

2023年公司经销商会议主持人串词 公司 会议主持人串词(通用5篇)

每个人都曾试图在平淡的学习、工作和生活中写一篇文章。写作是培养人的观察、联想、想象、思维和记忆的重要手段。那么我们该如何写一篇较为完美的范文呢？下面是小编帮大家整理的优质范文，仅供参考，大家一起来看看吧。

公司经销商会议主持人串词篇一

瑞风石家庄投放仪式暨新闻发布会(主持人串词)

尊敬的各位领导，各位来宾，新闻界的朋友们：大家上午好！

现在是2002年4月6日9点58分，是一个非常吉祥喜庆的时刻。现在我荣幸地宣布：现代瑞风商务车石家庄投放仪式暨新闻发布会现在开始！

光临今天会议的领导有：

光临今天会议的新闻单位有：

欢迎你们！

瑞风--原型为韩国现代公司mpv中的`h1[]它兼顾了乘用车和商务车的特点，实用、优雅、舒适。今天[]jac江淮汽车公司和石家庄天和汽车贸易有限公司合作，把瑞风车投放石家庄，定能为我市的汽车市场注入新的活力。好，下面请本次活动主办方石家庄天和汽车贸易有限公司总经理__先生发布新闻。

感谢__先生发布新闻。我想呢，做为瑞风商务车授权销售服务中心，石家庄天和汽车贸易有限公司在以后的日子里，定

能以百倍的热忱为消费者提供满意的服务。好，下面请厂方代表安徽江淮汽车底盘股份有限公司商务车分公司___先生讲话。

瑞风，是带给消费者的祥瑞之风。不管是商务旅行，还是处理家庭事务，瑞风商务车完美的功能体现都可以让您轻松愉悦，挥洒自如。下面我们请厂方工程师安徽江淮汽车底盘股份有限公司___先生为大家介绍瑞风商务车的设计理念和独特风格。

您有个性化的需求，不同规格的瑞风车便能满足您特别的需要。瑞风商务车正式投放市场以来，受到广大消费者的热烈欢迎和喜爱。这次，江淮汽车公司与石家庄天和汽车贸易公司的牵手，使瑞风商务车正式进入我们省会人的生活，真是可喜可贺。下面，就让我们共同见证这一历史时刻的到来。请安徽江淮汽车底盘股份有限公司商务车分公司向石家庄天和汽车贸易有限公司授权。

让我们以热烈地掌声向江淮公司和天和公司表示祝贺！现代人开现代车，江淮公司和天和公司强强联手之后，定能使现代瑞风商务车进入更多消费者的生活当中，为他们带去舒适和便利！让我们祝愿祥瑞之风吹遍石家庄，祝江淮和天和生意兴隆！

现在是记者提问时间，哪位朋友有问题可以直接向江淮公司和天和公司的领导提问。

好，下面就请朋友们到___亲身感受一下瑞风车的魅力，试驾一下，你会发现，现代瑞风商务车能带给我们的会有更多。参观、试驾之后，大约在11点40分，我们在国际大厦二楼为您安排了自助酒会，欢迎大家光临。好，现代瑞风商务车石家庄投放仪式暨新闻发布会到此结束，谢谢大家！

公司经销商会议主持人串词篇二

一、主持人催场：

（第一次催场）尊敬的各位领导、各位嘉宾、各位经销商朋友们，欢迎您参加xx年本次经销商大会，我们的会议将于8：30准时开始，请入座稍等，谢谢！

（最后一次催场）朋友们，我们的大会即将开始，为了确保大会的顺利召开，同时也为了保证您的收听效果，请您将手机关机或调成振动状态，谢谢！

二、主持人开场白(8：30-8：40)：

尊敬的各位领导，各位嘉宾，亲爱的新老经销商朋友们！大家早上好！

今天，我们又迎来了一年一度的全国经销商大会，我们一路互相追随到了天之涯、海之角，此时此地，海角、天涯见证我们多年来痴心不变的合作情谊！而大家都知道，是中国水暖阀门之都，我们之所以长期选择这里，也意味着我们准备以规格、最热烈、最专业的方式和激情欢迎各位朋友的到来！请以长时间的、热烈的掌声欢迎各位朋友的到来！

下面，请允许我荣幸的为大家介绍出席今天会议的重要领导和嘉宾，出席今天会议的领导和嘉宾有：..，让我们以热烈的掌声对各位领导和嘉宾的光临，表示最衷心的问候和感谢！

三、会议内容：

下面进入我们的会议日程：

会议第一项由集团董事长先生致xx年全国经销商年会欢迎词，有请董事长！

《集团董事长致xx年经销商年会欢迎词》---

谢谢的精彩致词！

今天我们很荣幸地邀请到会长，会长能从百忙中抽空莅临我们的会议现场，我们感到无比的高兴！请大家以最热烈的掌声有请县长！

《会长致词》---会长

谢谢会长！

接下来请以热烈的掌声邀请致辞，有请秘书长

《致词》---秘书长

谢谢！

请以最热烈的掌声欢迎县人民xx县长讲话，大家欢迎！

《人民讲话》---

谢谢施县长！

为了更好、更快、更准确、更直观地将相关信息介绍给更多的客户，公司于12月份中旬花了3天时间，耗费20万余元对我们现有的几家公司进行全面拍摄，现已拍摄完毕并制作成dvd宣传片，请大家欣赏！

《播放企业宣传片》---

接下来是中场休息时间，大家可以稍稍休息一下

《中场休息》

欢迎回来!

一日之际在昨晚，一年之计在冬季，没有一年工作总结，想很好地做好下一年的工作，那是一件非常困难或不现实的事情。此刻想必很多经销商朋友们都很想了解公司在xx年的一些营销政策，下面有请集团董事长董事长作《工作报告》，并解读《xx年营销政策》，看看xx年我们的机会在哪里？掌声有请！

《董事长作工作报告》和《xx年营销政策》---

感谢的详细、全面地回顾了的工作，虽然在度我们取得了很多荣誉和硕果，但同时也存在许多这样那样的问题，但只要我们共同努力一定会战胜一切困难！的事业就是在座各位的事业，事业的发展好坏与各位息息相关。

我想，听完了的工作报告后，相信大家对来年的工作充满了信心，相信在新的一年里我们一定可以再创佳绩，再铸辉煌！

非常感谢给我们带来这么多、这么好的营销政策！给我们提供流光溢彩的舞台，让我们在做各位演员尽情表演，相信大家一定会表演的非常出色！

今天上午的会议就到这里，请与会人员前往一楼厅就餐。

尊敬的各位领导，各位嘉宾，各经销商朋友们！大家下午好！

首先有请先生给我们讲解《营销战略评析和水暖卫浴行业发展形式分析》，老师现任企业管理咨询有限公司高级顾问、市场营销及团队建设高级培训师、老师是位资深的卫浴行业咨询师，在卫浴行业他有着非常丰富的企业管理经验，曾为国内十多家知名卫浴公司做过企业战略规划、市场营销策略、营销团队建设、产品设计开发等方面培训和辅导，为企业解决了众多的疑难问题，最终使一些企业能够健康、快速的成

长。人们常说“可怜之人必有可恨之处，成功之人必有可爱之处”，此时此刻，我想在做的各位老板也一定感触良深，下面我们有请老师来分享他对水暖配件行业发展前景的心得体会，大家欢迎！

《营销战略评析和水暖卫浴行业发展形式分析》---

《中场休息》

8、接下来继续由老师讲解《营销战略评析和水暖卫浴行业发展形式分析》相关内容

《营销战略评析和水暖卫浴行业发展形式分析》---

谢谢！刘老师的精彩讲演！

《中场休息》

集团董事长于11月份亲手设计和编写了一套《##》工具书，那么《##》的编写的意义、作用、如何使用呢？下面请以热烈的掌声欢迎董事长给我们作这方面的知识培训. 有请！

《培训》---

谢谢！通过这次培训，我想在座的各位不仅了解什么是目标？如何进行目标管理？以及如何使用《目标管理日志》都有了一定了解和认知，希望大家回去后能够把这本工具书真正地用起来，发挥它的作用，它将会给您带来莫大的收获和提升。

尊敬的各位领导，各位嘉宾，各经销商朋友们！大家早上好！

一份耕耘、一份收获、真诚付出、必有汇报！通过大家的不断努力，一批优秀的经销商已脱颖而出，获得本年度优秀奖经销商奖的单位有：、,下面有请董事长为以上获奖单位颁奖，大家欢迎！

《优秀经销商颁奖》

请再次以热烈的掌声祝贺以上获奖单位，希望你们能再接再厉，来年再创佳绩！希望本次未能获奖单位也不要气馁，继续努力迎头赶上！

接下来的时间是我们的签订xx年经销商合同时间，整个签订合同的时间为150分钟。

四、结束语

尊敬的各位领导、各位来宾、经销商朋友们：

再次感谢大家参加此次盛会！感谢大家对事业多年如一日的执著支持！今天，我们高朋满座，畅谈合作，我们共同事业的美好前景，通过各位领导和合作伙伴的发言，像广袤的大海一样徐徐展开，就等待着我们高涨云帆，起航共进！

我们深信，经过此次会议，我们决胜未来的信心更为充足，我们的共同信念将更加稳固，我们之间的诚信合作精神将再度闪耀光芒！

我们深信，只要我们团结一致，真诚相待，和谐合作，激情奋进，我们一定会创造更加惊人的奇迹，我们一定会在不远的将来成为行业的冠军！明年的今天我们一定会再次把酒言欢，欢庆胜利！

尊敬的各位领导、各位来宾、各位经销商朋友们[]xx年全国经销商会议到这里就结束了，再一次感谢大家！衷心地祝愿各位在新的一年里身体健康，财源广进，事业腾达，笑傲商海，谢谢！

公司经销商会议主持人串词篇三

男：马踏祥瑞辞旧岁

女：羊送好运迎新春

男：尊敬的各位领导、嘉宾

女：各位远道而来的经销商朋友们，大家

合：晚上好！

男：我是来自，非常荣幸能够主持通用股份的经销商答谢晚宴
女：新年伊始，首先请允许我代表通用股份向各位的到来表示最诚挚的感谢和最热烈的欢迎，并在这里给大家先拜一个早年，祝大家身体健康、猪年大吉。
男：成功伴着艰辛，喜悦伴着汗水。过去的一年，注定是不凡的一年，感谢大家与通用携手共进，谱写精彩。

女：坚持梦想，笃定前行。未来的一年，又会是丰收的一年，希望大家继续跟随通用的脚步，共筑新未来。

男：下面我宣布，“适应新常态，共筑新未来”江苏通用科技股份有限公司20xx年经销商大会答谢晚宴暨颁奖盛典。

合：现在开始！

二、颁奖

男：一路风雨，一路阳光；一分耕耘、一分收获。一载又一载的春去秋回，铸就了通用的参天气魄，一个又一个的优秀经销商，串联起了20xx年通用发展的恢弘篇章。

女：铸辉煌，千里之行始今朝；展宏图，万里扬帆再起航。过

去的一年，在通用股份全国的经销商队伍里涌现出一大批先进人物。

男：面对困难，他们从容不迫，面对挫折，他们永不言弃。他们是生活的强者，是市场一线的勇士。他们用专业诠释执着，他们用服务续写华章，他们是我们最可爱的朋友和合作伙伴。

女：下面，就让我们来一一揭晓通用股份20xx年度优秀经销商的评选结果，让我们共同为他们庆功、为他们喝彩、为他们骄傲。

1. 全钢优秀经销商

男：首先颁发全钢优秀经销商，有请 颁奖嘉宾通用股份副总经理郭建军先生 和通用股份外贸事业部总经理冯猛蛟先生 为我们来揭晓。

女：让我们祝贺这15位全钢优秀经销商。有请颁奖嘉宾为他们颁奖，有请礼仪小姐。（颁奖过程，合影留念）

男：优秀经销商所获得的奖品是 **iphone 6**手机一部。

2. 斜交优秀经销商

男：下面颁发斜交优秀经销商，有请颁奖嘉宾通用股份副总经理顾亚红女士和通用股份财务部部长张高荣先生为我们来揭晓。

女：让我们祝贺这11位斜交优秀经销商。有请颁奖嘉宾为他们颁奖，有请礼仪小姐。（颁奖过程，合影留念）

男：恭喜11为斜交优秀经销商，他们也将同样获得**iphone 6**手机一部。

3. 最具增长奖

男：下面颁发最具增长奖，有请颁奖嘉宾通用股份副总经理程金元先生和通用股份总工程师孙旭阳先生为我们来揭晓。

女：让我们祝贺这8位获奖者。有请颁奖嘉宾为他们颁奖，有请礼仪小姐。（颁奖过程，合影留念）

男：荣获最具增长奖的8位嘉宾的奖品是iphone 6 plus 手机一部。

4. 单品销售季军

男：下面到了我们颁发单品销售奖的时间了，首先颁发单品销售季军奖，有请颁奖嘉宾通用股份副总经理虞秀凤女士为我们来揭晓。 有请五位获奖者登上领奖台受颁奖词。

女：大风泱泱，大潮滂滂。逐鹿中原，他们是可日行千里的马中赤兔；纵横商场，他们是能从容应对的中流砥柱。勇创新，以自强不息之精神；有魄力，拓厚德载物之气量。他们，就是处变不惊、能于三军阵前取敌首的常胜将军！

男：恭喜这5位经销商荣获单品销售季军。有请颁奖嘉宾为他们颁发奖杯和奖品。他们获得的奖品是iphone 6 手机一部。（颁奖过程，合影留念）

5. 单品销售亚军

女：下面颁发单品销售亚军，有请颁奖嘉宾通用股份总经理刘宏彪先生为我们来揭晓。 有请五位获奖者登上领奖台受颁奖词。

男：鲲鹏展翅，扶摇而上九万里；骏马嘶鸣，风驰电掣两相宜。他们是利剑，劈开市场混沌恶战，是帆樯，引领营销越洋远

航。一双慧眼，识破波涛暗涌；八方奋战，笑对风云变幻。江山辽阔，才人辈出，数风流人物，唯汝最强！

女：恭喜这5位经销商荣获单品销售季军。有请颁奖嘉宾为他们颁发奖杯和奖品。他们获得的奖品是iphone 6 plus 手机一部。（颁奖过程，合影留念）

6. 单品销售冠军

男：好了，最后，我们就要揭晓本场的大奖了，就是我们本年度单品销售冠军。有请通用股份董事长顾瑞先生为我们揭晓冠军得主。 有请五位获奖者登上领奖台受颁奖词。

女：洪水图腾蛟龙，烈火涅槃凤凰。市场艰险，逆流而上者，唯尔无双。大气大势大手笔，大仁大义大风范。登千山，俯瞰云海翻涌；跨百川，静赏日升月落。剑指苍穹，运筹帷幄于帐前，驰骋沙场，纵横往来而不败。他们，就是真正的王者之师！

男：祝贺这5位经销商荣获单品销售冠军。有请礼仪小姐，请顾总为冠军颁奖。（颁奖过程，合影留念）

女：单品销售冠军将获得苹果笔记本电脑一部。

三、 祝酒词

男：好，再次恭祝各位获奖的经销商朋友们，顾总请留步，有请通用股份的董事长顾瑞先生为各位致祝酒词。

女：感谢顾总的精彩致辞，颁奖盛典到这里就先告一段落，答谢晚宴正式开始。

四、 最佳零售店主

女：诶？缪主播，你知道我们红豆的节日是哪天吗？

女：没错，缪主播果然是见多识广啊~ 在红豆的情文化的影响下，我们通用股份也在去年七夕举办了一次力度非常大的轮胎七夕促销活动。相信我们在场的各位经销商都还清楚的记得七夕奋战的情景。

男：是的，这次促销活动得到了全国各地零售商和司机朋友的一致好评，有的店主在这次促销活动中创造了单日、单月的销售奇迹。这其中也涌现出了一批优秀的零售商，我们也评出了七位最佳零售店主。

女：那么，在今天这个特殊的日子，我们也很荣幸的邀请到了他们七位。他们是

1. 河南省最佳零售店主唐俭滨先生 以及颁奖嘉宾 河南通运销售有限公司总经理阴云建先生。

2. 四川省最佳零售店主胡永川先生 以及颁奖嘉宾 四川路易轮胎有限责任公司总经理赵德智先生。

3. 黑龙江省最佳零售店主谭喜龙先生 以及颁奖嘉宾 哈尔滨中策商贸有限公司总经理赵建伟先生。

4. 山东省最佳零售店主田培杰先生 以及颁奖嘉宾 淄博耀马贸易有限公司总经理尚贞福先生。

5. 江苏省最佳零售店主邱佃竹先生 以及颁奖嘉宾 连云港市永一贸易有限公司总经理徐永先生。

6. 广东省最佳零售店主黎鑫东先生 以及颁奖嘉宾 广州市福升贸易有限公司总经理谢明贤先生。

7. 山东省最佳零售店主宋恩宏先生 以及颁奖嘉宾 济南洪恩

轮胎有限公司总经理马洪恩先生。

五、采访最佳零售店主

q1[]恭喜七位最佳零售店主，也感谢我们的颁奖嘉宾。接下来我们跟来自广东省的最佳零售店主 黎新东先生聊一聊。黎老板，您好，先跟大家自我介绍一下吧。

a[]大家好，我叫黎新东，来自广东省云浮市，很激动能站在这里领奖。

q2[]哇，看您也蛮年轻的，您应该也是80后吧？

a: 是的，不过我从20xx年就已经开始做轮胎销售了[]20xx年开始做我们通用的喜达通和瑞途两个系列。

q3[]黎老板真是年轻有为啊，我们公司的轮胎卖得怎么样？

a:当然好啊，不然能到这里来领奖么？我店里面90%以上都是你们厂的轮胎呢！

q4[]非常感谢黎老板的厚爱啊，那为什么对我们公司的轮胎情有独钟呢？ a: 其实前三年，我也做其他的品牌。像玛吉斯、樱花、劲虎还有一些不三包的牌子。当时因为刚做，也没什么经验，就像各种品牌都进一些看看哪个做的好。后来，因为我们当地矿山比较多，很多车都是拉石子、拉矿石啊等等，我们通用的牌子在承载方面是最厉害的，而且质量方面也比较较好，市场的需求量很大。相比之下，其他几个牌子问题就比较多，而且服务也不怎么好，我就不做那些牌子了，专门做喜达通和瑞途。我这个人也是比较执着的，看好了这个市场，就一直做下去，做一行爱一行嘛。

a[]平时一个月也就300多套，这次活动期间当月的销量有将近600套。确实增长了不少呢！

a□这次七夕促销活动，厂家确实给了我们很大的优惠，我自己也想借着这次机会做一下品牌推广、拉住我的老客户。于是，我在厂家单条降价77元的基础上再加23元，直接冲100元，而且我是全系列全花纹都搞促销。

q5□哇，那您这样大力度的促销，您的利润怎么保证的？

a□薄利多销嘛，整体利润其实是上升的。而且搞这个活动不仅仅是为了赚钱，最重要的是维护好我的客户，也希望老客户再带一些新客户过来。我的客户基本都是这样老带新逐渐发展起来的。

q6□黎老板真是经营有方啊，诶？我们看到这样一张照片，这是您的店吧？打扫的真干净，轮胎摆放也很整齐，一看就很专业啊。

a:是啊，你看我们店面多漂亮，这是去年上半年，厂家给我们新装的一体店。不仅如此，去年厂家也搞了很多促销，发了很多促销品，厂家的业务员到我们这来的也比原来更勤了。虽然去年整体市场大环境不太好，但我感觉，跟着通用，肯定能越过寒冬。

男：说的太好了。去年年会，我们一位经销商带领着我们一起喊的“跟着通用，马上行动”，让我们大家都士气大增。那么今年，我们就借黎老板的这句话一起喊出来“跟着通用，越过寒冬”。来我们一起喊，跟着通用一越过寒冬！

好，非常感谢黎新东的分享，谢谢您，请入座。请欣赏歌曲表演《浮夸》表演者：红豆歌手 兰金龙。

五、结束语

男：走过往昔，奋斗的汗水刚刚拭去；

女：回想旅途，成功的笑貌正在蔓延；

男：携手今宵，高歌这一路光荣激动；

女：展望明朝，伙伴们，让我们携手同行

男：好了，朋友们，“适应新常态，共筑新未来”江苏通用科技股份有限公司20xx年经销商大会答谢晚宴暨颁奖盛典到这里就要落下帷幕了。

女：再次感谢各位领导嘉宾的光临，让我们相约明年 合：再见！

公司经销商会议主持人串词篇四

女：长江作证，这是灯光与微笑构成的舞台，舞台上也有你也有我的身影；

男：浦江为伴，这是奋进与激情汇成的海洋，海洋里溶有我们艰辛的汗水；

女：这是永恒与温馨筑就的圣地，圣地中播撒着青春的希望。

男：瑞雪纷飞的冬夜，我们踏着月光而来

女：埋藏已久的期盼，化做今日相逢的喜悦

男：光阴如水，岁月如歌。历经磨砺、立志创造辉煌的仕恒人，送走了xx年的峥嵘，迎来了xx年的希望。

男、女：亲切的问候和美好的祝愿！

女：xx年是我们公司发展历程中极不寻常、极不平凡的一年，大事多、好事多、难事也多。

男：面对着国际金融危机的挑战，同行间的激烈竞争，仕恒人没有一丝气馁，公司业绩稳步高升，取得了累累硕果。

女：走过x[]我们对发展才是硬道理有了更深刻的认识。解决公司的一切问题归根结底靠发展。

男：在当前经济形势复杂多变的情况下，我们更需要抓住机遇，开拓市场，谋发展，为应对挑战、战胜风险奠定坚实的基础。

女：走过x[]在近2年的时间里x公司取得的巨大成就和宝贵经验辉映在上海的天空，照亮着x人的发展之路。

男：信念点燃激情，双手托起希望。相信我们仕恒人有着坚定的信念和顽强的精神，在xx年里[]xx公司将更加辉煌、灿烂。

男、女：让我们一起风雨同舟、齐心协力、超越梦想、再创辉煌！

女：“超越梦想、再创辉煌”xx公司xx年会暨颁奖典礼

男、女：现在开始。

女：首先，我荣幸的向大家介绍莅临我们此次会议的领导及嘉宾，他们是xx

男：xx

女：xx

男：xx

女：让我们以热烈的掌声对各位嘉宾的到来表示衷心的感谢和感谢。

男：接下来我们有请xx公司总经理xx先生为我们做xx年总结及xx年公司发展方向报告。有请xx□

女：感谢xx□

男：下面让我们以热烈的掌声有请xx公司华东区域总监xx先生致辞。

女：感谢总监。再苦再难，也挡不住我们xx人前进的脚步，再累再烦，也动摇不了我们x人发展的决心。我们能取得今天这样大好的局面实属来之不易，公司每一位员工都付出了辛勤的汗水，为此，公司肯定那些无私奉献，任劳任怨的员工。下面让我们以热烈的掌声有请xx公司副总经理xx先生为我们做表彰决定。

男：谢谢xx□一个公司的成长壮大离不开每个员工的. 进步努力。所以我们肯定那些在工作中认真学习业务知识，稳扎稳打努力做好本职工作的员工。我们看到了他们在工作中每天进步的一点一滴，那么这些点滴汇聚的力量将是无穷的。这个奖项的获奖员工踏实、朴实的工作态度是值得我们每个人学习的。

女：现在我们有请领导主持xx公司副总经理xx先生为我们公布获得新人进步奖的人员名单。

总：现在我代表xxx公司董事会公布获得xx公司xx年度新人进步奖的有xx

女：在工作中，他能够主动学习，虚心地接受别人的意见，积极地钻研工作。为公司的一线销售贡献出全部力量，他的进步有目共睹。

总： xx

女：在工作中认真负责，踏实肯干，一直不懈努力，完善自我，出色的工作表现赢得了公司的认同。

总：XX

女：工作积极主动，把工程部内勤工作做的井井有条，是工程部的好帮手。

总：XX

女：在枯燥无味的单据中，仍然能细致，耐心的完成工作，为保障一线销售业务的顺利进行提供了坚强的后盾。

总：XX

女：她把单据处理工作做的有条不紊，她是电商的得力干将，她的细致入微成为我们的榜样。

总：XX

女：从进入公司以来，工作一直细心努力，对自己严格要求，不断完善自己，她的努力得到了公司同仁的认可。

总：有请颁奖嘉宾为获奖人员颁奖。

女：有请礼仪小姐送上获奖证书

公司经销商会议主持人串词篇五

尊敬的各位来宾、主治医生以及各位临床老师：

大家下午好！

医疗事故的频频发生，基层医务人员的不规范操作，一系列

安全用药问题迫切需要社会各界人士共同关注和解决，宣传规范用药，强化地区医疗队伍建议，是我们义不容辞的责任。

为此□x医药有限公司联合知名药企及知名医院专家教授一起推动主题为“高品质福德高品质伙伴”学术研讨会，基层医疗机构扶植工程项目，计划20xx年期间在湖北省各地级市/县/镇等地开展80场以“安全用药为主题”的临床用药实践与指导活动，为基层医疗机构的卫生工作者提供最权威最专业的临床用药指导和经验交流平台。

在坐的有不少公司的老朋友，也有公司的新伙伴，在此，简单自我介绍一下

老朋友都很熟悉我们x公司，更熟悉我们x人，不怕吃苦，不畏艰辛勇往直前。

在这儿，也简单地介绍一下x医药有限公司：

x医药有限公司是集合湖北医药精英集体智慧的结晶而发展成立的朝阳公司。公司地处全国十大经济开发区之一的武汉经济技术开发区，是湖北省20xx年第一家依照新的《药品经营许可证管理办法》成立的现代化药品批发企业。公司药学技术力量雄厚，执业药师4人，药学人员占公司总人数的30%。

x医药董事长经营战略方针：一步一个脚印，做好每一个终端

取得今天的成就，董事长更忘不掉你们，大家可以看一下手中订货单的表一部份，价格一律感恩回馈。

x的承诺：

b□资深的营销策划团队,为您提供完善的营销方案及终端促销的宣传模式

福德迎春联谊会今天的议程从以下几个方面为大家准备：

一：学术介绍

二：现场代表感受

三：产品政策及现场订货

四：抽奖

五：共进晚宴

下面有请x执业药师

福德的好处：现在问答

有请学术专员□xx

樟脑、妇康宝问答

在这儿，真诚感谢各位莅临我司学术研讨会现场，在要约你们的过程中，你们给了我很多很好的建议以及个人的担忧，担忧我司的配送货问题、药品质量问题、价格长久问题等等。如克林，我司克林3.5元/支，而大多用的只有一两块钱，在座的各位相信都清楚，刚刚上面也讲过，水针和粉针的区别，在市场上，特别是现在，在给患者打克林时，一般都用毛毯、暖手袋把手暖着，这说明什么呢？我不是学药的，带着这些问题我也请教过一线的临床老师，他们告诉我：一般的克林注射会发冷，心慌，头晕等，剂量重了甚至会拉肚子等，这些，只是表面症状，还有不可预见的，如肝、肾功能衰竭、血细胞坏死等.....

另外，在市场上，在坐的也有好多在用粉针克林，说明什么呢？求安全，赚钱是小钱，安全才是首位。而现在手中的克

林粉针，湖北省单独定价是11.58元/支，中心医院均有货。现直供给大家是3.5元/支。

关于药品质量问题：所有产品均是名企产品，我司也生产不出来这么优质的产品。

最后一个配送货物问题：今天所有的订单我们的业务员会根据您的要求按时送达到您们手中。今天报计划，最迟两天内送到。如：我司下午五点下班，五点前报的计划，第二天发物流，第三天一早即可收到，如早上报计划，下午发物流，第二天早上即可收到。

业务员随叫随到，这是我们的责任，更是我们的义务。

再次，我代表x医药有限公司全体同仁，预祝各位在新的一年里：万事如意，财源广进，阖家欢乐，幸福一生！