

# 就职演讲稿(通用5篇)

演讲是练习普通话的好机会，特别要注意字正腔圆，断句、断词要准确，还要注意整篇讲来有抑有扬，要有快有慢，有张有弛。演讲稿对于我们是非常有帮助的，可是应该怎么写演讲稿呢？那么下面我就给大家讲一讲演讲稿怎么写才比较好，我们一起来看一看吧。

## 就职演讲稿篇一

敬的各位领导、各位评委：

大家好！

今天，能够走上厂长的竞岗演讲台，首先应该感谢领导给我们这次展示自我、提高自我、锻炼自我的机会。

这次竞聘对我来说是一个机遇，但更重要的是一次挑战！我本着锻炼自己，服务社会的宗旨站到这里，竞选一职，希望能得到大家的支持。

我将从以下几个方面介绍一下我的工作设想

中国有句古话，“千人同心，则得千人之力；万人异心，则无一人之用”。意思是说，如果一千个人同心同德，就可以发挥超过一千人的力量，可是，如果一万个人离心离德，恐怕连一个人的力量也比不上了！

这，就是团队的力量！这，就是我们需要的团队精神！

团队精神的培育不是一句口号，一个形式，而是一项大工程。要把这一重大工程建设下去，就必须坚定不移地继续下去，而不是半途而废，无果而终。为创造成为一个具有凝聚力的团队，我将从以下几个方面做起：

1、关心员工，让员工对自己感到尊敬和佩服，对工作充满热情和干劲。

2、适量给一些奖励措施来激励员工来奋斗。

3、经常将员工集合在一起，就像一家人一样，随便聊聊，共述公司以后的发展啊，让员工觉得我信任他们，共同促进公司的发展！

“小溪只能泛起破碎的浪花，百川纳海才能激发惊涛骇浪！”在的市场竞争，是团队协作能力的综合竞争！把困难当作试金石，把压力化作牢不可破的团队凝聚力。这就是我们的团队精神，是我们团结协作的战斗力的，是我们上下同欲的凝聚力！

## 1、巩固已有市场

建立公司客户资料，对客户资料保存和分类管理。调查客户的应用情况，区域市场情况，进行客户满意度的调查。定期对客户进行跟踪，帮助解决实际运营中的困难，进一步扩大市场。

## 2、拓展空白市场

做好市场调研与市场预测工作，将市场调研与市场预测结果反馈到相关部门，相互沟通、探讨，并协助研发部对新产品的研制、开发、包装，提供基于行业的定制开发服务需求，以及时最大限度地满足客户需求。及时掌握市场行情动态、价格趋势，监控竞争对手，对重大市场变动和政策变动情况及时上报公司主管领导，并负责将市场分析情况及销售情况总结提交决策层。

全球经济遇冷生意难做，但并不是所有生意都不好做，乱世方现英雄。危机里往往暗藏更大的生机！既然冬天来了，春天还会远吗？金融危机是挑战，更是机遇，机会难得，否则过了

也就过了，人的一辈子很多机会都是很偶然的！我希望可以和大家一起努力！赢得共同的更大辉煌！

## 就职演讲稿篇二

各位领导、同志们：

大家好！

我叫朱硕杰，是汝城县天仙风景旅游区负责人。今天，作为助人为乐道德模范的代表在这里发言，我既感荣幸和自豪，又感到惭愧和不安。其实，我只是做了一个普通人该做的事情，党和人民却给了我郴州市“劳动模范”、郴州市“道德模范”等许多荣誉，这些荣誉称好是一种褒奖，更是对我的心灵洗礼。

我是上个世纪60年代出生的，由于家境贫寒，12岁便辍学在家务农。23岁那年，我被招工进了邮电部门做了一名乡邮递员。从此，从汝城县城到东岗岭背的那条乡间邮路上，便时常可以看到一个背着沉重包裹的瘦弱身躯。这是县里最远、最难走的邮路，翻山越岭一个来回有八、九十里，但为了乡亲们能及时收到信件，无论刮风下雨，还是下雪冰冻，我从来没有耽搁过。邮递员的工作一干就是好几年，尽管辛苦，每当把信件、电报送到乡亲们手里，看到他们高兴的笑容时，再苦再累也变得快乐无比。

1996年，一个机缘巧合，我发现了位于县城附近的石灰岩溶洞。当看到洞内自然天成的岩石风光后，我毅然辞去了工作，倾尽所有，并从银行贷款20万元，全身心投入了旅游开发事业。我一边开发景点一边植树造林，实现了景区及周边环境的全面绿化，经过多年的苦心经营，一个初具规模的旅游景区展现在世人面前。现如今，景区每年接待游客约14万人次，提供劳动就业岗位20多个，为汝城群众休闲娱乐提供了一个绝佳的场所，为汝城的旅游事业尽了一份心力。

也许是因为来自农村，经历过苦难，所以我看到别人有困难就想尽力给予帮助。在做乡邮递员期间，每当我看到农村的一些孤寡老人，孤苦伶仃、生活无人照顾苦不堪言的时候，我的心就会隐隐作痛。从1980年起，我便义无反顾地开始照顾附城乡的一位高位残疾的孤寡老人和三星镇的孤寡老妪何从发，尽管那时自己的收入有限，无法给老人优厚的物质条件，但我还是尽自己所能，哪怕自己少吃一顿，也不让老人饿着，直到两位老人安详去世。

如今，我的事业有了起色，也许在外人看来，我是老板，但是我一直用一颗朴素、本真的心，为需要帮助的人做些力所能及的事，这已成了我生命的一部分。直到现在，我还照顾着6位孤寡残疾老人。我曾在寒冷的冬天，跳进河里去救过落水的学生，曾冲进火海救过人，曾在马路边救过中暑的青年。印象最深的是10月1日晚上8点左右，我和工作人员在天仙风景区正准备吃晚饭，突然有两个小伙子神色慌张地跑到景区求救。原来是几个中学生一起骑自行车到同学家去玩，回家途中，马桥乡西腊村的朱忠秀同学在下坡时，自行车撞到了路中间的障碍物，自行车的车把插进了朱忠秀的腹中，肚皮被划了一个很大的口子，肠子都漏了出来。当看到小伙子痛苦的表情，我不容分说地迅速组织景区工作人员将小孩送进了医院，并自己先垫上了医疗费。如今，小伙子朱忠秀已经完全康复，外出打工多年了。

### 就职演讲稿篇三

尊敬各位领导、老师，亲爱的同学们：

大家好！

金菊含笑、秋风送爽，在这个美好的季节，新一届学生会成立了。

我很荣幸能够当选学生会主席，非常感谢领导、老师以及在

座各位同学对我工作能力和工作成绩的肯定！

我们学生会是在学生处团委老师的指导下独立开展工作的学生组织，是为全校同学服务的组织。学生会主席是一种荣誉，更是种责任。如今我已经当选学生会主席，我将做好本职工作，在领导，老师的指导下，“求真、务实、开拓、创优”努力提高学生会成员的整体素质，将学生会工作做“小”、做“细”。作为新上任的学生会主席，我深知肩膀上的责任比我以前想的要大，但我将会以百分百的工作热情去扛起这份重任，去克服各项挑战。努力实现我竞选中所设想的：将学生会打造成王牌学生会。

为了实现这一目标，我认真分析了我们现在的学生会，学生会在领导老师的带领下，在十届学生干部的共同努力下，取得了很大成绩，各项工作井井有条，各种规章制度逐步完善，但他仍然存在着一一些问题，下面我就列举几个比较严重的问题：

#### (一)学生会干部价值观偏离。

有很大一部分人做学生会干部是为了名和利，觉得做了个部长、副主席、主席等比较威风，知名度比较高，整天追求一些虚无缥缈的东西，结果既给学生会抹了黑，自身也没有得到锻炼。

#### (二)团队凝聚力差、沟通较少。

这一点比较普遍，学生会主席团各主席之间、各部长之间、各部成员之间沟通较少，平时不见面，只开会时应付一下场面，很多人连分管自己的领导和老师都不认识，“兵不识将、将不识兵”者比比皆是！试问这样的团队如何能打胜仗？如何能出成绩？(三)例会效率低下、“一言堂”盛行。

典型的事例是六点开会，六点半到，六点半开会，七点到，

严重扰乱了正常的例会秩序，而且造成了恶性循环。此外，工作安排不明确，很多事情在会上与其说是发扬民主，不如说是准备不足、浪费时间。而且大部分时间都是主持会议的人一个人在发言，不能集思广益。（四）学生会干部自身素质低下。

个别学生干部不注意自身形象问题，知法犯法，考试作弊者、使用大功率者数不胜数，严重损害了学生会形象！学生会是一个管理机构，但更是一个服务机构，有什么样的管理就需要相应的服务来配套。比如：我们在查宿舍、查不文明的时候，在想到用自己权力的同时，有没有想到我们应该为同学们服务？为政之要，首在得民！要以人为本，切实从同学们的切身利益出发，不要脱离群众，即使这些都做不到，在工作当中做到“不扰民”总可以吧？！

（五）不能树立“品牌”战略和“特色”战略，创新力度不够。很多部门、很多院系所开展的活动都大同小异，如出一辙，而且个别人还疯狂的办晚会，把搞活动作为学生工作的主题，而不注重挖掘本部、本院系特色，结果造成了学院活动资源的重叠与人力的浪费。

根据上面所述学生会存在的问题，请允许我代表新一届院学生会全体成员向大家做如下工作设想和决心：

## 一、强化内部建设

各个部门成员的素质提高是保持组织活力的基本保证。学生会的成员必须具有优秀的思想道德品质、有崇高的理想追求、有过硬的组织策划能力。学生会是一个集体、一个团队，各个部门都是不可或缺的组成部分，良好的分工协作是保证工作顺利进行的前提。内部的良好协调是我们立足发展，走向成功的基础。我们要根据院学生会的实际情况，制定完善的学生会管理制度，保证各项工作有序井然的进行。其次，我们要加强学生会队伍的建设，增强学生会的向心力和战斗力，

激发成员潜质，促进团队化学反应。在工作中，要做到每个人都能找到自己的位置，将每个人的能力发挥到最大化，并且相互学习、相互促进、共同提高，进而催化团队迅速成长。努力做到“低调做人，高标准做事”，尽最大的努力把学生会打造成学习型、战斗型、团结型、发展型的精品团队。

## 二、完善外部形象建设

学生会是学生的组织，学生干部是学校里的公务员，代表着最广大同学的根本利益。只有将服务于学生的意识落实在行动中，使同学们有问题能想到、有困难能找到、有需求能求助到学生会，加强学生会的信用度，让学生会成为学生的忠实代表，让同学们满意，让老师们认可，我们的组织形象才能真正的树立起来。学生会的作用要在日常学习工作生活中发挥出来，才能真正为同学们服务。

## 三、加强沟通交流

作为一个强大的组织，其内部的团队建设固然重要，同外界的交流也不可或缺。所以同外部的交流也是我们学生会工作的重要方面。我们要注重、加强与广大同学的交流，与各位领导老师的联系，与各学院学生会之间的沟通。只有各方面密切联系、通力合作，才能在和谐共处中拓展工作思路与领域。我们要把广大同学的心声及时、准确、有效的传递给领导，以提高决策的科学性和民主性，使工作有序丰富的发展。

## 四、多元化、多方位的开展校园文化活动

作为学生组织，我们要在落实校团委各项工作的基础上，丰富同学们的课余生活，创建广大同学所喜闻乐见的校园文化，使我校同学有良好的校园文化氛围中，奋发图强、健康向上。校园文化活动我们力求少而精。陈旧、单一的思维方式应予以抛弃，而换之以不拘一格、追求真知的时代气息。为此，我们将革旧鼎新，紧跟时代步伐，开展真正能够锻炼自我、

提升自我的活动。

对于我个人，我也将坚定不移的做好以下几点：

1、作为学生会主席，我将以身作则，在各项活动中率先做好。积极为学生会工作奉献自己的一份微薄但坚实的力量。做个合格的学生干部，就应当以大局为重。这就要求我有高度的责任感和吃苦耐劳的精神！同时，我会不断地武装自己，努力在各方面充实自己，开拓创新，以便进一步地建设好学生会，从而更好地服务于同学们！

2、在学生会对学生会成员多鼓励少批评；多帮助少命令。在工作中强调所犯错误的严重性，但也要适当包容，并协助其改正。要进一步提高自己的责任心，在工作中大胆创新，锐意进取，虚心地向别人学习；要进一步的广纳贤言，做到有错就改，有好的意见就接受，同时坚持自己的原则。不断进行创新，使工作方法尽量科学化，活学活用。安排工作因人而异，对工作必须严格要求按时、按质、按量完成。

3、做为学生会主席，无论何时都是名学生，学习永远是第一要义。在学习上，严格要求自己，合理安排学习时间。在自己学习的同时，要让学生会成员深刻认识到工作是为了学习，学习是为了更好的工作。加强“学习型”团队的建设。

4、我知道一名好的学生干部最首要的就是要有工作热情。因为热情是工作的原动力，拥有了热情才能主动服务于同学，拥有了热情才能成为同学的朋友，进而成为老师的助手！而我就要带好这个头，树立这个榜样。我将以饱满的热情和积极的心态去对待每一件学生会的工作。

最后，我愿引用一句话来结束我的发言“拧在一起，我们就是一道闪电；聚在一块，我们就是整个太阳；站在一处，我们就是用心灵结成的信念，就像打不垮、推不倒的铜墙铁壁。”只要我们携手同行，奋力拼搏，必定会使我们潍坊学

院学生会绽放出更加夺目的光芒。我将在这一片属于我们的天空中挥洒青春的汗水，为校园明天绘出一幅美好的蓝图。我相信校园的明天会更加美好！

哭过，笑过，彷徨过

输过，赢过，拼搏过

扬起嘴角，灿烂的执着

挥手告别，曾经的迷茫

铿锵的说 明天，奋中的光荣榜上

有你，有我

谢谢大家！我的演讲到此结束！

## **就职演讲稿篇四**

敬的各位领导、各位评委：

大家好！

今天，能够走上厂长 的竞岗演讲台，首先应该感谢领导给我们这次展示自我、提高自我、锻炼自我的机会。

这次竞聘对我来说是一个机遇，但更重要的是一次挑战！我本着锻炼自己，服务社会的宗旨站到这里，竞选一职，希望能得到大家的支持。

我将从以下几个方面介绍一下我的工作设想

中国有句古话，“千人同心，则得千人力；万人异心，则无一人之用”。意思是说，如果一千个人同心同德，就可以发

挥超过一千人的力量，可是，如果一万个人离心离德，恐怕连一个人的力量也比不上了！

这，就是团队的力量！这，就是我们需要的团队精神！

团队精神的培育不是一句口号，一个形式，而是一项大工程。要把这一重大工程建设下去，就必须坚定不移地继续下去，而不是半途而废，无果而终。为创造成为一个具有凝聚力的团队，我将从以下几个方面做起：

- 1、关心员工，让员工对自己感到尊敬和佩服，对工作充满热情和干劲。
- 2、适量给一些奖励措施来激励员工来奋斗。
- 3、经常将员工集合在一起，就像一家人一样，随便聊聊，共述公司以后的发展啊，让员工觉得我信任他们，共同促进公司的发展！

“小溪只能泛起破碎的浪花，百川纳海才能激发惊涛骇浪！”在的市场竞争，是团队协作能力的综合竞争！把困难当作试金石，把压力化作牢不可破的团队凝聚力。这就是我们的团队精神，是我们团结协作的战斗力的，是我们上下同欲的凝聚力！

## 1、巩固已有市场

建立公司客户资料，对客户资料保存和分类管理。调查客户的应用情况，区域市场情况，进行客户满意度的调查。定期对客户进行跟踪，帮助解决实际运营中的困难，进一步扩大市场。

## 2、拓展空白市场

做好市场调研与市场预测工作，将市场调研与市场预测结果反馈到相关部门，相互沟通、探讨，并协助研发部对新产品的研制、开发、包装，提供基于行业的定制开发服务需求，以及时最大限度地满足客户需求。及时掌握市场行情动态、价格趋势，监控竞争对手，对重大市场变动和政策变动情况及时上报公司主管领导，并负责将市场分析情况及销售情况总结提交决策层。

全球经济遇冷生意难做，但并不是所有生意都不好做，乱世方现英雄。危机里往往暗藏更大的生机!既然冬天来了，春天还会远吗?金融危机是挑战，更是机遇，机会难得，否则过了也就过了，人的一辈子很多机会都是很偶然的!我希望可以和大家一起努力!赢得共同的更大辉煌!

## 就职演讲稿篇五

走着走着，我看到花店里清淡素雅的百合，心中便有了主意。我走到花店里，精心挑选了几朵百合，打算送给梁老师。啊!那晶莹的水珠洒在花瓣上，真像一颗颗耀眼的珍珠!

我一边走向学校，一边望着这美丽的百合，仿佛看见了和蔼可亲的梁老师脸上的笑容……

走到办公室门外，办公室的窗口是敞开的，阳光也乘机游了进去。窗口左边就是梁老师的办公桌，办公桌的左上角放着日历，正好翻到9月10日，右上角放着地球仪。墨水和一副陪伴老师多年的眼镜。

还记得，老师的微笑，那是世界上最灿烂的阳光。她曾经为了我们付出了许多。流的汗水，付出的光阴，那是数不尽的!

老师，您像妈妈一样，教我们做人，关心我们，帮助我们。老师，您用知识的雨露浇灌我们成长，您的话像春雨一样滋润着我们的心田，温柔的春雨就是您对我们的抚爱!老师，您

是大树，为世界带来一片春色。当我们像鲜花一样盛开时，永远忘不了绿叶的恩情！

哦，老师……我爱您，亲爱的老师！在我心中珍藏着您的微笑，它像两眼清泉，永远流向我的心谷。

“谢谢您，老师，教师节快乐！”我迈着轻盈的脚步向教室走去。