

工程实训实训总结与心得 工程水利实训 心得体会总结(汇总5篇)

总结是在一段时间内对学习和工作生活等表现加以总结和概括的一种书面材料，它可以促使我们思考，我想我们需要写一份总结了吧。什么样的总结才是有效的呢？以下我给大家整理了一些优质的总结范文，希望对大家能够有所帮助。

工程实训实训总结与心得篇一

工程水利是一个综合性强、实践性突出的学科，为了提升学生的实践能力，培养他们的解决实际问题的能力，我校在课程中安排了工程水利实训课程。在这门课上，我们学生通过模拟实际工程水利项目，学习各种工程水利的施工流程和技术，深入了解了工程水利行业的真实情况。

第二段：实训收获

在工程水利实训课程中，我结合实际情况，学习了测量、设计、施工等相关工作流程。通过实际操作，我发现理论知识与实际运用之间存在很大的差距，只有亲自动手，才能真正理解其中的难点与技巧。实际操作中，我逐渐熟悉了锄料、扒土、运输等各种施工机械使用方法，并学会了在遇到困难时借助工具和技术手段解决问题。这一系列的实践操作使我对工程水利行业的工作流程和要点有了更加深入的了解。

第三段：团队合作的重要性

在实训中，我们都需要配合团队完成各种任务，因此团队合作是非常重要的。我深刻认识到团队合作的力量和意义。通过实践，我意识到在团队合作中，每个人都需要根据自身的特长发挥自己的作用。与人合作时，我学会了聆听他人的建议，理解并尊重不同的观点，通过相互交流和协商来解决问

题。只有团队中的每个人都充分发挥自己的才能，才能顺利完成任务。

第四段：实践与理论相结合

工程水利实训课程给了我机会将在课堂上学到的理论知识与实际操作相结合。通过实践，我深刻体会到实践的意义，它使我更好地理解 and 掌握了课本知识。实践中的问题和困难不仅考验了我的实际操作能力，更有助于我全面理解和掌握知识内涵。实践中的问题和错误也使我从中吸取教训，提高了我的综合应用能力，这对我今后的学习和工作都具有重要意义。

第五段：对未来的展望

通过工程水利实训课程的学习，我对工程水利行业有了更深的认识，并受到了实践的熏陶。我希望在今后的学习和工作中，能够继续保持实践精神，将理论知识与实践经验相结合，不断提高自己的实际操作能力和解决问题的能力。我相信，只有不断进取，充实自己，才能在未来的工作中取得更好的成绩。

总结：

工程水利实训课程的学习为我们提供了一个宝贵的机会，让我们通过实践锻炼自己，提高自己的综合素质。通过实训，我们不仅掌握了工程水利相关的知识和技能，还培养了创新能力、团队合作能力和问题解决能力。工程水利实训课程的学习经历是一次重要的历练，让我更加深入地了解工程水利行业，也让我更加坚定了未来从事工程水利行业的决心和信心。我相信，通过自己的不懈努力，我一定会在工程水利行业中取得优秀的成绩。

工程实训实训总结与心得篇二

在经历了一学期的工程水利实训课程之后，我深深体会到实践的重要性和实训对我们专业学习的积极影响。在此期间，我通过实地勘测、模拟设计和实际施工等环节，不仅深化了对水利工程的理论知识的理解，还锻炼了自己的动手操作和团队合作能力。在实训过程中，我积累了许多宝贵的经验和教训，下面我将总结并分享给大家。

首先，在实地勘测环节中，我收获了许多关于水利工程实际情况的经验。在与同学们一起前往实际工程施工现场进行勘测时，我亲身感受到了测量工作的复杂性和重要性。在测量过程中，我学会了使用测量仪器，掌握了勘测的基本原理和方法。同时，我还了解到实际工程施工与理论设计之间存在的差异，这为我今后的实际工作提供了宝贵的经验。此外，在勘测过程中，我还深刻体会到了团队合作的重要性，只有与同学们密切配合，才能顺利完成任务。

其次，在模拟设计环节中，我发现自己在理论知识应用能力方面的不足。通过模拟设计，我们需要在指定的时间内按照规定的要求完成水利工程的设计方案。在这个过程中，我发现自己在设计软件的操作方面还存在许多问题，需要不断学习和提高。同时，我还发现自己对于水利工程中一些复杂设计参数的理解还不够深入，这需要我在学习过程中加强对相关知识的学习。此外，通过模拟设计，我还意识到了项目管理和时间管理的重要性，只有合理规划时间和分配任务，才能有效地完成设计工作。

然后，在实际施工环节中，我发现自己在实践操作中的不足之处。在进行实际施工时，我们需要根据设计方案，进行土方开挖、混凝土浇筑等工作。通过亲自参与施工，我深刻体会到了勤劳与细心的重要性。在施工中，我遇到了许多困难和挑战，例如土方开挖过程中的困难、混凝土浇筑过程中的技术要求等等。这些问题为我在今后的实际工作中提供了

宝贵的经验和教训，使我更加深入地了解水利工程施工的各个方面，也提升了自己的实践操作能力。

最后，通过这学期的水利工程实训，我认识到了实践对于提高自己综合素质的重要性。只有亲自参与实践，才能真正理解和掌握水利工程的基本原理和实际应用。与此同时，实训过程中的团队合作也丰富了我的人际交往能力和团队协作能力。通过与同学们一起分工合作，我学会了倾听和信任他人，也了解了集体智慧的力量。这些经验将对我的未来工作和学习产生深远的影响，使我成为一名更加优秀和有实践能力的水利工程师。

总之，工程水利实训的过程中，我收获了许多宝贵的经验和教训。通过实地勘测、模拟设计和实际施工等环节，我不仅夯实了水利工程的理论知识，还锻炼了自己的动手操作和团队合作能力。通过总结和反思，我将进一步提升自己的实践能力，迎接水利工程领域的更大挑战。我相信，在实践的道路上，只要不断学习和努力，我们一定能够成为一名优秀的水利工程师。

工程实训实训总结与心得篇三

经过近一个礼拜的招投标实训活动，让我感受最深的就是做事情应该有始有终，有条不紊，最好还能够遇事不惊慌。其中必不可少的就是即使遇到困难或者没了信心也要心中有着不放弃就会有回报的信念，那么事情将会迎刃而解。

一个礼拜前，我们建工工管专业的两个班分好组，老师布置了实训任务。我们小组做招标文件，大家就很认真的对文件内容研究起来。虽然只是模拟，但我们小组每个成员都很慎重的对待这次实训。因为我知道这次的认真对待就是为以后工作打基础，同时通过这次实训找出自身的不足之处，以吸取其经验教训。第二天，我们开始自己编制招标文件，首先是绘图方面，我们请了专业人员给我们进行指导，答疑，各

组的组员都在认真地画图及其讨论，感觉自己置身与一个企业之内，各职员都在忙碌地工作着。之后的大概两天的时间，我们都在对图纸进行工程量计算，期间老师也会来指导我们，虽然枯燥，虽然幸苦，但同学们的积极性却是很高涨的。

计量计价清单出来之后，就是编制招标控制价了，说实话，这一项内容真的很麻烦，我们跟着教学视频，将清单导入品茗算报价软件之后，就一一对照着查找定额，填投标文件一定要细心认真，如有出错很有可能就会废标。到时候就会前功尽弃。所以每个人都很小心谨慎，查完了定额，还有其他的一些细节问题，就是标底了，老师说标底是一个商业机密，为了组员的利益，即使再好的朋友也不能说，我们的预算标底是六万四，各组的成员都在提高警惕，怕有机密外漏，导致之前的工作功亏一篑，不知道和其他的组员差多少，还是挺担心出错的。

这之后就是最后的准备工作了，我们要先把招标文件内容打印出来，再仔细琢磨招标文件内容，公开招标时对各施工单位进行解说，招标文件上面有我们封标时要注意的事项、细节。小组里相互讨论，分工合作，在哪里盖正本、副本，还有封标。

20xx年1月5日8:00，是公开招标的时间，八点之前我们各人员都要到场。我们这次模拟了招标的程序。招标开始了，我们首先介绍了我们的公司的情况，然后介绍了招标工程的概况，对一些详细内容告知给投标单位们，让他们编制投标文件时能注意仔细。之后的两天便是投标方开始编制投标文件，然后就是1月9日的开标评标环节，根据评标小组的开标评标程序，对各单位投标文件及报价的审核，最终我们确定了明朗建设公司与我们签订中标合同。

实训是大学生活的第二课堂，是知识常新和发展的源泉，是检验真理的试金石，也是大学生锻炼成长的有效途径。不仅使我在理论上对招投标这个领域有了全新的认识，而且在实

践能力上也得到了提高，真正地做到了学以致用。在老师们悉心指导下，我不但对招投标有了更实际的理解，从失败中吸取了宝贵的经验教训，我时刻提醒自己，唯有不断努力，才能与时俱进。

一个礼拜的实训下来，让我学到了许多东西，但是最重要的就是团队合作，对于即将毕业的我们，这很重要。我相信，无论我们将来从事什么工作，都离不开团队的合作。这次实训就是最好的证明，我们组分工明确，各自都有各自的任务，共同努力完成着招标文件的编制。虽然在实训过程中我们遇到过许多这样或那样的问题，但我们都勇敢的面对，没有放弃。同时也锻炼了我认真、细心的工作能力，这些都为我以后的工作奠定了一定的基础。

这次实训涉及了许多专业知识，我们通过这些专业知识的综合运用，从而编制招标文件。这对于即将迈向社会的我们，是一个很好的锻炼，也为我们以后的工作奠定了一个良好的基础。所以我们很珍惜这次在学校学习的机会。理论结合实践。我不敢肯定我们的计算是否全部正确，但我相信我们是最认真的。

招投标模拟实训，让我对招投标有了更进一步的了解。在编制的过程，由于刚开始对项目了解不充分，没有做到面面俱到；考虑问题不全面；费用的核算等一些问題，致使我们浪费了许多时间。虽然这样，但是我们都很欣慰，这毕竟是我们自己动手做的，错了没什么，错了可以改，最重要的是这个过程。

这次的实训使我受益匪浅，真的学到了很多有用的知识，丰富了自身做招投标工作的经验。招投标是一项需要公平和仔细的心态去完成的系统工作，需要把握公平、公正、公开的原则，把理论联系实际。这只是个起步，要学习的还有很多，有更多的东西还要在以后的实习和工作中去切身体会，希望自己在今后的学习中，能以一种谨慎和细心的态度去完

成各项工作。

工程实训实训总结与心得篇四

一周的招投标实训一眨眼就结束了，稍纵即逝。虽然时间很短，但是让我们知道了不少的东西，使我们受益匪浅。

1月9号我们班分号组早上老师布置实训任务，下午我们就回去研究招投标文件书。我们组是女组员先看，晚上男组员看，在一起讨论。10号，我们到实训中心604机房编制投标文件，各组的组员都在认真地填写及其讨论，当我抬头看一下时，感觉自己置身与一个企业之内，各职员都在忙碌地工作着。老师也下来指导我们，她就像一个主任来巡查工作的。早上我们都差不多填好了文件有关事项，只是投标报价还没有出来。下午，我们继续在机房里做投标文件没有的事项，大多是报价的。投标报价是一个商业机密，即使再好的朋友也不能说，为了组员的利益。预算价的范围是500万元到560万元之间。各组都在提高警惕，怕旁边有眼线，有间谍，机密外漏了，之前所做的事就功亏一篑了。我们都在小心翼翼地填价钱。想到了在公司里同事们为了竞争，小心行事的工作状态。这让我感觉我提前进了企业，现在我正在里面工作着，这就是以后我们的工作氛围。

我们组是先把投标书打印出来，再手写填报价的价格，小心行事，各有绝窍。晚上，王老师指导我们封标，她也没多说什么，让我们多看招标文件12~13页，是我们封标时要注意的事项、细节。封标是投标成功的一大关键，一不小心就废标，所有的努力就付之东流。别的组当晚就封标了，我们组怕出差错就先研究透彻先，星期天再封标，不怕万一就怕一万。星期一虽说是假日，但我们没有完成任务就不敢懈怠自己。晚上我们在女生宿舍楼下的小卖部的复印店相互讨论，分工合作，在哪里盖正本、副本，还有封标。先前我们犯了错误，不得不弄得很晚。在11:30时，我们还没弄得，我们也再弄一点就要走了。这时别的组来拿盖章，来复印，可老板已走

了。章肯定就盖不了。她要拿章回宿舍，我们就说班长刚才就先要了，他们那里有文件。那时她就生气，而且怪我，因为我和她是同一宿舍的，回宿舍冷嘲热讽的。我就解释给她听。本来做什么事就应该有一个先来后到，做事要公平。我也没跟她吵。“忍一时，风平浪静；退一步，海阔天空”。毕竟同一宿舍，抬头不见低头见。让我想到以后出社会，为了个人的利益，是不是会不顾一切。在同一个公司里，为了一己之私，勾心斗角，我想都不敢想。我们只能用坦诚的去对每一个人，所谓“精诚所至，金石为开”。

12日，是开标的时间，9点钟之前要把投标书送到。我们这次模拟了投标的程序。开标开始了，主持人介绍有关工作人员，然后就让检查员检查法定代表人进场的有关证明书，竟然有一组的法定代表人什么也不带，原则上是不能进场的，让我们认识到事情的严肃性。在检查投标书时，就有一组的投标书封面不合格。开始唱标了，第一组a1组就被宣布为废标，原因是商务部分与技术部分没有分册装订。这是整个教室都充满紧张的气氛，个个都在期盼着本组的投标书能入围。但是陆陆续续地有几组的投标书都是废标，原因是和前面的一样的。最后才有4个标书为合格投标书，8个为废标，我们破了学院实训开标中废标的记录。我们废标的组的组员都很难过，毕竟认真、精心弄的标书就这样废了，心里不是滋味。我们a10组是因为标书没有技术部分。

但是是有的，我们直接把技术部分与商务部分合订，技术部分的封面我们没有，而且我们的报价有点高，是513万元。为什么别的组报价这么低，老师不是给我们500万元到560万元的范围么？我们苦思冥想都想不通，就去问老师。原来那是预算报价，不是投标总报价，是我们理解错了。这次投标让我们懂得了细节决定成败。因为有些细节性的错误很多都犯了。“正本、副本”的章也不记得盖。各组的法定代表人都上去发表感言。我直接觉得这次投标让我懂得不少书上所没有的东西。让我体会到身临其境才会获得不少的知识，纸上谈兵，没有做过的话，印象不深，以后也会犯这种错误。这次印象

深刻，我们每个同学都铭记在心里的。这次的失败是为以后的成功做铺垫。所谓“吃一垫，长一智”，我们这次失败，犯了错误，以后就不会犯了。

的陷阱，叫他们改他们不肯。我们拿招标文件、通用条款给他们看，他们才罢休。先前都是我们叫他们改，他们不改，我们组的组员七嘴八舌争辩着。发包商的组员就说“你们就让我们一点，先前我们都让你们了”。我觉得不是让不让的问题。作为企业或商人，在商言商，没什么同情心。商场如战场，我让了你，我就亏，我就无法立足商界之中。我们现在身为学生，对于利益条款的问题，我们就应穷追不放，实在不行就按通用条款公事公办。我们现在就相当学习，以后工作更有利我们对合同文件的研究及其应注意的事项。下午，我们a10组与a9组继续谈判，而a11与a12组也是一样。

只有我们两大组正在谈判了，其他组早已完成不用来了。可能别组不像我们那么斤斤计较，死心眼。但是，对于学习，我们应该就持有这种态度。这样我们就比其他组知道得更多。下午，我们对于保修金这个问题也吵得不可开交，你不让我，我不让你，最后老师解释给我们听，我们才罢休不追究。要不我们总是不往下拉，不往下看□a11与a12组，他们谈判不成。最后a11组的组长生气地走了，他们组员也不敢谈判。认为只有组长来了才能谈。现在组长不谈，怎么办。只能叫老师了。老师出面了，事情才得以解决。我们组虽也斤斤计较，但不会弄到这程度。毕竟这不是真的，只是模拟而已，不要伤害同学之间的情谊。最后，我们终于完成谈判，谈判圆满成功。在谈判时，各自都会有点情绪，但过后就像水过鸭背，一下子忘了。

这次的实训，使我明白不少的东西与处事的原则，使我对“招标投标合同管理”这门课有了更深的认识。以前觉得书上说的我们都理解，我们都懂了。但这次实训使我懂得书上所没有的事项。就如人所说“纸上得来终觉浅，绝知此事要躬行”让我懂得“团结就是力量”，一个人不可能做得那么

多的事，“众人拾柴火焰高”。

工程实训实训总结与心得篇五

时间过得真快，转眼间，一个星期的实训已无声无息地接近尾声。然而实训的过程还历历在目。一个星期的实训时间，让我学到了很多的东西，不仅使我在理论上对招投标有了全新的认识，在实践能力上也得到了提高。明白了做为一名新时期的高职技术人才一定要做到学以致用。除此之外，我还学会了如何更好地与别人沟通谈判，如何更好地坚持自己的观点和维护自己的利益。亲身感受了所学知识与实际的应用，我得到了很大的启示，这也是对所学知识的一个初审吧！这次实训对我以后的学习或找工作将会受益匪浅。实训让我初步从理性回归到感性的重新认识，对于以后所应把握的方向也有所启发！相信这些宝贵的经验会成为我今后成功的基石。

平时一直忙于理论知识的学习，所以实训之前，招投标对我来说是比较感性的，一个完整的招投标过程要怎样来分工以及完成该过程所要进行的基本步骤也不明确。而经过这次实训，让我明白整个招投标过程中，必须由团队来分工合作。

通过实训，我对投标文件的编制和招投标合同的签订有更深一步的了解，对相应的操作技巧的认识与使用有了很大的提高。这次实训感受最深的，还有以下几点：

其一，团结就是力量。团结是一种重要的精神，一个人要立足于社会或成功发展，除了自身要有较高的素质外。还必须要有能够与别人团结合作的精神。在整个招投标过程中，只有团结才能保证工作的顺利进行。大家才能朝着同一个目标前进努力，成功才有希望。如果有人对自己的任务不负责或闹意见不合，都会影响到投标是否成功，所以团结第一。

其二，实训是对每个人综合能力的检验。做好每一件事，细

心是关键。细节决定成功在投标过程中得到了很好的体现。在开标会议上大部分小组被废标。主要是因为忽略了一些很小的细节，比如忘记装订成册、忘记填写报价、忘记盖印章、没有用标准字体填写报价等等诸如此类的小问题而导致废标。所以细心是尤其重要的。我们小组侥幸通过了初审，但在报价一块没有充分考虑，加上缺乏技巧，最终也被定为无效标。总之，在投标环节细心决定成败。

其三，我从这次招投标合同签订实训中认识到了沟通、谈判能力的重要性。在合同签订的协商过程中，做为公司代表，具有较强的谈判、沟通能力，才能坚定自己的立场，维护公司的利益。否则自身的利益就会受到损害。同时，协调、异议处理能力是不可缺少的。如果使谈判僵持不下或不能及时处理异议。都会阻碍合同的签订。所以。良好的协调能力对谈判双方是否能在互惠互利的基础上顺利协商具有很大的意义。其四，此次实训，我深深体会到积累知识的重要性。课外时间应该主动去关注、收集与课程相关的知识、信息。而不应局限于课本。要不断地拓宽知识面。尤其是不能教条主义。

最后，“纸上得来终觉浅，绝知此事要躬行！”实践是检验真理的唯一标准，积极投身实践，学以致用，才不枉所学。

这是一个短暂而又充实的实训，同时也是一个实践丰收的实训。从中学到的东西都意义重大，这些对将来走向工作岗位会有很大的帮助和启示。作为一名学生，向他人虚心求教，不懂就要问，踏踏实实走好每一步是始终要坚持的学习态度。实训所学到的经验和知识大多来自老师和同学们的教导，这是一笔宝贵的财富，感谢这次实训，让我收获颇丰，受益匪浅。