

2023年独家代理协议(实用8篇)

范文为教学中作为模范的文章，也常常用来指写作的模板。常常用于文秘写作的参考，也可以作为演讲材料编写前的参考。大家想知道怎么样才能写一篇比较优质的范文吗？下面是小编帮大家整理的优质范文，仅供参考，大家一起来看看吧。

独家代理协议篇一

甲方委托乙方出售位于_____市_____区_____的房屋，建筑面积_____平方米，售价_____万元。

- 1、甲方应向乙方出示身份证、户口本、房产所有权证书或证明甲方对该房屋依法享有处置权的其他证明。
- 2、甲方不是产权人的，应出具产权人的书面委托书。
- 3、甲方对所提供的上述资料的真实合法性负责。
- 4、甲方应对乙方的居间活动提供必要的协助与配合。
- 5、甲方不得在委托期限内及期限届满后_____月内与乙方介绍的承购人进行私下交易。
- 6、委托期内甲方不得无故终止合同，因特殊原因需要终止合同的'应提前30天书面通知乙方，并承担违约责任。

1、乙方应向甲方出示营业执照、房地产经纪机构资质证书等合法的经营资格证明。

2、乙方应认真完成甲方的委托事项，按照甲方的要求寻找承购人，将处理情况及时向甲方如实报告，并为承购人现场看

房及甲方与承购人签定《房屋买卖合同》提供联络、协助、撮合等服务。

3、乙方收取必要费用、佣金的，应向甲方开具收费票据。

1、佣金标准按照甲方与承购人实际成交房款总额的%计算。

2、甲方与承购人签定《房屋买卖合同》时，即向乙方支付佣金。

3、委托事项未完成的，乙方不得要求甲方支付佣金。

4、委托事项完成的，居间活动的费用由乙方负责。

1、甲方未如约支付佣金、必要费用或者与乙方介绍的承购人进行私下交易的，应按照上述售价的5%向乙方支付违约金。

2、乙方提供虚假信息、故意隐瞒事实或有恶意串通行为的，应退还已收取的佣金，并赔偿甲方因此受到的损失。

3、本合同签定之日起此房屋由乙方独家代理，甲方不得在委托期间自行出售或通过其他中介机构(含个人)出售此房屋。否则，应向乙方上述售价的5%作为违约金。

本合同履行期间发生争议的，双方友好协商解决。协商不能解决的，应向房屋所在地的人民法院提起诉讼。

1、本合同经双方签字或盖章后即生效，合同书一式两份，甲乙双方各执一份。

2、需要补充协议、确认书、委托书等附件的，必须采取书面形式，并在甲乙双方签字盖章后生效，附件与本合同享有同等法律效力。

特别提示：_____为了维护您的合法权益，请您

仔细阅读合同条款，并详细填写，当您的权益受到侵害或对我们的服务有不满之处时，请您在第一时间拨打监督投诉电话：_____我们将及时为您协调解决。

甲方名称：_____

乙方名称：_____

代理人：_____

经纪人：_____

联系方式：_____

地址：_____

证件号码：_____

证件号码：_____

签定时间：_____年____月____日

独家代理协议篇二

甲方：

法定代表人：

地址：

电话：

邮箱：

乙方：

法定代表人：

地址：

电话：

邮箱：

为使甲方_____游戏产品全面推向市场，取得良好的社会效益和经济效益，双方本着合法、公正、互利、协商一致的原则，签订本合同书，以资共同信守执行。

一、独家代理产品

代理产品名称：_____游戏

二、代理期限

_____年，自本协议签订之日起至_____年___月___日止，合同期满后，双方满意可续约，在同等条件下，乙方有优先代理权。

三、独家代理权

鉴于为独家代理权，甲方不应利用乙方之外的渠道在直接或间接推广或出口_____游戏产品。如果发生任何直接销售的话，应按协议规定付给乙方佣金；如果通过其他代理发生任何间接销售，乙方应获得_____%的佣金。上述销售额应计入乙方的销售额。乙方不应推广与上述游戏产品类似或有竞争性的产品。

四、双方权利与义务

（一）甲方

1、在本协议的有效期内，甲方将为乙方免费提供以下的技术支持和维护：

(1) 协助乙方架设用于提供游戏服务的服务器；

(3) 游戏质量问题[bug]在乙方提出后____日内予以修正；

(二) 乙方

在本协议的有效期之内，乙方应当负责以下技术支持和维护，包括但不限于：

(1) 采购所有游戏服务及本游戏产品所必须的所有硬件设备和带宽资源；

(2) 所有的服务器维护工作；

(3) 架设服务器并安装相关的软件以提供游戏服务；

(5) 为保证游戏运营正常而需要的技术和软件支持服务等。

五、代理条件

1、乙方必须是注册合法的公司或经营单位，具有固定的经营场所，有一定的市场营销网络。

2、乙方必须向甲方提供企业有关资质（企业营业执照、工程施工资质证、销售许可证）。

六、代理价格

乙方需支付_____万元rmb

七、违约责任

自乙方代理资格生效之日至代理资格失效之日内，甲方不得再到乙方代理区域内进行销售，如有违反，首先罚违约金人民币___万元，然后再将实际损失数额赔偿给乙方。

八、争议的解决

如在协议期内如发生分歧，应先友好协商，协商不成可诉至_____人民法院解决。

九、附则

未尽事宜，双方可另行商议。本协议一式贰份，甲、乙双方各执一份，具同等法律效力，双方签字盖章后可生效。

甲方（盖章）：

法定代表人：

_____年___月___日

乙方（盖章）：

法定代表人：

_____年___月___日

独家代理协议篇三

本协议于__年__月__日签订。

甲方：____， 纽约， 公司；

乙方：日本， 东京， 公司，

甲方指定的合法代理人。

协议条款如下：

1. 甲方（简称公司）授予乙方（简称代理人）在日本东京经销陀螺仪的独家代理权，自本协议签字日起3年为期。

2. 代理人保证竭力履行其向公司之订货，非经公司同意，代理人不得违背公司关于装运订货的任何指令。

3. 本协议履行期间，代理人将收取佣金：订单额少于_____美元，按___%收佣；订单额超过_____美元，按___%收佣。

4. 代理人提供的发票金额，包括佣金和除邮寄、小额杂费以外的开支，公司将开具不可撤销跟单信用证予以支付。

5. 任何一方提前3个月用挂号信书面通知对方或任一方在任何时候违背本协议任何一款，无须通知，本协议即告终止。

甲方代表签字：_____

乙方代表签字：_____

独家代理协议篇四

甲方（授权方）：

联系电话： 传真： 邮编： 地址： 法人： 邮箱： 开户行：
银行账号： 乙方（被授权方）：

联系电话： 传真： 邮编： 地址： 法人： 邮箱： 开户行：
银行账号：

为维护合作双方的合法权益，经双方协商，甲方同意并委任乙方为其在省市的独家代理，销售甲方授权的产品及商品。

特签订本协议，并共同守约执行。

第三条 代理产品

第四条 代理区域

甲方授权乙方在 区域内销售甲方授权的产品及

第五条 最低业务量

乙方同意，在本协议有效期内在上述代理区域内销售上述商品的订单价值不低于人民币 元。

第六条 价格与支付

- 1、 交货/订货，由乙方下定单至甲方经甲方确认交货时间，乙方将全部货款汇入甲方指定帐号，甲方按期将货物发送至乙方指定的地方。（特殊情况除外）
- 2、 乙方每次订货量运输费用有双方友好协商确定。
- 3、 票据-本代理协议之营销价格全部为不含税之价格，如代理要求发票，则在代理价格上加收税款。

每一笔交易的货物价格应由乙方与买主通过谈判确定，并须经甲方最后确 1

认。

付款使用保兑的、不可撤销的信用证，由买方开出，以甲方为受益人。信用证须在装运日期前_____天到达甲方。

第七条 独家代理权

基于本协议授予的独家代理权，甲方不得直接或间接地通过

乙方以外的渠道向中国顾客销售或出口第三条所列商品，乙方不得在中国经销、分销或促销与上述商品相竞争或类似的产品，也不得招揽或接受以到中国以外地区销售为目的的订单，在本协议有效期内，甲方应将其收到的来自中国其他商家的有关代理产品的询价或订单转交给乙方。

第八条 商情报告

为使甲方充分了解现行市场情况，乙方承担至少每季度一次或在必要时随时向甲方提供市场报告，内容包括与本协议代理商品的进口与销售有关的地方规章的变动、当地市场发展趋势以及买方对甲方按协议供应的货物的品质、包装、价格等方面的意见。乙方还承担向甲方提供其他供应商类似商品的报价和广告资料。

第十条 佣金

对乙方直接获取并经甲方确认接受的订单，甲方按净发票售价向乙方支付___%的佣金。佣金在甲方收到每笔订单的全部货款后_____天内向乙方支付。

第十三条 协议有效期

本协议经双方签署后生效，有效期为_____年，从2____年____月____日至2____年____月____日。除非作出相反通知，本协议期满后延长_____个月。

第十四条 协议的终止

在本协议有效期内，如果一方被发现违背协议条款，另一方有权终止协议。

五、售后服务

1、 乙方应至少有一专职人员负责甲方产品的售后服务，并有能力进

行简单维修及判定客户申诉/调换货物是否合理；甲方承诺由售出之日起 月包换，一年内免费保修，所有保修服务按照保修单处理。

2、 乙方在担当甲方产品代理时，有销售与甲方同一类型的产品需与

甲方协商。

3、 乙方确定为甲方代理，乙方可以拓展自己的销售范围，。并能严

格执行甲方公司规定的价格体系，监督其他代理商串货及不执行价格体系销售的行为。

4、 甲方在已确立独家代理商区域内，不再确立第二家代理商。

5、 在市场及产品材料价格变化而引致产品调价时，甲方第一时间通

知乙方并妥善处理价格体系。

2

6、 甲方保证乙方的利益/权益，对代理商的违约行为：不按价格体系及总代理区域销售等进行惩罚和制止。

7、 甲乙双方正常合作期间 返修费用，双方各承担一半。如果乙方月销售额低于元，或由于乙方项目转变造成双方三个月未合作，合同自动失效，甲方将不再承担维修及其他任何

费用。

《协议独家代理协议》全文内容当前网页未完全显示，剩余内容请访问下一页查看。

独家代理协议篇五

本协议于__年__月__日签订。

甲方：美国，纽约□abc贸易有限公司；

乙方：日本，东京□def公司，甲方指定的合法代理人。

协议条款如下：

1. 甲方(简称公司)授予乙方(简称代理人)在日本东京经销陀螺仪的独家

代理权，自本协议签字日起3年为期。

2. 代理人保证竭力履行其向公司之订货，非经公司同意，代理人不得违背公

司关于装运订货的任何指令。

3. 本协议履行期间，代理人将收取佣金：

订单额少于_____美元，按___%收佣；

订单额超过_____美元，按___%收佣。

4. 代理人提供的发票金额，包括佣金和除邮寄、小额杂费以外的开支，公司

将开具不可撤销跟单信用证予以支付。

5. 任何一方提前3个月用挂号信书面通知对方或任一方在任何时候违背本协

议任何一款，无须通知，本协议即告终止。

协议双方于上述时间签字盖章为证。

abc贸易有限公司代表

签字：_____

def公司代表

签字：_____

独家代理协议篇六

本协议于 _____年__月__日签订。

甲方：_____贸易有限公司；

乙方：_____公司，甲方指定的合法代理人。

协议条款如下：

1. 甲方(简称公司)授予乙方(简称代理人)在_____经销_____的独家代理权，自本协议签字日起_____年为期。

2. 代理人保证竭力履行其向公司之订货，非经公司同意，代理人不得违背公司关于装运订货的任何指令。

3. 本协议履行期间，代理人将收取佣金：

订单额少于_____美元，按___%收佣；

订单额超过_____美元，按___%收佣。

4. 代理人提供的发票金额，包括佣金和除邮寄、小额杂费以外的开支，公司将开具不可撤销跟单信用证予以支付。

5. 任何一方提前3个月用挂号信书面通知对方或任一方在任何时候违背本协议任何一款，无须通知，本协议即告终止。

协议双方于上述时间签字盖章为证。

签字：_____

签字：_____

注：独家代理是委托人根据独家代理协议，在一定期间，在一定地区内给予代理商代销某种商品的专营权，并按销售额的比例付给佣金，这种贸易方式，称独家代理。委托人与代理商的关系，是委托代理关系，不是买卖关系。委托人自负盈亏，自担风险并不得再向该地区其他客户直接推销该项产品。代理商则以委托人身份与买主洽谈交易，并以委托人名义或由委托人与买主签订买卖合同。在协议执行期间内代理人应完成最低销售额并努力开辟市场以完成协议规定的独家代理业务。

独家代理协议篇七

本协议系于_____年_____月_____日，由当事人一方从鱼a□
b□c公司按中国法律组建并存在的公司，其主营业地
在_____（以下简称卖方）

与他方当事人x□ y□ z公司，按_____国法律组建并存在的公司，其主营业地在_____（以下简称代理商）所签订。

双方一致同意约定如下：

第一条 委任与接受

在本协议有效期内，卖方指定代理商为本协议第四条项下商品的独家代理商，在第三条所规定的区域内招揽顾客的订单。代理商同意并接受上述委任。

第二条 代理商的义务

代理商应严格遵守卖方随时给予的任何指令，而且不得代表卖方作出任何担保、承诺以及订立契约、合同或作其他对卖方有约束力的行为。对于代理商违反卖方指令或超出指令范围所用的一切作为或不作为，卖方都将不承担任何责任。

第三条 代理区域

本协议所指的代理区域是：_____（以下简称区域）。

第四条 代理商品

本协议所指的代理商品是_____（以下简称商品）。

第五条 独家代理权

基于本协议授予的独家代理权，卖方不得在代理区域内，直接地或间接地，通过其他渠道销售、出口代理商品。代理商也不得在代理区域内经销、分销、或促销与代理商品相似或有竞争性的商品，也不能招揽或接受到区域外销售为目的的订单。在本协议有效期内，对来自于区域内其他顾客有关代理商品的订单、询价，卖方都应将其转交给代理商。

第六条 最低代理额和价格

在本协议有效期内，如果卖方通过代理商每所(12个月)从顾客处收到的货款总金额低于_____，则卖方有权提前30天书面通知代理商解除本协议。

卖方应经常向代理商提供最低的价格表以及商品可以成交的条款、条件。

第七条 订单的处理

在招揽订单时，代理商应将卖方成交的条件、合同的一般条款充分通知顾客，也应告知顾客任何合同的订立都须经卖方的确认。代理商应将其收到的订单立即转交给卖方，以供卖方选择是否接受订单。卖方有权利拒绝履行或接受代理商所获得的订单或订单的一部分，而代理商对于被拒绝的订单或其中的一部分，无任何佣金请求权。

第八条 费用分担

除另有约定外，所有的费用和支出，如电讯费、差旅费以及其他有关商品销售的费用，都应由代理商承担。除此以外，代理商还应承担维持其办公处所、销售人员以及用于执行卖方中有关代理商的义务而发生的费用。

第九条 佣金

卖方接受代理商直接获得的所有订单后，就应按商品净销售额的百分之_____，以_____ (货币)支付给代理商佣金。佣金只有在卖方收到顾客的全部货款后，每6个月支付一次，以汇付方式支付。

第十条 商情报告

卖方和代理商都应按季度或按对方要求提供有关市场信息的报告，以尽可能促进商品的销售。代理商应向卖方报告商品的库存情况、市场状况及其他商业活动。

第十一条 商品的推销

在代理区域内，代理商应积极地充分地进行广告宣传以促进商品的销售。卖方应向代理商提供一定数量的广告印刷品、商品样本、小册子以及代理商合理要求的其他材料。

第十二条 工业权保护

在本协议有效期内，代理商可使用卖方的商标，但仅限于代理商品的销售。如果在本协议终止后，代理商地销售库存代理商品时，仍可使用卖方的商标。代理商也承认使用于或包含于代理商品中的任何专利、商标、版权以及其他工业产权，都属于卖方所有，并且不得以任何方式提出异议。一旦发现侵权，代理商应及时通知卖方并协助卖方采取措施保护卖方产权利益。

第十三条 协议期限

本协议经双方签字生效。在本协议终止前至少3个月，卖方或代理商应共同协商协议的续延。如果双方一致同意续延，在上述规定的条款、条件下，附上补充文件，本协议将继续有效另外_____年。发生续延，本协议将于_____年_____月_____日终止。

第十四条 协议的中止

在本协议有效期内，任何一方当事人不履行合同或违反本协议的条款，如第五、六、十一条，双方当事人座争取及时解决争议的问题以期双方满意。如果在违约方接到书面通知后30日内问题仍不能解决，非违约方将有权中止本协议，由

此造成的损失、无力偿付债务、清算、死亡以及被第三人兼并，另一方当事人可提出中止本协议，而无需书面通知对方。

第十五条 不可抗力

任何一方对由于下列原因而导致不能或暂时不能履行全部或部分协议义务的，不负责任：自然灾害、政府采购或禁令以及其他任何双方在签约时不能预料、无法控制且不能避免和克服的事件。但受不可抗力影响的一方，应尽快地将发生的事件通知对方，并附上证明材料。

第十六条 准据法

本协议有关贸易条款应按incoterm90解释。本协议的有效性、组成以及履行受中华人民共和国法律管辖。

第十七条 仲裁

对于因履行本合同发生的一切争议，双方应友好协商解决，如协商无法解决争议，则应提交中国国际经济贸易仲裁委员会(北京)，依据其仲裁规则，仲裁费应由败诉一方承担，仲裁委员会另有规定的除外。

本合同由双方代表签字后生效，一式两份，双方各执一份。

独家代理协议篇八

本协议于_____年____月____日签订。甲方：_____国_____；乙方：_____国_____，甲方指定的合法代理人。协议条款如下：

1. 甲方（简称公司）授予乙方（简称代理人）在_____国_____经销_____的独家代理权，自本协议签字日起_____年为期。

2. 代理人保证竭力履行其向公司之订货，非经公司同意，代理人不得违背公司关于装运订货的任何指令。

3. 本协议履行期间，代理人将收取佣金：订单额少于_____美元，按_____％收佣；订单额超过_____美元，按_____％收佣。

4. 代理人提供的发票金额，包括佣金和除邮寄、小额杂费以外的开支，公司将开具不可撤销跟单信用证予以支付。

返