# 最新医院工作一年感悟及心得体会(实 用5篇)

当在某些事情上我们有很深的体会时,就很有必要写一篇心得体会,通过写心得体会,可以帮助我们总结积累经验。通过记录心得体会,我们可以更好地认识自己,借鉴他人的经验,规划自己的未来,为社会的进步做出贡献。那么下面我就给大家讲一讲心得体会怎么写才比较好,我们一起来看一看吧。

# 医院工作一年感悟及心得体会篇一

时光荏苒,岁月如梭,不知不觉已经来到五院快一个多月了。虽然走出大学校园迈向社会工作已经第三个年头了,来到五院这个新的大家庭之中内心还是充满了喜悦与骄傲。

就职的第一天信息科的师兄带我参观了解一下医院的各个科 室,认识了个科室部门的同事。大家对于我这个新人还是非 常的热情和照顾,我也很高兴能够跟大家成为工作中的同事 和生活中的朋友。我所在的科室是信息科,负责全院信息化 建设、信息系统维护及信息资源管理等工作。我非常喜欢信 息管理这个岗位,因为这个岗位具有很大的挑战性,同时能 够让我之前大学所学的理论知识能够很好的运用于实践。首 先我熟悉了一下我院的服务器、交换机等重要设备,了解了 现在所用的his系统和lis系统。因为有过三年的企业单位工作 经验,硬件方面的经验比较丰富,直接上手医院的一些工作 对于我来说难度不是很大,最近的工作中我也已经能够及时 准确的为大家解决故障问题,让医生护士们顺利的进行工作。 由于医院是一个特殊的行业单位,有着它独特的管理流程和 办公系统,对于医院软件方面的知识我深知自己还是十分匮 乏的,还需要我不断的努力学习工作所需要的各项专业知识, 努力提高自己的业务水平。现在也正在我们五院的兄弟医 院——三院进行技术培训,等经过这段时间的培训,我一定

熟练掌握技能,在五院之中更好的工作。

通过这几天对于五院的了解和工作的深入,我既体会了医院环境中医护人员工作的喜怒哀乐,又意识到了我们信息科的工作对于医护人员工作顺利进行的重要性。对此,我有了深深的感触,也有了以下这些感想:

#### 一、态度决定一切

态度如何在一定程度上已决定是失败还是成功。要改变现状、克服困难,首先要做的就是要端正态度,没有正确的态度,这一切就无从谈起。在新的工作中我一定会端正自己的工作态度,事无巨细都认真对待。这一切不仅关乎于工作,更是关乎于每一个病人的生命和对医疗单位的满意度。

#### 二、以人为本,全心全意为人民服务

会服务好各个科室的人员,从而方便他们去完成救死扶伤的 使命。

#### 三、努力学习,不断提高技术水平

计算机网络的知识是目新月异的,随着医疗体制改革和医疗理念的更新,医院的信息化在不断的发展,我们现有的专业技术知识已经越来越匮乏,这也成为了我们技术人员所急需解决的一个问题。我们只有不断的努力学习,才能掌握最新的知识,才能在以后的工作中做的更好。

最后,我能够成为海门市第五人民医院的医院一员感到无比的自豪,我相信这种荣誉感能够让我更有激情的投入到工作中去。

医院工作一年感悟及心得体会篇二

20xx年我们要把下面的几项工作作为主要的工作来做:

1、建立一支熟悉业务,稳扎稳打的销售团队。

人才是企业最宝贵的资源,一切销售业绩都起源于有一个好的销售人员,建立一支具有凝聚力,合作精神的销售团队是企业的根本。在明年的工作中建立一个和谐,具有杀伤力的团队作为一项主要的工作来抓,分别利用不同渠道开展销售工作。

2、完善销售制度,建立一套明确系统的业务管理办法。

销售管理是企业的老大难问题,销售人员出勤,见客户处于放任自流的状态。完善销售管理制度的目的是让销售人员在工作中发挥主观能动性,对工作有高度的责任心,提高销售人员的主人翁意识。强化销售人员的执行力,从而提高工作效率。

3、培养销售人员发现问题,总结问题,不断自我提高的习惯。

培养销售人员发现问题,总结问题目的在于提高销售人员综合素质,在工作中能发现问题总结问题并能提出自己的看法和建议,业务能力提高到一个新的档次。

4、建立新的销售模式与渠道。

把握好现有的石油、石化销售渠道,做好完善的计划。同时 开拓新的销售渠道,利用好公司现有资源做好电话销售与行销之间的配合。

5、销售目标

今年的销售目标最基本的是做到月月都有进帐的单子。根据公司下达的销售任务,把任务根据具体情况分解到每月,每周,每日;以每月,每周,每日的销售目标分解到各个销售人员身上,完成各个时间段的销售任务。并在完成销售任务的基础上提高销售业绩,我将带领销售部全体同仁竭尽全力完成目标。

今后,在做出一项决定前,应先更多的考虑公司领导的看法和决策,遵守领导对各项业务的处理决断。工作中出现分歧时,要静下心来互相协商解决,以达到一致的处理意见见而后开展工作。今后,只要我能经常总结经验教训、发挥特长、改正缺点,自觉把自己臵于公司组织和客户的监督之下,勤奋工作,以身作则。我相信,就一定能有一个更高、更新的开始,也一定能做一名合格的管理人员。

# 医院工作一年感悟及心得体会篇三

岁月如梭,时光飞逝。一转眼,20\_\_的脚步声便离我们而远。当日历撕下了这最终的一页,回首20\_\_,历经琐事,历历再现。在区卫生局、区卫生执法大队、片区执法分队、镇卫生院的亲密领导下,20\_\_年全面、高效、圆满的完成了上级下达的各项工作任务,切实履行了一个忠职于卫生事业的医务工作者应尽的义务与应当做的工作。切实彰显一个基层乡村医生务实、勤恳、踏实的优良作风。禀承"敬人乐业,拼搏奉献"的工作精神,遵守"用心服务,感动顾客"的服务理念,立足于超前的服务意识,用专业的技术,周到的服务,赢得了老百姓的高度信赖,树立了良好的口碑。

#### 一、预防工作方面

全年共为200余人次适龄人群接种过乙肝疫苗、脊髓灰质炎和麻疹免疫抗体水平检测、麻疹强免等预防接种工作。全面完成了上级交与的各项工作任务,认真履行一次性医疗用品的管理制度,做到医疗废物归类管理,上交和销毁。

#### 二、日常门诊工作方面

严格按照市局、区局的工作要求,抓好"预防为主"这条重要主线,坚持开展预防为主的工作方针,再辅以门诊治疗工作,严格、准确不漏的记录门诊逐日登记册。准确及时上报和登计发现的传染病,把健康教育工作融入到日常的门诊工作之中,使广大的老百姓易于理解这种言传身教的模式,让更广泛的老百姓掌握健康生活的相关知识。办理健康宣传专栏六幅,并及时滚动适时更新资料。认真开展门诊工作,举止庄重,态度和蔼,工作服、胸牌穿戴整洁。严格按照执业许可证上的执业范围、执业地点规范执业。全年实现逐级转诊170余人次,全年门诊总量4000余人次。

进取参与各级各届会议,会议学习记录条理清晰,认真务实完善填写各种表、卡、册,做到工作有记录,门诊有信息,大事有报告。为镇乡一体化建设尽绵薄之力。

### 三、新农合工作方面

进取宣传,正确引导村民踊跃参与新型农村合作医疗制度,使广大村民更众多、更深入、更深刻、更延续的参与这一惠民、益民、济民、宏民的良好政策当中。

不平凡的一年,我的20\_\_\_,再见了,而作为基层的乡村医生,却任重道远,我将继续秉承忠于职守,兢兢业业,脚踏实地的实干精神,完成下一年的融入了我人生,倾注了感情的医疗卫生事业,为老百姓的切身利益维护的更全面而不懈奋斗!

# 医院工作一年感悟及心得体会篇四

- 一、回顾20xx年还存在的问题,有以下5点:
- 1、仓库产品的实际数量跟erp数量还没能够完全准确的对上数。

- 2、返修货的处理还不得当,经常拖欠客户的,导致给客户留下售后服务不到位的印象。
- 3、产品的摆放比较混乱。积压库存的产品,
- 4、与总公司洽谈还不到位。包装跟一些产品价格还没洽谈好。
- 5、自己的能力跟素质不够高。
- 二、对于这5点存在问题,将会在下一年计划尽快解决。
- 1、对于实际库存与erp账面库存的问题,我会采用"一帐一人一事"的方法解决这个问题。
- 2、返修货问题,我会与总公司有关部门协商。洽谈,尽快将这个问题落实解决!
- 3、产品的摆放,接下来新的一年里我会尽量跟北京办事处这边的人员沟通,使得这边仓库整洁规范。这个问题解决之后。对于库存方面会更好。可以方便清楚的知道哪些产品销量大,库存不足,哪些产品积压库存。对于积压库存产品还是较少的,我会及时每月请点一遍,如有积压库存产品,我会及时与总公司有关部门协商,或者与北京部这边的销售人员协商,想办法清理掉这些产品。
- 4、产品价格方面跟一些产品包装问题,我会多跟总公司有关部门沟通,公司产品价格的升降能够争取在第一时间知道,将最新的信息传达给北京部的销售员,使得公司产品的销量更好!
- 5、对于自己能力的问题。我会虚心讨教,自己在业余时间报读一些培训班。加强锻炼,让自己自身的能力得到提高。素质也能够进一步提高!

三、我的计划主要分为两大部分:

我主要的计划就这些。另外我还会协助销售员共同完成销售目标。

总之。大家一起努力,将北京办事处做到更好!在不久的将来。北京办事处一定会比其他部门成长的更加快!

# 医院工作一年感悟及心得体会篇五

第一阶段:对于一个新人来说刚开始面对一个新的环境,首先熟悉环境是必要的,同时应该用最短的时间完成,我觉得用一周的时间来熟悉环境和人,知到科室的各个用药、无菌物品、急救车等都放在哪里,需要时能及时的找到东西。知道科室有哪些医生、哪些护士,可以不熟但一定要知道每个人。

第二阶段: 熟悉了环境接着就是最基本的工作程序了, 我觉得用两周的时间知道各个班次工作的内容, 因为两周应该各个班次都有跟老师上了一遍了。上过一遍的班次不要求第二次就能单独上但一定要记得整个班次的工作内容。

第三阶段:环境和工作程序内容都知道了,接着就该熟悉科里的基本用药情况,当然不可能知道所有的用药但基本的常用的药要知道有哪些并知道作用,如安痛定、地西泮、多巴胺、氯丙嗪、硝普钠等等,我们没有时间等去慢慢熟悉这些药刚开始就应该死记硬背,在后面的工作中在慢慢的熟练。

第四阶段:以上内容都能做到了,就该锻炼自己的应急能力了,如:突然来了新病人、病人有病情变化、抢救病号等有突发事件时应该怎么做。这些我们在第五周时就应该知道发生这些事时我们需要做的内容,然后再在后面的工作中锻炼自己的速度。

第五阶段:这个阶段已经是第二个月的中旬了,这时的我们已经熟悉了环境及工作程序,知道各个班次的工作内容、知道如何处理医嘱、知道科里常用药、知道如何接新患者、知道如何处理有病情变化者、知道抢救病人时应该如何配合医生。剩下的时间就是我们锻炼自己的速度以及单独处理和承担事情的能力了。

以上都是我个人的一点想法,我想如果能做到的话,也就具备了基本的单独上班的能力,三个月过去了,我在师傅和各位老师的教导下学会了很多的东西,即将面临单独上班,我知道自己还存在一些不足,不过我会更加努力的,在以后的工作中还请各位老师多多指导。