

工作的心得及感悟(汇总7篇)

我们在一些事情上受到启发后，应该马上记录下来，写一篇心得感悟，这样我们可以养成良好的总结方法。我们想要好好写一篇心得感悟，可是却无从下手吗？下面是小编帮大家整理的心得感悟范文大全，供大家借鉴参考，希望可以帮助到有需要的朋友，我们一起来看看吧。

工作的心得及感悟篇一

第一段：引言（字数：100）

房产工作是一个多方面技能要求较高的职业。多年的从业经验使我对这个行业有了深刻的理解和感悟。在这篇文章中，我将分享我在房产工作中积累的心得体会，希望对同行和相关从业人员有所帮助。

第二段：专注与耐心是取胜的关键（字数：200）

在房产工作中，专注与耐心是非常重要的品质。一方面，房屋交易涉及大量的细节和法律程序，要求我们在核实房屋是否符合要求、了解相关法规的同时，要做到专心致志，不容忽视任何一处瑕疵。另一方面，买卖双方的意愿往往迥异，我们需要有足够的耐心进行沟通和协商，以达到双方满意的交易结果。

第三段：倾听与沟通是成功的关键（字数：300）

在房产工作中，倾听与沟通是非常重要的能力。与客户合作时，我们首先要做到倾听他们的需求和意愿，了解他们的具体要求和购房动机。只有通过倾听客户的诉求，我们才能提供最合适的房产推荐。同时，在房产交易环节，我们还需要与法律和金融机构、评估师等各方进行沟通。只有通过良好的沟通，我们才能顺利地解决各种问题，推动交易顺利进行。

第四段：不断学习与适应是前进的动力（字数：300）

随着社会的不断发展，房地产市场也在不断变化。要在这个激烈的竞争环境中生存和发展，不断学习与适应是必不可少的。对于房产从业人员来说，要持续学习房地产市场的最新趋势和资讯，了解政策及法规的最新变化，掌握相关的专业知识和技能。同时，我们还要善于适应市场的变化，灵活应对各种情况，不断调整自己的策略和方法，以应对各种挑战和机遇。

第五段：诚信与责任是永不可丢失的品质（字数：200）

房产工作关系到大量的金钱和财产，因此诚信和责任是房产工作中永不可丢失的品质。作为从业者，我们要坚守诚信原则，坚决杜绝利益输送和不良交易行为。同时，我们要对自己的工作负起责任，确保所提供的信息的真实性和准确性。只有恪守诚信和责任，我们才能赢得客户的信任，形成良好的口碑，获得更多的合作机会。

总结（字数：100）

在房产工作中，专注与耐心、倾听与沟通、不断学习与适应、诚信与责任是取胜的关键。通过熟练掌握这些品质和能力，我们才能在激烈的房产市场中脱颖而出，取得更好的业绩和口碑。不断总结经验、提升自己，在房产工作中实现更多成就，助力自己的事业发展进步。

工作的心得及感悟篇二

第一段：引言（150字）

房地产行业是一个不断发展和变化的行业，我有幸在这个行业里工作多年，积累了一些心得体会和个人感悟。在这篇文章中，我将分享我的房产工作心得，希望能对初入这个行业

的人们提供一些启示和帮助。无论你是一名房地产经纪人、房屋设计师还是开发商，这些心得都有助于提升你的工作效率和职业发展。

第二段：客户至上（250字）

作为一名房地产从业人员，客户是我们的核心。在与客户接触时，我常常坚持“客户至上”的原则。这意味着要聆听客户的需求和意见，理解他们的期望，并积极解决问题。要尊重客户的选择，不盲目推销。同时，我始终保持诚信和透明度，在交易过程中提供真实的信息和建议。客户满意度对于房产行业的职业发展至关重要，只有让客户感到满意，我们才能赢得信任和口碑，并获得更多的业务机会。

第三段：团队合作与学习（250字）

在房地产行业，团队合作是取得成功的关键。没有一个人能独立完成所有的工作。我始终强调团队合作和相互支持。通过与同事协作，我们能够共同解决问题并实现共同目标。此外，持续学习也是重要的。房地产行业日新月异，法律法规变化频繁，市场需求不断变化。作为一名房地产专业人员，我们应该不断学习新知识、跟进市场动态，提升自己的专业素养。只有保持学习的态度，我们才能适应行业变化、不断进步。

第四段：灵活应变和创新（250字）

房地产行业的工作环境要求我们具备灵活应变的能力。项目延期、价格波动、市场需求等都是我们经常面临的挑战。要时刻调整自己的计划和策略，适应变化。此外，创新也是成功的关键。通过不断思考和探索，我们能够找到新的解决方案和市场机遇。有时候，一点点创新就能让我们脱颖而出。因此，我们要敢于尝试不同的方式和方法，不断寻求突破和改进。

第五段：积极心态与职业操守（300字）

在房地产行业，我坚信积极的心态和良好的职业操守是成功的基石。积极的心态使我们能够保持乐观和坚持，即使在面对困难和压力时也能保持冷静。要有自信，相信自己的能力和潜力。同时，要始终保持职业操守，遵循行业准则，诚实守信，坚守道德底线。只有以积极的心态面对挑战 and 困境，我们才能在房地产行业取得成功。

结尾（100字）

在房产工作的过程中，我深刻体会到客户至上、团队合作、灵活应变、创新和积极心态与职业操守的重要性。这些心得体会帮助我成长和进步，也让我在工作中获得了不少成就。我希望将我的经验与大家分享，希望这些心得能对其他人的房产工作有所启发和帮助，共同推动房产行业的发展。让我们一起努力，为客户提供更好的服务，为行业的发展做出自己的贡献。

工作的心得及感悟篇三

教师，在人们的心目中就是知识的传播者，人类文明的传承人。其实教育战线上，还存在着不但传授知识而且肩负着全面引领学生身心发展的一群体，这就是班主任。所以，有人说要从严管理，有人说要发扬民主，更有人说，班主任要学会恩威并施，巧用谋略。我个人认为：班主任工作，就是唤醒教育，就是用教师的爱心去点燃学生学习的热情，全面挖掘学生的最大潜能。

当今社会倡导以人为本，作为班主任，在工作中也应该把以人为本落到实处。首先要关注人本身，把学生看成一个有血有肉、有七情六欲的人，而不仅仅是你的“教育”对象，从精神层面给予他们关爱；其次，要用我们诚挚的爱心去唤醒懵懂的孩子，让他们知道人生在世有很多规范，并且愿意

去学习这些规范；让他们知道学习，并且愿意学习，把自己的无穷潜能发挥出来。

“谁爱孩子，孩子就会爱他，只有用爱才能教育孩子。”作为班主任，更应该爱学生，多接近学生，多与学生沟通，走进学生的心灵，触摸他们敏感的精神世界，适当地与学生打成一片，让他们真正感受到教师对他的亲近和关爱，这是班主任顺利开展一切工作的基础。苏霍姆林斯基深爱着每一个学生，关怀着每一个正在成长着的生命，按他的观点，优生个个教师都爱，只有爱差生才是真正的爱！他说：“我们当教师的应当记住：对于每一个学习困难的儿童，不管他已经被耽误到了什么程度，我们都应当让他在生活中站住脚。”“我们崇高的使命就在于：使我们的每一个学生选择一条生活道路，不但有一块够吃的面包，而且能获得生活的欢乐，有自尊感。”的确，以关爱为前提的沟通，能使心与心更贴近，能让学生从内心深处认同老师，这样班主任的很多引导、要求才能真正落到实处，从而达到教育的目的。

德国教育学家斯普朗格曾经说过：“教育绝非单纯的文化传递，教育之为教育，正是在于它是一种人格心灵的‘唤醒’，这是教育的核心所在。”“教育的最终目的不是传授已有的东西，而是要把人的创造力量诱导出来，将生命感、价值感‘唤醒’”。面对有思想有主见的90后的学生，让他们领悟到自身存在的意义和内在心灵需要的“营养”，班主任和代课教师需要在此刻“授之以渔”，给予学生肯定和激励，让他们按照自己所希望或者向往的又能适应社会的要求去自主、自觉地发展自我、完成自我。

以关爱为前提的沟通，让我们走进了学生的心灵，得到了他们的认同，那么，实施唤醒教育的时机已成熟。我们班的李明同学，一次考试后成绩明显下降，而且我也发现他在考试前一段时间学习状态不太好。面对这种情况，我没有进行粗暴的批评，而是带他去操场散步，从谈日常生活开始，通过随意的聊天，得知他前一段时间和妈妈闹别扭，心情不好，

开始看电子书，并且沉迷其中。了解情况后，我先和他说了说我看电子书的经历，然后简单地和他谈了谈母亲的不易和男子汉应有的宽容，以及看电子书的坏处，并且通过和他母亲沟通，化解了他们的矛盾。在他对我的关爱表示感谢时，我适时地对他提出了一些要求，并且深入地了解了一下他学习中存在的问题，及时予以指导。从此之后，李明同学更加开朗大方，学习稳步提高。

教育，班主任的教育工作，就是满怀赤诚之爱在学生的生命成长过程中不断地唤醒他们的过程，让学生在一次又一次的觉醒与领悟的过程中，一次比一次更加真切地认识了自己，发现了自我，从而逐渐地根据真实的自我来自由、自觉地扬长避短，发展与完善自我。

工作的心得及感悟篇四

中考，是每一个初中生都将面临的一大考验。对于我们工作人员来说，更是一项重要的任务。这个阶段我们不仅要关注学生的学习成绩，还要关注他们的心理健康，为他们提供良好的学习环境和精神支持。在这个过程中，我深刻地感受到了中考工作的重要性，也有了一些自己的感悟心得体会。

二段：全面关注学生，关注学生的心理健康

在中考阶段，我们的工作不仅仅是为了提高学生的成绩，更要关注他们的心理健康。为学生提供良好的心理健康支持，可以帮助他们更好的减压、调节情绪，最终引导学生积极面对中考。我们应该时刻保持耐心、关注每一个学生的心理变化，及时发现问题，推动学生走出低谷。只有全面关注学生，才有可能让学生走向成功。

三段：规范的教育教学管理，制定个性化教学方案

中考期间，对于我们的教育教学管理要求格外严格。及时总

结教学情况，制定科学的教学计划和个性化教学方案，为学生提供全面、系统的知识体系和技巧训练。同时，了解每个学生的学习特点、优点和缺点，加强辅导，助力学生的提高。

四段：多方位协作，营造良好的学习氛围

做好中考工作，需要多方位的协作。我们必须要与学校、家长和学生进行充分的联系与交流，了解学生在学习与生活中的情况。同时，还需协调各个教学团体资源，营造一个和谐、积极、开放的学习氛围，帮助学生合理规划时间和精力，减轻学习负担，从而使学生真正能够理性、认真地备考，取得优异的成绩。

五段：结语

总之，中考工作是一项极为严谨、细致的工作，无论是学校还是个人，都应该积极参与其中，不怕辛苦，不怕繁琐，不怕失败。当然，我们也应该善待自己，要注意身体健康，合理安排时间，保持心理健康，提高自我素质和专业技能水平。相信在大家的共同努力下，学校的中考工作一定能够取得圆满的成功。

工作的心得及感悟篇五

我自从10月进入xx的这个平台到现在已经六年了。在这六年里我从一个什么都不懂、什么都不会的学生转眼间发展蜕变成成为xx钢材合格的销售人员。

回首这六个年月里，在xx的培养之下，我努力的学习着一个销售人员应该懂的知识 and 营销技巧。从来xx第一天张海峰经理的入门课，让我初步的了解了钢材的意义，到之后大厅张丽红经理的严格管教，认真的讲解，各种各样的销售技巧、语言表达能力，我才慢慢的感觉到销售这门艺术的深奥。在大厅几个老人的带领下，我们团结互助，互相学习，在这里

让我更深的认识到了集体的力量。

在xx工作的这几年里，从前几年的零售，到后来的开发市场，维护客户，终端销售，我逐渐成熟了，已经可以成熟的处理销售过程中出现的问题，并且已经有了一定的销售基础和客户群体，也可以及时的完成领导交代的各项任务，保证每月的销售量。但我也了解自身的不足：1、比较保守；2、不细心，对于这两个问题我会在日后的工作当中不断改进，稳中求突破，不断创新思路，想一些新的销售方向，学会两条腿走路，不在一棵树上吊死。对于今年的工作，我认为应继续加大终端客户的开发，出差走访市场调研客户需求，尽量少做欠款将利润最大化。

年对于xx钢材来说，不仅仅是销量和利润的提升，更重要的是在服务上，服务我们是整个企业的窗口，代表了整个企业的形象，现在市场价格透明，竞争激烈，所以我们要以优质的服务作为一把致命武器打败其他的竞争对手，充分发挥xx钢材的优势，开拓市场，服务客户，迎接争取xx钢材更辉煌的明天。

工作的心得及感悟篇六

就快结束，回首年的工作，有硕果累累的喜悦，有与同事协同攻关的艰辛，也有遇到困难和挫折时惆怅，时光过得飞快，不知不觉中，充满希望的年就伴随着新年伊始即将临近。可以说，年是公司推进行业改革、拓展市场、持续发展的关键年。现就本年度重要工作情况总结如下：

一、虚心学习，努力工作，圆满完成任务！

(一)在年里，我自觉加强学习，虚心求教释惑，不断理清工作思路，总结工作方法，一方面，干中学、学中干，不断掌握方法积累经验。我注重以工作任务为牵引，依托工作岗位学习提高，通过观察、摸索、查阅资料和实践锻炼，较快地

完成任务。另一方面，问书本、问同事，不断丰富知识掌握技巧。在各级领导和同事的帮助指导下，不断进步，逐渐摸清了工作中的基本情况，找到了切入点，把握住了工作重点和难点。

(二)年工程维修主要有：在卫生间后墙贴瓷砖，天花修补，二栋宿舍走廊护栏及宿舍阳台护栏的维修，还有各类大小维修已达几千件之多！

二、心系本职工作，认真履行职责，突出工作重点，落实管理目标责任制。

(一)年上半年，公司已制定了完善的规程及考勤制度年下半年，行政部组织召开了年的工作安排布置会议年底实行工作目标完成情况考评，将考评结果列入各部门管理人员的年终绩效。在工作目标落实过程中宿舍管理完善工作制度，有力地促进了管理水平的整体提升。

(二)对清洁工每周不定期检查评分，对好的奖励，差的处罚。

(三)做好固定资产管理工作要求负责宿舍固定资产管理，对固定资产的监督、管理、维修和使用维护。

(四)加强组织领导，切实落实消防工作责任制，为全面贯彻落实“预防为主、防消结合”的方针，公司消防安全工作在上级领导下，建立了消防安全检查制度，从而推动消防安全各项工作有效的开展。

三、主要经验和收获

在安防工作这两年来，完成了一些工作，取得了一定成绩，总结起来有以下几个方面的经验和收获：

(一)只有摆正自己的位置，下功夫熟悉基本业务，才能更好

适应工作岗位。

(二)只有主动融入集体，处理好各方面的关系，才能在新的环境中保持好的工作状态。

(三)只有坚持原则落实制度，认真统计盘点，才能履行好用品的申购与领用。

(四)只有树立服务意识，加强沟通协调，才能把分内的工作做好。

(五)要加强与员工的交流，要与员工做好沟通，解决员工工作上的情绪问题，要与员工进行思想交流。

四、加强检查，及时整改，在工作中正确认识自己。

(一)开展常规检查。把安全教育工作作为重点检查内容之一。冬季公司对电线和宿舍区进行防火安全检查。

(三)总结下来：在这一年的工作中接触到了许多新事物、产生了许多新问题，也学习到了许多新知识、新经验，使自己在思想认识和工作能力上有了新的提高和进一步的完善。在日常的工作中，我时刻要求自己从实际出发，坚持高标准、严要求，力求做到业务素质和道德素质双提高。

五、要定期召开工作会议，兼听下面员工的意见，敢于荐举贤才，总结工作成绩与问题，及时采取对策！

六、存在的不足

总的来看，还存在不足的地方，还存在一些亟待我们解决的问题，主要表现在以下几个方面：

1对新的东西学习不够，工作上往往凭经验办事，凭以往的工作套路处理问题，表现出工作上的大胆创新不够。

2本部有个别员工，骄傲情绪较高，工作上我行我素，自己为是，公司的制度公开不遵守，在同事之间挑拨是非，嘲讽，冷语，这些情况不利于同事之间的团结，要从思想上加以教育或处罚，为企业创造良好的工作环境和形象。

3宿舍偷盗事件的发生，虽然我们做了不少工作，门窗加固，与其公司及员工宣传提高自我防范意识，但这还不能解决根本问题，后来引起上级领导的重视，现在工业园已安装了高清视频监控系统，这样就能更好的预防被盗事件的发生。

七、下步的打算

针对年工作中存在的不足，为了做好新一年的工作，突出做好以下几个方面：

(一)积极搞好与员工的协调，进一步理顺关系；

(二)加强管理知识的学习提高，创新工作方法，提高工作效益；

(三)加强基础工作建设，强化管理的创新实践，促进管理水平的提升。

在今后的工作中要不断创新，及时与员工进行沟通，向广大员工宣传公司管理的相关规定，提高员工们的安全意识，同时在安全管理方面要严格要求自己，为广大公司员工做好模范带头作用。在明年的工作中，我会继续努力，多向领导汇报自己在工作中的思想和感受，及时纠正和弥补自身的不足和缺陷。我们的工作要团结才有力量，要合作才会成功，才能把我们的工作推向前进！我相信：在上级的正确领导下□cssm大安防的明天更美好！

工作感悟及心得体会【三】

提升自我洞察的能力，增强个人与团队成功的信念，发现自身的盲点与不足，增强对公司的归属感、事业的忠诚度，提高自身的工作素质、快乐工作方法，向优秀员工、执行力团队靠拢，是一个打造无障碍沟通、责任、节约、互信、高效、协作、付出、积极、进取、创新、奉献、感恩的学习型企业的优秀课程！

如果问大家，公司靠什么生存？大家一定会毫不含糊地回答：利润。

利润从哪里来？学过财务的人都知道：利润=收入-支出。

那么影响收入和支出的因素又有哪些呢？从大的方面来说，有营业收入、营业成本、管理费用、财务费用和销售费用等；再细化下去，有产品创新能力、产品质量、原材料采购价格、安全管理、人力成本、设备维修成本等等。在我们参与生产的产品中，质量是否达到了顾客的要求？有没有被退货？许多日常工作，我们是否都做好了？是否存在经常被上级指正或批评？是否经常要返工？由于自己工作的失误，有无给公司带来直接的经济损失？这些看似与利润无直接关系的事，时刻都在影响公司的利润。

不管我们从事何种工作，都必须确保工作质量，以工作质量保证产品质量，保证工作质量的前提是必须要树立良好的质量意识。

因为公司的产品质量好，价格合理，顾客才乐于购买我们的产品，公司才会因此而获得利润，并以此保障广大员工的生活和股东的红利，公司才得以健康发展。以最低的价格获得更多质量优良的产品——这是顾客共同的愿望，因此公司必须生产价廉物美的产品，才能满足顾客的需要，确保源源不断的利润。

如果一家公司的产品、服务等均比不上别家公司，那么就不

会有人购买它的产品，更谈不上赚取利润，而没有利润的公司出路只有一条——那就是关门。

质量良好的产品，是每一个顾客所热切希望的，同样，质量良好的工作结果，也是每一位上级所热切希望的，因此，我们要按照程序要求和正确的工作方法开展各项工作。

如果一件工作或一个产品做完之后，才发现其质量不合格，那不仅浪费了劳力，也浪费了时间和原材料，因此，在工作进行的过程中能够及早发现质量不良的情形或先兆，就可减少或避免无谓的浪费。

在质量问题上对于顾客而言， $100-1=0$ ，也就是说1%的微小质量错误，却可能带来100%的损失。

关于质量意识问题，我们不得不提海尔：海尔传播质量意识的第一个行动就是曾轰动全国，而后被广泛传为佳话的砸冰箱事件，用海尔人的话说，那不是砸烂76台冰箱，而是砸烂了原来低劣的质量意识（砸烂的76台冰箱不是不能用，而是存在缺陷，如外观有瑕疵，当时买冰箱都凭票供应，流向市场就是畅销货，因此有许多老工人希望能处理给他们，砸冰箱时他们都泪流满面。不过话又说回来，如果这76台冰箱当时不砸的话，也就没有今天辉煌的海尔）。以低劣的质量意识能够生产出优质的产品，这是不可想象的。

二、对质量的认识和要求

1质量就是符合要求，并非越高越好

产品在质量就是符合要求，符合客户要求和行业标准要求，并不是越高越好。如果一味地追求高质量，势必增加额外的成本，而加重负担。例如，一个尺寸要求可以偏差 $\pm 0.5\text{mm}$ 而没有影响功能，就不要定在 0.1mm 因为标准越高，生产的难度自然就越大，这明显影响到生产效率，如果较低的标准

都可以满足要求，自然生产效率就越高，次品率就会越低。

2质量观念必须正确。

“态度决定一切，思想决定行动”

如果有正确的质量观念，则在工作中把质量放在首位。相反，就会反感，忽视质量工作，更谈不上把质量放在首位。

思想决定行动

绝大多数是管理者和工人的思想意识决定了生产作业的产品质量状况。

1. 如果你认为生产产品的质量问题的比率在97%是合理的，那么你就一定不会持续改善这3%的次品率。
2. 如果你认为生产过程中堆积产品是很正常的事，那么你就一定不会去改善那些产品堆积的问题。
3. 如果你认为这件事是不可能完成的，那么你一定不会再想办法去完成它。

因而我们必须有正确的质量观念，那就是所有问题都是可以解决的，任何困难都是可以克服的。

3第一次就要将事情做好。

对于产品，我们必须第一次就把质量做好，避免返工以浪费材料、时间和人力，从而争取更多的时间进行生产。

而对于程序和工作步骤方面，第一次就做好，更可以避免相关人员在按照这些程序或指引工作时出现错误。

4质量，并不只是质量部的事，所有与产品相关的人都必须为

产品质量负责。

二、良好的质量意识会给公司与自身带来什么样的好处？

如果我们都养成良好的质量意识将会给公司带来的好处我归纳了以下几条：

1. 提高我们的工作效率；
2. 降低我们的损耗；
3. 增加公司信誉及客户满意度；
4. 加快公司产品的流通；
5. 提高我们的产能；
6. 减少工作时间；
7. 相同时间内提高我们的收入；
8. 提高产品的合格率；
9. 减少不必要的返工；
10. 提高公司的竞争力。

我只归纳了以上几点，可能还有很多的好处。

三、如果没有良好的质量意识会有什么好处？

没有良好的质量意识习惯，不但公司的产品没有竞争力，相信在坐各位同事能力将会大打折扣。

如果大家都没有养成好质量习惯，生产的产品质量将会出现

恶性循环，产品的质量不但不能提升，反而会更加差，我们的订单将越来越少，迟早一天，我们都会去重新找工作。如果大家对公司还有一感情，相信没有任何一个人愿意看到这一天的到来。

没有良好质量习惯，我们会陷入永无止境的返工的工作中去，不断地跟客户解释与道歉当中。不断地降低公司的信誉其次，公司的所有品管人员，不但要做好自律的工作，还要不断提醒其他部门的同事，不要做一些影响产品质量的行为。发现不良行为要立即纠正。

第三，公司的同事，要相互监督与提醒，发现不良的质量行为，即刻纠正。

第四，新入职的员工，在入职培训时，增加此项培训。其上司有义务向新入职员工宣传这方面的知。

第五，不断收集客户的投诉信息，加强公司的内部培训与管理。

五、各部门同事与品管人员要怎样配合/协调才能提高产品质量及各位同事质量意识？

以下是我的一些个人方法：

1. 品管人员指出各位同事的不良行为，是为了帮助你们纠正错误，不是找你们的小辫子(找麻烦)。各位同事如果都有这种良好的心态去处理品管发现的问题，相信总有一天，我们的产品质量，将无可挑剔(机器设备缺陷除外)。

2. 品管人员要主动与各部门的同事进行沟通，如果发现意见不同的情况，不要争执，要向自己上司汇报并寻求解决的办法。

3. 品管人员发现生产的同事有影响产品质量的行为时，应有礼貌制止他们的行为，并告诉他们，这样做有什么样的危害。如果不听劝告者，立即向其上司反映，并向品质主管汇报。
4. 生产过程中出现资料与样办不符的情况，要立即停止生产，并向上级汇报，寻求解决的途径，品管人员义务进行跟踪，直到问题解决为止。
5. 生产同事如果发现品管人员玩忽职守，有义务向品管主管/经理对其进行投诉，并协助调查投诉情况。

工作的心得及感悟篇七

我们单位可以说是现如今这个社会上，宣传效应仍旧最广的地方吧！在上半年的工作中，我们所有的工作人员和广大的医护人员为伍，我们不断宣传着该如何预防和防控这次的特殊情况，在最初人们的大意和疏忽中不断提醒着人们该如何做，如何做更好，把我们整个社会所将遭受的危害降低到最小，也在后期情况趋于稳定之时，提醒着大家不要放松警惕，不要又因为大意和疏忽造成不可挽回的结果。

这半年的工作，可以说是我考入事业单位内，深刻体会到事业单位之社会意义的时间段。过去本人还不太明白“社会”到底是怎么一回事，现在在这次的事件中，我不仅意识到“社会”到底是怎么样的，而且还意识到自己身为一名事业单位的员工，我们所做的事情是非常有意义的。在这个地方可以接触到最真实的社会，也可以通过自己所做的事情去改变甚至影响这个社会以及这个世界，这是我过去没有考入事业单位之前所不知道不了解，也是我想都没想过自己还可以如此帮助别人的。

上半年的工作中，尤其让我感到印象深刻的是在一次去医院做报道的工作。当时领导给我们分配下来任务时，他还不断叮嘱着我们要是害怕可以换别人去，但我们没有一个人退缩，

没有一个人在害怕中倒下，大家都一想到医护人员一直战斗在前线，我们也不能因此而落后。于是，我们一行六个人，抗着机器，穿着防护服走进了当时最危险的地方——医院。

我们当时谁都不是想着我要活命我要健康，我们想的都是如何把真实的情况向电视机前的广大观众传达清楚，如何让大家在这些情况中调整自己的行为并采取相应的应对措施。那一次的报道工作让没有经历过战争年代的我，第一次感受到了生命和新闻报道的息息相关，也第一次体会到了自己这份工作的意义性。