

农村信用合作社竞聘演讲稿三分钟(实用10篇)

演讲稿是进行演讲的依据，是对演讲内容和形式的规范和提示，它体现着演讲的目的和手段。优质的演讲稿该怎么样去写呢？下面我帮大家找寻并整理了一些优秀的演讲稿模板范文，我们一起来了解一下吧。

农村信用合作社竞聘演讲稿三分钟篇一

尊敬的各位领导、各位评委、同志们：

大家好！

当我站上竞聘演讲台上的一刻起，心情就十分复杂而激动，首先是自己赶上了一个可以展示自我，挑战自我的一个大好时代；其次是感谢各位领导，评委对我多年来的培养，教育；第三是感谢与我同舟共济，朝夕相处的同事一直对我的信任，关心，帮助和支持。我叫，现年*岁，学历，中共党员。

自*年进入到信用社，先后在工作过。从出纳员到副主任，我始终牢记(信用社职工)宗旨，一直在尽心尽责地工作着，勤勤恳恳地努力着，从来都不敢有丝毫的懈怠和放松。竞聘信用社主任一职，对我来说，不只是具有吸引力的一个职位，更是一份沉甸甸的责任。在我工作的这十几年里，主要有以下几个方面的收获：

一是时刻不忘学习，与时代保持与时俱进。二十一世纪是知识型，学习型社会，知识的更新速度都是前所未有的。只有时刻不忘学习，树立终身学习的愿望才能与时代平驱同进。我深深懂得宝剑锋从磨砺出，梅花香自苦寒来的道理，自进入到信用社的一天起，我都把学习做为自己工作的重要一部分，谦虚好学，不耻不问，系统学习了有关的业务知识和政策水平，与此同时我还自学了计算机知识，能熟练操作计算

机把工作做得更好，更突出。

二是热爱农信工作，创新工作思路。如果说干好一样工作的前提是来自于对这份工作热爱的话，哪么做精这份工作的前提就是创新自己的工作方式和方法。从加入信用社工作的对信用社工作的认识到副主任，在各位领导，同事的关心，支持和帮助下，我对农信社的操作流程、帐务管理、内控管理、资产运行、法律、法规以及当前的改革政策非常熟悉。这些都促使我对农信社的产生了特有的热爱与忠情，也给我改进工作方式，提高办事水平奠定了基础。

三是雷厉风行，求真务实的工作作风与严以律己，宽以待人的工作态度。十几年的工作生涯，让我深深体会到万丈高楼平地，老老实实做人，勤勤肯肯做事的道理，在工作中，严格要求自己，一步一个脚印，遇事不含精，办事不拖拉，把工作做做位，做得更好。我们的工作主要是与人打交道，在做好领导的好参谋和得力助手干好工作的同时还必须处理好与领导，同事的关系，在工作中对同事多理解，少埋怨；多尊重，少指责；多情义，少冷漠。共同学习，共同进步。

如果这次我有幸竞聘上信用社主任，我将在联社的正确领导下，立足当前，着眼长远围绕各项目标业务，带领团结全社员工，不断改进工作方式，创新工作方法，努力实现信用社的大发展、快发展，使我们社跨上一个新台阶。我的主要工作思路主要有以下几个方面：

一、发扬团队精神，锻造一流队伍。精心培养全社员工“社兴我荣，社衰我耻”的群体意识，进一步增强全社的凝聚力和战斗力，激发全员的工作热情，营造一个团结协作、积极向上的集体，锻造一支政治合格、思想过硬、作风纯正、服务优良、敢于拼搏的员工队伍。

二、组织做好资金文章，努力增加存款总量。一是大力发扬走村串户的优良传统，不断扩大服务内涵，拓宽服务领域。

二是把存款的重点放在加强优质服务和降低存款成本上，达到扩张总量和优化结构的目的。三是积极争取地方党政的支持，做好旺季资金回笼工作，减少存款外流，牢牢站稳农村金融市场。

三、加大贷款营销力度，努力提高信贷资产质量。带领信用社一班人开展调查研究，及时掌握资金需求和投向动机，做到在资金投放上有的放矢、择优限劣，注重培养优良客户和黄金客户。同时，运用科学的方法认真分析不良贷款成因，多管齐下，对症下药。

四、以效益为中心，促进各项业务稳健发展。一是在确保贷款利息应收尽收的同时，积极加大代收、代付等中间业务力度，不断拓宽增收渠道，抢占市场份额。二是在“节支”工作中，把“节支”的着眼点从简单的费用开支转为成本节支上，在扩大负债总量的同时，抓好负债结构的调整。三是抓好制度建设，确保各项业务稳健发展。

今天我在这里竞聘信用社主任一职，主要是想争取利用自己多年来的学习、工作经验来更好的为信用社，为人民服务。假如各位领导，评委，同事给我这次机会，我相信我有决心，也有能力把我们的工作做得更深、更细、更实。如果这次是因为自己条件还不具备，哪么我也绝不会气馁，我将以更加饱满的工作热情和积极的工作态度来做好本职工作，加强学习，加倍努力，我坚信，今天以我在信用社而骄傲，明天信用社有我而自豪。

谢谢大家！

农村信用合作社竞聘演讲稿三分钟篇二

尊敬的各位领导、同志们：

你们好！

本人，今年27岁，本科学历，助理经济师□20xx年毕业于南开大学金融系金融专业，同年参加农村信用社工作。曾在信用社任出纳、会计，在联社原资金组织科任统计员，现任信用社会计。

首先感谢各位领导对我的信任，给我这次竞聘内勤主任的机会。之所以参加竞聘内勤主任，是因为我具有以下四个方面优势：

一是具有丰富的金融理论知识。我于20xx年考入南开大学金融系金融专业，大学四年中，先后学习了货币银行学、会计基本原理、信贷管理等课程，打下了较为扎实的金融理论基础，参加工作五年来，我始终不忘充实自己，坚持学中干，干中学，立足本职，勤思钻研，不断丰富自我，完善自我，提高自我，使我的理论水平又有了进一步的提高，所经办的业务从未出现差错和失误，圆满完成了领导分配的各项工作任务。

二是具有较强的工作能力。我在日常工作中脚踏实地，诚实待人，心诚则路正，路正则事业成，经过多年学习和锻炼，自己的组织协调能力、分析判断能力、处事应变能力、文字组织能力、社会交往能力都有了很大提高。熟练掌握了会计操作流程和计算机新业务操作，能够独立完成信用社的会计核算，工作能力得到领导和同事的肯定。

三是具有强烈的事业心、进取心和开拓创新意识。我充分认识到只有改革和创新才是农村信用社发展的生命力所在，才能在激烈的竞争中不断发展壮大，才能促进管理水平和经营效益的进一步提高。正因为有了这种认识，我在会计工作岗位深深感到自己的责任重大，坚定了干好工作的信念，促使我更加热爱本职工作，珍惜自己的岗位，兢兢业业、一丝不苟、认认真真的做好每项工作。

四是我年富力强、身体健康，精力旺盛，具有较好的年龄优

势。接受能力比较强，对新业务比较敏感，能够创造性的开展工作，进入角色迅速，并且有信心、有决心，也有能力在联社领导的正确领导下，圆满完成上级分配的各项工作任务。

竞聘不是为了争官。竞聘是为了充分发挥自己的水平，体现自己的能力，实现自我价值。如果竞聘成功，我的工作思路是：坚决服从上级领导安排，积极配合主持工作主任，以改革创新为动力，以健全规章制度为基础，以完善管理为手段，以提高工作质量和经济效益为目标，当好助手、参谋，求真务实，创造性地开展工作。

第一，根据新形势下业务发展的需要，不断充实自我、完善自我。首先，在理论方面，要认真研读政治、经济和金融理论书籍，进一步提高理论水平，树立正确的世界观、人生观和价值观。在工作中要坚定不移地执行党的路线、方针和政策，严以律己，廉洁奉公，政治立场坚定。其次，制定学习计划，有针对性的学习必要的管理知识，更加深入掌握各项规章制度、操作规程和业务知识，理论联系实际，将所学知识充分运用到工作当中，不断提高业务质量和工作能力。

第二，围绕提高经济效益，加大内控管理力度，完善岗位责任制，使各项规章制度与业务运行相适应。严格按照联社的部署安排，以经营为中心，效益为目标，端正经营思想，强化效益意识，健全内控制度，加强三防一保，强化检查辅导和审计监督，确保规范、安全经营，对营业网点的制度执行、重要凭证管理等方面加强检查，促进经济效益的不断提高。

第三，搞好员工业务学习，组织技术练兵，提高全员素质。新业务的迅速开展需要员工素质的不断提高。在切实关心职工工作和生活的的基础上，利用一切时间和机会，抓好员工的政治、业务学习，组织好岗位技术练兵，督促员工认真学习相关金融理论和金融知识，拓宽服务领域，增强服务功能，为社会提供更加优质的金融服务。

第四，充分发挥自己的理论优势，努力完成业务经营目标。要做到及时向领导提供各项经营指标完成情况和分析资料，为领导决策提供可靠数据、有效依据。并根据实际经营状况的变化，随时提出针对性措施，实现经营目标的最终实现。

尊敬的各位领导，作为一名大学生职工，根据我本人目前的理论知识、学识水平、业务实际和工作能力，已经完全具备一个内勤主任所必须的条件，请各位领导、评委和同志们，根据我的现实表现、素质能力和工作实绩进行评议打分，让我伴着新年的钟声实现心中的美好愿望，象我们的信合事业一样，在新的一年里有一个良好的开端！

谢谢大家。

农村信用合作社竞聘演讲稿三分钟篇三

我充分认识到只有改革和创新才是农村信用社发展的生命力所在，才能在激烈的竞争中不断发展壮大，才能促进管理水平和经营效益的进一步提高。正因为有了这种认识，我在会计工作岗位上深深感到自己的责任重大，坚定了干好工作的信念，促使我更加热爱本职工作，珍惜自己的岗位，兢兢业业、一丝不苟、认认真真的做好每项工作。

农村信用合作社竞聘演讲稿三分钟篇四

你们好！

首先感谢各位领导对我的信任，给我这次竞聘内勤主任的机会。之所以参加竞聘内勤主任，是因为我具有以下四个方面优势：

一是具有丰富的金融理论知识。

我于××年考入××大学××××专业，大学四年中，先后

学习了货币银行学、会计基本原理、信贷管理等课程，打下了较为扎实的金融理论基础，参加工作××年来，我始终不忘充实自己，坚持学中干，干中学，立足本职，勤思钻研，不断丰富自我，完善自我，提高自我，使我的理论水平又有了进一步的提高，所经办的业务从未出现差错和失误，圆满完成了领导分配的各项工作任务。

二是具有较强的工作能力。

我在日常工作中脚踏实地，诚实待人，“心诚则路正，路正则事业成”，经过多年学习和锻炼，自己的组织协调能力、分析判断能力、处事应变能力、文字组织能力、社会交往能力都有了很大提高。熟练掌握了会计操作流程和计算机新业务操作，能够独立完成信用社的会计核算，工作能力得到领导和同事的肯定。

三是具有强烈的事业心、进取心和开拓创新意识。

我充分认识到只有改革和创新才是农村信用社发展的生命力所在，才能在激烈的竞争中不断发展壮大，才能促进管理水平和经营效益的进一步提高。正因为有了这种认识，我在会计工作岗位上深深感到自己的责任重大，坚定了干好工作的信念，促使我更加热爱本职工作，珍惜自己的岗位，兢兢业业、一丝不苟、认认真真的做好每项工作。

四是我年富力强、身体健康，精力旺盛，具有较好的年龄优势。

接受能力比较强，对新业务比较敏感，能够创造性的开展工作，进入角色迅速，并且有信心、有决心，也有能力在联社领导的正确领导下，圆满完成上级分配的各项工作任务。

竞聘不是为了争官。竞聘是为了充分发挥自己的水平，体现自己的能力，实现自我价值。如果竞聘成功，我的'工作思路

是：坚决服从上级领导安排，积极配合主持工作主任，以改革创新为动力，以健全规章制度为基础，以完善管理为手段，以提高工作质量和经济效益为目标，当好助手、参谋，求真务实，创造性地开展工作。

第一，充分发挥自己的理论优势，努力完成业务经营目标。

要做到及时向领导提供各项经营指标完成情况和分析资料，为领导决策提供可靠数据、有效依据。并根据实际经营状况的变化，随时提出针对性措施，实现经营目标的最终实现。

第二，围绕提高经济效益，加大内控管理力度，完善岗位责任制，使各项规章制度与业务运行相适应。

严格按照联社的部署安排，以经营为中心，效益为目标，端正经营思想，强化效益意识，健全内控制度，加强三防一保，强化检查辅导和审计监督，确保规范、安全经营，对营业网点的制度执行、重要凭证管理等方面加强检查，促进经济效益的不断提高。

第三，搞好员工业务学习，组织技术练兵，提高全员素质。

新业务的迅速开展需要员工素质的不断提高。在切实关心职工工作和生活的基础上，利用一切时间和机会，抓好员工的政治、业务学习，组织好岗位技术练兵，督促员工认真学习相关金融理论和金融知识，拓宽服务领域，增强服务功能，为社会提供更加优质的金融服务。

第四，根据新形势下业务发展的需要，不断充实自我、完善自我。

首先，在理论方面，我会认真研读政治、经济和金融理论书籍，进一步提高理论水平，树立正确的世界观、人生观和价值观。在工作中要坚定不移地执行党的路线、方针与政策，

严以律己，廉洁奉公，政治立场坚定。

其次，制定学习计划，有针对性的学习必要的管理知识，更加深入掌握各项规章制度、操作规程和业务知识，理论联系实际，将所学知识充分运用到工作当中，不断提高业务质量和工作能力。

各位领导，各位评委，如果我能得到您的信任，我会万分感激，我会以大家的支持为动力，锻炼自己，提高自己，在工作中踏踏实实做事，在生活中认认真真做人。用我的热情、善良、诚实、坚忍，在人生的大舞台上，找到属于我自己的位置，演绎好属于我自己的角色，实现我自己的人生价值！

我的演讲结束，谢谢大家。

农村信用合作社竞聘演讲稿三分钟篇五

在工作中，我务实基础，立足本职，在为农信社发展壮大的前提下，积极努力，并取得了一定的成绩：

1、在工作期间，我担负着全社几十种月度、季度信贷业务报表的汇制，常规性报告、分析的报送，以及信贷调查任务。为领导的决策提供了第一手资料。

2、我每月与县联社信贷管理部进行累收、累放、余额以及的核对，发现错误及时纠正，确保了数据的真实准确。

“平静的湖面，炼不出精悍的水手，安逸的环境，造不出时代的伟人。”我深深地懂得，要当好信用社副主任并不能纸上谈兵，重要的是要脚踏实地的干，如果此次我能竞聘成功，我不仅会履行好副主任的职责，不折不扣地完成组织上交给的工作任务，而且会从以下几方面来完善自己的工作：

第一，抓好自身建设，全面提高素质。作为农信社副主任，

责任重大，我将努力按照政治强、业务精、善管理的复合型高素质的要求对待自己，在联社领导的正确领导下，做到爱岗敬业、履行职责，要求职工做到的自己首先要做到，率先垂范，严以律己，努力争当一名合格的信联人，全力实践“团结、务实、严谨、拼搏、奉献”的时代精神。

第二抓存款，促资金实力增强。存款是农村信用社发展壮大的源泉，总量就是实力，份额就是地位。因此，我将协助上级领导从组织资金工作方面下手，首先针对我（市、县）的新形势、新情况、新特点不断提出新要求，在全（市、县）开展广造舆论，大力开展存款宣传活动。通过报刊宣传、张贴宣传标语、影视宣传等宣传方式，扩大了信用社的社会影响力，调动了广大群众踊跃存款的积极性，促进了全（市、县）存款余额月月升、年年增；其次从提高服务质量抓起，有效改进服务方式，努力提高临柜人员服务水平，加速电子化建设、改善服务环境，增强信用社的吸储能力和市场竞争能力，同时，一线广大员工在服务中做到了早上班、晚下班、节假日不休班、业余揽储多加班，进而赢得客户的信赖；其三积极进行客户回访，并针对客户的不同需求进行宣传和介绍适合的理财品种，同时实行以贷引存，积极吸引个体户经商办企。其四充分发挥农村信用社点多面广、人熟地熟的优势，进一步挖掘储源，巩固存款阵地。在当今存款市场竞争激烈的情况下，不但要稳定老客户，更重的是要引进一批新客户，使市场份额不断攀升。在保证存款总量增长的前提下，还要注意提高低成本存款份额，从而不断优化存款结构，在工作中积极争取党政领导的支持，主动上门与有关部门协调关系，加大攻关力度，扩大对公存款开户面，从而降低资金成本，提高收益率。

第三我将努力搞好全社职工的团结，并且充分发挥每个职工的主观能动性，使每个职工在实现个人价值的同时也创造最高的利益。

第四加大营销力度，确保贷款质量。我将在业务团队中培养

健康积极的营销观念，大力提高营销贷款的服务水平。同时，严把贷款发放关，重审查、明职责，以安全放贷、创造价值、服务社会为发放贷款的根本指向，并且有计划的做好资金组织工作。

奥斯特洛夫斯基说过“把握生命里每一次机会，每一次挑战，让自己成为一枝自立自强的寒梅；不要害怕，不要畏惧，让自己成为一棵傲霜迎雪的松柏。”所以我今天鼓起勇气站在这里参加这次的竞聘。如果此次竞聘成功，我将不辱使命，开拓创新，用具体的行动和丰硕的业绩来回馈领导厚爱和同志们的支持，如果失败，我也不会气馁，因为这就证明我还有进步的空间，证明我离上级的要求还有一段距离，这样就会给我更大的动力去完善自己，去充实自己，以迎接更多的挑战。输赢并不重要，重要的是我为农信事业的发展壮大而努力的心！

谢谢大家！

农村信用合作社竞聘演讲稿三分钟篇六

尊敬的各位领导、各位同事：

大家好！

今天，我在这里做竞聘演讲，参与永安路信用社主任岗位竞聘，心情非常激动。

首先感谢联社领导为我们创造了这次公平竞争的机会！这次竞聘，本人并非只为当官，更多的是为了永安路农村信用合作事业，在尽可能的情况下实现自己的人生价值。我叫xx，现年xx岁，xx镇人，中共党员，大专文化程度，助理经济师职称，xxxx年参加信用社工作，先后从事出纳员、会计员、主管会计、信贷员工作，20xx年调入永安路信用社任信贷组长兼营业室负责人至今。

经过几年的信用社工作锻练，自己的各方面素质都有了很大的提高□xxxx年光荣的被市财贸办公室评为财贸系统先进个人。

“十年磨一剑”，从出纳员到会计员，我熟练掌握了信用社的各项日常业务；担任主管会计工作四年，我熟悉了信用社的财务、业务等方面的知识；担任信贷员工作四年，我熟悉了信贷管理和相关行业法律法规等方面的知识，并学会熟练处理各方面的关系。十年工作中，我无论是业务学习中、还是在业务管理上，我都坚持走到哪里学到哪里，向老领导学习，向同志们学习，向实践学习，吸取别人的长处，弥补自己的不足，并积极学习新业务和计算机等方面的知识。在学习和实践过程中，我积累了一定的社会经验和工作经验，为我能胜任基层信用社的每一项工作打下了扎实的基础。特别是调入永安路信用社工作三年多来，我走遍了长安的每一个角落，熟悉镇和长安路信用社各方面的情况。在工作中，我稳健的办理每一笔业务，年年圆满完成了领导下达的各项任务。，我社营业室贷款收息200万元，比增收30万元，今年6月末，营业室收息90万元，又比去年同期多收60万元。

参与这次竞聘，我愿在求真务实中认识自己，在积极进取中不断追求，在拼搏奉献中实现价值，在市场竞争中完善自己。我深知信用社主要负责人身上肩负的重担，必须具备较强的综合素质、坚定的政治立场、踏实的工作作风、顽强的拼搏精神才能胜任这项工作。

如果我竞聘成功，我的工作思路是：以信用社的发展为导向，以效益为目的，以计划为目标，强化管理，规范经营，扎扎实实地完成市联社下达的各项工作任务，进一步加快信用社的发展速度。我将充分利用我们信用社以前各届领导打下的良好基础，主要落实好以下四个“工程”：

在存款组织工作中，我将牢固树立效益意识，鼓励全员发扬“三勤四上门”的优良传统，把考核重点放在低成本存款上，不断壮大信用社的自办业务，努力降低资金成本。同时牢固树立服务意识，鼓励全员抓住各种有利时机，坚持大额、

小额一齐抓，零钞、残币一样存的吸储原则，做好登门上户的服务文章，搞好结算服务，最大限度的占领农村金融市场，确保永安路信用社各项存款过亿元。

在信贷支农工作中，我将紧密围绕信用社的工作中心，只要符合政策，资金问题将最大限度的予以解决，农民需要多少就投放多少，农民需要什么样的金融服务就及时予以保障。用实实在在的实际行动实践“农村信用社是最好的联系农民的金融纽带”的服务承诺。在支持项目上，从注重支持数量增长型转向支持规范效益型，从支持农产品单一环节转向支持种、养、加工xxx□贸工、农产、供销一体化，拉动农村产业结构调整 and 经济发展步伐。

一是明确责任，正本清源，属于信用社自身原因形成的不良贷款，将逐笔落实责任清收；二是在取得党委、政府支持的前提下，不断创新清收方法，加大村组、企业贷款的清收力度；三是通过一切可以动用的社会关系和力量最大限度的清收不良贷款。

积极发动外勤人员深入农村和市场，加强农户和个体工商户的信用等级评定工作，加大贷款营销力度，培植和发展黄金客户。同时加强信用社的自身建设，创新服务手段，使客户创业紧靠着信用社、发展离不开信用社、致富忘不了信用社，把黄金客户培养成信用社创效的金牌客户。

我的工作态度是：做到个性服从党性、主观服从客观、感情服从原则；做到服务不欠位、主动不越位、服从不偏位、融洽不空位；做到对人冷热适度、对事刚柔适度、处理问题轻重适度；做到对同事多理解、少埋怨，多尊重、少指责，多关心、少冷漠；刺耳的话冷静听、奉承的话警惕听、反对的话分析听、批评的话虚心听。力争在服务中显示实力、在工作中形成动力、在创新中增强压力、在交流中凝聚合力。

如果我竞聘成功，我的处事原则和风格是：努力做到严密制

度、严格要求、严守纪律，勤学习、勤调查、勤督办。以共同的目标团结人、以有效的管理激励人、以自身的行动带动人。努力做到大事讲原则，小事讲风格，共事讲团结，办事讲效率。我将用真情和爱心去善待每一位同事，使他们的人格得到充分尊重，给他们一个宽松的发展和创造空间；我将用制度和岗位职责去管理我的同事，让他们找准位置，发挥才能，不断进步。

如果我竞聘成功，我的工作目标是：“以为争位，以位促为”，积极争取上级领导对我们信用社工作的支持，促使我社每一位员工牢固树立起主人翁意识，将我社的工作管理制度化、服务优质化、工作效率化。确保我们永安路信用社的红旗不倒，各项工作更上一层楼。

如果我竞聘成功，我的工作目标是：“以为争位，以位促为”，积极争取上级领导对我们xx工作的支持，促使我社每一位员工牢固树立起主人翁意识，将xx的工作管理制度化、服务优质化、工作效率化。确保我们信用社的红旗不倒，各项工作更上一层楼。

如果我这次落聘，我决不气馁，我将以更加旺盛的精力、更加饱满的热情、更加扎实的工作、更加务实的作风，提高自身素质，在现在的岗位上做出更大的贡献。用实实在在的行动，实现自己的人生价值。

谢谢大家！

农村信用合作社竞聘演讲稿三分钟篇七

尊敬的各位领导、评委，同志们：

大家好！

时值金秋9月，正是收获的季节，随着秦汉渠管理处机构和人

事制度改革的全面推进，我也在这一年里迎来了新的机遇和挑战，今天我走上竞聘演讲台，心中百感交集，一是荣幸自己赶上了挑战自我、展示自我的大好时机；二是感谢各位领导多年来对我的教育和培养、感谢与我同舟共济、朝夕相处的全体同事对我的帮助和信任。

我叫xxx，现年35岁，现任汉三所会计，于2001年7月毕业于西北农林科技大学函授财务会计专业，大专学历，2005年5月22日通过全国会计专业技术资格考试，取得助理会计师职称。今天我要竞聘的岗位是xx会计。

一、工作经历

我于1993年3月参加工作，现将我的工作经历简要介绍如下：1993年3月至1999年9月在xx担任出纳，2000年5月至2003年4月在xx担任测水员，2003年5月至2004年6月在xx担任会计，2004年7月至今在xx担任会计。

二、工作经验

工作16年来，我已担任过7年出纳，3年测水员，6年会计，有下列五点优势：

- 1、有较为丰富的基层工作经验，熟悉管理所的具体情况；
- 3、能够熟练运用财务会计软件；
- 4、具有强烈的事业心和高度的责任感；
- 5、具备良好的职业道德。

当然由于我年轻，在工作中还存在一些不足，还需要加强和改进，

- 1、是有时学习时间安排不够合理，存在学习时紧时松、以干代学的现象；
- 2、是在处理一些人际关系和工作问题时不够成熟，欠缺方式方法；
- 3、是对当前的人事制度改革认识不足、理解不深，需要进一步学习理解和提高。

三、工作业绩

我在日常工作和生活中注意不断加强对专业知识和相关法律法规的学习，以“认认真真履责、扎扎实实搞好工作”为信条，言行与管理所保持高度一致，踏实肯干、诚实待人。

- 2、对于报销的原始单据把好审核关，对不真实、不合法、手续不全的单据不予报销；同时加强预算观念，严格按计划开支，杜绝超计划开支情况的发生。
- 3、对于每笔水费的收缴及时做好登记工作，为准确统计水费收缴进度打好基础；
- 4、及时完成水费明白卡的开据任务，按时发放到各协会。

四、工作思路

我认为我完全能够胜任汉三所会计这一工作，如果我竞聘成功，我会认真做好以下几个方面的工作，真正当好所领导的左膀右臂。

- 5、做好所领导交办的其他工作，确保不出现差错事故。

各位领导和评委，根据我目前的理论知识、业务水平和工作能力，已经具备了一个会计所必需的条件。我始终坚信，今天我会是成功的参与者，明天我将成为参与的成功者！

农村信用合作社竞聘演讲稿三分钟篇八

尊敬的各位领导及评委：

大家上午好！

首先，感谢单位及领导提供的这次难得的机会，我的心情无比的激动，在你们英明的决定下，我带着自信来参加这次竞聘活动，我希望今天能够实现我的个人理想。参与*信用社主任岗位竞聘，心情非常激动。首先感谢联社领导为我们创造了这次公平竞争的机会！这次竞聘，本人并非只为当官，更多的是为了*农村信用合作事业，在尽可能的情况下实现自己的人生价值。

“十年磨一剑”，从出纳员到会计员，我熟练掌握了信用社的各项日常业务；担任主管会计工作四年，我熟悉了信用社的财务、业务等方面的知识；担任信贷员工作四年，我熟悉了信贷管理和相关行业法律法规等方面的知识，并学会熟练处理各方面的关系。十年工作中，我无论是业务学习中、还是在业务管理上，我都坚持走到哪里学到哪里，向老领导学习，向同志们学习，向实践学习，吸取别人的长处，弥补自己的不足，并积极学习新业务和计算机等方面的知识。在学习和实践过程中，我积累了一定的社会经验和工作经验，为我能胜任基层信用社的每一项工作打下了扎实的基础。特别是调入*信用社工作三年多来，我走遍了每一个角落，熟悉**镇和*信用社各方面的情况。在工作中，我稳健的办理每一笔业务，年年圆满完成了领导下达的各项任务[]20xx年，我社营业室贷款收息*万元，比20xx年增收*万元，今年6月末，营业室收息*万元，又比去年同期多收*万元。

参与这次信用社主任竞聘，我愿在求真务实中认识自己，在积极进取中不断追求，在拼搏奉献中实现价值，在市场竞争中完善自己。我深知*信用社主要负责人身上肩负的重担，必须具备较强的综合素质、坚定的政治立场、踏实的工作作风、

顽强的拼搏精神才能胜任这项工作。

如果我竞聘信用社主任成功，我的工作思路是：以信用社的发展为导向，以效益为目的，以计划为目标，强化管理，规范经营，扎扎实实地完成市联社下达的各项工作任务，进一步加快*信用社的发展速度。我将充分利用我们*信用社以前各届领导打下的良好基础，主要落实好以下四个“工程”：

一、实施“黄金客户”工程。积极发动外勤人员深入农村和市场，加强农户和个体工商户的信用等级评定工作，加大贷款营销力度，培植和发展黄金客户。同时加强信用社的自身建设，创新服务手段，使客户创业紧靠着信用社、发展离不开信用社、致富忘不了信用社，把黄金客户培养成信用社创效的金牌客户。

二、实施“富民工程”。在信贷支农工作中，我将紧密围绕信用社的工作中心，只要符合政策，资金问题将最大限度的予以解决，农民需要多少就投放多少，农民需要什么样的金融服务就及时予以保障。用实实在在的实际行动实践“农村信用社是最好的联系农民的金融纽带”的服务承诺。在支持项目上，从注重支持数量增长型转向支持规范效益型，从支持农产品单一环节转向支持种、养、加工，贸工、农产、供销一体化，拉动农村产业结构调整和经济发发展步伐。

三、实施“资金盘活”工程。一是明确责任，正本清源，属于信用社自身原因形成的不良贷款，将逐笔落实责任清收；二是在取得党委、政府支持的前提下，不断创新清收方法，加大村组、企业贷款的清收力度；三是通过一切可以动用的社会关系和力量最大限度的清收不良贷款。

四、实施“资金膨胀”工程。在存款组织工作中，我将牢固树立效益意识，鼓励全员发扬“三勤四上门”的优良传统，把考核重点放在低成本存款上，不断壮大信用社的自办业务，努力降低资金成本。同时牢固树立服务意识，鼓励全员抓住

各种有利时机，坚持大额、小额一齐抓，零钞、残币一样存的吸储原则，做好登门上户的服务文章，搞好结算服务，最大限度的占领*农村金融市场，确保20xx年*信用社各项存款过亿元。

我的工作态度是：做到个性服从党性、主观服从客观、感情服从原则；做到服务不欠位、主动不越位、服从不偏位、融洽不空位；做到对人冷热适度、对事刚柔适度、处理问题轻重适度；做到对同事多理解、少埋怨，多尊重、少指责，多关心、少冷漠；刺耳的话冷静听、奉承的话警惕听、反对的话分析听、批评的话虚心听。力争在服务中显示实力、在工作中形成动力、在创新中增强压力、在交流中凝聚合力。

如果我竞聘信用社主任成功，我的处事原则和风格是：努力做到严密制度、严格要求、严守纪律，勤学习、勤调查、勤督办。以共同的目标团结人、以有效的管理激励人、以自身的行动带动人。努力做到大事讲原则，小事讲风格，共事讲团结，办事讲效率。我将用真情和爱心去善待每一位同事，使他们的人格得到充分尊重，给他们一个宽松的发展和创造空间；我将用制度和岗位职责去管理我的同事，让他们找准位置，发挥才能，不断进步。

如果我竞聘信用社主任成功，我的工作目标是：“以为争位，以位促为”，积极争取上级领导对我们*信用社工作的支持，促使我社每一位员工牢固树立起主人翁意识，将我社的工作管理制度化、服务优质化、工作效率化。确保我们*信用社的红旗不倒，各项工作更上一层楼。

相信今天每一位来竞聘的同仁都有着优秀的条件，但是我更相信我自己，虽然自信不是成功的全部，但是是最基础的部分。对客户经理的竞聘不管是否成功，我都会以一颗平常心对待接下来的工作，实现自我价值的飞跃，为单位创造价值。

我的演讲结束

谢谢大家！

农村信用合作社竞聘演讲稿三分钟篇九

尊敬的各位领导、各位评委们：

你们好！首先感谢各位领导对我的信任，给我这次竞聘内勤主任的机会。我叫xx，今年岁，本科学历，助理经济师，年毕业于南开大学金融系金融专业，同年参加农村信用社工作。曾在信用社任出纳、会计，在联社原资金组织科任统计员，现任信用社会计。之所以参加竞聘内勤主任，是因为我具有以下四个方面优势：

一是具有丰富的金融理论知识。我于年考入南开大学金融系金融专业，大学四年中，先后学习了货币银行学、会计基本原理、信贷管理等课程，打下了较为扎实的金融理论基础，参加工作五年来，我始终不忘充实自己，坚持学中干，干中学，立足本职，勤思钻研，不断丰富自我，完善自我，提高自我，使我的理论水平又有了进一步的提高，所经办的业务从未出现差错和失误，圆满完成了领导分配的各项工作任务。

二是具有较强的工作能力。我在日常工作中脚踏实地，诚实待人，“心诚则路正，路正则事业成”，经过多年学习和锻炼，自己的组织协调能力、分析判断能力、处事应变能力、文字组织能力、社会交往能力都有了很大提高。熟练掌握了会计操作流程和计算机新业务操作，能够独立完成信用社的会计核算，工作能力得到领导和同事的肯定。

三是具有强烈的事业心、进取心和开拓创新意识。我充分认识到只有改革和创新才是农村信用社发展的生命力所在，才能在激烈的竞争中不断发展壮大，才能促进管理水平和经营效益的进一步提高。正因为有了这种认识，我在会计工作岗位深深感到自己的责任重大，坚定了干好工作的信念，促使我更加热爱本职工作，珍惜自己的岗位，兢兢业业、一丝

不苟、认认真真的做好每项工作。

四是我年富力强、身体健康，精力旺盛，具有较好的年龄优势。接受能力比较强，对新业务比较敏感，能够创造性的开展工作，进入角色迅速，并且有信心、有决心，也有能力在联社领导的正确领导下，圆满完成上级分配的各项工作任务。

竞聘不是为了争官。竞聘是为了充分发挥自己的水平，体现自己的能力，实现自我价值。如果竞聘成功，我的工作思路是：坚决服从上级领导安排积极配合主持工作主任，以改革创新为动力，以健全规章制度为基础，以完善管理为手段，以提高工作质量和经济效益为目标，当好助手、参谋，求真务实，创造性地开展工作。

第一，根据新形势下业务发展的需要，不断充实自我、完善自我。首先，在理论方面，要认真研读政治、经济和金融理论书籍，进一步提高理论水平，树立正确的世界观、人生观和价值观。在工作中要坚定不移地执行党的路线、方针和政策，严以律己，廉洁奉公，政治立场坚定。其次，制定学习计划，有针对性的学习必要的管理知识，更加深入掌握各项规章制度、操作规程和业务知识，理论联系实际，将所学知识充分运用到工作当中，不断提高业务质量和工作能力。

第二，围绕提高经济效益，加大内控管理力度，完善岗位责任制，使各项规章制度与业务运行相适应。严格按照联社的部署安排，以经营为中心，效益为目标，端正经营思想，强化效益意识，健全内控制度，加强三防一保，强化检查辅导和审计监督，确保规范、安全经营，对营业网点的制度执行、重要凭证管理等方面加强检查，促进经济效益的不断提高。

第三，搞好员工业务学习，组织技术练兵，提高全员素质。新业务的迅速开展需要员工素质的不断提高。在切实关心职工工作和生活的基础上，利用一切时间和机会，抓好员工的政治、业务学习，组织好岗位技术练兵，督促员工认真学习

相关金融理论和金融知识，拓宽服务领域，增强服务功能，为社会提供更加优质的金融服务。

第四，充分发挥自己的理论优势，努力完成业务经营目标。要做到及时向领导提供各项经营指标完成情况和分析资料，为领导决策提供可靠数据、有效依据。并根据实际经营状况的变化，随时提出针对性措施，实现经营目标的最终实现。

尊敬的各位领导，作为一名大学生职工，根据我本人目前的理论知识、学识水平、业务实际和工作能力，已经完全具备一个内勤主任所必须的条件，请各位领导、评委和同志们，根据我的现实表现、素质能力和工作实绩进行评议打分，让我伴着新年的钟声实现心中的美好愿望，象我们的信合事业一样，在新的一年里有一个良好的开端！

农村信用合作社竞聘演讲稿三分钟篇十

尊敬的各位领导、各位评委们：

你们好！

首先感谢各位领导对我的信任，给我这次竞聘内勤主任的机会。我叫xx，今年岁，本科学历，助理经济师，年毕业于南开大学金融系金融专业，同年参加农村信用社工作。曾在信用社任出纳、会计，在联社原资金组织科任统计员，现任信用社会计。

一是具有丰富的金融理论知识。我于年考入南开大学金融系金融专业，大学四年中，先后学习了货币银行学、会计基本原理、信贷管理等课程，打下了较为扎实的金融理论基础，参加工作五年来，我始终不忘充实自己，坚持学中干，干中学，立足本职，勤思钻研，不断丰富自我，完善自我，提高自我，使我的理论水平又有了进一步的提高，所经办的业务从未出现差错和失误，圆满完成了领导分配的各项工作任务。

二是具有较强的工作能力。我在日常工作中脚踏实地，诚实待人，“心诚则路正，路正则事业成”，经过多年学习和锻炼，自己的组织协调能力、分析判断能力、处事应变能力、文字组织能力、社会交往能力都有了很大提高。熟练掌握了会计操作流程和计算机新业务操作，能够独立完成信用社的会计核算，工作能力得到领导和同事的肯定。

三是具有强烈的事业心、进取心和开拓创新意识。我充分认识到只有改革和创新才是农村信用社发展的生命力所在，才能在激烈的竞争中不断发展壮大，才能促进管理水平和经营效益的进一步提高。正因为有了这种认识，我在会计工作岗位上深深感到自己的责任重大，坚定了干好工作的信念，促使我更加热爱本职工作，珍惜自己的岗位，兢兢业业、一丝不苟、认认真真的做好每项工作。

四是我年富力强、身体健康，精力旺盛，具有较好的年龄优势。接受能力比较强，对新业务比较敏感，能够创造性的开展工作，进入角色迅速，并且有信心、有决心，也有能力在联社领导的正确领导下，圆满完成上级分配的各项工作任务。

第一，根据新形势下业务发展的需要，不断充实自我、完善自我。首先，在理论方面，要认真研读政治、经济和金融理论书籍，进一步提高理论水平，树立正确的世界观、人生观和价值观。在工作中要坚定不移地执行党的路线、方针和政策，严以律己，廉洁奉公，政治立场坚定。其次，制定学习计划，有针对性的学习必要的管理知识，更加深入掌握各项规章制度、操作规程和业务知识，理论联系实际，将所学知识充分运用到工作当中，不断提高业务质量和工作能力。

第二，围绕提高经济效益，加大内控管理力度，完善岗位责任制，使各项规章制度与业务运行相适应。严格按照联社的部署安排，以经营为中心，效益为目标，端正经营思想，强化效益意识，健全内控制度，加强三防一保，强化检查辅导和审计监督，确保规范、安全经营，对营业网点的制度执行、

重要凭证管理等方面加强检查，促进经济效益的不断提高。

第三，搞好员工业务学习，组织技术练兵，提高全员素质。新业务的迅速开展需要员工素质的不断提高。在切实关心职工工作和生活的基础上，利用一切时间和机会，抓好员工的政治、业务学习，组织好岗位技术练兵，督促员工认真学习相关金融理论和金融知识，拓宽服务领域，增强服务功能，为社会提供更加优质的金融服务。

第四，充分发挥自己的理论优势，努力完成业务经营目标。要做到及时向领导提供各项经营指标完成情况和分析资料，为领导决策提供可靠数据、有效依据。并根据实际经营状况的变化，随时提出针对性措施，实现经营目标的最终实现。

尊敬的各位领导，作为一名大学生职工，根据我本人目前的理论知识、学识水平、业务实际和工作能力，已经完全具备一个内勤主任所必须的条件，请各位领导、评委和同志们，根据我的现实表现、素质能力和工作实绩进行评议打分，让我伴着新年的钟声实现心中的美好愿望，象我们的信合事业一样，在新的一年里有一个良好的开端！

谢谢大家。