

银行活动名称 银行七夕活动创意方案(汇总5篇)

在日常的学习、工作、生活中，肯定对各类范文都很熟悉吧。范文怎么写才能发挥它最大的作用呢？以下是我为大家搜集的优质范文，仅供参考，一起来看看吧

银行活动名称篇一

印象男女与爱情无关

1、强员工相互之间的了解、沟通及交流，有助于协调男女员工的关系。

2、员工相互之间更多的交流与接触，对于我们员工的人际交往能力有积极作用，同时对于我们员工以后的职业生涯也有积极意义的影响。

(一) 活动时间□20xx年8月2日

(二) 活动地点：中网管家大会议室

(三) 活动人员：中网管家全体员工

(四) 主办人员：企划部

(五) 活动筹备主要步骤：

a□八月二号方案审批及主题活动参与细则公布

b□八月四号招集主题活动参与人员及挑选合适人员并收集基本资料，同时制作主题活动ppt□

c□八月五号人员及物资落实

d□八月六号布置场地会议结束活动开始注意：详见七夕主题活动执行方案

（六）活动流程：

a□开场音乐

b□主持人开场白

c□女生按事先规定的位置坐好，由主持人分别介绍每位选手的系别专业、爱好、特长、星座、座右铭、附加上照片等个人信息在多媒体上播放。

d□男生按事先的抽签顺序入场，（并播放男生出场音乐canyoufeelit□由男生先进行自我介绍，包括自己系别专业、爱好、优缺点、星座、理想的交友女生、可以对自己有一个全方位的介绍。

e□上台之后，由男生在卡片上写上自己所中意的一个女生号码交给主持人。

f□同时女生通过对男生的自我介绍进行选择，亮出自己支持或者不支持。

g□主持人核对号码是否重合（男孩选中的女生号码和女生支持的男生号码），看交友是否成功。先不公布结果，由主持人对女生进行提问（主要提问投过他票的女生），由女生和男生之间互相进行提问。

h□□可选项）男生可以展现他的才艺，也可以播放ppt或者短片之类的。

i]男生帮帮友帮助女生了解他，最后由男生从依然支持他的女生中选出一个女生，同时请出第一次自己选中的那个女生，征求这个（或者同一个女生）的意见，如果交友成功，播放歌曲（坐在巷子口的那对男女），并领取奖品；如果中途所有女生都不再支持这位男生，播放（可惜不是你），并领取奖品，交友之旅到此结束。

i]活动中间穿插节目和互动环节（真心话大冒险）

j]总结发言

k]活动结束

银行活动名称篇二

相濡以沫，最爱七夕

8月xx日——8月xx日

1、七夕节要区别情人节，从传播的口径到活动的组织，落脚于夫妻间的情份。

2、整个策划的主题围绕“情感、爱、家庭”，实现活动与营销活动的融合。

1、相濡以沫，最爱七夕——“我与我的爱人”大型征集活动（8月10日——8月17日）

还记得您们的第一张合影照片么？还记得你们面对亲朋好友时许下的诺言么？xxx“我与我的爱人”大型征集活动拉开帷幕，即日起征集最早的结婚照片、最早的婚礼诺言，活动结束后，按照照片拍摄日期，结婚时间早晚排定。

最早的结婚照片5张，每张照片的主人奖励xxx价值200元的精

美礼品；

最早的婚礼诺言5个，每个诺言的主人奖励xxx价值200元的精美礼品。

照片（征集完成后，做成展架，照片原稿将返还本人）/诺言由顾客手写，签名，制作成展架放置在中兴广场活动现场展示。

负责人：

2、相濡以沫，最爱七夕——xxx步行街穿着类现价基础上限时77折。（8月xx日——xx日，限时折扣，现场广播公布）

步行街负责谈判，执行。

对接人：

3、相濡以沫，最爱七夕——xxx大型文艺演出，精彩现场活动。

8月xx日——xx日，xxx六合广场婚礼秀；

8月xx日——xx日，xxx中兴广场婚纱秀；

8月xx日，8月xx日，xxx中兴广场鸢都流韵——世纪泰华文化年系列活动；

负责人：

4、相濡以沫，最爱七夕——万千纸鹤表真心

xxx新天地步行街万只千纸鹤迎接七夕节，前期可以有xxx员工自己叠，所用材料由公司报销，七夕当天，可以在现场准

备千纸鹤的纸和笔，顾客可以在工作人员的指引下，自己折叠千纸鹤，表示对爱情和幸福生活的'祈祷，最后统一悬挂在步行街——中兴广场的范围。

8月7日下午开始下发通知，要求步行街员工先行折叠千纸鹤。

负责人：

5、第一阶段：报名阶段8月10日到8月26日

有意向的人员可以到xxx总服务台、世纪泰华广场总服务台、赛诺超市服务台报名；

第二阶段：相亲阶段

9月2日，在xxx举行大型的乡亲大会，由公司人员将报名人员名单进行制作。

负责人：

6、相濡以沫，最爱七夕——拿什么送给我的爱人！

8月xx—8月xx日，在xxx购物满100元，送潍坊著名花店—芝兰花府特别优惠卡一张。共计1000张，送完为止，同时享受免费送花到家的特别企划服务。

负责人：

7、相濡以沫，最爱七夕——夫妻恩爱大比拼活动（8月18日晚19：00）

夫妻恩爱大比拼，七夕晚会，中兴广场举行：提前通过媒体发布，邀请10对顾客，参加夫妻恩爱大比拼活动，比默契，比才艺，比手艺。

邀请珠宝首饰类和化妆品类厂家提高冠名赞助，以及活动礼品，背景版、演出，首饰类限时6折。

银行活动名称篇三

“中行卡五一献礼，‘金’喜来找你！”

二、参加活动卡种

长城系列信用卡、中银系列信用卡

三、活动时间

4月30日-5月3日

四、活动内容

(1) 一重礼---“商场、超市购物大抽奖”

活动期间，在指定商场、超市持卡累计消费满一定金额即可参加商场、超市大抽奖活动。

万亚商场标准：当日单笔消费满500元即可参加商场抽奖活动，活动中将抽出5名幸运客户，每人奖励500元商场购物券。

时代超市标准：单笔消费满99元即可参加抽奖活动，每个超市将抽出50名幸运客户，每人奖励价值100元超市券。

(2) 二重礼---刷卡赢“金”活动

凡活动期间，消费累计满3000元即可参加抽奖赢“金”活动(房地产类、汽车类、批发类、医疗教育类、慈善类、政府服务类交易不参加本次活动)，该抽奖活动按发卡归属地进行抽奖，吴江奖项设置如下：

特等奖1名奖励10g金条一根

银行活动名称篇四

提示：从三个方面策划活动：

1、节日类的活动（如情人节、端午节、母亲节、父亲节等，全年各种节目可能有七八十个）

打亲情牌（人身保险）老年人

2、主题类的活动（健康讲座及义诊、书法比赛、篮球比赛、宠物等）

关爱生命关爱生活（有奖问答）家庭主妇我们不仅要对自己的身体健康负责，我们也要对自己的理财健康负责，没有好的理财管家，怎能享受美好的生活！大到国家，小到家庭，俗话说，吃不穷、穿不穷、算计不到就受穷，可见一个好的理财机制对我们的生活是多么重要！

3、节点类的活动：如暑假寒假等

投资基金（零风险、时间长、回报多）相当于存款

家中的孩子（点点滴滴从无到有、从少到多，为我们的下一代积累财富，让他们展开双翅，任我飞翔。）

您存进去的是一根冰棍儿钱、是一块儿豆腐钱、是一瓶饮料钱，但得到的回报的级别却是宝马级的。只要您持之以恒，梦想就会变成现实。

按以下条目来完成：

一、活动主题及思路

二、目标群体

三、活动设计:前期宣传当天活动流程活动人员分工

四活动物料

五营销方法及话术

六活动预计效果

采取就近原则，选择银行附近的居民小区，这样是让居民有安全感，知道这个活动是真的，没有欺诈行为。事先和小区物业做好沟通，到时候可以提供一些帮助。

活动前在小区门口进行广播宣传和散发传单，可以事先做一个大的幕布，张贴在小区显眼的位置。把此次活动的大概内容写上去，让大家有一个大概的了解。

人员分工：

台前活动演说：甲

登记人员：乙

物料管理：丙

活动流程：

活动过程中作为背景音乐，循环播放《父亲》和《母亲》，烘托气氛。

甲：我们是xx银行的，今天有幸来到这里，做一期活动。我看到小区很多业主都是老年人，我想应该是小孩子的爷爷奶

奶或者是姥姥姥爷吧。咱们这个小区老龄化人口不少啊，都是给儿女带孩子的吧！作为父母不容易啊，养大了自己的儿女，还要带儿女的儿女。今天是母亲节，在这里，我向台下的所有母亲深深的鞠一躬，表达我对你们崇高的敬意。可怜天下父母心、为儿为女白了头。

作为儿女，我们日渐长大，可是我们的父母却日渐老去，

他们的身体不似从前那样结实了，老年病也接踵而来。现在很多老人的身体健康都亮起了红灯，我的妈妈年轻时候为了我们吃了不少苦，现在老了，毛病就找上门来了。到医院就诊，医生说是动脉血管硬化，虽然不严重，但是也要坚持每天吃药缓解，花了不少钱。

我们这些当儿女的，没有让操劳一辈子的双亲过上锦衣玉食的生活，已经是不孝了，俗话说：子欲养而亲不待，不要等他们不在了，才后悔没有孝敬他们。

现在就有一个大好的机会，是我们孝顺父母的时候了。本行今年刚刚推出一款xx人身保险，大家可能会想，这个肯定是一次性投入几万，花钱多，又不合适。大家猜错了，只要你省下一件衣服钱、省下一部手机钱，你就可以在父母需要花大钱的时候出大力。（然后详细介绍产品的信息）

可以在活动中插播一段有奖问答，可以回答问题的必须是60左右的母亲，这样有针对性、减少奖品的发放量，又可增加趣味性。

有意向的客户便会在台下咨询登记人员，此时，登记人员把有意向的客户的姓名、电话、住址做详细记录，以便来日做好定点服务。

银行活动名称篇五

20xx年端午期间申办成功金穗贷记卡，赠送精美礼品一份，免首年年费，首年消费5次，免次年年费。

20xx年端午期间新办金穗贷记卡，在核准发卡后的'三个月内，贷记卡激活并消费一次，不限金额，即获赠消费积分20xx分；老客户激活并消费一次，赠送积分1000分。

20xx年端午期间，我行各类金穗卡（金穗借记卡、准贷记卡、贷记卡和各类联名卡）刷卡消费继续享受消费积分奖励，一般百货、宾馆、餐饮等商户消费一元积一分，批发类商户100元积一分；省外消费单笔限积20xx0分；美元帐户一美元积8分；代收代付不积分。届时我行将提供精致女人、品位男人、快乐宝贝、健康人生等四大系列精美、时尚礼品供您选择，让您的生活更有质量、更有回味。

20xx年，金穗都市卡除享受以上多重大礼外，还可在全省3000多家“便e店”凭卡享受消费打折、免费洗车、健身美容、旅游休闲等优惠，同时在春夏秋冬还将享受的一连串惊喜，都市生活首选“金穗都市卡”。