

# 公司竞聘发言稿(精选5篇)

在日常学习、工作或生活中，大家总少不了接触作文或者范文吧，通过文章可以把我们那些零零散散的思想，聚集在一块。大家想知道怎么样才能写一篇比较优质的范文吗？下面是小编帮大家整理的优质范文，仅供参考，大家一起来看看吧。

## 公司竞聘发言稿篇一

尊敬的各位领导、各位评委、同事们：

大家好！英国剧作家莎士比亚曾经说过：自信是走向成功之路的第一步。今天，我也很自信！这种自信源于对自己的工作情况和综合能力的客观评价。我认为自己有能力担起分公司零售经理的重任，坚信自己一定能做到更好！

为了便于大家对我有一个全面的了解，我先概要地介绍一下自己的基本情况：

我叫\*\*\*，\*\*岁，大专学历。我于20xx年在黄石财校学习财务会计；20xx年-20xx年6月自费在中南财大财务会计大专班学习三年；20xx年-20xx年在黄石弹簧厂财务科任出纳；20xx年单位改制后应聘到中石化黄石分公司，在中石化黄石分公司石料山加油站工作；20xx年-20xx年6月在李家坊加油站工作。12年来，我做单位出纳、加油站加油员、收银员、班长、副站长等工作；20xx年6月为了更好的个人发展空间我应聘到中石油黄石分公司，在黄石分公司大冶四都粮加油站任站长，由于平时努力工作，工作期间我曾被黄石分公司评为20xx上半年加油站管理标兵；20xx年黄石分公司先进工作者，我所工作的加油站也被省公司评为优秀加油站。20\*年至今，任中国石油黄石分公司加油站现场管理。

21世纪是知识经济社会，一个人如果没有知识，将很难在社会上立足。自工作以来，我长期坚持学习，尤其是在短缺时代已经成为尘封的记忆，顾客是真正的上帝，要实现由坐商到行商的观念转变的大背景下，我更加强了对管理、营销等前沿理论知识的学习。通过多年的持续充电和工作的历练，我拓展了自己的知识领域，开阔了视野，为做好零售工作打下了坚实的基础。

在学习钻研营销理论的过程中，我曾经反复思考，营销的最高境界是什么？今天我给出的答案是创新！一个合格的营销职业人，必须要具备开拓创新的能力，绝不能复制经验，而要不断创新方法。我具有创新的激情与魄力，在从事加油站现场管理期间，我就不断创新工作思路和方法，并于上年度以118%的良好战绩超额完成了公司下达的任务指标。同时，在工作中我还锻炼了自己的协调和沟通能力，能够以自己的开朗与幽默随时有效地与客户接触沟通。这些是我做好销售经理工作的支点。

我个人的性格特点是做事追求完美，无论什么工作，不干则已，要干就要追求卓越，力争达到一流水平。这种性格促使我自加压力、负重奋进，竭尽全力争取把本职工作做得更好，经常是为了完成某项工作我会自觉地、毫无怨言地加班加点。另外，这些年来风风雨雨的磨练，也造就了我勇于承担责任，绝对不轻言放弃的坚强性格。这些都是做好营销经理工作的必要保障。

在\*\*年的工作中，我换过很多岗位，每一次的岗位变迁都使我对工作了解的更加具体，经验更加丰富，并使自己的能力进一步得到提升。特别是我担任加油站现场管理期间，管理能力得到了进一步的锤炼。有人说，经历是一笔财富，而我更愿意把自己的经历当成一种资源，一种在我今后的工作中可以利用、可以共享、可以整合的资源。同时，我真诚、随和、宽容、积极、乐观，能够引领自己的团队创造出骄人的业绩，这些都是做好工作的基石。

虽然我很自信，但绝不自负，过去并不代表现在，更不意味着将来，今天我并非因自己的点滴成绩而飘飘然，只是要向大家展示一个真实的自己。如果承蒙各位的厚爱，允许我走上零售经理的岗位，我将在硝烟弥漫的石油销售竞争中定好自己的位置，选好自己的方法，带领大家团结奋斗，确保完成公司下达的\*\*万吨的零售任务。我的具体工作构想如下：

我首先要大力倡导学习，在员工中树立以客户为中心的零售理念。要让全体员工明确客户就是我们的工作动力，就是我们的目标！我们要想方设法为客户服务，贴近客户，关心客户，使客户满意，只有这样，才能打动消费者的心，获得客户的货币选票。我要积极组织大家学习先进的营销理念和技巧，学习规范的服务方法，通过集中学习、讨论、模拟练习等多种方法，尽快实现大家观念上的转变，为更好地开展工作奠定坚实的思想基础。

现代营销之父菲利普·科特勒博士指出，企业要想在激烈的市场竞争中占有一席之地，惟一途径就是开拓客户、留住客户，而这一切的前提是必须要让客户满意。要使我们的零售人员以甜蜜的微笑、温暖的握手、真诚的赞美、语言的魅力和周到的服务来赢得消费者，以优质服务保有我们固定的客户群，在激烈的市场竞争中树立我们的霸主地位。就拿我们加油站的服务来说，就要求员工必须人人掌握十三步曲和收银六步曲，热情有礼、满面笑容地招呼每一位顾客，做到来有迎声、问有答声、走有送声。力求给客户留下美好印象。再如我们的样板加油站必须提供有洗车服务、汽车美容等服务，顾客之家、休息室、餐厅等设施要基本齐全，顾客在加油时不出油站即可享受到必要的服务。同时我们要严格执行三保两好一满意服务承诺，以我们良好的服务吸引并留住客户，扩大我们的市场份额，提升我们的业绩。

人，是我们最重要的资本。只有做到了关爱你的客户，关爱你的员工，那么市场就会对你倍加关爱。所以我在工作中要强化管理，一方面我要制定并严格执行各项规章制度，建立

有序运转的良性工作秩序，又强调以人为本，实行人性化管理，特别要发挥女同志心思缜密，能够换位思考的特点，主动关心员工疾苦，帮助他们解决实际困难和问题，以自己的真情和努力打造一支现代、高效、团结、创新的零售团队。

古希腊哲人说：给我一个支撑点，我会把地球支起，而我现在要说：给我一份信任，我一定能做到更好！当然，我也深深地知道：此次竞聘意味着有一部分人会成功，而另一部分人会落选。对此我将以平常心来面对。此次竞聘，无论成功失败，我都将以此为新的起点，更加努力工作，勤奋学习，迎难而上，在工作岗位上挥洒自己的激情与汗水。

我的演讲完毕，谢谢大家！

## 公司竞聘发言稿篇二

大家好！

很高兴终于迎来了贵公司招聘经理的消息，我是xx公司的前经理，不是我不爱我们xx公司，而是贵公司的出色平台让本人愿意放下一切来此竞聘。人都是希望能往更高的地方走的，我是个凡人，我也不例外。在xx公司做经理的几年，是我“厚积”的几年，我为得都是能够来到贵公司“薄发”出来。现在能够站在这里“薄发”，我很感谢我自己这几年的努力，我相信我如果竞聘上了贵公司的经理，我有足够的能力可以为贵公司提高效益，请领导们相信我的能力！

本人是xx大学毕业的一名博士研究生，之所以我没有去专门做学术，是因为相比学术而言，我更希望把我的研究成果应用到市场上去造福于人类，而贵公司正是一个可以让我用自己的才干去实现这个梦想的地方，所以我不顾一切的来到了贵公司参加这次竞聘活动。如果贵公司之前在市场上推行的xx计划还在继续的话，我相信各位领导一定会认可我的。

我在博士研究生阶段做的研究就是关于xx的研发与推广，相比其他人，我是有足够的经验和积淀可以担任这个经理的。如果我能够竞聘上贵公司的经理，我一定能够带领着大家将xx计划完美进行下去的，我有这个能力，也有这个勇气！

刚刚在我演讲之前的，都是非常优秀的人才，听了他们的演讲，我感觉想要在贵公司工作的愿望更加强了，那么我又如何才能在这次的竞聘中“中标”呢？我以为还是得我将自己在研究生阶段的研究论文分发给各位领导以及同“擂台”的兄弟们看了。大家看了之后就会同意本人是这个经理职位的第一人选了。这不是自夸，是自知之明和自信。一个岗位合不合适，不是只看这个人有多么多么优秀的，我相信一个岗位合不合适一个人，还是取决于这个岗位所需的是什么样的人才。正如这次这个经理岗位，我想正是我这个致力于xx计划的人再合适不过的了。我有勇气，亦有担当，还有相当长远的发展计划，我相信看了我的论文的各位都会相信我的准备有多充足了吧！

请各位都为我投上一票吧！我能够将xx计划继续完美的进行下去，为贵公司带来更大的效益，也为市场上的消费者带来最贴心的服务。

我的演讲完毕，谢谢大家！

## 公司竞聘发言稿篇三

尊敬的各位评委、各位同事：

大家好！

非常感谢公司给我这次竞聘工程公司财务副经理这一职务的机会。

我名叫xx□大专学历，会计师职称□xx年毕业于xx建材工业专

科学校工业会计专业，毕业后分配到xx市建筑工程公司从事财务工作。在xx市建筑工程公司工作的这段时间里，我到过基层，也到过机关；做过最基层的核算员，也做过部门负责人。xx年加盟xx集团，在xx公司财务处工作，任主管会计。在我这十多年的工作中，我一直都是从事建安公司的财务工作，因此，对建安公司的财务工作比较熟悉，而且这十多年的工作经历，使我积累了较丰富的工作经验，也使我具备了一定的财务管理能力，财务协调、组织能力和财务综合分析能力，热爱并胜任本职工作。

xx公司是具有国家二级资质的施工企业，年产值上亿元，目前的在建面积有30多万平方米，工程项目存在点多面广，难管理等特点，而且资金需求也比较大，因此，作为一名财务副经理就应该协同部门负责人做好全面的财务工作，做好领导的参谋和助手。假如这次竞聘成功，我将从以下几个方面来开展工作：

- 1、协助部门领导制定企业财务会计制度。根据集团公司的财务制度，结合本企业的生产经营特点，制定适合本企业的各项财务制度，并督促执行，不断改进和完善本企业的财务会计工作。
- 2、协助部门领导组织、筹集资金。结合本单位的经营预测和经营决策以及生产、经营、采购等计划，编制资金的筹集计划和使用计划。根据生产经营发展和节约资金的要求，以保证资金的正常运转，提高资金的使用效果。
- 3、协助部门领导组织分析企业的经营活动。按月、按季、按年分析计划的完成情况，找出存在的问题，提出改善经营管理的建议和措施，进一步挖掘企业增收节支的能力，充分运用可靠、真实的会计资料分析经济效果。
- 4、熟悉法规、依法办事，客观公正。会计工作不只是单纯地记帐、算帐和报帐，而是时时涉及执法守纪方面的问题。因

此在处理各项经济业务时应知法、依法，实事求是，客观公正，保证所提供的会计信息合法、真实、准确、及时、完整。树立正确的会计职业道德，敢于抵制歪风邪气，同违法乱纪行为作斗争。

5、认真研究税法，合理避税。根据国家税法等规定，对于应上缴的税金及费用进行严格审查，督促按期解缴，但对于能合理避免的税，我们要研究国家的税收政策合理避掉。同时配合领导做好工商、税务、银行、审计等部门的协调工作。

6、组织编制财务会计报表，进行会计核算。以实际发生的经济业务为依据，按照国家统一的会计科目，制作会计凭证，进行记帐。做到手续完备、内容真实、数字准确，如实反映企业的财务状况、经营成果和财务收支情况，提供真实、可靠的会计信息，及时报送主管领导和上级有关部门。

7、整理会计档案，保证会计档案的妥善保管和整理、归档管理工作。严守本企业的财务机密。

8、及时进行劳务及材料的市场价格调查并参与劳务、材料的合同商谈，为提供质优、价廉的劳务和材料提供依据。

9、按时完成工资的核算、审核、报批、发放的工作。

10、协助提高会计电算化的水平、以促使本企业会计管理工作更上一个新的台阶。

11、协助部门领导加强会计人员的业务培训和政治思想学习，提高会计人员的职业道德修养，提高业务素质，以适应现代管理的需要。

12、每月及时提供工程成本表和劳务合同执行情况表给项目经理并进行信息反馈，从而使项目部及时了解本项目的成本情况和劳务的支付情况，为项目加强成本管理提供依据。

如果我能竞聘上这一岗位，我将尽职尽责配合部门领导合理安排、协调财务管理工作，团结互助，敢于担负责任，搞好工作。如果竞聘不上，我仍将满怀热情的做好本职工作，完成领导安排的各项工作任务。

谢谢大家！

## 公司竞聘发言稿篇四

各位领导、同志们：

大家好

首先，感谢市县公司党组和同志们给予我这次展示自我的机会和舞台。我演讲的题目是做一名务实、创新的管理者。

决定参加这次竞聘前，也曾度德量力，思虑再三。今天，我之所以参加这次竞聘演讲，是因为一方面，表明我对上级组织推行竞聘上岗机制的拥护和信任；另一方面；通过这次演讲，锻炼自己的能力、展现自己的才华并借此机会和大家交流思想，同时，准备让人评价优劣长短，接收领导和大家对我的挑选。我相信，通过这次竞聘活动，必将使我分公司下一步的竞聘上岗机制呈现一个良好的开端。

首先，简单介绍一下自己的经历：本人现年\*\*岁，大专文化，1993年参加工作，先后从事农话机修、传输机务、移动维护、市场营销、综合管理等工作，担任过传输班长、支撑中心主任、大客户中心主任、市场营销部主任、局长助理、分公司副经理等职务。多次被评为先进生产者 and 优秀个人□xx年被评为市级21世纪优秀人才。

做为领导，必须先做好人。我在为人上，胸怀坦荡，公道正派，不搞小动作。在个人修养上，注重学习，努力使自己成为一个有高尚情操有修养的人。在工作作风中，能吃苦耐劳，

认真负责，从不揽功诿过，假公济私，领导布置的工作总是尽力去做，从不无故推诿。

识大体，顾大局，处理问题较为周全，工作认真负责。具有团结同志，正确处理与领导和其他同志的关系的素养；做工作，办事情，思路较为清晰，头绪分明。

。参加工作十余年来，由于党的教育、领导的培养、同志们的帮助及个人的努力，在从事电信技术、业务管理和综合管理的过程中，不断学习，积累知识和经验，增长了才干，提高了水平。同时，有了明确的政治方向，比较扎实的业务知识，踏实奉献的敬业精神以及较好的人际亲和力和团队合作意识。

诚然人无完人，在肯定有利条件的同时，我也清醒地认识到自己存在一些不足之处：如与领导、大家交心、交流思想不够。有时工作较为急躁，不够细腻。不过我有信心，在以后为工作实践中在同志们的帮助下不断克服自身的不足。

积极参与竞聘上岗，对我来说是一次很好的学习、锻炼的机会，不管结果如何，我都会以一颗平常心对待，如果能当选，那是领导和同志们对我的鼓励，我相信，正值年富力强的我，完全可以成为新岗位上尽职尽责的一员。下面，我谈谈上岗后的一些设想：

一、首先，作为副职，必须了解正职的主要工作思路和全公司的目标。并注意摆正位置，做好配角、当好参谋。副职的主要职责，对公司的全面工作，要尽其所能，收集各种信息供领导参考，及时提供各种建议和主张，帮助领导顺利作出决策。其次，要有统筹兼顾的思想，当好协调人，使做出的决策能符合企业实际和大多数员工的意愿。在工作中我将尊重经理的核心地位，多请示汇报，多交心通气。辩证的看待自己的长处和短处、扬长避短，团结协作，做到：尽职不越权，帮忙不添乱，补台不拆台。

二、以务实、严谨的作风开展工作。随着企业的发展，市场的变化，技术的更新，我们一方面要坚持原来有效的管理制度和业务流程，同时，必须结合实际情况，不断修正管理办法和流程，使之适应以客户为中心的原则，为企业创造最大的效益。

三、坚持发展是硬道理，创新工作思路和方法。企业要壮大，必须靠发展，市场在变化，我们的工作思路和方法也要发展。如随着竞争的加剧，我们就要有办法来不断提升我们的竞争能力，首先要号召全员经营，正确引导竞争，要求每位员工都要关心企业经营活动，既懂得自身的权利和义务，又要懂得自身在企业中的责任和要求。其次要深化渠道建设，适度调整，强调分工与协作的统一，充分发挥大、公、商渠道的营销作用，农村统包渠道目前的方式承受竞争的能力较为脆弱，必须调整思路后移入城区。同时，注重细分用户市场，利用我们多业务的特点，确实打好捆绑营销牌。企业的发展必须以良好的质量为保证，我认为要着重抓好两个质量，一是抓服务质量，这要有配套的培训、约束、激励机制引导员工变被动的接受标准为主动的执行标准并有提高。二是运维质量，首先要求后台人员确实树立为前台服务的意识，同时又要有约束、激励制度来促使运维人员不断提高其技术水平，打破平均主义，不搞论资排辈，注重业绩、贡献和品行的评价。

四、天时不如地利，地利不如人和，家和万事兴。只有团结，工作才能形成合力。平时要遇事和大家商量，虚心真诚地听取群众意见，做好领导和群众，群众和群众之间的协调人，一碗水端平，努力营造一个相互信任、相互帮助、相互理解的人际关系，和谐的工作环境。

五、上岗后要以服务为目的，吃苦在前，享乐在后，不能有任何私心杂念，公正廉明，做好表率作用。

最后，我表个态，如果领导和大家信任我，我将珍惜这个机

会，用心干好工作。反之，不能上岗，我将一如既往在以后的岗位上尽心、尽力、尽职。无论结果如何，我都始终会老老实实做人，扎扎实实做事。言必信，行必果。

谢谢大家！

## 公司竞聘发言稿篇五

尊敬的各位评委、各位领导、同志们：

大家好！

首先我要感谢\_\_领导给予我这样一个公平竞争、推荐自我的机会。能站在这个竞聘的平台上，我的心情非常激动，因为这是对我\_\_年来工作态度与工作成绩的充分肯定，我感到十分欣慰！今天，我参加竞聘的职位是子公司副总经理，希望能够得到大家的支持。下面，我对自己的基本情况向各位做一简单的介绍。

我叫\_\_，男，19\_\_年1月29日出生。20\_\_年毕业于后勤工程学院土木工程专业，本科学历，中国共产党党员。20\_\_年在建筑设计研究院参加工作，20\_\_.09月-至今任职于保税港区开发管理有限公司业务主办。回顾往昔，岁月如梭，不知不觉我已工作了5个年头。5年以来的工作磨练，使我积累了丰富的实践阅历和管理经验。特别是进入保税港区开发管理有限公司凭着对事业的强烈责任感，把自己的愿望和抱负都倾注在我所热爱的事业上，荣立三等功一次，在国家核心刊物发表建筑节能设计专业论文一篇。

著名作家路遥曾经这样经典的说过：“人生的道路虽然漫长，但是关键之处，常常只有几步；特别是在人年轻的时候，这几步迈不好，有时会影响人生一个时期甚至整个一生”。工作的道路曲折艰辛，10年我进入保税港区开发管理有限公司工作，这才像是走进了一条阳光大道，找到了一个家，这家里

有阳光，有温暖。有勤勤恳恳的工友朋友，有团结务实的领导班子，有我们的伟大事业和我们的共同追求。我们愿意为它的安宁，安宁、和谐、秩序和发展尽微薄之力。应该说是公司，改变了我的人生轨迹；是公司，历练了我的坚强意志；是公司，培养了我的综合能力。“羊有跪乳恩，鸦有反哺义”，我一直思考者自己能为公司做些什么，所以今天我勇敢、坚定的站在了这里，这就是我心里最直接的动力。

## 一、对工作职责的认识：

对于子公司副总经理这一岗位，我是这样理解与认识的：子公司副总经理工作优劣以及能否开创新局面关键取决于是否坚定不移地贯彻了总公司和子公司方针、政策；是否把“参与政务”、“管理事务”、“搞好服务”三大职能统筹兼顾；是否能积极主动配合领导，勇于改革、创新具有较强组织能力和良好素质修养；是否善于博采众长带领大家团结一致、万众一心、协调工作领导集体。对工作职责的清醒认识和明确定位使我在思想上做好了迎接挑战的准备。重要的是我能够站在全公司的角度，全方位地思考问题，并说出自己的想法，也许有利于子公司的工作。

## 二、竞聘该职务我有如下优势：

一是思想进步，政治坚定。20\_\_年我考入后勤工程学院入学入伍，工作学习中的准军事化管理，让我养成了作风顽强、不怕困难、敢于拼搏、无私奉献的军人作风。

二是吃苦耐劳，无私奉献。进入保税港区开发管理有限公司以来，我时刻以党员、军人的要求约束自己的言行，服从党的领导，听从公司安排，积极参加公司组织的各项活动。在业务主办工作，不管遇到什么样的困难，我都积极配合做好工作，心都能和同事们往一处想，劲都往一处使，不会计较干得多，干得少，只希望把工作圆满完成。做到了政治坚定、清正廉洁，在日常行为中严格要求自己，以积极向上的世界

观、人生观、价值观指导自己的工作和学习，本份做人，踏实做事，力求做一个高尚、纯粹的人。

三、成绩属于过去，激情成就未来。如果这次我能竞聘成功，我将努力做好以下工作：

尽快完成职位和高度的转变，进入新的工作角色。应尽力迅速考虑完成由独立工作向组织协调的转变，由技术骨干向管理骨干转变，同时应该由平时的“领导交办、办就办好”向“怎么去办、怎么办好”的根本思想转变。在继续用“吃苦在先、战斗在前”的标准严格要求自己、立足首先当好战斗员的同时，切实按照合格指挥员的要求，找差距、明方向、理思路，把学习当作自己的第一课，着力培养自己全局观即想全局、顾全局、揽全局的意识和能力，围绕企业的中心工作，结合分公司的实际情况，深入调查研究，协助经理制订出本单位近期和长远的工作规划，建立完善公司包括人事制度、人才培养制度等一系列必要的制度，营造健康、和谐的企业精神，让全体人员能逐步形成思想同心、目标同向、行动同步、事业同干从而努力达到营造和谐企业的目标。

古人云：不可以一时之得意而自夸其能；亦不可以一时之失意而自坠其志。不论这次竞聘结果如何，我将继续勤奋学习、勇于实践，不断提高科学判断形势、应对复杂局面及配合全局的能力。进一步增强事业心、责任感和使命感，尽心尽责做好各项工作，为公司事业的发展添砖加瓦！

谢谢大家！