

最新会计暑期社会实践活动总结(模板6篇)

工作学习中一定要善始善终，只有总结才标志工作阶段性完成或者彻底的终止。通过总结对工作学习进行回顾和分析，从中找出经验和教训，引出规律性认识，以指导今后工作和实践活动。相信许多人会觉得总结很难写？以下是小编精心整理的总结范文，供大家参考借鉴，希望可以帮助到有需要的朋友。

会计暑期社会实践活动总结篇一

在这半个月期间，我主要进行的是眼镜销售工作。从活动结束后单位领导的评语中可以看出，这次实习活动我总体表现尚可，基本能达到实习的预计目的。但由于以前缺少工作经验，实习机会少，在实习的过程中仍有很多细节问题需要改进提高。

在这短短的二十天里，虽然我对眼镜的知识的了解很少很少，销售成绩也不是很好，但却也收获颇丰，感确良好。

首先，只有付出才会有回报。刚开始去的时出去发了几天传单，不发不知道发了才知道难，现在街上发单的人越来越多人们见你发单他直接就离你远远的，所以不容易发。之前我大部分时间都呆在学校里，做的一些兼职也是学校提供的勤工助学这些岗位不会像这样直接接触“顾客”也没有被那么拒绝的情况，就更不用说销售经验了。

发过传单后才真正的在店里面做眼镜销售，在实习的前面两天就常常碰壁，俗语说“不当家不知柴米贵”，以前听人家说销售，怎么怎么难，自己都不以为然，然而等自己站到柜台，那与顾客抹嘴皮子的时候，才知道销售的难度要远比自己想象的难多了！因为不理解眼镜的专业知识，在介绍的一

些性能时搞得到后来自己都不懂的说了些什么天书，而且往往事倍功半，磨破了嘴还是无功而返，为了搞好销售我除了白天主动跟一些老的店员了解各种眼镜的价格，性能与及一些销售的基本常识之外，晚上还猛啃眼镜方面的书籍、杂志，到一两点钟，这样几天下来尽管很累，但总算摸到了一些门道。在接下来的日子里工作就好做多了。有时我的的销售量甚至比老员工还好！

对销售有了一定的了解，掌握了一些基本的销售技巧。无论哪个销售行业，目的就是把东西卖出去以换取利润，顾客就是上帝良好的服务态度是必须的，要想获得更多的利润就必须提高销售量。这就要求我们想顾客之所想，急顾客之所急，提高服务质量语言要礼貌文明，待客要热情周到，要尽可能满足顾客的要求。

沟通技术的应用，通过顾客需要调查，融及顾客的购买问题，顾客的问题才是顾客的需求之母，需求是顾客自己对问题的解决需求，很多问题是需要营业员发掘出来展示给顾客的。

通过顾客需求调查，触及顾客的购买问题。顾客的问题才是顾客的需求之母，需求是顾客自己对问题的解决要求，很多问题是需要营业员发掘出来展示给顾客的；了解顾客购买心理，通过对顾客问题原因专业化的表达，使顾客产生信任；既而进一步表述出顾客问题所引发的不良性后果，使顾客产生强烈关注，最终造成顾客的购买兴趣；掌握对从众型顾客的沟通制约，即提前说出顾客要说的话，以此制约顾客的潜在思维方向，让销售朝对卖方有利的方向发展；应对主动提问的顾客时，要合理运用先去评价一下顾客问题，然后寻找顾客提问原因，再找一个“垫子”引导顾客说出其真实需求的方法。了解顾客购买的思维方式，根据营销理论中的排除法，顾客会购买价格两个极端的商品，通过体验销售，不断排除顾客认为不符合其要求的品牌和产品；加强主题，突出三个卖点，提供正面的展示或负面不良的暗示，使顾客积极参与到产品的性能体验中来。掌握成交缔结的技巧，在多数销售中，营业员如

何控制销售过程的发展，在每一个阶段及时帮助顾客做出决定即成交缔结，对不同的顾客应该采取不同的方法。成交的要诀：多看、少说；一问一答；不急不忙；保持态度。

现在的市场由于竞争激烈，顾客成了稀缺资源，而且顾客往往都有“货比三家”的习惯。因此，要想让顾客在第一时间购买自己的商品，分析顾客的心理就显得至关重要。我就有过很多这样的经历，有很多顾客往往已经看上了一些产品，但因为价格等原因而迟迟不肯出手，这时就要抓住他的这种心理，向他充分介绍产品的效能，使其产生物有所值的想法。

总的来说，这次生产实习活动的收获实在是太多了，不是短短的几页纸就能说完了。经过这次生产实习，我的动手和用脑能力得到了一定的提高，对社会生活的认识有了进一步加深，这一切都将会对我今后的学习生活产生深远的影响。我想，在今后的学习生活中一定会表现得更好。

会计暑期社会实践活动总结篇二

短短的社会实践实践并不能让我完全的明白我将来要做的事情，但是实践中总是会有很多的收获，比如前几天我去衡水参加社会实践，我就在实践中学习到了很多东西，虽然没有质的飞跃，但是很多小小的收获已经让我明白了很多。社会需要慢慢的适应：

活动概括：

为了响应我院提出的主题为“践行社会主义荣辱观，走进社会主义新农村”大学生暑期社会实践“三下乡”的号召，我院学生会7名成员在一名老师的带队下，于20xx年7月9日，赴衡水进行暑期社会实践活动。

再将近一周的时间里，我们参观了国家级自然保护区衡水湖，体会了衡水湖美丽的风光；了解了举世闻名的“衡水三绝”；

与衡水学院学生会进行联谊;并去了衡水市彭杜乡刘家南田村及侯店，进行八荣八耻及建设社会主义新农村的宣传并进行调查，了解那里的风土人情和生活变化。

我们再求知和收获的同时顺利的完成了实践的任务。在这次活动中，我学到了许多以前从未接触过的知识，开阔了视野，增加了社会阅历，对今后的学习工作有很大的帮助。

社会实践内容：

- 1、了解“衡水三绝”。
- 2、与衡水学院学生会进行联谊活动，促进学院之间的联系。
- 3、宣传八荣八耻及建设社会主义新农村。
- 4、参观国家级自然保护区——衡水湖

实践过程：

xx年7月9日我们衡水社会实践小分队起程去衡水，我们乘坐的车是很普通的列车，我们没有座。乘客长途较多，上车时人不少，超员，但中途下的少，上的多，一路上人在逐渐的递增，车厢不是很干净，可价钱便宜。开车时，列车员还送了一趟开水，少见。我们站着有说有笑。车晚点到达衡水车站，在出站口，衡水学院的同学已经在车站口等候多时，一见我们便热情的迎上来帮我们拿行李。我们在衡水车站逗留片刻便奔赴我们的住处。之后进行了热烈的学习讨论。

随后几天，我们开始了实践活动。经过一番磋商之后，我们的第一站决定去国家级自然保护区衡水湖。我们乘上了10路(南线)车，中巴，票价一元，车况不是很好，一路颠簸，30分钟后，来到了衡水湖。

衡水湖坐落于冀州市市区北侧，是目前华北平原上最大的淡水湖之一，总面积130平方公里。该湖区属于平原淡水湖泊，水质优良，水源有可靠保障。湖区内有国家级及省一、二级保护动物丹顶鹤、白天鹅、灰鹤、白额雁、天鹅、小鸥等各种水禽达150多种。整个湖泊分为深水区、浅水区、滩地三部分。湖水清澈，碧波荡漾，可驾舟赏景，也可垂钓怡情。

衡水湖自然保护区不仅生物多样性丰富、自然风光优美，而且文化底蕴丰厚，源远流长。位于衡水湖南岸的冀州古城建于汉高祖六年(公元前206年)，史有“天下分九州，冀州为首”之称。汉城墙、明城墙、众多汉古墓、石碑、李三娘石磨及竹林寺飞升上天的许多传说再现了衡水湖的自然、历史、人文景观，让人无不感慨衡水湖的神奇与秀美。经过一天的参观，足以让你感受到衡水湖的美丽壮观。

衡水毛笔，亦称之为“侯笔”，古称象笔。始于明永乐年间，距今已有五百多年的历史，清朝被奉为御用，衡水因此被称为“毛笔圣地”、“北国笔乡”。衡水毛笔品种多达二百七十多种，笔长杆硬，刚柔相济，含墨饱满而不滴，行笔流畅而不滞。主要产于“衡水毛笔之乡”桃城区候店村。衡水毛笔笔尖选取黄狼尾、香狐尾、南山羊毛、羊须、白马毛、牛耳毛等各种动物毫毛为原料，笔杆采用毛竹、紫竹、斑竹、湘妃竹、凤眼竹等材料，笔杆上嵌装牙、骨、角、竹、硬木等多种样式口顶。生产工艺精细，样式新颖、造型美观。尤其配上红木、黄杨木和象牙等材料，精心雕刻镶嵌的二龙戏珠、龙凤呈祥、双凤展翅、凤凰戏牡丹以及古装人物、山水花木等图案的高档笔杆，更似锦上添花，成为一件件既有实用价值，而又精致高雅的工艺美术品。深受国内外书法爱好者的喜爱和赞赏。

制笔工艺分水盆、零活、干作、刻字、色装等三百多道手工操作工序。整个流程全部执行严格的检查验收制度，使产品质量稳定可靠。衡水毛笔中“风云”、“水月”、“小狼毫”等多种毛笔被天津口岸定为“信得过的免检产品”。衡

水毛笔畅销日本、新加坡等十多个国家和地区，年出口量达三百多万支。

鼻烟壶最初在我国满、蒙、藏等少数游牧民族中使用，主要有铜、银、瓷质几种。明朝以后，烟壶随着鼻烟一起传入内地。后来，烟壶的品种逐渐增多，到清乾隆时期，玉石、翡翠、晶石、宝石、玛瑙、陶瓷、铜银、竹木雕刻、套料、内画等烟壶品种都已出现。加上工艺水平的不断提高，使之不仅为实用品，而且也成为人们喜爱的工艺美术品。内画鼻烟壶材质有玛瑙、晶石、琥珀和料的几种。绘画前，先用铁砂球和金钢砂将烟壶内壁均匀磨砂，然后根据壶的形状设计绘画出各种题材的作品。

清嘉庆以后，内画鼻烟壶的工艺水平已达到很高程度。著名人物有清咸丰时的周乐元，清末民初时的叶仲三，民国时期的马少宣等。中国衡水习三内画艺术院内画艺术大师王习三在继承叶派的基础上，博采众长，经过长期苦练，使自己的作品具有构思新奇，意境高雅，设色古香，勾勒清晰，气韵生动的艺术特色。他的独特风格受到国际上的高度赞誉，被称之为“冀派”。

出自于中国衡水习三内画艺术院的内画鼻烟壶，以其小巧玲珑的造型，丰富多彩的材质，精美绝伦的工艺，匠心独具的装潢，被国际上誉为集中国多种工艺之大成的袖珍艺术品。

创建于1988年的中国衡水习三内画艺术院，目前拥有18位在海内外颇有影响的内画师。他们以自己独特的画风和精湛的技艺成为冀派内画的佼佼者，受到各国收藏家的好评。其作品中以各国元首画像最为著名，多次被国家作为高尚礼品赠送给来访的美、英、巴西等国元首。

金鱼是中国的国宝。金鱼五彩缤纷，形态优美、娇姿艳体、千姿百态，令人赏心悦目，陶冶情操，国内外称之为金鳞仙子、水中牡丹、东方圣鱼等。被视为美的艺术，成为举世闻

名的名贵观赏鱼类。

金鱼的祖先是野生鲫鱼，至今已有1700多年的历史。据记载，经演变和发展，至今已有162个品种。主要分为四大类：即草种、文种、龙种和蛋种。金鱼的养育始于南宋时期的杭州，后传到上海、镇江、北京、天津等地。在明正德年间，即约在1520xx年左右，北京的皇宫和皇府开始养育金鱼而四季不断。在我国主要分为南北两大派别：一是杭州金鱼；二是北京金鱼。杭州是金鱼的发源地，北京则对金鱼品种有了进一步的发展和育新。衡水市园林管理处来顺宫廷金鱼养殖场于1982年建立，由北京宫廷金鱼饲养世家第十代传人徐立才先生精心管理。现养殖水面达1800多平方米，年生产能力达十几万尾。近年来，徐立才先生挽救和培育出的金鱼品种已达十余个，现有品种 64个，较为名贵的有：鹤顶红、王字虎头、朱砂眼水泡、喜鹊花龙睛球、十二块红龙睛、玛瑙眼、桔瓣狮子头、赤兔眼虎头及白玉冠等。从1986年以来，本场金鱼先后销往印度尼西亚、香港、新加坡、美国等国家和地区。金鱼加强了我国同世界各国之间的联系和往来，它是友谊、和平、美好的象征。

进行荣辱观及建设社会主义新农村的宣传，最后我们来到了衡水市彭杜乡刘家南田村进行八荣八耻的宣传和建设社会主义新农村的宣传，这项活动得到了南田村村委会的大力支持，广播宣传荣辱观，在村委会门前进行宣传，群众在认真的学习我们以广播和发传单讲解的形式作出了有力的宣传，让广大村民有了初步的认识。

社会实践感受：

时光飞逝，而快乐美好的时光更是容易逝去。感人的画面和熟悉的面孔还在眼前，一个笑，一滴泪，是那么的清晰。回想一个月前，烈日炎炎，我们踏上前往衡水的火车，每天都在蒸笼一样的天气下进行着实践，这是对我们耐力、意志力的考验，我们克服了，我们是成功的！这些是我们团结的成果，

同舟共济，永不放弃！这次社会实践的收获是丰富的，与衡水学院学生会的联谊不仅在工作上让我们两校有了进一步的认识，而且我们也交到了很好的朋友。这次实践能够顺利完成是和他们的热心帮助分不开的，在此我们非常的感谢他们。这次实践不仅要我感到了衡水的水美，也要我们感受到了衡水的人更美。

短短的一周社会实践活动，让我们接触了社会，了解了社会。在实践活动中，让我们这个小分队更加的团结，更加的亲密，我们坚信我们就是一家人！实践已经接近尾声，在这次实践锻炼过程中，丰富了我的实践经验，提高了我对自己的信心，使我通过这次实践更加了解社会，给我的以后再次涉世有更好基础。

社会实践中，很多的事情需要我去解决，这一直是我很费解的事情，实践中的事情和结果都是自己之前没有遇到过的事情，所以我一直在实践中找到自己的不足，我一直在不断的进步中，可是我还是不够，成长是需要很多的积累的，量变到质变是很难的，多以我还是会继续努力的！

会计暑期社会实践活动总结篇三

这个暑假没有回家，而是在学校附近的一家饭馆找了个短期工作，一来是为了增加自己的生活经验，二来也可以用自己的劳动挣得一些零用钱，为家里减轻点负担。所以，我每天的生活变得非常的有规律，除了上班就是下班，这两件事成为了我生活的全部内容，整个暑假，也算是忙忙碌碌的，感觉很难充实。

我在一家名为“金延安酒楼”的饭馆工作，这里主要经营的陕北风格的饭菜，讲究绿色食品，粗粮细做，我们的口号是“全力以赴，做的更好”；虽然只是简单的八个字，可要做好也不是那么容易的，每个人每天的心情不同，但对待客人的态度却要做到始终如一的好，要求微笑服务，就算是到

现在，我认为自己也没有达到那个境界，我只能是尽量让自己的服务态度不受情绪的影响，耐心的做好本职工作。

我们每天早上差不多九点半到店里（如果轮到值班的话，八点半左右就要到，值班就负责换垃圾桶，打扫和托楼道，这些都完了的话就负责接订餐电话，有时候客人会提前很早就定包间），吃个早饭（每天基本都一样，最不好的一天就是早上的菜是凉拌莲花白，中午的是炒莲花白和米饭，晚上吃面），十点领班点名，喊口号，之后就正式开始一天的工作了。按照领班分好的台，打扫大厅卫生，捞餐具，摆餐具，洗杯子，二楼的各自整理自己的包间（因为是陕北风格的饭馆，包间的名字也具有陕北的风格，大小总共有十个包间，分别是：枣园、杨家岭、王家坪、万花山、东方红、三十里铺、红石峡、凤凰山、宝塔山和南泥湾，其中南泥湾是最大的包间，有两个大桌子，可以坐24到28位），这些准备工作都做好以后就等客人来吃饭了。中午一般两点半就下班了，然后下午五点再开始上班，晚上九点半下班，但想准时下班的前提是不需要值班，如果你看的台客人没有走的话你就要值班，直到客人走了你收拾干净之后才可以下班。让我印象最深刻的一次值班应该是在七夕前的那个晚上，我看的包间客人来的比较晚，还喝了白酒，吃完后就聊天喝酒，所以在别人都下班后我还在值班，因为住的是学校的宿舍，十一点后就回不去了，可是客人没走也就没办法回了，我只能无可奈何的坐在别的包间等着我的客人，等人的滋味可是不太好受，尤其是有没有别的事可干只能干等的时候，幸好还有领班和我一起值班，而我最担心的还是如果回不去了我要睡哪，要不就只能睡包间了，唉，无奈啊！一直到十二点多了，那些客人才聊完了，结账走了，我们就很快的收拾了下包间然后下班了。领班问我去哪休息，我就说反正回不了宿舍了，就在包间凑合一晚上好了，不过，最后领班带我回她们宿舍了，自此之后，我就觉得打工虽然很辛苦，但只要有人一起，也就不觉得那么累了，呵呵。

因为值班我们晚上都没有吃饭，我本来以为凌晨的街道应该

是没什么人了，可是在我们一起回宿舍的路上还有卖小吃的，有串串菜，烤肉，夹饼，还挺多的，也许应为已经是七夕了吧，还有卖花的呢，一束束鲜花散发着芬芳，让原本有些杂乱的街道看着也有了那么一点点诗意，有了一些节日的味道，呵呵，第一次凌晨走在西安的街道上，看见这些为了生计也还在辛苦工作着的人们，突然觉得其实我还是应该感到庆幸的，因为我还是个学生，不用为了生活那么拼命的工作，我是在回宿舍的路上，可是不知道这些人什么时候才会下班回去休息，想起以前在书上看到的一句话，“天亮说晚安”，虽然是才一点多，可还是在心里对我们都说“晚安，好梦，呵呵！”。

在这里打工我见到了各种各样的客人，好说话的，难伺候的，爱开玩笑的，严肃的，喜欢斤斤计较找麻烦的……总之印证了一句古语，“世界之大，无奇不有”，这应该也可以说是长见识了吧，把以前没见到过的人也都见了，也曾因为客人的故意刁难而偷偷掉过眼泪，可事后想想，又何苦为难自己呢，艾姨（大堂经理）曾给我们说过，不管客人有多难说话，多难伺候，我们的服务就是从他们踏进饭店的门开始到他们用餐完毕，门迎微笑这说“谢谢，欢迎下次光临！”为止，既然怎样都是服务，为什么要计较那么多呢，看开一点，认真做好这次服务就好了。其实，艾姨说的也挺有道理的，他们走出饭店的大门，我们就又是陌生人了，为什么要和一些无关紧要的陌生人生气呢，那才是傻瓜呢，呵呵。

记得有一次和领班聊天，可能是领班觉得我这个人有点马虎，不够细心吧，领班就跟我说：“我知道你是大学生有志向，想做大事，但是你千万不要小看做小事，大事都是由小事积累起来的，做大事的本领也是由做小事的本领不断地积累而成的”。是啊，“不积跬步无以至千里，不积小流无以成江河”，认真做好每一件小事，将来才会有做好大事的资本啊，可使我一直就是大大咧咧性格，突然要细心起来还真不是一家容易的事呢，尽管这样，我还是会尽自己最大的努力做好现在的本职工作，虽然只是做服务员。

不知不觉间，暑假也快过完了，通过这次的社会实践，我想我学到了更多的人和人之间相处的方法，那就是宽容与尊重，这样可以使我们从开始的陌生人变成将来的好伙伴，每个人都不可能十全十美，所以我们应该学会包容别人的缺点，欣赏别人的优点，对于不同身份的人，不管他们地位如何，我们都应当予以尊重，因为不管他们是何种身份，对于我们来说也都是吃饭的客人而已，这没有什么不同的；也懂得了赚钱的辛苦，所以以后不会再乱花钱买一些不必要的东西。我想，在以后的生活中，我会努力的做好自己，为自己以后能更好的走进社会打好基础。

会计暑期社会实践活动总结篇四

大学校园毕竟不是完全的社会化，实践提供这样一个契机，让大学生们更多接触社会，了解社会现象，开阔视野，扩大知识面，从实践中学习新的知识。暑期社会实践报告怎么写？下面是小编给大家整理的暑期社会实践报告范文，欢迎大家阅读与参考。

带着一份执着的信念和一颗热忱的心，我们暑期实践小组经过十几个小时的长途跋涉来到江西省泰和县实验小学，将在这里度过难忘的七天支教生活。

我们支教的小学和住宿的宾馆都在县城中心，这里给我第一印象挺好的，和我想象中的艰苦环境差远了。站在校门外远眺，崭新的教学楼，宽阔的操场，整洁的绿化，大家都感叹如此优越的条件根本不需要我们来支教。询问小店的阿姨，得知这是县城最好的小学，我想这次支教应该是一次愉快的夏令营之旅。

我们下榻在教育宾馆，尽管住宿条件有些不尽人意，但是教育局局长郭叔叔的热情让我们很温暖，少一些旅途的劳累。第二天我们去学校拜访校长并了解学校具体情况，他们对我

们的到来表示热烈，向我们交代了上课注意事项并留下了联系方式，为了确保安全学校每天给我们安排了下班的老师。因为我们来的时候已经放假了，所以没有见到所谓的“学生”。

第三天早晨安排小朋友破冰。印象中农村的小孩应该是乖巧害羞的，对我们的到来陌生又好奇。但事实证明我错了。支教的小朋友很聪明很大胆，活泼好动，对我们一点也不怕生，俨然不把我们当“老师”。第一天见面就有很多迟到缺勤的现象，我们在王校长的协助下好不容易把他们按班级安排好座位，管好纪律。开始自我介绍，先是支教的同学然后是学生。我们自我介绍时候都会把名字写在黑板上并交代一下自己教的课程。

那天发现龚礼佶很适合支教，很会哄小朋友开心，站在讲台上滔滔不绝，很有老师的风范。薛龙很有亲和力，非常受小朋友，被围得水泄不通。支教具体事宜由王玲负责安排，她很尽心尽力，我们支教组有了她工作才开展得井然有序。

自我介绍结束后我坐在第一排小朋友旁边，向他们了解情况并增进感情，几天后我就要给他们上课了，说实话还是有点紧张，对上课一点经验也没有，小学老师不好当啊。一个早上我们很多时间都是用来维持纪律的，这是个严重的问题。他们和我想象中农村的孩子太不一样，个个都很活泼、机灵，争强好胜，乐于表现。

我旁边一个叫王宇轩的男孩就拉着我说自己如何出众，喜欢数学，爱好古典文学，擅长书法，一听说我是教地理的，就和我谈起中国地图，我不得不承认他们很聪明，而且多才多艺，比我当年强多了。后来王校长任命郑金香为班长，小男孩就愤愤不平地告诉我，郑金香有亲戚在学校当领导，奶奶是小学门卫。哦呵，现在的小孩子真不简单，小小年纪就懂世道，还把话讲得如此圆滑，我不禁感叹道。他们都是五年级的优秀学生，分别从七个班里挑选出来，很多小朋友家境

不错，他们的思维方式和行为举止比起城市小孩毫不逊色。

下午，便开始了我们的支教，第一次站在讲台上讲课的我，很激动！在记忆中，教师的职业我一直都很崇拜，如今我也站在讲台上，不一样的是面对这样的一群孩子。特教中心的孩子很活泼，也很乖巧，每个都很讨人喜爱。看着这些孩子，想想命运对他们的不公。我们的支教给他们上课、听课都变的那么有意义。

支教过程——刻骨铭心

我和小雅一起教油画棒的课程。孩子们由于天生的缺陷，不能用语言来表达他们的想法，所以对画中的世界极为喜爱。看到我们的到来他们很开心，总会支支吾吾的说些什么，我们虽然不能完全领会到他们想说些什么，但是我们从他们纯真的眼神里，看到的是他们对知识的渴望，对美术的好奇。也许没有见到他们的时候，支教只是一种公益的行为，而看到这些孩子们，这不在是一场普通的支教，这是一场梦想的开拓，顿时心中的压力好大好大！

还记得在上第二堂油画课时，有一个小孩，我印象很深，别的小朋友天空是蓝色的，而他的天空却是彩色的，这个孩子个子不是很高，平时也不说话，只是乖乖的呆在角落里。看到这幅画的时候，我坚信身体的缺陷并没有阻碍他们童年的色彩。

支教的日子很规律，每天早上7点起床，八点半上课，同学们都被这里的孩子所感染，都纷纷的省吃俭用，为的就是可以给孩子们多买一个油画棒。平日里活在电子世界的他们，也改变了生活的重点，在这里的游戏，只是和孩子们放学后，和小朋友们一起做游戏，跳皮筋。这与平日里电子游戏的世界相比是那么的真实，对于我来说，这是再一次体验童年的愉悦；对于孩子们来说，和老师打成一片是很有趣的。每天总会有新鲜的事情发生，像一场精彩的舞台剧。

离别不舍——我们心系他们

x月x日，天下没有不散的宴席，离别的时刻依然残酷的摆在我们每个人面前。留下的也许还有足迹，带走的却只是回忆。悄然消失的时间，带走了我们在平遥的7天，不希望将曾经在那留下的足迹也一并带走。支教留给我的东西太多太多，在另一个别样的蓝天下，感受了人性的温暖，知识的力量，社会不断进步下依然留下的畸形现象。有了爱的接力棒的传递，每一年都会是崭新的一年！我无悔于这次经历！

支教心得——社会实践真正的意义

现在，静下心来，扪心自问，为什么要支教？我们或许帮不了他们什么，但是我们尽力，至少我们可以带给他们希望。虽然一个支教者的作用有限，可支教这种行为是一种爱的影响，爱的传播。这种奉献的精神会影响着特教中心的孩子、老师，还有当地热情的人，影响着你身边的朋友，也许这种爱将会传播出去。

我总希望自己确实能做点什么，哪怕只影响到一个小孩，都会让我心境坦然、温暖、纯净。总之，希望自己在这个年代里，能做个真正的麦田守望者，踏踏实实去做，哪怕会很艰辛很寂寞甚至很委屈。我守望麦田，却不是为了收获，我只是欣赏那一种天地的杰作，乐于把自己融入那无尽的麦浪。在喧嚣的尘世给自己的心留点空间，让那种感恩长存于怀。

一个志愿者就是一把泥土，但我们的存在的意义，不是被淹没，而是与无数把泥土聚集在一起，成就一座山峰，一条山脉，一片群峰。这样的山峰，可以改变风的走向，可以决定水的流速。

主要是通过社会实践来达到锻炼自己的意志品质，同时积累一些社会经验和工作经验为自己即将步入社会做好铺垫。同时也是为了减轻父母的经济负担，从而使自己的暑假生活过

得更充实更有意义。

其实整个暑假我在找工作的旅途当中遇到了前所未有的挑战与挫折记得当时我和几个同学来到一个陌生的城市，吃的住的都成了我们最大的问题，再加上我们都把钱几乎都花光了，我在想现在就这么难找工作等毕业出来该怎么办啊然后我们就咬紧牙关挺了过来，功夫不负有心人最后我们终于找到工作了。我的工作主要是做qc的就是产品的质量检验与控制，在厂里我看到了生产产品的主要全部控制产品的方法与手段，其实做很多事情都是需要把各种方法综合在一起才能把事情做的更好更精，就比如当时我在检验时候就是总不能把产品检验的很好老是存在漏洞检验的数量与质量总是不能齐头并进，就在这时候我的领班走了过来她就告诉我说，做检验的除了要全身心的投入以外还需足够的耐心，足够的细心，和掌握好的技术方法与手段，这样才能把事情做的更好!!其实在当中我也被批评过就是因为自己做的不好再加上工作又很累我有几次都不想干了但最终外还是坚持下来了，认认真真做事。原来坚持下去，生活可以变得更实，相信一定可以为即将步入社会做好足够的准备。

实践感想与体会：在我的打工生活中，我也明白了许多责备也要用适当的方式让我明白到别人批评你或是你听取他人的意见时，一定要心平气和，只有这样才能表示你在诚心听他说话。虽然被批评是很难受的，而且要明确表示你是真心在接受他们的批评。因为这样才能在失败中吸取教训，为以后的成功铺路。我们要学会从那里跌倒就从哪里爬起来，这才是我所应该做的。

我也从工作中学习到了人际交往和待人处事的技巧。在人与人的交往中，我能看到自身的价值。人往往是很执着的，可是如果你只问耕耘不问收获，那么你一定不会交到很多朋友。对待朋友，切不可斤斤计较，不可强求对方付出与你对等的真情，要知道给予比获得更令人开心。不论做什么事情，都必须有主动性和积极性，对成功要有信心，要学会和周围的人

沟通思想、关心别人、支持别人。打工的日子，有喜有忧，有欢乐，也有苦累，也许这就是打工生活的全部吧。我不知道多少打工的人有过这种感觉，但总的来说，这次的打工生活是我人生中迈向社会的重要一步，是值得回忆的。

有了像我一样的在校大学生选择了暑期打工。暑期虽然只有短短的2个月，但是在这段时间里，我们却可以体会一下工作的辛苦，锻炼一下意志品质，同时积累一些社会经验和工作经验。这些经验是一个大学生所拥有的“无形资产”，真正到了关键时刻，它们的作用就会显现出来大学生除了学习书本知识，还需要参加社会实践。因为很多的大学生都清醒得知道“两耳不闻窗外事，一心只读圣贤书”的人不是现代社会需要的人才。立思考、独立工作和独立解决问题能力。通过参加一些实践性活动巩固所学的理论，增长一些书本上学不到的知识和技能。因为知识要转化成真正的能力要靠实践的经验和锻炼。面对日益严峻的就业形势和日新月异的社会，我觉得大学生应该转变观念，不要简单地把暑期打工作为挣钱或者是积累社会经验的手段，更重要的是借机培养自己的创业和社会实践能力。现在的招聘单位越来越看重大学生的实践和动手能力以及与他人的交际能力。作为一名大学生，只要是自己所能承受的，就应该把握所有的机会，正确衡量自己，充分发挥所长，以便进入社会后可以尽快走上轨道。在这次暑期的工作中，我懂得了理论与实践相结合的重要性，获益良多，这对我今后的生活和学习都有很大程度上的启发。这次的打工是一个开始，也是一个起点，我相信这个起点将会促使我逐步走向社会，慢慢走向成熟。

：回想这次社会实践活动，我学到了很多，从我接触的每个人身上学到了很多社会经验，自己的能力也得到了提高，而这些在学校里是学不到的。

在社会上要善于与别人沟通。如何与别人沟通好，这门技术是需要长期的练习。以前没有工作的机会，使我与别人对话时不会应变，会使谈话时有冷场，这是很尴尬的。人在社会

中都会融入社会这个团体中，人与人之间合力去做事，使其做事的过程中更加融洽，事半功倍。别人给你的意见，你要听取、耐心、虚心地接受。

在工作上还要有自信。自信不是麻木的自夸，而是对自己的能力做出肯定。社会经验缺乏，学历不足等种种原因会使自己缺乏自信。其实有谁一生下来句什么都会的，只要有自信，就能克服心理障碍，那一切就变得容易解决了。

知识的积累也是非常重要的。知识犹如人的血液。人缺少了血液，身体就会衰弱，人缺少了知识，头脑就要枯竭。这次接触的酿造业，对我来说很陌生，要想把工作做好，就必须了解这方面的知识，对其各方面都有深入的了解，才能更好地应用于工作中。

这次亲身体验让我有了深刻感触，这不仅是一次实践，还是一次人生经历，是一生宝贵的财富。在今后我要参加更多的社会实践，磨练自己的同时让自己认识的更多，使自己未踏入社会就已体会社会更多方面，为自己即将步入社会做好足够的准备。

会计暑期社会实践活动总结篇五

20__年7月17日，河南工业大学“dream high”支教小分队的队员们开启了支教生涯的第一天，他们六点起床整理内务，准备简单的早餐，七点半整装待发，满怀期待来到左庄小学。到学校时，已经有许多孩子在学校里等待着大家的到来，他们的热情期待令队员们异常激动，同时给大家很大的鼓励，新的一天，新的征程，为了留守儿童的教育，奉献我们的点滴爱心。

上午九点，整个山村的闷热晕染开来，但依然难掩整个教室热闹的氛围。开班仪式正式开始，孩子们及家长们端坐在教

室里，认真地听着此次活动的介绍以及各个队员们的自我介绍，接着队长宋蒙蒙代表所有队员向左庄小学代表王新霞老师赠送爱心物品，并宣布“爱心俱乐部”的长期建立。那一刻，教室里沸腾了，孩子们的欢呼声以及家长们热烈的掌声、会心的笑容，所有队员此刻收获了感动与前所未有的激励。小小“爱心俱乐部”的建立，收到如此强烈的回应，贫困地区的教育投入问题应该得到更高的重视。希望未来的“爱心俱乐部”受到更多爱心公益组织的，成长越来越快，为孩子们学习之外建立一个别样的世界。

挑战自己，克服内心的胆怯，为了让孩子们迈出第一步，队员们用心鼓励孩子们自我介绍，考虑到孩子们年龄太小不一、从小受教育氛围的影响以及大多数孩子性格内向，队员们决定先让孩子们上台写自己的名字，果不其然，效果非常好，大家都十分积极，二十分钟后，黑板上密密麻麻布满了孩子们稚嫩的名字。为了培养孩子们的胆量，队员们决定照着黑板点名，点到名的同学上台做自我介绍，结束后可以挑一个同学上台，依次轮流，教室的气氛越来越好，孩子们越来越主动，慢慢上台唱歌跳舞的孩子越来越多，看着孩子们在台上尝试着展示自己的才艺，队员们感动也许更多的是内心深处的触动，这个世界或许应该给予他们更多的机会，赋予他们别样的年华。

生活的艰辛，眼界的贫瘠，掩饰不住的是孩子们如花的笑靥和纯洁似水的眼神。中国有句古话“有胆量的人最先获得冠冕”，队员围绕着“爱与梦想”的主题，积极主动去培养孩子们的胆量与自信，希望通过今天的互动，能让孩子们在今后的生活与学习中勇于表现、敢于挑战，让梦想飞扬，把爱心传递。

会计暑期社会实践活动总结篇六

暑假如期而至，这个暑假时我大学生活的第一个暑假，时间

较长，俗话说要想充实自己的大学生活，必须在学习的同时积极参加社会实践活动。这样不仅可以增加自己的社会经验挣点钱而且在人际交往等反方面也有很大帮助，就我个人而言这也可以为将来自己踏入社会奠定坚实的基础，使自己立于不败之地，所以我决定利用暑假这个好机会好好实践，体验一下真正的社会生活，因此我来到我家附近的一家印刷厂打工进行社会实践。

我一开始去的那个车间是在公司里面主要负责的是设计与排版的，虽然后来我也去过别的车间学习，可是觉得还是在这个地方更有价值，他们所设计的是其实只是一些制品例如塑料标签、塑料制品等的大小、形状、颜色等，有时甚至还要设计出大概的产品的成本与收益。

可是考虑到我本身学经济学的，对什么印刷专业知识一无所知，要让我先学会设计的话，由于时间的关系，可能是不行的，又担心在设计上有些问题，要明白对于印务公司来说，设计一错，后面的可就全完了，所以我的首先岗位是侧重的是排版。一般的工作过程是，客户发到我们部门，其产品的简单介绍和一些图片，然后排版工人就按照客户的要求精心排版。这种排版和报纸的排版区别还是很大，起码每一期的报纸在编排上都会有突出主题和主流思想，而这些塑料类制品哪里有这些，都只是突出广告价值。可是这些包装品的文字与图片所能出现的空间要比报纸少的，更显出对于文字与图片审查的重要性。即使客户自己对于发过来的作品很满意，我们这里还是为了使得产品印刷出的更漂亮更准确，还是要对作品检查和修改。回想当初刚来做这份工作时，可想而知所遇到的问题将是比别人要多的多，学历虽比人高，可经验哪里有人家的丰富。但这没什么，万事开头难，像那些图片怎么简单处理的，我也不清楚。保持积极心态，我在排版工人旁边协助边学习，帮助接受客户的文字和图片内容，并且对文字和图片内容进行检查。这里的文字要求简短，格式统一，占用空间少，而图片的选取要就有一定的广告的宣传效果。在这里的边工作边学习，别人会搞的，我努力后也会弄

的，时间一久，经过一段时间的练习与实践，慢慢对于这些的排版技能也多少积累了一点，自己也会慢慢的知道如何解决和应对这些问题，相信也会有自己的一套道理和做法，想想排版还是太过于轻松，当然只是从劳动强度上来说，要比生产车间里的人好一点。8月份刚到，公司生产任务好像多了一点，于是我就来到了有点不愿意的生产车间帮忙。这个是做塑料包装品的车间，经过这段时间在车间里的磨练，印刷工艺的生产流程各种塑料包装品的生产过程，见识到不少只能在书中的听闻到的机械实物，认识了不少新朋友，这三处是我认为最大的收获。当然辛苦是必然的，工作量大也是正常的，污染也是不可避免。

其实我并不害怕辛苦，我知道在这个社会赚钱是不容易的。我真正在意是能否和同事和上级处理好关系，这将会是我们以后必须面对的实际问题之一，也是今后所对待比较重要的人际关系之一。在这里的经历，潮汕人多一点，确实就好处理的多，毕竟周围都可以看成是自己人。在实际生活中，可以通过一些细节体现，例如能够一上班，就能热情的微笑和其他同事打招呼；偶尔无聊时还能谈谈心，说说话；没事时还能走在一起，边听潮剧，边喝功夫茶等，这些看是很平常的举动是会有良好的影响。当然人人都搞好关系是不可能的，有些同事就不太理解，似乎我们的实践是来抢他们的饭碗的，在某些方面提出不一样意见，但是这些人还是少数的。说到底他们都是在为公司服务，也都是在辛苦的赚钱，为他们的理想而奋斗，我也就不去计较多少。方正我在这里的时间又不是很长，他们做法又不够过分，只要能处理好大部分人的关系就好了，我就心满意足了。

通过这次实践，初步知道印刷工艺中的排版工艺，生产流程各种塑料包装品的生产过程，见识到不少只能在书中的听闻到的机械实物。虽然时间不是很长，但还是要面对许多实际问题，主要的是生产上的问题，本身就对印刷专业知识一无所知，可想而知所遇到的问题将是比别人要多的多。但这没什么，万事开头难，像那些很普通塑料袋怎么弄来的，我也

不知道。但我在这里边工作边学习，别人会搞的，我努力后也会弄的，时间一久，自己也会慢慢的知道如何解决和应对这些问题，相信也会有自己的一套道理的和做法。坚信只要积极心态，尽自己最大的努力来做，有恒心，有毅力，没有什么事是永远办不好的。

在这里的长达一个多月的时间里，思想端正，道德高尚，对这里的工作也比较上心，表现良好。既没有迟到拖拉现象，也没有缺勤早退，和他人相处良好，没冲突，也没吵架斗殴，尽量保持出一个大学生应该给人的那种好的印象。其实有时这个时间也是我最害怕的时间，一开始是信心满满，渐渐的感觉是要失去信心。在学校的时光其实是最美好的时光，可以上课，可以看书，可以上网，而不用担心经济来源，因为自己总是想当然的花父母的钱。如今通过自己这几天的切身的体验，接触到最基础、最平凡、最坚苦的岗位，方能体会到赚钱的艰辛，更能体会得到为人父母的令人感动那种辛苦。

每当提起这一段印务公司的实践经历，我总是感悟良多，认识深刻，备受教育。在还有不多的大学时光里，认真的学习专业知识，掌握点实用专业技能，为不久之后走向社会做好准备。而未来不管是处在什么类型岗位，只要努力，肯刻苦，相信总会获得成功和收获的。