最新战略合作讲话稿(汇总5篇)

在日常的学习、工作、生活中,肯定对各类范文都很熟悉吧。 写范文的时候需要注意什么呢?有哪些格式需要注意呢?下 面我给大家整理了一些优秀范文,希望能够帮助到大家,我 们一起来看一看吧。

战略合作讲话稿篇一

尊敬的张建明总经理,各位领导、各位来宾,同志们:

今天,我们在这里隆重举行长垣县人民政府与新乡市联通公司共建"智慧长垣"战略合作协议签约仪式,标志着"智慧长垣"建设迈出了实质性的关键一步,这对于进一步提高我县信息化水平、带动相关产业发展、改善民生、提高社会发展竞争力都具有重要意义。在此,我谨代表长垣、县人大、县政府、县政协,向出席签约仪式的各位领导、各位来宾表示热烈的欢迎!向新乡联通多年来对长垣发展的大力支持表示衷心的感谢!

信息产业是社会发展的先导性、战略性产业,对于加快经济增长、调整产业结构和转变发展方式具有不可替代的`拉动作用。近年来,我县坚持把工业化、城镇化、信息化互融互促互进作为推进产业结构调整和发展方式转变的关键环节,积极发挥信息技术在优化资源配置中的重要作用,不断提高信息技术、网络技术在各领域中的应用水平,着力打造产业链协同服务、政务信息化应用、城市智能管理等平台,为建设"智慧长垣"奠定了坚实基础。中国联通作为国有大型基础通信企业,在网络覆盖和客户规模等方面具有明显优势,是推动社会信息化建设的重要力量。长期以来,我县与新乡联通在通信基础设施、平安建设、信访管理、电子政务、数字工商、警务通、应急联动、农业、教育、城乡公共卫生等多项重大信息化工程建设方面进行了广泛深入合作。此次签

约,标志着双方进入到紧密合作、共谋发展的新阶段,是双方加强高层次战略合作、携手加快信息化建设、共促经济社会发展转型升级的重要举措,又是贯彻落实省政府与中国联通"智慧中原"战略合作协议的实质性措施,对于我县进一步推动信息化与工业化的融合、提高社会建设管理服务水平、加快转变经济发展方式、保持经济平稳健康可持续发展将起到重要作用。

同志们,"智慧长垣"是我县社会信息化建设的重要发展阶段,是信息化服务于经济、社会的最有效的载体之一。推进"智慧长垣"建设是一件对多方有益、有利的好事、实事。希望新乡联通在长垣进一步加大投入,长垣、县政府及各有关部门将一如既往地支持新乡联通在长垣的发展,以良好的环境和服务,推进战略合作的顺利实施。

最后预祝"智慧长垣"战略合作协议签约仪式圆满成功!诚祝各位领导、各位来宾身体健康、万事如意!

谢谢大家!

战略合作讲话稿篇二

签约仪式讲话稿

尊敬的周厅长,贾部长,毋局长,刘宗安董事长,何艳君总经理,各位领导,各位来宾,女士们、先生们:

大家上午好!

何故天鹅爱陕州,芦花汀渚似丹秋。今天我们相聚在美丽的天鹅之城、黄河明珠三门峡,共同见证中州国际与熊客智能休闲产品开发战略合作签约仪式。在此,我谨代表中州国际酒店管理集团有限公司向各位嘉宾的光临表示热烈的欢迎!

向长期以来关心、支持我们酒店事业的各界朋友表示衷心的感谢!

中州国际酒店管理集团有限公司是中州国际集团投资管理酒店的专业化集团公司,隶属于省委省政府接待办公室。多年来,集团公司依托中州国际集团与英国洲际、法国雅高两大世界著名酒店集团多年合作下的管理、资源、品牌、文化、人才、市场运作等方面的优势,在经营发展过程中通过模式导入、品牌输出、资源整合、文化再造等手段,立足河南,辐射全国,与国际接轨,积极拓展市场,不断发展壮大,目前在帕劳共和国以及河南、北京、海南、湖北、山西、云南、新疆等地投资、管理酒店100余家,累计管理酒店300余家,在"中国饭店集团60强"中位列中高端民族品牌饭店集团第9位,作为河南酒店业的领军企业,中州国际业已成为中国中西部地区规模最大、实力最强、最具权威性的从事酒店投资、管理、培训、咨询的专业化集团公司。

集团旗下拥有"中州华鼎饭店"、"中州华悦饭店"、"中州华舍"、"中州悦隐"、"中州国际大饭店"、"中州国际饭店"、"中州国际度假酒店"、"中州颐和酒店"、"中州商务酒店"、"中州景秀度假村"、"中州逸景客栈"等12大民族饭店品牌。集团依靠其充满活力和创新力的专业团队、独具特色的管理模式以及在酒店行业的示范带头作用,多次被国家旅游局、中国旅游饭店业协会授予"投资方首选中国酒店管理公司"、"中国饭店业民族品牌先锋"、"中国饭店业民族品牌20强"、"中国最具规模的30家饭店集团"、"中国饭店集团60强"、"中国最具规模的30家饭店集团"、"中国最具品牌影响力酒店集团"、"最受消费者欢迎中华民族品牌酒店集团"、"全球酒店业最具影响力酒店品牌"等殊荣。

我上周刚刚参加完在深圳举办的2019全球文旅产业论坛,并 主持了建国70周年特别对话《文旅产业的下一个黄金十年》 这个分论坛。昨天下午,我也受邀参加了河南省政府、文旅

厅组织的文旅产业发展专家座谈会, 戴省长主持为我省文旅 产业未来发展问诊把脉、献计献策。可以说,文旅产业将成 为移动互联网之后的下一个经济大潮和投资风口,如何实现 更高层次的融合和创新的融合以达成文旅高质量的发展目标 也是业内近期关注的焦点。这次与熊客智能沙发科技有限公 司的战略合作, 也是在文旅融合的发展大趋势下, 双方强强 联合完美联姻, 本土品牌企业优势互补共促发展, 必将成为 一段佳话。熊客29年专注一款好沙发,用"专业、专注、专 心"的工匠精神,以"舒适、健康、休闲、科技"的产品定 位,完美契合休闲经济时代下客人的消费心理诉求。中州国 际酒店管理集团作为一家有情怀、有追求的河南本土品牌领 军企业,旗下的酒店在当地承担着重要的政府接待和商务活 动,多次完成党和国际领导人以及国际知名人士的重要接待 任务,已成为河南的一张靓丽名片。今年是建国70周年,也 是河南省的知名品牌中州国际创建60周年,中州国际酒店管 理集团也即将迎来20周年庆。在这样的历史性时刻,实现本 土品牌的战略合作, 更具有非凡的意义。一直以来, 河南省 文化和旅游厅、三门峡市委市政府及湖滨区委区政府对文化 旅游产业的发展十分重视,这次我们双方的战略合作也得益 于各方的有力推动和平台搭建,我相信这对我省文旅事业的 发展也将起到一定的推动作用和示范效应!

最后, 衷心祝愿各位朋友们平安、健康、快乐、幸福! 谢谢大家!

战略合作讲话稿篇三

尊敬的xx副书记[xx副主任,各位尊贵的领导,女士们,先生们:女士们,先生们:

大家下午好!

今天,我们在湖南举行xx[]在中国xx集团和中国xx集团和湖南xxxx水泥有限公司举行战略合作协议签约仪式。我代表中

国xx集团,对今天出席湖南省国资委和湖南省xx签字仪式的领导和客人表示衷心的感谢。

湖南是中国的xx生产省。近年来,在湖南省政府的领导下,湖南国资委对湖南省xx产业的发展给予了很大的支持,特别是在促进中央企业与湖南xx企业之间的合作,促进产业资源整合。中国xx集团与中国xx集团和湖南xxxx水泥有限公司签订战略合作协议,也在湖南国资委和办公室积极帮助,支持下,在完成指导下。

中国xx集团是一家着名的私营大型xx企业,国家重点扶持60家大型水泥企业集团之一,在浙江,湖南等地有相当规模的水泥,混凝土生产能力,华南最大的水泥和混凝土制造和销售企业。

湖南xxxx水泥有限公司是湖南省着名的大型水泥企业,在xx等地区有着独特的市场地位优势,发展势头非常好。

xx集团董事长彭国章先生是湖南企业的前瞻性大胆的品牌,两家企业家及其管理团队,广大员工,为湖南水泥业发展做出了突出贡献。

中国xx集团直属国务院国资委管理的大型中央企业,也是中国最大的综合性xx企业集团。多年来,中国xx集团致力于在新型干法水泥,新xx门浮法玻璃,玻璃纤维和xx技术,成套设备等方面建立创新的,以性能为基础,资源节约,环境友好和对社会负责任的企业。行业领先地位。中国xx集团,中国xx核心业务在h股上市一年多以来,股价上涨超过10倍,投资者对中国xx和主营业务的高增长持乐观态度。近年来,中国xx继续加快资源重组和建设步伐,特别是加快水泥,玻璃行业结构调整整合与玻璃纤维,新xx的建设步伐,去年9月26日,南水泥的建立已经在上海,江苏,浙江,湖南,福建等省市几十家水泥企业重组,取得了显着的结果,初步实

现联合创造价值,协同增效。

今天,中国xx集团和湖南xxxx水泥有限公司与中国xx集团签署战略合作协议,进一步关闭双方的战略合作,促进湖南,浙江等地区水泥及相关产业的联合发展布局,市场协调,资金运作等方面的全方位合作,特别是在湖南水泥市场一体化实现互补优势,为湖南水泥行业结构调整,节能,产业升级发挥了主导作用。

我们相信,在湖南xx和xx办公室大力支持各方的诚信,积极的努力,我们的战略合作将取得圆满成功。

在与xx分行政银战略合作备忘录

签约仪式上的致辞

(2012年12月

日)

xxxx 尊敬的xx行长[]xx分行的各位领导,同志们:

大家好!今天[xx分行与xx在这里签署政银战略合作备忘录,为双方合作双赢、共谋发展拉开了一个崭新的序幕,这是双方贯彻落实xx文件的具体体现,对于促进xx经济社会进一步加快发展具有十分重要的意义。在此,我代表xx市委、市人民政府对xx行长一行表示热烈的欢迎,对中xx分行长期以来对我市的关心、支持和帮助表示衷心的感谢[xx分行是通过xx工程登陆xx的全国性股份制商业银行,多年来凭借自身先进的经营理念、优质的金融服务和强大的创新能力,呈现出强劲的良好发展势头,广获业界好评,为xx广大企业提供了有力的融资支持,为我省经济社会发展做出了积极的贡献。当前[xx文件深入实施[xx已成功纳入国家级层面,各项前期工

作也在有序展开[]xx正迎来难得的发展机遇。下一步,国家和省对xx的支持还将在现有诸多优惠政策的基础上,陆续出台一系列支持政策和具体措施,这将为xx经济社会加快发展提供更加广阔的前景,同时也为xx分行在我市的进一步创新发展提供广阔平台。我们相信,在xx市委市政府与xx分行的通力合作下,双方互利共赢、共同发展的目标将会得到很好的实现。

在咸阳市企业及企业家联合会和咸阳职业技术学院

战略合作协议签字仪式上的讲话

参会企业代表x x x□2012年10月23日)

尊敬的……, 尊敬的……, 尊敬的各位领导, 各位来宾, 女士们、先生们:

大家好!

在这金秋送爽,桂花飘香的大好时节,我们相聚在这里,举行咸阳市企业及企业家联合会和咸阳职业技术学院战略合作协议签字仪式。作为企业代表,我首先向光临签约仪式的各位领导、各界朋友表示衷心的感谢,感谢你们的关怀和支持。

咸阳职业技术学院是经陕西省人民政府批准、国家教育部备案的一所全日制高等职业技术学院。是咸阳市政府惟一一所公办普通高等院校,主要培养面向生产、建设、管理、服务一线的技能型、应用型、服务型人才。近年来,在市委市政府的领导下,咸阳职业技术学院取得了快速的发展,在校学生已达1.2万人,发展势头非常好。建院以来,已为咸阳地区社会经济发展输送上万名优秀毕业生。

业服务"为宗旨,帮助企业出良策、解难题、促发展。会员单位遍布咸阳市各行各业,会员企业财力雄厚,技术先进,

设施一流。联合会发挥联结政企的纽带作用,整合各方资源、凝聚各界力量,进一步做大做强我市特色支柱产业。致力于为企业家搭建学习交流平台,不断提高经营管理能力,着力打造一流的企业家队伍,挖掘推广一批企业家创业典型,构建创新、创业的新高地。

今天,咸阳市企业及企业家联合会和咸阳职业技术学院签署 《战略合作协议》,旨在进一步密切各方战略合作关系,推 动双方实现优势互补,互惠互利,联合发展。在资本运作, 人才供需,技术革新、成果转化、产学研合作、校企合作等 方面进行全方位合作。

我们坚信,在咸阳市委、市政府的大力支持下,此次战略合作的签署必将为双方的发展产生深远而重大的影响,只要我们精诚合作,优势互补,互惠互利,共谋发展,就一定能实现共赢,各方合作就一定能结出丰硕的成果。

最后,祝愿咸阳市企业及企业家联合会和咸阳职业技术学院战略合作协议签约仪式取得圆满成功!

谢谢大家

战略合作讲话稿篇四

大家好!

今天,良辰美景,宾客云集,我们满怀喜悦,同时也满怀激动,迎来了这次战略合作会议。首先感谢东明石化集团能邀请我作为客户代表在此发言,这对我个人而言一种荣誉,也是对华中石油与东明石化过去合作成果的充分肯定。借此机会,我向尊敬的各位领导和各位同仁表示最衷心的敬意和最诚挚的祝福!成品油零售行业是一个资金密集高,管理难度大,产品特性单一的传统分销行业。面对中国经济高速增长的伟大时代,面对国内乘用车市场的爆发增长的历史机遇,河南

华中石油集团作为一家专业从事成品油批发零售、加油加气站管理的能源贸易企业,与东明石化集团一起相互信任、相互支持,同舟共济、相濡以沫,携手并肩,共同在河南地区开拓了一片共有的天地,走过了一段不平凡的历程。

商场如战场。特别是在成品油流通行业,由于市场化程度不高,政府管控严格,行业集中度分化严重,如何能够在一片行业红海中找到企业发展的蓝海之地,是关系到企业能否生存发展的头等大事。打仗亲兄弟,上阵父子兵。华中石油通过近几年与东明石化集团的亲密的合作,坚持开拓终端建设,坚持提高油品质量,逐步在河南地区成长为一家具备一定品牌知名度和市场影响力的企业。就在8月份,我们刚刚成为京港澳高速许昌、漯河、驻马店三对服务区加油站的新主人,也成为了河南省内经营高速公路服务区加油站最多的民营企业。

我们的发展,是与东明石化集团多年来的大力支持和鼎力相助分不开的。我们与东明石化集团的合作,是愉快而富有人情味儿的,我们的联盟是稳固而富有战斗力的。

多年来, 东明石化集团乘风破浪, 铸就辉煌, 经过几代东明人的顽强拼搏、艰苦努力, 东明石化集团已成为一家极具竞争力和持续发展能力的企业, 东明石化集团多年来取得的辉煌成就, 这是东明人的骄傲, 也是我们的骄傲!我们作为客户、朋友、战友感到非常荣幸, 倍感欣慰和自豪。

今天,在这里举行这么盛大的vip战略合作会议,让我们见证了东明石化集团的成长和取得的辉煌成就。这更加坚定了我们未来发展的信心,我们也感受到了从未有过的力量,我们坚信东明石化集团与我们合作前景会更加美好,我也坚信,我们一定会把我们共同的事业做的更大更强更成功。同时,我们希望东明石化集团能一如既往的提供优质产品,精益求精,提供更有竞争力的价格。

同舟共济扬帆起,乘风破浪万里航。展望未来,与东明石化集团共同成长,是我们真诚的愿望,过去如此,现在如此,将来永远如此。我们真心期待着与东明石化集团一起,同舟共济,借力东明石化集团,助力东明石化集团,共同开创事业的新篇章!

各位领导,各位朋友,中国有句古话,叫做兄弟同心,其利断金。因为东明石化集团,所以我们的生意会是长久的,我们的财富会是无穷的,我们这些朋友也必将是永远的。那就让我们手拉手、心连心,同欢乐,共欢呼,信心满怀、豪情万丈地去迎接未来的挑战,把我们的事业做得更大更强,拥有辉煌的未来吧!

最后,预祝本次会议圆满成功!新工厂开工大吉!

大家上午好!今天,学庆市长率领梧州市代表团前来我市参观考察、传经送宝,出席肇梧战略合作座谈会暨第三次市长联席会议,这是肇梧战略合作的一件大事。在此,我代表中共肇庆市委、肇庆市人民政府,对梧州市各位领导的到来表示热烈的欢迎!刚才,学庆市长作了重要讲话,对深化肇梧战略合作提出了很好的意见,我完全赞成。下面,我就加强肇梧战略合作谈三点意见。

一、肇梧战略合作取得丰硕成果

肇庆与梧州交流合作源远流长,特别是两市建立战略合作关系以来,积极创新合作发展机制,在区域规划、基础设施、产业布局、园区建设以及教育、文化、旅游、环保、公共服务等领域签订了一系列合作协议,大力开展多渠道、多层次的交流合作,共同组织实施51个合作项目。以交通对接为重点的基础设施一体化建设明显加快,对接两地的桥梁和公路连接线工程加快推进,南广铁路即将建成通车,广佛肇高速公路肇庆段全线动工。粤桂合作特别试验区的建设取得重大突破,总体发展规划获得两省区政府通过正式上升为省级发

展战略,起步区建设全面启动。我们两市作为粤桂合作的积极参与者和共同受益者,分享了区域合作带来的红利,肇梧战略合作成为两市经济社会发展的新引擎。

近年来,我市经济社会持续快速发展,去年9项主要经济指标 中有7项增速居珠三角前三位,地区生产总值增长11.5%,规 模以上工业实现总产值首超3000亿元,固定资产投资突破千 亿元大关,地方公共财政预算收入完成120.75亿元,二广高 速怀集至贺州段建成通车,产业加速转型升级,城市加快扩 容提质,生态建设有新进展,民生实事取得实效,蝉联全国 综治长安杯,荣获第十五届省运会承办权,经济社会发展呈 现勃勃生机。同时,我们欣喜地看到,在梧州市委、市政府 的正确领导下, 梧州市坚持东向战略, 以三年一工程为抓手, 加快建成西江黄金水道上向东开放的龙头城市,经济社会发 展迈上新台阶,主要经济指标保持高速增长,显示了充足的 发展后劲;城市建设日新月异,成为桂东南城镇群核心城市, 苍海新区成为自治区重点推进的四大城市新区之一;转型升级 成效突出,成为广西首个国家级循环经济示范城市和新能源 示范城市;在统筹城乡发展,培育主导产业,打造国字号发展 平台和谋划引进大项目、大集团等方面也取得了显著成效, 很多改革发展经验非常值得肇庆认真学习借鉴。我们两市经 济社会的快速发展,为全面深化战略合作奠定了更加坚实的 基础。

二、肇梧战略合作发展空间巨大

当今世界已经进入经济全球化和区域一体化的新时代。从国际上来看,纽约都市圈、东京都市圈、伦敦都市圈、巴黎都市圈、北美五大湖都市圈等世界知名经济区始终具有旺盛的生命力,其中纽约都市圈制造业产值占全美三分之一,东京都市圈经济总量占日本三分之一。从我国来看,长三角经济区核心区16个市经济总量合计已占全国五分之一,环渤海经济区成为北方经济新引擎和我国第三个增长极。从广东省来看,广佛肇经济圈以加快一体化发展不断提升综合竞争力和

辐射带动力,去年,广佛肇经济圈生产总值超过上海(21602亿元)和北京(19500.6亿元)的经济总量,生产总值、规模以上工业增加值、地方公共财政预算收入分别占全省的38%、34.7%、25%。这些成功的案例,充分说明区域一体化发展充满生机和活力,成为世界经济的大趋势、大潮流。

当前,从中央到地方各级都把推动区域一体化发展提升到更 加重要的战略地位。党的十八大明确提出要继续实施区域发 展总体战略,党的十八届三中全会提出了一系列促进城乡区 域协调发展的重要改革举措,李克强总理在今年《政府工作 报告》中提出要谋划区域发展新棋局,深化泛珠三角区域经 济合作。最近,由国家发改委牵头编制的《珠江西江经济带 发展规划》基本完成,即将上报国务院审批,肇梧战略合作 被列为珠江西江经济带重点领域,试验区被列作单独章节重 点部署,有望上升为国家战略。粤桂两省区党委、政府高度 重视推动粤桂战略合作发展,全面支持肇梧两市率先开展跨 省区合作。我省在部署新一轮全面深化改革的工作中,明确 把推进粤桂合作特别试验区建设、构建高铁沿线经济带合作 发展机制、协同加快珠江西江经济带发展列为重要内容。这 些全新的战略取向和政策支持,必将进一步提升肇梧两市在 粤桂合作乃至中国东西部合作中的战略地位,为肇梧两市全 面深化战略合作创造了更加广阔的发展平台和极为难得的战 略机遇。

去年初,广东省委胡春华书记到肇庆视察时,要求肇庆要利用各种交通大动脉交汇的优势,建设成为珠三角连接大西南的枢纽门户城市,赋予了肇庆全新的发展定位。为此,我市把加强肇梧战略合作作为建设珠三角连接大西南枢纽门户城市的重要抓手,把推动粤桂合作特别试验区建设发展作为促进产业转型升级和城市扩容提质的重要载体。同样,梧州市在被彭清华书记定位为西江黄金水道上向东开放的龙头城市之后,充分发挥连接东盟、背靠西南腹地的优势,全面加大向东扩大开放的力度。为了提升两地战略地位、实现互利共赢,今年全国两会期间,学庆市长和我分别接受了人民网等

媒体的采访,积极宣传推介珠江西江经济带规划建设特别是肇梧战略合作的优势和前景,引起了社会各界的广泛关注。在广东代表团分组讨论上,我建议中央政府加快推进珠江西江经济带规划建设,打造全国第一个东西部直接融合的流域一体化平台。我们两市还联手两省区发改部门积极向中央有关部门提出诉求,力争粤桂合作特别试验区上升为国家战略。充分的互信合作和巨大的发展空间,必将有力促进肇梧战略合作越来越紧密,肇梧共赢发展之路越走越宽广,在推动粤桂战略合作、东西部经济融合发展中发挥更大的示范带动作用。

三、肇梧合作必须务实有效推进

今年是全面深化改革的开局之年,也是肇梧深化战略合作的 关键一年。站在新的历史起点上, 肇梧合作与发展需要有更 加开阔的视野、更加开放的理念和更加开明的胸怀,加强优 势互补、密切协作联动、共同打造更具活力、更有后劲的区 域一体发展合作体。围绕两市下一步深化合作的重点,我提 三点建议一是坚持把改革创新作为肇梧战略合作的关键动力。 积极创新跨省区、跨市县的多层次合作机制,构建完善多层 面的议事协调制度, 共同争取两省区尽快成立联合工作领导 小组和粤桂合作特别试验区管理委员会,建立专项工作协商 对接机制。争取国家、省支持两市在更多领域实施政策叠加 模式,在两市事权范围内共同赋予试验区更大的审批空间。 尽快制定完善试验区实施市场化运作和共建共享的管理制度, 探索两市以股权合作推进试验区投资开发的实现方式。二是 坚持把项目建设作为肇梧战略合作的关键抓手。刚才,联席 会议通过了今年肇梧战略合作工作计划,确定了39项合作项 目,要紧紧围绕项目的落实推动两市合作发展,加快推进基 础设施建设,确保南广铁路肇庆段年内建成通车,尽快组织 实施一批重点交通连接线项目,争取柳肇铁路、西江3000吨 级航道整治工程等15项前期项目尽快落地建设;争取两省区政 府尽快印发实施试验区《总体发展规划》,配合珠江西江经 济带发展规划的审批做好政策研究,加快试验区路网、污水

处理、给排水、能源、防洪等综合配套设施建设,积极争取 由两省区牵头开展联合招商,引导东西部优势产业对接发展; 深入推进两市党建、教育、科技、劳务、医疗卫生、旅游、 应急等合作项目,努力在资源共享、互通互认方面谋求新突 破。三是坚持把加强环保联防联治作为肇梧战略合作的关键 领域。完善两市在西江生态环境保护、产业环保准入标准、 节约集约用地等方面的规划衔接,加强协同开展流域水源污 染监测整治,强化环保联合执法和应急管理合作,加快推进 粤桂环保联防共治监测预警中心建设,共同保障辖区西江河 段水质达标和用水安全,积极推进流域森林绿化建设,共同 打造西江流域优美生态环境。

今天苏、锡、常、通四地交通运输管理部门齐聚一堂,共商行业发展大计,这是区域交通物流发展的一次盛会。我谨代表苏州市交通运输局,向会议的召开表示热烈的祝贺!

20xx年,长三角地区经济呈现高开稳走发展态势[gdp达到7万亿元,平均增长12.6%,经济总量占全国的比重为17.6%。作为长三角地区最具竞争力的城市群之一[20xx年苏锡常通四地gdp的总和为2.1万亿元,占整个长三角地区gdp总量的三分之一,经济高地优势明显。四地又同属长三角沿海经济带和沿长江经济带的交汇处,自然地域连为一体,有很深厚的历史渊源。随着城市化的推进,四地基础设施日渐连接成网,城市边界日趋模糊,已经成为在经济上相互依存、相互联系,空间上连绵成片的城市综合体,在四地内部率先实现经济一体化的呼声日益高涨。

苏州作为外向型经济重镇,经济发展保持了良好势头[]20xx年实现地区生产总值9229亿元,今年将破万亿;实现地方一般预算收入901亿元,今年有望达千亿;完成进出口总额2741亿美元,今年预计将近3000亿[]20xx年全市社会物流总额为3.91万亿元,实现交通物流增加值286亿元;社会物流总费用1421亿元,与gdp的比率为15.50%,比全国平均水平下降2.5个百分

点。随着长三角一体化工作的开展,苏州与周边地区物流联系日渐频繁[]20xx年苏州运往无锡、常州、南通三地的货物总计1528万吨,相当于运往浙江全省总量的2倍,运往江苏省内其他地区总量的1.7倍,在长三角地区中仅次于上海。

在交通物流发展过程中, 苏州市对内促进转型升级, 对外强 化沟通协作, 努力构建布局合理、技术先进、节能环保、便 捷高效、安全有序的交通物流体系。

一是继续加大交通物流基础设施建设力度

公路建设方面苏州一纵三横一环二射三联高速公路全面建成;26个高速公路车道与上海对接;56个高速公路互通带动全市95%的乡镇实现15分钟上高速公路;全市高速公路通车里程达535公里。

航道建设方面全市共有运输航道298条,通航里程 达2766.9km[]以市区为中心,以苏南运河和申张线为主轴的 江湖相通、干支相连的水路运输网络基本形成。

港口建设方面苏州港码头泊位218个,年设计吞吐量达2亿吨; 集装箱泊位11个,年设计吞吐量460万teu[物流聚集效应日益 显现。苏州港三个港区中,太仓港区发展最为迅猛,在集装 箱运输绿色通道、通行费优惠等政策的扶持下,集装箱吞吐 量迅速攀升,目前已超250万teu/年。

物流园区建设方面按照政府引导、企业参与、市场运作、联合发展的模式,依托综合运输枢纽、港口及交易市场,重点扶持建设了保税物流园区、临港物流园区、综合性物流园区及专业化物流园区等四类现代物流园区,自20xx年起累计发放补助资金2千余万元,总计建成大型物流园区、货运站场32个,吸引驻场经营业户1500余家,带动民间资本投入物流基础设施项目总计25.85亿元,物流基地的集聚和辐射功能进一步加强。

二是不断提升交通物流业服务能力

市场主体培育方面,实行重点企业分类管理。目前,苏州市拥有专业货物运输企业4400余家,其中其中外商投资道路运输企业40余家;国家a级以上企业106家[]3a级以上80家;省重点物流企业32家、省重点物流基地11家。交通物流服务涵盖快速整车运输、快件速递、专业运输、仓储、多式联运、流通加工、配送、包装、信息管理等物流链基本内容。

运力结构调整方面,引导物流企业发展满足城市配送需要的环保轻型厢式货车、满足区域性长途干线运输的重型货车;大力发展专用车辆,包括集装箱车、冷藏运输车等专项运输车辆及高利用率的甩挂运输车辆。截至20xx年底,苏州市拥有道路货运车辆9万辆、44万载重吨,车均5.1载重吨,厢式车、集装箱车、罐式车、专项作业车等专业化车辆比例达到了43%。

三是积极推动交通物流重点项目发展

物流信息化方面,从20xx年开始建设了苏州交通物流信息平台,经过市场调研、方案论证,现已正式上线运行。平台采取政府引导、商业化运作,对无力投资信息化建设的中小型物流企业,提供免费个性化信息服务、网上宣传以及运输经营资质查询、车辆维护提醒、货物跟踪、网上交易、车辆调度、诚信认证及保险服务等增值服务。目前,已有4200余家企业入驻交通物流信息平台,累计发布车源信息1.5万余条、货源信息70余万条、资讯信息5千余条。与传化物流基地、白杨湾物流中心等企业级信息平台、苏州市运政gps综合管理系统□gis系统进行了成功对接,实现了对5000余辆运输车辆的实时跟踪和3000多家运输企业的gis定位。并开发完成甩挂运输、危险品运输、智能运输管理等多个应用软件交付企业试用。

甩挂运输方面, 充分发挥部、省甩挂运输企业的示范效应,

鼓励企业开展甩挂运输。一是以港口、站场、仓储等大型物流基地为节点,发展一线两点甩挂运输,形成并完善生产企业到货运站场、货运站场到港口、港口到生产企业的点到点甩挂运输网络。二是依托产业集聚区,通过优化运输网络和组织方式,加快发展区域内多个生产企业到物流中心的循环甩挂运输。目前部、省两级甩挂运输试点企业共计投入甩挂运输规模达81头、162挂,日甩挂箱运量可达160teu□

在制造业加速转型升级,苏州全面落实三区三城战略的背景下,苏州交通物流业迎来了全面提速升级的发展新阶段。主要表现在在经济平稳较快增长的推动下,物流业不仅要支撑经济总量的持续增长,更要通过提高效率降低运行成本,减少资源消耗,来促进国民经济运行质量和效益的提高。专业化、差异化、精细化的物流需求,对物流的成本、速度、服务提出了新的更高要求,先进制造业物流需求将会成为新的亮点,电子商务、连锁经营、快递配送等新型业态将加快发展。

物流业将进一步对外开放,国内物流市场竞争将更为激烈,传统物流的低成本优势逐步削弱,物流市场兼并重组将持续发生,中小物流企业谋求新的市场定位,超大规模物流企业或物流企业联盟将会形成。

区域经济加强合作,相邻城市同城化趋势,将会产生新的物流圈,农产品进城和农资、日用工业品下乡形成的双向物流网络将成为重点建设内容。

由高速铁路和水运网组成的综合交通网络体系,将会极大地改善物流运作条件。特别是高速铁路网形成,客货分线后,铁路运能将会集中释放,多种运输方式合理分工成为可能。装卸搬运、分拣包装等专用物流技术装备的大型化、专业化、智能化水平将稳步提升。

面临日益紧张的能源、资源、环境约束压力,依赖高投入、

高消耗、高排放、低产出、低效益、低科技含量的传统物流运作模式将难以为继,物流发展方式必须寻求新的突破。

对照交通物流面临形势,我们认为,今后一段时期,苏州交通物流发展的总体思路是以区域一体化战略为指引,围绕三区三城建设,以综合运输枢纽、港口、交易市场等为依托、以物流公共信息平台为助推,构建国际保税物流体系,促进外向型经济加快发展;优化城市物流配送体系,加快现代商贸流通体系建设;发挥港口物流综合功能,推进区域经济快速发展,加快构建布局合理、技术先进、节能环保、便捷高效、安全有序的交通物流体系。

一是全力拉长物流产业链。引导制造业企业扩大物流需求,逐步将生产制造和商贸领域以外的原材料采购、运输、仓储和产成品流通领域的加工、整理、配送等业务有效分离,按照现代物流的规律和构架,进行整合和重组。鼓励制造业企业将部分物流业务进行物流外包,提高专业化程度,降低企业物流成本,促进第三方物流发展。

二是构建完善的运输网络。按照构建综合运输体系的要求,加大集装箱内河港等公水联运中转设施建设,充分发挥各种运输方式的优势;进一步加强运输通道、内河航道和港口集疏运网络的规划建设,构建海河联运体系;加强港口与公路、铁路、机场、航道、管道网的衔接紧密,不断拓展港口经济腹地;注重资源整合,形成完善的包含物流园区、物流中心、配送中心的多层次的物流节点体系,满足各类物流需求。

三是提高信息化和标准化水平。建立以企业信息平台为基础、公共信息平台为核心、企业平台及公共平台联网为手段、诚信化管理为主线,立足区域、服务社会为目标的公共信息服务系统,提高行业信息化水平、推进信息标准化和提升行业公共管理能力。参与研究制定交通物流、货运等标准,推广应用交通运输部、质量技监等部门已出台的有关物流标准,提高交通物流业发展的标准化程度。

四是提高运输组织化程度。优化运输组织结构,发展规模化、集约化、网络化运输,培育一批具备较强运输组织能力的多式联运承运人,大力提高运输组织效率;鼓励企业做强做大、通过强强合作或成立企业联盟的形式提升市场竞争力,打造符合苏州实际的、具有较强整合功能的无车承运人或超级货代平台;依托大型货运枢纽,通过推广货运班车总站模式,打造城际快速货运通道;鼓励企业延伸供应链服务功能,培育具备一体化、专业化、精细化服务能力的现代物流企业。

五是营造良好的市场发展环境。规范市场准入程序,为企业设立分支结构提供便利;出台各种规章制度和有效措施,来解决物流业发展中存在的突出问题,如城市配送、甩挂运输等;加强物流市场诚信和规范建设,引导市场主体诚信经营,打造诚信行业,开展物流企业诚信评估,通过物流公共服务网络等载体,记录并及时向社会公开企业诚信和安全记录;建立物流企业质量信誉档案,做好质量信誉考核工作;建立主管部门、行业管理机构和行业协会相结合的监督机制,加大监管力度,打破地区封锁、行业垄断,遏制恶意竞争,维护物流市场秩序。规范企业安全生产管理制度,严格从业人员资质培训,鼓励采用gps等现代科技手段,加强对营运车船、货物和驾驶人的安全管理。

在各级领导及兄弟城市的关心、支持下,苏州市交通物流业 发展取得了一些成果,然而与兄弟城市相比,与我们所要实 现的目标相对照,仍然存在较多问题。特别是在如何促进区 域物流一体化,积极参与区域合作方面还有较长的路要走, 我们真诚地希望,参会的领导和同仁对我们的工作不吝赐教, 多提宝贵意见和建议。

战略合作讲话稿篇五

尊敬的常董事长,尊敬的各位来宾,尊敬的媒体朋友们:

民航资源网20xx年2月10日消息:大家晚上好!很高兴与大家在这里相聚,共同见证中国国航与中国联通签署战略合作协议,这标志着我们双方的合作将进入新的发展阶段。

战略合作签约仪式领导

中国联合网络通信集团有限公司(简称"中国联通")是国有控股的特大型电信企业,中国国际航空股份有限公司(简称"国航")是中国大型骨干航空运输企业,也是中国唯一的载国旗飞行的航空公司。两大央企战略协同,真诚合作,将使我们双方的发展更进一步,也将使我们的客户得到更加便捷、优质的服务。在此,要特别感谢中国联通长期以来对国航业务发展的大力支持。我相信,随着战略合作协议的签署,双方将在市场营销、产品开发与创新、信息化建设、客户服务等各个方面,进一步扩大合作范围,强化合作内容,提升合作价值,更好地体现我们作为中央企业承担的促进国家经济发展的历史使命和社会责任。

近年来,国航大力推进枢纽网络战略,建成了以北京为枢纽、 上海为门户、成都为区域枢纽的均衡的国内国际航线网络, 品牌价值连续多年居中国民航之首。截至2015年11月底,国 航拥有以波音、空客为主的各型飞机258架,运营覆盖32个国 家和地区的250多条航线,通过国航以北京为核心枢纽的强大、 均衡的全球航线网络,乘客可以便捷地到达87个国内目的地、 56个国际及地区目的地。国航在全球范围内与22家著名航空 公司建立了合作伙伴关系,将服务进一步拓展到160个国家 的987个目的地,常旅客已突破1000万。目前,国航已成为中 国资产结构最优、盈利能力最强、最具市场价值的航空公司, 并连续三年跻身世界品牌500强,是中国民航唯一入选的航空 公司。2015年,在世界性金融危机和行业严冬重压下,国航 实现了盈利, 在国资委所属综合交通运输企业中, 盈利水平 首次名列第一,并位居世界航空公司前茅。新的一年,我们 将着眼于大的竞争格局,不断提升竞争能力,协调实现"五 个转变",即:枢纽网络建设由规模增长向品质提升转变;安 全管理体系由系统建设向系统应用转变;营销创新由构建新型战略渠道向提升新渠道价值贡献转变;运行、资源管控由架构完善向实际效率提升转变;服务品质由短板提升向系统化建设转变,坚持客户导向,努力为旅客提供全流程的美好体验。这一切都需要现代化的信息技术与手段加以支撑,而中国联通正是我们信息化道路上的同行者和好伙伴。中国联通拥有覆盖全国、通达世界的现代通信网络,拥有固定通信、移动通信、国内国际通信设施服务、卫星国际专线、数据通信、网络接入和各类电信增值等多项业务,目前国航大部分固话和网络专线服务都由中国联通提供,在国航的网络设计与建设过程中,中国联通给予了有效指导和大力配合,在我们今后的发展中也一定会为我们提供强大支持。

我相信,今天的签字仪式将是我们双方优势互补、信息共享、 互利双赢的开始,我们将努力构建双方合作发展的新平台、 新机制,进一步深化资源利用、业务整合、全流程服务等全 方位的合作与交流,提升战略协同层次和水平,提升创新能 力,实现战略发展中新的跨越。

最后,预祝中国联通和中国国航战略合作签约仪式取得圆满成功!祝大家新春快乐,合家团圆,身体健康,事业有成!

谢谢!

20xx年2月10日

尊敬的张建明总经理,各位领导、各位来宾,同志们:

今天,我们在这里隆重举行长垣县人民政府与新乡市联通公司共建"智慧长垣"战略合作协议签约仪式,标志着"智慧长垣"建设迈出了实质性的关键一步,这对于进一步提高我县信息化水平、带动相关产业发展、改善民生、提高社会发展竞争力都具有重要意义。在此,我谨代表长垣、县人大、县政府、县政协,向出席签约仪式的各位领导、各位来宾表

示热烈的欢迎!向新乡联通多年来对长垣发展的大力支持表示衷心的感谢!

信息产业是社会发展的'先导性、战略性产业,对于加快经济 增长、调整产业结构和转变发展方式具有不可替代的拉动作 用。近年来,我县坚持把工业化、城镇化、信息化互融互促 互进作为推进产业结构调整和发展方式转变的关键环节,积 极发挥信息技术在优化资源配置中的重要作用,不断提高信 息技术、网络技术在各领域中的应用水平,着力打造产业链 协同服务、政务信息化应用、城市智能管理等平台,为建 设"智慧长垣"奠定了坚实基础。中国联通作为国有大型基 础通信企业, 在网络覆盖和客户规模等方面具有明显优势, 是推动社会信息化建设的重要力量。长期以来,我县与新乡 联通在通信基础设施、平安建设、信访管理、电子政务、数 字工商、警务通、应急联动、农业、教育、城乡公共卫生等 多项重大信息化工程建设方面进行了广泛深入合作。此次签 约,标志着双方进入到紧密合作、共谋发展的新阶段,是双 方加强高层次战略合作、携手加快信息化建设、共促经济社 会发展转型升级的重要举措,又是贯彻落实省政府与中国联通 "智慧中原"战略合作协议的实质性措施,对于我县进一步 推动信息化与工业化的融合、提高社会建设管理服务水平、 加快转变经济发展方式、保持经济平稳健康可持续发展将起 到重要作用。

同志们,"智慧长垣"是我县社会信息化建设的重要发展阶段,是信息化服务于经济、社会的最有效的载体之一。推进"智慧长垣"建设是一件对多方有益、有利的好事、实事。希望新乡联通在长垣进一步加大投入,长垣、县政府及各有关部门将一如既往地支持新乡联通在长垣的发展,以良好的环境和服务,推进战略合作的顺利实施。

最后预祝"智慧长垣"战略合作协议签约仪式圆满成功!诚祝各位领导、各位来宾身体健康、万事如意!

谢谢大家!

尊敬的各位来宾,媒体朋友们:

大家上午好!

非常高兴今天与远道而来的俄罗斯能源部采暖设备研究所嘉宾相聚北京,共同见证双方的战略合作签约仪式。在此,我代表北京海林节能设备股份有限公司对各位嘉宾的到来表示热烈的欢迎!

近年来,低碳、节能上升为社会发展的主流趋势,成为国家重要的战略发展规划,海林公司利用在建筑节能控制领域长期积累的强大科技创新实力以及领先的产品,有力地推动了建筑节能的快速发展,并引领了趋势。同时,完善的营销体系和持续领先的创新技术,使得海林公司不仅在国内占据领先的市场份额,而且还覆盖到世界60多个国家和地区,海林节能已发展成为以建筑节能科技为核心业务的专业化国际知名企业。

目前海林公司的产品及技术在俄罗斯地区已经具有了一定市场认可度及占有率,为今天我们双方的信任与合作奠定了坚实的基础。在2011年制冷展上,海林结识了俄罗斯能源部采暖设备研究所,在双方深入了解了技术实力及需求后,很快进入了高效率的合作交往,经过半年多的磋商与相互实地考察,终于开启了双方战略性合作。

今天,海林公司与俄罗斯能源部采暖设备研究所成为战略合作伙伴,加强一体化以及俄罗斯本土化合作,预示了海林公司在国际贸易领域中迈开了新的一步,具有更加深远的战略意义,使海林产品在异国的土地上生根发芽,并找到可持续发展的路径,促进了海林公司国际业务的快速发展。

此次深度战略性合作, 表现出俄罗斯能源部采暖设备研究所

对海林公司的充分信任与支持,相信双方凭借精诚合作、互惠共赢的理念,定会创造出新的奇迹与未来!

海林公司将抓住机遇,不断提升科技创新实力,早日成为建筑节能领域具有全球影响力的领军型企业。

愿我们携手前进, 友谊长存!

谢谢大家!

李海清

20xx年11月15日