

早会主持稿开场白和结束语(优秀5篇)

无论是身处学校还是步入社会，大家都尝试过写作吧，借助写作也可以提高我们的语言组织能力。范文怎么写才能发挥它最大的作用呢？下面是小编帮大家整理的优质范文，仅供参考，大家一起来看看吧。

早会主持稿开场白和结束语篇一

请各位伙伴找到位置，迅速坐好！我们的大晨会马上就要开始了，为了保证会议的质量，请大家把手机关闭或调至震动档，谢谢各位的合作。

各位优秀的伙伴大家早上好！伙伴们，磅礴坦荡的寿险气势，我们的伙伴无坚不摧，勇往直前，欣欣向荣的营销事业，成功地彼岸郁郁葱葱，繁荣昌盛，那首先让我们带着寿险人应有的无坚不摧、勇往直前的精神带出我们的今日晨操“少年先锋”，让我们以热烈的掌声有请一分处所有伙伴上台带动晨操。

各位亲爱的伙伴，挑战纷至，竞争沓来，，征程坎坷又洒满阳光，在这个给庸者以无情淘汰，给智者以扑杀疆场的伟大时代，英雄是要付出掌声和光环的，那么就让我们来共同关注今天的喜讯报道，看一看谁是榜上英雄。

我们作为一名寿险营销员不但要具有专业的技能和高尚的个人素质，还要具备眼观六路、耳听八方的本领，大量的知识和咨询是我们展业中一项不可缺少的工具，下面就是信息窗口时间，今天的资讯时我们优秀的田德琴伙伴，借助各位热情的掌声有请田德琴。

营销工作是重复而又充满压力，所以，我们经常提倡快乐营销，精彩生活，那么今天最精彩的时刻就要来临，让我们用

全身心的快乐来体验——轻松节拍，今天的轻松节拍将由我们团队中最年轻的最具活力的张玲伙伴带出，借助各位热情的掌声有请张玲伙伴。

我们常说成功的人之所以成功是因为其纳百川的胸怀，因为凡是人拥有的是积极的心态，而心态铸造命运，态度决定一切，只有不断寻找机会，准备机会，创造机会的人才是真正的强者，下面就是我们的专题论坛时间。

大浪淘沙勇者胜，风啸大漠败者臣，在座的每位伙伴经历了无数次的竞争和挑战，下面就要有请陈主任，为我们带出业务推动环节，掌声有请。

太阳正在升起，战火硝烟四起，各位诸侯演绎纷争，我们的征战在即，让我们整理好军备，披挂上阵，下面掌声有请李经理为我们带出政令宣达。

跨别昨日，迎来新的征程，未来，奋战新的荣誉，让我们摒弃那拖沓的往昔，共同迎来新的一天，让我们扬帆起锚，主宰自我，用最富激情的呐喊响彻晴天，下面，请全体起立，共同宣读今天的激励口号：不达目标 誓不罢休。

早会主持稿开场白和结束语篇二

各位亲爱的伙伴及新朋友们：

大家早上好！

欢迎参加中国分公司特别举办的“增员早会”！我是今天的主持人，非常荣幸由我来为大家担任主持，我也非常希望能和在座的每一位，一起共同度过这段美好而愉快的时光！

现在，我宣布：加盟，相约成功专题早会现在开始！

各位朋友，曾记否这样的一首歌：“曾经年少爱追梦，一心只想往前飞”。的确！年少时谁不曾有过自己美好而绚烂的梦想，有的人想成为一名军人，有的人想成为医生，有的人想成为一个作家，而我曾梦当一名出色的律师。然而现实的残酷竞争与压力，让我们不断的改变着自己的梦想，也许现在，您最希望的是可以找个适合自己的行业，找个适合自己的公司，找个适合自己的工作！我们都希望可以通過自己的努力可以得到合理的回报，可以得到合理的晋升，也可以实现自己曾经远去的梦！

但是，怎样的行业、怎样的公司、怎样的工作才适合自己呢？我们又该如何把握人生的关键转折点呢？今天，我们就将借助今天这个早会的平台，让各位全方位了解目前业的机遇与挑战，同时也帮助您了解我们公司强有力的发展前景，也许您的梦想就将从这里起飞！

下面向各位嘉宾介绍今天的会议流程（幻灯片）

早会主持稿开场白和结束语篇三

各位亲爱的伙伴大家现在好，感谢大家的回应，仲夏的7月，高温流火，但是我们按时相聚于此，非常高兴在今天的晨会见到各位在座的每一个伙伴！首先对各位的按时出勤表示由衷的感谢，让我们把热烈的掌声送给我们正常出勤的自己。

晨操每个胜利都是团队精神的写照，每一点进步都是伙伴们相互鼓舞和激励的结果。国寿人就是在这种团结拼搏、奋发向上的团队精神中一路打拼中成长起来的。现在就让我们以一曲晨操《向前冲》展现我们团队的文化士气，请全体起立，有请我们会跳的伙伴上台来带动一下。

非常感谢刚才为我们献上精彩晨操的各位伙伴，他们不但在工作上业务精英，同样在舞台上充满活力与自信，充满迷人的风采，让我们再一次用热情的掌声向她们表示感谢！那么

同时相信一首快乐的晨操过后呢能激发我们快乐的心情，也希望我们的团队都能拥有高昂的士气和人气为我们带来好的业绩。信息我们说天天都有新鲜事每次晨会的这个时候我们都要准时为大家打开信息窗口，及时的了解我们身边的信息，掌握新的资讯，掌握社会最新动态，帮助我们开拓视野，积累与客户沟通的素材，下面就和大家一起关注一下今天的信息。

所以大家一定要通过这则信息知道，我们的保险市场还没有像我们想象中的那样小，我们国民需要我们把保险深入到他们每一个人心中。我们一定要把保险当成自己的爱心事业去做。

喜讯我们携手并肩、我们激情飞扬，荣誉路上向前冲，与胜利同行，让我们加快步伐、抢占先机、展我风采、在荣誉之路上争向前，下面就我们一同进入今天的喜讯报道，看看谁在荣誉之路上冲在前面。

心得七月，是流火的季节!同时也是耕耘的季节!耕耘中我们继往开来，汗水与泪水铺就了腾飞之路!信心和勇气编织不朽的旗帜!

早会主持稿开场白和结束语篇四

各位尊敬的大款!亲爱的富婆们!大家——早上好!天空一声巨响，帅哥闪亮登场。

非常开心今天由大家心目中最帅气、最活泼可爱、最有爱心、和品味的我

——来担任本次早会主持!

大家都知道我们三新有这么一位人物，他走遍了广州市家家户户，他穿梭了每个地区的大街小巷。他无论走到哪里，就

把保险带到哪里。保户的不解和无情的拒绝，并没有阻挡他继续为人们造福利民的脚步，而是更加坚定的把寿险福音传递给每一个人，把爱心和祝福送到每个保户的心坎上。

他成了我们三新一道亮丽的风景。同时他不管在哪个季度，都能为我们整个三新营业区立下了赫赫战绩。更加了不起的是：他从不以资历压人，行善与爱心、低调与包容，这是他做人的基本宗旨。虽然他没有我长得这么帅，也没有姚明长得那么高，更没有刘春红那样的力气。

但他凭着顽强的意志、坚定的斗志、抱着不抛弃、不放弃的信念，逢山开道、遇水搭桥，经过这么多年多一路打拼过来，终于奠定了他在寿险事业的辉煌成就。

下面，我们将要请出这位重量级的人物，所谓重量级指的并不是他的体重，也不是他的身高，而是他的个人精神魄力和人格魅力。

而且据央视台报告，他还被评为xxx年度最具‘好男人’形像奖，及，最佳专业‘讲师’品牌奖。下面就让我们用最热情的掌声，有请出：和蔼可亲、优雅迷人、风度翩翩，的蔡金权经理，来为我们带出宝贵分享。掌声有请蔡经理。

早会主持稿开场白和结束语篇五

2、感谢大家真诚的回应。先点个卯哈

3、窗外鸟语花香;室内清新飞扬，正是展业的好时光。

今天的早会内容主要有以下三点：

第一，关于新人;昨天的电话演练，我们见识到了风格迥异的话术;尤其是刘欢和郭老师的精彩表现;相信大家都获益良多;所谓“操千曲而后晓声，观千剑而后识器”;昨天学到的经验，

我们应该在今后的电话中实践，并发掘最适合自己的路线。

第二，关于工作态度；也许是因为公司装修问题，连续5到6月装修，放假时间比较多，也可能是因为天气转热，亦或者是欧洲杯nba赛程；种种原因让大家或多或少都有些低迷，所谓“穷则变，变则通，通则久”；今天已经是13号，（又是一个新的早晨，又是一天新的起步）希望大家都调整状态，任何的限制，都是从自己的内心开始的。

第三，我们为什么要工作？有的人是为了信仰；有的人是为了情谊；有的人是为了学经验；

还有的人是因为没地方去，暂时找个安身地；不管是因为什么原因，既然选择了汉沙，就是缘分，也是责任，那么在这里的每一刻，都要认真尽力的去完成工作任务，一切行动听指挥；“博观而约取，厚积而薄发”（仁者见仁智者见智）；大家都是成年且成熟的人，这里我就不在赘述了。

4、下面是喜讯报道：有请昨天签单到账的同事上来，接受大家的恭喜；

5、（天道酬勤，人勤地不懒，人情春来早，人勤单儿好做；请。例行公事）

6、最后我们喊一下公司口号：

成功的宝典告诉我们：激励就像洗脸一样，学习就像吃饭一样！今天，我们能够按时出席在这里，我们已经比别人更接近成功了。让我们把掌声送给正走向成功的自己。