道理，渐渐地我找到了自己的奋斗方向，忽然之间，感觉眼前的路越来越清晰了。

创业是一种追求，是一种渴望；创业更是一种荣耀，一种资格，是通向未来的通行证。在校期间，学校不断向我们传授创业意识，鼓动我们勇敢地踏上创业之路。于是我经常激励自己：走出校门的那一天，就是我创业开始的那一天。我一定要做创业的先行者，一定要将学校中学到的创业理论转化为实践，一定要沿着创业道路脚踏实地的走下去，闯荡出属于自己的一片天空。

没有学校的良好教育、正确引导，就没有我的。“饮水思源”，为回报母校，让更多的学弟学妹走上创业之路，我邀请了08级的三位校友来我书店实践创业，把自己的想法、自己的经理告诉他们，希望他们也能尽早走上创业之路。另外，为了汇报社会，帮助一些困难学生，我向多位学生赠送了优惠卡，使他们永久性享受最低价。“饮水思源”，为回报母校，让更多的学弟学妹走上创业之路，我邀请了08级的三位校友来我书店实践创业，把自己的想法、自己的经历告诉他们，希望他们能尽早走上创业之路。另外，为回报社会，帮助一些家庭经济困难的学生，我赠送了16张读书卡给16位读初中的同学，他们可以在三年期间免费阅读书店里的图书。

“宝剑锋从磨砺出，梅花香自苦寒来”，今后的创业之路我都会用心用力去开辟自己的未来，开辟自己的人生。就像班主任在毕业前夕留送给我的毕业赠言所写的那样：

专注地走好自己的路，认真地经营好自己的每一天，趁着青春年少，奋力进取，锐意向前，豪情壮志，满腔热血，努力拓展自己的事业版图和人生疆域。只有领悟了昨天，守住了今天，开拓了明天，才能成就真正的无悔人生。

现在，我在学习建筑工程方面的知识，吃住在工地。虽然省会比较艰苦，但我活得非常充实，因为我正朝着自己更高、更快、更强的目标奋进。不管成功与否，我都会趁着自己正年轻，努力去拼搏，开拓自己美好的未来。

谢谢各位领导、各位老师；谢谢教育、关注我成长的职教中心校。

同志们：

十八岁，是一个放飞希望的多彩季节，今天，站在人生旅途新的起跑线上，面对国旗庄严宣誓，标志着从此将全面享有宪法所赋予的公民权利，独立承担起对国家、社会应尽的责任和义务。朋友们，奋发吧！让我们立志做一个自强不息的时代青年！因为，在这片热土上，开拓发展的重任终将落在我们肩上，我们将义不容辞的要在这世代生息的土地上各施所长，并把她建设得更加繁荣富强。

在这个庄严的时刻，我们心潮澎湃，思接千载。我们生于斯长于斯，且不说澄海人文蔚秀，向称“滨海邹鲁”，也不用说澄海人心灵手巧，“种田如绣花”，更不用提“粮食产量甲全国”称号与全国第一个“吨谷县”的“当年勇”，今天，我们要说的是，自强不息、艰苦创业历来是我们先辈的优良传统。想当初，潮汕先民飘洋过海，异国创业，历尽沧桑之后开创了潮人海外新天地，造就了一批旅外侨领、企业家和知名人士，留下了“有潮水的地方就有潮人”的美传，留下了“团结、拼搏、拓展、创新、奉献”的红头船精神激励着跨世纪的青年一代。

作为跨世纪的澄海青年，我们首先要树立正确的人生观，少年当立志、儿女当自强，要立志投身到当前经济建设的大潮中，将青春热血奉献给社会主义现代化建设。

此外，我们还要继承勇于尝试的实践精神。邓小平同志就是凭着敢想、敢干、敢闯、敢试、敢创新的思想，创造出了“一国两制”、“社会主义市场经济”等伟大的构想。远的不说，最好的例证就在我们身边：崛起于上世纪八十年代的澄海玩具工艺礼品行业，起步初期，澄海并没有珠江三角洲的地缘优势，资金、技术、外销渠道也并不畅通，但正是靠这样一股敢干敢闯、自强不息的精神，许多人从一万几千元逐渐积累，厂房利用旧屋竹棚，设备从土到洋，一步一个脚印闯出一条康庄大道，经过二十多年的滚动发展与积累，才有了今天的“中国玩具礼品城”的荣誉称号；澄海人正是靠着这样一股艰苦奋斗、自强不息的精神，创下了xx年澄海的国内生产总值92.45亿元，增长9.2%，工业总产值229亿元，增长10.31%，农业总产值27.8亿元，增长6.39%的好成绩。

我们欣赏“人恒自助，然后天助之”的人生，欣赏“天行健、君子以自强不息”的大气，我们坚信，靠着这自强不息的拼搏精神，在澄海区委区政府高举邓小平理论伟大旗帜和全面贯彻落实“三个代表”重要思想，以经济建设为中心，切实加强社会主义政治文明和精神文明建设的今天，青年一代必将更有作为！韩江春潮涌，健儿逐浪高，在“走正道、树信用、兴品牌、强实业”的理念带动下，在全区402平方公里的土地上，商机涌动，正掀起新一轮创业浪潮。振兴澄海经济，我们正面临着更大、更有利的发展机遇！

青年朋友们，今天，从我们宣誓成人的这一刻起，我们要明确自己肩护的历史重任，坚定崇高的政治信念，掌握现代科学文化知识，陶冶高善的思想道德情操，更深入地了解社会、更主动地参与实践，自强自信，努力把个人追求融汇到建设有中国特色的社会主义的伟大实践中去！

青年朋友们!今天,我们欢聚一堂,明天,我们也许要为求学、为工作而各奔前程。不管你身在何处,请记住这个自强不息、艰苦创业的优良传统,为中华民族伟大的复兴贡献自己的青春和聪明才智,为建设富强、民主、文明的二十一世纪的社会主义国家而努力奋斗!

谢谢大家!

我是××*区××*119社区一名普通居民,现在是“××*食堂”的总经理。当年一名普通的下岗女工,今天能与大家一同来分享创业路上的经验、教训,能与大家一起来再学习、再提高,我深感荣幸。

许多人都梦想拥有自己的企业,自己当老板,享受无限赢利的奖赏。可是大多数人都犹豫不决,他们担心没有资金、经验或者项目。而我成功的经验就是——“走创业之路、办百姓食堂”。

下岗初的半年时间,我的心情总是难以平静,由于一时找不到工作,遭遇了生活给我的第一次难题。当时,爱人也下岗在家,且单位的效益也很差,每月只能拿150元生活费,女儿正在上初中,正是长身体的时候,需要加强营养,但我却拿不出更多的钱来改善伙食。面对困顿的生活,我对自己说:“我再也不能这样过,再也不能这样活!我要做一个称职的母亲,能肩负家庭责任的妻子,我要走出去,靠自己,闯出一片新天地”。

心情平静了,心态平和了,再不怨天尤人,再不沉浸在迷茫之中。下岗半年后,我开始了自己的打工之路。

一九九九年六月的一天,我从电视中看到一则报道:“北京某制笔厂推出一项新业务——胎毛纪念笔,在北京十分流行。”当时,这则消息给下岗创业无门的我带来了一线希望。凭着一种创业的激情,凭着一股永不服输的韧劲。于是,我第

一次创业就从做胎毛笔打开了帷幕。为了接到胎毛笔的制作生意，我一个人跑到几家医院妇产科联系业务，向每一位新母亲介绍产品的做法及纪念意义，争取她们的理解、支持，我的真心与诚心感动了一部分婴儿家长，三个月的时间里，我做成了60余笔生意，有了一点小小的收获，这点小小的收获更加坚定不移了我创业的信心；同时我边做生意边琢磨：“胎毛笔生意的发展，潜力有限，我需要学习，需要掌握最先进营销管理模式，为今后的创业打基础”。

该放弃时就放弃。1999年底，我应聘到了“海尔”集团武汉分公司，一切从“零”做起，一切从头干起，做了一名普通的促销员，推销海尔洗衣机。为了尽快进入角色，提高销售业绩，我每天起早贪黑，从家里到商场、从商场到公司培训班，促销、学习连轴转。每天在商场要站10小时，下班后仍然咬紧牙关赶往公司培训班，继续学习产品的性能、特点、营销技巧等等，回到家里常常已是深夜11、12点。在我的记忆中，在海尔的日子里，每天只能睡4、5个小时。有时，也觉得坚持不下去了，“为什么我这一弱女子要经历这样的苦难，为什么世道对我这样不公平”？想到伤心处，我也只能背着丈夫、女儿躲在卫生间偷偷落泪。但我更知道：“天上不会掉馅饼，只有努力才会有回报。”第二天，我又精神焕发地穿梭在商场、公司、家里，三点一线，乐此不疲。

凭着比别人更多的付出和汗水，我也一步一步做到了营销经理助理的职位，当时的月薪也达到了20xx多元。在“海尔”的工作经历，开阔了我的视野，学到了先进的营销模式，领略了海尔的企业文化精神。海尔总裁张瑞敏的名言“一个好的经营者，不仅要满足市场，更是要去创造市场”这给了我很大的启示，这一切，使我不顾亲朋好友的百般劝说，做出了人生最重要的一个选择：“放弃海尔高薪职位，不断超越自己，创建自己的事业。”

给别人打工，不如自己的创业，通过一个多月的实地考察，我把创业目标锁定在普通大众□20xx年，我卖掉了懒以蜗居的

小屋，筹得资金8万元，我告诉自己：没有退路，只有破釜沉舟。于是带领下岗的弟妹，办起了“××*食堂”，打出了“××*食堂，××*人的食堂”的口号。为了使口号变为现实，使这家前身为濒临倒闭的餐厅成为××*居民的大食堂，让市民都能享受低价、美味、营养、健康的菜肴。创业初期，我既是老板又是员工，每天一大清早到菜场选购最新鲜、最优质的原材料，在制作工艺上严格要求，在卫生上严格把关，让××*居民真正感受做到了我们所承诺的“放心米、放心油、放心菜、放心价”。

“××*食堂”地处生活小区，居民以武钢普通职工为主，怎么做才能得到顾客的认可，吸引更多消费者，通过细致的市场调查和自身现状分析，认定只有走干净、卫生、物美价廉、方便快捷、诚信经营的道路，而且我们“××*食堂”始终贯彻“为人诚信、讲究信用”这一理念。并把员工工作快乐才是企业最重要的东西，企业才能有旺盛的生命力。

群众的口碑才是最好的广告，三个月后，营业额稳步上升，每天营业时间座无虚席，上座率达150%以上，可以说是创造了中小餐厅的奇迹。现在，××*人见面常常说的一句话就是：“走，到食堂吃饭，我请客”。

社会在进步，企业要发展，有了一定的基础后，我没有固步自封，停下来享受安逸的小日子，而是选择了再发展、在创业之路。根据多年来的探索和积累的经验，截至目前，“××*食堂”104店、106店及加盟店相继开张营业，“××*食堂”从孤军奋战发展为已有4家连锁店的中型餐饮企业，员工从开始的5-6人到现在的100多人，第5家“××*食堂”正在积极谋划筹办之中，近几年通过自身努力及各级政府的支持，“××*食堂”已走上了良性发展的道路。随着加盟店的扩大，我们也更加注重团队精神打造，创业需要的是激情，更需要的是百折不挠的韧劲。

尽管创业之路崎岖坎坷，我依然百折不挠，坚持做大做强，

创业路上爱心使我们积善成德，得道多助；诚心使我们取信于民；耐心使我们契而不舍，××*食堂被区工会，区劳动局命名为再就业基地。

“惟有奋斗多丰碑，惟有劳动最光荣。”从自己的亲身经历，我深深地体会到，下岗并不可怕，可怕的是丧失斗志。

创业改变命运，励志照亮人生！创业，是我们每一个人的梦想。姐妹们，让我们赶快行动吧，创业离我们并不遥远，只要有决心，有毅力，有智慧，我们一定会迎来一个灿烂美好的明天！我的演讲结束了，谢谢大家！

创业的结语篇六

创业是一种精神，是不论遇到什么困难都不放弃的毅力，是永不言败的精神，是积极主动的态度。俗话说，万丈高楼从地起，伟大的事业从零开始。在创业的道路上，每个创业者都会遇到种种挑战和困难，但是只要有了坚定的信念和努力的付出，就一定能够战胜困难，获得成功。

第二段：创业需要有正确的心态

创业需要有正确的心态，这一点在许多励志创业故事中得到充分体现。正如沃尔特·迪士尼所说的那样：“所有的梦想在一开始都是不可能的。”励志创业故事中的主人公往往在面对种种困难时没有放弃，而是坚持不懈地努力奋斗，最终取得了成功。这告诉我们，创业不是一帆风顺的，不可能一蹴而就，需要有足够的耐心和坚持不懈的精神。

第三段：创业需要有正确的方法

创业需要有正确的方法，这在许多励志创业故事中也有体现。励志创业故事中的主人公往往具有敏锐的市场洞察力和创新

的思维，他们通过不断地学习和思考，找到了成功的道路。同时，在创业过程中，他们也会注重团队合作，懂得与人沟通合作，并且善于利用资源。这些故事告诉我们，在创业的道路上，我们需要善于寻找正确的方法，并且与团队合作，才能够取得成功。

第四段：创业需要有正确的目标

创业需要有正确的目标，这一点在许多励志创业故事中也有所体现。励志创业故事中的主人公往往具有明确的目标和追求的梦想，他们为了实现自己的理想，不断努力，坚持不懈。同时，在实现目标的过程中，他们也懂得适时调整策略，根据市场的需求进行变革，以适应环境的变化。这些故事告诉我们，创业需要有明确的目标和追求的梦想，并且要不断地调整策略，才能够在激烈的市场竞争中取得成功。

第五段：创业需要有正确的价值观

创业需要有正确的价值观，这一点在许多励志创业故事中也有所体现。励志创业故事中的主人公往往具有高尚的品格和积极向上的人生态度，他们追求的不仅是自己的成功，更是对社会的贡献。他们懂得合理运用资源，关注环境保护，践行社会责任。这些故事告诉我们，创业不仅是为了追求个人的利益，更是为了实现社会价值，只有具备正确的价值观，才能够在创业的道路上行稳致远。

总结：

通过描述励志创业故事中的人物形象和经历，我们可以得出以下几点心得体会：创业需要有正确的心态，即坚定信念，不畏困难；创业需要有正确的方法，即寻找正确的途径和合作团队；创业需要有正确的目标，即明确目标，并不断调整策略；创业需要有正确的价值观，即追求社会价值和社会责任。只有具备这些要素，才能够在创业的道路上走得更远。

创业的结语篇七

- 1、走下去，首先要承受所有的悲伤，流下所有的眼泪。但它很好。它应该是。
- 2、当你在转圈的时候，世界很大，但如果你继续向前，世界就很小。
- 3、不被资产阶级的糖衣炮弹所腐蚀而沉沦于泥中，是人权最可贵的品质。
- 4、多锻炼身体，身体垮了什么都没有，男人和女人要对自己好。
- 5、不要到处说这个世界欠你什么，这个世界什么都不欠你的，因为它在你之前就已经存在了。
- 6、生命是可以被需要的。可以有一个函数。给别人。是最幸福的生活。
- 7、男人假装坚强，只是怕被女人发现他软弱。女人假装快乐，只是怕被男人发现她难过。
- 8、一个只自私的人最终会伤害自己。谁愿意做仆人，谁就会成为主人。
- 9、谦虚的态度，往往使别人难以不拒绝你的要求，这也是一个人立于不败之地的秘诀。
- 10、上帝给了我一双翅膀，应该展开翅膀飞翔。天上的云怎么可能，穿过的是太阳。
- 11、有很多路。我们属于哪一个？你也有同样的感觉吗？

12、举起你的手，你会发现手比头还高，我们不应该总是思考，而是去做。

13、不苛求过去，对未来充满信心；勤劳精微一滴汗千滴，爱一朵花万朵。

14、如果你努力工作，你可能会失败，但如果你不努力工作，你就会失败。

15、再见，也许永远看不到，我内心倔强的追求，只有我能看见，但我希望我是对的。

16、前进，生命之舟，不必依恋和信，船会开出常新的花。

17、表白也好，被表白也好，都不可怕，可怕的是，结局不是谈情说爱，而是少了一个朋友。

18、我喜欢和强悍的女人交朋友！在高端大气的层面上，低调奢华的内涵！

19、美丽属于那些有自信的人，平静属于那些有准备的人，奇迹属于那些坚持不懈的人，成功属于那些顽强的人。

20、结果是将来时，现在是进行时，只有把握现在，才能有一个美好的未来！

21、有些事情做起来并不难失去信心，但因为失去信心是很难做到的。

22、说出会被嘲笑梦想，要有实现的价值，即使姿势会很英勇。

23、向日葵告诉我，只要面对阳光而努力向上，日子就会变得简单而美好。

24、爱上你，对你忠贞不渝。爱上你，对你的白天和黑夜都在继续。

25、领袖的真正力量不是他能指挥多少位先生，而是他能控制多少位小人。

26、我突然想成立一个专门为00后儿童成立的小组。我想知道你是否有兴趣参加。

27、力而易，力行之学是广见广闻而智明，力行之功，则德天而大有功。

28、完美，不一定是最美的，最美的，往往只有遗憾。太阳那么好，何苦呢？

29、我想对你说声再见，让事业带给你无数的绿色活力，引领你走向梦幻的世界。

30、也许我很痛苦很无奈很孤单很想哭，但我不能生气不能抱怨不能失去不能哭。

创业的结语篇八

第一段：引入励志创业故事的背景和目的（200字）

励志创业故事一直以来都是鼓舞人心的力量源泉，无论是在电影、书籍还是实际生活中，激励着我们追逐梦想、勇往直前。而本文旨在通过总结励志创业故事中的心得体会，分享创业者们的经验和智慧，鼓舞更多人在追求梦想的道路上坚持不懈、执着前行。

第二段：抓住机会，敢于冒险（200字）

成功的创业故事中常常有一个共同点，即创业者们抓住了机

会并敢于冒险。他们能够敏锐地发现市场空白，确定自己的定位，以充分调动自身的资源和能力去挑战。例如，杰夫·贝佐斯创办亚马逊时，勇于冒险投资，迅速拓展业务范围，成为全球最大的电商平台之一。因此，我们在创业时也应该保持敢于冒险的勇气，抓住机会，勇敢尝试，不畏失败。

第三段：坚持信念，克服困难（200字）

励志创业故事中的主人公往往面临着极大的困难和挑战，但他们能够坚持自己的信念，克服重重困难。举个例子，乔布斯经历了苹果的起伏岁月，但始终秉持着“追求卓越”的信条，最终打造出了世界最有价值的公司之一。因此，当我们创业时，也要有坚定的信念和毅力，无论遇到何种困难，都要勇敢面对，持之以恒地追求自我价值。

第四段：团队合作，凝聚力量（200字）

创业的道路上，一个强大的团队是必不可少的。励志创业故事中，创业者们能够善于团队合作，通过凝聚力量实现共同的目标。以腾讯的马化腾为例，他不仅具备着卓越的领导能力，还能够聚集了一批高素质的员工，共同奋斗，推动了腾讯的迅猛发展。因此，我们在创业时也要重视团队建设，发挥每个人的优势，形成团结合作的力量。

第五段：创新思维，不断突破（200字）

励志创业故事中的主人公往往能够拥有创新思维，不断突破传统的限制，找到突破口。比如，马云创办阿里巴巴时，通过引入互联网、电商等新模式，改变了传统的商业格局。因此，我们在创业时也应该具备创新思维，不断寻找问题的解决方法，挖掘潜力市场，开创新的领域。只有不断地突破，才能在激烈的市场竞争中脱颖而出。

总结（100字）

通过总结励志创业故事中的心得体会，我们发现成功的创业者们具备冒险精神、坚定信念、团队合作和创新思维等重要品质。在创业路上，我们需要坚持自己的梦想，勇敢面对挑战，与团队合作，不断寻找突破点，相信只要坚持不懈，追逐梦想的旅程中，胜利的果实将属于我们。

创业的结语篇九

创业故事教给我们一个重要的道理，那就是相信自己的梦想。有这种相信的人，才会在困难面前毫不退缩，努力追求自己的目标。

在一位创业者的故事中，我们看到了这种坚定的信念。他名叫李明，在毕业之后就决定创业开一家自己的餐馆。当时的他并没有什么经验和资金，但他相信自己的梦想能够实现。他利用自己的时间和精力，学习并积累经验。最终，他成功地开了一家餐馆，赢得了顾客的赞誉。他相信梦想，拥有坚定的信念，这是他成功的关键。

励志创业故事-勇于面对挑战

创业不易，往往会伴随着一系列的挑战。那些成功的创业者们，他们不仅具备了承担挑战的勇气，而且还学会了如何从挑战中成长。

比如，一位名叫王涛的年轻人，他的父亲是一位农民。在家庭的影响下，王涛对农业产生了浓厚的兴趣。他毕业后决定创业，开办了一家农产品销售公司。然而，他面临着市场竞争激烈、物流成本高昂等一系列挑战。在挑战面前，他没有退缩，反而更加努力地寻找解决问题的方法。通过不断调整策略和提高产品质量，他终于成功地使他的农产品在市场上占据了一席之地。勇于面对挑战，他用行动诠释了什么是成长。

励志创业故事-善于团队合作

一个成功的创业项目，往往需要一支优秀的团队来支撑。团队合作是创业者们共同成长和取得成功的重要条件。

有这种意识的创业者，比如叫李丽的女孩，她在大学期间创办了一家面包店。面对来自市场的激烈竞争，她决定通过团队合作来解决问题。她和学校里的同学们一起经营这家面包店，每个人都有各自的职责，也相互充分发挥自己的优势。他们合作无间，共同面对困难，最终取得了巨大的成功。善于团队合作，她们用实际行动证明了团队的力量。

励志创业故事-积极面对失败

创业之路并不总是一帆风顺的，失败和挫折是难以避免的。但成功的创业者们懂得积极面对失败，并从中吸取经验教训。

例如，一位名叫张勇的年轻人想要开一家自己的互联网企业。尽管他经过了深思熟虑和精心筹备，但最终还是失败了。然而，他没有沮丧和放弃，他积极面对失败，反思自己的不足，并在失败中汲取了宝贵的经验。后来，他再度创业，最终成功开办了一家受欢迎的互联网公司。通过积极面对失败，他证明了失败并不是终点，而是成长的一个重要过程。

励志创业故事-坚持不懈追求梦想

成功的创业者们从不言弃，他们不断地追求自己的梦想，并且始终坚持不懈地努力。

比如，一位叫王明的创业者，他在开设连锁超市的道路上经历了很多困难和挫折。但他坚信自己的梦想，并且始终保持积极的态度。他不断地学习和适应市场环境，不断地改进经营策略。最终，他成功地开办了一家连锁超市，并且取得了巨大的成功。坚持不懈追求梦想，他的努力和坚持得到了回

报。

励志创业故事让我们相信梦想，勇于面对挑战，善于团队合作，积极面对失败，并坚持不懈地追求梦想。这些心得体会将激励着我们，让我们在创业的道路上充满信心和勇气，追逐着自己的梦想。

创业的结语篇十

1. “不做准备，就是在准备失败。” ——本杰明·富兰克林
富兰克林，《独立宣言》的签署者之一，同时，身为出版商的他也是该时代美国最成功的企业经营者之一。由富兰克林所撰写的商业书籍《穷理查德历书》(poor richard's almanac)直到今天，仍因饱含关于财富和规划的永恒智慧而被人津津乐道。合理规划是构筑成功的原则之一。要创业，就制定一份计划并明确你的前进方向吧。

2. “优秀是一种习惯，而不仅仅是一两次的表现。” ——亚里士多德
身为一名企业家，你需要的制胜策略，必须是建立在能为用户提供与众不同的优质服务或产品上的，但这种“优秀”并非一夕之间就能造就。坚持不懈地尽全力做好每一件事，你才能在这场关于成功的马拉松中坚持到最后。

3. “你希望自己能在力所能及的事情上做到尽善尽美，那么就找出其中的每一个问题并逐一解决”——elon musk
如何造就优秀的品质?答案是不断地改善。马斯克是该行业中最出色的敢于冒险的企业家之一，他认为，优质公司来自于那些关于你应该如何对产品进行改善的源源不断的反馈，你必须想办法获得它、学习它并为取得成功而照反馈的内容去改进。

4. “我认为，失败不过是企业生命过程中的一个小小的碰撞，从而使你偏离目标轨道的小把戏。我对失败的界定不是最后是否实现了预期的目标，而是在整个过程中你有没有竭尽全力”——sara blakely(spanx品牌创始人)
你最近经历的某次

失败，是否能为你打开一扇能够带来不同际遇的新大门？你应该这样想：经历失误或失败，是为了对产品进行改造，或是对服务进行提高。

5. “你能创造的最有价值的东西就是失误，你不可能从‘完美’中学习到任何东西”——adam osborne(世界上第一台笔记本电脑的发明者，奥斯本公司的创始人。)犯错误也是这场马拉松的一部分。在属于你的旅行中，摔倒了没关系，但是你要很快爬起来并继续前进。那些错误和失误是你做过的最重要的事，因为它们可以使事情朝着更好的方向发展。你从失败中得到了更多，产品也因发现了不足之处而被改善。通过向错误学习，你总是可以做得更好。

6. “作为一个爱惹是生非的人，他的最后结果是什么？他会成为一名企业家”——natalie clifford barney(美国作家)保持企业家精神是在这场马拉松中的重要一环。你要是这样的人：拥有一些乐趣，爱惹出一些麻烦，如果你喜欢它的感觉还可以充当一名破坏者——奇迹会在其中发生。不要太循规蹈矩，挽起袖子开始在你所处的行业中引发一些善意的麻烦吧。

7. “体现你价值的并非是简历而是你的实际工作”——seth godin(著名的营销大师)能否成为一名成功的企业家并非取决于人们以往的经历。不要过于专注润色你的简历，你只需要向犯过的错误学习，并与全世界分享你真实的工作经历。

8. “我喜欢思考大事。如果你打算对每件事都进行思考，那么你还不如专注一点，想想大事”——donald trump(美国地产之王)从来不要觉得自己过于渺小，不可能提出伟大的构想。世界上有数不清的成功人士是在比你现在还卑微的情形下起步的，不要让这种想法成为你停下脚步或是不采取行动的借口。办法总会有的，你要做的就是找到它。

9. “你的时间有限，所以没必要把它浪费在复制别人的生活上。别被教条所羁绊，否则就是活在别人的想法下。不要让

他人观点的噪音淹没了你自己内心的声音。最最重要的一点是，要有勇气追寻你的内心和直觉。”——史蒂夫·乔布斯为什么这次创业是一场专属于你的马拉松?这就是原因。为什么你是一名企业家?为什么你会出现在这场马拉松里?在搞不清目标的时候不要出发。什么在终点等待着你?你应该知道这些答案，并且确定你的愿望足够强烈，足以伴你走过低谷并走向最终的成功。

10. “请追逐理想而非金钱，因为金钱终有离你远去的那一天。”——tony hsieh(zappos创始人谢家华)