2023年中学生暑假实践心得体会(汇总5篇)

每个人都有自己独特的心得体会,它们可以是对成功的总结,也可以是对失败的反思,更可以是对人生的思考和感悟。那么心得体会该怎么写?想必这让大家都很苦恼吧。下面是小编帮大家整理的优秀心得体会范文,供大家参考借鉴,希望可以帮助到有需要的朋友。

中学生暑假实践心得体会篇一

这次时间比较长,为了不浪费宝贵的暑假时光,我决定去走一遭,去体验社会生活,去锻炼。

我把我的想法与爸妈说明,他们也非常同意我的做法,并且给我提意见,告诉我一些常识,告诫我当心上当受骗之类的。我也认真的听取了爸妈的建议,我也开始跨出家门去闯荡了,暑假来临很多地方都在招暑假工一开始我不明白其中的关巧,我还是听了其他人才知道,暑假工,是非常廉价的劳动力,因此,很多商家都愿意招,当然我们出来的目的不是为了赚钱,主要是磨砺自己。

我因此开始了我的暑假,我找到的工作是饭店服务员,简单的工作,我来到饭店每天都是服务,端盘上菜等,一开始我觉得没有任何的.锻炼效果,想要离开,但是我妈妈告诉我既然选在了这份工作就必须要把工作做好,而不是半途而废,我想象也是,暑假的时间不多,我必须要用好每一天时间,因此也就呆在饭店工作了,每天我要招待客户,一开始我不好意思,感觉挺丢脸的,放不开,一句欢迎光临都要憋半天,才说的出口,并且还非常笑声,经常被经理教训,随着时间长了,我也得到了一些前辈的指点,慢慢的融入工作了,不在那么束手束脚。经过了这样的工作锻炼我才发现,简单的事情同样藏着大道理,大学问,虽然我做的只是一个小小的

服务员,但是在工作中需要的技巧非常多,在接待客户的时候怎么说话,能够让客户开心,观察客户一般需要什么,这都需要不断的极了,不断的。

工作了这次暑假工作我学会了与人相处,以前的我不会与人交流,在与人交流是很少会考虑到别人的感受,更多的是站在自己的角度,这样根本就不利于我们成长,因为一个以自身为中心的人会让自己变得自私,没有出去就没有这样的感受,在工作的时候我经常需要学很多东西,发现远离了学校一样离不开学习,在我们学习的时候我们经常会因为学习枯燥而不想学习,想要离开学校去外面的世界,直到我来到了社会我才知道工作要比我们学习累多了,每天都有大量的工作在等着你去完成,每天都做不完,这才发现学习是多么快乐的一件事情,在社会上我知道了学历非常重要,高学历的人往往都会受到他人的重视,在找工作的时候也非常容易,因为学历也是一个门槛。

中学生暑假实践心得体会篇二

x月xx号晚,我回到旷别已久的家,家是我永远的港湾,无论 怎样,它都可以让我停靠。

休息了几天,见了一些朋友和以前的同学,大家还是那么好玩,聚在一起天南地北地胡侃,仿佛我们又回到了中学时代,那时有数不尽的毫无理由的欢乐。

终于和朋友同学们告别,一个人在家静静地思考,我只带了一本书回去,所以平常还是比较多时间的,于是想起了暑假 实践。

以前的假期实践我做过家教、家私店送货员、大型商场服务员,感觉这些都有好有坏,主要看自己的兴趣,不过我的这些实践经历对我的成长有很重要的意义。

做家教让我明白老师的不容易,做送货员使我明白家私的很多知识,包括性价比、出处、组装等,而在商场时我懂得作为一个员工就必须按单位的制度办事,很多事情并不是按自己习惯来做的,而是自己去适应制度。

但是,我总在思考,我能不能不做这些受别人管理的实践,我想自己的实践自己做主。想了几天都没想出一个好的办法,而这时我以前的做过商场又打电话问我今年暑假还去不去实践,但我已经去那里做过一个暑假和一个暑假了,觉得再去做自己得到的东西肯定没有以前那么多了,我心里想换个环境实践或许会有意想不到的收获,于是委婉拒绝了商场的好意。

刚好这天晚上,我二哥三哥说年底想摆摊卖桔子,我马上举手赞成,因为我可以和他们一起做,这样我的暑假实践就有着落了。于是我和二哥、三哥一拍即合,马上计划起来。

首先,我们三兄弟进行了总体计划:

- 1、货源调查。包括进货价、距离、质量等;
- 2、市场需求分析。包括需求量、供应量、需求供应关系、消费者偏好等;
- 3、可行性分析。包括竞争对手分析、摆滩地点选择、时间等。

于是我们三兄弟分工合作,我负责的是市场需求分析。我上网调查了xx的人口总数和家庭总数,得到xx现在人口总数约为160多万,占xx总人数的70%,而我所在的xx镇人口约20多万,共3万多户。按照我们xx的习俗(祭神、回礼、访客都要用到),每户大概10千克桔子,这样东海市场就需要大约30万千克的桔子。而每年的市场批发会有大约10万千克的桔子,摆摊批发也是差不多10万千克。

这就说明市场的需求还是没有得到满足,就像去年的桔子卖到最后都是涨价的,涨到最后3.50元/斤。当前的桔子价格为2.00元/斤,可以说还有涨价的余地。而据我的了解调查得到,我们那里人比较喜欢不大不小、色泽红润的桔子,因为这样看起来好看,访客、回礼都不错,至于好不好吃、甜不甜倒很少去注意了。

经过我们几天的调查求证,我们基本上了解了整个xx桔子市场的状况。在二哥的调查中,我们得到:去xx镇进货比较实惠,距离也不远,质量算中上,进货价为1.35元/斤,货车运费600元。而三哥则查到估计今年会有竞争对手(摆滩批发)10家,地点我们会选在人流中心的xx桥边。

而在时间的选取上我们有不同意见:二哥是想早点开始卖,十二月廿一进货,廿二开始卖;我和三哥都想到合适的时间才卖,这样省时又能集中精力对待,到廿五开始卖。经过讨论最后我们决定人民路滩点4000千克,廿二开始卖,而xx滩点2500千克廿四开始卖。

时间终于来到十二月廿一,这天我二哥三哥一大早就出发去 西南镇桔子种植场进货,而我则留在家这边接应。然而,老 天却下起了小雨,我想二哥他们此行应该很辛苦了,但现在 做哪行不辛苦呢。

晚上8点,我终于接到二哥的电话,于是马上开始开车到xx[看见差不多变成泥人的二哥和三哥,果然他们此行艰难。等我们几个人把桔子卸到指定滩点时已经快9点半了。

第二天正式卖桔子,2.00元/斤,不过比较少人问津,可能是因为离春节还远吧,担心到时桔子都烂掉了。不过我们前两天都是靠着有熟人拉关系先做政府单位生意,这种比较容易做,一不讲价,二不挑拣,只要装好送上门就行。

就这样一直到廿五,我们也只卖出1000多千克,桔子的色泽

已经没有刚回来那时好看了。这时其他摆滩的也已经开始批发了,仅在人民路就有6、7家了,竞争相当激烈。

而我们另一个滩点也进货回来开始卖了,我一般都在xx这个滩点,这边只有三两家,我们的桔子质量要好上不少,所以这边情况良好。桔子刚一回来就有很多人来买,第一天就买了500千克,这使我信心大增。

然而,最艰难的'是这几天一直低温降雨,很冻,冻得大家都不想出门了,更别说去消费了。这样我们的生意受到很大的影响,恶劣的天气大大地降低了消费者的消费积极性。大多人抱着"本来要买20千克的,这么冷了,那就随便买个10千克吧"的心理。所以今年的桔子市场的需求量由于天气的原因降低了不少。

虽然天气恶劣,但很多劳动人民还是依旧劳作,我真正体会到社会上很多底层的老百姓的生活是多少的艰难。那么冷的天气,每天要起早摸黑的赚养家糊口,为的只是能让日子好过点。而我在学校的课室上课都嫌冷,这使我感觉到自己并没有想象中的那么坚忍,我要锻炼的地方还很多很多。

接下来几天都是差不多的天气,面对消费者不积极的消费心态,很多批发的卖家已经开始降价。第一天我们人民路滩点并没有一起降价,因为二哥觉得大家最后还是要买的,不怕卖不出去。后来事实证明,这个决定是错误的,这导致我们这个滩点到最后并没有什么赚头。

一直到廿八才开始降到1.50元/斤,而这时xx滩点由于竞争少,质量高已经卖得差不多了。我们考虑到市场上还有很多的桔子,估计还有10万千克,于是来个大甩卖,1.40元/斤成本价出售,这样到廿九还剩下1000多千克,接下来的就基本上1元一斤贱卖了,只希望这个滩点能赚回成本。到年三十那是5毛钱斤,想要就拿去吧,总算到中午卖剩200斤自己搬回家吃算了。

就这样,我的实践活动结束了。我们三兄弟核算了一下,除去成本18200元、运输费1200元、滩点租费800元和各种税收(包括市政局税、工商税、卫生管理税、个体税等)600元,最后我们只赚了多元,而人民路的滩点差不多没赚头。

这是一次失败而双成功的尝试,因为这次很多摆滩批发的都亏了,我们能不亏本主要是靠质量还有两边作战,同时准备也比较充足,但第一次做这个我们也存在不少问题:

一是时间上把握不对,如果廿五才开始卖的话人民路滩点的 桔子不会到最后变得很难看。二是天气问题没有考虑进去, 这是一个很重要的问题。三是市场了解还不够深入,今年受 去年的影响以为桔子会好卖,所以很多人都来卖这个,结果 导致供大于求。

但是,总体来说,这次尝试还是很有价值的,毕竟让我们体会到做生意的感觉(不容易),因为要考虑很多问题,全面的计划和充分的准备才能让自己把握市场动向,不会陷入被动的格局。同时我也明白社会就是这样现实,商场上就是你争我夺的,任何企图逃避的人都会遭受失败,这次实践让我有了积极面对竞争的心理准备。

假期的实践不应该成为一种压力、一种负担,而是在自己的 兴趣之下亲身去尝试、去体会实践、工作的酸甜苦辣,从而 更加懂得生活,只有这样才会得到提高与成长。

中学生暑假实践心得体会篇三

暑假生活的天数与寒假生活的天数相比是要来的更多一些。所以有许多的人们都选择了外出旅游,借此假日去欣赏祖国各地的大好河山;有些人则选择了给自己"充电",补充自己的知识面。总之,在这2个月的暑假里每个人都独自享受着自己的生活。对于身为学生的`我来说,经过了一年的紧张学习,暑假的来临给我带来了更多的喜悦之情。在这个暑假里,我

把自己每天的生活都安排的非常充实。

在刚刚放假的七月份里,我尝试了我人生中第一次的打工生活。整整的一个月打工生活,虽然十分的辛苦,也碰到了许多平时没有碰到过的大大小小问题与麻烦。在这短短的打工日子里,我学到了很多东西,也明白了父母们的工作艰辛。但是我却十分的开心。因为每次打工结束,我都会有一种欣慰感、自豪感以及成就感。当然,在体验社会的生活里,我也选择了一些自己比较感兴趣的书籍来"充电",以此来扩展我自己的知识面。暑假里难免少不了和三、五个"死党"结伴去街上逛逛。欣赏着上海的变化、时尚的潮流、大自然的风情。不时,我们也会坐在繁华的步行街旁,在清闲淡雅的茶坊里谈天说地,做着属于我们少女们自己的"白日梦"。

在炎热的夏天里,我们也会和太阳公公比一比他那般魅力四射的阳光和温度。我们挥洒着自己的舞姿,在火辣辣的天气里,跑着步、打着球、游着泳……当天空飘起雨滴的时候,我会一个人静静地呆在家里,享受着属于自己一个人的暑假生活。看着窗外的雨,打开收音机,听着音乐,拿着自己喜欢的书籍,慢慢地沉醉在书香与乐声中。晚上,打开台灯,泡了杯咖啡,不时写写文章,或是打开桌旁的电脑,与网友们聊聊天,彼此了解对方的生活与心情。寂静的夜就这样不知不觉地度过了。

中学生暑假实践心得体会篇四

暑假生活已经过去了,马上迎来的就是高中生活的又一次开始,在暑假中,我为了完成学校安排的.任务,为自己争取到一次为社区做贡献的一周生活。

我早早地来到社区办公点来想要可以尽可能的向各位领导变现得更加积极一些,在开完早会后知晓这几天我将会要与全队一起为社区的绿化进行服务,为整个社区的环境的打造进行一定的规划以及帮忙。第一天我就跟在领导的后面对整个

社区的绿化进行巡视了解,并且拍照,一边在听着他们相互之间对整体绿化的构想,一整天的功夫就在各种巡视中度过。第二天就在办公室参与所有人对于每一片绿化的构思,对每一片绿化都提出自己认为的可行方案,对于一些占领公共绿化环境的人做出安排并从第二天派专人进行劝告整理,而我也正好是要参与到劝解工作中的。对此我将我负责的那几户人家的照片都带回家进行分析,并从网上收集了一些这类事件的应对方法来面对劝解工作。所幸我被分到的几家都还算是比较好,就仅仅是一番讲解之后就同意尽快对公众绿化进行处理。

在之后的工作中,我有被派遣到参与拔草的活动中,当时我听到这一事情的时候我的内心是拒绝的,我完全不像要在太阳的暴晒下,还要做这样的事情,简直是太累人了,但是我也明白这是安排给我的工作,我就必须要进自己的努力还完成。所以我将自己完全的包裹起来,就想着不要将自己晒伤了。在对绿化进行除杂草的活动中,我还是挺卖力的,我尽量在自己能力的范围内将每一点事情都做好,我觉得这就是工作的精神,不管事情有多么的累或是难,但是还是要拼尽自己的全力去做到,这一点是我在当天切身感受到的。随后每天的工作都还是尽可能的顺畅进行,每天都有安排一些较为简单的事情给我,而我更是尽力将这些事情完成,试图在这样的时间中,找寻到未来工作时的感觉。

其实每天简单的工作,与以后的自己也可能是面对这样的工作,所以在这里感受到的体验将会为未来我的进入社会打下一个基础,可以让我对于工作方面有更多的认知,这样我之后面对的时候才不会慌乱。这几天的生活我也明白工作是真的相当不易的,不论自身有什么样的原因,都必须要将工作做好。现在也知道父母每天在回到家后的辛苦,再加上母亲还要为家庭奔忙,这般的辛苦,这更需要我们每天都多多体谅他们,更是不要对他们的付出有任何的抱怨。我更加要在学习上多多努力,要增强自己的知识,这样未来的前途才会更加光明。

中学生暑假实践心得体会篇五

暑假生活已经过去了,马上迎来的就是高中生活的又一次开始,在暑假中,我为了完成学校安排的任务,为自己争取到一次为社区做贡献的一周生活。

我早早地来到社区办公点来想要可以尽可能的向各位领导变现得更加积极一些,在开完早会后知晓这几天我将会要与全队一起为社区的绿化进行服务,为整个社区的环境的打造进行一定的规划以及帮忙。第一天我就跟在领导的后面对整个社区的绿化进行巡视了解,并且拍照,一边在听着他们相互之间对整体绿化的构想,一整天的功夫就在各种巡视中度过。第二天就在办公室参与所有人对于每一片绿化的构思,对每一片绿化都提出自己认为的可行方案,对于一些占领公共绿化环境的人做出安排并从第二天派专人进行劝告整理,而我也正好是要参与到劝解工作中的。对此我将我负责的那几户人家的照片都带回家进行分析,并从网上收集了一些这类事件的应对方法来面对劝解工作。所幸我被分到的几家都还算是比较好,就仅仅是一番讲解之后就同意尽快对公众绿化进行处理。

在之后的工作中,我有被派遣到参与拔草的`活动中,当时我 听到这一事情的时候我的内心是拒绝的,我完全不像要在太 阳的暴晒下,还要做这样的事情,简直是太累人了,但是我 也明白这是安排给我的工作,我就必须要进自己的努力还完 成。所以我将自己完全的包裹起来,就想着不要将自己晒伤 了。在对绿化进行除杂草的活动中,我还是挺卖力的,我是 量在自己能力的范围内将每一点事情都做好,我觉得这就是 工作的精神,不管事情有多么的累或是难,但是还是要拼尽 自己的全力去做到,这一点是我在当天切身感受到的。随后 每天的工作都还是尽可能的顺畅进行,每天都有安排一些较 为简单的事情给我,而我更是尽力将这些事情完成,试图在 这样的时间中,找寻到未来工作时的感觉。 其实每天简单的工作,与以后的自己也可能是面对这样的工作,所以在这里感受到的体验将会为未来我的进入社会打下一个基础,可以让我对于工作方面有更多的认知,这样我之后面对的时候才不会慌乱。这几天的生活我也明白工作是真的相当不易的,不论自身有什么样的原因,都必须要将工作做好。现在也知道父母每天在回到家后的辛苦,再加上母亲还要为家庭奔忙,这般的辛苦,这更需要我们每天都多多体谅他们,更是不要对他们的付出有任何的抱怨。我更加要在学习上多多努力,要增强自己的知识,这样未来的前途才会更加光明。