

最新兼职工作网招聘信息 兼职工作心得(精选10篇)

人的记忆力会随着岁月的流逝而衰退，写作可以弥补记忆的不足，将曾经的人生经历和感悟记录下来，也便于保存一份美好的回忆。范文书写有哪些要求呢？我们怎样才能写好一篇范文呢？以下是我为大家搜集的优质范文，仅供参考，一起来看看吧

兼职工作网招聘信息篇一

大学生兼职一直是一个颇受争议的话题。有人认为大学生应当把时间精力都放在专业知识的学习上，以提高自己的核心竞争力；有人认为兼职是大学生适应激烈的社会竞争的敲门砖。就本人的经历来说，我认为，大学生应该做多利用课余时间做兼职实践，并且尝试不同性质的工作岗位，找到自己感兴趣的工作，有利于自己为以后的职业生涯发展。但值得注意的一点是，做兼职并不意味着放弃学业，大学生的本职还是学习，做兼职只能利用课余时间，不能本末倒置，以免得不偿失。

大学至今，我尝试了很多兼职，例如宝洁公司日用品促销、美国英语市场推广员、农夫果园促销，南沙区国际旅游节工作者等。从这些兼职经历中我收获了很多经验，对以后的求职也有一定的启发作用。下面我讲详细介绍我的求职经历之一——宝洁日用品促销。

(一)如何获得这个工作机会

(二)为这次面试准备了什么

1、一份精美的简历。简历是求职的敲门砖，一份好的简历能让你在人海中脱

颖而出。我在大二的时候就开始制作自己的简历，一直在不断的完善中。所以当找到自己感兴趣的工作岗位之后，我能够做一些简单地修改就去投简历，比别人先快一步。

2、对工作内容和工作岗位的充分理解。对工作内容的充分理解能够体现你求

3、面试前的准备，如面试礼仪。机会总是留给有准备的人。面试前我准备好

较得体的自我介绍，对自己的评价包括优缺点也有一个比较清楚的认识，特别是要让自己的性格里有一些能切合该工作所要求的一些特点。最后不能忽略的一个细节是面试礼仪，细心的面试官能从中发现你的素质。所以面试前我再温习了一遍面试礼仪。

(三) 工作经历

有了充分的准备之后，我在面试中表现得自信从容，所以顺利地通过了面试。经过半天的产品知识和营销技巧培训之后，我踏上了工作岗位。一位营销人员最需要的就是积极主动。但是刚开始我还是有点拘束，不能很流利地跟顾客介绍产品，当顾客对自己的热情服务置之不理是很是挫败。后来慢慢的我总结出了一条经验：营销人员最需要的就是自信，你必须首先坚信自己的产品是最好的，然后再尽力去说服别人。经过几次主动的与客人交流，我渐渐适应了自己的角色，并且总结出了一些营销技巧，如吸引顾客的第一要点就是价钱，有“降价”或“赠品”标志的商品更容易吸引顾客眼球；品牌很重要，多数人是根据品牌的影响力来判断商品的质量，所以在广告层面上多下点功夫打响品牌绝对物超所值。

此次兼职，是对自己意志品质的考验和锻炼，我不但学会了忍耐和坚强，也从中发现自己的优势和劣势所在。在激烈的竞争中，能力决定你的命运，但是同时需要有充分的准备来

抓住机遇。无论是怎样的面试，做好充分的准备并且具备良好的心态才是成功的关键，而且，在工作过程中，用心学习，总会有所得。

兼职工作网招聘信息篇二

办公地址：_____

法定代表人：_____

委托代理人：_____

乙方：_____

出生日期：_____

性别：_____

民族：_____

文化程度：_____

国籍：_____

身份证号码：_____

家庭住址：_____

根据中华人民共和国相关法律、法规的有关规定，甲、乙双方经平等协商，一致同意签订本合同，共同遵守。

本合同性质为劳务合同。

第一条 工作内容

1.1、乙方同意在甲方把 _____ 业务交付给我的期间，根据甲方工作需要，完成甲方的任务。

1.2、乙方应按照甲方的要求，按规定的标准完成工作。

第二条 协议期限

本协议有效期自 _____ 年 ____ 月 ____ 日起，至 _____ 年 ____ 月 ____ 日止，本协议期限为 _____ 年。

第三条 劳动时间

3.1、乙方在与甲方签订合同期间执行不定时工作制，即在保证完成甲方安排工作任务情况下工作休息时间由乙方自行安排。

3.2、乙方必须尽职尽责完成甲方规定的劳动内容，并达到规定的质量标准。

3.3、乙方不能以甲方的名义开展任何与完成约定的工作任务无关的业务、活动或者从事违法犯罪活动，否则一切后果乙方自己负责，同时甲方保留追究其法律及经济责任的权利。

第四条 兼职劳动报酬

4.1、甲方将在每月 ____ 日前以人民币形式向乙方支付上月的税前劳动报酬 _____ 元。

共计 _____ 元，分 ____ 次支付，每次 _____ 元。

4.2、甲方不承担乙方任何劳保福利待遇，并且不负责承担乙方的任何医疗保险费用。

第五条 保密义务

协议期内，乙方须在甲方许可之范围内使用甲方商业信息；协议期内以及协议终止后，乙方必须为甲方之一切商业信息保守秘密，不得以任何方式向甲方以外的第三方泄露、给予或转让。

第六条 合同的终止

以下情形发生时，本合同可以终止：

6.1、合同期限届满；

6.3、乙方在本合同有效期间，被依法追究刑事责任，甲方可以单方终止合同。

6.4、对于非因6.1、6.2和6.3的原因，合同任何一方违反合同约定，且违约方在非违约方书面通知后15日内仍未予改正的，非违约方可以书面通知的形式终止本合同。

本合同的提前终止不影响已经产生的权利义务关系。

第七条 其他

7.1、因履行本合同发生的纠纷，双方通过友好协商解决，协商不成的可以向当地人民法院提起诉讼。

7.2、本协议自签订之日起生效，本协议未尽事宜，按国家有关规定执行；必要时，经甲乙双方协商一致后方可对本协议进行修改或补充；对本协议的任何修改或补充，经双方签字、盖章后方可生效，并具有与本协议同等的法律效力。

7.3、本协议一式二份，甲乙双方各执一份。

第八条 合同不能终止的情况

在乙方按照签订合同时规定任务，完成了全部任务。

在合同有效期间不能以任何理由，解除合同。

如果解除必须支付签订合同时的所有费用_____。

第九条 规定任务

甲方(盖章): _____

_____年_____月_____日

乙方(签字): _____

_____年_____月_____日

兼职工作网招聘信息篇三

20xx年7月19日至8月3日，我有幸参加了冀州市职教中心培训中心承办的兼职教师培训班。因为是脱产学习，办公室领导和同事给了我很大的支持，所以我十分珍惜这次难得的学习机会，把学习过程当作是全面充电，提高素质的过程。

通过五个单元70个课时的学习，自己在培训教学的基本方法、个人业务素质及综合能力等方面都有了一定的提高。此次培训活动安排合理、内容丰富，注重理论联系实际，着重提高我们作为兼职教师应具备的基本素养和能力。通过本次培训学习，我的收获主要有以下三个方面：

通过学习“兼职教师的素质任务、培训教学基本方法、教师礼仪与课堂授课沟通技巧、教学教法、教案编写”等课程内容，对于培训教学有了系统性的认识，从学员心理特点、心理需求等方面出发，了解成人学习特点及如何有效开展企业培训的方式、方法；引导学员从实际出发，学习作为兼职教师应有的态度、知识和技能，面对企业千变万化的情况和需求，善于运用创造性思维，对员工进行有效的教导，激发员

工的上进心和潜力；学习教案编写的基础知识，掌握具体教学的整个步骤，尤其是在课堂施教方面，对于如何组织、如何进行内容衔接及控制话题、转移话题等方面都给出了切实有用的指导方法，从而使我在培训教师的基本技能、及职业化塑造等方面都有了一定的提高。

多媒体课件是计算机辅助教学软件的重要内容之一，为了提高兼职教师的多媒体课件制作水平，更好地为教学服务，培训中心安排业务强、技术精的老师将多媒体课件制作作为一项重要内容进行讲解，主要介绍了多媒体课件设计流程、相关概念、基本操作流程等内容，中间穿插了视频插入、flash动画插入、超级链接等制作技巧，边教学边实践，及时消化课堂内容，并将所学到的课件制作小技巧应用到自己的试讲课件中，以使多媒体课件更加完美。

为了培养学员的教学能力，提高培训学员专业素养，此次培训安排了优质课的观摩，特别聘请了两位资深讲师为大家进行示范授课。两位老师结合专业课讲授，将自身教学中的成功经验毫无保留地传授给大家，与学员积极进行沟通，解决大家在实际培训中存在的问题；在学员试讲阶段，四位评委老师遵循认真、公正、科学的原则，力避“八股式”、“赞扬式”评课，做到“功”、“过”分明，一针见血，使学员从评课中看到自身的不足，受到启迪，学到教法。最使人感动的是四位老师认真、负责的工作态度和严谨、细致的敬业精神，试讲阶段正逢三十七八度的高温天气，老师们丝毫没有因为天气原因而加快试讲进度，对每一位学员的优点、缺点都给予了中肯的意见，并针对实际存在问题提出了相应的建议，获得了学员的一致好评。

总之，通过这次培训学习，自己感到不仅学到了理论知识，更重要的是获得了实践的方法，提升了培训教学的能力。今后我要努力排除自我放松的惰性，不断强化自主学习的内动力，从多种渠道扩展知识结构，拓展知识面，使自己不断扩充知识的总量、质量、流量，转化为知识增量，从而获得持

续发展的综合能力。要在实践中不断锤炼培训教学水平，做到“勤学、勤问、勤钻研”，努力使自己成为一名合格的培训师。

以上是我参加本次培训学习的汇报总结，请领导和同志们指正。

兼职工作网招聘信息篇四

亲爱的先生们：

我叫李明，是xx大学英语专业的大二学生。我在昨天的报纸上看到你正在找一名兼职秘书，我想我将证明你是一个真正的发现。

在大学的两年时间里，我选修了18门必修课，提高了英语听、说、读、写、译的能力。此外，我还学到了很多关于对外关系和贸易的知识。在休闲的时候，我总是试图抓住每一个宝贵的机会与以英语为母语的人练习英语。事实上，我已经尝试过一些翻译和口译工作。我曾在华东出口商品交易会做过临时口译。另外，在过去的两年里，我一直在做兼职导游。我的工作给我提供了提高英语和工作能力的好机会，我非常喜欢他们。

两周以后，我又要去度假了。如果你能让我有幸为贵公司做两个月的秘书，我觉得有必要。感谢您阅读我的求职信。我期待着你的回信。

此致

敬礼！

XXX

xx年xx月xx日

兼职工作网招聘信息篇五

亲爱的人力资源总监：

您好！

据我所知，贵公司正在寻求一个营销兼职生。我学习贸易已经三年了。我精通学术研究，并已经获得了很多专业技能。虽然这个职位很有挑战性，但我觉得我能很好的配合我的教育背景和知识技能。

我曾经在1家公司实习过。通过这项工作经验，我锻炼了自己的分析能力和解决问题的能力，还锻炼了适应不同的环境，处理突发情况的能力。因此，我相信我能有效地完成这项工作，如果能在贵公司这样一个著名的公司工作我感到很兴奋。

我渴望交谈并了解更多的管理职位。我希望能您为贵公司商讨新思路，我非常期待您的来信。您的考虑是我的荣幸。请随时联系我，在您最方便的时候。

在此致以最深的问候。最后谨祝贵单位事业：

蒸蒸日上，前程似锦

写信人：

日期：

兼职工作网招聘信息篇六

尊敬的领导：

您好！

首先非常感谢您能在百忙之中看我的求职信！

我是西北大学档案管理专业学生，在xxx上了解到贵公司的招聘信息，希望得到贵公司赏识，能有一个机会在贵公司实习，为贵公司尽绵薄之力。

在生活上，我非常注重人际交往。因此我常常参加一些校院组织的公益活动及劳动当中，从中培养自己的交往能力，平时注意团结同学，乐于助人，往往以帮助他们摆脱困难为自己的快乐。也正因为如此，我的生活充满阳光，充满乐趣。

同时，我有在陕西省人才交流服务中心两个月的实习经验，在实习期间，能按时，按质，按量的完成任务。在此期间，还锻炼了我的人际交流能力。并且，在学校我多次参加团队活动，我深刻地认识到团队的力量和合作的重要性。此外具备较扎实的专业知识，踏实稳重，认真细心负责，有强烈的信息保密意识和较强的综合分析能力，符合贵单位的招聘要求。

实习期间，我愿意将所学到的知识全部用在工作岗位中，并努力学习弥补我的不足之处。在即将走上社会岗位的时候，我毛遂自荐，企盼着以满腔的真诚和热情加入贵公司，领略贵公司文化魅力。同时再次感谢您在百忙之中给予我的关注，愿贵公司事业蒸蒸日上，屡创佳绩，祝您的事业百尺竿头，更进一步！生活愉快！殷切盼望您的佳音，谢谢！

写信人：

日期：

将本文的word文档下载到电脑，方便收藏和打印

推荐度：

点击下载文档

搜索文档

兼职工作网招聘信息篇七

进入某连锁机这个集体将近有三个月了，在这三个月里经历了很多，也学习到了很多，当然也发现了很多问题。

记得10月8日第一天到春江花月店报到上班，下午便开始学习玻璃刮的使用，第二天就一个人单枪匹马到客户家擦玻璃了，在接下来的日子里又慢慢的学了保洁的技法，但主要还是以擦玻璃为主。在进入12月的时候脱离了保洁部进入了客服部，在客服部还没呆多久在12月11日又临时被调到店面做店长助理。在短短的不到三个月时间里经历了三个部门，在这三个部分里都学到了很多东西，在保洁部里虽然是到客户家里干活，但锻炼了与人交流的能力，在但干活的过程中与客户交流是很重要的，如果和客户沟通的好那么客户就会对你产生好感，如此一来客户就不会对工作质量过分挑剔；在客服部最能锻炼应变能力，因为做客户回访时客户一般情况下对员工是没有意见的，有意见的是公司店面前台的安排或对公司一些规定的不满，所以这时就要能积极应变，即让客户满意也要维护公司正确的立市场；在店面做前台助理则要求细心，不能忘记客户的需求，不能算错员工的工时，也要求有很好的协调能力，协调员工之间的关系、员工与客户之间的关系及客户与客户之间的关系。

当然还发现了不少问题，创业型的企业在创业初期存在问题是很正常的，只要我们及时改正错误。

第一个问题，公司留不住员工。在我来之前据说已经走了两批保洁大姐和不少大学生，而现在仅有的员工也有很多抱怨。员工是公司发展运行的基础，不管是哪个岗位上，留不住员工虽然员工方面也可能有问题，但主要应该是管理上的问题，人员流动大并不利于公司的发展，特别是创业型的企业。

第二个问题，公司存在信用上缺失的问题。可能在创业初期为了吸引顾客和留住员工，轻率的给予客户和员工一些承诺，当公司无法兑现当初的承诺时就会令客户不满，从而影响公司形象；员工则会因此而选择离开。

第三个问题，员工缺乏正规培训。每一个员工的到来只能跟她讲一讲一些技术要点，而没能正规培训，这样就造成员工服务质量上降低。像我来了第一天只用了半个小时不到学习玻璃刮，第二天就到客户家服务，只教了怎么用，但具体一些细节处理都是自己在以后的工作着磨出来，后来有些客户认为我玻璃擦得干净，那不能说是被教出来的，而是自己探索出来的。没有正规培训就很难达到高质量的服务，而培训师必须是有经验的人，不然即使有了培训也无法达到预想的效果。

第四个问题，制度不全且现有制度执行不严，缺乏监督机制。无规矩不成方圆，就像社会没有法律就会一片混乱，制度不全且现有制度执行不严带来的后果就是降低工作效率，没有监督机制是导致制度执行不严的根本原因。

创业型企业允许犯错，但不能以不此为借口，还是要全身心的投入尽量不犯错误，改正错误。今年我们可以说并没有业绩，业绩是从账面数据上体现的，没有盈利就没有业绩，这也是创业初期必经的过程，在接下来新的一年，我们要不断改正完善自身实现盈利。在新的一年里我自身还需要不断的

学习，在初入社会要学的还有很多。

兼职工作网招聘信息篇八

开店期间，我总结了开店的一点小经验，希望能够帮到新卖家！

1、创业最重要的一点是要有创意，兼职做淘宝的心得。像我一样。玩qq农场就可以发现商机，其实商机无处不在。

2、不要以为自己会买东西就一定会卖东西！你会发现那根本就不是一回事。

3、不要一开始创业就把自己定位定得很高，要慢慢来。比如先开虚拟商品店，先把信誉搞起来。后想开什么店基础就好多了。当然前提是你得有那眼光。

2、虚拟商品赚信誉最快，没有快递，直拍直发到帐。最慢也就3分钟。可以跟各种类型实体店搭配卖，有巨大的市场潜力。

3、精巧推广和吃苦认真是经营虚拟店的重要基础，这关乎个人勤奋，敏锐的商机意识成功的根本。

4、虽然是小成本投入，但是还是要树立投资风险意识。虚拟很简单。但以后实体就难点。当然，小店铺也会有大收入，要看资本有机构成，要看利润率，不是单看规模的。

5、很多朋友都有创业的梦想，但大抵只是做过一些调查，整理一些资料，然后都以缺少信心、精力不足、经验不足等种种理由而夭折，成功，贵在持续的激情。

9、即使你有资金，但如果你没精力自己去做，还是不要投资的好，尤其是不了解的行业。

讲了这么多，不知道能给大家带来多少有用的，但是这些都是我发自肺腑写了三个小时才完成的，都是我的亲身体会，希望能给新手卖家带来些帮助!最后，祝大家在淘宝上淘的开心、淘的舒心、挣钱多少没关系，一定要天天开心!和别人一样。

兼职工作网招聘信息篇九

2. 负责收入、成本核算，编制收入成本的数据差异分析;
3. 负责成本、费用类凭证的编制和审核;
4. 审核公司各项报销凭证，对财务内控程序执行情况进行监督;
6. 负责kpi考核涉及财务部分指标的拟定，组织和参与公司的预算管理工作;
7. 负责固定资产卡片账及总账的维护和核算;
8. 完成领导交办的其他工作。

兼职工作网招聘信息篇十

通过近两个月的培训，结合自己从教的教学经验，我深深地认识到上好一堂体育课并不是一件轻易的事，这里面需要任教教师付出辛勤的汗水和智慧。下面我说一说学习的感受：

一、作为兼职体育教师，应该正确了解相关的体育知识和体育技能，以前有关的体育教育教学知识。要教学生正确的体育知识，不能因为只是兼职就马虎。要支持“健康第一”的指导思想，要注重激发学生的运动兴趣，培养学生终身锻炼的意识。

二、通过培训，明白了：教师上好一堂体育课应有一个明确的目标。就是通过上这节课，我让学生学会了哪些内容，达到了什么样的目的。如果教学目标没有完成，那么，不管教法多好，教态多么美丽动人，这节课注定是不成功的。一堂课上完，学生学会没有，有多少人基本学会教师一定要心中有数。

三、在教学过程中，一定要充分发挥教师的主导作用和学生的主体作用。教学过程要求是师生互动，这里面需要解决两个问题：一是教师包教，教师在教学过程中，大量地向学生传授一些技能、技巧和锻炼方法，而学生缺少主动参与、探究和合作学习。另一个问题是采取“放羊式”教学，教师上课后给学生发放体育器材，让学生自己去玩，这就容易发生安全事故。因为学生的身心发展毕竟还不成熟，尤其对小学生来说。所以，教师在教学过程中一定要深入到学生中去，起到组织、主导作用。

四、兴趣是最好的老师。学生在体育学习过程中充满兴趣，这个学习过程是愉快的，学习结果也会令人满意。但要避免片面追求热闹场面，简单地认为学生笑了、动了、气氛热烈了这就是好课。体育课不是单纯的玩，它要求在玩的过程中，学会体育知识和技能，教会学生怎样学习。

五、教学内容更贴近生活、贴近实际，尤其是小学体育教学。

六、组织纪律性是学生学习的保证。俗话说“没有规矩，不成方圆”，体育课上对学生服装、整队集合、解散、练习中等，一定要严格要求，使学生养成良好的纪律习惯，否则就容易产生教学事故、突发事件等，给正常的教学工作带来隐患。

七、场地、器材是体育课教学中的重要辅助手段。教师在教学过程中要选择适宜的运动项目，充分利用、开发现有有的场地、器材资源，最大限度地让学生掌握体育知识和锻炼身体。

总之，通过培训让我明白：上好体育课的一个重要前提就是教师本人要爱岗敬业、热爱本职工作；作为一个兼职体育教师要想上好一节体育课，需要付出更多的努力。