

外联部工作总结(汇总5篇)

围绕工作中的某一方面或某一问题进行的专门性总结，总结某一方面的成绩、经验。大家想知道怎么样才能写一篇比较优质的总结吗？以下是小编精心整理的总结范文，供大家参考借鉴，希望可以帮助到有需要的朋友。

外联部工作总结篇一

外联部是院学生会最为活跃的部门之一，我们以“全心全意为广大同学服务”为宗旨，传承上一届“责任、团结、务实、高效”的工作作风，以“鹰一样的个人，雁一样的团队”的态度严格要求我部及个人。

外联部作为学校对外交流的部门，其工作职责主要分为内联和外联。

内联其实就是对我校校内的联系，换种说法就是内务。古人云：“一屋不扫何以扫天下！”所以我们首先需要做好自己身边的事，只有做好了内务我们出去时才能有充足的底气。

外联顾名思义是与外界的交流，外联又可分工成校联和企联两块。

校联的主要职责在于和哈市各大高校及各大企业保持密切联系，一起合作开展一些大型联谊、舞会、晚会等。联系是为了保持沟通，沟通创造价值。外联作为一种团队的文化，信息的共享，能使我们彼此获得更大的发展。所以我们不能局限于自己的学校内，我们需要走出去，我们需要一个完美的交流平台，交流不仅仅限于赞助上的合作，在学校活动上，我们同样也是需要彼此支持的。交流是外联必需的，交流的每一天是快乐的每一天。

企联的主要职责在于与外界商家合作，为学生提供更加丰富

多彩的校园文化，与商家达到双赢的局面，并为学生会提供一定的活动资金。但是一个学校单独去拉赞助的时候难度是很大的，但如果说各高校外联部能形成了一个整体，那么商家就容易认识到其中巨大的经济价值，我们的活动便有了充足的资金支持。这就需要各学校的外联能达成共识，所以说联盟的组建是相当有必要的。现代社会中诚信特别重要，我们要言必行，行必果。我们要使商家真正认识到和我们合作，给我们赞助是有利益的，让他们的行为由试探性变成主动性。还有一点就是外联的部员素质要提高，这是成功的前提。我们现在在专业上可以说得有眉有眼，但是在专业外，在这个大社会中，与经验丰富的人士相比，我们的话语又是多么的苍白无力。所以在新部员的招收上我们要严格把关。

外联部工作总结篇二

一、人员编制：

外联部需要对内部人员进行编制，协助以部长负责的整个部门工作的协调、管理和开展。

三、部门管理：

通过内部工作章程和条例的制订和完善，逐步形成四大工作机制，淡化“等级”观念，努力营造外联部特有的部门文化氛围，使得部门工作有章可循，确保工作高效、顺利。

1奖惩机制。明确奖惩，既可提高部员的积极性，又可让他们严于律己、充分发挥榜样作用，以点带面地拉动整个部门。计划部门预留20%的赞助费，10%作为拉到者奖金，另10%作为部门的活动基金。

2工作程序化、规范化机制。将各大块的工作程序化，提高部门工作效率，保证每个成员都有锻炼的机会，防止个别部员因占用过多时间而影响学习。

3竞争机制。有竞争才有创新，创新是一个组织永保活力的源泉。通过竞争，让部员充分发挥各自的才能，尽力完成本职工作和积极创新。与奖惩机制相结合，充分调动每个人的积极性、挖掘其潜力。

4持续性机制。在工作中不断总结经验和教训并备案，不忘对新成员的培养，使得上下两届交接时，在人力、物力、经验、信息资源上承接良好。

5培养成员参加集体活动的积极性，使外联部成员在--的各种活动中展现自我。

四、工作计划

1、外联部的工作应该是长期性，持续性的。在平时就密切注意一些相关的厂商，发掘潜在的赞助商。

2、外联部可以牵头搞一些活动，与商家达成互惠互利的合作关系并与其保持长期密切的联系。

3、联系社会知名人士做一些符合本--特色的互动型讲座，举办--，召开--等，并拉动其他部门积极参与协作，并争取各大厂商的支持与赞助。

4、与文娱部合作，举办--等形式进行互动性的宣传。

5、协助其他部门工作，提高外联部在其他部门中间的地位，例如在--x纪念日，外联部更应该对此出一份力。

五、部门经费预算：1资料打印费2外出车费3和商家联系时的电话费

要走的路还很长，要学的东西实在是太多太多。相信在--x的指导下，通过大家的不懈努力，外联部一定会总结经验教训，

随时发现问题，并正确的处理问题，成为一支招之即来，来之即战，战则必胜的队伍，让外联部的这片阳光更明媚，教育系的天空更晴朗。

外联部工作总结篇三

本学期转眼即逝，时光的匆匆而过并没有让我们留下遗憾，我们得到了充实、收获，外联部学期工作总结。在院党委与院团委的指导下，我协会积极探索，勇于实践，展开的一系列活 动都取得了圆满的成功。我协会始终以“全心全意为同学服务，为校园服务，为社会服务”为宗旨，以“内联外交”为工作方针，各部门相互配合，努力争取更大的成功。

在本学期中，我学到了很多，知道了部门的主要职责。外联部是一个协会最为活跃的部门之一，主要工作是搞好高校间的联谊工作和拉取活动的赞助。外联是一种团队的文化，信息的共享，在交流之中，我们彼此才能获得更大的发展。我部门要积极主动地寻找潜在的商家，用强有力的双赢计划打动他们，从而为部门活动拉取相应的资金赞助。与企业之间的交流时一种锻炼，可以学到做人的道理。

学期工作总结

- 1、实事求是
- 2、诚实守信
- 3、尊重他人
- 4、遵纪守法
- 5、言出必行

1、开始与“人人网”合作，在校园内帮助他们宣传，从而得

到赞助，工作总结《外联部学期工作总结》。主要是海报宣传、横幅宣传，这样我协会的宣传达到了，企业的宣传也达到了，因此达成了双赢。

2、在元旦之际，与“安徽宏艺公司”合作，在本协会的元旦联谊晚会之中帮助他们宣传，拉去了他们的资金赞助。

3、要从各方面去了解合作企业，这样才能更好的为企业宣传；

在本学期中，我们学到了很多，明白了什么是工作，什么是负责，什么是态度。做一件事情，想要将它做好，必须付出一定的努力。在工作中感觉到生活的充实，感觉到自己人生价值的存在，感觉到生命的意义。我们的虽说有了一些成果，但是相对而言还远远不够，要继续努力，发挥良好的团队精神，在汲取以前的经验中继续开拓创新，争取在下一学期中有新的突破。努力为同学们服务，为校园建设贡献自己的一份力量！

绿·翼环保协会

外联部工作总结篇四

一、外联部部门管理制度：

1. 加强对内部成员的管理，完善部门例会，及实施请假制度，不能无理由、无声响地拒绝参加部门例会，一经发现，重点观察，情况严重者立即开除部门。

2. 加强对各部门成员文明礼仪方面的培养，各成员必需以建设具佳的精神面貌及树立良好的对外形象为己任。

打好我工商管理系团总支学生会对外各项工作的头阵。

3. 明确工作中心及部门职责，不断学会自我反省、自我批评，

认真总结各种经验，努力学习借鉴，学会多听、多看、多做，弥补自身的缺点与不足。

4. 各部门成员要学会发散思维，推陈出新，提出各种有创造性和可实施性的活动策划，为团总支学生会的工作出策、出力。

5. 完善礼仪队伍，不断提高队伍素质与实力，各礼仪成员要不断学习，认真出色完成团总支学生会布置的各项任务，注重细节，营造优美的礼仪形象，努力成为工商管理系部外联的一个亮点。

二、工作方向：

1. 打破外联在对外联系的工作开展中存在的形式较为局限状态，作到新颖，活泼，明显提升工作效果。

如交流会，文艺晚会等都是缺少新意，没有突破，对真正想要通过外联来达到互相学习借鉴，从而促进整个团总支学生会的发展、进步的目的没有很大帮助。为此，要通过各种创新且简而易行的交流、沟通形式来完成团学任务。

2. 在与其他兄弟院校的联系与交流中存在着很大的问题，通常只在有重要活动时才会联系，而缺乏一种合理的日常交流，作到信息的及时反馈和各种有利资源的利用，这点在接下来的工作中将重点针对此问题进行解决，在不同的时期制定出详细的计划，来引导此项工作。

3. 外联工作的收尾不好，要引起重视，在经后团总支学生会的工作中，会密切加强部门工作中的收尾部分，作到有始有终。

三、具体工作、活动安排：

学院外系及兄弟院校的联系工作：

(一)3月份开学初：在学院内部组织一个小型的且简单的六系外联部长交流会。主要交流新学期的工作计划和部门发展方向，在上一学期中各团总支学生会较有特色的活动和日常管理办法，以及在工作中存在的问题和不足急各种经验等等。

(二)3月底：制定出一份下沙各高校相关院系团总支学生会联系表(包括各本科院校)。准备在已经和一些兄弟院校取得密切联系的基础上，加强与其他院校的交流与合作，拓宽交流面，争取学习到更多更好的工作、活动经验。

(三)4月分：联系一所学生工作较为出色的本科院校，组织我系团总支学生会各部门主要负责人参观学习，。

(四)5月份：在与兄弟院校的相互学习与交流上已有一定基础的前提下，组织各院校的外联部长进行一次户外交流活动，形成良好的关系网。

(五)6月份：在和各兄弟院校存在相似想法的前提下，组织一个主题活动，在各兄弟院校分别开展，形成一种资源共享，进取互助的氛围。

部门内部工作：

1. 实行两周开一次例会的制度，有任务和工作时及时分配，无任务和工作时加强各种素质和工作态度教育，进行各种想法和建议的交流。

2、制定出学院另外五个系和兄弟院校各相关院系团总支学生会主席、副书记、外联部长的联系方式汇总表。

部门各成员人手一份，人均负责一所学校和系，形成长期的联系，以便与增加熟识度，方便联系交流。

3、在每人负责一所院校或系部的基础上，安排部门成员在特定的节假日发送代表我系团总支学生会的各种温馨祝福的短信，以次来树立我系对外的良好形象，使之加强对我系的印象。

外联部工作总结篇五

岁月如梭，上半学期很快就要过完了，当别人长叹时光之短暂，生活学习颓废时，我很庆幸自己有幸加入了学生会，成为学生会外联部这个大家庭中的一员。一学期来，在外联部的工作中，我收获很多很多，既有成功的喜悦，也有失败的苦涩，一笔笔经验实在是人生一笔笔宝贵的财富啊。我想，是该好好总结一下了。

初进皖西学院，初进学生会。如同一个陌生的一叶小船来到了长江，尽管有导航灯的指引，但还是看不清前进的方向，而随波逐流。就恰似我的来到，只明白学生会是让人与困难并进的乐土，在前进中不息成长、在前进中锻炼体魄、在前进中学会了做人……这样，我选取了外联部，这个让我在仅仅半年中克服了自己很多困难，又读懂了很多的她。

家和与学生生活相关的商家，发掘潜在的赞助商，洞察潜在赞助商的合作意向，及时收集信息。开展在同学中的调查，了解同学们的利益所在和共同需要，并以两者的结合点为出发点与同学及赞助商进行双向沟通，持续密切联系。

□□

（二）做这个工作要有信心，要会言谈，要有礼貌，还要适当的发表自己的看法，对本位利益有损害的事情坚决不参与并严正回绝。有理有度，有实有据，有气有节。适当分析问题，不要偏激，多想，多做！灵活办事！

（六）选取客户，衡量客户的购买意愿与潜力，不要将时间

浪费在犹豫不决的人身上。

外联部……一个响当当的名字！

外联部……一个个无所畏惧的男子汉和无比坚强的巾帼豪杰！

在过去的半年我们一同走过，在今后的日子里，我们更是心连心，手挽手创造我们的辉煌…….