

最新外联部年度工作总结(模板7篇)

总结是指对某一阶段的工作、学习或思想中的经验或情况加以总结和概括的书面材料，它可以明确下一步的工作方向，少走弯路，少犯错误，提高工作效益，因此，让我们写一份总结吧。总结书写有哪些要求呢？我们怎样才能写好一篇总结呢？下面是小编整理的个人今后的总结范文，欢迎阅读分享，希望对大家有所帮助。

外联部年度工作总结篇一

又是一年换届时，我们一年的学生会生活亦告一段落。为了校学生会外联协会能更好的前进，我们有必要总结好的做法与经验，让新一届外联成员吸取并避免我们曾有的教训，以便扬长避短，力求外联部能做的更强、更好！

1□20xx年x月下旬，纳新工作。采取面试笔试结合的手段，不仅考察参加面试成员的语言表现能力，而且着重在创新意识，策划活动及待事认真程度考察。初试面试，复试笔试。选拔一批新鲜的血液，为外联部注入了新的活力。

2□xx年x月上旬，为我们院系篮球队拉赞助。我们采用分组的方法，由三个会长分别带自己的组员进行拉赞助。实地的演练了下如何进行拉赞助，让干事更加了解工作的内容。赞助成果是为篮球队提供功能型饮料20瓶，和云南白药一盒。

总结：新的干事刚加入外联协会对如何拉赞助还很陌生，这次的活动很好的锻炼了大一的新干事。不足之处是拉的物资不太多，其他小组几乎没有收获。

3□xx年x月，我们排练节目参加文体部的才艺展示大赛，我们通过自己的写剧本、自己排练，中间充满了欢声和笑语，充实了我们的课外活动。总结：排练节目，我们首先要找场地

及大家各自的空余时间，这要很好的合理安排。所以一般情况下多会选择晚自习时间，对于谁去排练我们是采取三个会长轮班制。

4□xx年x月，我们还为文体部的才艺展示大赛提供奖品。

总结：对于商家要长期保持联系，当我们举办活动时可以寻求以前合作过的商家合作。

4□xx年x月下旬，负责宣传勤俭节约，拉横幅在生活区主干道让同学们签名。

总结：横幅由我们外联找商家合作而得的，节省了我们院系的开支，活动当天拍摄的图片过于狭小构图不是很好，下次活动拍照时要多加注意。

5□xx年x月，我们开始筹备我们外联的特色活动“跳蚤市场”，主要工作是a□首先向主席团申请，在由主席团向老师传达□b□获老师批转后我们要向后勤总公司申请活动场地（生活区主干道）和所需活动工具（用于摆摊位的桌椅和接线板□□d□联系学长学姐看他们有什么东西要买掉，也可以联系一些商家来出售他们的东西□c□以比赛的形式进行出售。总结：但活动进行的时候还是出现了一些混论的场面，比如负责出售的人员没到位，遇到当天有课等情况。解决这个问题最好的办法是最好活动选在周末。出售当天出现零钱不够等问题，活动进行时要多准备些零钱。活动当天要有人负责物品监管，不要让物品丢失。

6□xx年x月，负责和学习部、文体部一同排练广播操参加校运动会。总结：排练时要认真负责，既不能过于严厉又不能过于放松。

7□xx年x月，为“饰全饰美”解决模特化妆问题，和小奖品。

总结：我们接到这个任务首先想到的是在校外找寻专业的化妆师，但由于我们提供的互惠互利不够吸引人最终没能请到她们，后来我们又在校内广招彩妆高手，最后的模特妆容效果还是令人满意的。上妆的物品是我们在商家处拉得资所金购买。

外联部作为校学生会的一个部门，同时又是一个相对独立的集体，怎么发挥这个团体的最大的战斗力，一直是我考虑比较多的问题。我想带好一个团队，用手中的权利去约束成员，远不及用感情和人品去打动对方来的有效。但用私人间的关系过于密切又可能影响工作。我采用的是用感情和人品去打动对方的同时用一个确定的规章制度约束，在具体的工作中，我是这样做的：

- 1、奖罚分明。在平时的会议过程中，点名表扬在之前工作过程中各方面表现优秀的成员。同时不针对人的批评一些错误的做法。对待表现特别怠慢的成员，给予点名批评。情节特别严重的怠慢工作者，根据学生会相关条例给予开除。
- 2、在安排工作中因人而异。几乎每个进入校学生会的成员都是本着锻炼自己的目的，而每个人都有自己的优缺点，结合个人的自身素质安排不同的工作，让每个成员感受到自己在外联部中都能起到自己的作用，让每个人都能感觉到，在校会开展的大部分活动他都能奉献出自己的力量。这样每个人慢慢的都会对这个组织产生一定的感情。
- 3、我个人方面，平时两个状态，生活中尽量把自己当成大家的朋友，和部内的其他成员相比我只不过是比他们大一岁两岁，工作的经验比他们多一点，不把自己当部长看；另一个方面工作中表现工作的状态，也只有这时候表现的自己像个部长，表情严肃，不能有一点马虎。

根据事实的反映情况看，效果还是比较理想的。部内成员关系融洽，而且一年来明显能感觉到新成员的成长，我相信，

他们将会把外联部工作做的更好。

时光如闪电飞驰，一年的工作即将告一段落了，各个层级的职场人都在作年度工作总结撰写准备了。通过年度总结来梳理这一年工作的成长与收获，想要写好一篇年度社团外联部工作总结是该如何写呢？栏目小编现在向你推荐湖南高校社团年终总结外联部实用版，希望能对你有所帮助，请收藏。

外联部年度工作总结篇二

大一第一学期即将结束，俱乐部工作暂时已近尾声，外联部虽然在活动中没有完成赞助计划，但根据活动经验，我做出如下总结：

（1）分工不够细致全面，部分人员空置

由于最初分配工作和最后联系情况的缘由，部分人员未能参与剩下的商讨环节，导致外联到最后只剩下几个人独当一面的局势，而不是一个部门的协作面对，这对外联决策和进程产生一定的影响，团队效益发挥不佳。

（2）没有明确的策划流程，过程费时，效率不高

部内没有拟出一份策划流程来合理安排时间，比如几号该完成商家联系的工作，几号要将初步外联策划草案准备完毕，谁来当联络员，谁来做总策划等，诸如此类的情况都是到了办公室口头商议，并且每次说法不一，时间都花在口头讨论上，整体效率下降。

策划方面

（3）与其他部门配合不佳，计划多走弯路

突出体现在经费预算和宣传方式。整个策划关键的也是经费

预算，因为未能及时很好地与美工组和活动组沟通商讨，经费预算出现严重漏洞，导致外联在与外商沟通时被直指诟病，预算的失误很大程度上影响了本次拉赞助的成败；而宣传方式一块也是一拖再拖，到最后期限的时候才定下。

（4）外商目标寻找欠妥当

因为外商寻找不够恰当，我们在策划方面真的是绞尽脑汁，比如电脑，我们设计了问卷调查，而在朗阁教育方面，为了避免与新东方冲突，变着法的钻学校制度的漏洞，这无疑给策划增加难度，进而降低了拉赞助成功的机率。（5）没有策划备案，应对突发状况欠佳思考问题不够全面，太过注重一套策划方案，忽略了外商很大的变数性，没有想到如果他们不按照原先想的做要怎么办，出了状况只能再一起讨论临时应对，很仓促。

与外商协商方面

（6）个别联络员沟通方式不佳，影响策划进程

由于说话方式的不注意，导致原先定下的几家外商在第一通电话里就断了合作意向，这很大程度上决定了外联部由最初的多方赞助变成目的性独家冠名，孤注一掷，风险很大。

（1）时间。

第一，上规模的外商公司都是在11月底就将12月的预算上报，而我们却是在月初的时候与他们联系，况且已近年末，公司预算缩减和活动增多，就这点，时间上讲就非常不合适。第二，大多数外联活动都是提前一到两个月跟外商洽谈联系，而我们接受任务到写策划外出洽谈只能在半个月里面完成，时间太过紧凑。

主观因素

（1）经验

因为是重组后参与这样的活动，部内成员基本上都是零经验，处理问题或多或少有瑕疵，聚少成多，零零散散的.小问题汇聚到一起就会给人不够严谨的印象，经验不足导致能力有限，加上策划不够细致，从而影响了合作洽谈。

（2）统筹者没有发挥作用

这一次的外联活动中看不到统筹者的身影，因为没有统筹者，很多环节都要申请后才能确定，放慢了策化进程。包括前面提到的人员分配，一旦策划进程出现变故，很大程度上需要统筹者出面调解，一个好的统筹者可以解决很多不必要的麻烦。

（3）落实者互不熟悉，信息滞后

还是因为重组的缘故，部内成员均处磨合期，未能很好的发挥团队优势。

（1）总体工作态度和发展潜力

虽是临危受命，所有成员也都不熟悉，但成员积极讨论，开会、拉赞助过程中分配的任务及时完成，并没有延迟或推托，并且能很好的发表自己的看法，在外出拉赞助过程中，组员表现出的积极性，均体现外联部的团队意识和发展潜力。

（2）敢于付出和尝试

虽然结果很骨感，但过程很丰满。包括外出洽谈，一分问卷从设计到统计，过程肯定都提升了自己，我们愿意尝试，哪怕结果是失败的。我们愿意付出，大胆假设并用实践证明，行动力很强。

虽然这一次的付出并没有获得实质性的结果回报，但针对上述问题，我们亦可收获很多：

外联部年度工作总结篇三

xx年的工作马上就要结束了，一年来，我校认真学习明局长在全县教育工作会议上的讲话，全面落实《北票市教育局xx年小学目标管理督导评估实施细则》，加强校园文化建设，学校保持了良好的风貌，全体教师扎实工作、齐心协力，比较圆满地完成了各项工作，现将工作开展的情况总结如下：

一、加强教师队伍建设，提升教师整体素质。

组织教师学习《教师职业道德规范》《教师“十不准”》，以及《教师违反“十不准”的处罚办法》《新义务教育法》等相关内容。组织教师积极参加继续教育学习，全员参与，专人负责，积极开展校本培训，达到学习目的。抓好骨干教师的培养。制定培养目标，通过参加骨干班培训学习、考核，力求使之不断提高政治文化素质和教学业务水平。理论和实践相结合，用教育理论来指导听课、讲课、评课、研究课，写学习笔记、心得体会、教学经验、教学反思，使骨干教师真正丰富知识，获诸家之长，补自己之短，有效地提高了业务能力。运用“集中辅导与个别指导”、“结对子”等形式注重骨干教师的培训，鼓励教师学会善于用教育理论指导教学实践，还要学会善于总结经验，使之上升为理论，形成自己的风格和特色。

二、深入开展德育工作，提高学生道德素质。

1、根据北票市小学德育流程的要求，开展德育主题系列活动，抓住重大节日和纪念日，有针对性地对对学生进行教育。如，六、一国际儿童节召开了联欢，教师节开展“向老师敬礼”的主题班队活动等。十月一日艺术节，欢庆建国60周年。

2、结合时事组织活动。如，在“5.12”地震一周年，组织学生开展“传真情，献爱心，”为灾区小朋友寄爱心包裹活动，对学生的心灵进行了洗礼。进行一次防震逃生演练，通过演练活动培养学生听从指挥、团结互助的品德，提高突发公共事件下的应急反应能力和自救能力。

3、充分利用学校板报、广播站、主题班队会、升旗仪式等宣传阵地，对学生进行教育。营造校园文化氛围。

4、认真贯彻《小学生守则》《小学生日常行为规范》，使学生养成良好的行为习惯，每天检查学生的卫生、纪律等常规。

三、突出“课堂教学有效管理”，开展教学活动。

首先从常规教学抓起，我们坚持周抽查教案，每月集体检查教案的作法，倡导集体备课，坚持提前一周备课，要求做到“五定，五备，四统一”。即定教研活动时间，定（备）教研活动内容，定中心发言人，定时检查，定期公布成果。同年级同学科教师在集体备课时，备教学内容，备学生实际，备教法，备学法，备习题。在教学上，统一目标，统一重点，统一进度，统一检测。我们在课堂教学上进行大胆的创新和探索，把以培养创新和思维能力为主的教学方法，贯穿于教学过程的各个环节中。把“备”的重点放在对学生的了解和教材的分析上；把“教”的重点放在学生的学法指导上，把“改”的重点放在分层要求、分类提高上，把“导”的重点放在学生的心理、思维的疏通上；把“考”的重点放在学生自学能力和创新能力的培养上，因材施教，经常鼓励学生，让每个学生都充满信心，并对每个学生的实际问题，对症下药，让每个学生都能愉快学到知识，都健康成长。再次，抓教研促教改，培养创新意识，全面提高教学质量，学校每学期坚持开展教学开放日活动。

四、树立“安全第一”的思想，继续强化安全教育。

1、学校始终把安全工作在作为重中之重，每次会议都要重点强调。每月召开一次安全工作会议精神，对校园、教室、办公室及周遍环境等进行了大的安全排查。每日有记录，在安全防范上，学校加强了门卫的管理，加强了学生进出校园管理，执勤人员二十四小时值班，学校无安全事故发生。

2、全面做好甲型h1n1流感预防工作，及时有效地采取各项预防措施，开展甲型h1n1流感及春夏季传染病预防知识的宣传教育活动，使师生和家了解甲型h1n1流感等呼吸道传染病的传播途径和预防方法，强化防范意识，做到早发现、早报告、早隔离、早治疗，控制疫情的传播、蔓延，保障广大师生的身体健康和生命安全，维护社会稳定。

五、树立“安全第一”的思想，继续强化安全教育。

1、学校始终把安全工作在作为重中之重，每次会议都要重点强调。每月召开一次安全工作会议精神，对校园、教室、办公室及周遍环境等进行了大的安全排查。每日有记录，在安全防范上，学校加强了门卫的管理，加强了学生进出校园管理，学校领导教师二十四小时值班，学校无安全事故发生。

2、全面做好甲型h1n1流感预防工作，及时有效地采取各项预防措施，开展甲型h1n1流感及春夏季传染病预防知识的宣传教育活动，使师生和家xx解甲型h1n1流感等呼吸道传染病的传播途径和预防方法，强化防范意识，做到早发现、早报告、早隔离、早治疗，控制疫情的传播、蔓延，保障广大师生的身体健康和生命安全，维护社会稳定。

六、抓好体育、卫生工作，提高学生身体素质。

1、贯彻落实《学生体质健康标准》，上好体育课，广播体操和眼操，冬季利用间操时间开展了跑步活动，切实提高了学生的身体素质。

2、我们狠抓了综合治理和卫生工作，学校对校园的卫生划块承包到各个教学班，定时对教室及校园各卫生区进行检查，一周一汇总，评出好、中、差等次，对优胜班级颁发流动红旗。

七、开展校园文化建设，构建特色和谐校园。

1、春季购进花苗上万株，在校园栽花植树，

2、对教学楼屋顶进行防雨处理，在局党委的帮助下对31间，868平方米办公室进行改造和修缮。如今的校园面貌可以说是焕然一新。

八、取得点滴成绩：

一年以来，我校在全县小学六年质量检测中获全县第三名的好成绩。在全国希望杯奥数竞赛中有7名学生获奖，李辉，关艳英、孙岩、赵红丽、赵彦、刘军6人获国家级辅导教师称号，刘军论文在xx教育发表，在全省课件大赛中一人获得三等奖，3人获优秀奖。可以说取得了一些成绩。

九、存在问题

1. 我校有学生642人，12个教学班，在岗教师23名，任务非常繁重，存在超级大班，人兼数职。

2. 学校大门外雨天存水，师生及家长强烈要求改到东侧。

3. 学校没有学前班，原因是无教师、教室、桌椅。所以每年目标管理检查都被扣分，真是心有余力部足。望局领导从工作角度给与考虑。

总之，金无足赤，人无完人，在工作中出现难免出现不足，我想经过全体师生的不懈努力，我校的办学水平和社会信誉

不断提高。全体教师一定会以高度的使命感，为创建教学环境优美、教学质量上乘农村特色学校不懈努力！“好风凭借力”，相信在上级领导的帮助与关怀下，我们xx小学的教育会焕发出勃勃的生机！

文档为doc格式

外联部年度工作总结篇四

时间飞逝，不知不觉□xxxx已在我们指间悄然而逝□xxxx□外联部始终坚持“来自于学生，服务于学生”的宗旨，积极高效的完成和配合学校的各项工作安排。外联部在xxxx的进步，离不开主席团和各位老师的支持和鼓励，在此，我代表外联部全体成员对主席团和各位老师表示衷心的感谢。为了能够在以后的工作中更好地为同学们服务，弥补不足之处，把工作做到做好，外联部认真的总结了xxxx的工作。

本年度外联部工作亮点有：

- 1、通过制定部门章程，考核制度。将服务礼仪，信息化能力，创新性想法，纪律考核作为考核的五个重点，合理分配部员工作，充分保障和调动部员工作的积极性，把外联部打造成一个有章可循，纪律严明的.部门，规范部员行为，改善了外联部的整体风貌。

- 2、外联部注重对部员的培养，并对部员进行了各方面的培训，比如：沟通与交流的培训、演讲能力和台风的培训、会议场合细节的培训、工作文档的书写培训等等。

- 1、外联部不仅积极高效的完成上级的任务，而且还积极配合学院的各项工作，做出了应有的贡献。比如：安全演练，职来职往活动。

- 2、外联部承包了学校的清明节扫墓活动的策划，并起到主力

军作用。

3、外联部通过实际工作的开展，新成员熟悉外联部工作后，对市区商家进行调查，摸清了商家的需求和我们自身的优势和不足，为迎新晚会做了充分准备。

4、外联部以服务同学为宗旨，为师生提供了清洗冬季校服(西装)的优惠服务，充分的发挥了外联部敢为人先，服务同学的精神。

5、为了加强与外界的交流联系，外联部与卫校、科干等学校进行联系和交流，增进了学校之间的友谊。

6、外联部收集整理重要的资料文件，规范化外联部资料，为外联部今后的工作提供最直接，最有价值的经验参考。

1、完成了清明节扫墓策划，圆满完成扫墓活动。

2、为师生提供了清洗冬季校服(西装)的优惠服务。

3、配合就业督导部完成职来职往的活动。

4、配合学校成功的完成了迎新晚会，为迎新晚会拉到珠海名太美容美发职业培训学校和珠海汪之洋饮料有限公司的赞助。

5、组织同学进行了爱心公益活动—敬老院之行。

6、积极的为同学的寻找兼职工作，组织龙腾盛世活动公司的面试并跟进同学们在龙腾盛世活动公司的兼职情况。

7、给各位新部员进行了演讲与沟通等方面的培训，充分的发挥了部员的创新意识，提高了外联部的整体水平。

外联部年度工作总结篇五

大一第一学期即将结束，俱乐部工作暂时已近尾声，外联部虽然在活动中没有完成赞助计划，但根据活动经验，我做出如下总结：

（1）分工不够细致全面，部分人员空置

由于最初分配工作和最后联系情况的缘由，部分人员未能参与剩下的商讨环节，导致外联到最后只剩下几个人独当一面的局势，而不是一个部门的协作面对，这对外联决策和进程产生一定的影响，团队效益发挥不佳。

（2）没有明确的策划流程，过程费时，效率不高

部内没有拟出一份策划流程来合理安排时间，比如几号该完成商家联系的工作，几号要将初步外联策划草案准备完毕，谁来当联络员，谁来做总策划等，诸如此类的情况都是到了办公室口头商议，并且每次说法不一，时间都花在口头讨论上，整体效率下降。

策划方面

（3）与其他部门配合不佳，计划多走弯路

突出体现在经费预算和宣传方式。整个策划关键的也是经费预算，因为未能及时很好地与美工组和活动组沟通商讨，经费预算出现严重漏洞，导致外联在与外商沟通时被直指诟病，预算的失误很大程度上影响了本次拉赞助的成败；而宣传方式一块也是一拖再拖，到最后期限的时候才定下。

（4）外商目标寻找欠妥当

因为外商寻找不够恰当，我们在策划方面真的是绞尽脑汁，

比如电脑，我们设计了问卷调查，而在朗阁教育方面，为了避免与新东方冲突，变着法的钻学校制度的漏洞，这无疑给策划增加难度，进而降低了拉赞助成功的机率。（5）没有策划备案，应对突发状况欠佳思考问题不够全面，太过注重一套策划方案，忽略了外商很大的变数性，没有想到如果他们不按照原先想的做要怎么办，出了状况只能再一起讨论临时应对，很仓促。

与外商协商方面

（6）个别联络员沟通方式不佳，影响策划进程

由于说话方式的不注意，导致原先定下的几家外商在第一通电话里就断了合作意向，这很大程度上决定了外联部由最初的多方赞助变成目的性独家冠名，孤注一掷，风险很大。

（1）时间。

第一，上规模的外商公司都是在11月底就将12月的预算上报，而我们却是在月初的时候与他们联系，况且已近年末，公司预算缩减和活动增多，就这点，时间上讲就非常不合适。第二，大多数外联活动都是提前一到两个月跟外商洽谈联系，而我们从接受任务到写策划外出洽谈只能在半个月里面完成，时间太过紧凑。

主观因素

（1）经验

因为是重组后参与这样的活动，部内成员基本上都是零经验，处理问题或多或少有瑕疵，聚少成多，零零散散的小问题汇聚到一起就会给人不够严谨的印象，经验不足导致能力有限，加上策划不够细致，从而影响了合作洽谈。

（2）统筹者没有发挥作用

这一次的外联活动中看不到统筹者的身影，因为没有统筹者，很多环节都要申请后才能确定，放慢了策化进程。包括前面提到的人员分配，一旦策划进程出现变故，很大程度上需要统筹者出面调解，一个好的统筹者可以解决很多不必要的麻烦。

（3）落实者互不熟悉，信息滞后

还是因为重组的缘故，部内成员均处磨合期，未能很好的发挥团队优势。

（1）总体工作态度和发展潜力

虽是临危受命，所有成员也都不熟悉，但成员积极讨论，开会、拉赞助过程中分配的任务及时完成，并没有延迟或推托，并且能很好的发表自己的看法，在外出拉赞助过程中，组员表现出的积极性，均体现外联部的团队意识和发展潜力。

（2）敢于付出和尝试

虽然结果很骨感，但过程很丰满。包括外出洽谈，一分问卷从设计到统计，过程肯定都提升了自己，我们愿意尝试，哪怕结果是失败的。我们愿意付出，大胆假设并用实践证明，行动力很强。

4、今后发展

虽然这一次的付出并没有获得实质性的结果回报，但针对上述问题，我们亦可收获很多：

2、要求每个成员都能参与活动中，发挥自己的优势

3、吸取经验教训，在今后的活动中避免出现同样的错误

4、注意今后和外商的沟通方式

外联部年度工作总结篇六

这学期里，在分团委学生会的老师领导下，我们部的新老部员积极投入到工作中，成功举办了“新生才艺展示”、“迎新晚会”、“元旦狂欢夜”，等几场晚会，得到老师的好评和支持。另外，我们积极加强与社会和其他院校、系联系，促进大家更好的交流，同时在外界树立好的形象。于此同时，我们外联部作为一个对外连接的窗口，我们部门的每一个成员都积极的去联系商家，寻求与他们建立长期合作的关系，有助于我们以后长期的开展活动。

下面将本学期的'具体工作总结如下：

第一，9月份

与学生会其他各部门一起迎接新生，为他们营造一个好的氛围，让他们感受到国演这个大家庭的温暖，感受到学生会同学们的热情。

第二，9月份

学生会各部门开始纳新，在纪检部的监督下，我们进行了纳新，在经过笔试面试的双重考验下，我们部最终纳入了14位新成员，为外联部注入了新血液。

第三，10月份

为了更好的展现新生们的活力，体现他们各自的才华，我们部配合文艺部和其他部门举办了“新生才艺展”晚会。晚会当天，新老成员，积极参与到工作中，使晚会举办的非常成功，得到学校领导和老师的赞许。

第四，11月份

我们部们与文艺部一起联合主办了“迎新生晚会”让新生们更好的融入xx这个大家庭。也充分显示了师哥师姐们的热情和对他们的关怀。在这次的晚会中，我们部门的成员积极寻求赞助商家，为晚会购置所需物品，搭建舞台等。

第五，12份

(1) 我们与新都卫生局取得联系，参与到一些献血活动中，在活动中我们部门积极服务，帮助卫生局的工作人员，充分展示了当代大学生的风采，也树立了学院良好的形象。

(2) 12月1日，艾滋病宣传日，我们部在分团委、学生会老师及卫生局领导的帮助下进行举行了一系列的宣传活动，在校内和校外都受到同学们和广大新都市民的好评。

第六，12月份

我们部和其他各部门一起举办了“元旦狂欢夜”，的晚会，主要以互动为主，参加的同学在一起表演节目，聊天，互相交流，一起庆祝新年的到来。大家在一起，感受xx带给大家的温暖。在此活动中，我们部们寻求到赞助商家，为我们提供了狂欢的物品，同时也带给大家更多的欢喜与快乐！

第七，1月

参加兄弟院校，石油大学的元旦晚会，晚会中，我们部带去精彩的舞蹈，迎来了在场的欢呼声，此次晚会促进里两校之间的友好合作关系，有利于大家一起互相学习和取经，更助于以后的合作与交流！以上就是外联部本学期的工作总结，这一学期，我们部在分团委、学生会老师的带领下，取得了很好的成绩。为学生会的工作做出了外联部应做的努力。树立了我院在兄弟院校及社会上的良好形象，同时也加强了同

学们的交流合作能力。我们在以后的工作中，也一定会乘势而上，继续努力！加油！外联部！！

外联部年度工作总结篇七

外联部的工作主要有两个，一个是义务家教，另一个则是拉赞助。

1、义务家教

这既是我校的特色活动，也是我外联部的重要活动。为了支持和办好这项活动，我部全体成员先后到小学、社区进行前期的宣传活动。同时认真的从各班挑选出合格的家教员，并对他们进行了多次必要的培训，以利于他们更快地投入自己的工作。与此同时，外联部负责监督他们按时出勤。一学期下来，这些义务家教员们也的确都很认真努力，有力推动了我校义务家教活动的开展。

2、赞助工作项目

为院系的活动拉赞助是外联部的一大职责。本学期，我们先后为系里的“迎新晚会”、“未来管理之星”、“巧手大讲堂”、“星光灿烂颁奖晚会”、“毽球大赛”等活动成功地拉到了不少的现金、实物赞助。不仅实现了自我提升，更为活动的顺利开展提供了支持，并在一定程度上提高了活动的质量。

1、成员的合作是最重要的。

2、各成员积极努力参与各项工作，在工作中自己得到锻炼，全面提高自身素质，更快的融入大学生活。

3、拉赞助等活动积极参与，成功寻求赞助商支持，配合我系学生会各部门的工作顺利展开。

4、义务家教活动使家教员得到锻炼的同时，也帮助了学生的成长，树立了良好的'师院形象。

5、在与校外商家企业的沟通中，我部成员积极努力的工作态度和诚实守信的品格加深了他们对我们的认识，有利于我系各项事业的长期发展。

1、可能对于有些活动，外联部拉到的赞助并不是太充足，于预期的效果有所差距，为此，我们定将更加努力。

2、各成员工作中的创新精神还有待进一步提高，一些工作应增加独特性。

通过对本学期工作的回顾与总结，我们看到了自己所取得的成就，同时也看到了一些不足，为下学期的工作提供借鉴，争取把外联事业做得更好。