

最新营销合作协议合同法规(大全10篇)

合同的签订对于维护劳动者的权益、促进劳动关系的稳定具有重要意义。那么合同应该怎么制定才合适呢？下面我就给大家讲一讲优秀的合同该怎么写，我们一起来了解一下吧。

营销合作协议合同法规篇一

甲方：无锡市房地产开发集团有限公司

地址：

电话：

传真：

法定代表人：

乙方：采禾国际集团

地址：北京朝阳区建国路93号万达广场a座20层

法定代表人：

一、合作总则

为促进双方可持续发展，按照“长期合作、优势互补、互利共赢”的原则，就无锡市房地产开发集团有限公司开发的《无锡市地铁一号线刘潭站东侧地块商业地产项目》与采禾国际集团以“商业规划定位、商业资源定制、商业运营、营销推广、金融资本”等领域开展全面战略合作，经双方友好协商一致达成建立战略合作伙伴关系并签署此战略合作协议。

二、合作宗旨

1、甲、乙双方同意在满足各自战略发展理念的前提下，缔结战略合作关系，共同探索商业发展新模式，增强市场竞争能力。。

2、甲乙双方各自利用自身资源，充分发挥自身优势，共同发展，建立战略性合作关系，互利共赢。

3、双方同意在不违反商业运作规律的前提下，交换各自所掌握的市场竞争信息、商业资源信息、房地产信息、项目建设信息等。

4、本协议为框架协议，是双方战略合作的指导性文件，也是双方签订其他具体合作协议的基础。

三：合作准则

采禾国际集团携旗下优势商业资源，根据商业空间大小及商业环境的综合评估，量身定制商业资源。对甲方商业地产项目，通过商业定位、业态规划、主题植入、商业资源配置、商业运营、整合推广等有效的专业手段，促进项目租、售工作，提升甲方商业地产项目的资产增值和投资估值。

第一条：合作内容

1、商业规划定位

2、商业资源配置

3、商业运营

4、整合推广

第二条：合作选择

甲方有义务向乙方提供竣工项目、在建项目以及待建项目的

商业信息。甲方的项目资源符合乙方要求时，乙方有义务优先与甲方进行合作；相应地，当乙方向甲方发出合作要约或合作建议时，甲方有义务优先选择乙方并保障在甲方的项目范围内乙方经营该类业态的唯一性。

第三条：合作模式

根据项目和市场的具体情况，甲乙双方可以采取多种合作模式，双方同意彼此为对方提供最优惠的合作条件，以促进项目的良性运作，具体合作项目另行签订协议。

第四条 合作期限

甲、乙双方约定，战略合作关系自本协议签署之日起存续5年，战略合作期满，如双方没有提出异议，则本协议自动延期生效5年。

四：附则

- 1、本协议一式肆份，甲、乙双方各执两份，均具同等效力。
- 2、本协议自甲、乙双方授权代表签署之日起生效。
- 3、本协议未尽事宜，由甲、乙双方友好协商解决。
- 4、基于本协议的各种补充协议，均构成本协议不可分割的法律部分，须与本协议一并使用。

五、工作安排

- 1、本《战略合作框架协议书》签订生效后，甲乙双方成立项目联合工作实施小组，明确双方项目负责代表，推动相关工作的实施：
- 2、双方主要领导负责确定整体战略合作事宜的制定和决策。

3、双方业务领导为联合工作组执行负责人，负责落实实施已经确定的合作项目推进。

甲方： 乙方：

授权代表： 授权代表：

联系电话： 联系电话：

年月日

营销合作协议合同法规篇二

甲方：

乙方：

按照平等互利、团结协作、优势互补、共同发展的原则，经甲乙双方友好协商，达成如下协议条款。

一、总则

1、本协议为双方长期性合作协议，甲乙双方根据本协议给予对方战略合作伙伴地位。

2、合作双方是独立的平等伙伴，按照双约定的合作范围履行相关职责和义务。

二、合作内容

1、工程管理

甲乙双方建立工程管理交流平台，就钢结构专业工程管理方面进行充分的信息交流，以期提高双方的工程管理水平，降低工程管理成本，研究探讨符合钢结构专业特点的工程管理

模式。

2、市场开发战略合作框架协议随着企业规模的日益扩大，甲乙双方均有扩大市场辐射力，提高市场占有率的强烈需求。甲乙双方在企业所在地都有一定的知名度和影响力，在生产资源、技术装备方面互补性明显。双方同意在市场开拓方面相互支持，在重大工程项目的招标、生产安装等方面进行战略合作。具体合作方式结合工程项目，本着“友好、互惠”的原则，由双方协商确定。

3、技术合作

甲乙双方成立以总工程师为首的技术交流小组，就轻钢、网架、工业重钢等钢结构专业的技术设计、生产工艺、新产品研发等方面进行全方位的合作。双方承诺在对方生产过程中存在无法独自克服的技术难题时，由双方总工程师负责成立技术攻关小组，共同研究制定解决方案，技术上给予对方强力支持。在合作过程中取得的技术成果，由双方共享。

4、生产合作

甲乙双方同意在对方生产能力、施工能力无法满足市场需要时，以优于市场价格的条件，给予对方加工制造资源和施工资源的支持，且双方应优先考虑对方的需求。

三、其他

1、本协议的变更必须由甲乙双方协商，并以书面形式确定。

2、本协议一式四份，甲乙双方各两份，具有同等法律效力。

3、本协议经双方代表签字盖章生效，建立长期稳定的战略合作关系。

4、本协议未尽事宜,由甲乙双方协商解决。

甲方： 乙方：

代表人： 代表人：

年月日年月日

营销合作协议合同法规篇三

本投资合作框架协议(“本协议”)由以下三方于[]年[]月[]日在中华人民共和国(“中国”)广东省[]市签订：

甲方：[拟上市公司]

注册地址：

乙方：[投资方]

注册地址：

丙方：[控股股东或实际控制人]

注册地址：

以上三方合称“各方”。

鉴于：

乙方系一家根据中国法律成立的有限公司；

乙方的增资与丙方注入资产可能为不同的环节，各方在实施时具体再协商确定方式与时间。

为此，经各方友好协商，达成协议如下：

交易概述

乙方拟出资人民币[]万元，以增加注册资本(“增资”)形式投入甲方。其中第一笔增资为人民币[]万元，于各方签署正式的增资协议后的14个工作日内到位(预计时间为[]，第一笔[]万元在7个工作日内到位，第二笔[]万元在余下的7个工作日内到位);其余2,500万元增资的时间根据丙方注入资产相关的工作进度由各方另行协商确定(预计不晚于[])

丙方将选择其优质的经营性资产注入甲方，以实现甲方的做大做强。丙方注入资产的范围、价格及注入方式等，由各方根据资产评估结果及政府主管部门审批情况另行协商确定。丙方初步计划将其持有的[]有限公司(“gg”)全部[]%股权注入甲方，并在日后适当时机将更多的优质资产注入甲方。

在乙方完成其在本协议项下的增资、丙方完成gg股权注入后，甲方的总资产规模预计将达到人民币[]亿元，而乙方将持有甲方约30%的股权。

各方同意，在完成上述乙方增资、丙方注资后，将尽最大努力促使甲方在[]年后实现甲方在国内外证券交易所上市。

交易安排

乙方的尽职调查

在本协议签署后，乙方将(自行或聘请中介机构)对甲方及丙方注入资产的财务状况、法律事务及业务潜力等事项进行尽职调查。甲方及丙方应配合乙方的尽职调查，并提供乙方要求为完成尽职调查所需的资料与文件，但乙方保证对于甲方及/或丙方提供的资料与文件予以保密。

交易细节磋商

在本协议签署后，各方应当立即就本协议项下的交易具体细节进行磋商，并争取在排他期(定义见下文)内达成正式的交易协议。交易细节包括但不限于：

乙方增资的具体时间；

丙方注入资产范围及具体时间；

对乙方投资安全的保障措施；

乙方增资后甲方的公司治理、利润分配等事宜；

甲方在完成乙方增资后、上市前的后续增资扩股事宜；

各方认为应当协商的其他相关事宜。

正式交易文件

在乙方完成尽职调查并满意调查结果，且各方已经就交易细节达成一致的基础上，各方签订正式具有法律约束力的交易文件，以约定本协议项下的交易的各项具体事宜。

其他事宜

排他性

在本协议签署之日起[]天(“排他期”)内，乙方享有与甲方和丙方就本协议项下交易协商和谈判的独家排他权利。在排他期内，甲方和丙方不得与除乙方之外的任何投资者洽谈与本协议项下交易相同或相类似的任何事宜，除非在此期间内乙方通知甲方与丙方终止交易，或者乙方对尽职调查结果不满意的。

保密

各方均应当对本协议予以保密，并不应当向任何无关第三方披露本协议的内容，但各方为进行本协议项下的交易而向其聘请的中介机构进行的披露，或者一方为履行审批手续而向主管部门进行的披露除外(此时披露方应当确保接受信息披露一方履行保密义务)。

交易费用

除非另有约定，各方应当承担其因履行本协议项下交易而支付的各项费用。

协议有效期

若在排他期届满之日，各方仍未就本协议项下的交易达成一致并签订正式的交易文件，除非届时另有约定，否则本协议将自动终止。

未尽事宜

若有未尽事宜，由各方协商解决，并在协商一致的基础上签订补充协议加以约定。

(本页至此结束，以下无正文)

(本页为签署页，无正文)

各方同意并接受上述条款：

甲方：[](公章)

授权代表签署：_____

姓名：[]

职务：[]

乙方：[](公章)

授权代表签署：_____

姓名：[]

职务：[]

丙方：[](公章)

授权代表签署：_____

姓名：[]

职务：[]

营销合作协议合同法规篇四

法定代表人：

乙方：_____国家重点实验室

法定代表人：

甲乙双方本着公平公正、平等、互利的原则，订立如下合作协议，供双方遵照执行。

一、_____技术为甲方和乙方共同的技术成果。

二、甲方将与乙方进行深度合作，对_____进行逐步改革、细化，以达到甚至超过欧美国家的技术，从而实现更加节能、更加稳定的运作模式。

三、为了防止双方共同研发设计的设备及产品技术在市场上泛滥，引起恶性竞争，甲乙双方需全力投入，实现双方合作

共赢、规范设备市场。

四、技术合作开发完成，双方本着互利互盈、互惠互利的原则进行利益分成，合作卖点在于_____的整条生产线，整条生产线分工如下：甲方负责生产线的其他设备的设计、采购、安装；乙方负责_____的设计和制造加工。

五、为了保证市场的稳定以及双方的合作原则，对于市场开发以及技术销售，需经过甲乙双方的共同商榷。

六、为便于共同技术的开发以及技术销售的完整，乙方须承认甲方为其合作单位，允许甲方以自己和乙方的共同名义进行宣传。

七、本协议为合作框架协议，合作中具体事宜需在具体合同中进一步明确。框架协议与正式合同构成不可分割的整体，作为甲乙双方合作的法律文件。

八、本协议有效期为____年，自_____年___月___日起到_____年___月___日为本协议商定合作方案的执行期限。

九、本协议一式____份。双方各执____份，具有同等法律效力。

十、因本协议和其他相关协议发生争议，双方可协商解决，协商不成的，均可向合同履行地的仲裁机构申请仲裁，或者向合同履行地的人民法院起诉。

十一、合同履行过程中，一方违约给对方造成的损失，负有赔偿责任。

甲方：

地址：

联系方式:

合同履行地:

签约时间: _____年____月____日

乙方:

地址:

联系方式:

合同履行地:

签约时间: _____年____月____日

营销合作协议合同法规篇五

作为国内最具影响力的企业之一在企业战略和经营管理方面进行了卓有成效的探索并取得了骄人的业绩;面向新的发展机遇,公司领导层果断决策,希望借助管理变革和信息化进一步提升企业的整体竞争能力。

作为国内经验最丰富的咨询公司之一公司从小到大发展的过程就是与中国企业竭诚合作的历程,我们以感激和真诚回报中国企业以及企业家给予我们的支持和厚爱。

基于互惠互利、共谋发展的原则,双方协商达成如下战略合作协议:

1战略合作的意义

11对于,通过与公司的战略合作,获得外部专家的持续支持,提升公司的“战略-管理-信息化”综合能力,保持领先国内

同行3-5年的优势。

12对于公司，通过与的战略合作，丰富国有企业改革的经验，深刻理解行业的战略布局，争取在行业取得突破性的发展。

2战略合作的方式

21和公司将以联合项目组为基础，建立双方高层每月定期沟通的机制，监控并推动战略合作的顺利开展。

22在此战略合作框架之下，具体的合作事宜应该以独立合同的方式确立明确的目标、责任、计划。合作过程中所发生的费用，如果不能归入某一项合同，则需另外协商费用分担的方式。

23未经对方许可，任何一方不能在商业宣传中透露与对方的战

略合作关系。

24当合作过程中出现问题时，双方将以最大的诚意重建互信关系。

3战略合作的内容

31公司将邀请参加管理咨询发起的中国制造业研

究计划，与国资委、商学院、集团等协作，研究中国制造企业的竞争策略、核心能力、管理与信息化的最佳实践等。

32公司将基于对发展战略和公司领导层战略意图的

理解，协助整合“战略具体化-管理提升-信息化建设”，在国有企业改革和信息化建设方面，探索出一条新路。

33公司将在“战略具体化-管理提升-信息化建设”的过程中，提供管理培训和教育，协助的员工转变观念，培养未来的干部队伍。

34公司将协助安排的管理层访问集团，并且以适当的方式深入探讨集团的业务拓展和战略转型的成功经验。

35公司将协助安排与学院建立合作关系，通过定

制专门的管理教育课程为提供世界级水准的管理教育。

36公司将协助联络其他专业咨询和服务机构，基于的成功实践，形成以及行业的最佳实践，提升的品牌和美誉度，为的跨越式发展营造全方位的推进环境。

37将为公司的顾问营造顺畅的工作氛围，为公司深刻理解以及行业，提供有关的行业信息和沟通机会。

38将协同公司借鉴和研究国有企业进行“战略具体化-管理提升-信息化建设”的经验和教训，提炼并形成国资委案例研究材料。

39将协助公司在以及行业拓展咨询业务。

4主要工作

第一阶段：签定并实施《管理变革和企业信息化规划》

依据企业管理需求和现有信息化情况完成企业信

息化规划及整体发展思路。

第二阶段：签定并实施《系统》首期合同；完成某某

公司总部财务、采购和销售等关键业务系统，实现

财务业务一体化，通过系统实现对公司级绩效考核体系的有效支撑。

第三阶段：签定并实施《系统》持续合同；完成某某】公司总部人力资源实施，完善支撑职能评价与绩效考核体系的报表系统，样板厂(站)的系统实施和企业信息门户的实施，某某全程供应链的实施。

甲方：股份有限公司乙方：有限公司地址：省市

邮编：

授权代表：

日期：

地址：

邮编：

授权代表：

日期：

营销合作协议合同法规篇六

甲方：代表：地址：电话：传真：乙方：代表：地址：电话：传真：风险提示：

合作的方式多种多样，如合作设立公司、合作开发软件、合作购销产品等等，不同合作方式涉及到不同的项目内容，相

应的协议条款可能大不相同。

本协议的条款设置建立在特定项目的基础上，仅供参考。实践中，需要根据双方实际的合作方式、项目内容、权利义务等，修改或重新拟定条款。甲乙双方本着互利互惠、共同发展的原则，经过友好协商，决定充分利用双方各自的优势，资源互补，开展留学预备课程，特制定本合作框架协议。

一、合作内容甲乙双方共同开发设计并开办留学预备课程，共同确定培养目标，制定教学计划，安排课程设置。

1、预备班学制：_____年。

2、预备班培养目标：

(1) 提高学生的英语综合能力，并达到可以办理出国留学的英文水平。

(2) 加强学生专业知识水平，为学生在国外的专业学习奠定基础。

(3) 达到与国外交流学校课程衔接模式的实现。

3、预备班结束后前往国外学习的国家：澳大利亚、英国、新西、加拿大等。

4、预备班收费标准：_____元人民币（不含国外使馆签证申请费、个人出国材料公证费以及国外学校报名费）。

二、双方权利和义务风险提示：

应明确约定合作各方的权利义务，以免在项目实际经营中出现扯皮的情形。

再次温馨提示：因合作方式、项目内容不一致，各方的权利

义务条款也不一致，应根据实际情况进行拟定。

1、甲方权利和义务

- (1) 负责招生工作，包括制定招生计划，招生宣传等。
- (2) 负责设计教学方案。
- (3) 负责安排教学相关工作，包括教师招聘、教学场地的安排和教材的选择等。
- (4) 负责向学生收取学费和签证服务费。
- (5) 负责学生管理。
- (6) 承担所有教学成本及教职员工的薪金。
- (7) 负责组织安排家长和学生就签证文件的准备、出国前签证辅导、及临行辅导等之会议。

2、乙方权利和义务

- (1) 负责与海外合作院校联络和沟通，并负责接待与招待外方人员。
- (2) 负责甲方工作人员的业务培训。
- (3) 辅助甲方设计教学方案，给教学计划及方案提出建议和意见。
- (4) 帮助甲方聘请外籍教师、英文教师。
- (5) 帮助学生联络国外合作院校并取得录取信。
- (6) 帮助学生整理签证文件，联系使馆、递交签证资料等所

有和签证相关的事宜。

(7) 帮助已取得签证的学生安排海外付款、接机、住宿等相关后续事宜。

(8) 帮助联络、沟通、处理学生出国后问题。

三、收益的分配方式

1、预备班学费由甲方负责统一收取，甲方分配每个学生总学费_____元人民币的_____%。乙方分配每个学生总学费_____元人民币的_____%。

2、上述款项在学校开学的第_____周内，由甲方以转账的形式，交付给乙方。

四、合作注意事项

1、对学生的英语语言能力的要求：

(1) 申请国外留学的学生，必须拿到成绩5分以上的英语成绩（相当于普通高中中等学生英文水平），不然无法申请签证。

(2) 国外专业课程要求成绩6分的直接入读，达不到6分的学生，可以出国后先就读语言课程，待达到入学的语言水平后开始专业课程。

(3) 学生申请国外学校的录取时，可不提供成绩。

2、每年开学后_____个月内，需召集家长及学生提前准备部分签证等重要文件。

3、由于不可控制的原因，极少部分学生有可能最后没拿到签证，甲方给其颁发_____学院预科证书。

五、违约责任风险提示：

合同的约定虽然细致，但无法保证合作方不违约。因此，必须明确约定违约条款，一旦一方违约，另一方则能够以此作为追偿依据。

1、由于甲、乙双方其中一方工作滞后，而导致合作项目不能顺利开展，均属违约行为，应给予另一方经济赔偿，赔偿金额按民法典有关规定执行。

2、由于乙方和海外合作院校联络和沟通工作执行不到位，而导致预备班学生不能顺利到国外读书，乙方应负全部责任，并应给予甲方及相关学生经济赔偿，赔偿金额按民法典有关规定执行。

六、争议解决协议有效期内，若双方发生任何争议，应友好协商解决。如果协商不成，双方可向_____方所在地人民法院诉讼。

七、其他

1、本协议为合作框架协议，合作项目中具体事宜需在正式合同中进一步予以明确，甲方双方需本着合作协商共同进步的原则逐步完善各相关条款及事宜。

2、未尽事宜及双方发生纠纷，双方本着友好互惠态度进行协商补充解决。

3、本协议有效期：自本协议签订之日起_____年_____月_____日有效，期满后双方可协商续约。

营销合作协议合同法规篇七

甲方：地址：电话：乙方：地址：电话：风险提示：

合作的方式多种多样，如合作设立公司、合作开发软件、合作购销产品等等，不同合作方式涉及到不同的项目内容，相应的协议条款可能大不相同。

本协议的条款设置建立在特定项目的基础上，仅供参考。实践中，需要根据双方实际的合作方式、项目内容、权利义务等，修改或重新拟定条款。为发展现代农业和高效农业，加大新产品、新技术的示范推广力度，着力打造以生态农业园区为主的现代农业和生态旅游平台建设，经甲乙双方友好协商，达成如下战略框架协议：

一、项目概况

1、项目名称：现代生态农业示范园。

2、项目地址：_____。

3、本项目占地约_____亩（以实测面积为准）。

二、合作内容双方合作新建现代旅游观光农业，展示农产品的新品种和新技术。

三、双方责任风险提示：

应明确约定合作各方的权利义务，以免在项目实际经营中出现扯皮的情形。

再次温馨提示：因合作方式、项目内容不一致，各方的权利义务条款也不一致，应根据实际情况进行拟定。

1、本项目需使用的承包地和农村集体建设用地采取租赁方式，租金为每亩每年_____斤中等大米（按当年市场价格），租金由乙方负责承担。

2、乙方负责在每年____月____日前一次性向甲方付清当年租

金，乙方在土地流转协议签订后____日内向甲方付清当年租金并进场开工。如乙方未按期支付租金，甲方有权单方面解除本协议。

3、本项目先期由乙方租赁发展现代农业，涉及具体的运营方式、合作及管理模式由双方根据实际情况再行确定。

4、甲方负责在开工前进行土地规划和清理。

5、乙方在合作期内，除技术含量较高的工种外，同等条件下优先使用_____村的劳动力。

6、甲方负责按照乙方意愿对项目实施区域内的建筑物和地上附着物进行处理。

四、合作时间甲、乙双方合作期限暂定为_____年，即从_____年____月____日至_____年____月____日止，合作期满后，乙方在同等条件下具有优先续签权。

五、保密约定风险提示：

应约定保密及竞业禁止义务，特别是针对项目所涉及的技术、客户资源，以免出现合作一方在项目外以此牟利或从事其他损害项目权益的活动。乙方和甲方均有义务履行保密义务，未经对方同意，不得向任何第三方披露或透露有关本协议内容项目下的任何信息。

六、争议解决协议有效期内，若双方发生任何争议，应本着相互谅解、互惠互利的原则协商解决。如果协商不成，双方可向_____方所在地人民法院诉讼。

七、其他

1、本协议为合作框架协议，合作项目中具体事宜需在正式合

同中进一步予以明确。框架协议与正式合作合同构成不可分割的整体，作为甲乙双方合作的法律文件。

营销合作协议合同法规篇八

甲方：

乙方：

身份证号码：

经甲方和乙方(以下合称为“双方”)友好协商，决定本着平等互利、优势互补的原则，建立战略合作关系，双方在互惠互利的基础上，经友好协商共同达成本投资战略合作框架协议(以下简称“本框架协议”)：

(一) 合作内容

双方以统一的资源整合优势结成长期共同发展之联盟，共同投资_____元，甲方_____%，乙方_____%。以获得良好的社会效益和资金风险控制，推动_____工业园的建设和发展。

(二) 权利与义务

- 1、甲乙双方皆承认对方为自己的战略合作伙伴，并在_____建设项目中共享相关信息。
- 2、甲方负责工业园入住企业的甄选与联络，优先选取具有发展潜力和信用评级优良的企业作为投资对象。
- 3、乙方负责建设项目的评估和剩余建设资金的来源落实。
- 4、对于投资对象的选取和建设项目的评估与资金来源落实方

面，甲乙双方应进行协商确定。

5、双方投资资金应在项目开始前汇入指定账户管理。

6、甲方、乙方共同指派财务管理人员进行账务管理。

(三) 相互宣传

1、甲乙双方应在_____园建设项目推广计划及相关营销活动中优先邀请对方参与。

2、甲乙双方都认可的适当时间内，双方在彼此宣传平台上，撰写并宣传双方商业行为有关的话题。

3、甲乙双方在有关建设专题的研讨会和各种展览会上，互相帮助、共同宣传，共同推进双方的合作。

4、双方还可就其它深度合作方式进行进一步探讨。

(四) 合作时间

本协议有效期为_____年，自_____年_____月_____日起到_____年_____月_____日为本协议商定合作方案的执行期限。

(五) 其他

1、甲乙任何一方如提前终止协议，需提前_____月通知另一方。

2、本协议一式_____份，双方各执_____份。

3、本协议为合作框架协议，合作项目中具体事宜需在正式合同中进一步予以明确。框架协议与正式合作合同构成不可分割的整体，作为甲乙双方合作的法律文件。

4、本协议期满时，双方应优先考虑与对方续约合作。

甲方：

代表签字：

_____年_____月_____日

盖章：

乙方：

代表签字：

_____年_____月_____日

盖章：

营销合作协议合同法规篇九

甲方：住址：法定代表人：联系电话：传真：乙方：住址：
法定代表人：联系电话：传真：风险提示：

合作的方式多种多样，如合作设立公司、合作开发软件、合作购销产品等等，不同合作方式涉及到不同的项目内容，相应的协议条款可能大不相同。

本协议的条款设置建立在特定项目的基础上，仅供参考。实践中，需要根据双方实际的合作方式、项目内容、权利义务等，修改或重新拟定条款。甲乙双方经过友好协商，本着平等、自愿、互惠互利的原则，现就乙方向甲方提供有关电子政务系统的技术支持和数据保存等服务，达成如下协议：

一、甲方的权利义务风险提示：

应明确约定合作各方的权利义务，以免在项目实际经营中出现扯皮的情形。

再次温馨提示：因合作方式、项目内容不一致，各方的权利义务条款也不一致，应根据实际情况进行拟定。

1、甲方应在本协议签署后____日内向乙方支付____元年的技术服务费，技术服务合作协议书范本。

2、甲方使用乙方提供的加工贸易申报系统，以电子数据的形式向加工贸易审批部门申报加工贸易合同。

3、甲方应确保计算机系统和e浏览器能正常工作，自行解决网络接入问题。

4、甲方应指定专人（该人员应具备一定的加工贸易业务知识）负责系统的操作，甲方指定人员发生变动时，应及时通知乙方。指定联系人：_____；电话：_____；传真：_____；信箱：_____。

5、甲方在遇到技术问题时，应及时跟乙方联系，如实向乙方描述故障现象，积极协助乙方解决问题。

6、甲方如需乙方提供上门技术服务，应及时跟乙方联系，乙方会按照标准的上门服务收费标准收取一定的费用。

二、乙方的权利义务

1、乙方向甲方提供加工贸易ca证书的使用培训。

2、乙方向甲方提供加工贸易系统的技术支持，但不包括对甲方计算机的维护和提供加工贸易业务咨询，不对甲方合同数据的正确性以及能否通过审批承担责任。技术支持电话为：_____；传真：_____；信

箱：_____。

3、乙方的服务时间为正常工作日的_____（具体时间点），休息时间和法定节假日不提供相关的技术服务。

4、乙方提供的技术服务形式是用户的电话咨询或来访培训，不包括上门服务（会员除外）。

5、在发生网络故障等非乙方原因造成系统无法使用时（如ee接入问题等），乙方不承担相关责任。

6、乙方应当准确记录甲方传输电子数据的过程和时间，保证所存储的数据不被人为更改和灭失。电子数据的保存期限为_____年。

7、乙方应采取国际上通行的网络安全措施，保证存储在系统内的电子数据的安全、真实、完整，不得对电子数据进行删除、修改、篡改等。

8、因加工贸易审批部门的原因造成的后果，乙方不承担相关责任。

9、乙方应保守甲方的工作秘密，未经授权或许可，不得对外提供其存储的电子数据。

三、协议期限本协议所指技术服务期限为_____年，从双方签订之日开始计算，具体时间为从_____年____月____日起到_____年____月____日止。

四、协议的解除和终止协议到期后，如甲方继续需要乙方的服务，甲乙双方另行签署协议。如甲方不再需要乙方的服务，本协议自动终止。

五、合同保障措施风险提示：

合同的约定虽然细致，但无法保证合作方不违约。因此，必须明确约定违约条款，一旦一方违约，另一方则能够以此作为追偿依据。

1、在合作期内，项目合作双方中任何一方未经其对方协商认可擅自退出该合作项目，违约方同时赔偿被侵害方的投入损失及其他合作期内应得收益（具体为：按合作之日起至产生变故时为止的被侵害方应得的收益平均值计算，违约方赔付被侵害方剩余协议期的总收益）。并且必须遵守技术、市场保密条款，两年内不得在当地使用或经营本项目的同类技术内容及客户资源。否则项目合作各方有权追究违约方的一切经济法律责任。

2、在合作期内因战争、灾害、疾病等不可抗力因素导致项目合作解散或合作期满各合作方不再合作，该项目技术内容归双方所有。

3、合作方如有一方违反本协议，则其他方有权取消与违约方的合作并追究违约方的一切经济法律责任。

六、争议解决方式因履行本协议发生的争议，双方可通过友好协商解决。协商解决不成，提交仲裁机关仲裁。

七、附则本协议经甲乙双方签字盖章后生效，一式_____份，甲乙双方各执_____份，具有同等法律效力。

营销合作协议合同法规篇十

甲方：代表：地址：电话：乙方：代表：地址：电话：风险提示：

合作的方式多种多样，如合作设立公司、合作开发软件、合作购销产品等等，不同合作方式涉及到不同的项目内容，相应的协议条款可能大不相同。

本协议的条款设置建立在特定项目的基础上，仅供参考。实践中，需要根据双方实际的合作方式、项目内容、权利义务等，修改或重新拟定条款。甲、乙双方本着平等自愿、诚实信用的原则，为促进公司长期运营发展，实现战略双赢，经充分协商，就共同建立战略合作关系，经双方友好协商，达成以下合作框架协议：

第一条：协议内容在__年__月__日至__年__月__日，甲方将全年的推广宣传活动业务交予乙方进行协助完成。

第二条：推广费用及结算方式

1、推广费用总计x元。

2、推广费在活动结束后____日内结清。

第三条：双方的权利与义务风险提示：

应明确约定合作各方的权利义务，以免在项目实际经营中出现扯皮的情形。

再次温馨提示：因合作方式、项目内容不一致，各方的权利义务条款也不一致，应根据实际情况进行拟定。

1、乙方需按照甲方的需求，每月至少提供两场可执行的推广活动方案。

2、甲方按营销节点组织的大型活动，乙方需配合提供场地、人员、活动组织的方案。

- 3、甲方保证签署本协议不违反甲方以前签署过的其他文件，也不会置乙方于违法或违约的境地。
- 4、甲方有义务为乙方提供相关的设计资料，活动场地，电力使用，水源，部分人员支持并保证该设计资料，活动场地的合法性。
- 5、甲方有权利根据相关规定严格审核乙方所提供推广活动内容的合法性。
- 6、乙方有义务按照甲方提供的资料和要求完成本协议内容的推广活动项目。
- 7、甲乙双方应当保守合作过程中双方的商业秘密，不得侵犯双方商业秘密或其他相关商业情况。
- 8、甲、乙双方对对方提供的报价、技术资料、图纸负有保密义务，未经双方许可，不得留存、复制资料；不得在履行本协议以外的其他方面使用对方提供的报价、图纸、资料。
- 9、甲乙双方有责任对本协议的内容进行保密。
- 10、乙方为甲方的独家合作伙伴，甲方可享有价格的优惠权。

第四条：项目联系人及沟通方式

- 1、甲方指定为项目负责人，负责与乙方联系及沟通，并对乙方提交的方案予以签收和确认。该联系人联系方式如下：电话：传真□x手机：电邮：
- 2、乙方指定为项目负责人，负责与甲方的联系及沟通，并对甲方提交的资料和修改意见予以签收和确认。该联系人联系方式如下：电话：传真□x手机：电邮：若甲乙双方变更联系人，需要做出书面通知以告知对方。

第五条：违约责任风险提示：

合同的约定虽然细致，但无法保证合作方不违约。因此，必须明确约定违约条款，一旦一方违约，另一方则能够以此作为追偿依据。

1、甲方有责任按期支付乙方费用，若甲方超过约定付款时间_____个月，则延期一天甲方应额外支付乙方活动总费用的_____ %作为补偿。

2、乙方有责任按照双方约定事项执行相关工作，如因乙方自身原因，未能按时完成双方约定事项，则甲方有权扣除乙方活动总费用的_____ %作为补偿。如确因甲方原因，造成乙方未能按时执行，乙方不承担由此造成的甲方的损失。

3、在协议有效期内，因不可抗力而造成一方不能履行协议规定的责任和义务，不视为违约。不可抗力系指战争、火灾、水灾、地震、台风及政府停电等其他不可预见并且对其发生和后果不能防止或避免的事故；造成双方争议的，双方本着友好协商的态度解决。

第六条：其他条款

1、本协议发生纠纷时，双方应通过友好协商解决；协商不成时，双方均有权利向_____方所在地人民法院提起诉讼。

2、本协议为年度战略合作框架协议，具体进行单项项目金额高于_____万元的，需另行签订合作协议。

3、本协议未尽事宜，由双方协商达成补充协议。补充协议与本协议具有相同的法律效力，若补充协议与本协议有冲突，以最后形成的协议为准。