2023年监理工作计划 策划工作计划实习 简历(通用9篇)

当我们有一个明确的目标时,我们可以更好地了解自己想要达到的结果,并为之制定相应的计划。大家想知道怎么样才能写一篇比较优质的计划吗?这里给大家分享一些最新的计划书范文,方便大家学习。

监理工作计划篇一

目前所在: 番禺区 年龄: 22

户口所在: 广州 国籍: 中国

婚姻状况: 未婚 民 族: 汉族

诚信徽章: 未申请 身 高[] 170 cm

人才测评: 未测评 体 重□60 kg

人才类型: 应届毕业生

应聘职位: 项目执行/协调人员, 物流专员/助理, 国内贸

易人员

工作年限: 1 职 称: 初级

求职类型: 实习可到职日期: 随时

月薪要求: --3500 希望工作地区: 番禺区,海珠区,天河区

工作经历

监理工作计划篇二

姓 名:/性别:男

出生日期: 民族:汉

身份证: 342422**** 身高[]177cm

户口所在: 六安 目前所在: 合肥

毕业院校:安徽工业大学 政治面貌:党员

最高学历:本科 所修专业:应用化学

人才类型:普通求职 毕业日期:

求职意向

求职类型:全职

应聘职位:物流,采购,质检

希望地点: 合肥

希望工资: 月薪[20xx-3000]rmb

自我评价

本人性格开朗、稳重、有活力,待人热情、真诚。工作认真 负责,积极主动具有吃苦耐劳的精神有较强的组织能力、实 际动手能力和团体协作精神,能迅速的适应各种环境,并融 合其中。

教育背景

20xx年9月至20xx年6月 安徽工业大学 应用化学专业 本科

实践经历

20xx年8月:双庙医院

在医院药剂师的带领下学习各种药物的物理和化学成分,并对新引进的药物进行物理和化学方面的分析,了解各化学成分的作用。

20xx年8月:马钢焦化厂

在公司实习期间担任化验助理,进行一些基本的化学实验,分析整个生产过程的中间产物及最终产物的主要成分,同时也了解到焦化厂的生产流程和主要原理。

20xx年8月:马鞍山海丰超市 营销员。

20xx年9月:上海宝钢化工有限公司

前阶段在宝钢化工公司一厂,二厂及焦化厂参观苯精加工以及咔唑的生的生产,熟悉其工业加工过程和所用设备的原理,深入的了解苯及咔唑的生产流程.后阶段在化工实验室进行实验,对产品的进料、生厂过程,以及最终产品各个过程的各组分含量进行适时分析,为生产加工以及最终产品质量提供数据。

20xx年7月:安徽美诺化药物有限公司

所获奖励

全国高等学校(安徽考区)计算机等级考试c语言二级[cet4-444[]20xx-获校三等奖学金[]20xx-获校三等奖学金。

语言能力

英语四级

计算机能力

全国高等学校(安徽考区)计算机等级考试c语言二级

监理工作计划篇三

姓名:

国籍: *

目前所在地: 海珠区

民族: 汉族

户口所在地: 广东省

身材[] 178 cm kg

婚姻状况: 未婚

年龄: 23 岁

求职意向及工作经历

人才类型: 普通求职

应聘职位: 生物/制药/医疗器械:

工作年限: 职称: 无职称

求职类型: 全职 可到职日期: 随时

月薪要求: 2000-3500 希望工作地区: 广州

个人工作经历:

公司名称:

公司性质: 所属行业: 制药/生物工程

担任职务:

工作描述: 主要负责广州地区的连锁药店公司。对连锁公司及旗下的门店进行拜访及维护。日常拜访中向门店介绍我公司产品知识,加强店长及店员对产品的认识,曾多次在开展店员学术教育会议,有一定的演讲经验。能较好的完成预定的销售目标,对于公司的指标会有倍的增长。

离职原因:

公司名称:

公司性质: 所属行业: 制药/生物工程

担任职务:

工作描述: 负责广州、东莞区域的二级分销商及零售终端。对客户进行日常性拜访及维护,拓展客户群。对区域内的销售计划的制订与执行,及时收集市场信息并反馈到上级领导。按时完成预定的销售目标,销售业绩在公司名列前茅。成功的拓展出东莞市场,把东莞市场年销量从原来的10多万提高到50多万。

离职原因:

教育背景

毕业院校: 广东食品药品职业学院

监理工作计划篇四

姓名[]xxx

性别:女

民族:保密

最高学历:硕士

现居住地:河北省-石家庄市

工作年限:应届毕业生

到岗时间: 随时

身 高□169cm

求职意向

应聘类型:全职

期望工作地区:石家庄市

期望月薪:面议

自我评价

教育背景

2007-9至 至今学校名称: 浙江大学

专业名称: 农学

取得学历:硕士

校内活动:

曾任 浙江大学农业与生物技术学院研究生会新闻信息部部长

浙江大学农业与生物技术学院2007级硕士班班长

浙江大学研究生创业创新中心干事

在校获奖情况:

2003-9至2007-7学校名称: 西北农林科技大学

专业名称: 农学

取得学历: 本科

校内活动:

曾任 西北农林科技大学农学院宣传部副部长

西北农林科技大学农学院种子科学与工程(2)班团支书

在校获奖情况:

在校实践

2007-9至 至今实践公司名称: 浙江大学

所在部门: 农学院作物遗传育种实验室

所任职务:助研

实践描述:

参与教育部《高等学校骨干教师资助计划》项目,浙江省"151人才工程"专项基金项目

负责油菜品质性状的化学分析和近红外分析,进行相关的遗传规律分析

实验搭档为国际友人,在日常交流中提高了英语表达能力

锻炼了吃苦精神,增强了做事的计划性和独立处理问题的能力

2008-9至2009-2实践公司名称: 浙江大学

所在部门: 农学院本科生教学部

所任职务: 助教

实践描述:

为导师和校方的. 联系工作、日程安排工作等作出了较多的工作

所在部门:

所任职务: 行政助理

实践描述:

该公司为西北农林科技大学下属房地产公司,有良好的信誉 主要负责文件的归档、每日工作计划安排等日常事务处理 此期间曾负责过售楼处楼盘主要讲解工作 提高了自己的文书写作和口头表达能力 所在部门:

所任职务: 行政助理

实践描述:

该公司为西北农林科技大学下属房地产公司,有良好的信誉 主要负责文件的归档、每日工作计划安排等日常事务处理 此期间曾负责过售楼处楼盘主要讲解工作

提高了自己的文书写作和口头表达能力

所在部门: 外联部

所任职务: 志愿者

实践描述:

*农业高新科技博览会是全国最有影响力的农业高新科技展会主要负责展会分会场的服务工作

调查并统计分会场每日的交易信息

了解了展会信息,提高了信息搜集和与人沟通交往的能力 2004-9至2005-7实践公司名称:西北农林科技大学农学院

所在部门: 学生会宣传部

所任职务: 副部长

实践描述:

所在部门:

所任职务:调查员

实践描述:

能适应艰苦的工作环境

提高了相关信息数据搜集能力

it技能

监理工作计划篇五

性别:男

年龄: 25岁

政治面貌[]^v^党员

婚姻状况:未婚

视力状况

身高(厘米)[] 172 cm

体重(公斤)□60 kg

民族: 汉族

户口所在地: 九江市(含区市县)技术职称

最高学历:大专

现居住地:南昌市(含区市县)

毕业时间:

求职状态: 目前正在找工作

电话、手机: ××××

地 址 南昌市青山湖区星光春22号

邮编: 330001

受教育及培训状况

9月至6月江西交通学院

物流与生产管理 大专

专业描述:

工作经验

任职公司名称: 江西交通银行信用卡部

3月至1月销售顾问

工作职责和业绩:负责上门讲解,引寻客户办理信用卡,及售后的初核,打相关的电话,确认无误交单,解决客户售后的各种问题。

任职公司名称: 嘉里大通物流公司。

205 月至3月行政综合管理专员

监理工作计划篇六

尊敬的各位领导:

你们好!

本人,男,1990年06月出生于山西晋中太谷[]xx年12月应征入伍,在河北沧州8632部队光荣服役,曾担任卫生员、新闻报道员及文书职务,因工作成绩突出,完成任务较好,授奖多次并于xx年10月加入中国_组织[]xx年12月来到山西金贝管业担任保安职务[]xx年4月在太谷县民兵比武中荣获第一并担任其排长职务[]xx年07月根据公司领导研究,拟定由我担任党支部宣传委员职务。

为较好的做好宣传委员工作,不辜负公司领导对我的信任和期望,我将在党支部集体领导下,竭力做好以下工作。

- 1、了解党员和群众思想状况,根据党的工作重心和任务、上级党组织有关指示和公司实际,宣传党的路线、方针、政策,提出宣传教育工作的计划、意见并组织实施。
- 2、提出加强党员教育意见,组织党员学习时事政策文件及上级党组织布置的学习任务,做好党员思想工作。
- 3、围绕公司中心工作,开展宣传教育活动,指导工会、团支部等群团组织开展群众性的文化体育活动,增强员工对对公司的凝聚力和向心力,热爱自己的公司,把公司当成自己的家,成为企业的真正主人。
- 4、与支部成员共同搞好党报党刊征订工作和通讯报道,办好公司的宣传橱窗,表彰身边的先进事迹和人物,激励先进,树立典型,让更多的先进积极分子加入党组织中来,壮大党组织队伍。

5、作为金贝公司的一名党员、基层员工,我将积极干好自己的本职工作,在自己的本职岗位上格尽职守,保护公司的财产安全和员工的生命安全,决不让公司的滴点财产受到损失。

6、在干好自己的本职工作的同时,积极配合公司的相关部门,做好后勤及其他保障工作。用公司的十字铭"忠诚、敬业、勤奋、学习、执行"来指导和完善自己,相信通过公司的培养,我一定能够完成党组织交给我的各项工作,成为党内、公司中最棒、最优秀的员工。

 $xx \square 0$

7 | 22

监理工作计划篇七

diyifanwen

性别: 男

年龄: 40岁民族: 汉族

工作经验[] 20xx年以上 居 住 地: 浙江台州 黄岩区

身 高[] cm 户 口: 浙江台州 黄岩区

自我评价

浙江工商大学经济学学士(统招本科,国际贸易专业),西北师范大学历史学硕士(统招双证硕士,社会经济史方向),目前正在攻读山东大学法学远程教育本科课程,有十三年机电外贸(发电机、水泵及其配件,变压器冷却器,变压器油泵及其他变压器组件等)从业经历,其中三年多驻外经历,五年半外贸部门管理经历。目前在台州一家产值过亿的新三板上市

企业任外贸部部长,兼任该司新成立的全资进出口公司(子公司)经理,全面负责!

自20xx年底接触机电业务以来,与国内外较多企业有过合作或交往,熟悉机械加工的流程,对塑胶模具、冲压模具、铝压铸模具的开发流程比较了解,英语运用熟练,能快捷、准确地翻译机械类、电子类英文技术文件。

既在专业外贸公司长期工作过(近九年),也在纯粹的工业制造业企业工作过(近二年),克服了一般外贸公司员工不懂产品和一般工厂外贸人员不熟悉单证和外贸流程的弊病,还有三年多的国外办事处工作经历,亲手建设过一个国外分公司,对国外经营环境和外国客户的处事方式有比较深刻的理解,熟悉外贸部门管理和商务谈判技巧,对企业管理、商法和资本运作也比较了解。

十几年来参加过二十多次国内外五金机械类展会,和多家国内知名展览公司建立了联系,具有丰富的展会经验。近年来,考察过国内十几个省份及丹东、凭祥、东兴等沿边城市的五金机电市场,对国内贸易有比较成熟的方案和逐渐增长的业绩。

在与客户、工厂的长期交往中,培养了较强的图文设计功底,能根据产品特点和客户需求,指导广告公司调整和设计样本、产品说明书和外箱,并纠正其中的讹误。目前,正负责整合公司现有的十几种样本,以统一的形象展示给客户。

监理工作计划篇八

- 1 熟悉外贸业务流程,且有丰富的工作经验
- 2 英语过国家六级(cet6)考试,可有效的同国外客户沟通

- 3 性格开朗, 亲和力强, 可快速获取客户信任
- 4 计算机过国家二级考试,可熟练操作计算机软件
- 6 能吃苦耐劳,如同弹簧,压力越大则动力越大

$\square 2 \square$

本人性格开朗、稳重、有活力,待人热情、真诚;工作认真负责,积极主动,能吃苦耐劳,勇于承受压力,敢于于创新;有很强的组织能力和团队协作精神,具有较强的适应能力;纪律性强,工作积极配合:适应能力强,具备良好的组织协调能力,注重团队精神、爱好阅读,写作,摄影,绘画,旅游.。

$\square 3 \square$

我是一个学习意识比较强的女孩,在多次的实践活动中,注 重自我认识与自我不足的弥补,有目的地锻炼了良好的沟通 能力、协作能力以及团队合作意识。

另外,通过各式各样的实践,思维被打开了,变得更乐意接触新事物,在新的环境中接受挑战。我知道自己还有很多不足,但我愿意用勤奋毅力弥补,不断学习,希望贵公司能给予我一个宝贵的机会,谢谢!

$\Box 4\Box$

善于交谈的我,乐于结交朋友;善于思考的我,乐于接受新的挑战。在大学期间,与同学合作向新生售卖生活用品并且参加过广州家具展。期间接触了各式各样的人,使我有了良好的沟通能力与应变能力。并且也懂得团队精神的重要与拥有良好的适应能力。勇于拼搏,有很强的责任心与自信心的我同时也拥有很好的抗压能力。

[]5[]

严谨务实,以诚待人,团队协作能力强

吃苦耐劳,工作上有较强的管理和动手能力且有较强的学习 能力

敢于面对挑战, 具有良好的适应性和做事情认真负责

$\Box 6\Box$

- 1 本人性格开朗、待人热情、乐于助人,在大学期间利用周末闲暇的时间参加2 学校的支教活动。
- 2 对待工作认真负责、善于沟通、积极好学,善于听取别人的意见,服从组织。
- 3 勤奋好学,本人不是那种聪明型的人,但是绝对是勤奋型的人。大一大二期间,利用周末的时间辅修商务英语二学历。
- 4 忠诚守信,说到做到,决不推卸责任,做事坚持有始有终,从不半途而废

监理工作计划篇九

项目执行方案模板[]20xx年软件项目执行方案范文

一、项目实施方案概述

软件产品,特别是行业解决方案软件产品不同于一般的商品,用户购买软件产品之后,不能立即进行使用,需要软件公司的技术人员在软件技术、软件功能、软件操作等方面进行系统调试、软件功能实现、人员培训、软件上线使用、后期维护等一系列的工作,我们将这一系列的工作称为软件项目实

施。大量的软件公司项目实施案例证明,软件项目是否成功、用户的软件使用情况是否顺利、是否提高了用户的工作效率和管理水平,不仅取决于软件产品本身的质量,软件项目实施的质量效果也对后期用户应用的情况起到非常重要的影响。项目实施规范主要包括项目启动阶段、需求调研确认阶段、软件功能实现确认阶段、数据标准化初装阶段、系统培训阶段、系统安装测试及试运行阶段、总体验收阶段、系统交接阶段等八个阶段工作内容,每个阶段下面有不同的工作事项,各个阶段之间都是承上启下关系,上一阶段的顺利完成是保证下一阶段的工作开展的基础。下面将按照每个项目实施阶段分别介绍。

二、项目实施方案介绍

(一)项目启动阶段

此阶段处于整个项目实施工作的最前期,由成立项目组、前期调研、编制总体项目计划、启动会四个阶段组成。

此阶段主任务:

公司:在合同签定后,指定项目经理,成立项目组,授权项目组织完成项目目标。

公司项目组:进行前期项目调研,与用户共同成立项目实施组织,编制《总体项目计划》,召开项目启动会。

商务经理:配合公司项目组,将积累的项目和用户信息转交给项目组。将项目组正式介绍给用户,配合项目组建立与用户的联系。

用户:成立项目实施组织,配合前期调研和召开启动会,签署《总体项目计划》和《项目实施协议》。

1、成立项目组

部门经理接到实施申请后,任命项目经理,指定项目目标,由部门经理及项目经理一起指定项目组成员及成员任务,并报总经理签署《项目任务书》。

2、前期调研

项目经理及项目组成员,在商务人员配合下,建立与用户的联系,对合同、用户进行调研。填写《用户及合同信息表》。在项目商务谈判中,商务经理积累了 大量的信息,项目组首先应收集商务和合同信息,并与商务经理一起识别那些个体和组织是项目的干系人,确定他们的需求和期望,如何满足和影响这些需求、期望 以确保项目能够成功。

3、编制《项目总体计划》

《项目总体计划》是一个文件或文件的集合,随着项目信息 不断丰富和变化,会被不断变更,主要介绍项目目标、主要 项目阶段、里程碑、可交付成果。通常包括以下几方面内容:

4、启动会

项目组与用户共同召开的宣布项目实施正式开始的会议。

会程安排如下:

共同组建项目实施组织,实施组织的权利和职责;双方签署《项目实施协议》。项目组介绍《项目总体计划》和《项目 实施协议》,包括以下内容:

项目目标、主要项目阶段、里程碑、可交付成果。所计划的职责分配(包括用户的);

阶段验收、技术交接和项目结束后如何对用户提供后续服务。

(二)需求调研确认阶段

此阶段的主要工作是软件公司的项目实施人员向用户调查用户对系统的需求,包括管理流程调研、功能需求调研、报表要求调研、查询需求调研等,实施人员调研完成后,会编写《需求调研分析手册》,并交付用户进行确认,待用户对《需求调研分析手册》上所提到的需求确认完毕后,项目实施人员将以此为依据进行软件功能的实现。如果用户又提出新的需求,实施人员将分析需求的难度及对整个系统的影响程度来确定是否给予实现。需求调研阶段具体包括如下内容:

- 1、进行需求调研准备
- 2、编制《需求调研计划》
- 3、内部评审是否通过《需求调研计划》,项目组、部门经理、 商务等人员根据合同要求和项目实际情况对《需求调研计划》 草稿进行评审,如评审通过,则在稍后的时间内签署,如评 审不通过则重新修改。
- 4、用户是否签署《需求调研计划》,如用户签署《需求调研计划》,则作为以后需求调研工作的指南。否则重新修改。
- 5、《需求调研计划》是否有变更,如果计划存在变更,则执行变更控制流程,否则按计划进行后续工作。
- 7、需求调研,项目组以《需求调研手册》为依据,从业务流程、单据使用、打印格式、报表查询几个方面展开深入和全面的调研,并搜集用户的个性化需求。
- 8、需求调研分析根据调研的结果,项目组和公司其他技术部门将进一步进行分析,确定合理、可行的需求,将分析结果 形成《需求分析报告》草稿。

9、内部评审是否通过《需求分析报告》。项目组、部门经理、公司其他技术部门的人员对《需求分析报告》草稿进行评审,如评审通过,则在稍后由用户签署,如评审不通过则重新修改,直至内部评审通过。

10、编写及发出《需求分析报告确认通知》。项目组编写《需求分析报告确认通知》,发给用户,确定进行需求确认的相关事宜,告之相关部门及人员安排好工作,准时参与需求确认工作,为顺利完成需求确认工作做准备。

(三)软件功能实现确认阶段

此阶段的`主要工作是项目实施人员根据需求调研阶段确认的《需求调研分析手册》中的用户需求内容进行具体软件功能的实现工作。在软件功能实现的过程中,项目 实施人员将记录软件实现的详细过程。便于公司售后服务之用。每一个实施技术人员必须严格按照要求记录、存档。按照调研要求的所有功能实现完毕后,项目实施 人员将编制《软件功能确认表》,将定制好软件功能待用户确认,用户根据《软件功能确认表》上的功能逐一确定软件功能是否达到要求,对不满足要求的功能,项目实施人员将会记录下来并进行功能修改,直到满足用于要求。

(四)数据标准化初装阶段

此阶段的主要工作是项目实施人员指导用户进行系统标准化资料的准备工作,并对用户进行初装资料的软件操作培训,以便用户能够及时的将标准资料录入系统,初装完成后,项目实施人员会对资料初装的情况进行核查,为以后具体业务功能的开展做好基础。

(五)系统培训阶段

系统培训阶段工作是整个项目实施工作中比较重要的工作,

用户对软件的操作功能是否熟练将直接影响到后面的软件应用效果,所以软件公司和用户双方要对 此阶段的工作给予足够的重视。要充分认识培训的重要性和艰巨性。在项目实施之前对用户的相关人员进行系统和规范的产品培训是非常必要的,达到让用户了解软 件产品,最终自己能够解决使用中的具体的问题。

此阶段的培训工作中将用户参加产品培训的人员划分为三个 层次:决策层、技术层、操作层,对不同层次的用户参加产 品培训人员的培训内容分别是: 决策层:领导在实施中的作 用与重要性、决策查询。

维护层:系统维护知识、操作方法。

操作层:操作方法。

具体的培训工作流程为:

- 1、调研培训信息:在培训开始前3天由用户实施负责人,将参加培训的部门和人员情况填入《受训部门汇总表》、《受训人员情况一览表》。
- 2、编制培训计划:结合调研结果,与用户实施负责人商议具体培训内容、时间,场地,人员等。项目组编制《培训计划》。
- 3、签署培训计划:用户签署《培训计划》,进一步确认培训安排。
- 4、发培训通知:培训开始前2天,按照签署的《培训计划》,将培训内容、时间,场地,人员等信息通知用户实施负责人。
- 5、搭建培训环境:公司项目组在培训开始前,将培训环境搭建及检查妥当,将培训提纲及培训手册准备好。

- 6、组织培训:公司项目组培训负责人与用户实施负责人组织相关人员参加培训,按培训制度严格考核。由用户将考勤情况填入《培训人员签到表》。
- 7、培训考核:公司项目组培训负责人与用户实施负责人组织受训人员参加上机及理论考试。
- 8、培训总结:公司项目组培训负责人与用户实施负责人一起 将出勤情况及考核情况做出总结,填入《培训及考核统计 表》,及时向相关负责人汇报。
- (六)系统安装测试及试运行阶段