2023年社保工作总结个人总结 保安每月工作总结(大全8篇)

总结是对过去一定时期的工作、学习或思想情况进行回顾、分析，并做出客观评价的书面材料，它可使零星的、肤浅的、表面的感性认知上升到全面的、系统的、本质的理性认识上来，让我们一起认真地写一份总结吧。那么，我们该怎么写总结呢？下面是小编为大家带来的总结书优秀范文，希望大家可以喜欢。

社保工作总结个人总结篇一

根据学校机关党委统一部署，校党委宣传部支部全体党员在深入开展学习实践活动的基础上，经过两次支部会议的认真讨论，结合部门工作实际，以“加强学生记者队伍建设，促进学校新闻宣传工作”为主题，组织《湘潭大学报》学生记者团、校广播电视台、校网政中心(包括学工通讯、学工在线)、三翼校园网、校学生会宣传部、学生社团联合会编辑部、《文心报》、《国防生报》等校内媒体的学生记者开展了“最佳党日”系列活动，取得了较好的成效。

一、认真讨论，确定活动主题

机关党委下发关于在机关各支部开展最佳党日活动的通知并进行相关部署后，党委宣传部支部召开支部会议，先后两次对如何开展这一活动进行了认真讨论，广泛征求大家的意见，集思广益。大家认为，开展这一活动，既要有思想教育意义，又要紧密结合工作实际，使活动开展真正收到实效。经过讨论，一致认为，加强和改进学校宣传思想工作，队伍建设是基础，而在学校宣传工作队伍中，学生记者队伍发挥了独特的作用，学生记者既充当着宣传员，同时也是受教育的对象，建设好、发挥好学生记者队伍的作用，既是学校宣传部门发挥自身优势、实现培养高素质人才功能的内在要求，也是加

强宣传队伍建设、推进学校宣传思想工作上水平的必然要求。由此，确定了党委宣传部支部最佳党日活动的主题：切实加强校内学生记者队伍建设，提高学生记者队伍素质，促进学校新闻宣传工作。

同时提出了开展活动的目标要求，就是要通过开展最佳党日活动，一方面发挥宣传部门优势和功能作用，加强对学生记者的培训和互动交流，为学生提供更多的实践锻炼的机会，提高学生记者的业务素质与能力;另一方面，积极探索并逐步形成加强学生记者队伍建设和管理、培训教育、实践能力培养的长效机制。

二、精心组织，积极开展活动

根据讨论确定的主题，支部制定了较为详细和切实可行的活动策划方案，并于20xx年10月下旬至11月下旬开展“最佳党日”活动，包括三大系列活动。

1.精心组织开展系列培训讲座。

一是邀请部里从事新闻宣传工作特别是校报编辑部的老师为学生记者进行专门的新闻采编专业知识与基本技能的讲解与培训，切实提高学生记者新闻工作的从业素质与职业素养。二是邀请校外新闻媒体的资深记者举办讲座。先后利用《光明日报》驻湖南记者站站长唐湘岳老师、《新闻天地》杂志社总编辑曹辉、《南方都市报》记者杨大正、《三湘都市报》记者周红泉和吴金等在校外媒体从事新闻工作的校友来校进行新闻策划和专题采访的机会，邀请他们在逸夫楼报告厅和图书馆报告厅举办系列专题讲座活动，为文学与新闻学院新闻专业的学生和校内媒体学生记者就新闻采访和编写等业务知识进行了全方位的培训。三是邀请了红网执行总编隆国东以及《湘潭日报》、《湘潭晚报》等省市级主流媒体一线记者，举办了新闻采写理论与实践的经验座谈交流会，就有关新闻采写方面的知识与校内媒体记者、兄弟院校媒体记者进

行了互动交流。

2.积极组织开展学习交流活动。

一是精心筹备并举行了“第二届学生记者节”开幕式暨颁奖典礼。11月8日，校党委宣传部联合校学生工作部(处)和校团委在学生活动中心举办了“20xx年湖南省高校校报好新闻奖获得者□20xx年度校十佳学生记者和校优秀学生记者颁奖典礼”。副校长周益春出席并讲话，党委宣传部支部全体成员、学校媒体的学生记者，以及湖南科技大学、湖南工程学院等兄弟院校的媒体学生记者代表近200人参加。会上，《湘潭大学报》学生记者团、校广播台、校电视台、校网政中心(下辖学工通讯、学工在线)、三翼校园网、校学生会宣传部、学生社团联合会编辑部、《文心报》、《国防生报》等学校媒体分别以代表发言、多媒体视频等形式，就各媒体学生记者的学习、生活、工作等情况向大会作了汇报交流。二是组织举办师生文体交流活动。11月8日，学生活动中心欢歌笑语，一场别开生面的文艺汇演在此隆重举行。继颁奖典礼召开后，学校媒体学生记者各自表演了由支部老师精心指导的文艺节目。红歌联唱、诗歌朗诵、小品舞蹈等节目精彩纷呈，充分展示了学生记者的才艺和良好精神风貌。11月15日上午，支部全体成员于以自由组队方式在新体育馆与学校媒体的学生记者们进行了一场以“体验运动，温暖理想”为主题的羽毛球赛。

3.认真组织学生记者开展校外采风和学习实践活动。

11月20日，风轻云淡，秋高气爽。支部全体成员组织带领20xx年十佳、优秀学生记者、学校各主流媒体学生代表30余人，一起前往星城长沙岳麓山、岳麓书院、橘子洲等地进行了一次以“感受岳麓，放飞梦想”为主题的参观学习、采风实践活动，为广大学生记者提供更多的交流与实践锻炼的机会。一路上，大家参观千年学府，感受湖湘文化，瞻仰先贤陵墓，缅怀革命先烈，放歌岳麓山顶，畅游橘子洲头。活动的开展，使大家充分领略了祖国的大好河山，也强烈感受

到了湖湘文化的博大精深和湖湘赤子的爱国情怀。

三、务求实效，活动效果明显。

本次“最佳党日”特色活动参与范围广，形式活泼，内容丰富，内涵深刻，效果明显。这一系列活动的有效开展，具有春风化雨，润物无声的作用，使支部全体党员以及学生记者的思想素质和业务能力得到了显著提高，真正达到了“在活动中学习，在活动中提高的”效果。

一是参与积极，对象较广。除支部全体党员都参与了活动外，学校《湘潭大学报》学生记者团、校广播台、校电视台、校网政中心(包括学工通讯、学工在线)、三翼校园网、校学生会宣传部、学生社团联合会编辑部、《文心报》、《国防生报》等媒体的学生记者，以及湖南科技大学、湖南工程学院等兄弟院校的媒体学生记者代表近200人也参加了相关活动。

二是形式活泼，内容丰富。既有专业方面的理论培训和业务学习活动，也有寓教于乐的文体交流活动，更有融理论性和实践性于一体的户外采风活动。

三是报道及时，影响广泛。对于每次子活动的成功举办，《湘潭大学报》都给与及时的报道，在广大师生中引起了广泛的关注。

四是学生素质明显提高。通过系列活动的开展，特别是相关讲座和培训的举办，学生相互之间的交流，学生记者的思想理论素养和新闻采写能力得到很大提高。学生的创作兴趣得到了激发，大家对记者节，特别是对采风活动感触颇深，纷纷有感而发，采写了十余篇视角独特，思想深刻，文字优美的作品。

五是为加强学校新闻宣传队伍建设提供了有益经验。对于我们如何进一步探索建立学生记者队伍建设和管理的长效机制，

促进学校新闻宣传工作提供了实践借鉴。

六是对畅通外宣渠道起到了有力的推进作用。通过开展“最佳党日”系列活动，加强了与校外媒体单位以及兄弟院校之间的联系，特别是邀请在校外媒体单位从事新闻宣传工作的校友来校为学生记者举办讲座、座谈，增进了校友对母校的感情，为畅通外宣渠道、进一步促进学校的对外宣传工作创造了更好的条件。

社保工作总结个人总结篇二

转眼一个月又过去了，在上级领导及同事们的关心和帮助下，我较好的完成了领导交办的各项任务。

一、在严禁未成年进入网吧这点上做到不松卸，看到有未成年在网吧就劝其离开。

二、在环境卫生方面及时检查保安员对各区域卫生工作清理的情况。

三、在安全上也加强防范，陪训保安人员的责任感，不定时检查他们工作，看他们是否养成良好的工作习惯。

因我是刚刚才接触管理，在管理方面懂的不多，在管理方面上还需要多学习。在10月份保安部在整体棕合表现一般，不足之处主要突出在：

1、保安员对“保安行为规范”的认识了解不够。如10月19日保安员王兵在上班期间在超市闹事，严重违反了网吧的规章制度和“保安行为规范”。针对这点，每月必须对工作人员的行为规范、服务意识、以及各项规章制度的进行陪训，以达到完善管理要求。

2、保安员内部不够团结，各部门之间配合的’不是很好，平

时缺少沟通，10月22日举行的烧烤活动就让同事之间感情增进不少。

以上是我的工作总结，请领导批评指正。

社保工作总结个人总结篇三

6月入职以来主要工作有：

一.入职后主要对公司展会的客户进行电话跟进，邮件之前丁总多少已经发送，我的工作主要是电话跟进，确定客户是否有阅读邮件以及电话里描述公司销售的产品，介绍相关信息情况，预约拜访，对厂家电梯产量的询问，对产品是否有需求，能否建立合作的可能。

二.对部分给予答复的客户的拜访，在丁总的带领下对年产量2000以上的重点跟踪，爱默生，歌拉瑞以及波士顿等电梯厂的相关价格的询问，主要是在称重装置以及扶梯的相关电机的价格比较。

三.对公司销售产品的整理与价格的明确，主要问题在于现有的价格是以三菱的供应物料号，而公司的产品是以工厂的生产号为代表，关于两个之间的对应表格在海安刘翠兰手里，已经电话邮件过去，答应近期给到我，但是还是需要跟踪，计划7月第一周完成。

7月的工作计划主要有：

一.尽快整理出公司的产品价格表，这样才可以有针对的推荐各个电梯厂需求的相关配件，目前电梯厂家因为前景光电的称重出现问题，是我公司产品推出的契机，但目前存在的问题在于市场上大部分厂家设计的称重都是在电梯底部，与我公司的产品安装及设计不同，推荐时可能会出现部分冲突而增加难度，但是考虑还是有可能的，关键在于前景光电出现

问题的轻重以及我们跟客户的客情关系。

二.对于电梯整梯厂家要抓紧跟踪，主要有上海东芝，迅达，通力以及苏州南浔地区的量产3000左右的电梯厂家主要有爱默生，富士精工，德奥，帝奥，克莱斯，通用等。

三.集中精力对生产曳引机的厂家的推进，现在市场上大部分的电梯制动器还是以整体曳引机采购方式为主，除了部分大的电梯厂有自己开发生产的能力，大多数还是以打包的形式购买，所以我们的机会在于曳引机生产厂家，地区配件的供应商等其他跟制动器关联的厂或者人。

具体工作安排：

1.联系上海的几家大的电梯厂如：东芝二次拜访，永大初次拜访。迅达初次拜访

2.苏州地区的二次拜访：威特电机，台菱电梯以及南浔地区区域供应商联系起来

3.各个曳引机生产厂家的电话信息的收集或者考虑陌生拜访

社保工作总结个人总结篇四

回首在过去的3个月当中，在上级领导的正确指导下，在公司各部门的通力配合下，在我们全体人员的共同努力下，在新乐成功的又新开了一家新店，并顺利的通过了__体系认证。作为一名新店长我深感到责任的重大。

作为一名新的店长，在药店工作上没有太多的管理药店工作经验，但是作为一名新的管理者明白这样一个道理：对于一个经济效益好的零售店来说，一是要有一个有责任心的管理者;二是要有良好的专业知识做后盾;三是要有一套良好的管理制度。在药店工作中：用心去观察，用心去与顾客交流，

这样就可以做好。

具体归纳为以下几点：

1、认真贯彻公司的经营方针，同时将公司的经营策略正确并及时的传达给每个员工，起好承上启下的桥梁作用。

2、做好员工的思想药店工作，团结好店内员工，充分调动和发挥员工的积极性，了解每一位员工的优点所在，并发挥其特长，做到量才适用。增强本店的凝聚力，使之成为一个团结的集体。

3、通过各种渠道了解同业信息，了解顾客的购物心理，做到知己知彼，心中有数，有的放矢，使我们的药店工作更具针对性，从而避免因此而带来的不必要的损失。

4、以身作则，做员工的表帅。不断的向员工灌输企业文化，教育员工有全局意识，做事情要从公司整体利益出发。

5、靠周到而细致的服务去吸引顾客。发挥所有员工的主动性和创作性，使员工从被动的“让我干”到积极的“我要干”。为了给顾客创造一个良好的购物环境，为公司创作更多的'销售业绩，带领员工在以下几方面做好本职药店工作。首先，做好每天的清洁药店工作，为顾客营造一个舒心的购物环境;其次，积极主动的为顾客服务，尽可能的满足消费者需求;要不断强化服务意识，并以发自内心的微笑和礼貌的文明用语，使顾客满意的离开本店。

6、处理好部门间的合作、上下级之间的药店工作协作，少一些牢骚，多一些热情，客观的去看待药店工作中的问题，并以积极的态度去解决。现在，门店的管理正在逐步走向数据化、科学化，管理手段的提升，对店长提出了新的药店工作要求，熟练的业务将帮助我们实现各项营运指标。

成绩只能代表过去。我将以更精湛熟练的业务治理好我们新乐长寿店。面对将来的药店工作，我深感责任重大。要随时保持清醒的头脑，理清好药店工作思路，重点要在以下几个方面狠下功夫：

1、加强日常管理，特别是抓好基础药店工作的管理;

2、对内加大员工的培训力度，全面提高员工的整体素质;

3、树立对公司高度忠诚，爱岗敬业，顾全大局，一切为公司着想，为公司全面提升经济效益增砖添瓦。

4、加强和各部门、各兄弟公司的团结协作，创造最良好、无间的药店工作环境，去掉不和谐的音符，发挥员工最大的药店工作热情，逐步成为一个最优秀的团队。

社保工作总结个人总结篇五

首先，在领导的帮助下我了解了出纳岗位的各种制度及其日常的工作流程。在同事们的指导和帮助下使我学到了很多工作中的知识，使我最快的熟悉了这份新的工作。在工作岗位没有高低之分，一定要好好工作，来体现人生价值。同时为了提高工作效率，平时自学电脑知识和erp的出纳知识及操作，利用erp使工作更加准确和快速。

其次作为公司出纳，我在收付、反映、监督四个方面尽到了应尽的职责，过去的几个月里在不断改善工作方式方法的同时，顺利完成如下工作：

一、日常工作：

1、严格执行现金管理和结算制度，定期向会计核对现金与帐目，发现金额不符，做到及时汇报，及时处理。

2、及时收回公司各项收入，开出收据，及时收回现金存入银行。

3、根据会计提供的依据，与银行相关部门联系，井然有序地完成了职工工资和其它应发放的经费发放工作。

4、坚持财务手续，严格审核(凭证上必须有经手人及相关领导的签字才能给予支付)，对不符手续的凭证不付款。

二、其他工作

1、迎接公司上市财务审计，准备所需财务相关材料为迎接审计部门对我公司帐务情况的检查工作，做好前期自查自纠工作，对检查中可能出现的问题做好统计，并提交领导审阅。在工作中，我忠于职守，尽力而为，领导和同事们也给了我很大的帮助和鼓励。

2、完成领导交付的其他工作。

三、回顾检查自身存在的问题，我认为：

1、学习不够。当前，以信息技术为基础的会计软件的应用及理论基储专业知识、工作方法等不能完全适应新的工作。

2、对针对以上问题，今后的努力方向是：

加强理论学习，进一步提高工作效率。对业务的熟悉，必须通过相关专业知识的学习，虚心请教领导和同事增强分析问题、解决问题的能力，努力学习，争取在明年取得会计从业资格证书。

综上所述。在过去的几个月中，付出过努力，也得到过回报。人到中年，用严肃认真的态度对待工作，在工作中一丝不苟的执行制度，是我们的优势。我坚持要求自己做到谨慎的.对

待工作，并在工作中掌握财务人员应该掌握的原则。作为财务人员特别需要在制度和人情之间把握好分寸，既不能的触犯规章制度也不能不通世故人情。只有不断的提高业务水平才能使工作更顺利的进行。在即将到来的__—__年，我会扬长避短，更好的完成本职工作。

社保工作总结个人总结篇六

针对今年公司总部下达的经营指标，结合__总经理在20__年商务大会上的指示精神，分公司将全年销售工作的重点立足在差异化营销和提升营销服务质量两个方面。面对市场愈演愈烈的价格竞争，我们汉阳分公司没有一味地走入“价格战”的误区。我常说“价格是一把双刃剑”，适度的价格促销对销售是有帮助的，可是无限制的价格战却无异于自杀。对于淡季的汽车销售该采用什么样的策略呢?我们摸索了一套对策：

对策一：加强销售队伍的目标管理

1、服务流程标准化。

2、日常工作表格化。

3、检查工作规律化。

4、销售指标细分化。

5、晨会、培训例会化。

6、服务指标进考核。

对策二：做好销售工作计划，细分市场，建立差异化营销

细致的市场分析。我们对以往的重点市场进行了进一步的细

分，不同的细分市场，制定不同的销售策略，形成差异化营销;根据__年的销售形势，我们确定了出租车、集团用户、高校市场、零散用户等四大市场。对于这四大市场我们采取了相应的营销策略。对政府采购和出租车市场，我们加大了投入力度，专门成立了出租车销售组和大宗用户组，分公司更是成为了__出租车协会理事单位，更多地利用行业协会的宣传，来正确引导出租公司，宣传__品牌政策。

平时我们采取主动上门，定期沟通反馈的方式，密切跟踪市场动态。针对近两年__市场出租车更新的良好契机，我们与出租公司保持贯有的良好合作关系，主动上门，明白出租公司换车的需求，司机行为及思想动态;对出租车公司每周进行电话跟踪，每月上门服务一次，明白新出租车的使用情况，并现场解决一些常见故障;与出租车公司协商，对出租司机的使用技巧与维护知识进行现场培训。针对高校消费群知识层面高的特点，我们重点开展毕加索的推荐销售，同时辅以雪铁龙的品牌介绍和文化宣传，让他们感受雪铁龙的悠久历史和丰富的企业文化内涵。另外我们和__市高校后勤集团强强联手，先后和__理工大后勤车队联合，成立校区__维修服务点，将__的服务带入高校，并且定期在高校组织免费义诊和保养检查，在高校范围内树立了良好的品牌形象，带动了高校市场的销售。

对策三：注重信息收集做好科学预测

当今的市场机遇转瞬即逝，残酷而激烈的竞争无时不在，科学的市场预测成为了阶段性销售目标制定的指导和依据。在市场淡季来临之际，每一条销售信息都如至宝，从某种程度上来讲，需求信息就是销售额的代名词。结合这个特点，我们确定了人人收集、及时沟通、专人负责的制度，通过每天上班前的销售晨会上销售人员反馈的资料和信息，制定以往同期销售对比分析报表，确定下一步销售任务的细化和具体销售方式、方法的制定，一有需求立即做反应。同时和品牌部相关部门保持密切沟通，积极组织车源。做好个人工作计

划，增加工作的计划性，避免了工作的盲目性;在注重销售的绝对数量的同时，我们强化对市场占有率。我们把分公司在__市场的占有率作为销售部门主要考核目标。今年完成__任务，顺利完成总部下达的全年销售目标。

对于备件销售，我们重点清理了因为历史原因积压下来的部分滞销件，最大限度减少分公司资金的积压。由于今年备件商务政策的变化，经销商的利润空间进一步缩小，对于新的市场形势，分公司领导多次与备件业务部门开专题会讨论，在积极开拓周边的备件市场，尤其是大客户市场的同时，结合新的商务政策，出台了一系列备件促销活动，获得了较好的效果。备件销售营业额__万元，在门市销售受到市场低价倾销冲击影响较大的情况下，利用售后服务带动车间备件销售，不仅扭转了不利局面，也带动了车间的工时销售。

社保工作总结个人总结篇七

20xx年成为过去，新的一年已经到来，我虽是一名普通的集散中心的保安员，但在我心中，集散中心就是我的家。同事就是我的兄弟姐妹，集散中心的事是我自已的事，我要精心守卫我的家，使它在安全的环境中茁壮成长。我明白作为一个家庭成员，一名保安员的责任重大。

保卫是一项特殊的、并具有很大危险性的工作，可我没有因此而胆怯、畏惧。我们必须秉承严肃认真的工作态度，干好日常看似平淡的工作，要想得到，做得全。坚决完成上级领导交给们的每一项任务，做到让领导放心。

在李队和张队的带领下，我们圆满地完成了今年的工作任务，得到了领导的认可，我们加强对进出人员、施工人员正监管和登记，定时进行楼巡，把萌芽的事故撤底消灭，确保集散中心的安全。

在工作之余，在队长带领下，我们进行了保安员体能训练，

内容包括，队列训练，军体权等。坚持完成预期目标，保质保量地完成训练计划，我明白作为保安员只有过硬的业务本领和强壮体能素质，才能更好地发挥"养兵千日、用在一时"没有刻苦训练关健时刻怎么能发挥出我们的作用呢。

作为保安员还是一名义务的消防员，今年综合办组织了好几次的消防安全讲座培训并学习消防平时生活当中遇到安全发生火灾应急措施，并认真地学习记录，掌握消防知识，结合集散中心的.消防设备、设施，定期进行设备的巡查和维护工作，以预防为主、防消结合方针，确保集散中心财产的安全。

在工作生活当中本人在一年的总结：

1、坚决服从领导、认真领会执行公司的经管理策略和工作，指示精神，并贯彻落实到岗位实际工作当中始终把维护公司利益放在弟一位。

2、对进出的车辆严于记录，做到文明服务。

3、坚持"预防为主、防消结合"的消防方针，完善消防设备巡查及保养措施，并加强消防知识的培训，提高防火意识，能掌握消防设备的操作方法，确保安全。

以上是我在一年中做到做好的方面，纵观一年的工作客观自我剖析，自已在下列中方面存在不足之处，在今后的工作中进一步加强和改正。

1、工作当中有松懈。

2、工作经验和相关管理知识仍需进一步学习，积累。

社保工作总结个人总结篇八

时间过得真快，一个月的时间转瞬即逝。这一个月，带给我

更多的是忙碌与充实，这也许代表了班主任的共同感受。现将三月份的班主任工作小结如下：

1、利用开学初的时间，加强对学生的行为习惯方面的养成教育。同时加强学生的自我管理。努力让更多的学生参与班级管理，让学生感到班级的事就是自己的事，而不是教师一个人的事。作为班主任的我，则尽可能少的代替学生去做一些事情。

2、建立班干部队伍，八年级的学生已经有了一定的组织管理能力，一个好的班集体，必须要有一群能起带头作用的好的班干部。开学初，我就组建了班级干部并给他们召开了几次会议，向他们提出要求和希望，促使他们能更快更好地成长起来。培养班干部还真的是非常必要，由学生来管理学生，不仅锻炼了学生的能力，更能在班上形成一股良好的风气。如何让班级干部能一直保持着旺盛的工作热情，这是我在班主任工作中一直在思考的问题。首先，我经常加强对班级干部的思想教育工作，教育班级干部要树立全心全意为学生为班级服务的思想。只有这样，才能从根本上消除班级干部在工作中的倦怠思想。而且定期对各位班级干部进行考核奖励，这样一来，也有效激发了班级干部的工作热情。

3、营造优雅的班级环境，班级环境的建设主要是以卫生为主，每天坚持室内外环境以及个人卫生的干净让学生能够在一个干净、舒适的环境下成长、学习，所以，我组织并指派人员监督学生做好每天的值日工作。与此同时，本着全员参与班级事务原则，要求全班同学对班容布置提出建议，最后由班委会成员合作完成。

4、加强对学生的安全教育工作，做到安全教育知识天天讲，随时发现安全隐患随时提醒。同时做好周末及长假前的安全教育工作，师生共同讨论，在假期，什么是可以做的，该做的，什么是不可以做的，不该做的。如果遇到一些特殊情况应该如何应对等等。

5、加强与家长之间的沟通与联系，当发现孩子在学习上出现问题的时候，或者作业完成不好的时候，我就会及时与家长联系，反映孩子学习的情况，希望家长能多抽出一些时间督促孩子的学习。另外，就是当孩子在校期间，如果出现头疼发热或肚子疼等意外情况时，我也会及时与家长取得联系。

以后，我继续本着从小处着手，从小事抓起的原则去开展班级工作。不论是对学生桌面物品的摆放，还是对个人地面卫生的保持，我都严格要求，从严管理。因为，我知道要想使学生养成良好的行为习惯，必须从小事抓起，对他们进行持之以恒的训练。

继续改进措施:

1、实行班干部轮流坐庄，竞争上岗;师生共议，同树良好班风;

2、制定切实可行的班规班纪;建立班级量化考核管理制度;

3、做到安全教育天天讲，时时讲，事事讲。用心去经营，用心去管理。寒冷的天气，改变不了我们学习的热情。工管二班秉着团结班集体，发扬良好的学习风气，加强日常管理，丰富同学课余生活的信念团结班级同学共同努力，建设好班级。

20xx年十月，我们迎来了祖国的六十二岁生日!借10月推优入党的机会，组织了一次"向优秀同学学习"为主题的班会活动。在班会中，同学们相互交流了祖国悠久的历史文化，回顾了新中国奋进去发展的历程。经过大家商议投票，推荐了一位发展党员。在同学们心中再次树立了优秀的典范，鼓励同学们树立正确的人生观，价值观，积极上进。

在学习上大部分同学们是积极努力的，大家都积极准备四六级考试，期中考试。每天都能积极上课，在本月课堂考勤都

是满勤。但也有小部分同学对学习有懈怠，但经过做思想工作，情况都有所好转，去年有挂科的同学，今年也吸取了教训，在积极备考了。

为了让同学们在课余时间多运动，加强身体素质，加强我们团队意识我们组织了一次篮球赛。这次篮球赛磨合了我们专业篮球队配合默契，为参加学院专业篮球赛做好了准备。

为了丰富大家的娱乐生活，我们班级在北校后门组织了一次烧烤，大家在吃，在玩的过程享受生活，放松心情，增进感情。让同学们体会到在学校班级就是一个家。

在十二月里，我们班同学勤奋学习，积极参与班级活动，在学风建设，日常管理方面都取得了不错的成绩，在十月份中，我们班也组织了几次活动，丰富了大家的生活，为全班同学提供方方面面的服务，但由于我们缺乏经验和本身能力的有限，使得我们在工作中出现了一些问题。但是有了同学们的包容和建议，在接下来的时间里，我们会集思广益，争取出色完成各项工作。