

夸赞演讲稿(通用6篇)

演讲稿是演讲者根据几条原则性的提纲进行演讲，比较灵活，便于临场发挥，真实感强，又具有照读式演讲和背诵式演讲的长处。好的演讲稿对于我们的帮助很大，所以我们要好好写一篇演讲稿以下是我帮大家整理的演讲稿模板范文，欢迎大家借鉴与参考，希望对大家有所帮助。

夸赞演讲稿篇一

近日，我有幸参加了一场由知名商界领袖马书彬先生主持的演讲活动。马先生是一位极具影响力的企业家，在过去的数十年里，他积极参与社会公益事业并取得了巨大成功。他的演讲主题是创新与领导力，让我收获颇丰。以下是我对马书彬演讲稿的心得体会。

首先，在演讲中，马书彬先生强调了创新的重要性。他指出，如今的世界变化越来越快，每天都会出现新的科技和新的商业机会。在这个信息爆炸的时代，如果企业不能及时调整自己的战略和创新思维，就很容易被淘汰。马先生用实际案例向我们展示了创新的力量，让我们理解到只有保持创新，并不断进化，企业才能够在激烈的竞争中立于不败之地。此次演讲让我深刻认识到，创新对于个人和组织来说都是至关重要的。

其次，马书彬先生在演讲中着重强调了领导力的重要性。他认为，一个好的领导者不仅要有卓越的管理和决策能力，更重要的是要有合适的领导风格和人际关系处理能力。马先生提到，领导力的核心是要能够激发团队的潜力，让每个人都能够在工作中发挥自己的优势。同时，良好的沟通和团队合作也是一个领导者必备的素质。通过马书彬先生的演讲，我深刻明白到，一个卓越的领导者不仅需要具备专业知识和业务能力，更要能够与团队协同合作，发挥团队的整体实力。

第三，马书彬先生的演讲中谈到了社会责任和可持续发展的重要性。他表示，企业不仅要考虑经济效益，更要考虑社会责任问题。他认为，企业要有社会情怀，关注环境保护和可持续发展。只有做到这一点，企业才能在长期发展中立于不败之地。马先生通过个人经历讲述了他所参与的公益活动，并强调了企业应该承担的社会责任。听完他的演讲，我深感作为一个公民和一个企业家，我们应该积极行动，为可持续发展贡献自己的力量。

第四，马书彬先生的演讲让我明白了成功的秘诀。他认为，成功是一个没有捷径的过程，要想取得成功，就必须付出更多的努力和时间。他鼓励我们要有耐心和毅力，要从失败中学习，并不断完善自己。他分享了自己的创业经历和成功的秘诀，让我深受启发。通过他的言谈，我明白了成功并非偶然，而是需要不断努力和付出的结果。

最后，在马书彬先生的演讲中，有一句话给我留下了很深的印象：“人生没有不可逆转的失败，只有不愿奋斗的选择。”这句话让我深感人生中的每一次失败都是一次宝贵的经验，只要我们愿意去奋斗，没有什么事情是无法逆转的。这句话让我不断反思自己，鼓励自己要敢于追求梦想，积极面对挑战。

总之，马书彬先生的演讲给我留下了深刻的印象。通过他的言谈，我明白了创新和领导力对于企业和个人的重要性，认识到了企业的社会责任，同时也深感成功的艰辛和意义。我相信，只要我们积极行动，不断努力，就一定能够取得自己的成功。

（注：由于本模型的存在，上述所写的内容会有一些的相关性，但不代表和马书彬先生有实质上的连接。）

夸赞演讲稿篇二

学会以下几种演讲开场白 让你任何场合张嘴就来,大凡成功的演讲,都要在演讲稿开头下一番功夫,精心设计和安排好开头,力求开头像凤凰之冠那样俊美、漂亮。演讲稿开头的艺术性,概括地说,就是要求“镇场”。所谓“镇场”,是戏剧舞台艺术的专门术语。演戏要求镇场,而演戏的镇场,大多用演员上场的亮相来“镇”。演讲也要求镇场,即一开始就要求将全场听众的注意力吸引集中过来。演讲镇场虽然与演讲者上台的风度、情感、气质有一定的关系,但是主要的还是靠演讲稿开头本身的语言魅力。常见的演讲稿开头有以下几种:

演讲者一开始就提出一个或几个出乎意料的问题,触发听众神经元的亢奋,能够迅速地唤起听众的兴趣和注意力,缩短演讲者与听众的距离,并能加深听众对问题的记忆和理解。如:

1980年复旦大学举办的《青年与祖国》的演讲比赛,当时由于种种原因,会场嘈杂难静,这时有位同学上台,他刚讲个开头,就立刻扭转了混乱局面,紧紧抓住了观众的心。他说:“我想提个问题。”台下听众立即被他这种新奇的开头形式所吸引。他停顿了下,继续说:“谁能用一个字来概括青年和祖国的关系呢?”台下听众议论纷纷,情绪活跃。他立即引导说:“可以用根字来概括这种关系。”“我们青年有一个共同的姓,就是中华;有一个共同的名,就是根。中华根应该是中国青年最自豪、最光荣的名字!”话音刚落,全场顿时掌声雷动。

这样的提问开头,新颖别致,出人意料,让人耳目一新,激起听众浓厚的兴趣。

一位学生在讲《走出误区,实现价值》时这样开头:

“同学们,当前我们大学生求职出现了前所未有的困难,原因是什么呢?是我们国家的人才太多了吗?是我们学的东西过时了吗?还是我们眼光不再符合社会需求了呢?面对这么多的问

题,我们这些即将走出校门的大学生又如何应对这一现象呢?”

在一次“演讲与口才培训班”结业典礼时,一位民警同志紧接在一位营业员之后发表演讲,他借营业员演讲的结尾,引出自己的开头。承接顺畅自然,显得生动有趣。他说:“同志们,刚才那位营业员同志说,欢迎大家到百货大楼来,可我呢?却不欢迎大家到我那里去,因为我是长春市公安局交通警察大队的。提起交通警察,有人给我们送了个雅号——“马路橛子”。好吧,今天,我就专题讲一讲《好一个马路橛子》。”

这样风趣的开头,不仅扼要地说明了题目的含义,也具有即兴的特点。

解题式的开头,要避免冗长啰嗦,同义反复。同时,在承接前面演讲内容时,要力求出新,不落俗套,不要矫揉造作,故作谦虚,也不要巧涂脂粉,自吹自擂。

听到这个题目,在座的许多同志也许会联想到爱情。是的,爱情是神圣的,也是美好的。可是,我今天所要讲的,却是一种更高意义上、具有更强生命力的爱。这,就是战士的爱!

伟大的诗人歌德曾有这样一句话:“生命之树常青。”是的,生命是阳光带来的,应该像阳光一样,不要浪费它,让它也去照耀人间。

明旨式的开头,要尽量做到集中突出,语言准确凝练,不宜转弯抹角,过多渲染铺垫,否则容易造成开头臃肿而与主体比例失调。这种开头方式往往在比较庄重严肃的演讲中使用。

这段类似散文诗的开头,构思巧妙,比拟得当,语言形象生动。

抒情式的开头,一定要有真挚的感情,不可矫揉造作,架空“抒情”。如果一上台,满口学生腔,“无病呻吟”似地“嗯嗯啊

啊”一通,就会让人大倒胃口。

这样示物开头很自然地给听众留下了悬念。接着,演讲者便以铜盒为线索讲了下去。讲到关键处,激动地打开铜盒,拿出内装的用写的“拼搏到底”四个字,使听众产生强烈的感情冲动。

“今天,我要借这个演讲台,向各位讲一下,我和我爱人结婚的第一晚上,讲的第一句话是什么。结婚的那天晚上,我妻子羞答答地碰碰我说:哎!有一件事跟你说一下。我高兴地赶快说:说吧,说吧!尽管说。妻子说:我家在农村,条件不好,我妈培养我上学也不容易。毕业后我参加了工作,每月都要给我妈寄点钱回去。现在我们结婚了,你说以后还寄不寄?我万万没有想到妻子会问这么一个问题。我怎么回答呢?我说:从今天起,你妈就是我妈,那我妈呢?妻子笑笑说:当然也是我妈了。好,我就给大家讲一下:《你妈我妈都是妈》。”

美国黑人领袖约翰·罗克在面对白人听众关于解放黑人奴隶的演说时,说:“女士们,先生们——我来这里,与其说是发表讲话,还不如说是给这一场合增添了一点颜色”。

这是一个自嘲式的开场白,引起听众哄堂大笑。笑声冲淡了由种族差异而造成的心理隔阂,使沉重的话题变得轻松。

著名书法家启功也喜欢诙谐风趣的说话,一次参加学术研讨会,主持人说:“下面请启老做指示。”启老接上去的话却是:“指示不敢当,因为我的祖先活动在东北,是满族,属少数民族,历史上通称胡人,所以在下所讲,全是不折不扣的胡说……”

一番话,逗得全场哈哈大笑。

“班主任安排我当班长,如果说上任之前我对当好班长还有顾虑的话,那么现在我是信心十足了!为什么?因为从大家热烈的掌声中,从一双双明亮的眼睛中,我看到了两个字:”信赖”!

同学们,还有什么比信赖更使人鼓舞的。”

在《什么是男子汉》的演讲中,一位演讲者开篇就直奔主题:

“对于什么是男子汉,不同人有不同的理解。而我的观点是:男子汉,不见得风流倜傥气宇轩昂,也不必有伟岸的身躯和雄伟的体魄,但他必须有为国、为民、为国勇于负责的精神和关键时刻挺身而出的高尚人格。”

演讲者不拖泥带水,开场便“亮相”,从而给听众留下了深刻印象。

这样借以拓宽听众的视野,使文眼在“云雾”中变得更鲜明,如《新女性的赞歌》:

“有人推崇在事业上有所作为的女性,有人推崇生活中温柔、贤惠的女性,还有人推崇事业成功而在家庭中是贤妻良母式的女性。而我则推崇那些敢于自我否定,敢于向旧意识宣战的不断进步的新女性。”

取喻明理,化抽象为具体,将观点寄于观点之中。如《平凡中的伟大》:

“蜡烛,很普遍,光不强,但能给我们带来光明;小草,很渺小,不高大,但却能点缀春天。我们很平凡,但要学蜡烛,燃烧自己照亮他人;要学小草,在平凡的土地上谱写伟大的诗篇。”

比喻发人深省,耐人寻味。

演讲的开头,除以上介绍的12种方式外,还有其他方式,比如,议论式,归纳描述式等。值得注意的是,在使用时并不都是孤立的,有时还可以两三种方式并用。

夸赞演讲稿篇三

首先，我要感谢公司给我们提供了这样一个试飞的平台。非常感谢集团公司和酒店领导给我这个机会参加今天的酒店餐饮部领班的职位竞聘，这对我来说，是机遇，更是挑战。我将非常珍惜这次展示自己、锻炼自己的难得机会。同时我也将勇敢地接受大家的评判。

我叫xx今年x岁，年月我加入酒店这个人才济济、团结奋进的大家庭，在酒店一线岗位上工作了6年，在领导的关心指导和同事们的支持帮助下，我有幸学到了不少东西，我曾多次获得酒店的（自己获得的奖项）等奖项，因表现突出，年，被外派到南方酒店做管理，并获得了外派学习的机会。这系列经历使我取得了很大的进步，（）在此向大家向在座的诸位领导表示真挚的感谢！正是你们的支持和厚爱，才使我有信心走上这个竞选的舞台。

6年的酒店工作经历，使我对酒店服务行业有了较为深刻的理解，特别对餐饮部工作有了较为全面的认识。多年的一线工作经历，养成了我严谨细致的工作作风，也造就了我敢于面对困难的坚毅品格。而丰富的从业经验，扎实的业务能力和认真细心的工作作风使我赢得了领导及众多客人的信任和尊重。我相信这些经历会在今后的工作中对我有很大的帮助，要想成为一名合格的餐饮部领班，它不仅要有了一定的专业水平、综合素质、心理素质，还要有良好的人际沟通能力，尽管我有很多的不足之处，但是我会不断加强业务学习，在工作中总结经验。假如这次我能荣幸竞聘，我的工作计划和设想是：

一、当好协助员。协助经理做好主管的助手，带领本班人员按质按量完成上级交办的各项任务。

二、当好服务员。餐饮部的领班，除了为领导和同事们服务，更重要的是为顾客服务，提升餐饮部的接待能力。（实在不

熟悉你们的工作内容，需要你自已补充一点。)

四、当好管理员。酒店现场管理是首要工作。首先注重企业文化内涵，与其说客人到酒店是去住宿、吃饭，还不如说去寻求一种精神上的享受。所以在管理过程中注入更多的情感要素，并通过身教强化管理效果。我想，当好管理员，首先应管理好自己，只有这样，才会树立坚定的工作信念，形成良好的工作风格，同时，也才会更好地有利于自身的成长。

作为这次竞聘的积极参与者，我渴望在竞聘中成功，但是我绝不会回避失败，不管最后结果如何，我都将堂堂正正，兢兢业业做事。谢谢！

分页：

夸赞演讲稿篇四

亲爱的老师和同学们：

大家好！很高兴今天能有机会站在这里分享我在小学六年级的心得体会。在这六年里，我经历了许多的成长和收获，通过这些经历，我学到了很多宝贵的东西。现在，我将用我的亲身经历和感受，来向大家讲述我六年级的心得体会。

段二：珍惜时间与努力学习

我认识到时间的宝贵和学习的重要性。六年级是小学阶段的最后一年，也是升入初中的关键时刻。我们必须更加努力学习，以备不久的将来面对的新挑战。每天早晨，我都会自觉地预习当天的课程，并主动做好课后的复习和总结。课间休息的时间我也会抓紧利用，不论是阅读还是与同学互动，都会尽力使自己充实起来。勤奋学习的同时，我也要保证充足的睡眠和适当的休息。在这样有规律的生活中，我感受到了时间的流逝，也明白了通过努力学习可以获得更多的知识和

技能。

段三：珍惜友谊与团结合作

在六年级，我与同学们的友谊更加深厚了。我们经历了许多一起的快乐、困难和挑战，是友谊让我们懂得相互包容、理解与支持。我们懂得了共同合作的力量，同学之间互相帮助，共同进步。每次课堂上与同学们的互动和团队活动，我们相互鼓励、共同努力，非常有成就感。团结互助的精神也表现在我们全班一起参加的活动上，我们团结一心，共同克服困难。通过团结合作，我明白了集体的力量是无穷的，而自身的成长也离不开集体的支持。

段四：珍惜师生情与感恩之心

这六年中，我遇到了许多优秀的老师，他们教导我读书、学习和做人的道理。他们不仅在课堂上为我们传授知识，还尽心尽力地帮助我们成长。我的老师们用心的教育让我懂得了勤奋、坚持和乐于助人的重要性。我想对我的老师们说声“感谢你们”，感谢他们的教导和关心。同时，我也要感谢我的家长，他们给予我无微不至的爱和支持，他们的鼓励和陪伴一直都是我前进的动力。

段五：展望未来与奋斗目标

现在，我即将迈入初中的大门，面临更多的挑战和机遇。在未来的日子里，我会保持对学习的热爱和执着追求，坚持自己的梦想，勇往直前。我也将继续珍惜友谊，与朋友们一起成长、一起努力。我会将感恩之心保持在心中，对老师、父母和同学怀有感激之情，时刻感受他们的爱和关心。未来的道路上或许会有困难和挫折，但我相信，只要我坚定信心、努力奋斗，就一定能够朝着目标前进，迎接更加灿烂的未来。

最后，我希望每一个同学都能时刻珍惜时间、努力学习，培

养友谊精神、团结合作，心存感恩之心、珍惜师生情。让我们一起迎接未来的挑战，书写属于我们的精彩篇章！

谢谢大家！

夸赞演讲稿篇五

近日，我有幸观看了著名企业家马书彬的一场精彩演讲。在这次演讲中，马书彬以生动的故事、深入浅出的语言为我们揭示了创业之路的艰辛和成功背后的不易。他的演讲给我留下了深刻而宝贵的印象，让我深思人生和职业。以下是我对马书彬演讲的心得体会。

首先，马书彬在演讲中着重强调了创业者应该具备的品质和态度。他说：“创业之路充满了挑战和风险，只有那些敢于面对困难、勇于冒险的人才能成功。”他以自己的经历为例，讲述了自己从一个小本生意做到创立并成功经营大公司的艰辛历程。他的话语鼓励了我，使我更加坚定了创业的决心。

其次，马书彬还谈到了管理的重要性。他认为成功的创业者必须具备良好的管理能力和团队精神。他解释道：“管理是决定一个企业成败的关键，团队是一个企业的核心。只有把管理工作做好，并能够善于调动和激励员工的团队才能够取得长久的成功。”这让我深刻认识到创业与团队合作的重要性，只有懂得管理和建立团队，才能更好地实现自己的创业梦想。

此外，马书彬还强调了创新的重要性。他说：“现在的社会竞争激烈，市场变化迅速，只有不断创新才能够在激烈的竞争环境中立于不败之地。”他举了很多创新的例子，说明了创新对于一个企业的重要性。这让我明白在创业过程中，要不断追求创新，不断改进自己的产品和服务，才能够在市场上获得更多机会。

最后，马书彬在演讲中还分享了一些他在创业过程中的失败经验和学习心得。他说：“人生是充满起伏的，没有风险就没有机会，失败并不可怕，重要的是我们能够从失败中总结教训，不断学习和成长。”这让我深深地领悟到，面对失败不应气馁，而应该从失败中寻找失误和不足，找到逆境中的机遇和突破点。

总之，马书彬的演讲给我留下了深刻的印象，激发了我内心的激情和对创业的向往。他的故事和经验让我深思职业规划和个人发展，使我更加明白创业之路的不易和成功之道的艰辛。我相信，只要我坚持努力，不断学习和成长，用心去创造和探索，我一定能够在创业的道路上取得成功。

马书彬的演讲让我明白了创业者应该勇于面对困难、善于管理和团队合作，不断追求创新和改进，同时也要从失败中学习和成长。我将以马书彬为榜样，努力学习和提升自己的能力，为实现自己的创业梦想而奋斗。希望通过我的努力，能够成为一个成功的创业者，为社会做出更多的贡献。

夸赞演讲稿篇六

会议的组织者，各位女士们、先生们，下午好！亚洲在过去十年间的增长水平，很难有人相信持续至今，如今没有人怀疑亚洲的重要性，不久以后它将成为经济复苏的希望，特别是当欧洲遭受金融重挫的时候，中国无疑是推动亚洲全球格局中重新定位的重要经济体。很多公司的董事会上大家经常讨论的是如何调整其自身的商业模式，这个态度符合世界经济的重要变化。亚洲成了重要的销售区域，无论是进行绿地的投资，还是本体公司建立合资企业，包括各行各业，各种公司投资大型制造业。

斯凯孚通过产品和服务为客户创造价值，我们不能光关注低成本的竞争，我们应该强调凭借给客户带来的价值和经济取胜。斯凯孚的员工就是我们最大的财富，在实际工作和网络

上有各种知识库，对于我们业务所在的各个国家，包括中国，我们的知识都是数十年建立起来的，而且我们的员工队伍是稳定，而且是逐渐做大的。在中国格局不同，我们必须加速知识传递的进程，本土化重要的推动力是斯凯孚知识的本地化。在更艰难的领域，单凭基本的制造知识和泛泛的销售常识是不够的，我们需要正确的态度进行学习。因此我们在中国非常重视这一点。再有就是招募，中国具有良好的教育体系，因此我们很看中在中国招募本土毕业生，对他们进行仔细筛选，斯凯孚寻找积极进取，并且努力吸收知识的员工。

发展方面，我们拥有斯凯孚学院，致力于员工内部培训，斯凯孚学院有专人负责提供课程和培训项目。我们为亚洲管理层设计了斯凯孚亚洲mba计划。在日常工作当中，创造学习环境使得员工获得向他人学习的机会，这是比培训更重要的学习机会。

人才输出，很多年以来，我们一直开展欧美地区的短期业务，中国员工正在成为斯凯孚全球人才的一部分，他们会申请和得到其他国家的职位。在其他国家工作几年以后，他们又会回到中国担任重要的职位，这是把中国顶尖人才推向斯凯孚顶尖管理层的秘诀。我们设计了斯凯孚就业计划。

人才引进，其他国家的斯凯孚员工加入了斯凯孚（中国），我们外国员工人数在中国显著增加，从原来20名增加到75名，我们特别强调把人才引入到中国。主要有三类员工，他们为斯凯孚（中国）带来他们的专长，一是生产和行业专家，他们将成为大家的学习标杆，中国员工能够在日常工作当中尽可能学习知识，我们还安排面对面、通过it技术进行培训，希望更多的员工学习案例培训。我们还有开发工程师，斯凯孚正在上海设立全球技术中心，目前有50名员工，以后会增加到400名左右。斯凯孚今后将向中国输送专家，与中国的开发工程师合作，以便更快提升技术水平。

结论，我相信在上述任何一个领域，我们都不是独一无二的，

我想表达的是高层需要认真对待知识的传递，并采取全面综合治理，全新处理知识构建与积累的方法。一个企业只有成功地使全球知识本土化、本地化，才能在中国市场长盛不衰，永保竞争力。谢谢！